

OKMETICIN PÄÄOMAMARKKINATAPAHTUMA: YHTIÖ TAVOITTELEE VAHVAA PITKÄN AIKAVÄLIN KASVUA JA VAHVISTAA VOIMASSA OLEVAN OHJEISTUKSEN VUODELLE 2011

Okmetic Oyj järjestää tänään perjantaina sijoittajille ja analytikoille suunnatun pääomamarkkinapäivän Helsingissä kello 9.00 alkaen. Päivän teemana on "Investing in long-term growth". Tilaisuudessa yhtiön johto esittelee liiketoiminnan näkyviä, yhtiön strategiaa ja keskeisiä tavoitteita. Esitysmateriaalit ovat saatavilla tänään perjantaina kello 9.00 yhtiön kotisivulla www.okmetic.com.

Yhtiön tavoitteena on kannattava kasvu. Vuonna 2010 käynnistetty kasvustrategia perustuu keskeisiin osaamisalueisiin sekä pitkäaikaisten kehityshankkeiden kaupallistamiseen. Keväällä julkistettu 30 miljoonan euron investointi vaativien SOI-kiekkojen tuotantokapasiteetin kasvattamiseen on luonteva ja tärkeä jatke yhtiön aikaisemmille panostuksille korkean lisäarvon tuotteiden valmistukseen. Okmetic on maailmanlaajuinen markkinajohtaja MEMS-sovelluksiin tarkoitetuissa SOI-kiekoissa, ja tätä markkinajohtajuutta on tarkoitus vahvistaa. Markkinatutkimuslaitosten pitkän aikavälin ennusteet lupaavat merkittävää kasvua kaikissa Okmeticin asiakasryhmissä.

Vuoden 2011 jälkipuoliskolla toimintaympäristö on haastava. Makrotalouden haasteet aiheuttavat varovaisuutta ja varastotasojen tasaamista elektroniikkateollisuuden arvoketjussa. Puolijohdeiden ja aurinkokennoteollisuuden markkinat ovat lyhyellä tähtäimellä epävarmat. Puolijohdemarkkinat supistuvat näillä näkymin poikkeuksellisesti kuluvan vuoden kolmannella neljänneksellä, joka on perinteisesti vuoden voimakkaimman kysynnän aikaa. Anturikiekkojen, etenkin SOI-kiekkojen, markkinanäkymät ovat sitä vastoin vakaat.

Okmeticin joustava toimintamalli, vahva painotus anturikiekkoihin ja pitkäaikaiset toimitussopimukset aurinkokennovalmistajille varmistavat liiketoiminnan ja kannattavuuden hyvän tason myös vuoden 2011 aikana. Yhtiö vahvistaa voimassa olevan ohjeistuksen, jonka mukaan vuoden 2011 liikevaihdon ja -tuloksen arvioidaan ylittävän vuoden 2010 tason. Arvioiden toteutuminen edellyttää, ettei tämänhetkinen markkinanäkymä olennaisesti muutu loppuvuoden aikana.

Keväällä 2011 yhtiön pitkän aikavälin kasvutavoitetta nostettiin siten, että liikevaihdon orgaaninen kasvu on vähintään 10 prosenttia vuositasolla. Liiketuloksen osalta tavoitellaan jatkossakin yli 10 prosenttia liikevaihdosta.

Kai Seikku
Toimitusjohtaja

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Kai Seikku, Okmetic Oyj
Puh. 0400 200 288, sähköposti: kai.seikku@okmetic.com

Jakelu:
NASDAQ OMX Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet
www.okmetic.com

LYHYESTI OKMETICISTA

Take it higher

Teknologiayhtiö Okmetic toimittaa asiakaskohtaisesti räätälöityjä piikiekkoja anturi- ja puolijohdeteollisuudelle sekä myy teknologiaosaamistaan aurinkokennoteollisuudelle. Okmetic tarjoaa asiakkailleen ratkaisuja, jotka lisäävät heidän kilpailukykyään ja kannattavuuttaan.

Okmeticin kiekot ovat osa jalostusketjua, jonka lopputuotteet parantavat ihmisten välistä vuorovaikutusta ja elämän laatua. Yhtiön tuotteet perustuvat asiakkaille lisäarvoa tuottavaan korkean teknologian osaamiseen, innovatiiviseen tuotekehitykseen ja tehokkaaseen tuotantoprosessiin.

Okmeticilla on maailmanlaajuinen asiakaskunta ja myyntiverkosto, tehtaat Suomessa ja Yhdysvalloissa sekä sopimusvalmistusta Japanissa ja Kiinassa. Okmetic on noteerattu NASDAQ OMX Helsingissä tunnuksella OKM1V. Lisätietoja yhtiöstä saa kotisivuilta: www.okmetic.com.