

RaySearch Laboratories AB (publ) Delårsrapport 1 januari – 30 september 2008

1 JANUARI – 30 SEPTEMBER 2008

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 41,3 (50,2) MSEK
- Resultat efter skatt uppgick till 7,3 (16,8) MSEK
- Resultat per aktie uppgick till 0,21 (0,49) SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 8,0 (22,1) MSEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 6,8 (25,7) MSEK
- Avtal med Philips avseende ny produkt inom den nya revolutionerande behandlingsmetoden VMAT ingicks i juni
- Avtal avseende ett dosplaneringssystem för protonterapi åt Akademiska sjukhuset i Uppsala ingicks i augusti
- Avtal avseende forskningssamarbete inom flermålsoptimering med Massachusetts General Hospital i Boston, USA ingicks i augusti

”Intäkterna under tredje kvartalet sjönk jämfört med samma period föregående år, men vi ser en positiv trend från andra till tredje kvartalet i år. Försäljningsvolymen via Philips började återhämta sig från den ovanligt låga nivån under andra kvartalet samtidigt som dollarn stärktes vilket sammantaget ledde till en intäktsökning om 14 procent från andra till tredje kvartalet”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Den globala finanskrisen är givetvis ett orosmoment. Vi följer marknadsutvecklingen noga men historiskt har marknaden för strålterapiprodukter varit relativt konjunkturokänslig. Vi gör i dagsläget inga förändringar av verksamheten på grund av det osäkra marknadsläget, utan fokuserar fortsatt på att färdigställa den stora mängd avtalade produkter som skall lanseras under de kommande kvartalen.”

”Samtidigt är vi aktivt involverade i flera diskussioner om ytterligare produkter med både nya och existerande partners. Så trots att vår lönsamhet just nu är relativt låg och finanskrisen sveper över världen finns det goda anledningar att se positivt på RaySearchs framtid”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

Belopp i KSEK	jan-sept		juli-sept		jan-dec
	2008	2007	2008	2007	2007
Nettoomsättning	41 344	50 182	13 702	16 634	64 705
Rörelseresultat	8 045	22 098	3 678	7 780	25 781
Rörelsemarginal %	19,5	44,0	26,8	46,8	39,8
Nettoresultat	7 324	16 773	3 107	6 055	19 779
Resultat per aktie, SEK*	0,21	0,49	0,09	0,18	0,58
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång*	17,30	67,33			63,33

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch ska offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 18 november kl 7.45.

VD:s kommentar

Intäkterna för perioden januari till september sjönk med 18 procent. Minskningen förklaras till viss del av valutaeffekter men den viktigaste förklaringen är att försäljningen via Philips var lägre än under motsvarande period föregående år. Även intäkterna under tredje kvartalet sjönk med 18 procent jämfört med samma period föregående år, men vi ser dock en positiv trend från andra till tredje kvartalet i år. Försäljningsvolymen via Philips började återhämta sig från den ovanligt låga nivån under andra kvartalet samtidigt som dollarn stärktes vilket sammantaget ledde till en intäktsökning om 14 procent från andra till tredje kvartalet.

Den viktigaste trenden på marknaden under perioden har varit fokuseringen på VMAT som är en ny avancerad form av strålterapi som lanserats hårt av Varian och Elekta sedan förra hösten. Under första halvåret kunde inte Philips uppvisa en egen lösning för den här typen av behandlingar, men under sommaren har Philips demonstrerat SmartArc, som är varumärket för den VMAT-produkt som vi utvecklar åt Philips inom ramen för det avtal som tillkännagavs i juni. Produkten har nu demonstrerats på alla de stora mässorna och mottogs genomgående mycket väl. Vi arbetar just nu på att finslipa produkten baserat på tester som genomförts på en mängd olika kliniker. Lansering är planerad till första halvåret nästa år och vi bedömer att produkten har stor försäljningspotential.

Även försäljningen via Nucletron var svag under perioden. Nucletron släppte under våren en ny version av sitt dosplaneringssystem Oncentra Masterplan, men satsade inledningsvis framför allt på att marknadsföra mjukvaran för brachyterapi där vi inte har något samarbete. Under sommaren påbörjades marknadsföringen för de produkter som vi är involverade i, men hittills har inte den kampanjen haft någon större inverkan på volymerna.

Marknadsbearbetningen fortsätter för kvalitetssäkringssystemet COMPASS® i samarbete med IBA Dosimetry. COMPASS®-konceptet innebär ett paradigmskifte för klinikerna, så orderingången har varit relativt låg med kommersiella order på totalt nio system hittills, varav två är installerade. Under tredje kvartalet ändrades inriktningen på marknadsföringen mot att sälja systemet i kombination med IBA Dosimetrys MatriXX-detektor istället för med den mycket avancerade transmissionsdetektorn. Fördelen med den strategin är att MatriXX i dagsläget finns installerad på över 500 kliniker som samtliga är potentiella kunder för COMPASS®. Konceptet COMPASS® är också väl lämpat för kvalitetssäkring av VMAT-behandlingar, så på utvecklingsidan arbetar vi just nu med att utöka funktionaliteten för det ändamålet. Vårt mål är att kunna börja leverera den uppgraderingen under första hälften av nästa år. Vi fortsätter också det mer långsiktiga utvecklingsarbetet med produkten i-RayTracker som utökar COMPASS® med adaptiv funktionalitet.

Vi är också inne i slutskedet av utvecklingen av många nya produkter. Närmast i tiden ligger första produkten i vårt samarbete med TomoTherapy. Produkten, som kommer att marknadsföras under namnet SharePlan, möjliggör automatisk överföring av behandlingsplaner från TomoTherapys Hi-Art-accelerator till konventionella linjäracceleratorer. Detta leder till en förbättrad balans av arbetsbelastningen på kliniker med olika typer av acceleratorer och större kapacitet för att behandla patienter. SharePlan demonstrerades i september på den stora ASTRO-mässan i Boston för ett flertal kliniker och deras kommentarer var mycket positiva. Ansökan har inlämnats till FDA för 510(k)-godkännande. Den regulatoriska processen har tagit något längre tid än förväntat varför det finns en risk att försäljningsstart försenas till början av 2009 istället för under 2008 som planerats.

Även samarbetsprojektet med Varian är nu inne i en mycket intensiv period. Prototyper för de tre första produkterna för radiobiologisk evaluering, radiobiologisk optimering och optimering av konventionella 3D-CRT-planer finns integrerade i Varians dosplaneringssystem Eclipse. Utvecklingsarbetet går nu in i sin slutfas och målet ligger fast att produkterna ska lanseras under första halvåret 2009.

Vi har gjort stora framsteg inom vår satsning på protonområdet där vi har ett samarbetsavtal med Nucletron. Dessutom ingick vi i augusti ett utvecklingsavtal med The Svedberg-laboratoriet i Uppsala. Där utvecklar vi ett dosplaneringssystem som kommer att användas för de drygt 100

protonbehandlingar som utförs varje år vid protonforskningsanläggningen i Uppsala. Just nu arbetar vi med att färdigställa det här systemet så att det i december i år för första gången kan användas kliniskt för planering av en protonbehandling. Avtalet med The Svedberg-laboratoriet leder inte till några intäkter på kort sikt men det är viktigt att vi på det här sättet får vårt system kliniskt validerat och därmed gör oss än trovärdigare i pågående och kommande upphandlingar. Just nu arbetar vi och Nucletron aktivt med fyra olika upphandlingar inklusive den stora upphandlingen av Skandioncentret i Uppsala. Den skulle från början ha avgjorts redan i somras, men görs nu om och förväntas avgöras under första kvartalet 2009.

I augusti tillkännagav vi att vi utvärderar möjligheten att komplettera vår affärsmodell med att sälja produkter direkt till kliniker. Som ett led i den processen deltog vi för första gången som utställare på den årliga europeiska strålterapi-mässan ESTRO som i år hölls i Göteborg i september. Flera nya produkter demonstrerades i RaySearchs nya plattform RayStation som är under utveckling. RayStation kommer att fungera som RaySearchs interna plattform för att utveckla och demonstrera prototyper. Ett exempel på det är den prototyp för flermålsoptimering som vi utvecklar i ett samarbete som vi ingick i augusti med Massachusetts General Hospital. RayStation utvecklas dessutom som ett ramverk för kliniskt validerade kommersiella produkter. Därigenom skapas en möjlighet för RaySearch att sälja produkter direkt till klinikerna. Demonstrationerna på ESTRO väckte ett stort intresse och många nya kontakter knöts med potentiella samarbetspartners och kunder. Vi utvärderar nu några konkreta produktalternativ med olika kliniker samtidigt som vi för en tät dialog med våra partners för att inte äventyra våra goda relationer. Det är viktigt att poängtera att om vi börjar sälja direkt till kliniker så kommer det inte att handla om fullständiga dosplaneringssystem som direkt konkurrerar med våra partners utan om produkter som på olika sätt kompletterar klinikernas befintliga system. Vi har ännu inte fattat några beslut utan analysarbetet fortsätter och vi avser att fatta beslut under våren.

Den svaga försäljningen under perioden och den stora satsningen på nya produkter gör att resultatet har försämrats jämfört med föregående år eftersom de nya produkterna ännu inte har börjat generera signifikanta intäkter. Det är också mycket svårbedömt hur den globala finanskrisen kommer att påverka försäljningsvolymerna under de kommande kvartalen. Historiskt har dock marknaden för strålterapiprodukter varit relativt konjunkturokänslig och de största spelarna inom området ser fortsatt positivt på framtiden i sina prognoser. Vi gör inga förändringar av verksamheten på grund av det osäkra marknadsläget, utan fokuserar fortsatt på att färdigställa den stora mängd avtalade produkter som skall lanseras under de kommande kvartalen. Dessa produkter har alla en stor intäktspotential och skapar dessutom en större stabilitet eftersom beroendet av enskilda produkter minskar när produktportföljen breddas. Vi följer givetvis marknadsutvecklingen noggrant och prioriterar våra utvecklingsprojekt baserat på var vi ser störst långsiktiga intäktsmöjligheter. Vi ser också över våra kostnader och har exempelvis minskat utnyttjandet av konsulter. Kassaflödet förbättrades avsevärt under det tredje kvartalet och vi har en fortsatt mycket solid ställning. Samtidigt är vi aktivt involverade i flera diskussioner om nya produkter med både nya och existerande partners utöver alla de avtalade produkter som är på väg ut. Så trots att vår lönsamhet just nu är relativt låg och finanskrisen sveper över världen finns det goda anledningar att se positivt på RaySearchs framtid.

Stockholm den 18 november 2008

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB

Viktiga händelser

HÄNDELSE UNDER TREDJE KVARTALET 2008

Avtal undertecknat avseende utveckling av ett dosplaneringssystem för protonterapi åt Akademiska sjukhuset i Uppsala

I augusti träffade RaySearch ett avtal angående utveckling av ett nytt system åt Akademiska sjukhuset i Uppsala för dosplanering av strålbehandlingar med protoner som levereras vid The Svedberg-laboratoriet i Uppsala. Systemet planeras att börja användas kliniskt under 2008 och kommer att ersätta ett föråldrat system för samtliga patientbehandlingar. Akademiska sjukhuset behandlar drygt 100 cancerpatienter om året med protonterapi.

RaySearch inledde forskningssamarbete med Massachusetts General Hospital

I augusti tecknade RaySearch ett samarbetsavtal med Massachusetts General Hospital (MGH) i Boston, USA, inom flermålsoptimering för strålterapi. Inom all strålbehandling måste läkaren balansera motstridiga behandlingsmål såsom att ge tillräckligt hög stråldos till tumören för att uppnå tumörkontroll, samtidigt som dosen till omkringliggande frisk vävnad måste hållas så låg att risken för biverkningar minimeras. Flermålsoptimering är ett verktyg för att hantera den här typen av kompromisser på ett strukturerat sätt. Målet med samarbetet är att utveckla en mjukvaruprodukt som möjliggör för kliniker att utvärdera en mängd behandlingsalternativ på ett intuitivt och effektivt sätt. Detta har potentialen att effektivisera den tidskrävande dosplaneringsprocessen där man idag iterativt förändrar de olika ingående parametrarna i en dosplan tills man uppnår en tillräckligt bra plan.

Ekonomisk information

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE ÅRETS NIO FÖRSTA MÅNADER 2008

Under det tredje kvartalet 2008 minskade omsättningen med 18 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 13,7 (16,6) MSEK. Rörelseresultatet försämrades under detta kvartal till 3,7 (7,8) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 26,8 (46,8) procent. Resultatet efter skatt under detta kvartal uppgick till 3,1 (6,1) MSEK. Nedgången i omsättning beror på minskade volymer och på den amerikanska dollarns försvagning.

Under de nio första månaderna 2008 minskade omsättningen med 18 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 41,3 (50,2) MSEK. Antalet sålda licenser uppgick till 439 (582). Licensintäkterna under årets nio första månader 2008 minskade till 25,3 (36,0) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter från p-RayOptimizer och p-RayMachine samt supportintäkter. Supportintäkterna under årets nio första månader 2008 uppgick till 16,0 (14,2) MSEK. Vid oförändrade valutakurser skulle den totala omsättningen ha minskat med 13 procent jämfört med årets nio första månader 2007.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering till Philips sker i dollar och fakturering till Nucletron och IBA Dosimetry sker i euro. Under årets nio första månader 2008 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 6,27 SEK att jämföra med 6,80 SEK under motsvarande period under 2007. Under årets nio första månader 2008 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 9,42 SEK, att jämföra med 9,24 SEK under motsvarande period under 2007. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under årets nio första månader 2008 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 3,0 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 1,1 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolity.

Rörelseresultatet under årets nio första månader 2008 uppgick till 8,0 (22,1) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 19,5 (44,0) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade, jämfört med motsvarande period föregående år med 6,0 MSEK till 33,4 MSEK. Denna ökning förklaras av ökade satsningar på forskning, främst inom strålterapi med protoner och adaptiv strålterapi samt av samarbetet med Princess Margaret Hospital. Kostnader för större kontor samt ökade avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader har också bidragit till ökningen. Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser huvudsakligen valutakursvinster och valutakursförluster och nettot av dessa har under årets nio första månader 2008 uppgått till 0,5 (0,0) MSEK.

Per den 30 september 2008 arbetade 42 (39) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 36,3 (27,3) MSEK och förväntas utgöra en väsentlig del av rörelsens kostnader även i framtiden. Under årets nio första månader 2008 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 21,8 (15,3) MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader under årets nio första månader 2008 uppgick till 8,0 (4,8) MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 22,5 (16,8) MSEK

Avskrivningarna under årets nio första månader 2008 uppgick till 8,1 (4,9) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,2 (0,2) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under årets nio första månader 2008 uppgick till 8,3 (5,1) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under årets nio första månader 2008 uppgick till 7,3 (16,8) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie uppgick till 0,21 (0,49) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

De flesta av RaySearchs kunder finns i USA. Licensintäkterna under årets nio första månader 2008 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 47 (55) procent, Asien 26 (13) procent, Europa och övriga världen 27 (32) procent. Intressant är att notera den positiva utvecklingen i Asien.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet under årets nio första månader 2008 uppgick till -20,0 (8,8) MSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 6,8 (25,7) MSEK. Minskningen beror bland annat på lägre försäljning, ökade utbetalningar på grund av löner för nyanställda samt att RaySearch har utbetalat utdelning till aktieägarna uppgående till 5,6 (0,0) MSEK.

Per den 30 september 2008 uppgick likvida medel till 59,1 MSEK, jämfört med 75,6 MSEK per den 30 september 2007. Per den 30 september 2008 uppgick de kortfristiga fordringarna till 26,3 MSEK jämfört med 18,4 MSEK per den 30 september 2007. RaySearch har inga räntebärande skulder.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under årets nio första månader 2008 uppgick till 22,5 (15,9) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,3 (1,6) MSEK.

MEDARBETARE

Vid tredje kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 48 (46) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-september 2008 uppgick till 47 (34).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RESULTATRÄKNINGAR KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-sept		juli-sept		jan-dec
	2008	2007	2008	2007	2007
Nettoomsättning	41 344	50 182	13 702	16 634	64 705
Kostnad för sålda varor	-436	-722	-146	-250	-863
Bruttoresultat	40 908	49 460	13 556	16 384	63 842
Övriga rörelseintäkter	693	49	593	-507	453
Försäljningskostnader	-2 012	-803	-779	-251	-1 366
Administrationskostnader	-8 877	-9 715	-2 551	-2 793	-12 525
Forsknings- och utvecklingskostnader	-22 515	-16 847	-7 565	-5 048	-24 225
Övriga rörelsekostnader	-152	-46	424	-5	-398
Rörelseresultat	8 045	22 098	3 678	7 780	25 781
Resultat från finansiella poster	2 358	1 616	720	699	2 260
Resultat före skatt	10 403	23 714	4 398	8 479	28 041
Skatt	-3 079	-6 941	-1 291	-2 424	-8 262
Nettoresultat	7 324	16 773	3 107	6 055	19 779
Resultat per aktie före full utspädning (SEK) *	0,21	0,49	0,09	0,18	0,58
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK) *	0,21	0,49	0,09	0,18	0,57
Antal utestående aktier före och efter utspädning *	34 282 773	34 282 773	34 282 773	34 282 773	34 282 773
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier före full utspädning *	34 282 773	34 282 773	34 282 773	34 282 773	34 282 773
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter full utspädning *	34 327 069	34 483 509	34 282 773	34 503 075	34 488 885

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

BALANSRÄKNINGAR KONCERNEN

Belopp i KSEK	2008-09-30	2007-09-30	2007-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	76 789	56 235	62 738
Materiella anläggningstillgångar	1 972	2 009	2 333
Uppskjutna skattefordringar	11 253	11 253	11 253
Summa anläggningstillgångar	90 014	69 497	76 324
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	26 275	18 414	17 774
Likvida medel	59 089	75 583	79 135
Summa omsättningstillgångar	85 364	93 997	96 909
SUMMA TILLGÅNGAR	175 378	163 494	173 233
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	139 536	134 845	137 851
Uppskjutna skatteskulder	26 722	20 746	22 850
Övriga långfristiga skulder	1 610	967	967
Leverantörsskulder	1 498	1 171	4 577
Övriga kortfristiga skulder	6 012	5 765	6 988
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	175 378	163 494	173 233
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	Inga	Inga	Inga

KASSAFLÖDESANALYSER KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-sept		juli-sept		jan-dec
	2008	2007	2008	2007	2007
Resultat före skatt	10 403	23 714	4 398	8 479	28 041
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	8 202	5 065	2 775	1 799	6 864
Betald skatt	-5 796	-5 910	-1 434	-1 002	-6 841
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	12 809	22 869	5 739	9 276	28 064
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-5 967	2 815	-4 340	-3 362	9 798
Kassaflöde från den löpande verksamheten	6 842	25 684	1 399	5 914	37 862
Kassaflöde från investeringsverksamheten **	-21 892	-16 933	-6 351	-5 747	-25 559
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-4 996	-	-	-	-
Periodens kassaflöde	-20 046	8 751	-4 952	167	12 303
Likvida medel vid periodens början	79 135	66 832	64 041	75 416	66 832
Likvida medel vid periodens slut	59 089	75 583	59 089	75 583	79 135

* I dessa belopp ingår bl a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader

** I dessa belopp ingår bl a aktiverade utvecklingskostnader

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-sept 2008	jan-dec 2007
Ingående balans	137 851	118 072
Periodens resultat	7 324	19 779
Lämnad utdelning	-5 639	-
Utgående balans	139 536	137 851

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

Belopp i KSEK	jan-sept 2008	jan-dec 2007
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans) *	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier (ingående och utgående balans) *	449 628	449 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier *	449 628	449 628

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2008	jan-sept 2007	2006	jan-dec 2007
Nettoomsättning	41 344	50 182	47 825	64 705
Rörelseresultat	8 045	22 098	22 494	25 781
Rörelsemarginal, %	19,5	44,0	47,0	39,8
Vinstmarginal, %	25,2	47,3	48,7	43,3
Nettoresultat	7 324	16 773	16 454	19 779
Resultat per aktie, SEK *	0,21	0,49	0,48	0,58
Avkastning på sysselsatt kapital, %	10,7	30,3	39,5	22,2
Avkastning på eget kapital, %	7,5	31,3	28,5	15,5
Soliditet, %	79,6	82,5	81,5	79,6
Justerat eget kapital per aktie i SEK *	4,07	3,93	2,87	4,02
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång *	17,30	67,33	43,67	63,33

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

RESULTATRÄKNINGAR MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	jan-sept		juli-sept		jan-dec
	2008	2007	2008	2007	2007
Nettoomsättning	41 344	50 182	13 702	16 634	64 705
Kostnad för sålda varor	-436	-722	-146	-250	-863
Bruttoresultat	40 908	49 460	13 556	16 384	63 842
Övriga rörelseintäkter	693	49	593	-507	453
Försäljningskostnader	-2 012	-803	-693	-251	-1 366
Administrationskostnader	-9 980	-10 772	-2 959	-3 212	-14 255
Forsknings- och utvecklingskostnader	-35 230	-26 223	-10 807	-8 272	-39 317
Övriga rörelsekostnader	-152	-46	424	-5	-398
Rörelseresultat	-5 773	11 665	114	4 137	8 959
Resultat från finansiella poster	1 870	1 283	496	543	1 781
Resultat efter finansiella poster	-3 903	12 948	610	4 680	10 740
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	-1 101
Resultat före skatt	-3 903	12 948	610	4 680	9 639
Skatt	948	-3 791	-231	-1 360	-2 974
Nettoresultat	-2 955	9 157	379	3 320	6 665

BALANSRÄKNINGAR MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	2008-09-30	2007-09-30	2007-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	1 387	1 074	1 164
Materiella anläggningstillgångar	1 972	2 009	2 333
Finansiella anläggningstillgångar	2 160	2 160	2 160
Uppskjutna skattefordringar	11 253	11 253	11 253
Summa anläggningstillgångar	16 772	16 496	16 910
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	26 190	18 374	17 774
Likvida medel	43 194	60 837	64 217
Summa omsättningstillgångar	69 384	79 211	81 991
SUMMA TILLGÅNGAR	86 156	95 707	98 901
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	58 767	69 928	67 436
Obeskattade reserver	20 033	18 932	20 033
Leverantörsskulder	1 498	1 171	4 577
Övriga kortfristiga skulder	5 858	5 676	6 855
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	86 156	95 707	98 901
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	Inga	Inga	Inga

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Vidare har tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen och lagen om värdepappersmarknaden tillämpats. Samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder har tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och lagen om värdepappersmarknaden, vilket är i enlighet med bestämmelserna i RFR 2.1 Redovisning för juridisk person. Samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder har tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i US-dollar eller euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Varian, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. RaySearch har även flera forskningssamarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna risk har minskat under föregående år eftersom antalet samarbetspartners ökade från tre till fem. RaySearch för löpande diskussioner med flera medicintekniska bolag om nya samarbeten.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2007 på sidan 48.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagens ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Stockholm den 18 november 2008

Johan Löf
Verkställande direktör

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157

Jag har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för RaySearch Laboratories AB (publ) för perioden 2008-01-01 – 2008-09-30. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa oss en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 18 november 2008

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

FÖR YTTRELLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Bokslutskommuniké	11 februari 2009
Delårsrapport för första kvartalet	maj 2009
Årsstämma	26 maj 2009 kl 18.00
Årsstämman hålls på Berns konferens i Kammarsalen, Berzelii Park, Stockholm	

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs via licensavtal med ledande partners som Philips, Varian, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. Hittills har åtta produkter lanserats och RaySearchs mjukvara används av fler än 1 300 kliniker i över 30 länder. Därutöver omfattar existerande licensavtal mer än 15 ytterligare produkter som är planerade att lanseras under de närmaste åren. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på OMX Nordiska börs Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.