



## **Bokslutskommuniké för perioden 1 januari – 31 december 2008**

### **Helåret 2008 i sammandrag för OraSolv AB, koncernen**

- Nettoomsättningen uppgick till 11,34 Mkr (2,84 Mkr).
- Rörelseresultatet uppgick till -6,39 Mkr (-3,71 Mkr).
- Resultatet efter skatt uppgick för året till -6,37 Mkr (-3,60 Mkr).
- Resultatet per aktie för 2008 var -0,04 kr (-0,04 kr).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -7,41Mkr (-3,69 Mkr).
- Likvida medel vid årets slut uppgick till 6,57 Mkr (5,73 Mkr)
- Ingen utdelning (0,0) kr föreslås för verksamhetsåret.
- Årsstämma 27 maj 2009

### **Fjärde kvartalet 1 oktober- 31 december 2008 i sammandrag för OraSolv AB, koncernen (siffror för samma period föregående år inom parentes)**

- Nettoomsättningen uppgick till 7,16 Mkr (1,59 Mkr).
- Rörelseresultatet uppgick till -1,57 Mkr (-0,85 Mkr)
- Resultatet efter skatt uppgick till -1,83 Mkr (-0,83 Mkr).
- Resultatet per aktie var -0,01 kr (-0,01 kr).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för perioden till -0,43 Mkr (-0,42 Mkr).

## **VD Kenneth Sternberg kommenterar:**

Under 2008 påbörjades förvärven av tandvårdskliniker och idag omfattar verksamheten en snabbt växande tandvårdsklinikkedja, produkter i olika försäljnings- och lanseringsfaser samt ett internationellt distributionsnät.

För närvarande utvärderar vi förvärv av ett flertal tandläkarmottagningar och kommer under året regelbundet kunna presentera nya förvärv runt om i Sverige.

Mano+, produkten som är både "bakteriedödare och handkräm i ett", har nu under februari börjat lanseras vid ett antal svenska tandvårdsmöten.

Handhavandetesterna av vårt nya preparat vid behandling av tandlossning har utfallit mycket positivt och produktregistrering har inletts. Detta innebär att en lansering bör kunna inledas under Q4 2009.

Ett Carisolv försäljningsavtal med Dr Reddy's, Indiens största läkemedelsbolag, har ingåtts och vi räknar med att påbörja leveranser under Q1 2009.

I syfte att vara kostnadseffektiva har OraSolv för avsikt att från och med 2009 övergå till halvårsvis rapportering. Därmed kommer nästa rapport som avges att avse perioden januari-juni 2009.

## **Dentala tjänster**

OraSolv AB satsar sedan en tid tillbaka på att skapa en kedja av kvalitetskliniker runt om i Sverige och för närvarande utvärderar vi ett antal tandvårdskliniker. Initialt har vi koncentrerat oss på Stockholmsområdet, men vi räknar med att under 2009 kunna presentera förvärv även på en del andra orter för att under 2010-12 ha anskaffat kliniker i våra största städer.

Svensk tandvård har under de senaste åren haft en bra tillväxt och omsätter på årsbasis ca 25 miljarder kronor (ca 20 miljarder kronor år 2005). Tandvården har, historiskt sett, till stor del visat sig vara mer beroende av politiska beslut om olika stödformer än av svängningar i konjunkturen. Införandet av det senaste tandvårdsstödet i juli 2008 där 3 nya miljarder årligen avsätts, bör långsiktigt kunna stimulera patienterna till att fortsätta söka ett regelbundet omhändertagande. Tandvårdsstödet har kortsiktigt inneburit att våra kliniker fått lägga ned betydande tid och kraft på att anpassa verksamheten efter de nya kraven på inrapportering till Försäkringskassan samt omställning till de nya diagnos- och betalningsrutinerna. OraSolv tycker att befintliga kliniker klarat omställningen snabbt och bra.

Den tiden när en tandläkare arbetade enbart med en tandsköterska i sin praktik är snart över. Det framtida omhändertagandet av patienter kräver, att man som vårdgivare befinner sig på en arbetsplats och i ett nätverk som kan bedriva en modern och vetenskapligt baserad vård. De nya teknikerna som kontinuerligt tas fram kräver så pass stora investeringar att en liten enmanspraktik sällan har råd att införskaffa dessa. Specialiseringen inom tandvården kräver även den att man har breda, utarbetade kontakter med skickliga kliniker och specialister.

När en verksamhet byter ägare, finns det alltid risk för att organisationskulturer krockar med varandra eller att tidigare latenta konflikter mellan anställda och chefer blir tydliga, vilket kan leda till personalavhopp. Detta i sin tur kan föra med sig att lojala patienter följer sin tandläkare dit denne flyttar sin verksamhetsbas. Den förvärvade kliniken kommer då att förlora en del av sitt patientunderlag, vilket på kort sikt kan leda till sviktande lönsamhet. För

att minimera dessa risker ställer OraSolv krav på att den som avyttrar sin klinik skall arbeta kvar under en avtalad tidsperiod och aktivt delta i övergången till de nya ägarna.

Vid förvärvet av ett tandvårdsbolag går vi inte in och förändrar en väl fungerande verksamhet men väl kompletterar denna med närliggande områden samt låter kliniken så småningom förmedla sina mest lyckade satsningar/vårdmodeller till övriga i koncernen. OraSolv kommer även att erbjuda kontinuerlig fortbildning till de verksamma inom praktikerna samt tillgång till bolagets internationella nätverk av samarbetspartners i den vetenskapliga och akademiska världen. Våra medarbetare ute på klinikerna ska känna sig stimulerade av att vara delaktiga i skapandet av en ny och spännande vårdkoncern.

Målet för oss är att skapa en kedja av välutrustade kliniker med kvalitetssäkrad vård, som samtidigt har en god intjäningsförmåga. Klinikerna ska även stimulera till kreativitet inom utveckling och utbildning. För patienten ska våra tandvårdsenheter upplevas som trygga förmedlare av modern vård. I vår koncerns olika bolag har vi idag redan spetskompetenser inom ett flertal av tandvårdens framtida viktigaste områden som till exempel minimalinvasiva ingrepp, implantat, prevention, röntgen, infektionskontroll och kosmetiska behandlingar. Vi ses redan som en av de så kallade "utmanarna", med vilket menas, att OraSolv medverkar i den omstrukturering av svensk tandvård som nyligen inletts.

Under Q3 2008 inleddes ett fördjupat samarbete med Preventum AB, ett företag som erbjuder privata tandvårdsföretag kvalificerat affärsstöd i syfte att ge kunden en ökad konkurrenskraft och/eller förbättrad lönsamhet. Preventum har idag ca 350 tandvårdsföretag som sina kunder. Bolaget, som startades 1994, har även lanserat ett kvalitetssäkrings-system, Qulan, till vilket vi kommer att ansluta dem av våra kliniker som ej ännu är anslutna. Preventum fungerar även som rådgivare till OraSolv i samband med företagsförvärv. För mer information om Preventum och Qulan, gå in på [www.preventum.nu](http://www.preventum.nu).

I detta bokslut ingår resultaten från våra tre första klinikförvärv, Aurakliniken, Tandpoolen och OS Vaxholm. Vi tillträdde Aurakliniken och Tandpoolen den 1 juli 2008 och Vaxholmskliniken den 1 november 2008.

Aurakliniken är en tandvårdsmottagning med inriktning på estetisk tandvård, specialistvård inom implantat, käkkirurgi, tandreglering samt rotbehandling och den leds av sin grundare, tandläkare Agneta Berneheim. Mottagningen ligger på Brunnsgatan 8 (nära Stureplan) i Stockholm och består idag av tre behandlingsrum med tandvårdsutrustning. Den har under Q4 expanderat med ytterligare två rum. Ett tandläkarteam har rekryterats under perioden och under slutet av Q4 påbörjat sin verksamhet. Målsättningen är att bemanna kliniken fullt ut under det första verksamhetsåret i OraSolv's regi. Vid en fullt bemannad klinik torde årsomsättningen för hela kliniken kunna ligga på 12-15 MSEK.

Tandpoolen är en tandvårdsmottagning, bestående av fem rum, med inriktning på specialisttandvård inom bland annat tandlossning, implantat, oral radiologi, endodonti och käkkirurgi. Mottagningen ligger på Askrikegatan 1 i Stockholm. Kliniken är idag topputrustad med det senaste inom tandvård med bland annat 3D-röntgen och möjlighet till Cad/Cam-framställda tandfyllningar. Kliniken drivs sedan 25 år tillbaka av Lars Brolin och Jan Fornell, två mycket kända tandläkare som även har blivit delägare i OraSolv. Omsättningen för hela kliniken kommer att ligga på 12-15 MSEK om året.

Vårt senaste köp är Rickard Axelssons tandläkarklinik i Vaxholm, där vi tillträdde den 1 november 2008. Kliniken är en tandvårdsmottagning, bestående av tre rum, med inriktning på familjetandvård och protetik. För att nå optimal patientsäkerhet, bästa patientbemötande och kostnadseffektivitet och vara en stimulerande arbetsplats har kliniken sedan 1997 arbetat med kvalitetsledningssystemet Qulan. Mottagningen ligger på Hamngatan 6 i Vaxholm och drivs sedan 18 år tillbaka av leg. tandläkare Rickard Axelsson, som även är

ledamot i styrelsen för Privattandläkarföreningen i Stockholm och ledamot i Sveriges Tandläkarförbunds etiska kommitté. Rickard Axelsson kvarstår som klinikchef och blir delägare i OraSolv. Omsättningen för Vaxholmskliniken beräknas att ligga på 5 MSEK om året.

Vid förvärv erbjuder OraSolv ägaren av kliniken en kombination av kontanter, aktier och tilläggsköpeskilling. Förvärven finansieras i tillägg med banklån och leasing, så att OraSolv kan utnyttja befintlig kassa fullt ut. OraSolv har vid tid för denna bokslutsrapport likvida medel om 6,57 MSEK. De månatliga kostnaderna är låga, då moderbolaget endast har tre anställda samt två arbetande styrelseledamöter och merparten av verksamheten läggs på outsourcing för att hålla kostnaderna nere. Bolaget räknar med, att med koncernens befintliga likviditet förvärva minst ytterligare fem kliniker. OraSolv räknar även med att bolaget under 2009 genom klinikförvärven kommer att uppnå ett positivt kassaflöde. OraSolv ser inget behov av att genomföra en företrädesemission för att täcka kostnader. En framtida emission kommer endast att genomföras, om bolaget behöver ytterligare kapital för att förvärva lönsamma kliniker. Detta kapitalbehov kan dock komma att genereras från likvida medel från befintliga och kommande förvärv.

## Produkter och produktutveckling

OraSolvs tandvårdskliniker ska delta i de initiala utvärderingarna av nya produkter och metoder. Tanken är, att vi i ett tidigt skede ska få feed-back på dessas kliniska användbarhet och möjligheter. I OraSolv har vi just nu nya produkter och metoder inom bland annat minimalinvasiv tandvård samt smittskydd och hygien, vilka befinner sig i olika skeden av utveckling. Med egna kliniker kan vi korta ned tiden fram till lansering genom att i ett tidigt skede utvärdera tillsammans med våra mycket erfarna tandläkare, tandhygienister och tandsköterskor.

Vi har nyligen vid Tandpoolen avslutat handhavandetesterna med vår nya produkt/metod inför behandling av tandlossning. Testerna utföll så väl att vi nu kan gå direkt mot slutregistrering av produkten och räknar med att kunna påbörja en lansering under slutet av 2009.

Vi har, som tidigare rapporterats, erhållit besked om att den patentansökan, som lämnats in avseende en biologisk, specifik och identifierbar indikator för karies i dentinet, godkännts av det svenska Patentverket. Patentet baseras på det forskningsgenombrott som skett vid kariesstudier i samarbetet mellan OraSolv och Göteborgs universitet. För första gången i historien kommer tandläkarna att ha tillgång till en biokemisk indikator, som visar om det är färdigborrat eller inte. Målsättningen med den kommande behandlingsmetoden är, att frisk tandvävnad aldrig mer ska avlägsnas i onödan och sjuk, bakteriepåverkad vävnad lämnas kvar under tandfyllningen. Mycket smärta och lidande i form av bland annat rotbehandlingar kommer då att kunna undvikas.

Forskare knutna till OraSolv samt Avd. för Biokemi, Biomaterialvetenskap och Cariologi vid Göteborgs universitet har under en längre period arbetat efter en hypotes om att det går att identifiera en specifik indikator för karies i dentinet. Hypotesen har bekräftats i en serie av studier. Målsättningen är nu att gå vidare och ta fram en färdig metod, inriktad på att användas i tandvårdens dagliga behandling av karies i dentinet. Den internationella marknaden för kariesindikatorer bedöms som mycket stor, då dagens befintliga indikatorer som marknadsförs anses vara mycket osäkra och därmed uppmuntrar till att för mycket tandsubstans avverkas. De är inte heller biokemiskt specifika för karies i dentinet. En specifik indikator har därför ett högt värde i tandvårdens rutinemässiga behandling av karies och även vid konsumenters eget förebyggande arbete, som dagligen utförs med hjälp av olika fluorpreparat.

Försäljningsstarten av vårt handdesinfektionsmedel Mano+, "bakteriedödare och handkräm i ett", påbörjades i februari 2009 i samarbete med Forssbergs Dental, vår svenske distributör av medlet.

### **Scienceway**

OraSolv undertecknade den 13 november 2007 ett avtal om att förvärva Scienceway Biotechnologies Co. Ltd, baserat i Shenzhen, Kina. Förvärvet har ännu inte registrerats hos kinesiska myndigheter och OraSolv har ej erhållit aktiebrev från ägarna. OraSolv har ej heller betalat för aktierna i bolaget. På grund av att bolaget har haft en svag utveckling och ej uppnått säljarnas fastställda omsättningsmål, har OraSolv skickat ägarna/styrelsen i Scienceway ett förslag att vi önskar annullera förvärvsavtalet. En diskussion kring detta har påbörjats och kundfordringar på Scienceway som uppgår till 650 000 SEK har lagts som osäker fordran i detta bokslut, varav 231 000 SEK har påverkat resultatet negativt. OraSolv styrelse vill ej att likvida medel för närvarande används för annat än affärer på den svenska marknaden.

### **Framtidsutsikter**

Vi kommer under 2009 att fokusera på förvärv och integrering av våra tandvårdskliniker såväl som att fortsätta sälja Carisolv samt utveckla och introducera nya produkter.

Kenneth Sternberg  
Verkställande direktör

**Bokslutskommuniké 2008 OraSolv AB**

<b>RESULTATRÄKNING (KSEK)</b>	<b>NOT</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>KONCERNEN</b>		<b>okt-dec</b>	<b>okt-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>
Nettoomsättning	1	7 156	1 593	11 336	2 839
Övriga intäkter		61	1	221	1
Rörelsens kostnader		-8 786	-2 443	-17 948	-6 551
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-1 569</b>	<b>-849</b>	<b>-6 391</b>	<b>-3 711</b>
Finansiellt netto		50	21	255	104
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-1 519</b>	<b>-828</b>	<b>-6 136</b>	<b>-3 607</b>
Skatt på periodens resultat		-315	-2	-232	5
<b>Periodens resultat</b>		<b>-1 834</b>	<b>-830</b>	<b>-6 368</b>	<b>-3 602</b>

**BALANSRÄKNING (KSEK)**

<b>KONCERNEN</b>		<b>2008-12-31</b>	<b>2007-12-31</b>
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar		7 794	883
Materiella anläggningstillgångar		2 358	56
Finansiella anläggningstillgångar		0	0
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>10 152</b>	<b>939</b>
Omsättningstillgångar			
Varulager		1 436	973
Kortfristiga fordringar		4 536	2 120
Kassa, bank och kortfristiga placeringar		6 570	5 732
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>12 542</b>	<b>8 825</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>22 694</b>	<b>9 764</b>
Eget kapital	2	12 299	8 204
Långfristiga skulder		264	0
Kortfristiga skulder		10 131	1 560
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>22 694</b>	<b>9 764</b>
<b>Ställda säkerheter</b>		<b>161</b>	<b>0</b>

**KASSAFLÖDEANALYS (KSEK)**

<b>KONCERNEN</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>
	<b>okt-dec</b>	<b>okt-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>
Kassaflöde från löpande verksamhet	-428	-419	-7 412	-3 689
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 238	-98	-1 684	-269
Kassaflöde från finansieringsverksamhet	100	0	9 934	25
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-1 566</b>	<b>-517</b>	<b>838</b>	<b>-3 933</b>
Likvida medel och kortfrist. placeringar vid periodens början	8 136	6 249	5 732	9 665
Likvida medel och kortfrist. placeringar vid periodens slut	6 570	5 732	6 570	5 732

**NYCKELTAL**

	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>KONCERNEN</b>	<b>okt-dec</b>	<b>okt-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>
Antal aktier vid periodens slut	211 732 374	102 050 625	211 732 374	102 050 625
Genomsnittligt antal aktier	205 587 920	102 050 625	160 620 246	102 050 625
Soliditet (%)	54	84	54	84
Avkastning på eget kapital (%)	-14	-10	-63	-36
Avkastning på totalt kapital (%)	-7	-8	-38	-32
Eget kapital per aktie, SEK	0,06	0,08	0,06	0,08
Resultat/aktie före utspädning, SEK	-0,01	-0,01	-0,04	-0,04
Resultat/aktie efter utspädning, SEK	-0,01	-0,01	-0,04	-0,04
P/E-tal	neg	neg	neg	neg

**NOTER**

<b>NOT 1. Nettoomsättning geografiska fördelningen</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>KONCERNEN</b>	<b>okt-dec</b>	<b>okt-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>
KSEK				
Sverige	6920	89	9783	287
Norden, exkl Sverige	4	25	26	97
Europa, exkl Norden	85	96	376	470
Övriga marknader	147	1383	1151	1985
<b>Summa</b>	<b>7156</b>	<b>1593</b>	<b>11336</b>	<b>2839</b>

**NOT 2. Eget kapital**

<b>KONCERNEN</b>	<b>2008-12-31</b>	<b>2007-12-31</b>
KSEK		
Eget kapital vid årets ingång	8 204	11 788
Nyemissioner	12 679	0
Pågående nyemission	156	0
Emissionskostnader	-2 412	0
Teckningsoptionspremie	40	18
Periodens resultat	-6 368	-3 602
<b>Eget kapital vid årets utgång</b>	<b>12 299</b>	<b>8 204</b>

<b>RESULTATRÄKNING (KSEK)</b>	<b>NOT</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
<b>MODERBOLAGET</b>		<b>okt-dec</b>	<b>okt-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>
Nettoomsättning	3	302	1 593	1 789	2 839	1 471
Övriga intäkter		0	1	1	1	21
Rörelsens kostnader		-2 949	-2 426	-8 782	-6 534	-4 899
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-2 647</b>	<b>-832</b>	<b>-6 992</b>	<b>-3 694</b>	<b>-3 407</b>
Finansiellt netto		203	21	408	104	48
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-2 444</b>	<b>-811</b>	<b>-6 584</b>	<b>-3 590</b>	<b>-3 359</b>
Skatt på periodens resultat		0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat</b>		<b>-2 444</b>	<b>-811</b>	<b>-6 584</b>	<b>-3 590</b>	<b>-3 359</b>

**BALANSRÄKNING (KSEK)**

<b>MODERBOLAGET</b>	<b>2008-12-31</b>	<b>2007-12-31</b>	<b>2006-12-31</b>
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	782	883	897
Materiella anläggningstillgångar	39	56	19
Finansiella anläggningstillgångar	7 958	100	0
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>8 779</b>	<b>1 039</b>	<b>916</b>
Omsättningstillgångar			
Varulager	1 057	973	1 401
Kortfristiga fordringar	4 467	2 119	901
Kassa, bank och kortfristiga placeringar	3 207	5 607	9 665
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>8 731</b>	<b>8 699</b>	<b>11 967</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>17 510</b>	<b>9 738</b>	<b>12 883</b>
Eget kapital	4	12 077	8 198
Kortfristiga skulder	5 433	1 540	1 095
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>17 510</b>	<b>9 738</b>	<b>12 883</b>

**KASSAFLÖDEANALYS (KSEK)**

<b>MODERBOLAGET</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
	<b>okt-dec</b>	<b>okt-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>
Kassaflöde från löpande verksamhet	-6 177	-419	-12 708	-3 689	-3 142
Kassaflöde från investeringsverksamheten	4 172	-98	-114	-369	-232
Kassaflöde från finansieringsverksamhet	588	0	10 422	0	9 780
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-1 417</b>	<b>-517</b>	<b>-2 400</b>	<b>-4 058</b>	<b>6 406</b>
Likvida medel och kortfrist. placeringar vid periodens början	4 624	6 124	5 607	9 665	3 259
Likvida medel och kortfrist. placeringar vid periodens slut	3 207	5 607	3 207	5 607	9 665

**NYCKELTAL**

<b>MODERBOLAGET</b>	<b>2008</b>	<b>2007,</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
	<b>okt-dec</b>	<b>okt-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>
Antal aktier vid periodens slut	211 732 374	102 050 625	211 732 374	102 050 625	102 050 625
Genomsnittligt antal aktier	205 587 920	102 050 625	160 620 246	102 050 625	72 656 164
Soliditet (%)	69	84	69	84	92
Avkastning på eget kapital (%)	-19	-9	-65	-36	-41
Avkastning på totalt kapital (%)	-15	-8	-49	-32	-36
Eget kapital per aktie, SEK	0,06	0,08	0,06	0,08	0,12
Resultat/aktie före utspädning, SEK	-0,01	-0,01	-0,04	-0,04	-0,05
Resultat/aktie efter utspädning, SEK	-0,01	-0,01	-0,04	-0,04	-0,05
P/E-tal	neg	neg	neg	neg	neg

**NOTER**

**NOT 3. Nettoomsättning geografiska fördelningen**

<b>MODERBOLAGET</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
	<b>okt-dec</b>	<b>okt-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>
KSEK					
Sverige	66	89	236	287	344
Norden, exkl Sverige	4	25	26	97	113
Europa, exkl Norden	85	96	376	470	571
Övriga marknader	147	1383	1151	1985	443
<b>Summa</b>	<b>302</b>	<b>1593</b>	<b>1789</b>	<b>2839</b>	<b>1471</b>



**NOT 4. Eget kapital**

<b>MODERBOLAGET</b>	<b>2008-12-31</b>	<b>2007-12-31</b>	<b>2006-12-31</b>
KSEK			
Eget kapital vid årets ingång	8 198	11 788	5 010
Nyemission	12 679	0	11 703
Pågående nyemission	156	0	357
Emissionskostnader	-2 412	0	-1 923
Teckningsoptionspremier	40	0	0
Periodens resultat	-6 584	-3 590	-3 359
<b>Eget kapital vid årets utgång</b>	<b>12 077</b>	<b>8 198</b>	<b>11 788</b>

**NOT 5 Optioner**

Årsstämman den 30 maj 2007 fattade beslut om att utge högst 5 000 000 teckningsoptioner vilka i sin tur berättigar till teckning av högst 5 000 000 aktier i bolaget. Rätten att teckna sig för teckningsoptioner gavs, med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, endast till det helägda dotterbolaget Mediteam Dental AB, 556726-3495, med rätt och skyldighet att till marknadsvärde vidareöverlåta teckningsoptionerna till styrelseledamöter och ledande befattningshavare i bolaget. Teckningsoption III ger rätt att för en (1) teckningsoption teckna en ny aktie till 0,42 kr under perioden 30 juni 2007 till den 31 december 2009.

Till och med den 31 december 2008 har styrelseledamöter och ledande befattningsinnehavare totalt köpt 2 500 000 st av teckningsoption III.

Årsstämman den 21 april 2008 fattade beslut om att utge högst 10 000 000 teckningsoptioner vilka i sin tur berättigar till teckning av högst 10 000 000 aktier i bolaget. Rätten att teckna sig för teckningsoptioner gavs, med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, endast till det helägda dotterbolaget Mediteam Dental AB, 556726-3495, med rätt och skyldighet att till marknadsvärde vidareöverlåta teckningsoptionerna till styrelseledamöter och ledande befattningshavare i bolaget. Teckningsoption IV ger rätt att för en (1) teckningsoption teckna en ny aktie till 0,25 kr under perioden 22 maj 2008 till den 22 november 2010.

Till och med den 31 december 2008 har styrelseledamöter och ledande befattningsinnehavare inte tecknat sig för teckningsoption IV.

Årsstämman den 21 april 2008 fattade beslut om bemyndigande för styrelsen att besluta om nyemission, emission av teckningsoptioner och konvertibler. Bemyndigandet avser nyemission av högst 50 000 000 aktier eller konvertibler eller teckningsoptioner som kan innebära utgivande eller konvertering till motsvarande antal aktie, räknat vid tidpunkten för emission av sådana teckningsoptioner och/eller sådana konvertibler. Nyemission av aktier, emission av teckningsoptioner och konvertibler skall kunna ske med eller utan företrädesrätt för aktieägarna och med eller utan föreskrift om apport eller kvittning eller eljest med villkor. Emissionen skall ske på marknadsmässiga villkor.

Under kvartal 4, 2008, har 2 000 000 teckningsoptioner utgivits som en del i köpeskilling vid köp av kliniker. Teckningsoptionerna ger rätt att för en (1) teckningsoption teckna en ny aktie till 0,42kr.

Teckningsperioden för 1 000 000 teckningsoptioner är från och med den dag som infaller fem (5) år från den dag som teckningsoptionerna registrerats och under sju (7) kalenderdagar därefter. För de andra 1 000 000 teckningsoptionerna är teckningsperioden från den 30 juni 2009 till och med den 31 december 2009.

Totalt antal utestående teckningsoptioner per den 31 december 2008 uppgår till 17 000 000 st.

**Definition av nyckeltal:**

<i>Eget kapital</i>	<i>Summan av aktiekapital, bundna reserver och fritt eget kapital.</i>
<i>Soliditet</i>	<i>Eget kapital dividerat med balansomslutningen.</i>
<i>Avkastning på eget kapital</i>	<i>Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.</i>
<i>Avkastning på totalt kapital</i>	<i>Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt balansomslutning.</i>
<i>Eget kapital per aktie</i>	<i>Eget kapital på balansdagen dividerat med antal aktier på balansdagen.</i>
<i>Resultat/aktie före utspädning</i>	<i>Resultat efter skatt dividerat med vägt genomsnittligt antal aktier under året.</i>
<i>Resultat/aktie efter utspädning</i>	<i>Resultat efter skatt dividerat med vägt genomsnittligt antal aktier under året, justerat för effekter av utspädning.</i>
<i>P/E-tal</i>	<i>Aktiekurs dividerat med vinst per aktie</i>

## Tidpunkter för ekonomisk information

Årsredovisningen för 2008 kommer att distribueras 13 maj och kommer att finnas tillgänglig på huvudkontoret och på bolagets hemsida.

Årsstämma 2009, 27 maj 2009

Halvårsrapport för perioden januari - juni 2009 publiceras den 27 augusti 2009.

Göteborg den 27 februari 2009

Kenneth Sternberg  
Verkställande direktör

För ytterligare information kontakta:

Kenneth Sternberg, Verkställande direktör

Tel: 031-780 68 22

E-post: kenneth.sternberg@orasolv.se

Denna Bokslutskommuniké har ej granskats av bolagets revisorer.

*OraSolv AB, Göteborg är ett företag som bedriver verksamhet inom förvärv, utveckling och förädling av företag inom dentalbranschen, som tar fram och marknadsför metoder och produkter för minimalinvasiv tandvård. Bolagets första internationellt lanserade varumärke är Carisolv®, en väldokumenterad metod för vävnadsbevarande kariesborttagning med över 150 vetenskapliga referenser. OraSolv AB är anslutet till First North. Certified Adviser är Remium, [www.remium.com](http://www.remium.com)*

**OraSolv AB** (publ.)  
Medicinaregatan 8 B, 413 46 Göteborg, tel: 031-780 68 20, fax 031-780 68 21  
[www.orasolv.se](http://www.orasolv.se)