

Bringwell skriver långsiktigt samarbetsavtal med Life och blir huvudleverantör av produkter till Nordens största hälsokedja

Bringwell, Nordens ledande leverantör av egenvårdsprodukter, ingår långsiktigt samarbetsavtal med Nordens största hälsokostkedja, Life med ca 450 butiker i Sverige, Norge och Finland. Avtalet träder i kraft den 1 oktober 2010.

För Bringwell betyder det nya samarbetsavtalet bland annat följande:

- Bringwell blir huvudleverantör av produkter till kedjan,
- Bringwells viktigaste produkter får som marknadsledare - en framträdande och synlig position i Lifes butiker,
- Bringwell får möjligheten att producera Lifes egna varumärken.

Genom det nya avtalet bör Bringwell kunna öka sin försäljning till Lifekedjan signifikant. Eftersom Life har en marknadsandel på ca 50 % inom hälsokostfackhandeln i Sverige, Norge och Finland är avtalet av mycket stor strategisk och ekonomisk betydelse för Bringwell.

Det ökade samarbetet är logiskt där två marknadsledare som Life och Bringwell – ska driva på och utveckla hälsofackhandeln. Hela marknaden kommer att gynnas av att marknadsledarna ökar sin aktivitet. ”, säger Lars Fins VD för Life Europe.

”Bringwells största försäljningskanal är Hälsofackhandeln där Life står för ca 150 MSEK av Bringwells omsättning. Detta unika samarbetsavtal med Nordens största hälsokedja, Life som har ca 450 butiker i kombination med Bringwells starka produktportfölj bidrar detta till en betydande försäljningsökning framöver och ett steg mot vårt mål att nå en EBITDA marginal om 20 %.”, säger David Rönnberg VD för Bringwell.

Om Bringwell:

Bringwell är Nordens ledande leverantör av egenvårdsprodukter. Bolaget omsatte 742,9 MSEK under 2009, med en bruttomarginal om över 62 %. Bringwells strategi är att växa såväl organiskt som genom förvärv. Under 2008 förvärvade Bringwell de nordiska rättigheterna för några av Skandinavien viktiga hälsokostprodukter Kan Jang, Chi San, Chisandra, Arctic Root, Rysk rot och Femineral. Därutöver förvärvades Biokraft AB som ger Bringwell utökad produktionskapacitet samt bredare produktportfölj.

För mer information kontakta:

David Rönnberg, VD Bringwell tel. +46 8 412 72 00, e-post:
david.ronnberg@bringwell.com

Bringwell AB (publ) som är anslutet till First North, Evli Bank Plc. är dess Certified Adviser. Bringwell utvecklar egna kliniskt dokumenterade varumärken och patenterade substanser. I tillägg till egna varumärken inlicensierar Bringwell intressanta produkter till den nordiska marknaden. Läs mer på www.bringwell.com