

Axelar rapporterar bra säkerhetsprofil för AXL1717 i klinisk fas I/II studie i cancerpatienter – Postern nu publicerad på företagets hemsida

STOCKHOLM, SVERIGE - 26 september 2011. Axelar AB, ett portföljbolag till Karolinska Development AB, publicerade idag resultat från den avslutade säkerhetsstudien av AXL1717 i klinisk fas I/II på European Multidisciplinary Cancer Congress (ESMO) i Stockholm. Som rapporterats tidigare idag uppnåddes alla primära målsättningar i den kliniska studien och tecken tydande på medicinsk nytta har visats i några patienter med icke-småcellig lungcancer. Hela postern finns nu tillgänglig på Axelars och Karolinska Developments hemsida.

För ytterligare information, kontakta:

Johan Harmenberg, VD, Axelar AB

Tel: 0705-14 54 53, e-post: johan.harmenberg@axelar.se

Torbjörn Bjerke, VD, Karolinska Development AB

Tel: 0727-44 41 23, e-post: torbjorn.bjerke@karolinskadevelopment.com

TILL REDAKTÖRERNA

Om Axelar

Axelars är ett svenskt bioteknikföretag, grundat 2003. Bolaget utvecklar ett cancerläkemedel som hämmar insulinliknande tillväxtfaktor 1 receptorn (insulin-like growth factor 1 receptor; IGF-1 receptorn). Axelar ingår i Karolinska Developments portfölj. www.axelar.se

Om AXL1717

Axelars läkemedelssubstans, AXL1717, är ett nytt sätt att behandla ett antal olika cancerformer. AXL1717 är den första oralt administrerade småmolekylära hämmaren av Insulinlikande tillväxtfaktor 1 (IGF-1) receptorn som inte påverkar den närbesläktade insulinreceptorn. De flesta tumörceller är beroende av IGF-1 receptorns signaleringsvägar och IGF-1 receptorn kan därför betraktas som ett utmärkt mål för läkemedelsutveckling. Det finns för närvarande ingen IGF-1 receptorhämmare som godkänts som läkemedel. Den första fas I/II studien i människa med AXL1717 har precis avslutats och substansen kombinerar utpräglad effekt i djurstudier mot ett antal olika tumörer med utmärkt säkerhetsprofil.

Om Karolinska Development

Karolinska Developments mål är att skapa värde för såväl investerare som patienter och forskare genom att utveckla innovationer från världsledande forskning till produkter som går att sälja eller licensiera ut med hög avkastning. Affärsmodellen går ut på att: SELEKTERA de kommersiellt mest attraktiva medicinska innovationerna, UTVECKLA dessa till det stadium där den största avkastningen på investeringen kan uppnås och KOMMERSIALISERA innovativa nya läkemedel genom försäljning av företag eller utlicensiering av produkter. Detta kommer att resultera i kontantbetalningar, milstolpsersättningar och royalties.

Ett exklusivt deal flow avtal med Karolinska Institutet Innovations AB och andra samarbetsavtal med ledande nordiska universitet ger ett kontinuerligt flöde av innovationer.

Karolinska Developments flexibla exitstrategi möjliggör att projekt kan avyttras i den utvecklingsfas där bolaget får störst avkastning på investerat kapital, vanligtvis då fas II-studier har visat att läkemedlet har avsedd effekt på patienter - vilket är ett viktigt värdehöjande steg.

Idag består portföljen av över 35 projekt i olika stadier, från konceptutveckling till fas II-studier, tolv projekt befinner sig i kliniska prövningar. Portföljen är särskilt starkt inom områdena cancer, dermatologi, inflammation, hjärt-kärlsjukdomar, kvinnohälsa och sjukdomar som drabbar centrala nervsystemet. För mer information, se www.karolinskadevelopment.com