

RaySearch Laboratories AB (publ) Bokslutskommuniké 2008

1 JANUARI – 31 DECEMBER 2008

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 62,7 (64,7) MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 18,2 (19,8) MSEK
- Resultatet per aktie uppgick till 0,53 (0,58) SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 21,1 (25,8) MSEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 26,0 (37,9) MSEK
- Avtal med Philips avseende produkt för den nya behandlingsmetoden VMAT ingicks i juni
- Avtal avseende forskningssamarbete inom flermålsoptimering med Massachusetts General Hospital i Boston, USA, ingicks i augusti
- Första patienten behandlades med RaySearchs system för protonterapi i december
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning skall utgå

EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Samarbetet med Nucletron utökades med två nya lösningar för dosplanering i januari
- Första produkten i samarbetet med TomoTherapy erhöll FDA-godkännande i januari och kan därmed lanseras

”Det är mycket glädjande att 2008 avslutades med RaySearchs omsättningsmässigt bästa kvartal någonsin. Därmed återhämtades nästan hela tappet från de försäljningsmässigt svaga andra och tredje kvartalen”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”2009 kommer att bli ett rekordår vad gäller antal nya produkter, och lanseringar kommer att ske med samtliga våra fem partners. Antalet produkter som genererar intäkter förväntas därmed nästintill fördubblas under året”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

Belopp i KSEK	jan-dec		okt-dec	
	2008	2007	2008	2007
Nettoomsättning	62 690	64 705	21 346	14 523
Rörelseresultat	21 058	25 781	13 013	3 683
Rörelsemarginal %	33,6	39,8	61,0	25,4
Nettoresultat	18 223	19 779	10 899	3 006
Resultat per aktie, SEK*	0,53	0,58	0,32	0,09
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång*	11,50	63,33		

*Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch ska offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 11 februari kl 7.45.

VD:s kommentar

Det är mycket glädjande att 2008 avslutades med RaySearchs omsättningsmässigt bästa kvartal någonsin då intäkterna för det fjärde kvartalet steg med 47 procent till 21,3 MSEK. Därmed återhämtades nästan hela tappet från de försäljningsmässigt svaga andra och tredje kvartalen och omsättningen för helåret minskade med 3 procent till 62,7 MSEK. En del av den kraftiga ökningen under fjärde kvartalet förklaras av stigande dollar- och eurokurser, men även med oförändrade valutakurser jämfört med fjärde kvartalet 2007 hade omsättningstillväxten för kvartalet uppgått till 23 procent.

En viktig förklaring till ökningen under sista kvartalet är att försäljningen via Nucletron var väsentligt bättre än under föregående år. Det här är en trend som vi hoppas kunna förstärka eftersom vi i januari 2009 utökade vårt samarbete med Nucletron med två nya produkter. Den första är vår lösning för VMAT, som är en ny avancerad form av strålterapi som lanserats hårt av Varian och Elekta sedan förra hösten. VMAT är utan tvekan det hetaste området inom strålterapi just nu, så den nya produkten innebär en viktig förstärkning av Nucletrons dosplaneringssystem Oncentra Masterplan. Den andra produkten är en lösning för modellbaserad segmentering (MBS). Det är en mjukvara som förenklar segmenteringsprocessen, det vill säga det steg i behandlingsplaneringen där man skapar tredimensionella modeller av tumören och de omkringliggande organen. Idag är detta mycket tidskrävande eftersom det involverar omfattande manuellt arbete. Den nya mjukvaran anpassar istället automatiskt tredimensionella organmodeller till varje patients individuella bilddata, vilket har en stor potential att spara tid och även säkerställa att segmenteringen utförs på ett konsekvent sätt från fall till fall. Eftersom den är användbar både för brachyterapi och extern strålterapi breddar vi även vår kundgrupp och når med den här produkten för första gången ut till de kliniker som är inriktade på brachyterapi. Nucletron har en stor installerad bas inom brachyterapi, vilket ger den här produkten en extra stor potential. Lansering av båda produkterna är planerad till andra halvåret 2009.

Försäljningen via Philips var relativt svag tidigare under året delvis på grund av att de inte kunde visa upp en egen lösning för VMAT. I juni tillkännagavs att vi utvecklar en VMAT-produkt åt Philips under varumärket SmartArc. Sedan dess har försäljningen gradvis återhämtat sig och under fjärde kvartalet såg vi en viss ökning jämfört med samma period under föregående år. SmartArc demonstrerades framgångsrikt på flera mässor under 2008 och utvecklingen går nu in i slutskedet. Lansering är planerad att ske under andra kvartalet i år. Det kommer att innebära att vi går in i ett generationsskifte med lansering av ny teknologi samtidigt som supportintäkterna för den första produkten från samarbetet med Philips, p-RayOptimizer, kommer att börja minska eftersom produkten nu efter åtta år på marknaden enligt vårt avtal betraktas som mogen.

Även för kvalitetssäkringssystemet COMPASS® från samarbetet med IBA Dosimetry såg vi en positiv intäktutveckling med intäkter från fem system under det fjärde kvartalet. COMPASS®-konceptet innebär ett paradigmskifte för klinikerna och detta har gjort att introduktionen gått relativt trögt. Vi hoppas att den positiva trenden från sista kvartalet kommer att förstärkas eftersom vi arbetar med att utöka COMPASS® med stöd för VMAT-behandlingar. Vårt mål är att kunna börja leverera den uppgraderingen under andra kvartalet i år. Vi fortsätter också det mer långsiktiga utvecklingsarbetet med produkten i-RayTracker som utökar COMPASS® med adaptiv funktionalitet.

En mycket positiv nyhet är att första produkten i vårt samarbete med TomoTherapy i januari erhöll 510(k)-godkännande från FDA och därmed kan börja säljas. Produkten, som marknadsförs under namnet SharePlan™, möjliggör automatisk överföring av behandlingsplaner från TomoTherapys Hi-Art-accelerator till konventionella linjäracceleratorer. Detta leder till en förbättrad balans av arbetsbelastningen på kliniker med olika typer av acceleratorer och större kapacitet för att behandla patienter. Det finns redan över 200 Hi-Art-system installerade på kliniker, som därmed är potentiella användare av SharePlan™, så det skall bli väldigt spännande att följa hur försäljningen utvecklas under resten av året.

Ett annat område där det har rört sig fort framåt är vår satsning inom protonområdet där vi har ett samarbetsavtal med Nucletron. I augusti ingick vi ett utvecklingsavtal med The Svedberg-laboratoriet i

Uppsala och under hösten utvecklade vi ett protondosplaneringssystem åt dem. I december behandlades den första patienten med en dosplan som tagits fram med hjälp av vårt system och hädanefter kommer detta att användas för de drygt 100 protonbehandlingar som utförs varje år vid protonforskningsanläggningen i Uppsala. Avtalet med The Svedberg-laboratoriet leder inte till några direkta intäkter, men det är mycket viktigt att vi nu har fått vårt system kliniskt validerat eftersom det gör oss än mer trovärdiga i pågående och kommande upphandlingar. Just nu arbetar vi och Nucletron aktivt med fyra olika upphandlingar. Det största projektet är den stora upphandlingen av Skandioncentret i Uppsala som förväntas avgöras under första halvåret 2009.

Det första samarbetsprojektet med Varian håller just nu på att slutföras. De tre första produkterna, som är lösningar för radiobiologisk evaluering, radiobiologisk optimering respektive optimering av konventionella 3D-CRT-planer, finns färdiga och integrerade i Varians dosplaneringssystem Eclipse. Utvecklingsarbetet går nu in i sin slutfas och vi arbetar på att finslipa produkterna. Målet ligger fast att produkterna ska lanseras under första halvåret 2009.

I augusti tillkännagav vi att vi utvärderar möjligheten att komplettera vår affärsmodell med att sälja produkter direkt till kliniker. Vi arbetar intensivt med att ta fram den första versionen av RayStation, som kommer att bli ett ramverk för kliniskt validerade kommersiella produkter. RayStation kommer att kunna erbjudas direkt till kliniker som ett konfigurerbart system där man kan sätta ihop den dosplaneringsfunktionalitet man behöver. Målet är att ha en första version färdig framåt sommaren. Vi utvärderar några konkreta produktalternativ med olika kliniker samtidigt som vi för en tät dialog med våra partners för att inte äventyra våra goda relationer. Det är viktigt att poängtera att om vi börjar sälja direkt till kliniker så kommer det inte att handla om fullständiga dosplaneringssystem som direkt konkurrerar med våra partners utan om produkter som på olika sätt kompletterar klinikernas befintliga system. RayStation kommer samtidigt att fungera som RaySearchs interna plattform för att utveckla och demonstrera prototyper. Ett exempel på det är den prototyp för flermålsoptimering som vi utvecklar i ett samarbete som vi ingick i augusti med Massachusetts General Hospital.

Om vi tittar framåt i tiden så står vi nu inför en generationsväxling. Supportintäkterna från vår första produkt p-RayOptimizer kommer att minska samtidigt som det är en lång rad nya produkter som ska börja generera intäkter. TomoTherapy ligger i startgroparna för att börja marknadsföra SharePlan. Den nya versionen av COMPASS® med stöd för kvalitetssäkring av VMAT-planer har potential att öka försäljningen. Flera protonupphandlingar där vi har goda chanser att vinna avgörs under våren. Därtill kommer de stora lanseringarna av de tre produkterna med Varian, SmartArc med Philips och de två nya produkterna med Nucletron. Vi har aldrig varit i närheten av ett sådant lanseringstempo tidigare och det är nu vi skall skörda frukterna av några års mycket hårt utvecklingsarbete.

Tveklöst kommer 2009 att bli ett mycket händelserikt år, men det är svårt att förutspå hur stor den finansiella effekten blir. Det är alltid en utmaning att förutsäga hur nya produkter tas emot och det rådande extremt svaga konjunkturläget förstärker osäkerheten. Historiskt har marknaden för strålterapiprodukter varit relativt konjunkturokänslig och vår försäljning låg under det sista kvartalet på rekordnivå trots finanskrisen. Det är dock för tidigt att blåsa faran över även om 2009 ur produktlanseringshänseende ser fantastiskt ut och vi fortsatt är aktivt involverade i flera diskussioner om nya produkter med både nya och existerande partners. Vi fortsätter givetvis att följa marknadsutvecklingen noggrant och ser kontinuerligt över våra kostnader. Kassaflödet steg också kraftigt under det fjärde kvartalet så vår finansiella ställning är fortsatt mycket solid. Jag har därmed goda förhoppningar om att 2009 blir ett mycket gott år för RaySearch.

Stockholm den 11 februari 2009

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB

Viktiga händelser

HÄNDELSER UNDER FJÄRDE KVARTALET 2008

Första patienten behandlades med RaySearchs system för protonterapi

I augusti 2008 ingick RaySearch Laboratories AB ett samarbetsavtal med Akademiska sjukhuset i Uppsala angående utveckling av ett nytt system för dosplanering av strålbehandlingar med protoner som utförs på The Svedberg-laboratoriet. I december nåddes en viktig milstolpe när den första patienten behandlades med en plan som tagits fram med det nya systemet från RaySearch. Systemet är integrerat i dosplaneringssystemet Oncentra MasterPlan från RaySearchs samarbetspartner Nucletron. Akademiska sjukhuset behandlar drygt 100 cancerpatienter om året med protonterapi på The Svedberg-laboratoriet och systemet kommer att användas för alla protonbehandlingar framöver.

HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

RaySearch och Nucletron utökade samarbete med två nya lösningar för dosplanering

I januari ingicks ett utvecklings- och licensavtal som innebär att RaySearch skall utveckla programvarumoduler för modellbaserad segmentering (MBS) och dosplanering av rotationsbehandlingar (Volumetric Modulated Arc Therapy eller VMAT) för Nucletrons dosplaneringssystem Oncentra® MasterPlan. VMAT är en relativt ny avancerad form av IMRT (Intensity Modulated Radiation Therapy) där målorganet kontinuerligt bestrålas samtidigt som strålkällan roterar ett eller flera varv runt patienten. Konceptet möjliggör att behandlingen kan levereras snabbare än med traditionell IMRT där patienten bestrålas endast från ett litet antal fasta infallsvinklar. MBS förenklar segmenteringsprocessen där en tredimensionell modell av tumören och omkringliggande organ skapas innan själva behandlingen planeras. Detta är ett tidskrävande steg eftersom det traditionellt utförs genom att manuellt rita ut konturerna för relevanta strukturer. Den nya mjukvaran utnyttjar tredimensionella organmodeller som automatiskt anpassas till varje patients individuella bilddata. Produkten kommer att vara användbar för dosplanering av både extern strålterapi och brachyterapi och har en stor potential att effektivisera segmenteringsprocessen och även säkerställa att segmenteringen utförs på ett konsekvent sätt från fall till fall.

Första produkten i samarbetet med TomoTherapy erhöll FDA-godkännande och började marknadsföras

I augusti 2007 inleddes ett samarbete med TomoTherapy och i januari 2009 erhöll den första produkten i samarbetet 510(k)-godkännande av den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA och kan därmed lanseras på marknaden. Produkten, som marknadsförs under namnet SharePlan™, möjliggör överföring av behandlingsplaner från TomoTherapys Hi-Art®-system till konventionella linjäracceleratorer. Genom att utnyttja mycket sofistikerade algoritmer genererar produkten helt automatiskt ett urval av levererbara IMRT-planer baserat på en existerande Hi-Art®-plan. Detta tidsbesparande koncept är ett viktigt verktyg för att optimera patientnyttan och behandlingskapaciteten på kliniker som installerar ett Hi-Art®-system i en blandad miljö med konventionella linjäracceleratorer. Möjligheten att automatiskt generera dosplaner för IMRT är unik i sitt slag och finns inte tillgänglig i något annat system på marknaden.

Ekonomisk information

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FJÄRDE KVARTALET 2008

Under det fjärde kvartalet 2008 ökade omsättningen med 47 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 21,3 (14,5) MSEK. Rörelseresultatet förbättrades och uppgick under fjärde kvartalet till 13,0 (3,7) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 61,0 (25,4) procent. Resultatet efter skatt under detta kvartal uppgick till 10,9 (3,0) MSEK. Den stora omsättningsökningen förklaras av ökade försäljningsvolymerna för i synnerhet Nucletron, att produkten COMPASS i samarbetet med IBA Dosimetry har börjat generera intäkter, samt av den amerikanska dollarns och eurons förstärkning. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen under kvartalet ökat med 23 procent jämfört med det fjärde kvartalet 2007.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE HELÅRET 2008

Under helåret 2008 minskade den totala omsättningen med tre procent jämfört med föregående år och uppgick till 62,7 (64,7) MSEK. Antalet sålda licenser uppgick till 634 (731) och licensintäkterna under 2008 uppgick till 39,0 (45,1) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter från p-RayOptimizer och p-RayMachine samt supportintäkter. Supportintäkterna under 2008 ökade med 21 procent till 23,7 (19,6) MSEK. Supportintäkterna baseras på den ackumulerade licensförsäljningen och har därför växt kontinuerligt. Under 2009 kommer dock supportintäkterna för RaySearchs första produkt p-RayOptimizer att börja minska eftersom produkten, som har funnits på marknaden sedan 2001, nu enligt avtal betraktas som mogen.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering till Philips sker i dollar och fakturering till Nucletron och IBA Dosimetry sker i euro. Under 2008 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 6,69 SEK att jämföra med 6,70 SEK under 2007. Under 2008 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 9,86 SEK, att jämföra med 9,27 SEK under 2007. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under 2008 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 4,4 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 1,8 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolitik.

Rörelseresultatet under 2008 uppgick till 21,1 (25,8) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 33,6 (39,8) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade, jämfört med föregående år med 4,7 MSEK till 42,8 MSEK. Denna ökning förklaras av ökade satsningar på forskning, främst inom strålterapi med protoner, adaptiv strålterapi, flermålsoptimering och forskningssamarbetet med Princess Margaret Hospital. Kostnader för större kontor samt ökade avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader har också bidragit till ökningen. Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser valutakursvinster och valutakursförluster och nettot av dessa har under 2008 uppgått till 1,8 (0,1) MSEK.

Per den 31 december 2008 arbetade 45 (40) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 48,1 (41,1) MSEK och förväntas utgöra en väsentlig del av rörelsens kostnader även i framtiden. Under 2008 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 29,6 (23,4) MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader under 2008 uppgick till 10,7 (6,6) MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 29,2 (24,2) MSEK.

Avskrivningarna under 2008 uppgick till 10,8 (6,7) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,2 (0,2) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under 2008 uppgick till 11,0 (6,9) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under 2008 uppgick till 18,2 (19,8) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie uppgick till 0,53 (0,58) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Majoriteten av RaySearchs kunder finns i USA. Licensintäkterna under 2008 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 44 (56) procent, Asien 19 (14) procent, Europa och övriga världen 37 (30) procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet under 2008 uppgick till -8,5 (12,3) MSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 26,0 (37,9) MSEK. Minskningen beror framför allt på att rörelsekapitalet minskade under 2007 vilket hade en positiv effekt om 9,8 MSEK medan rörelsekapitalet ökade under 2008 vilket hade en negativ effekt om -10,5 MSEK. Ökningen av rörelsekapitalet under 2008 förklaras främst av ökade kundfordringar. Kassaflödet påverkades också negativt av att RaySearch utbetalade utdelning till aktieägare uppgående till 5,6 (0,0) MSEK.

Per den 31 december 2008 uppgick likvida medel till 70,6 MSEK, jämfört med 79,1 MSEK per den 31 december 2007. Per den 31 december 2008 uppgick de kortfristiga fordringarna till 23,2 MSEK jämfört med 17,8 MSEK per den 31 december 2007. RaySearch har inga räntebärande skulder.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under 2008 uppgick till 30,2 (24,3) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,5 (2,1) MSEK.

MEDARBETARE

Vid fjärde kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 50 (47) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-december 2008 uppgick till 48 (37).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

FÖRSLAG TILL ÅRSSTÄMMAN

Årsstämman hålls på Berns Konferens i Kammarsalen, Berzelii Park, Stockholm den 26 maj 2009 kl.18.00. Årsredovisningen för 2008 kommer att finnas tillgänglig på RaySearchs kontor, Sveavägen 25 i Stockholm cirka en månad före årsstämman.

Utdelning

Mot bakgrund av det osäkra marknadsläget föreslår styrelsen och verkställande direktören att årsstämman beslutar om att ingen utdelning lämnas för verksamhetsåret 2008. Under föregående år lämnade RaySearch en utdelning om 0,17 SEK per aktie.

RESULTATRÄKNINGAR KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-dec		okt-dec	
	2008	2007	2008	2007
Nettoomsättning	62 690	64 705	21 346	14 523
Kostnad för sålda varor	-661	-863	-225	-141
Bruttoresultat	62 029	63 842	21 121	14 382
Övriga rörelseintäkter	2 012	453	1 319	404
Försäljningskostnader	-2 563	-1 366	-551	-563
Administrationskostnader	-11 031	-12 525	-2 154	-2 810
Forsknings- och utvecklingskostnader	-29 183	-24 225	-6 668	-7 378
Övriga rörelsekostnader	-206	-398	-54	-352
Rörelseresultat	21 058	25 781	13 013	3 683
Resultat från finansiella poster	3 048	2 260	690	644
Resultat före skatt	24 106	28 041	13 703	4 327
Skatt	-5 883	-8 262	-2 804	-1 321
Nettoresultat	18 223	19 779	10 899	3 006
Resultat per aktie före full utspädning (SEK) *	0,53	0,58	0,32	0,09
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK) *	0,53	0,57	0,32	0,09
Antal utestående aktier före och efter utspädning *	34 282 773	34 282 773	34 282 773	34 282 773
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier före full utspädning *	34 282 773	34 282 773	34 282 773	34 282 773
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter full utspädning *	34 282 773	34 488 885	34 282 773	34 485 000

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

BALANSRÄKNINGAR KONCERNEN

Belopp i KSEK

	2008-12-31	2007-12-31
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar	81 705	62 738
Materiella anläggningstillgångar	1 926	2 333
Uppskjutna skattefordringar	10 569	11 253
Summa anläggningstillgångar	94 200	76 324
Kortfristiga fordringar	23 247	17 774
Likvida medel	70 644	79 135
Summa omsättningstillgångar	93 891	96 909
SUMMA TILLGÅNGAR	188 091	173 233
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	150 435	137 851
Uppskjutna skatteskulder	26 240	22 850
Övriga långfristiga skulder	1 610	967
Leverantörsskulder	4 283	4 577
Övriga kortfristiga skulder	5 523	6 988
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	188 091	173 233
Ställda panter	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga

KASSAFLÖDESANALYSER KONCERNEN

Belopp i KSEK

	jan-dec		okt-dec	
	2008	2007	2008	2007
Resultat före skatt	24 106	28 041	13 703	4 327
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	10 981	6 864	2 779	1 799
Betald skatt	1 439	-6 841	7 235	-931
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	36 526	28 064	23 717	5 195
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-10 481	9 798	-4 514	6 983
Kassaflöde från den löpande verksamheten	26 045	37 862	19 203	12 178
Kassaflöde från investeringsverksamheten **	-29 540	-25 559	-7 648	-8 626
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-4 996	-	-	-
Periodens kassaflöde	-8 491	12 303	11 555	3 552
Likvida medel vid periodens början	79 135	66 832	59 089	75 583
Likvida medel vid periodens slut	70 644	79 135	70 644	79 135

*I dessa belopp ingår bl a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader

**I dessa belopp ingår bl a aktiverade utvecklingskostnader

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-dec	
	2008	2007
Ingående balans	137 851	118 072
Periodens resultat	18 223	19 779
Lämnad utdelning	-5 639	-
Utgående balans	150 435	137 851

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

Belopp i KSEK	jan-dec	
	2008	2007
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans) *	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier (ingående och utgående balans) *	449 628	449 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier *	449 628	449 628

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	jan-dec			okt-dec		
	2008	2007	2006	2008	2007	2006
Nettoomsättning	62 690	64 705	68 976	21 346	14 523	21 151
Rörelseresultat	21 058	25 781	33 540	13 013	3 683	11 046
Rörelsemarginal, %	33,6	39,8	48,6	61,0	25,4	52,2
Vinstmarginal, %	38,5	43,3	50,5	64,2	29,8	54,7
Nettoresultat	18 223	19 779	36 219	10 899	3 006	19 765
Resultat per aktie, SEK *	0,53	0,58	1,06	0,32	0,09	0,58
Avkastning på sysselsatt kapital, %	16,7	22,2	34,9			
Avkastning på eget kapital, %	12,6	15,5	36,2			
Soliditet, %	80,0	79,6	80,7			
Justerat eget kapital per aktie i SEK *	4,39	4,02	3,44			
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång*	11,50	63,33	50,00			
Utdelning per aktie	0**	0,17				

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

**Enligt styrelsens förslag

RESULTATRÄKNINGAR MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	jan-dec		okt-dec	
	2008	2007	2008	2007
Nettoomsättning	62 690	64 705	21 346	14 523
Kostnad för sålda varor	-661	-863	-225	-141
Bruttoresultat	62 029	63 842	21 121	14 382
Övriga rörelseintäkter	2 012	453	1 319	404
Försäljningskostnader	-2 563	-1 366	-551	-563
Administrationskostnader	-12 461	-14 255	-2 481	-3 483
Forsknings- och utvecklingskostnader	-46 635	-39 317	-11 405	-13 094
Övriga rörelsekostnader	-206	-398	-54	-352
Rörelseresultat	2 176	8 959	7 949	-2 706
Resultat från finansiella poster	14 417	1 781	12 547	498
Resultat efter finansiella poster	16 593	10 740	20 496	-2 208
Bokslutsdispositioner	743	-1 101	743	-1 101
Resultat före skatt	17 336	9 639	21 239	-3 309
Skatt	-2 303	-2 974	-3 251	817
Nettoresultat	15 033	6 665	17 988	-2 492

BALANSRÄKNINGAR MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	2008-12-31	2007-12-31
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar	1 221	1 164
Materiella anläggningstillgångar	1 926	2 333
Finansiella anläggningstillgångar	2 160	2 160
Uppskjutna skattefordringar	10 569	11 253
Summa anläggningstillgångar	15 876	16 910
Kortfristiga fordringar	35 238	17 774
Likvida medel	54 534	64 217
Summa omsättningstillgångar	89 772	81 991
SUMMA TILLGÅNGAR	105 648	98 901
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	76 755	67 436
Obeskattade reserver	19 290	20 033
Leverantörsskulder	4 283	4 577
Övriga kortfristiga skulder	5 320	6 855
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	105 648	98 901
Ställda panter	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Bokslutskommunikén för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Vidare har tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen och lagen om värdepappersmarknaden tillämpats. Samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder har tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och lagen om värdepappersmarknaden, vilket är i enlighet med bestämmelserna i RFR 2.1 Redovisning för juridisk person. Samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder har tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i US-dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Varian, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. RaySearch har även flera forskningsarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna risk har minskat under föregående år eftersom antalet samarbetspartners ökade från tre till fem. RaySearch för löpande diskussioner med flera medicintekniska bolag om nya samarbeten.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2007 på sidan 48.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagens ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av bokslutskommunikén kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 11 februari 2009

Erik Hedlund
Ordförande

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Carl Filip Bergendal
Styrelseledamot

Hans Wigzell
Styrelseledamot

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB
Org nr 556322-6157

Jag har utfört en översiktlig granskning av bokslutskommunikén för RaySearch Laboratories AB (publ) för 2008. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna bokslutskommuniké i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna bokslutskommuniké grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagens valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att bokslutskommunikén inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 11 februari 2009

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

FÖR YTTRELLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Delårsrapport för första kvartalet	15 maj 2009
Årsstämma	26 maj 2009 kl.18.00
	Årsstämman hålls på Berns Konferens i Kammarsalen, Berzelii Park, Stockholm
Halvårsrapport	27 augusti 2009

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs via licensavtal med ledande partners som Philips, Varian, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. Hittills har åtta produkter lanserats och RaySearchs mjukvara används av fler än 1 300 kliniker i över 30 länder. Därutöver omfattar existerande licensavtal mer än 15 ytterligare produkter som är planerade att lanseras under de närmaste åren. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på OMX Nordiska börs Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.