

Til Københavns Fondsbørs via Stockwise.

Årsregnskabsmeddelelse 2005/06

Bestyrelsen for Roblon A/S har på sit møde d.d. godkendt årsrapporten for 2005/06 (01.11.2005 – 31.10.2006).

Resumé:

- Roblon A/S har realiseret et resultat efter skat på 18,2 mio.kr., mod 12,5 mio.kr. sidste år, hvilket er en fremgang på 45,2 %.
- Resultat før skat på 25,3 mio.kr. mod 17,1 mio.kr. sidste år
- Primært driftsresultat på 24,5 mio.kr. mod 16,0 mio.kr. sidste år.
- Omsætningen udgør 189,4 mio.kr. efter en stigning på 10,2%.
- Alle divisioner har realiseret en omsætning og en indtjening, der er bedre end sidste år.
- Forslag om ekstraordinær stor udbyttebetaling på 50%, svarende til 17,7 mio. kr., i anledning af selskabets 50 års jubilæum i 2007
- I regnskabsåret 2006/07 forventes en omsætning i størrelsesordenen 210 mio. kr. og et resultat før skat i intervallet 24 - 26 mio.kr.

Frederikshavn, den 4. januar 2007.

Klaus Kalstrup
Bestyrelsesformand

Flemming K. Bertelsen
Adm. direktør

Roblon i tal

Hovedtal (mio.kr.)	2001/02	2002/03	2003/04	2004/05	2005/06
Resultatopgørelse:					
Nettoomsætning	174,0	156,9	160,6	171,8	189,4
Heraf eksport	158,4	140,3	144,1	157,0	174,9
Resultat af primær drift	3,9	0,8	10,6	16,0	24,5
Finansiering m.v.(netto)	1,3	0,5	0,4	1,1	0,8
Resultat før skat	5,2	1,3	11,0	17,1	25,3
Årets resultat	4,2	1,8	7,8	12,5	18,2
Balance:					
Samlede aktiver	171,8	167,3	170,0	180,8	211,8
Aktiekapital	35,3	35,3	35,4	35,4	35,4
Egenkapital	142,2	140,4	144,9	150,7	169,8
Selskabets børsværdi	175,5	134,8	119,9	192,9	302,5
Pengestrømme:					
Pengestrømme fra driftsaktivitet	9,9	14,3	12,5	32,2	24,0
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(23,7)	(18,0)	(1,2)	(3,0)	(2,9)
Heraf køb af materielle anlægsaktiver (brutto)	(23,6)	(21,3)	(1,4)	(1,6)	(1,7)
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet	(10,1)	(3,6)	(3,3)	(6,8)	1,0
Ændring i likviditet	(23,9)	(7,3)	8,0	22,5	22,1
Nøgletal					
Overskudsgrad (%)	2,3	0,5	6,6	9,3	12,9
ROIC/afkast af gennemsnitlig investeret kapital (%)	3,0	0,6	7,7	12,1	19,2
Egenkapitalandel (%)	82,7	84,0	85,2	83,3	80,2
Egenkapitalens forrentning (%)	2,9	1,3	5,5	8,5	11,3
Resultat pr. 100 kr. aktie (EPS)	12,4	5,5	23,1	37,0	51,3
Pris pr. overskudskrone (PE)	41,9	73,3	15,4	15,4	16,7
Payout ratio (%)	81	183	87	81	97
Cashflow pr. 100 kr. aktie	29,4	42,5	37,1	95,5	68,0
Udbytte (%)	10,0	10,0	20,0	30,0	50,0
Aktiernes indre værdi	421	417	429	446	480
Børskurs noteret ultimo	520	400	355	571	855
Antal medarbejdere (gennemsnit)	185	152	136	139	138

Nøgletallene er udarbejdet i overensstemmelse med Den Danske Finansanalytikerforenings "Anbefalinger & nøgletal 2005". Der er på enkelte nøgletal sket ændring i forhold til tidligere.

Der henvises til definitioner og begreber under anvendt regnskabspraksis.

Idégrundlag for Roblon A/S

Roblon A/S ønsker lokalt, nationalt og internationalt at fremstå som en velanskreven, sund og progressiv virksomhed, der sætter troværdighed og ærlighed over kortsigtet indtjening. Denne opfattelse søges til stadighed fastholdt og styrket hos såvel ansatte som kunder, leverandører og investorer.

Mål

Overordnede økonomiske mål for Roblon A/S:

- Årlig organisk vækst på 10-15 % på omsætning og resultat inden for det enkelte forretningsområde
- Overskudsgraden inden for det enkelte forretningsområde på min. 10 %
- Soliditetsgraden til enhver tid over 50
- Likviditetsgraden over 2,0
- Udbyttepolitik er nærmere beskrevet under aktionærforhold.

Strategier

Roblon A/S ajourfører årligt selskabets strategiplaner. Produkt- og markedsudvikling, som kan medvirke til organisk vækst, prioriteres højt. Eventuelle muligheder for bl.a. opkøb, strategisk samarbejde eller erhvervelse af licensrettigheder inden for selskabets forretningsområder vurderes, hvis nye muligheder måtte vise sig.

De enkelte forretningsområders/divisioners udvikling vurderes løbende med henblik på fortsat lønsomhed og vækstmulighed.

Ledelsens beretning

I regnskabsåret 2005/06 opnåede Roblon A/S et resultat før skat på 25,3 mio. kr. mod 17,1 mio. kr. året før. Resultatet er bedre end forventet ved årets begyndelse, og set i forhold til sidste år er der tale om et betydeligt bedre resultat.

Omsætningen i 2005/06 blev på 189,4 mio. kr. mod 171,8 mio. kr. året før, hvilket er en fremgang på 10,2 %.

Alle tre divisioner har i 2005/06 realiseret en omsætning og et primært resultat, der var bedre end sidste år, og alle har opnået bedre resultater end forventet.

På baggrund af udviklingen på markederne og vore forventninger ved årets begyndelse anser bestyrelsen resultatet som værende meget tilfredsstillende.

Forventningerne til årsresultatet blev justeret ved halvårsmeddelelsen den 22. juni 2006 til et resultat før skat i intervallet 20-24 mio.kr. mod et tidligere forventet resultat i intervallet 15-19 mio.kr. Resultatet overstiger således de til fondsbørsen meddelte forventninger.

Eksportandelen blev på 92,4 % mod 91,4 % året før.

Baggrunden for det meget tilfredsstillende årsresultat dækker over forskelle i de tre divisioner.

Divisionen Roblon Industrial Fiber, der leverer produkter til kabelindustrien, primært inden for segmentet fiberoptiske kommunikationskabler, har oplevet en mindre tilbagegang i afsætningen til denne industri. Inden for segmentet offshore har vi set en betydelig stigning i afsætningen.

Divisionen Roblon Fiber Optics' fremgang skyldes en positiv udvikling på eksisterende markeder som følge af en styrkelse af samarbejdet med vore distributører samt en øget omsætning til flere større OEM kunder (virksomheder, der benytter fiberlys i deres produkter). Der er i løbet af året indgået flere rammeordrer, som ved udgangen af regnskabsåret har medført en øget ordrebeholdning.

Roblon Engineerings øgede omsætning skyldes primært et større projektsalg af windere og et større salg af kabelmaskiner, mens omsætningen af tovværksmaskiner er lavere end året før.

Hver division opererer selvstændigt. Divisionerne er markante i hver deres nicheområde som anerkendte leverandører på verdensmarkedet. De har et godt og bredt produktsortiment, også set i forhold til konkurrenterne, og er kendte for fleksibilitet, dokumentation og hurtig opfølgning. Samtidig skaber det daglige samspil mellem divisionerne om bl.a. produktudvikling og markedsafdækning en synergieffekt, som er med til at skabe fremadrettede løsninger.

Der er ikke efter regnskabsårets afslutning indtruffet væsentlige begivenheder med indvirkning på selskabets finansielle stilling.

Forventninger til fremtiden

Divisionerne

Roblon Industrial Fiber forventer, at den globale efterspørgsel på fiberoptiske kabler fortsat vil udvise svag vækst og forventer en omsætning i samme niveau som i 2005/06 til dette område. Der forventes en stigning i afsætningen til offshore og øvrig industri. Indtjeningen i divisionen forventes at blive lidt mindre end i 2005/06 på grund af udskudte omkostninger til udvikling samt salg og markedsføring.

Roblon Fiber Optics forventer mindre vækst i omsætningen, mens resultatet forventes at ligge lidt under resultatet i det netop afsluttede regnskabsår, idet der i 2006/07 er afsat større omkostninger til en øget salgs- og markedsføringsindsats. Her fokuseres der blandt andet på et stadigt tættere

samarbejde med vore distributører med det formål at øge afsætningen på eksisterende markeder samt enkelte nye markeder.

Roblon Engineering forventer en stigning i afsætningen af tovværksmaskiner og windere. På markedet for kabelmaskiner forventes en omsætning på samme niveau som i det foregående år. Totalt set forventer Roblon Engineering en stigning i omsætningen og et resultat på niveau med 2005/06 grundet større omkostninger til udvikling og en øget salgs- og markedsføringsindsats.

Som det fremgår af ovenstående, vil der i alle tre divisioner blive satset kraftigt på organisk vækst. Der forventes en generel opmænding på udviklings- og salgssiden. På salgssiden er der blandt andet tale om deltagelse på flere store internationale messer samt et stort anlagt symposium i Fiber Optics med deltagelse af distributører, kunder og anerkendte lysdesignere fra hele verden.

Roblon A/S

De internationale konjunkturer forventes at give en svag stigning i den globale efterspørgsel på produkter til kabel- og tovværksindustrien i det kommende regnskabsår.

Der er i 2006/07 budgetteret med en højere omsætning end i det forløbne år, mens indtjeningen er påvirket af større salgs- og udviklingsomkostninger, hvor de større omkostninger skal ses i sammenhæng med en langsigtet strategi om øget organisk vækst. Der er budgetteret med øgede finansielle indtægter i det kommende år.

Omsætningen til producenter af fiberoptiske kommunikationskabler er fortsat Roblon A/S' største enkelte kundeområde. Afhængigheden af dette kundeområde har det seneste par år været aftagende som følge af vækst i selskabets andre forretningsområder.

Forudsætningen for ovenstående udvikling i resultatet er en fortsat svag vækst i Europa som i 2005/06.

På den baggrund forventes i regnskabsåret 2006/07 en omsætning i størrelsesordenen 210 mio. kr. og et resultat før skat i intervallet 24-26 mio. kr.

Roblon Industrial Fiber

Fremgang i offshoreindustrien.

Omsætningen i divisionen steg med 4,3 % -
Indtjeningen steg med 31,2 %.

(Tkr.)	2005/06	2004/05
Omsætning	70.428	67.527
Primært resultat før fællesudgifter	13.135	10.008
Overskudsgrad (%)	18,7	14,8
Investeringer	311	990
Antal medarbejdere (gennemsnit)	40	41

Roblon Industrial Fiber realiserede i 2005/06 en omsætning og indtjening, der var større end året før og en indtjening der var større end forventet ved årets begyndelse.

I de seneste 3 år har Roblon Industrial Fiber oplevet en moderat omsætningsvækst samt en tilfredsstillende udvikling i indtjeningen. Stigningen i omsætning og indtjening i forhold til året før vedrører primært afsætningen af fiberbaserede løsninger til offshoreindustrien. Salget til kabelindustrien har oplevet en mindre tilbagegang, men udgør fortsat langt den største del af omsætningen i Industrial Fiber.

Idégrundlag

Industrial Fibers idégrundlag er at udvikle, producere og markedsføre fleksible produkter, der kan overføre eller optage kræfter. Produkterne er baseret på anvendelse af syntetiske fibre – gerne med funktionsforbedrende imprægnering og coating. Beslægtede produkter til eksisterende kundeområder kan indpasses i produktprogrammet.

Kompetencer

Afdelingen har tilstrækkelige kompetencer til at gennemføre de opgaver, der foreligger og de opgaver, der må forventes i det kommende regnskabsår.

Markeder

Industrial Fiber ser det fortsat som sin vigtigste rolle at være en væsentlig leverandør til kabel-, olie- og gasindustrien. Samtidig nyder kunder inden for andre industrier fortsat vores interesse.

På kabelområdet fastholdes den nuværende markedsandel i Europa og der arbejdes sideløbende med at øge markedsandelen på nye markeder.

Den øgede omsætning indenfor offshorebranchen forventes at fortsætte i de kommende år bl.a. som følge af høj aktivitet i branchen. Endvidere har de store prisstigninger, som man har oplevet indenfor

metalindustrien, betydet en øget interesse for fiberbaserede løsninger.

Muligheder/risici

Hovedparten af Industrial Fibers produkter retter sig mod producenter af fiberoptiske kommunikationskabler. Dette har gjort Industrial Fiber afhængig af konjunkturudsving i netop denne industri. For at øge konkurrenceevnen udvikles der løbende nye produkter med henblik på at få et bredere og mere komplet produktprogram til servicering af kabelindustrien.

Afsætningen af straps til olie- og gasindustrien er afhængig af industriens vedligeholdelse af og investeringer i anlæg til olieudvinding på større havdybder. Der er for øjeblikket meget større aktivitet på området end vi har set de seneste år, hvilket medvirker til at mindske divisionens afhængighed af kabelindustrien.

Fremtiden

Industrial Fiber forventer en svag vækst i omsætningen i 2006/07, som det er set i det foregående år, men med en lidt mindre indtjening på grund af udskudte omkostninger til udvikling samt salg og markedsføring.

Der forventes en svag stigning i efterspørgslen efter kommunikationskabler, og der forventes en omsætning på samme niveau som i 2005/06 til kabelindustrien.

Væksten skal opnås ved at fortsætte den salgs- og markedsføringsstrategi, der er blevet igangsat. Dvs. bearbejdning af udvalgte nye markeder og ved at øge omsætningen til de nuværende kunder, ikke mindst på offshoreområdet. Sideløbende hermed vil der foregå en løbende optimering af produktprogrammet, således at produkterne hele tiden modsvarer markedets krav mht. pris og kvalitet.

Med udgangspunkt i en større aktivitet på offshoreområdet og selskabets store viden om fremstilling af fiberprodukter, vil der i de kommende år blive arbejdet målrettet på udvikling af dette område.

Roblon Fiber Optics

Betydelig fremgang – omsætningen steg med 15,3 % - indtjeningen steg med 35,0 %.

(Tkr.)	2005/06	2004/05
Omsætning	61.802	53.593
Primært resultat før fællesudgifter	9.808	7.263
Overskudsgrad (%)	15,9	13,6
Investeringer	860	534
Antal medarbejdere (gennemsnit)	49	46

Roblon Fiber Optics realiserede i 2005/06 en omsætning og indtjening, der var større end året før og større end forventet ved årets begyndelse.

Omsætningen steg grundet en stabil omsætning til divisionens distributører, samt en øget omsætning til en række større OEM-kunder. Endvidere har udviklingen inden for krydstogtmarkedet og belysningsløsninger til montremarkedet udviklet sig positivt. I årets løb har betydelige aktører på dette marked realiseret projekter med Roblon løsninger. Inden for det arkitektoniske marked har der ligeledes været samarbejdet med nogle af verdens absolut mest betydningsfulde lysdesignere om store projekter.

Således har divisionen gennem året fortsat udbygget placeringen som en af de førende virksomheder i belysningsbranchen inden for fiber-optiske belysningsssystemer.

Idégrundlag

Divisionens idégrundlag er at tilbyde det globale belysningsmarked belysningskoncepter. Fiber-optiske belysningsystemer vil være en af de nøgleteknologier, som også i årene fremover vil udgøre divisionens kernekompetence.

Koncepterne udvikles og markedsføres så de passer sammen med markedets forventninger til, hvordan professionelle belysningsløsninger beregnes, planlægges og udføres.

Produkterne markedsføres globalt mod det professionelle belysningsmarked.

Kompetencer

Divisionen har til stadighed udviklet sine kompetencer, således at den har en ledende markedsposition inden for:

- Optisk design.
- Design og fremstilling af kvalitetsfiberkomponenter.
- Funktionelt design af international kvalitet.
- Dokumentation og let adgang til fotometriske data.
- Flexibilitet og omstillingsparathed i produktionen.

Markeder

Det er i året lykkedes at udbygge positionen på en del markeder. Dette er gjort på baggrund af en målrettet dialog med distributørerne, samt en tæt styring og opfølgning på betydelige OEM kunder.

Muligheder/Risici

LED-teknologi (lysdioder) anvendes på stadig flere områder og er i fortsat stærk udvikling. Roblon Fiber Optics følger markedets interesse for denne teknologi.

Roblon Fiber Optics vil udbygge sin position inden for forretnings- og montrebelysning.

Det bærende i den fremtidige vækst vil være et endnu tættere samarbejde mellem Roblon Fiber Optics, vore distributører og større OEM kunder samt etablering af nye markeder.

Fremtiden

Divisionen forventer vækst i omsætningen i 2006/07, mens der forventes et lidt lavere resultat grundet øgede omkostninger til udvikling, salg og markedsføring.

Divisionen er en kompetent leverandør, der såvel organisatorisk som i de etablerede rutiner er særdeles velforberedt til at gennemføre den forventede vækst.

Den stærke position vil i det kommende år blive fastholdt gennem lancering af en række helt nye produkter, som både i udtryk, form og funktion vil sætte nye standarder i branchen.

Der vil blive arbejdet med en brand platform, som definerer en ny og mere målrettet kommunikation især imod arkitekter og lysdesignere. Divisionens distributører vil ligeledes opleve en intens og målrettet kommunikation, som også de vil kunne bruge aktivt i forhold til deres kunder.

Produkt- og markedsudvikling har fortsat høj prioritet, men også produktionens effektivitet og fleksibilitet, som en altafgørende faktor for succes på markedet, vil løbende blive udviklet.

Roblon Engineering

Omsætningsfremgang på 12,8 % og indtjeningsfremgang på 151,1% - stort projektsalg af windere

(Tkr.)	2005/06	2004/05
Omsætning	57.173	50.705
Primært resultat før fællesudgifter	5.323	2.120
Overskudsgrad (%)	9,3	4,2
Investeringer	1.768	1.476
Antal medarbejdere (gennemsnit)	45	48

Roblon Engineering realiserede i 2005/06 en omsætning og indtjening, der var større end året før og større end det forventede ved årets begyndelse.

Omsætningen af maskiner til tovværksindustrien blev lidt lavere end året før, mens omsætningen af kabelmaskiner er stigende.

Vi har i regnskabsåret haft et gennembrud i salget af windere med dertil hørende fremgang i afsætningen, der især vedrører et enkelt større projektsalg.

Idégrundlag

Roblon Engineering leverer løsninger, der primært tilfredsstiller behovet for twistning, cabling, slåning, afspoling, opvikling, omvikling samt fremtræk. Idégrundlaget realiseres gennem levering af maskiner og udstyr, som enkeltkomponenter eller som komplette anlæg.

Produkttilpasning og produktudvikling prioriteres højt, og med et teknologiindhold tilpasset de individuelle kundegrupper ønsker Roblon Engineering til enhver tid at være blandt markedets mest eftertragtede leverandører.

Kompetencer

Gennem årene har Engineerings medarbejdere opnået en betydelig kompetence vedrørende produktudvikling og afsætning af produkter under vort idégrundlag. Produkterne kan opdeles i fire hovedområder:

- Tvindemaskiner til fremstilling af tvundne garner. Maskinerne anvendes ved fremstilling af tovværksgarn, høstbindegarn m.m.
- Tovværksmaskiner henvender sig primært til producenter af tovværk til industri, fiskeri, transport og offshore.
- Kabelmaskiner til produktion af bl.a. lyslederkabler og installationskabler.
- Take-up windere henvender sig til kunder med behov for opspoling på store spoler.

Markeder

Roblon Engineering eksporterer til knap 100 lande over hele verden. I regnskabsåret 2005/06 var hovedmarkedet fortsat Europa, mens den øvrige omsætning er fordelt over store dele af verden. Kundegrupperne er producenter af tovværk, tvistede produkter samt kabel- og kulfiberproducenter.

Muligheder/risici

Afsætningen af maskiner påvirkes af konjunkturerne i de enkelte brancher og geografiske områder. Salget kan variere en del fra år til år, ligesom det påvirkes af kapacitetstilpasninger og strukturændringer inden for forretningsområderne.

Tovværksbranchen påvirkes endvidere af udsving i priserne på råvarer til tovværksfremstilling. Roblon Engineerings markedsandel på dette marked er fortsat stor.

Fremtiden

Der forventes vækst i omsætningen af maskiner til tovværksindustrien. Roblon Engineerings meget høje markedsandel bevirker, at den generelle situation i branchen fortsat har stor indflydelse på omsætningen.

Inden for kabelbranchen forventes der svag vækst og divisionen forventer at fastholde omsætningen af kabelmaskiner i 2006/07.

Fortsat udvikling af windersegmentet og tæt samarbejde med strategiske udenlandske partnere forventes at bidrage med yderligere omsætning i 2006/07. Ved starten af regnskabsåret 2006/07 var ordrebeholdningen i dette segment høj på grund af et enkelt større projektsalg.

Udviklingen af en ny maskine er nu så langt, at en egentlig salgsindsats er påbegyndt. De første kontakter til potentielle kunder har været meget positive. Udviklingen af maskinen fortsættes og forventes omsætningsmæssigt at blive et større produktområde i divisionen.

Totalt set forventer Engineering i 2006/07 en stigende omsætning, og der forventes et resultat på niveau med 2005/06.

Forstærket indsats på udviklingssiden samt en forstærket salgs- og markedsføringsindsats med præsentation af de nye maskiner på internationale messer, resulterer i højere omkostninger i budgetåret.

Risikofaktorer

Konjunkturforhold

Udsving i konjunkturforhold har en betydelig indflydelse på selskabets økonomiske resultater.

Roblon A/S har generelt en god spredning af produkter og markeder. Som modvægt til geografisk bestemte udsving i efterspørgslen arbejder Roblon A/S i alle tre divisioner på yderligere at globalisere sin afsætning af alle produktområder. Endvidere retter de enkelte divisioner deres aktiviteter mod flere forskellige kundeområder.

Ved generel nedgang i de internationale konjunkturer, der rammer alle divisioner, giver denne spredning ikke effekt.

Finansielle risici

Valutarisici:

Det er selskabets politik, at alle væsentlige kommercielle valutarisici skal afdækkes, og terminsforretninger indgås løbende. 90% af virksomhedens nettoindtægter faktureres i DKK eller i EUR. Spekulative terminsforretninger indgås ikke.

Renterisici:

Selskabet har pr. 31.10.06 ikke rentebærende gæld. Ud fra forventningerne til det kommende år vil ændringer i det generelle renteniveau isoleret set ikke påvirke resultatet væsentligt.

Kreditrisici:

Selskabets samlede tilgodehavender fra salg er fordelt på mange kunder, lande og markeder, hvorved der er god risikospredning. Risikoen begrænses endvidere gennem en effektiv styring og afdækning af større tilgodehavender gennem debitorforsikring eller alternativ sikkerhed. På den baggrund vurderes risikoen for væsentlige tab at være begrænset.

IT-risici

Selskabets interne regelsæt for IT-sikkerhed, herunder forholdsregler mod computervirus samt nødplan til reetablering af EDB i skadetilfælde, bliver løbende opdateret under hensyntagen til den aktuelle IT-anvendelse.

Miljøforhold

Den eksterne miljøbelastning for Roblon Engineering er stærkt begrænset og kan primært henføres til energiforbruget i forbindelse med belysning, opvarmning og maleproces.

Roblon Industrial Fiber er miljøcertificeret efter ISO 14001. Industrial Fiber har ikke afledning fra processer, der belaster det eksterne vandmiljø. Emission til luft er begrænset og kontrolleres løbende.

Roblon Fiber Optics miljøbelastning sker primært i form af opvarmning og belysning. Der anvendes ligeledes energi til kontrol af lysgivere. Der er en begrænset emission til luft i forbindelse med limprocessen ved fremstilling af fiberbundter.

Forsikringsforhold

Det er selskabets politik at forsikre mod risici, der kan true den økonomiske stilling. Udover lovpligtige forsikringer er der tegnet forsikringer mod produktansvar og driftstab. Ejendomme, driftsmateriel og varelagre er på all-risk basis forsikret til genanskaffelsespris. Tilgodehavender hos kunder er forsikret i et vist omfang.

Finansielt beredskab

Selskabet har finansieret sine aktiviteter over driften og har pr. 31.10.06 et likviditetsoverskud. Selskabet har endvidere en uudnyttet løbende kreditramme, og yderligere finansielle midler kan tilføres ved optagelse af lån mod sikkerhed i bygninger og maskiner.

Udvikling

De tre divisioner i Roblon A/S arbejder inden for hver sit nicheområde, hvor de hver især er blandt de førende i verden inden for de produktområder, de henvender sig til.

Udviklingen af nye produkter sker i et tæt samarbejde med kunderne, og ofte er det løsningen af konkrete problemstillinger hos kunderne, der har stor indflydelse på omfanget af udviklingsprojekterne.

Divisionerne markedsfører en række standardprodukter, som ofte sælges med tilpasninger, der optimerer produktet eller maskinen til den konkrete anvendelse. Det er udviklingen af disse standardprodukter, der gennemføres som de største projekter i udviklingsafdelingerne.

En anden og om muligt endnu vigtigere opgave er udviklingen af nye og innovative produkter, som supplement til de eksisterende standardprodukter.

I Roblon Engineering forventes udviklingen af en ny maskintype afsluttet i 2007 og en egentlig markedsføring er igangsat ultimo 2006. Udviklingen sker i et tæt samarbejde med potentielle kunder.

Den stærke position som Fiber Optics har inden for fiberoptiske belysningsystemer, vil i det kommende år blive udbygget gennem lancering af en række helt nyudviklede produkter som både i udtryk, form og funktion vil sætte nye standarder i branchen.

Medarbejdere og organisation

Medio 2006 blev der igangsat et nyt udviklingsprojekt på tværs af alle tre divisioner under titlen "Innovativ lederuddannelse" Projektet har til formål at arbejde med scenariebaseret strategiudvikling.

Alle divisioner har en kompetent og motiveret medarbejderstab, der gør det muligt for den enkelte division hurtigt at nå en højere aktivitet, når konjunkturerne giver mulighed for det.

Roblon A/S ser det som et væsentligt mål at give medarbejderne den nødvendige uddannelse såvel eksternt som internt, således at den nødvendige kompetence er til stede til at bestride nuværende samt fremtidige arbejdsopgaver og samtidig fastholde og udvikle den enkelte medarbejder.

Selskabet har i året i gennemsnit haft 138 fuldtidsansatte mod 139 året før. Antallet af medarbejdere udgør ved budgetårets start 138 mod 137 for et år siden.

Aktionærforhold

Udbytte

På generalforsamlingen den 8. februar 2007 vil bestyrelsen foreslå et udbytte på 50 %, svarende til 17,7 mio. kr.

Det ekstraordinært store udbytte skal ses på baggrund af selskabets 50 års jubilæum, der finder sted den 1. december 2007.

I den nuværende situation med et positivt cash-flow og mindre investeringer i de kommende år og en fortsat stor egenkapital er det selskabets målsætning at udbetale hovedparten af årets resultat i udbytte til aktionærerne. Ved den endelige fastsættelse af udbyttet vil der blive taget hensyn til aktuelle investeringsbehov og vurdering af den fremtidige likviditetsudvikling.

Bestyrelsen foreslår et udbytte for 2005/06 på 50% mod 30% i 2004/05, hvilket svarer til udlodning af 97,4 % af årets resultat. Ved kurs 855 (ultimokurs) medfører dette et direkte afkast på 5,8 %.

Udsendte meddelelser til fondsbørsen

5. januar 2006	- Årsregnskabsmeddelelse 2004/05
1. februar 2006	- Meddelelse om salg af egne aktier
1. februar 2006	- Indberetning af ES Holding Frederikshavn Aps' køb af aktier
22. juni 2006	- Halvårsmeddelelse
4. september 2006	- Finansiell kalender 2006/07

Fremtidig information

Indtil videre vil der fortsat blive udsendt halvårslige regnskabsmeddelelser. Eventuel overgang til kvartalsmeddelelser bliver løbende overvejet og vurderes på nuværende tidspunkt ikke for hensigtsmæssig.

Finansiell kalender

8. februar 2007	- Afholdelse af ordinær generalforsamling
14. juni 2007	- Forventet udsendelse af halvårsmeddelelse
3. januar 2008	- Forventet udsendelse af årsregnskabsmeddelelse 06/07
7. februar 2008	- Afholdelse af ordinær generalforsamling

Ejerforhold

Selskabets beholdning af egne aktier er i årets løb solgt til ES Holding Frederikshavn ApS (herefter Holding), der er 100 % ejet af Erik Schou, der er stifter af Roblon A/S og tidligere har overdraget samtlige sine A-aktier med den bestemmende indflydelse i selskabet til Holding. Holding er etableret som led i et fremtidigt generationsskifte, og stiftelsen var betinget af, at der erhvervedes yderligere aktier i Roblon A/S, således at Holding i alt kommer til at eje minimum 25 % af aktiekapitalen. Ved ovennævnte salg blev denne betingelse opfyldt.

Følgende aktionærer er omfattet af Aktieselskabslovens § 28a:

	Ejerandel %	Stemmeandel %
ES Holding Frederikshavn ApS., Strandvej 98, 9970 Strandby	25,1	69,0
Lønmodtagernes Dyrtidsfond, Vendersgade 28, 1., 1363 København K	15,2	6,3
Arbejdsmarkedets Tillægspension (ATP), Kongens Vænge 8, 3400 Hillerød	11,5	4,8
Danske Bank koncernen, Holmens Kanal 2-12, 1092 København K	5,6	2,3

Roblon A/S indgår i koncernregnskabet for ES Holding Frederikshavn ApS.

Egenkapital

Ved årets udgang udgør selskabets egenkapital 169,8 mio. kr.

Med de nuværende markeds- og konjunkturfors hold anses soliditetsgraden og den gode likviditet for en væsentlig styrke.

Generalforsamling

Ordinær generalforsamling afholdes torsdag den 8. februar 2007 kl. 16.30 på Scandic Hotel, Tordenskjoldsgade, Frederikshavn.

Forslag til generalforsamlingen

Bestyrelsen indstiller til generalforsamlingen:

- at der udbetales et ekstraordinært stort udbytte på 50%, svarende til 17,7 mio. kr.
- at selskabet bemyndiges til køb af egne aktier op til 10% af aktiekapitalen og til en pris, der højst må afvige 10% fra den senest beregnede kurs for alle handler forud for erhvervelsen.
- at selskabet bemyndiges til at udvide selskabets B-aktiekapital med indtil kr. 500.000, med fortegningsret for selskabets medarbejdere.

Den trykte årsrapport forventes udsendt sidst i januar.

Regnskabsberetning

I tilknytning til ledelsens beretning indeholder regnskabsberetningen kommentarer til årsregnskabet for 2005/06 og anvendt regnskabspraksis.

Regnskabet er aflagt efter samme regnskabspraksis som sidste år.

IAS/IFRS

Da årsrapporten for Roblon A/S ikke indeholder koncernregnskab skal reglerne om aflæggelse efter IFRS først anvendes fra og med 2009.

Regnskabsaflæggelsen vil indtil videre ske efter årsregnskabsloven. Overgang til aflæggelse efter IFRS skønnes ikke at påvirke resultat og egenkapital væsentligt.

Resultatopgørelse

Omsætningen i regnskabsåret blev 189,4 mio. kr. mod 171,8 mio. kr. året før, og omsætningen er højere i alle divisioner. I alt en fremgang på 10,2 %.

Eksportandelen blev på 92,4 % mod 91,4 % året før.

Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer og personaleomkostninger er steget som følge af

højere aktivitet, mens andre eksterne omkostninger er faldet. En fortsat fokus på omkostningerne er således fastholdt.

Resultat af primær drift for Roblon A/S udgør 24,5 mio. kr. mod 16,0 mio. kr. i 2004/05.

Resultat af primær drift i Industrial Fiber udgør 13,1 mio. kr. mod 10,0 mio. kr. året før, i Fiber Optics 9,8 mio. kr. mod 7,3 mio. kr. året før og Engineering 5,3 mio. kr. mod 2,1 mio. kr. året før

Resultatet før skat for Roblon A/S blev 25,3 mio. kr. mod 17,1 mio. kr. i 2004/05.

Balance

Selskabets balancesum er steget til 211,8 mio. kr. fra 180,8 mio. kr. året før.

Materielle anlægsaktiver er faldet til 63,1 mio. kr. fra 69,4 mio. kr., idet afskrivninger er væsentligt større end investeringer.

Varebeholdninger, tilgodehavender og likvide beholdninger er alle steget. Varebeholdninger til 54,2 mio. kr. fra 44,6 mio. kr., tilgodehavender til 35,7 mio. kr. fra 31,1 mio. kr. og likvide beholdninger til 55,3 mio. kr. fra 33,1 mio. kr.

Egenkapitalen i selskabet udgør 169,8 mio. kr., og soliditetsgraden er 71,8 % efter udbytte.

Pengestrømsopgørelse

Pengestrømme fra driftsaktivitet har i regnskabsåret været på 24,0 mio. kr. mod 32,2 mio. kr. året før. Det primære driftsresultat før afskrivninger udgør 32,7 mio. kr. mod 25,5 mio. kr. sidste år. Større varebeholdninger og tilgodehavender reducerer likviditeten med i alt 14,2 mio. kr., mens den blev forbedret med 2,5 mio. kr. i 2004/05. Kortfristede gældsforpligtelser er forøget med 5,7 mio. kr. mod 2,0 mio. kr. året før.

Pengestrømme fra investeringsaktivitet viser en binding på 2,9 mio. kr. mod 3,0 mio. kr. i 2004/05.

Pengestrømme fra finansieringsaktivitet består af en udbyttebetaling på 10,6 mio. kr. og salg af egne aktier på 11,6 mio. kr.

Likvide beholdninger er i regnskabsåret øget med 22,1 mio. kr. til 55,3 mio. kr.

RESULTATOPGØRELSE FOR PERIODEN 1. NOVEMBER 2005 - 31. OKTOBER 2006

	2005/06 t.kr.	2004/05 t.kr.
Nettoomsætning	189.403	171.825
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling	4.758	201
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver	2.076	2.094
	196.237	174.120
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	(89.226)	(76.197)
Andre eksterne omkostninger	(23.562)	(24.143)
Personaleomkostninger	(50.732)	(48.296)
Resultat af primær drift før afskrivninger	32.717	25.484
Af- og nedskrivninger af materielle og immaterielle anlægsaktiver	(8.204)	(9.507)
Resultat af primær drift	24.513	15.977
Finansielle indtægter	1.908	1.548
Finansielle omkostninger	(1.091)	(425)
Resultat før skat	25.330	17.100
Skat af årets resultat	(7.175)	(4.598)
Årets resultat	18.155	12.502
 Forslag til resultatdisponering		
Foreslået udbytte, 50 % (30 %)	17.691	10.615
Til overført resultat	464	1.887
Årets resultat	18.155	12.502

BALANCE PR. 31. OKTOBER 2006

Aktiver	2005/06 t.kr.	2004/05 t.kr.
Anlægsaktiver		
Færdiggjorte udviklingsprojekter	1.663	1.138
Udviklingsprojekter under udførelse	1.893	1.373
Immaterielle anlægsaktiver i alt	3.556	2.511
Grunde og bygninger	50.467	53.742
Produktionsanlæg og maskiner	10.983	14.300
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	1.600	1.353
Materielle anlægsaktiver i alt	63.050	69.395
Anlægsaktiver i alt	66.606	71.906
Omsætningsaktiver		
Råvarer og hjælpematerialer	31.462	26.635
Varer under fremstilling	3.824	4.940
Fremstillede færdigvarer	18.938	13.064
Varebeholdninger i alt	54.224	44.639
Tilgodehavender fra salg	34.262	29.477
Andre tilgodehavender	1.310	1.460
Periodeafgrænsningsposter	134	142
Tilgodehavender i alt	35.706	31.079
Likvide beholdninger	55.269	33.145
Omsætningsaktiver i alt	145.199	108.863
Aktiver i alt	211.805	180.769

BALANCE PR. 31. OKTOBER 2006

Passiver	2005/06 t.kr.	2004/05 t.kr.
Egenkapital		
Selskabskapital	35.383	35.383
Overført resultat	116.725	104.662
Foreslået udbytte	17.691	10.615
Egenkapital i alt	169.799	150.660
Hensatte forpligtelser		
Hensættelser til udskudt skat	4.743	4.609
Andre hensatte forpligtelser	690	600
Hensatte forpligtelser i alt	5.433	5.209
Kortfristede gældsforpligtelser		
Modtagne forudbetalinger fra kunder	3.357	1.019
Selskabsskat	9.851	3.846
Leverandører af varer og tjenesteydelser	14.206	11.886
Anden gæld	9.159	8.149
Kortfristede gældsforpligtelser i alt	36.573	24.900
Passiver i alt	211.805	180.769

Pengestrømsopgørelse

	2005/06 t.kr.	2004/05 t.kr.
Primært driftsresultat før afskrivninger	32.717	25.484
Ændring i hensatte forpligtelser	90	0
Ændring i varebeholdninger	(9.585)	1.348
Ændring i tilgodehavender	(4.627)	1.142
Ændring i kortfristede gældsforpligtelser	5.668	1.994
Pengestrømme fra drift før finansielle poster	24.263	29.968
Finansielle indbetalinger	1.908	1.548
Finansielle udbetalinger	(1.091)	(17)
Pengestrømme fra ordinær drift	25.080	31.499
Selskabsskat	(1.036)	745
Pengestrømme fra driftsaktivitet	24.044	32.244
Investering i immaterielle anlægsaktiver	(1.403)	(1.421)
Investering i materielle anlægsaktiver	(1.656)	(1.646)
Salg af materielle anlægsaktiver	155	148
Kapitaludvidelse og salg af kapitalandel	0	(52)
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(2.904)	(2.971)
Salg af egne aktier	11.599	0
Betalt udbytte	(10.615)	(6.756)
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet	984	(6.756)
Ændring i likvide midler	22.124	22.517
Likvide midler 1/11 2005	33.145	10.628
Likvide midler 31/10 2006	55.269	33.145

Egenkapitalopgørelse

	Selskabs- kapital	Overført resultat	Foreslået udbytte	Total
Egenkapital 1/11 2004	<u>35.383</u>	<u>102.455</u>	<u>7.076</u>	<u>144.914</u>
Udloddet udbytte			(6.756)	(6.756)
Udbytte af egne aktier		320	(320)	0
Arets resultat		12.502		12.502
Foreslået udbytte		<u>(10.615)</u>	<u>10.615</u>	<u>0</u>
Egenkapital 1/11 2005	<u>35.383</u>	<u>104.662</u>	<u>10.615</u>	<u>150.660</u>
Udloddet udbytte			(10.615)	(10.615)
Salgssum egne aktier		11.599		11.599
Arets resultat		18.155		18.155
Foreslået udbytte		<u>(17.691)</u>	<u>17.691</u>	<u>0</u>
Egenkapital 31/10 2006	<u>35.383</u>	<u>116.725</u>	<u>17.691</u>	<u>169.799</u>
Ændringer i selskabskapital:				
Selskabskapital 1/11 2001				35.313
Kapitalforhøjelse medarbejderaktier i 2003/04				<u>70</u>
Selskabskapital 31/10 2006				<u>35.383</u>