

RaySearch Laboratories AB (publ) Delårsrapport 1 januari - 31 mars 2009

1 JANUARI – 31 MARS 2009

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 16,9 (15,6) MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 7,3 (3,1) MSEK och resultatet per aktie till 0,21 (0,09) SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 9,9 (3,6) MSEK
- Kassaflödet uppgick till 8,7 (-5,5) MSEK
- Samarbetet med Nucletron utökades i januari med två nya produkter för dosplanering
- Första produkten i samarbetet med TomoTherapy erhöll FDA-godkännande i januari och har lanserats

EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Den nya produkten för VMAT-behandlingar i samarbetet med Philips fick FDA-godkännande och lanserades i april
- Samarbetsavtal med Siemens ingicks i maj

”Det är mycket glädjande att i dag kunna presentera ett nytt avtal med Siemens. Avtalet är strategiskt mycket viktigt för RaySearch eftersom Siemens är en av de ledande globala leverantörerna av utrustning för strålterapi”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Både omsättningen och vinsten ökade under första kvartalet. Dessutom har två nya produkter lanserats på marknaden, och fler är på väg, så jag är väldigt nöjd med hur RaySearch utvecklas just nu”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår 2008
	2009	2008	
Nettoomsättning	16 936	15 595	62 690
Rörelseresultat	9 851	3 637	21 058
Rörelsemarginal %	58,1	23,3	33,6
Nettoresultat	7 323	3 134	18 223
Resultat per aktie, SEK*	0,21	0,09	0,53
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång*	16,10	46,00	11,50

*Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 15 maj kl 7.45.

VD:s kommentar

Det är mycket glädjande att i dag kunna presentera ett avtal med Siemens. Det nya samarbetet innebär att RaySearch kommer att leverera flera olika dosplaneringsmoduler för förbättrad strålbehandling. Modulerna kommer att byggas in i Siemens system *syngo*[®] Suite for Oncology, som är en integrerad plattform för att hantera arbetsflödet på strålterapikliniker. Avtalet är strategiskt mycket viktigt för RaySearch eftersom Siemens är en av de ledande globala leverantörerna av utrustning för strålterapi. Samarbetet förväntas börja generera intäkter för RaySearch under 2011.

Resultatmässigt var det första kvartalet starkt med ett resultat på 7,3 MSEK, vilket är mer än en fördubbling jämfört med första kvartalet 2008. Omsättningen ökade med 8,6 procent till 16,9 MSEK, men detta förklaras av stigande valutakurser. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen under kvartalet minskat med 18 procent jämfört med det första kvartalet 2008. Detta beror på minskat antal sålda licenser via både Nucletron och Philips. Jämförelsetalen för det första kvartalet 2008 var dock relativt höga. Dessutom har vi ofta sett ett något svagare kvartal följa på exceptionellt starka kvartal och det sista kvartalet 2008 var RaySearchs starkaste kvartal någonsin. Finanskrisen är en annan faktor som sannolikt påverkar försäljningen negativt just nu. De större leverantörerna av strålterapiutrustning har rapporterat ett sämre marknadsklimat på den amerikanska marknaden där kreditåstramningen gör att en del investeringar senareläggs. Även vi anar en liknande tendens där exempelvis licensförsäljningen genom Philips minskade relativt kraftigt i USA samtidigt som den ökade på övriga marknader jämfört med första kvartalet förra året. I dagsläget är det dock osäkert hur länge den här effekten kommer att finnas kvar, varför det känns betryggande att vi har en mycket solid finansiell position och dessutom är i färd med att lansera ett stort antal nya produkter.

Alla utvecklingsresurser i bolaget arbetar för högtryck med att färdigställa alla nya produkter som är planerade att lanseras under året. Resultatet av flera års hårt utvecklingsarbete börjar nu kunna skönjas. Till exempel erhöll vi i januari 510(k)-godkännande från FDA för den första produkten i vårt samarbete med TomoTherapy och den har nu även lanserats på marknaden. Produkten, som marknadsförs under namnet SharePlan[™], möjliggör automatisk överföring av behandlingsplaner från TomoTherapys Hi-Art-accelerator till konventionella linjäracceleratorer. Nu i veckan presenterades den framgångsrikt på ett stort europeiskt användarmöte i Prag. SharePlan har dessutom redan väckt en hel del intresse bland de över 200 användarna av TomoTherapys system, så vi har anledning att hoppas på ett värdefullt intäktsstillskott när produkten börjar installeras hos kunderna i sommar.

I april fick även den nya VMAT-produkten (Volumetric Modulated Arc Therapy) med Philips 510(k)-godkännande och lanserades av Philips under varumärket SmartArc. VMAT är en relativt ny avancerad form av IMRT (Intensity Modulated Radiation Therapy) där tumören kontinuerligt bestrålas samtidigt som strålkällan roterar ett eller flera varv runt patienten. Det här är den viktigaste trenden på marknaden just nu och därmed är den här produkten mycket efterfrågad av Philips kunder. Produkten är utan tvekan den mest mångsidiga VMAT-lösningen på marknaden och den kan hantera en stor mängd behandlingsalternativ för alla relevanta strålbehandlingsmaskiner. Därigenom kan användarna dra nytta av de fördelar som VMAT erbjuder utan att vara tvungna att göra stora investeringar i hårdvaruuppdateringar. RaySearch har en mycket stor installerad bas bland Philips kliniker och har hittills sålt drygt 2000 licenser av produkten p-RayOptimizer. Av dessa har mer än 1500 även köpt tillägsprodukten p-RayMachine. Största delen av dessa användare skulle ha stor nytta av den nya VMAT-produkten, som vi internt kallar p-RayArc. Kombinerat med en bra prisnivå gör det att produkten har en stor intäktspotential för RaySearch när den börjar användas på bred front ute hos kunderna under andra halvåret i år.

Det första samarbetsprojektet med Varian har också avslutats framgångsrikt. De tre första produkterna, som är lösningar för radiobiologisk evaluering, radiobiologisk optimering respektive optimering av konventionella 3D-CRT-planer, har färdigställts och finns nu fullt integrerade i Varians dosplaneringssystem Eclipse[™]. Varian lämnar in ansökan om 510(k)-godkännande idag och de börjar nu med förberedande marknadsaktiviteter inför den officiella lanseringen som kommer att ske så fort de har fått godkännande från FDA. Både vi och Varian är väldigt nöjda med slutresultatet så jag håller verkligen med Jeff Amacker, Varians chef för kliniska mjukvarulösningar, som kommenterar

samarbetet: “We are delighted with how the development has come together and very excited about the benefit these products can bring to the radiation oncology community.” Varian har en stor installerad bas så det skall bli spännande att följa mottagandet av produkterna när de blir tillgängliga för kliniskt bruk, vilket vi uppskattar kan ske i slutet av sommaren.

I dagarna slutför vi också utvecklingsarbetet med den nya versionen av kvalitetssäkringssystemet COMPASS® i samarbetet med IBA Dosimetry. COMPASS® kommer nu att ha stöd för de nya VMAT-behandlingarna, vilket gör systemet än mer konkurrenskraftigt. IBA Dosimetry har också nyligen infört en ny aggressivare prisstrategi för produkten, vilket tillsammans med uppgraderingen som släpps före sommaren gör att vi har goda förhoppningar om att orderingången skall kunna öka. Vi fortsätter också det mer långsiktiga utvecklingsarbetet med produkten i-RayTracker som utökar COMPASS® med adaptiv funktionalitet.

Förutom alla projekten som är i slutfasen har vi, i och med att vi utökade vårt avtal med Nucletron i januari, också påbörjat utvecklingen av två nya produkter som integreras i Nucletrons dosplaneringssystem Oncentra® MasterPlan. Den första produkten är vår lösning för VMAT. Den andra produkten är en lösning för modellbaserad segmentering (MBS). Det är en mjukvara som förenklar segmenteringsprocessen, det vill säga det steg i behandlingsplaneringen där man skapar tredimensionella modeller av tumören och de omkringliggande organen. Eftersom den är användbar både för brachyterapi och extern strålterapi breddar vi även vår kundgrupp och når med den här produkten för första gången ut till de kliniker som är inriktade på brachyterapi som är ett område där Nucletron har en stor installerad bas. Lansering av båda produkterna är planerad till andra halvåret 2009.

Vi arbetar också vidare med utvecklingen av vårt system för dosplanering av strålbehandling med protoner, där vi också har ett samarbete med Nucletron. Här deltar vi i flera stora upphandlingar bland annat för Skandioncentret i Uppsala. Hittills har inga upphandlingar avgjorts, men vi har fortsatt goda förutsättningar att få vår första kommersiella order i år.

I vår strävan att sälja direkt till kliniker arbetar vi intensivt med att ta fram den första versionen av RayStation, som kommer att bli en plattform för kliniskt validerade produkter. RayStation kommer att kunna erbjudas till kliniker som behöver ett konfigurerbart system där man kan sätta ihop den dosplaneringsfunktionalitet man behöver. Målet är att ha en första version färdig framåt sommaren och vi planerar att demonstrera RayStation på de stora mässorna under sommaren och hösten.

Början på året har varit extremt hektisk för oss och resten av året kommer fortsatt att präglas av den generationsväxling vi nu befinner oss i. Supportintäkterna från vår första produkt p-RayOptimizer kommer att börja minska under det andra kvartalet, eftersom produkten nu efter åtta år på marknaden enligt vårt avtal betraktas som mogen. Under andra halvåret kommer vi att kunna utläsa effekterna av de nya produkterna, men det är svårt att förutspå hur stor den finansiella effekten blir. Det är alltid en utmaning att förutsäga hur nya produkter tas emot och det extremt svaga konjunkturläget förstärker osäkerheten. Men med tanke på att vi aldrig tidigare har varit i närheten av den här produktlanseringstakten, och dessutom har tecknat nya avtal och för flera andra diskussioner om nya produktsamarbeten, ser förutsättningarna för tillväxt goda ut.

Stockholm den 15 maj 2009

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB

Viktiga händelser

HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET 2009

RaySearch och Nucletron utökade samarbetet med två nya lösningar för dosplanering

I januari ingicks ett utvecklings- och licensavtal som innebär att RaySearch skall utveckla programvarumoduler för modellbaserad segmentering (MBS) och dosplanering av rotationsbehandlingar (Volumetric Modulated Arc Therapy eller VMAT) för Nucletrons dosplaneringssystem Oncentra® MasterPlan. VMAT är en relativt ny avancerad form av IMRT (Intensity Modulated Radiation Therapy) där tumören kontinuerligt bestrålas samtidigt som strålkällan roterar ett eller flera varv runt patienten. Konceptet möjliggör att behandlingen kan levereras snabbare än med traditionell IMRT där patienten bestrålas endast från ett litet antal fasta infallsvinklar. MBS förenklar segmenteringsprocessen där en tredimensionell modell av tumören och omkringliggande organ skapas innan själva behandlingen planeras. Detta är ett tidskrävande steg eftersom det traditionellt utförs genom att manuellt rita ut konturerna för relevanta strukturer. Den nya mjukvaran utnyttjar tredimensionella organmodeller som automatiskt anpassas till varje patients individuella bilddata. Produkten kommer att vara användbar för dosplanering av både extern strålterapi och brachyterapi och har en stor potential att effektivisera segmenteringsprocessen och även säkerställa att segmenteringen utförs på ett konsekvent sätt från fall till fall.

Första produkten i samarbetet med TomoTherapy erhöll FDA-godkännande och har lanserats

I augusti 2007 inleddes ett samarbete med TomoTherapy och i januari 2009 erhöll den första produkten i samarbetet 510(k)-godkännande av den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA och kunde därmed lanseras på marknaden vilket skedde i april. Produkten, som marknadsförs under namnet SharePlan™, möjliggör överföring av behandlingsplaner från TomoTherapys Hi·Art®-system till konventionella linjäracceleratorer. Genom att utnyttja mycket sofistikerade algoritmer genererar produkten helt automatiskt ett urval av levererbara IMRT-planer baserat på en existerande Hi·Art®-plan. Detta tidsbesparande koncept är ett viktigt verktyg för att optimera patientnyttan och behandlingsskapaciteten på kliniker som installerar ett Hi·Art®-system i en blandad miljö med konventionella linjäracceleratorer. Möjligheten att automatiskt generera dosplaner för IMRT är unik i sitt slag och finns inte tillgänglig i något annat system på marknaden.

HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Den nya produkten för VMAT-behandlingar i samarbetet med Philips fick FDA-godkännande och lanserades

RaySearchs nya dosplaneringslösning för VMAT-behandlingar erhöll 510(k)-godkännande från den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA och lanserades av RaySearchs partner Philips i april. Produkten har utvecklats sedan 2008 som en del av det långsiktiga partnerskapet mellan RaySearch och Philips och marknadsförs under namnet SmartArc som en modul i Philips dosplaneringssystem Pinnacle³. Den nya produkten är den första planeringslösningen som kan användas tillsammans med alla modeller av behandlingsmaskiner som kan leverera VMAT-behandlingar. Utöver att hantera de senaste behandlingsmaskinerna där strålens intensitet kan varieras över tiden har den nya produkten också stöd för konstant strålintensitet. Därmed kan klinikerna utnyttja fördelarna med VMAT utan att behöva investera i en uppgradering av behandlingsmaskinerna vilket kostar både tid och pengar.

RaySearch ingick samarbetsavtal med Siemens

I maj ingick RaySearch ett långsiktigt utvecklings- och licensavtal med Siemens Healthcare. Det nya samarbetet innebär att RaySearch kommer att leverera flera olika dosplaneringsmoduler för förbättrad strålbehandling. Modulerna kommer att byggas in i Siemens system *syngo*® Suite for Oncology, som är en integrerad plattform för att hantera arbetsflödet på strålterapikliniker. Samarbetet förväntas börja generera intäkter för RaySearch under 2011.

Ekonomisk information

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FÖRSTA KVARTALET 2009

Under det första kvartalet 2009 ökade omsättningen med 8,6 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 16,9 (15,6) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter från p-RayOptimizer och p-RayMachine samt supportintäkter. Omsättningsökningen förklaras av den amerikanska dollarns och eurons förstärkning. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen under kvartalet minskat med 18 procent jämfört med det första kvartalet 2008. Antalet sålda licenser uppgick till 137 (174) och licensintäkterna under första kvartalet 2009 uppgick till 9,7 (10,9) MSEK. Minskningen i antal sålda licenser är hänförlig till både Philips och Nucletron. Sett till geografiska regioner visar den nordamerikanska marknaden det största tappet vilket till viss del förklaras av finanskrisens stora påverkan på den amerikanska ekonomin. Supportintäkterna under första kvartalet 2009 ökade med 53 procent till 7,2 (4,7) MSEK. Supportintäkterna baseras på den ackumulerade licensförsäljningen och har därför växt kontinuerligt. Under 2009 kommer dock supportintäkterna för RaySearchs första produkt p-RayOptimizer att börja minska eftersom produkten, som har funnits på marknaden sedan 2001, nu enligt avtal betraktas som mogen.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering till Philips sker i dollar och fakturering till Nucletron och IBA Dosimetry sker i euro. Under första kvartalet 2009 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 8,48 SEK att jämföra med 6,31 SEK under motsvarande period under 2008. Under första kvartalet 2009 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 10,88 SEK, att jämföra med 9,39 SEK under motsvarande period under 2008. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under första kvartalet 2009 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 1,4 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 0,3 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolitik.

Rörelseresultatet under första kvartalet 2009 uppgick till 9,8 (3,6) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 58,1(23,3) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster minskade jämfört med första kvartalet föregående år med 3,8 MSEK till 7,3 MSEK. Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser valutakursvinster och valutakursförluster och nettot av dessa har under första kvartalet 2009 uppgått till 0,4 (-0,7) MSEK. Minskningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av att en stor del av forskningsavdelningens resurser under perioden har riktats om till att delta i utvecklingsarbetet med den stora mängd produkter som planeras att lanseras under året. Eftersom kostnader för produktutvecklingsprojekt aktiveras till skillnad från forskningsprojekt leder denna temporära omfokusering till lägre kostnader för forskning.

Per den 31 mars 2009 arbetade 45 (40) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 12,5 (11,6) MSEK. Under första kvartalet 2009 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 10,5 (6,6) MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader under första kvartalet 2009 uppgick till 1,7 (2,6) MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 3,7 (7,6) MSEK.

Avskrivningarna under första kvartalet 2009 uppgick till 1,7 (2,7) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,0 (0,0) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första kvartalet 2009 uppgick till 1,7 (2,7) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under första kvartalet 2009 uppgick till 7,3 (3,1) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie uppgick till 0,21 (0,09) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Majoriteten av RaySearchs existerande kunder finns i USA. Det är dock värt att notera att andelen av licensintäkterna som härrör från Nordamerika under kvartalet låg på en rekordlåg nivå.

Licensintäkterna under första kvartalet 2009 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 36 (48) procent, Asien 32 (22) procent, Europa och övriga världen 32 (30) procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet under första kvartalet 2009 uppgick till 8,7 (-5,5) MSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 19,1 (1,2) MSEK. Ökningen förklaras huvudsakligen av ett förbättrat resultat jämfört med motsvarande period föregående år samt av att rörelsekapitalet minskade under första kvartalet 2009 vilket hade en positiv effekt om 8,4 MSEK medan rörelsekapitalet ökade under första kvartalet 2008 vilket hade en negativ effekt om -3,1 MSEK. Minskningen av rörelsekapitalet under första kvartalet 2009 förklaras främst av minskade kundfordringar.

Per den 31 mars 2009 uppgick likvida medel till 79,3 MSEK, jämfört med 73,6 MSEK per den 31 mars 2008. Per den 31 mars 2009 uppgick de kortfristiga fordringarna till 16,2 MSEK jämfört med 20,8 MSEK per den 31 mars 2008. RaySearch har inga räntebärande skulder.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första kvartalet 2009 uppgick till 10,5 (6,9) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,2 (0,0) MSEK.

MEDARBETARE

Vid första kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 50 (47) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-mars 2009 uppgick till 50 (47).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår 2008
	2009	2008	
Nettoomsättning	16 936	15 595	62 690
Kostnad för sålda varor	-201	-191	-661
Bruttoresultat	16 735	15 404	62 029
Övriga rörelseintäkter	559	100	2 012
Försäljningskostnader	-546	-430	-2 563
Administrationskostnader	-3 075	-3 086	-11 031
Forsknings- och utvecklingskostnader	-3 695	-7 598	-29 183
Övriga rörelsekostnader	-127	-753	-206
Rörelseresultat	9 851	3 637	21 058
Resultat från finansiella poster	241	790	3 048
Resultat före skatt	10 092	4 427	24 106
Skatt	-2 769	-1 293	-5 883
Periodens resultat	7 323	3 134	18 223
Resultat per aktie före full utspädning (SEK) *	0,21	0,09	0,53
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK) *	0,21	0,09	0,53

* Korrigerat för aktieuppdelaing, aktiesplit 3:1

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår 2008
	2009	2008	
Periodens resultat	7 323	3 134	18 223
Övrigt totalresultat	-	-	-
Totalresultat för perioden	7 323	3 134	18 223

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	2009-03-31	2008-03-31	2008-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	90 380	66 903	81 705
Materiella anläggningstillgångar	1 919	2 246	1 926
Uppskjutna skattefordringar	10 569	11 253	10 569
Summa anläggningstillgångar	102 868	80 402	94 200
Kortfristiga fordringar	14 105	20 796	23 247
Likvida medel	79 337	73 596	70 644
Summa omsättningstillgångar	93 442	94 392	93 891
SUMMA TILLGÅNGAR	196 310	174 794	188 091
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	157 758	140 985	150 435
Uppskjutna skatteskulder	28 564	23 977	26 240
Övriga långfristiga skulder	1 610	967	1 610
Leverantörsskulder	1 977	2 419	4 283
Övriga kortfristiga skulder	6 401	6 446	5 523
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	196 310	174 794	188 091
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår
	2009	2008	2008
Resultat före skatt	10 092	4 427	24 106
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	1 731	2 691	10 981
Betald skatt	-1 157	-2 789	1 439
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	10 666	4 329	36 526
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	8 427	-3 099	-10 481
Kassaflöde från den löpande verksamheten	19 093	1 230	26 045
Kassaflöde från investeringsverksamheten **	-10 400	-6 769	-29 540
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	-4 996
Periodens kassaflöde	8 693	-5 539	-8 491
Likvida medel vid periodens början	70 644	79 135	79 135
Likvida medel vid periodens slut	79 337	73 596	70 644

*I dessa belopp ingår bl a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader

**I dessa belopp ingår bl a aktiverade utvecklingskostnader

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars 2009	Helår 2008
Ingående balans	150 435	137 851
Totalresultat för perioden	7 323	18 223
Lämnad utdelning	0	-5 639
Utgående balans	157 758	150 435

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

Belopp i KSEK	jan-mars 2009	Helår 2008
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier (ingående och utgående balans)	449 628	449 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	449 628	449 628

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2009	jan-mars 2008	2007	Helår 2008
Nettoomsättning	16 936	15 595	16 120	62 690
Rörelseresultat	9 851	3 637	7 109	21 058
Rörelsemarginal, %	58,1	23,3	44,1	33,6
Vinstmarginal, %	59,6	28,4	46,6	38,5
Nettoresultat	7 323	3 134	5 227	18 223
Resultat per aktie, SEK *	0,21	0,09	0,15	0,53
Avkastning på sysselsatt kapital, %	19,9	19,1	33,1	16,7
Avkastning på eget kapital, %	15,0	13,4	34,3	12,6
Soliditet, %	80,4	80,7	80,7	80,0
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång*	4,60	4,11	3,59	4,39
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång*	16,10	46,00	59,00	11,50

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår 2008
	2009	2008	
Nettoomsättning	16 936	15 595	62 690
Kostnad för sålda varor	-201	-191	-661
Bruttoresultat	16 735	15 404	62 029
Övriga rörelseintäkter	559	100	2 012
Försäljningskostnader	-546	-474	-2 563
Administrationskostnader	-3 545	-3 580	-12 461
Forsknings- och utvecklingskostnader	-12 060	-11 085	-46 635
Övriga rörelsekostnader	-127	-753	-206
Rörelseresultat	1 016	-388	2 176
Resultat från finansiella poster	192	652	14 417
Resultat efter finansiella poster	1 208	264	16 593
Bokslutsdispositioner	-	-	743
Resultat före skatt	1 208	264	17 336
Skatt	-432	-127	-2 303
Nettoresultat	776	137	15 033

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	2009-03-31	2008-03-31	2008-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	1 061	1 304	1 221
Materiella anläggningstillgångar	1 919	2 246	1 926
Finansiella anläggningstillgångar	2 160	2 160	2 160
Uppskjutna skattefordringar	10 569	11 253	10 569
Summa anläggningstillgångar	15 709	16 963	15 876
Kortfristiga fordringar	28 196	20 796	35 238
Likvida medel	63 375	58 659	54 534
Summa omsättningstillgångar	91 571	79 455	89 772
SUMMA TILLGÅNGAR	107 280	96 418	105 648
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	77 530	67 573	76 755
Obeskattade reserver	19 290	20 033	19 290
Leverantörsskulder	1 978	2 419	4 283
Övriga kortfristiga skulder	8 482	6 393	5 320
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	107 280	96 418	105 648
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Koncernredovisningen för första kvartalet 2009 har upprättats i enlighet med International Reporting Standards (IFRS) såsom de har antagits av EU, och den svenska årsredovisningslagen. Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Vidare har tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen tillämpats. Från och med den 1 januari 2009 tillämpar RaySearch IFRS 8 Rörelsesegment och den omarbetade IAS 1 Utformning av finansiella rapporter. Tillämpningen av IFRS 8 har inte inneburit några förändringar i RaySearchs indelning av segment. Förändringarna i IAS 1 har inneburit att resultaträkningen för koncernen har kompletterats med Rapport över totalresultat.

Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering RFR 2.2, Redovisning för juridiska personer.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i US-dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. RaySearch har även flera forskningssamarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna minskar allt eftersom antalet samarbetspartners ökar. RaySearch för löpande diskussioner med flera medicintekniska bolag om nya samarbeten.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2008 på sidan 49.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagens ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Stockholm den 15 maj 2009

Johan Löf
Verkställande direktör

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB

Jag har utfört en översiktlig granskning av bifogade delårsrapport för RaySearch Laboratories AB (publ), org nr 556322-6157, för perioden 2009-01-01 -- 2009-03-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att rättvisande upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning SÖG 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor* som är utgiven av FAR. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade delårsinformationen inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen.

Stockholm den 15 maj 2009

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

FÖR YTTRELLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

ÅRSSTÄMMA

Årsstämman hålls 26 maj 2009 kl.18.00 i Kammarsalen på Berns Konferens, Berzelii Park, Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Halvårsrapport	27 augusti 2009
Delårsrapport för tredje kvartalet	20 november 2009

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs via licensavtal med ledande partners som Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. Hittills har tio produkter lanserats och RaySearchs mjukvara används av fler än 1 300 kliniker i över 30 länder. Därutöver omfattar existerande licensavtal mer än 15 ytterligare produkter som är planerade att lanseras under de närmaste åren. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på OMX Nordiska börs Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.