

10.7.2013

BASWAREN OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-30.6.2013 (IFRS)**YHTEENVETO**

Tammi–kesäkuu 2013: **Palveluliiketoiminnan kasvu jatkuu vahvana**

- Liikevaihto 61 617 tuhatta euroa (56 153 tuhatta euroa) – kasvu 9,7 prosenttia
- Liikevoitto/-tappio -661 tuhatta euroa (3 120 tuhatta euroa)
- Liikevoitto/-tappio -1,1 prosenttia liikevaihdosta (5,6 %)
- Liikevoitto/-tappio ennen kertaluontoisia eriä -542 tuhatta euroa (3 120 tuhatta euroa)
- Automatisointipalvelut (SaaS ja verkkolaskutuspalvelut) kasvoi 41,2 prosenttia
- Jatkuvien tuottojen (Asiakastuki ja Automatisointipalvelut) osuus liikevaihdosta 61,0 % (56,6 %)
- Liiketoiminnan rahavirta 9 268 tuhatta euroa (9 946 tuhatta euroa)
- Osakekohtainen tulos (laimennettu) -0,05 euroa (0,19 euroa)

Huhti–kesäkuu 2013:

- Liikevaihto 31 789 tuhatta euroa (28 718 tuhatta euroa) – kasvua 10,7 prosenttia
- Liikevoitto 908 tuhatta euroa (1 298 tuhatta euroa) – laskua 30,0 prosenttia
- Liikevoitto 2,9 prosenttia liikevaihdosta (4,5 %)
- Liikevoitto/-tappio ennen kertaluontoisia eriä -158 tuhatta euroa (1 298 tuhatta euroa)
- Automatisointipalvelut (SaaS ja verkkolaskutuspalvelut) kasvoi 41,4 prosenttia
- Automatisointipalvelut -liiketoiminnan nykyisistä tuotannossa olevista sekä uusista voitetuista sopimuksista seuraavan kahdentoista kuukauden aikana tuloutuva osuus kasvoi arviolta 33,2 miljoonaan euroon (kasvua edellisen vuosineljänneksen lopussa tehtyyn arvioon 5,9 prosenttia)
- Jatkuvien tuottojen (Asiakastuki ja Automatisointipalvelut) osuus liikevaihdosta 60,2 % (56,2 %)
- Osakekohtainen tulos (laimennettu) 0,03 euroa (0,07 euroa) – laskua 63,0 prosenttia

Basware arvioi vuoden 2013 liikevaihdon kasvavan ja vuoden 2013 liikevoiton (EBIT) olevan positiivinen.

Luvut ovat tilintarkastamattomia.

KONSERNIN KESKEISET TUNNUSLUVUT

Tuhatta euroa	4–6/ 2013	4–6/ 2012	Muutos, %	1–6/ 2013	1–6/ 2012	Muutos, %	1–12/ 2012
Liikevaihto	31 789	28 718	10,7 %	61 617	56 153	9,7 %	113 699
EBITDA	2 663	2 793	-4,7 %	2 895	5 981	-51,6 %	14 801
Liikevoitto ennen IFRS3-poistoja	1 139	1 847	-38,3 %	-197	4 302		10 555
Liikevoitto	908	1 298	-30,0 %	-661	3 120		8 308
% liikevaihdosta	2,9 %	4,5 %		-1,1 %	5,6 %		7,3 %
Tulos ennen veroja	836	1 296	-35,5 %	-689	3 214		8 357
Tilikauden tulos	352	949	-62,9 %	-611	2 425		5 863

10.7.2013

Oman pääoman tuotto, %	1,5 %	3,9 %	-1,2 %	4,9 %	5,8 %		
Sijoitetun pääoman tuotto, %	4,4 %	5,7 %	-0,3 %	6,7 %	8,2 %		
Likvidit varat *)	22 917	31 630	-27,5 %	22 917	31 630	-27,5 %	34 519
Nettovelkaantumisaste, %	-13,0 %	-32,0 %	-13,0 %	-32,0 %	-23,8 %		
Omavaraisuusaste, %	66,9 %	74,4 %	66,9 %	74,4 %	77,6 %		
Tulos/osake, euroa	0,03	0,07	-63,0 %	-0,05	0,19	0,46	
Tulos/osake (laimennettu), euroa	0,03	0,07	-63,0 %	-0,05	0,19	0,46	
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma/osake, euroa	7,46	7,56	-1,3 %	7,46	7,56	-1,3 %	7,84

*) Sisältää rahavarat

Raportointi

Basware raportoi yhtä liiketoimintasegmenttiä: hankinnasta maksuun (Purchase to Pay, P2P).

Yhtiö raportoi tuotteista ja palveluista saadut tuotot seuraavasti: Lisenssimyynti, Konsultointi, Asiakastuki ja Automatisointipalvelut (aikaisemmin Lisenssimyynti, Konsultointi, Ylläpito ja Automatisointipalvelut).

Asiakastuen muodostaa aikaisempi Ylläpito sekä aikaisemmin Konsultoinnissa raportoitu laajennettu asiakastuki. Laajennetun asiakastuen sopimukset ovat usean vuoden mittaisia jatkuvia palvelusopimuksia. Asiakastuki yhdessä Automatisointipalveluiden kanssa muodostaa yhtiön raportoiman jatkuvan liikevaihdon.

Lisenssimyynti koostuu hankinnasta maksuun -tuoteperheestä ja vain Suomessa markkinoitavista talousohjaus- ja maksuautomaatiotuotteista. Automatisointipalvelut sisältävät verkkolaskutuksen, paperilaskujen skannauspalvelut, tulostuspalvelut, ostokatalogien välityksen, hankintasanomien välityksen, aktivointipalvelun ja Software as a Service (SaaS) -palvelut.

Yhtiö raportoi myös arvion Automatisointipalveluiden nykyisistä tuotannossa olevista sopimuksista seuraavan kahden kuukauden aikana tuloutuvasta osuudesta. Automatisointipalvelusopimukset ovat tyypillisesti usean vuoden pituisia tai toistaiseksi voimassa olevia.

Maantieteellisinä alueina raportoidaan Suomi, Skandinaavia, muu Eurooppa ja muut alueet. Liikevaihto esitetään asiakkaan sijainnin mukaan ja tämän lisäksi esitetään varojen sijainnin mukaan liikevaihto ja liikevoitto. Näiden lisäksi maantieteellisten alueiden pitkäaikaiset varat raportoidaan vuosittain päätöksessä varojen sijainnin mukaan.

Toimitusjohtaja Esa Tihilä osavuositarkastuksesta:

Toisen vuosineljänneksen liikevaihto oli 31 789 tuhatta euroa, kasvua 10,7 prosenttia viime vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, ja liiketulos oli 908 tuhatta euroa (1 298 tuhatta euroa vuonna 2012). Liiketulos sisältää toisella vuosineljänneksellä kirjatun 1 540 tuhannen euron kertaluontoisen myyntivoiton Palvelukassa –liiketoiminnan myynnistä sekä tehostamisohjelmaan ja työsuhteiden päättämiseen liittyviä kuluja yhteensä 474 tuhatta euroa.

Yhtiön tuote- ja palveluvalikoiman uudistus sekä liiketoimintamallin muutos ovat edelleen käynnissä. Yhtiö antoi koko vuotta koskevan tulosvaroituksen toisella vuosineljänneksellä, mikä perustui

10.7.2013

ensisijaisesti tavoiteltua heikompaan liikevaihdon kasvuun. Tämä johtui osaltaan markkinaolosuhteista ja osaltaan Alusta-ohjelmiston myynti- ja toimituskyvykkyyden keskeneräisyydestä suhteessa tavoitteeseemme. Yhtiö käynnisti tehostamisohjelman tuloksentelekkyyden parantamiseksi. Tehostamisohjelman tavoitteena on saavuttaa vuositasolla 3 miljoonan euron kustannusten alennus nykytasosta vuoden 2013 loppuun mennessä.

Palveluliiketoiminnan kasvu on lisännyt liikevaihtoaamme strategiamme mukaisesti, Automatisointipalveluiden liikevaihto kasvoi toisella vuosineljänneksellä 41,4 prosenttia. Olemme kytkeneet entistä enemmän myös pieniä ja keskisuuria toimittajia ja ostajia avoimeen Basware Commerce Network -verkkoomme uusien tuotteiden ja toimitustapojen avulla. Transaktiovolyymi kehittyi vahvasti tälläkin vuosineljänneksellä ja kasvoi 66,0 prosenttia. Transaktion keskihinta pysyi samana edellisiin vuosineljänneksiin verrattuna. Lisenssimyynnin lasku taittui toisella vuosineljänneksellä. Samanaikaisesti SaaS-liikevaihto kasvoi 20,6 prosenttia. Baswaren ohjelmistojen ja palvelujen kilpailukyky on hyvä. Liikevaihdon kasvua parantaaksemme olemme vauhdittaneet SaaS- ja verkkolaskukauppojen tuotantoonvientiä tuote- ja prosessiparannuksilla. Tavoitteenamme on vahvistaa kasvua maailmanlaajuisesti ja ylläpitää tuotejohtajuus hankinnasta maksuun -prosesseissa. Tästä syystä jatkamme Alusta-ohjelmistojen ja -palvelujen kehitystä voimakkaasti myös kuluvana vuonna.

Yhtiön muutosprosessin nykytilassa liiketulos on riippuvainen lisenssimyynnin kehityksestä ja panostuksista muutosprosessiin. Yhtiön muutosprosessin vaatimat panostukset näkyvät kaikissa yhtiön toiminnoissa markkinoinnista myyntiin, konsultointiin, asiakastukeen, tuotantoon sekä yhtiön hallintoon. Lisenssimyynnin lasku on ollut merkittävää useamman vuoden ja SaaS-liiketoiminnan kasvu ei ole vielä täysin kompensoinut laskua, mikä johtuu erilaisista ansaintamalleista. Yhtiö arvioi, että vuonna 2014 lisenssimyynnin ja SaaS-liiketoiminnan tuloksentelekkyydet muodostavat kokonaisuuden, jossa panostukset alkavat maksaa itseään takaisin kasvavana liikevaihtona ja parantuvana kannattavuutena.

Markkinanäkymät ja toimintaympäristö

Itsenäisten tutkimuslaitosten antamien viimeisimpien markkina-arvioiden mukaan ohjelmistopuolen markkinoiden kasvu on selvästi IT kokonaismarkkinoiden kasvua voimakkaampaa. Ohjelmistomarkkinoiden kasvuarvio vuonna 2013 on 6,4 prosenttia (2012: 4,7) ja vuonna 2014 6,6 prosenttia. IT kokonaismarkkinoiden kasvuennuste on heikentynyt: 2013 kasvu 2,0 prosenttia (2012: 2,5). Ensimmäiset ennusteet IT kokonaismarkkinoiden kasvusta vuodelle 2014 ovat 4,1 prosenttia.

Ensimmäisellä vuosipuoliskolla markkinaolosuhteet olivat aiempaa vaikeammat. Asiakkaiden päätöksenteko oli hitaampaa kuin aiemmin. Etenkin suurten, kansainvälisten kauppojen neuvotteluajat ovat pidentyneet, koska palveluliiketoiminnassa asiakkaiden vaatimustaso on korkeampi kuin ohjelmistoliiketoiminnassa.

Automatisointipalvelut vaikuttavat positiivisesti kilpailukykyyn ja lisäävät yhtiön liikevaihdon ja kannattavuuden ennustettavuutta sekä läpinäkyvyyttä pitkällä aikavälillä. Vuonna 2012 toteutetun saksalaisen verkkolaskuoperaattorin oston sekä tammikuussa 2013 vahvistetun belgialaisen Certipostin verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnan oston myötä saimme uusia asiakkaita, osaamista sekä uutta teknologiaa, jotka parantavat yhtiön kilpailukykyä.

Toimintaympäristön arvioidaan jatkavan konsolidoitumista ja palvelujen osuuden nousevan alalla toimivien yritysten tarjoomassa. Basware jatkaa aktiivisesti yrityskauppakohteiden kartoitusta erityisesti verkkolaskumarkkinassa Euroopassa ja Yhdysvalloissa strategiansa mukaisesti.

10.7.2013

Baswaren ohjelmistojen ja palvelujen kilpailukyky on hyvä. Kehitystyö Alusta –ohjelmistojen ja palvelujen osalta jatkuu voimakkaasti myös kuluvaan vuonna, jotta yritys saavuttaisi entistä vahvemman maailmanlaajuisen kasvutavoitteen ja ylläpitääkseen tuotejohtajuuden hankinnasta maksuun – prosesseissa.

Baswaren tavoitteena on olla maailman suurin verkkolaskujen ja muiden sähköisten sanomien verkosto ostajille ja toimittajille vuoden 2015 loppuun mennessä. Verkkolaskutoiminta ja sitä tukeva skannauspalvelu on suunnattu myös Baswaren nykyisen asiakaskunnan ulkopuolisille toimittajille ja ostajille, mikä nostaa asiakaspotentiaalia. Verkkolaskutuksen käyttöaste on edelleen alhainen, vaihdellen 5-30 prosenttia maakohtaisesti ja sen odotetaan kasvavan voimakkaasti tulevina vuosina. Verkkolaskutus yleistyy ja siihen liittyvät prosessit ovat vakiintumassa. Tämä luo hyvän pohjan Baswaren Automatisointipalveluiden kasvuun.

Offshoring-toiminnalla on merkittävä asema yrityksen strategiassa. Tuotekehitys ja Automatisointipalvelujen toiminta ja muut tukitoiminnot Intian toimipisteessä ovat jo onnistuneesti kasvaneet merkittävään asemaan yrityksen toiminnassa. Yritys parhaillaan myös laajentaa Romanian toimipisteensä toimintaa kattamaan Automatisointipalveluiden tuotekehitystä ja sen tukitoimintoja.

LIKEVAIHTO

Basware-konsernin liikevaihto kasvoi ensimmäisen vuosipuoliskon aikana 9,7 prosenttia ja oli 61 617 tuhatta euroa (56 153 tuhatta euroa). Vertailukelpoisin valuutoin liikevaihto kasvoi 9,8 prosenttia.

Toisella vuosineljänneksellä liikevaihto kasvoi 10,7 prosenttia ja oli 31 789 tuhatta euroa (28 718 tuhatta euroa). Vertailukelpoisin valuutoin liikevaihto kasvoi 11,1 prosenttia.

Tuotteita ja palveluja koskevat tiedot

Liikevaihto (tuhatta euroa)	4-6/ 2013	4-6/ 2012	Muutos, %	1-6/ 2013	1-6/ 2012	Muutos, %	1-12/ 2012
Lisenssimyynti	4 148	4 465	-7,1	7 343	8 543	-14,0	17 437
Asiakastuki	10 826	10 279	5,3	21 612	20 498	5,4	42 011
Konsultointi	8 514	8 106	5,0	16 685	15 802	5,6	30 552
Automatisointipalvelut	8 301	5 869	41,4	15 976	11 311	41,2	23 699
Konserni yhteensä	31 789	28 718	10,7	61 617	56 153	9,7	113 699

Yrityksen lisenssimyynti laski katsauskaudella 14,0 prosenttia ja oli 11,9 prosenttia (15,2 %) liikevaihdosta. Automatisointipalveluissa raportoitava SaaS-myynti kasvoi 19,6 prosenttia. Asiakastukituotot kasvoivat 5,4 prosenttia ja muodostivat 35,1 prosenttia (36,5 %) liikevaihdosta. Konsultointituotot kasvoivat 5,6 prosenttia ja olivat 27,1 prosenttia (28,1 %) liikevaihdosta.

Katsauskaudella Automatisointipalvelut kasvoivat 41,2 prosenttia ja olivat 25,9 prosenttia (20,1 %) liikevaihdosta. Automatisointipalvelut-liiketoiminnan välittämä transaktiovolyymi jatkoi hyvää kehitystään ja oli 26,4 miljoonaa (kasvu 64,5 prosenttia). Automatisointipalvelut-liiketoiminnan nykyisistä tuotannossa olevista sekä uusista voitetuista sopimuksista seuraavan kahden kuukauden aikana tuloutuva osuus on arviolta 33,2 miljoonaa euroa (kasvu edellisen vuosineljänneksen lopussa tehtyyn arvioon 5,9 prosenttia).

10.7.2013

Kansainvälisen liiketoiminnan osuus Baswaren liikevaihdosta oli katsauskaudella 60,0 prosenttia (55,8 %). Kansainvälinen liiketoiminta kasvoi 18,0 prosenttia (9,9 %)

TULOSKEHITYS

Baswaren liikevoitto/-tappio oli katsauskaudella -661 tuhatta euroa (3 120 tuhatta euroa). Liikevoiton/-tappion osuus liikevaihdosta oli -1,1 prosenttia (5,6 %). Liikevoitto/-tappio ennen kertaluontoisia eräitä oli -542 tuhatta euroa (3 120 tuhatta euroa). Kertaluontoiset erät sisältävät Palvelukassa-liiketoiminnan myyntivoiton 1 540 tuhatta euroa sekä tehostamisohjelmaan ja työsuhteiden päättämiseen liittyviä varauksia yhteensä 1 659 tuhatta euroa.

Toisella vuosineljänneksellä liikevoitto laski 30,0 prosenttia ja oli 908 tuhatta euroa (1 298 tuhatta euroa). Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 2,9 prosenttia (4,5 %). Liikevoitto/-tappio ennen kertaluontoisia kuluja oli -158 tuhatta euroa (1 298 tuhatta euroa). Kertaluontoiset erät sisältävät Palvelukassa-liiketoiminnan myyntivoiton 1,54 miljoonaa euroa sekä tehostamisohjelmaan ja työsuhteiden päättämiseen liittyviä kuluja yhteensä 474 tuhatta euroa.

Yhtiön kiinteät kulut olivat katsauskaudella 54 874 tuhatta euroa (46 270 tuhatta euroa) ja ne ovat kasvaneet edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 18,6 prosenttia. Kiinteistä kuluista henkilöstökuluja oli 75,0 prosenttia (72,1 %) eli 41 129 tuhatta euroa (33 354 tuhatta euroa). Katsauskaudelle on kirjattu noin 1 659 tuhatta euroa työsuhteisiin liittyviä kertaluontoisia uudelleenjärjestelykuluja. Luottotappiot ja luottotappiovarauksen muutos sisältyvät kiinteisiin kuluihin. Luottotappiovarauksen määrä taseessa on toisen vuosineljänneksen lopussa 1 566 tuhatta euroa (1 423 tuhatta euroa).

Baswaren tutkimus- ja tuotekehitysmenot olivat katsauskauden aikana yhteensä 9 468 tuhatta euroa (8 629 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 15,4 prosenttia (15,4 %) liikevaihdosta. Menot kasvoivat edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 9,7 prosenttia. Taseeseen katsauskauden aikana aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrä oli 2 508 tuhatta euroa (2 486 tuhatta euroa). Katsauskauden tulokseen sisältyvien tutkimus- ja tuotekehityskulujen määrä oli 6 960 tuhatta euroa (6 144 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 11,3 prosenttia (10,9 %) liikevaihdosta.

Yhtiön rahoitustuotot ja -kulut olivat -29 tuhatta euroa (95 tuhatta euroa). Yhtiön tulos ennen veroja oli -689 tuhatta euroa (3 214 tuhatta euroa) ja katsauskauden tulos oli -611 tuhatta euroa (2 425 tuhatta euroa) eli -1,0 prosenttia (4,3 %) liikevaihdosta. Katsauskauden verot olivat -79 tuhatta euroa (789 tuhatta euroa). Laimentamaton osakekohtainen tulos oli -0,05 euroa (0,19 euroa) osakkeelta.

RAHOITUS JA INVESTOINNIT

Basware-konsernin taseen loppusumma oli katsauskauden lopussa 143 158 tuhatta euroa (130 210 tuhatta euroa). Yhtiön likvidit varat olivat yhteensä 22 917 tuhatta euroa (31 630 tuhatta euroa), joista rahavarojen osuus oli 22 917 tuhatta euroa (31 630 tuhatta euroa).

Omavaraisuusaste oli 66,9 prosenttia (74,4 %) ja nettovelat suhteessa omaan pääomaan (gearing) -13,0 prosenttia (-32,0 %). Katsauskauden sijoitetun pääoman tuotto oli -0,3 prosenttia (6,7 %) ja oman pääoman tuotto -1,2 prosenttia (4,9 %).

Liiketoiminnan rahavirta oli katsauskaudella 9 268 tuhatta euroa (9 946 tuhatta euroa). Investointien rahavirta oli -17 333 tuhatta euroa (-15 174 tuhatta euroa).

10.7.2013

Yhtiön bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen, jotka muodostuivat kasvun vaatimista tavanomaisista lisä- ja korvausinvestoinneista, olivat katsauskaudella 709 tuhatta euroa (705 tuhatta euroa). Bruttoinvestoinnit pysyviin vastaaviin, jotka sisältävät edellisten lisäksi yrityskaupan ja aktivoidut tuotekehitysmenot olivat yhteensä 18 507 tuhatta euroa (16 037 tuhatta euroa).

2.1.2013 vahvistetun liiketoimintakaupan myötä Basware hankki Certipostin, Benelux-alueen johtavan verkkolaskuoperaattorin, verkkolaskutusliiketoiminnan. Ostetun liiketoiminnan luvut yhdistettiin Baswaren liikevaihtoon ja tulokseen 1.1.2013 alkaen. Ennakoitu kauppahinta oli noin 18,2 miljoonaa euroa, joka maksettiin käteisellä enakkona kaupan vahvistumisen yhteydessä. Lopullinen kauppahinta vahvistui vuoden 2013 toisella vuosineljänneksellä ja oli noin 17,3 miljoonaa euroa vuoden 2012 tilinpäätöstietoihin perustuen. Hankitun liiketoiminnan nettovarallisuus on noin 2,4 miljoonaa euroa, mukaan lukien kauppaan sisältyvät 2,2 miljoonan euron rahavarat. Aineettomiin hyödykkeisiin on kohdistettu asiakassuhteisiin ja hankittuun teknologiaan liittyvää arvoa noin 4,5 miljoonaa euroa. Asiakassuhteisiin liittyvä arvo poistetaan seitsemässä vuodessa ja teknologiaan liittyvä arvo viidessä vuodessa alkaen vuoden 2013 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Liikearvoa kauppahintaan sisältyy noin 10,3 miljoonaa euroa. Vaikka kuluvan vuoden liikevoiton ennakoidaan jäävän alkuperäisestä arviosta, on epätodennäköistä, että muutos testauksessa käytettyihin keskeisiin muuttujiin saisi aikaan tilanteen, jossa taseeseen sisältyvän liikearvon kirjanpitoarvo ylittäisi yksikön kerrytettävissä olevan rahamäärän. Laskelma hankintamenon allokoinnista on alustava.

Aineettomien hyödykkeiden poistot olivat 3 053 tuhatta euroa (2 503 tuhatta euroa). Viitteitä omaisuuserien arvonalentumisista ei ole, vaikka Belgiassa hankitun liiketoiminnan osalta kuluvan vuoden liikevoiton ennakoidaan jäävän alkuperäisestä arviosta.

Yhtiökokous 14.2.2013 päätti valtuuttaa hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1.290.000 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta. Hankkimisvaltuutus on voimassa 30.6.2014 saakka. Kesäkuun 30. päivään 2013 mennessä yhtiö ei ollut hankkinut omia osakkeita lisää, ja yhtiöllä oli 30.6.2013 hallussaan 82 708 kappaletta osakkeita.

TUOTEKEHITYS JA UUDET TUOTTEET

Baswaren tutkimus- ja tuotekehitysmenot olivat katsauskauden aikana yhteensä 9 468 tuhatta euroa (8 629 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 15,4 prosenttia (15,4 %) liikevaihdosta. Menot kasvoivat edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 9,7 prosenttia. Taseeseen katsauskauden aikana aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrä oli 2 508 tuhatta euroa (2 486 tuhatta euroa). Katsauskauden tulokseen sisältyvien tutkimus- ja tuotekehityskulujen määrä oli 6 960 tuhatta euroa (6 144 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 11,3 prosenttia (10,9 %) liikevaihdosta.

Aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrään vaikuttaa Alusta-teknologian uusien hankinnasta maksuun (P2P) -toiminnallisuuksien sekä uusien pilvipohjaisten palvelujen kehittäminen.

Basware toi markkinoille Alusta-teknologian vuonna 2012. Alusta-teknologia kokoaa yhteen Baswaren talousprosessiosaamisen sekä käytön mukaan veloitettavat pilvipalvelut, jotka takaavat sujuvan sähköisen asiointin avoimen verkon kautta kaikenkokoisille organisaatioille. Yhtiön uuden sukupolven tuotekokonaisuutta tarjotaan voimakkaasti myös palveluna.

Tuotekehityksessä työskenteli kesäkuun 2013 lopussa 350 henkilöä (345 henkilöä), josta 151 henkilöä Intiassa.

10.7.2013

HENKILÖSTÖ

Baswaren henkilöstömäärä oli keskimäärin 1 490 (1 270) toisella vuosineljänneksellä ja oli katsauskauden lopussa 1 498 (1 323). Henkilöstön määrä kasvoi 175 henkilöllä ja oli 13,2 prosenttia korkeampi verrattuna edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan. Henkilömäärän kasvu johtui pääosin Intian yksikön henkilöstön määrän kasvusta sekä belgialaisen verkkolaskuoperaattorin oston tuomasta henkilömäärästä.

Henkilöstön jakautuminen maantieteellisesti:

Henkilöstö (työsuhteessa keskimäärin)	4–6/ 2013	4–6/ 2012	Muutos, %	1–6/ 2013	1–6/ 2012	Muutos, %	1–12/ 2012
Suomi	512	474	8,0	510	468	9,0	486
Skandinavia	133	127	5,0	132	127	4,2	129
Muu Eurooppa	262	170	53,9	265	170	56,2	179
Intia	512	459	11,5	508	437	16,2	467
Muut alueet	75	69	8,7	75	69	9,0	69
Konserni yhteensä	1 494	1 299	15,1	1 490	1 270	17,3	1 330

Ulkomaan yksiköissä työskentelevien osuus henkilöstöstä on noussut verrattuna vuoden takaiseen tilanteeseen. Katsauskauden lopussa 65,9 prosenttia (64,0 %) Baswaren henkilöstöstä työskenteli Suomen ulkopuolella ja 34,1 prosenttia (36,0 %) Suomessa. Myynnissä ja markkinoinnissa työskentelee 12,0 prosenttia, konsultoinnissa ja palveluissa 58,5 prosenttia, tuotekehityksessä 23,4 prosenttia ja hallinnossa 6,1 prosenttia henkilöstöstä.

Henkilöstön keski-ikä on 34,3 (33,9) vuotta. Henkilöstöstä 24,0 prosenttia on suorittanut ylemmän ja 28,6 prosenttia alemman korkeakoulututkinnon. Naisia on 21,5 prosenttia ja miehiä 78,5 prosenttia henkilöstöstä. Henkilöstön kannustamiseksi yhtiöllä on voimassa koko henkilöstön kattava bonusohjelma.

Yhtiö tiedotti 17.2.2012 uudesta Basware-konsernin avainhenkilöiden osakepohjaisesta kannustinjärjestelmästä vuosille 2012-2014. Yhtiö on ollut muutosprosessissa ohjelmistoyhtiöstä palveluyhtiöksi ja muutoksen tulostavoitteiden saavuttaminen on ollut ennakoitua hitaampaa. Tämän johdosta hallitus päivitti 15.2.2013 avainhenkilöiden kannustinjärjestelmää jatkamaan vuoden 2015 loppuun.

Järjestelmän tarkoituksena on yhdistää omistajien ja avainhenkilöiden tavoitteet yhtiön arvon nostamiseksi sekä sitouttaa avainhenkilöt yhtiöön ja tarjota heille kilpailukykyinen yhtiön osakkeiden omistukseen perustuva palkkiojärjestelmä. Hallitus suosittelee myös, että Baswaren johtoryhmä omistaa yhtiön osakkeita vuotuisen bruttoperuspalkkansa arvoa vastaavan määrän.

Järjestelmässä on neljä ansaintajaksoa, jotka ovat kalenterivuodet 2012, 2013, 2014 ja 2015. Järjestelmä koostuu vuotuisista ansaintajaksista 2012, 2013, 2014 ja 2015 sekä kiinteästä ansaintajaksosta 2013-2015. Lisäosakkeita maksutta osakeomistusta vasten ansaintajaksolta 2012-2015 voivat saada Baswaren johtoryhmän jäsenet.

Hallitus päättää kullekin vuotuiselle ansaintajaksolle ansaintakriteerit ja niille asetettavat tavoitteet erikseen kunkin ansaintajakson alussa. Palkkio kiinteältä ansaintajaksolta 2013-2015 perustuu Basware-konsernin osakekohtaiseen tulokseen (EPS). Kiinteän ansaintajakson 2013-2015 kohderyhmään kuuluvat Baswaren johtoryhmän jäsenet.

10.7.2013

Kannustinjärjestelmän muut ehdot säilyivät yhden ansaintakauden lisäystä lukuun ottamatta ennallaan.

MAANTIETEELLISIÄ ALUEITA KOSKEVAT TIEDOT

Liikevaihdon ja liikevoiton jakautuminen maantieteellisesti esitetään osavuositarkastuksen taulukko-osassa. Maantieteellisinä alueina raportoidaan Suomi, Skandinavia, muu Eurooppa ja muut alueet.

KATSAUSKAUDEN MUUT TAPAHTUMAT

Palvelukassa –liiketoiminnan myynti

Yhtiö tiedotti 22.4.2013 Palvelukassa –liiketoiminnan myynnistä suomalaiselle Computer Program Unit Oy:lle. Myydyn liiketoiminnan arvo on yhteensä 1,54 miljoonaa euroa, joka sisältää Palvelukassa -liiketoiminnan, asiakkuudet ja siihen liittyvän teknologian kokonaisuudessaan. Liiketoiminnan myynnissä ei siirtynyt henkilöstöä. Vuonna 2012 Palvelukassa -liiketoiminnan liikevaihto oli Baswarelle noin 650 000 euroa.

Certipostin verkko- ja verkkolaskutusliiketoimintojen oston kauppahinta vahvistui

Baswaren Certipostin verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnan osto vahvistui 2.1.2013. Liiketoimintakaupan myötä Basware hankki Certipostin, Benelux-alueen johtavan verkkolaskuoperaattorin, verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnan. Ennakoitu kauppahinta oli noin 18,2 miljoonaa euroa, joka maksettiin käteisellä ennakkona kaupan vahvistumisen yhteydessä. Lopullinen kauppahinta vahvistui vuoden 2013 toisella vuosineljänneksellä ja oli 17,3 miljoonaa euroa vuoden 2012 tilinpäätöstietoihin perustuen.

Yhtiö arvioi, että hankitun liiketoiminnan liikevoitto ensimmäisellä vuosipuoliskolla kirjattujen kertaluontoisten kulujen (noin 1,5 miljoonaa euroa) jälkeen on vuonna 2013 noin 1,6 miljoonaa euroa negatiivinen, kun alkuperäinen arvio koko vuodelle oli lievästi positiivinen. Liiketoimintojen ja teknologioiden yhdistäminen tulee kestävämpään ennakoitua pidempään, arviolta vuoden 2014 ensimmäisen vuosipuoliskon loppuun, minkä johdosta ostetun liiketoiminnan ennakoitaan kehittyvän aiempaa arviota heikommin vuonna 2013.

Basware alensi vuoden 2013 ennusteitaan

Yhtiö tiedotti 13.6.2013 liikevaihto- ja liikevoitonäkymien heikentymisestä vuodelle 2013. Basware oli aiemmin arvioinut vuoden 2013 liikevaihdon kasvavan yli 15 prosenttia ja vuoden 2013 liikevoiton (EBIT) kasvavan edelliseen vuoteen verrattuna. Korjatun näkymän mukaan Basware arvioi vuoden 2013 liikevaihdon kasvavan ja vuoden 2013 liikevoiton (EBIT) olevan positiivinen.

OSAKE JA OSAKKEENOMISTAJAT

Basware Oyj:n osakepääoma oli katsauskauden lopussa 3 528 368,70 euroa ja osakkeiden lukumäärä oli yhteensä 12 931 229 kappaletta.

Yhtiökokous, joka järjestettiin 14.2.2013, valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden

10.7.2013

hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1.290.000 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta. Hankkimisvaltuutus on voimassa 30.6.2014 saakka.

Osakekurssi ja -vaihto

Katsauskaudella yhtiön osakkeen ylin kurssi oli 21,69 euroa (24,00 euroa), alin 16,75 euroa (16,70 euroa) ja päätöskurssi 17,60 euroa (22,45 euroa). Katsauskauden keskipurssi oli 19,88 euroa (20,31 euroa).

Osakkeita vaihdettiin katsauskauden aikana 490 244 kappaletta (994 328 kpl), mikä vastaa 3,8 prosenttia (7,7 %) keskimääräisestä osakemäärästä. Osakekannan markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla 30.6.2013 oli 226 133 970 euroa (287 906 747 euroa).

Osakkeenomistajat

Yhtiöllä oli kesäkuun 30. päivänä 14 097 (14 732) osakkeenomistajaa hallintarekisterit (11 kpl) mukaan lukien. Hallintarekisteröidyn omistuksen osuus oli 11,8 prosenttia (12,5 %) kokonaisosakemäärästä.

Yhtiöllä on hallussaan 82 708 kappaletta Basware Oyj:n osaketta, mikä vastaa noin 0,6 % yhtiön kaikista osakkeista.

Johdon ja hallintoelinten osakkeenomistus

Euroclear Finland Oy:n pitämän osakerekisterin mukaan 30.6.2013 toimitusjohtaja Esa Tihilä omistaa 10 850 Basware Oyj:n osaketta, Mika Harjuaho 8 000, Mari Heusala 250, Jorma Kempainen 111, Steve Muddiman 8 087, Ilari Nurmi 469 ja Matti Rusi 3 021. Muilla johtoryhmän jäsenillä ei ole omistuksia Basware Oyj:ssä.

Euroclear Finland Oy:n pitämän osakerekisterin mukaan 30.6.2013 Hannu Vaajoensuu omistaa 674 276, Pentti Heikkinen 3 135, Ilkka Sihvo 885 300, Tuija Soanjärvi 526 ja Anssi Vanjoki 5 000 Basware Oyj:n osaketta.

YHTIÖN HALLINNOINTI

Yhtiökokouksessa 14.2.2013 yhtiön hallituksen jäsenten lukumääräksi vahvistettiin viisi. Hallituksen jäseniksi valittiin Hannu Vaajoensuu, Pentti Heikkinen, Ilkka Sihvo, Tuija Soanjärvi ja Anssi Vanjoki. Yhtiökokouksen jälkeen pidetyssä järjestäytymiskokouksessaan hallitus valitsi puheenjohtajaksi Hannu Vaajoensuun ja varapuheenjohtajaksi Ilkka Sihvon.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Ernst & Young Oy, joka on ilmoittanut nimeävänsä yhtiön päävastuulliseksi tilintarkastajaksi KHT Heikki Ilkan.

Omien osakkeiden ostot

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1.290.000 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta. Omat osakkeet hankitaan muutoin kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n säännellyllä markkinalla järjestämässä kaupankäynnissä. Osakkeet hankitaan ja maksetaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n

10.7.2013

ja Euroclear Finland Oy:n sääntöjen mukaisesti. Osakkeita hankitaan käytettäväksi vastikkeena mahdollisissa yrityshankinnoissa tai muissa yhtiön liiketoimintaan kuuluvissa järjestelyissä, investointien rahoittamiseksi tai osana yhtiön kannustinjärjestelmää tai yhtiöllä pidettäväksi, muutoin luovutettaviksi tai mitätöitäviksi. Hallitus päättää muista omien osakkeiden hankkimiseen liittyvistä ehdoista. Hankkimisvaltuutus on voimassa 30.6.2014 saakka.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista sekä optio-oikeuksien ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään uusien osakkeiden antamisesta ja/tai yhtiön hallussa olevien omien osakkeiden luovuttamisesta ja/tai osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen erityisten oikeuksien antamisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti.

Hallitus päättää kaikista muista valtuutuksiin liittyvistä seikoista. Valtuutukset ovat voimassa 30.6.2014 saakka.

Yhtiö on antanut selvityksen hallinto- ja ohjausjärjestelmästä vuodelta 2012 (Corporate Governance Statement), joka on laadittu hallinnointikoodin suositus 54:n ja arvopaperimarkkinalain 7 luvun 7 §:n mukaisesti. Selvitys hallinto- ja ohjausjärjestelmästä annettiin yhtiön toimintakertomuksesta erillisenä.

Baswaren hallinnointiperiaatteet on kokonaisuudessaan luettavissa yhtiön sijoittajasivuilla: <http://www.basware.fi/sijoittajat>.

Baswaren johtoryhmään 7.1.-7.4.2013 kuuluivat Esa Tihilä, CEO; Matti Copeland, Senior Vice President (SVP), Strategy; Mika Harjuaho, CFO; Henrik Hasselbalch, SVP, Professional Services; Mari Heusala, SVP, HR & Development; Jorma Kemppainen, SVP, Products; Pekka Lindfors, SVP, Volume Sales; Steve Muddiman, SVP, Global Marketing; Ilari Nurmi, SVP, Product Management; Riku Roos; SVP, Automation Services; Matti Rusi, SVP, Customer Support; Jukka Virkkunen, SVP, Enterprise Sales.

Basware-konsernin johtoryhmän muutoksista sekä Kari Aarvalan nimittämisestä konsernin myyntijohtajaksi nimikkeellä Senior Vice President, Global Sales sekä johtoryhmän uudeksi jäseneksi 8.4.2013 alkaen tiedotettiin 28.1.2013.

Baswaren johtoryhmään kuuluvat 8.4.2013 alkaen: Esa Tihilä, CEO; Kari Aarvala, SVP, Global Sales; Mika Harjuaho, CFO; Henrik Hasselbalch, SVP, Professional Services; Mari Heusala, SVP, HR & Development; Jorma Kemppainen, SVP, Products; Steve Muddiman, SVP, Global Marketing; Ilari Nurmi, SVP, Product Management; Riku Roos; SVP, Automation Services; Matti Rusi, SVP, Customer Support.

YHTIÖN LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Baswaren riskienhallintamallin mukaisesti riskit luokitellaan kuuteen ryhmään: liiketoiminta-, tuote-, henkilöstö-, lainopilliset, taloudelliset ja tietoturvariskit. Basware ottaa riskejä, jotka luontaisesti kuuluvat strategiaan ja tavoitteisiin. Näitä riskejä hallitaan ja pienennetään eri tavoin. Lähiajan riskeihin kuuluvat kuluvan raportointivuoden riskit.

Maailman taloustilanne ja markkinat ovat epävakaita, mikä on vaikuttanut lisenssimyynnin ja palveluiden kysyntään. Lisäksi lisenssimyynnin konversiolla SaaS-ratkaisuun on heikentävä vaikutus liikevaihdon kasvuun lyhyellä aikavälillä. Lisenssimyynnin kysynnän siirtyminen kohti palveluna toimitettavaa SaaS-ratkaisua tukee jatkossa Automatisointipalvelut-liiketoiminnan pitkän aikavälin kasvutavoitetta.

Kilpailukyky uusasiakashankinnassa on yhtiön tavoitteleman kasvun kannalta oleellista.

10.7.2013

Uuden sukupolven Alusta -ohjelmistoilla pyritään varmistamaan Baswaren tuotejohtajuus hankinnasta maksuun ohjelmistoissa ja palveluissa sekä kasvattamaan uusasiakasmäärää. Alusta ei ole vaikuttanut yhtiön liikevaihdon kasvuun vielä tavoitellulla tavalla, johtuen ohjelmiston keskeneräisyydestä sekä suunniteltua hitaammasta myynti- ja toimituskyvykkyyden saavuttamisesta.

Konsultointipalveluiden liiketoimintamalli on muuttumassa tuntipohjaisesta mallista kiinteähintaisiin toimituspaketteihin, jotka ovat vielä kehitysvaiheessa ja siten vaikuttavat työn tuottavuuteen ja konsultoinnin kannattavuuteen. Tuntipohjaiseen konsultointiliiketoimintaan vaikuttaa ei-laskutettava työ, joka liittyy suunniteltua pidempiin tuotantomenoaikoihin uuden sukupolven Alusta-ohjelmistoissa ja SaaS-toimitusmallissa. SaaS-toimitusten tuotantomenoajat vaikuttavat myös Automatisointipalveluiden kasvuun, sillä uusia asiakkaita saadaan tavoiteltua hitaammin tuotantoon ja jatkuvan laskutuksen piiriin. Palveluiden toimitusnopeuden ja laskutusasteen ennakoidaan paranevan pitkällä aikavälillä, kun tuotantoon siirrettyjen asiakkaiden lukumäärä kasvaa.

Nykyisten ohjelmistoasiakkuuksien kerryttämisen vuotuisen ylläpito- ja palveluliikevaihdon turvaaminen on yhtiön kannattavan kasvun perusta. Tästä syystä pyritään varmistamaan nykyasiakkaiden hallittu siirtyminen uuden sukupolven ohjelmistojen ja palvelujen käyttäjiksi seuraavien tilikausien aikana.

Automisointipalveluiden pitkän aikavälin tavoitteena on yli 50 prosentin vuotuinen kasvu. SaaS- ja verkkolaskutoiminta ovat skaalautuvia liiketoimintamalleja ja tarjoavat korkean liiketoimintapotentiaalin. Tavoitellun kasvun saavuttaminen edellyttää jatkuvaa asiakasmäärien ja transaktiovolyymien voimakasta kasvua sekä kasvavan palveluliiketoiminnan tuotannon laadun ja toiminnan jatkuvuuden varmistamista. Olennaiset tuotantoympäristön riskit palveluliiketoiminnan taloudellisten tavoitteiden saavuttamisen kannalta liittyvät muun muassa palvelutasosopimusrikkomuksiin sekä toimintakatkosten aiheuttamiin taloudellisiin menetyksiin.

Basware on strategiansa mukaisesti täydentänyt orgaanista kasvuaan yritysostoilla. Yritysostojen onnistumisen varmistaminen on olennaista yhtiön kannattavan kasvun kannalta. Integroituvaiheen riskeihin kuuluu synergiahyötyjen toteutuminen suunniteltua pienempinä tai niiden viivästyminen tavoitellusta aikataulusta. Yritysostohankkeita toteutettaessa pyritään noudattamaan asianmukaista huolellisuutta sekä hyödyntämään yhtiön sisäistä ja ulkoista osaamista suunnitteluvaiheessa, haltuunottovaiheessa sekä integroitaessa ostettuja toimintoja yhtiön muuhun toimintaan.

Kustannusten kasvun hallinta offshoring-toimipisteiden tarjoamien kustannusetujen avulla on olennainen osa yhtiön kannattavuuden jatkuvaa parantamista. Tuotekehitys ja Automatisointipalvelujen toiminta ja muut tukitoiminnot Intian toimipisteessä ovat jo onnistuneesti kasvaneet merkittävään asemaan yhtiön toiminnassa. Yhtiö parhaillaan myös laajentaa Romanian toimipisteensä toimintaa kattamaan Automatisointipalveluiden tuotekehitystä ja sen tukitoimintoja.

Myyntisaamisiin liittyvä luottoriski on osa operatiivista liikkeenhoidon riskiä. Liiketoimintajohto seuraa säännöllisesti myyntisaamisten kertymistä kassaan osana asiakkuuksien hallintaa.

Liikearvot on testattu vuoden 2012 viimeisellä neljänneksellä. Tehtyjen omaisuuserien arvonalentumistestauslaskelmien mukaan liikearvoissa ei ole tapahtunut arvonalentumista. Vaikka Belgiassa hankitun liiketoiminnan osalta kuluvan vuoden liikevoiton ennakoidaan jäävän alkuperäisestä arviosta on epätodennäköistä, että muutos testauksessa käytettyihin keskeisiin muuttujiin saisi aikaan tilanteen, jossa taseeseen sisältyvän liikearvon kirjanpitoarvo ylittäisi yksikön kerrytettävissä olevan rahamäärän.

Muilta osin Baswaren lähiajan riskeissä ja epävarmuustekijöissä ei ole tapahtunut merkittäviä muutoksia.

10.7.2013

STRATEGIA

Baswaren hallitus ja yhtiön johto päivittivät yhtiön strategiaa ja tavoitteita seuraavalle 3-vuotiskaudelle. Päivitetystä strategiasta tiedotettiin syksyllä 2012. Päivitetystä strategiasta vuosille 2013–2015 painotetaan maailmanlaajuisen kasvun vahvistamista sekä organisaation kautta, mikä mahdollistaa liikevoittomarginaalin positiivisen kehityksen.

Basware pyrkii vuoden 2015 loppuun mennessä olemaan maailman suurin verkkolaskujen ja muiden sähköisten sanomien verkosto ostajille ja toimittajille. Baswaren tavoitteena on saavuttaa 150 miljoonaa välitettyä transaktiota vuonna 2015, kun vuonna 2012 niiden määrä oli 34 miljoonaa.

Baswaren pitkän aikavälin kasvutavoitteet liikevaihdon ja -voiton osalta säilyvät ennallaan. Liikevaihdon tavoitteena on 15–30 prosentin vuotuinen kasvu, mitä tukee automatisointipalveluiden yli 50 prosentin vuotuinen kasvu. Yhtiön pitkän aikavälin liikevoittomarginaalin tavoite on 15–20 prosenttia liikevaihdosta, parantuen strategiavuoden loppua kohden. Jatkuvien tuottojen osuutta pyritään kasvattamaan 70 prosenttiin liikevaihdosta. Suurin osa kasvusta tulee SaaS- ja verkkolaskutuksen skaalautuvista palveluista, jotka parantavat kannattavuutta.

Basware on hankinnasta maksuun (P2P) -ratkaisujen maailmanlaajuinen markkinajohtaja, jonka laskuautomaatio- ja ostolaskuohjelmistoilla on lähes 2 000 ohjelmisto- ja SaaS-asiakasta. Lisäksi Baswarella on noin 800 000 aktiivista asiakasyritystä, jotka käyttävät Baswaren laskujen ja hankintasanomien toimittaja- ja asiakasverkostoa. Baswaren avainmarkkinoiden – hankinnasta maksuun -ohjelmistojen ja verkkolaskutuksen – odotetaan kasvavan merkittävästi muutaman seuraavan vuoden aikana erityisesti niillä maantieteellisillä alueilla, joilla Baswarella on jo vahva asema.

Baswaren liiketoiminta perustuu hankintaprosessien ja osto- ja myyntilaskujen käsittelyn automatisointiin sekä organisaatioiden sisällä että niiden välillä. Baswaren kaikki tuotteet ja palvelut ovat saatavilla maailmanlaajuisesti pilvipalveluna. Palveluiden tuotanto on keskitetty muutamaan keskukseseen, jotka täyttävät yksityisen ja julkisen sektorin tiukimmatkin palvelutasovaatimukset.

Basware on P2P-ratkaisujen maailmanlaajuinen johtaja ja yhtiön tuote- ja palvelustrategia perustuu tämän alueen kategorijohtajuuteen. Alkuvuonna 2012 markkinoille tuotu Alusta on joustava ja pilvipohjainen, avoimiin standardeihin perustuva hankinnasta maksuun -teknologia-alusta. Alusta on kehitetty yhdistämään Baswaren talousprosessiosaaminen ja pilvipalvelut, jotka takaavat sujuvan sähköisen asioinnin avoimen verkon kautta kaikenkokoisille organisaatioille. Alustaa tarjotaan ensisijaisesti SaaS -palveluna ja siten se tukee Baswaren strategista muutosta palveluyritykseksi. Yhtiö panostaa myös nykyisten asiakkaidensa siirtymiseen Alustan käyttäjiksi. Pilvipalvelujen kasvuun vaikuttavat tulevaisuudessa uudet tulovirrat lisäarvopalveluista, kuten toimitusketjun rahoitus ja dynaamiset maksuehdot.

Basware uudistaa myynti- ja markkinointimalliaan vahvemman kasvun saavuttamiseksi segmentoimalla tarkemmin kaikenkokoiset ostaja- ja toimittaja-asiakkaat. Segmentoinnin kohderyhmänä ovat erityisesti pienet ja keskisuuret yritykset. Basware tavoittelee suoramyyntin lisäksi kasvua verkkokaupan sekä uudistetun kanavastrategian avulla. Yhtiö etsii uusia kanavakumppaneita, jotka tarjoavat talousprosessien ulkoistamista globaaleille organisaatioille. Pienille ja keskisuurille yrityksille yhtiö hakee kumppaneiksi muun muassa toimialakohtaisia palveluyhtiöitä ja tilitoimistoja. Kumppanit voivat toimia joko virtuaalioperaattoreina tai myyntiedustajina. Näiden lisäksi yhtiö aikoo tukea organisaation kasvua yritysostoilla.

Baswaren tuotteet ja palvelut ovat saatavilla maailmanlaajuisesti. Yhtiö vahvistaa palvelutarjontaa ja toimituksia toimittaja-asiakkaille samalla kun se panostaa myyntiin valituilla avainmarkkinoilla saavuttaakseen suuremman markkinaosuuden P2P-ohjelmistoissa ja palveluliiketoiminnassa. Näillä

10.7.2013

markkinoilla on huomattava kasvumahdollisuus yhtiön markkinaosuuden ja verkkolaskujen osalta sekä organisaation muuttamisesta mahdollisten yritysohjelmien muodossa.

Baswaren tavoitteena on strategiakauden aikana merkittävästi kasvattaa tuotteidensa ja palveluidensa uusien asiakkaiden määrää. Basware tukee uusasiakashankintaa keskittämällä ja automatisoimalla markkinointiprosesseja.

Strategian toteuttaminen parantaa yhtiön kannattavuutta monilla eri tavoilla strategiakauden aikana. Kasvun edellyttämät investoinnit vaikuttavat tuloksentelemiseen lyhyellä aikavälillä.

- SaaS- ja verkkolaskutusliiketoiminnan etuna on skaalautuvuus - yhteiset tekniset alustat mahdollistavat asiakasmäärän kasvattamisen ilman investointeja infrastruktuuriin samassa suhteessa liikevaihdon kasvuun.
- Kumppanikanava ja verkkokauppa parantavat kannattavuutta pitkällä aikavälillä. Baswaren verkkoasiointiin ja -kaupankäyntiin investoidaan voimakkaasti strategiakauden aikana.
- Standardoidut tuotteet ja palvelut mahdollistavat resurssien optimaalisen käytön ja skaalautuvat prosessit koko yhtiössä.
- Basware lisää edullisemmän kustannustason resurssien käyttöä entisestään maailmanlaajuisesti kasvavan liiketoiminnan tarpeiden mukaan. Nykyisen tuotekehitystyön ja automatisointipalvelujen tuotannon lisäksi offshoring-toimintaa jatketaan asiakastuessa, projektien toimituksessa ja sisäisissä tukitoiminnoissa.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Toimintaympäristö ja markkinanäkymät

Maailman taloustilanne ja markkinat ovat epävakaita, mikä on vaikuttanut lisenssimyynnin ja palveluiden kysyntään. Asiakkaiden päätöksenteko oli hitaampaa ensimmäisellä vuosipuoliskolla kuin aiemmin. Etenkin suurten, kansainvälisten kauppajen neuvotteluajat ovat pidentyneet, koska palveluliiketoiminnassa asiakkaiden vaatimustaso on korkeampi kuin ohjelmistoliiketoiminnassa. Lisäksi lisenssimyynnin konversiolla SaaS-ratkaisuun on heikentävä vaikutus liikevaihdon kasvuun lyhyellä aikavälillä.

Uuden sukupolven Alusta -ohjelmisto ei ole vaikuttanut yhtiön liikevaihdon kasvuun vielä tavoitellulla tavalla johtuen suunniteltua hitaammasta myynti- ja toimituskyvykkyyden saavuttamisesta. Kehitystyö Alusta-ohjelmistojen ja -palvelujen osalta jatkuu voimakkaasti myös tulevina vuosina. Uuden tuotteen kypsyys paranee jatkuvasti uusien ominaisuuksien ja päivitysten myötä. Alustan päivitykset nykyasiakaskuntaan alkavat loppuvuoden aikana mikä tarjoaa merkittävän kasvumahdollisuuden SaaS- ja konsultointiliiketoiminnalle. Alustan parantuvan kypsyyden ja uusien tuotteiden uskotaan mahdollistavan lisenssimyynnin laskun loivenemisen loppuvuoden aikana. Tuotekehitysmenojen painopiste siirtyy vaiheittain Alusta-tuotekehityksestä Automatisointipalvelujen tuotekehitykseen vuodesta 2014 alkaen.

Konsultointipalveluiden liiketoimintamalli on muuttumassa tuntipohjaisesta mallista kiinteähintaisiin toimituspaketteihin, jotka ovat vielä kehitysvaiheessa ja siten vaikuttavat työn tuottavuuteen ja konsultoinnin kannattavuuteen. Tuntipohjaiseen konsultointiliiketoimintaan vaikuttaa ei-laskutettava työ, joka liittyy suunniteltua pidempiin tuotantomenoaikoihin uuden sukupolven Alusta-ohjelmistoissa ja SaaS-toimitusmallissa. SaaS-toimitusten tuotantomenoajat vaikuttavat myös Automatisointipalveluiden kasvuun, sillä uusia asiakkaita saadaan tavoiteltua hitaammin tuotantoon ja jatkuvan laskutuksen piiriin. Palveluiden toimitusnopeuden ja laskutusasteen ennakoitaan paranevan

10.7.2013

pitkällä aikavälillä, kun tuotantoon siirrettyjen asiakkaiden lukumäärä kasvaa. Toimituskyvykkyyden paraneminen ja tuotantomenoaikojen lyheneminen auttavat liikevaihdon kasvun kiihdyttämisessä.

Yhtiön muutosprosessin nykytilassa liiketulos on riippuvainen lisenssimyynnin kehityksestä ja panostuksista muutosprosessiin. Yhtiön muutosprosessin vaatimat panostukset näkyvät kaikissa yhtiön toiminnoissa markkinoinnista, myyntiin, konsultointiin, asiakastukeen, tuotantoon sekä yhtiön hallintoon.

Kesäkuussa yhtiö ilmoitti tehostamisohjelman käynnistämisestä tuloksentekeytyksen parantamiseksi. Tehostamisohjelman tavoitteena on saavuttaa vuositasolla 3 miljoonan euron kustannusten alennus nykytasosta vuoden 2013 loppuun mennessä. Vaikka yhtiön kiinteät kulut alenevat toisella vuosipuoliskolla, vaikuttaa tavoiteltua heikompi liikevaihdon kasvu kannattavuuden kehitykseen vuonna 2013.

Lisenssimyynnin lasku on ollut merkittävää useamman vuoden ja SaaS-liiketoiminnan kasvu ei ole vielä täysin kompensoinut laskua, mikä johtuu erilaisista ansaintamalleista. Yhtiö arvioi, että vuonna 2014 lisenssimyynnin ja SaaS-liiketoiminnan tuloksentekeytyvät muodostavat kokonaisuuden, jossa panostukset alkavat maksaa itseään takaisin kasvavana liikevaihtona ja parantuvana kannattavuutena.

Näkymät 2013

Basware arvioi vuoden 2013 liikevaihdon kasvavan ja vuoden 2013 liikevoiton (EBIT) olevan positiivinen.

Espoossa 10. heinäkuuta 2013

BASWARE OYJ
Hallitus

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Esa Tihilä Basware Oyj
Puh. 040 480 7098

Osavuositiedotustilaisuus ja puhelinkonferenssi

Basware järjestää 10. heinäkuuta 2013 osavuositiedotusta käsittelevän tiedotustilaisuuden toimittajille ja analyytikoille kello 11.00 Hotelli Kämpissä (Kluuvikatu 2, 2. krs), Helsingissä. Tilaisuudessa yhtiön toimitusjohtaja Esa Tihilä ja talousjohtaja Mika Harjuaho kommentoivat ensimmäisen vuosineljänneksen tapahtumia ja tuloskehitystä. Lisätietoja ja ilmoittautuminen: Jaana Sirkiä, puh. 0400- 303 096, jaana.sirkia (at) basware.com.

Basware järjestää analyytikoille myös puhelinkonferenssin 10. heinäkuuta 2013 kello 15:00. Lisätietoja rekisteröinnistä konferenssiin yhtiön sijoittajasivuilta: <http://www.basware.fi/yrityksesta/sijoittajat/ir-kalenteri>

Jakelu:

NASDAQ OMX Helsinki Oy
Keskeiset tiedotusvälineet
www.basware.fi

10.7.2013

TILINPÄÄTÖSLYHENNELMÄ JA LIITETIEDOT 1.1.–30.6.2013**Laatimisperiaatteet:**

Tämä osavuositarkastus on laadittu IAS 34 osavuositarkastukset –standardin mukaisesti. Yhtiö on ottanut tilikauden alusta käyttöön tiettyjä uusia tai uudistettuja IFRS-standardeja ja IFRIC-tulkintoja vuoden 2012 tilinpäätöksessä kuvatulla tavalla. Näiden uusien ja uudistettujen normien käyttöönotolla ei ole kuitenkaan ollut vielä käytännön vaikutusta raportoituihin lukuihin. Muilta osin on noudatettu samoja laatimisperiaatteita ja laskentamenetelmiä kuin edellisessä vuosittain päätöksessä. Tunnuslukujen laskentaperiaatteet ja niiden kaavat ovat ennallaan, ja ne on esitetty tilinpäätöksessä 2012.

Tilinpäätöksen laatiminen IFRS-standardien mukaisesti edellyttää Baswaren johdolta sellaisten arvioiden ja oletusten käyttämistä, jotka vaikuttavat taseen laadintahetken varojen ja velkojen sekä tilikauden tuottojen ja kulujen määrään. Lisäksi joudutaan käyttämään harkintaa tilinpäätöksen laatimisperiaatteiden soveltamisessa. Koska arviot ja oletukset perustuvat osavuositarkastushetken näkemyksiin, ne sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä. Toteumat voivat poiketa tehdyistä arvioista ja oletuksista.

Tuloslaskelman ja taseen luvut ovat konsernilukuja. Tiedotteen luvut on pyöristetty, joten yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta. Osavuositarkastus on tilintarkastamaton.

KONSERNIN TULOSLASKELMA

Tuhatta euroa	1.4.– 30.6.2013	1.4.– 30.6.2012	Muutos, %	1.1.– 30.6.2013	1.1.– 30.6.2012	Muutos, %	1.1.– 31.12.2012
LIKEVAIHTO	31 789	28 718	10,7	61 617	56 153	9,7	113 699
Liiketoiminnan muut tuotot	1 623	58	2 677,0	1 681	116	1 348,5	228
Materiaalit ja palvelut	-2 987	-1 957	52,6	-5 529	-4 018	37,6	-9 045
Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-20 611	-17 282	19,3	-41 129	-33 354	23,3	-65 590
Poistot	-1 755	-1 495	17,3	-3 556	-2 861	24,3	-6 493
Liiketoiminnan muut kulut	-7 152	-6 745	6,0	-13 746	-12 916	6,4	-24 491
Liikevoitto	908	1 298	-30,0	-661	3 120		8 308
Rahoitustuotot	252	75	237,3	479	221	117,1	372
Rahoituskulut	-324	-76	324,7	-507	-126	302,6	-323
Voitto ennen veroja	836	1 296	-35,5	-689	3 214		8 357
Tuloverot	-485	-347	39,7	79	-789		-2 494
TILIKAUDEN VOITTO	352	949	-62,9	-611	2 425		5 863
Muut laajan tuloksen erät							
Erät jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi:							
Ulkomaiseen yksikköön liittyvät muuntoerot	-873	503		-1 158	501		886
Muihin laajan tuloksen eriin liittyvät verot	-151	207		-177	199		111
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	-1 024	710		-1 336	700		996
TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	-672	1 659		-1 946	3 125		6 860

10.7.2013

Tuhatta euroa	1.4.– 30.6.2013	1.4.– 30.6.2012	Muutos, %	1.1.– 30.6.2013	1.1.– 30.6.2012	Muutos, %	1.1.– 31.12.2012
Tilikauden voiton jakautuminen:							
Emoyhtiön omistajille	352	949	-62,9	-611	2 425		5 863
	352	949	-62,9	-611	2 425		5 863
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen:							
Emoyhtiön omistajille	-672	1 659		-1 946	3 125		6 860
	-672	1 659		-1 946	3 125		6 860
Tulos/osake (laimentamaton), euroa	0,03	0,07	-63,0	-0,05	0,19		0,46
Tulos/osake (laimennettu), euroa	0,03	0,07	-63,0	-0,05	0,19		0,46

KONSERNITASE

Tuhatta euroa	30.6.2013	30.6.2012	Muutos, %	31.12.2012
VARAT				
Pitkäaikaiset varat				
Aineettomat hyödykkeet	27 545	23 144	19,0	23 169
Liikearvo	51 506	41 638	23,7	41 896
Aineelliset hyödykkeet	1 631	1 488	9,6	1 440
Myytavissä olevat sijoitukset	38	38		38
Pitkäaikaiset myynti- ja muut saamiset	941	1		1 068
Laskennallinen verosaaminen	3 709	2 648	40,1	2 543
Pitkäaikaiset varat	85 370	68 958	23,8	70 154
Lyhytaikaiset varat				
Vaihto-omaisuus	214	130	64,0	18
Myyntisaamiset ja muut saamiset	32 019	28 327	13,0	24 202
Tuloverosaaminen	2 638	1 164	126,7	865
Rahat ja pankkisaamiset	22 917	31 630	-27,5	34 519
Lyhytaikaiset varat	57 789	61 252	-5,7	59 604
VARAT	143 158	130 210	9,9	129 758

10.7.2013

Tuhatta euroa	30.6.2013	30.6.2012	Muutos, %	31.12.2012
OMA PÄÄOMA JA VELAT				
Oma pääoma				
Osakepääoma	3 528	3 528		3 528
Ylikurssirahasto	1 187	1 187		1 187
Omat osakkeet	-1 215	-1 379	11,9	-1 215
Käyvän arvon rahasto ja muut rahastot	62 339	62 503	-0,3	62 339
Muuntoerot	-1 456	-389	-274,5	-708
Kertyneet voittovarot	31 448	31 442	0,0	35 594
Oma pääoma	95 832	96 893	-1,1	100 725
Pitkäaikainen vieras pääoma				
Laskennallinen verovelka	1 681	1 790	-6,1	1 493
Korollinen vieras pääoma	6 820	405	1 583,7	8 618
Koroton vieras pääoma	201	754	-73,4	245
Pitkäaikainen vieras pääoma	8 702	2 948	195,2	10 356
Lyhytaikainen vieras pääoma				
Korollinen vieras pääoma	3 595	199	1 710,0	1 906
Ostovelat ja muut velat	33 553	29 170	15,0	15 992
Tuloverovelka	674	693	-2,7	779
Lyhytaikaiset varaukset	803	308	161,1	0
Lyhytaikainen vieras pääoma	38 625	30 369	27,2	18 677
OMA PÄÄOMA JA VELAT	143 158	130 210	9,9	129 758

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	SVOP rahasto	Muut rahastot	Muunto- erot	Voitto- varat	Yhteensä
OMA PÄÄOMA								
1.1.2012	3 528	1 187	-429	61 976	540	-1 266	34 340	99 877
Laaja tulos						877	2 247	3 125
Osingonjako							-5 278	-5 278
Tilikauden muutokset			-950	-13			133	-830
OMA PÄÄOMA								
30.6.2012	3 528	1 187	-1 379	61 963	540	-389	31 442	96 893

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	SVOP rahasto	Muut rahastot	Muunto- erot	Voitto- varat	Yhteensä
OMA PÄÄOMA								
1.1.2013	3 528	1 187	-1 215	61 799	540	-708	35 594	100 725
Laaja tulos						-1 336	-611	-1 946
Osingonjako							-2 955	-2 955
Johdon kannustinjärjestelmä							8	8
Tilikauden muutokset						588	-588	0
OMA PÄÄOMA								
30.6.2013	3 528	1 187	-1 215	61 799	540	-1 456	31 448	95 832

10.7.2013

KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA

Tuhatta euroa	1.1.– 30.6.2013	1.1.– 30.6.2012	1.1.– 31.12.2012
Liiketoiminnan rahavirta			
Tilikauden voitto	-611	2 425	5 863
Oikaisut tilikauden tulokseen	1 974	3 707	9 158
Käyttöpääoman muutos	10 823	6 157	-4 697
Maksetut korot liiketoiminnasta	-115	-5	-6
Saadut korot liiketoiminnasta	47	101	170
Muut rahoituserät liiketoiminnasta	-240	-28	-173
Maksetut verot liiketoiminnasta	-2 610	-2 412	-3 874
Liiketoiminnan rahavirta	9 268	9 946	6 441
Investointien rahavirta			
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-3 217	-3 195	-6 820
Ostetut tytäryhtiöt ja liiketoiminnot	-15 056	-11 978	-11 979
Luovutustulot liiketoiminnan myynnistä	1 540	0	0
Myönnetyt lainat	-600	0	0
Investointien rahavirta	-17 333	-15 174	-18 799
Rahoituksen rahavirta			
Lainojen nostot	0	0	10 000
Omien osakkeiden hankinta	0	-963	-963
Rahoitusleasingvelkojen maksut	-125	-88	-175
Maksetut osingot	-2 955	-5 278	-5 278
Rahoituksen nettorahavirta	-3 080	-6 329	3 584
Rahavirtalaskelman mukainen rahavarojen muutos			
	-11 146	-11 556	-8 774
Rahavarat tilikauden alussa	34 519	42 977	42 977
Rahavarojen kurssimuutosten vaikutus	-455	209	112
Yritysjärjestelyjen rahavarat	0	0	204
Rahavarat tilikauden lopussa	22 917	31 630	34 519

10.7.2013

KONSERNIN TULOSLASKELMA VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN

Tuhatta euroa	1-3/ 2013	1-3/ 2012	4-6/ 2013	4-6/ 2012	7-9/ 2012	10-12/ 2012
LIIVEVAIHTO	29 828	27 435	31 789	28 718	27 119	30 427
Liiketoiminnan muut tuotot	58	58	1 623	58	55	57
Materiaalit ja palvelut Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-2 542	-2 061	-2 987	-1 957	-2 313	-2 715
Poistot ja arvonalentumiset	-20 518	-16 072	-20 611	-17 282	-15 415	-16 820
Liiketoiminnan muut kulut	-1 801	-1 366	-1 755	-1 495	-1 809	-1 823
	-6 594	-6 171	-7 152	-6 745	-5 376	-6 199
Liikevoitto	-1 569	1 822	908	1 298	2 261	2 927
%	-5,3 %	6,6 %	2,9 %	4,5 %	8,3 %	9,6 %
Rahoitustuotot	227	146	252	75	91	61
Rahoituskulut	-184	-50	-324	-76	-52	-145
Voitto ennen veroja	-1 526	1 918	836	1 296	2 300	2 843
%	-5,1 %	7,0 %	2,6 %	4,5 %	8,5 %	9,3 %
Tuloverot	563	-442	-485	-347	-807	-898
KATSAUSKAUDEN VOITTO	-962	1 476	352	949	1 493	1 945
%	-3,2 %	5,4 %	1,1 %	3,3 %	5,5 %	6,4 %

10.7.2013

KONSERNIN VAKUUKSET JA VASTUUSITOUMUKSET

Tuhatta euroa	30.6.2013	30.6.2012	31.12.2012
Omasta puolesta annetut vakuudet			
Yrityskiinnitys	1 200	1 200	1 200
Tytär- ja muiden konserniyhtiöiden puolesta annetut vakuudet			
Takaukset	244	243	244
Muut omat vastuut			
Leasingvastuut			
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät leasingvastuut	1 154	944	944
1–5 vuoden sisällä erääntyvät leasingvastuut	891	992	737
Yhteensä	2 045	1 936	1 681
Vuokravastuut			
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät vuokravastuut	3 737	4 377	4 369
1–5 vuoden sisällä erääntyvät vuokravastuut	2 336	5 514	3 820
Yhteensä	6 073	9 891	8 189
Omat vastuut yhteensä	8 119	11 827	9 870
Vakuudet ja vastuusitoumukset yhteensä	9 563	13 270	11 314

10.7.2013

RAHOITUSVAROJEN JA -VELKOJEN KÄYVÄT ARVOT

Tuhatta euroa	30.06.2013 Kirjanpitoarvo	Käypä arvo	30.06.2012 Kirjanpitoarvo	Käypä arvo
Rahoitusvarat				
Myytavissä olevat rahoitusvarat				
Myytavissä olevat rahoitusvarat	38	38	38	38
Pitkäaikaiset myynti- ja muut saamiset	941	941	1	1
Lyhytaikaiset				
Myyntisaamiset ja muut saamiset	32 019	32 019	28 327	28 327
Rahavarat	22 917	22 917	31 630	31 630
Rahoitusvelat				
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvelat				
Korkejohtannaiset -				
ei suojauslaskennassa (taso 2)	10	10	0	0
Rahoitusvelat - jaksotettuun hankintamenuun arvostettavat rahoitusvelat				
Pitkäaikaiset				
Lainat rahoituslaitoksilta, korollinen	6 667	6 667	0	0
Rahoitusleasingvelat, korollinen	143	143	405	405
Lyhytaikaiset				
Lainat rahoituslaitoksilta, korollinen	3 333	3 333	0	0
Rahoitusleasingvelat, korollinen	262	262	199	199
Ostovelat ja muut velat	33 553	33 553	29 170	29 170

HANKITUT LIIKETOIMINNOT

Baswaren Certipostin verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnan osto vahvistui 2.1.2013. Liiketoimintakaupan myötä Basware hankki Certipostin, Benelux-alueen johtavan verkkolaskuoperaattorin, verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnan. Ennakoitu kauppahinta oli noin 18,2 miljoonaa euroa, joka maksettiin käteisellä ennakkona kaupan vahvistumisen yhteydessä. Lopullinen kauppahinta vahvistui vuoden 2013 toisella vuosineljänneksellä ja oli 17,3 miljoonaa euroa vuoden 2012 tilinpäätöstietoihin perustuen.

Yhtiö arvioi, että hankitun liiketoiminnan liikevoitto ensimmäisellä vuosipuoliskolla kirjattujen kertaluontoisten kulujen (noin 1,5 miljoonaa euroa) jälkeen on vuonna 2013 noin 1,6 miljoonaa euroa negatiivinen, kun alkuperäinen arvio koko vuodelle oli lievästi positiivinen. Liiketoimintojen ja teknologioiden yhdistäminen tulee kestäväksi ennakoitua pidempään, arviolta vuoden 2014 ensimmäisen vuosipuoliskon loppuun, minkä johdosta ostetun liiketoiminnan ennakoidaan kehittyvän aiempaa arviota heikommin vuonna 2013.

Hankitun liiketoiminnan vuoden 2012 liikevaihto oli noin 7,9 miljoonaa euroa ja liikevoitto oli noin 1,2 miljoonaa euroa negatiivinen. Ostetun liiketoiminnan luvut yhdistetään Baswaren liikevaihtoon ja tulokseen 1.1.2013 alkaen. Kohdistettava kauppahinta on noin 17,3 miljoonaa euroa. Hankitun liiketoiminnan nettovarallisuus on noin 2,4 miljoonaa euroa, mukaan lukien kauppaan sisältyvät 2,2 miljoonan euron rahavarat. Aineettomiin hyödykkeisiin on kohdistettu asiakassuhteisiin ja hankittuun teknologiaan liittyvää arvoa noin 4,5 miljoonaa euroa. Asiakassuhteisiin liittyvä arvo poistetaan seitsemässä vuodessa ja teknologiaan liittyvä arvo viidessä vuodessa alkaen vuoden 2013 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Liikearvoa kauppahintaan sisältyy noin 10,3 miljoonaa euroa. Vaikka kuluvan vuoden liikevoiton ennakoidaan jäävän alkuperäisestä arviosta, on epätodennäköistä, että muutos testauksessa käytettyihin keskeisiin muuttujiin saisi aikaan

10.7.2013

tilanteen, jossa taseeseen sisältyvän liikearvon kirjanpitoarvo ylittäisi yksikön kerrytettävissä olevan rahamäärän. Laskelma hankintamenon allokoinnista on alustava.

Hankittujen varojen ja vastattaviksi otettujen velkojen arvot hankintahetkellä olivat seuraavat:

Tuhatta euroa	Käyvät arvot
Aineettomat hyödykkeet	4 651
Aineelliset hyödykkeet	324
Myyntisaamiset ja muut saamiset	2 721
Rahavarat	2 200
Varat yhteensä	9 895
Ostovelat ja muut velat	2 955
Velat yhteensä	2 955
Nettovarallisuus	6 940

SEGMENTTITIEDOT

Basware raportoi yhtä liiketoimintasegmenttiä: hankinnasta maksuun (Purchase to Pay, P2P). Raportoitava liiketoimintasegmentti muodostuu koko konsernista ja segmentin tiedot ovat yhtenevät koko konsernin tietojen kanssa.

MAANTIETEELLISET TIEDOT

Maantieteellisinä alueina raportoidaan Suomi, Skandinavia, muu Eurooppa ja muut alueet. Liikevaihto esitetään asiakkaan sijainnin mukaan ja tämän lisäksi esitetään varojen sijainnin mukaan liikevaihto ja liikevoitto. Suomen maantieteellisellä alueella raportoidaan Suomen, Venäjän sekä Aasian ja Tyynenmeren alueen (pois lukien Australia) liiketoiminnot sekä pääkonttoritoiminnot. Muiden alueiden maantieteellisellä alueella raportoidaan Pohjois-Amerikan ja Australian liiketoiminnot.

Liikevaihto asiakkaan sijainnin mukaan:

Liikevaihto (tuhatta euroa)	4-6/ 2013	4-6/ 2012	Muutos, %	1-6/ 2013	1-6/ 2012	Muutos, %	1-12/ 2012
Suomi	13 022	12 776	1,9	24 635	24 816	-0,7	48 567
Skandinavia	6 671	6 257	6,6	12 991	12 473	4,2	25 809
Muu Eurooppa	8 413	6 128	37,3	17 046	12 181	39,9	25 194
Muut alueet	3 683	3 558	3,5	6 944	6 683	3,9	14 129
Konserni yhteensä	31 789	28 718	10,7	61 617	56 153	9,7	113 699

10.7.2013

Maantieteelliset tiedot varojen sijainnin mukaan

Liikevaihto (tuhatta euroa)	4-6/ 2013	4-6/ 2012	Muutos, %	1-6/ 2013	1-6/ 2012	Muutos, %	1-12/ 2012
Suomi	15 095	15 756	-4,2	29 428	30 349	-3,0	61 870
Skandinavia	6 528	6 337	3,0	12 778	12 719	0,5	26 310
Muu Eurooppa	8 965	6 209	44,4	17 976	12 319	45,9	26 035
Muut alueet	3 326	3 299	0,8	6 176	6 224	-0,8	12 925
Alueiden välinen liikevaihto	-2 125	-2 882	26,3	-4 739	-5 456	13,1	-13 441
Konserni yhteensä	31 789	28 718	10,7	61 617	56 153	9,7	113 699

Liikevoitto (tuhatta euroa)	4-6/ 2013	4-6/ 2012	Muutos, %	1-6/ 2013	1-6/ 2012	Muutos, %	1-12/ 2012
Suomi	341	1 095	-68,9	-235	2 313		5 506
Skandinavia	507	-419		954	464	105,5	849
Muu Eurooppa	345	485	-28,9	-852	746		1 775
Muut alueet	-141	304		-220	17		884
Alueiden välinen liikevoitto	-143	-167	-14,4	-307	-420	-96,6	-707
Konserni yhteensä	908	1 298	-30,0	-661	3 120		8 308

Henkilöstö (työsuhteessa keskimäärin)	4-6/ 2013	4-6/ 2012	Muutos, %	1-6/ 2013	1-6/ 2012	Muutos, %	1-12/ 2012
Suomi	512	474	8,0	510	468	9,0	486
Skandinavia	133	127	5,0	132	127	4,2	129
Muu Eurooppa	262	170	53,9	265	170	56,2	179
Intia	512	459	11,5	508	437	16,2	467
Muut alueet	75	69	8,7	75	69	9,0	69
Konserni yhteensä	1 494	1 299	15,1	1 490	1 270	17,3	1 330

Liikevaihto toiminnoittain

Yhtiö raportoi tuotteista ja palveluista saadut tuotot seuraavasti: Lisenssimyynti, Konsultointi, Asiakastuki ja Automatisointipalvelut (aikaisemmin Lisenssimyynti, Konsultointi, Ylläpito ja Automatisointipalvelut).

Asiakastuen muodostaa aikaisempi Ylläpito sekä aikaisemmin Konsultoinnissa raportoitu laajennettu asiakastuki. Laajennetun asiakastuen sopimukset ovat usean vuoden mittaisia jatkuvia palvelusopimuksia. Asiakastuki yhdessä Automatisointipalveluiden kanssa muodostaa yhtiön raportoiman jatkuvan liikevaihdon.

Lisenssimyynti koostuu hankinnasta maksuun -tuoteperheestä ja vain Suomessa markkinoitavista talousohjaus- ja maksuautomaattituotteista. Automatisointipalvelut sisältävät verkkolaskutuksen, paperilaskujen skannauspalvelut, tulostuspalvelut, ostokatalogien välityksen, hankintasanomien välityksen, aktivointipalvelun ja Software as a Service (SaaS) -palvelut.

Liikevaihto (tuhatta euroa)	4-6/ 2013	4-6/ 2012	Muutos, %	1-6/ 2013	1-6/ 2012	Muutos, %	1-12/ 2012
Lisenssimyynti	4 148	4 465	-7,1	7 343	8 543	-14,0	17 437
Asiakastuki	10 826	10 279	5,3	21 612	20 498	5,4	42 011
Konsultointi	8 514	8 106	5,0	16 685	15 802	5,6	30 552
Automatisointipalvelut	8 301	5 869	41,4	15 976	11 311	41,2	23 699
Konserni yhteensä	31 789	28 718	10,7	61 617	56 153	9,7	113 699

10.7.2013

KONSERNIN TUNNUSLUVUT
Taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut

Tuhatta euroa	1-6/2013	1-6/2012	1-6/2011	1-12/2012
Liikevaihto	61 617	56 153	53 338	113 699
Liikevaihdon kasvu, %	9,7 %	5,3 %	7,2 %	5,5 %
EBITDA	2 895	5 981	8 305	14 801
% liikevaihdosta	4,7 %	10,7 %	15,6 %	13,0 %
Liikevoitto ennen IFRS3-poistoja	-197	4 302	6 791	10 555
% liikevaihdosta	-0,3 %	7,7 %	12,7 %	9,3 %
Liikevoitto	-661	3 120	5 788	8 308
Liikevoiton kasvu, %	-121,2 %	-46,1 %	12,6 %	-32,3 %
% liikevaihdosta	-1,1 %	5,6 %	10,9 %	7,3 %
Tulos ennen veroja	-689	3 214	5 834	8 357
% liikevaihdosta	-1,1 %	5,7 %	10,9 %	7,4 %
Tilikauden tulos	-611	2 425	4 430	5 863
% liikevaihdosta	-1,0 %	4,3 %	8,3 %	5,2 %
Oman pääoman tuotto, %	-1,2 %	4,9 %	11,0 %	5,8 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	-0,3 %	6,7 %	14,3 %	8,2 %
Korollinen vieras pääoma	10 415	604	2 462	10 524
Likvidit varat *	22 917	31 630	47 661	34 519
Nettovelkaantumisaste, %	-13,0 %	-32,0 %	-48,1 %	-23,8 %
Omavaraisuusaste, %	66,9 %	74,4 %	75,1 %	77,6 %
Taseen loppusumma	143 158	130 210	125 200	129 758
Bruttoinvestoinnit pysyviin vastaaviin **	18 507	16 037	3 116	19 606
% liikevaihdosta	30,0 %	28,6 %	5,8 %	17,2 %
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen	709	705	1 297	1 431
% liikevaihdosta	1,2 %	1,3 %	2,4 %	1,3 %
Tutkimus- ja kehitysmenot	9 468	8 629	7 970	17 884
% liikevaihdosta	15,4 %	15,4 %	14,9 %	15,7 %
T&K henkilöstö kauden lopussa	350	345	292	351
Henkilöstö keskimäärin tilikauden aikana	1 490	1 270	1 005	1 330
Henkilöstö kauden lopussa	1 498	1 323	1 064	1 423
Henkilöstön kasvu, %	13,2 %	24,3 %	27,7 %	20,4 %

*) Sisältää rahavarat

**) Sisältää yritysostot ja aktivoidut tuotekehitysmenot

10.7.2013

Osakekohtaiset tunnusluvut

	1-6/2013	1-6/2012	1-6/2011	1-12/2012
Tulos/osake, (laimentamaton), euroa	-0,05	0,19	0,35	0,46
Tulos/osake, (laimennettu), euroa	-0,05	0,19	0,35	0,46
Oma pääoma/osake, EUR	7,41	7,49	7,27	7,79
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva oma pääoma/osake, euroa	7,46	7,56	7,32	7,84
Hinta/voitto-suhde (P/E)	-370,36	118,96	78,66	44,34
Osakeantioikaistu tilikauden				
alin kurssi	16,75	16,70	23,02	16,70
ylin kurssi	21,69	24,00	27,90	24,00
keskikurssi	19,88	20,31	25,76	20,84
päättökurssi	17,60	22,45	27,85	20,25
Osakekannan markkina-arvo kauden lopussa	226 133 970	287 906 747	357 619 873	260 182 550
Vaihdettujen osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä	490 244	994 328	3 326 886	1 514 703
% keskimääräisestä osakemäärästä	3,8 %	7,7 %	26,6 %	11,8 %
Osakkeiden ka. lukumäärä				
- tilikauden aikana	12 848 521	12 849 448	12 512 529	12 836 966
- tilikauden lopussa	12 931 229	12 931 229	12 931 229	12 931 229
- tilikauden aikana, laimennettu	12 848 521	12 849 448	12 527 550	12 836 966

10.7.2013

Suurimmat osakkeenomistajat 30.6.2013

		Osakkeita	Ääniä
		Kpl	%
1.	Ilmarinen Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö	1 478 665	11,4
2.	Sihvo, Ilkka	885 300	6,8
3.	Eräkangas, Kirsi	827 300	6,4
	Eräkangas, Kirsi	576 900	4,5
	Eräkangas, Lotta	250 400	1,9
4.	Vaajoensuu, Hannu	673 800	5,2
	Havacment Oy	266 500	2,1
	Vaajoensuu, Hannu	323 500	2,5
	Vaajoensuu, Matias	83 800	0,6
5.	Perttunen, Sakari	665 900	5,1
6.	Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma	530 000	4,1
7.	Fondita Nordic Micro Cap Placeringf	460 000	3,6
8.	OP-Suomi Pienyhtiöt	442 451	3,4
9.	Sijoitusrahasto Nordea Nordic Small Cap	387 585	3,0
10.	Pensionsförsäkringsaktiebolaget Veritas	374 161	2,9
11.	OP-Focus Erikoissijoitusrahasto	300 000	2,3
12.	Pöllänen, Antti	299 023	2,3
13.	Aktia Capital Sijoitusrahasto	273 313	2,1
14.	OP-Delta Sijoitusrahasto	260 000	2,0
15.	Valtion Eläkerahasto	256 000	2,0
16.	Sr Danske Invest Suomi Kasvuosake	175 776	1,4
17.	Perttunen, Meimi	175 400	1,4
18.	Ahonen, Asko	168 736	1,3
19.	FIM Fenno Sijoitusrahasto	162 554	1,3
20.	FIM Forte Sijoitusrahasto	151 952	1,2
	20 suurinta omistajaa yhteensä	8 947 916	69,2
	Hallintarekisteröidyt yhteensä	1 529 572	11,8
	Muut	2 453 741	19,0
	Yhteensä	12 931 229	100,0