

Affärssystem från Jeeves gör HAGS lekplatser roligare

En av världens främsta/största leverantörer av lekplatsutrustning och parkmöbler, svenska HAGS Aneby AB, byter till Jeeves affärssystem. Jeeves partner SYSteam har genomfört affären och står för implementeringen. Affären omfattar i den första etappen ett hundratal användare.

Ett affärssystem kan faktiskt göra lekplatser roligare. Målsättningen är att säljare och även beställare av produkter själva ska kunna skraddarsy sina beställningar till roliga, kreativa och säljande lekplatser.

- För oss är utveckling och innovation nyckeln till framgångsrik försäljning. Lekplatser och produkter ska inspirera till lek och samtidigt vara säkra och trygga, säger Jan Johansson, VD, HAGS Aneby AB. Med Jeeves affärssystem kommer vi att utveckla vår verksamhetsstyrning inom flera områden, framförallt inom sälj- och produktkonfigurering. Det gör att både säljare och beställare kan bli mer innovativa. Andra förbättringsområden är logistik- och business intelligence.

I en första etapp införs Jeeves i Sverige, därefter ska affärssystemet även rullas ut i ett antal internationella säljbolag.

HAGS Aneby AB säljer i cirka 70 länder och omsätter cirka 600 MSEK.

För mer information:

Lars Dahlberg, Försäljningschef Jeeves Information Systems
08-587 099 68, lars.dahlberg@jeeves.se, www.jeeves.se

Jan Johansson, VD HAGS Aneby AB
Telefon 0380 473 46, J.Johansson@hags.com, www.hags.com

Anders Landin, Teamledare Sälj/Marknad Jeeves, SYSteam Huskvarna ERP AB
Telefon 036-14 91 16, anders.landin@system.se, www.system.se

Fakta om Jeeves

Jeeves Information Systems AB utvecklar Sveriges populäraste affärssystem. Produkterna Jeeves Selected, Jeeves Universal och Garp erbjuder bred funktionalitet till en av marknadens lägsta ägandekostnader. Kunderna finns idag bland drygt 4 000 företag i över 40 länder. Jeeves är sedan 1999 noterat på NASDAQ OMX Nordic Exchange (Small Cap). www.jeeves.se*

** Exido IT-barometern 2009*