

**Jeeves Information Systems AB (publ)**

1(2)

## **Jeeves etablerar partnernätverk i Nordamerika**

**Jeeves etablerar en Master Partner för distribution av bolagets ledande affärssystem på den strategiskt viktiga nordamerikanska marknaden. Den nya Master Partnern, Jeeves North America, kommer med hjälp av partners att marknadsföra Jeeves affärssystemslösningar. Jeeves gör samtidigt sina första affärer via den nya Master Partnern.**

– Samarbetet med delägarna i vår amerikanska Master Partner ger oss en grund för att utveckla ett partnernätverk i Nordamerika, säger Bengt-Åke Älgevik, VD Jeeves. Vi får snabbt tillgång till en försäljningsorganisation med breda lokala erfarenheter och relationer. Etableringen skapar också en förbättrad supportorganisation till våra internationella kunder med verksamhet i USA. Den nordamerikanska marknaden är attraktiv med en stor långsiktig försäljningspotential samt goda möjligheter att rekrytera nya partners.

Jeeves North America, leds av Allan Lessing, som har bred erfarenhet från ledande positioner i såväl Nordamerika som Europa. Tillsammans med den nya ledningsgruppen har han framgångsrikt etablerat icke-amerikanska affärssystem i Nordamerika. Jeeves Information Systems i Stockholm har 15 procents ägarandel i bolaget.

Jeeves North America annonserar samtidigt rekryteringen av en ny Jeeves Partner, med närvaro i flera geografiskt viktiga områden i Nordamerika: Los Angeles, Atlanta samt i Toronto.

I samband med överenskommelsen knyts två nya, strategiskt viktiga, kundavtal med bolag i tillverkningssektorn. Orderna omfattar totalt cirka 100 användare.

– Vi har sökt länge efter ett affärssystem med omfattande funktionalitet som tillgodoser kundernas behov på flexibilitet, användarvänlighet och som lätt kan anpassas till deras individuella behov, framhåller Allan Lessing. I Jeeves har vi hittat detta och dessutom marknadens lägsta ägandekostnad genom enkla uppgraderingar.

– Etableringen av en Master Partner på den nordamerikanska marknaden stöder vår vision om att bli en ledande leverantör av affärssystem i Europa, säger Bengt-Åke Älgevik. Att ha en representation i Nordamerika är betydelsefullt för vår tillväxtstrategi.



PRESSMEDDELANDE 26 NOVEMBER, 2008

**Jeeves Information Systems AB (publ)**

2(2)

**För mer information, vänligen kontakta:**

Bengt-Åke Älgevik, VD Jeeves, tel: 08 587 099 00

e-post: [bengt.algevik@jeeves.se](mailto:bengt.algevik@jeeves.se)

[www.jeeves.se](http://www.jeeves.se)

Allan Lessing, CEO – Operations Jeeves North America, tel 1-905-488-0428

E-mail: [alessing@jeeves-na.com](mailto:alessing@jeeves-na.com)

[www.jeeves-na.com](http://www.jeeves-na.com)

**Fakta om Jeeves Information Systems**

*Europas snabbast växande leverantör av affärssystem\*, Jeeves Information Systems AB utvecklar affärssystem för företag inom tillverkning, handel, service- och tjänstesektorerna. Företaget är fokuserat på produktutveckling medan försäljning sker genom dotterbolag, partners och återförsäljare. Koncernen samarbetar med bortåt 70 partners globalt och i Sverige finns partners representerade på ett tjugotal orter. Företagets huvudprodukter är Jeeves Universal, Jeeves Selected och Garp, som sammantaget finns installerade på mer än 3 900 företag. Den nuvarande verksamheten startade 1992 och sedan 1999 är företaget noterat på Stockholmsbörsen. [www.jeeves.se](http://www.jeeves.se)*

*\* Enligt Gartner, augusti 2006*