

Stockholm, 11 juli 2008

IBS levererar kraftfull mjukvarulösning för bilindustrin till Rolf Group

Rolf Group, Rysslands ledande bilimportör, distributör och återförsäljare har valt IBS branschlösning för bilindustrin för att öka effektivitet, produktivitet och lönsamhet i divisionen "We Love Parts" som ansvarar för reservdels- och tillbehörsdistribution. IBS Automotive mjukvarulösning hanterar prognoser, lagerstyrning och reservdelshantering, samt integrerar handeln med återförsäljare och externa köpare i Ryssland. Det nya affärssystemet kommer att ha ca 300 användare. Det totala ordervärdet uppgår till cirka 23 mkr.

Rolf Group är ett av Rysslands ledande företag inom bilindustrin och är den största importören samt återförsäljaren av utlandstillverkade bilar i Ryssland. Med 16 år av framgångsrikt företagande och en omsättning på nästan \$4 miljarder under 2007, är Rolf Group ett av de mest lönsamma företagen i världen i sin bransch.

Dmitry Soldatkin, Direktör på Rolf Group, kommenterar:

"Vi tänker långsiktigt i vårt arbete med att göra kunder och återförsäljare nöjda. Vi investerar i IBS mjukvarulösning för att vi vet att investeringen kommer att öka kundnöjdheten samt minska kostnader i hela varuflödeskedjan. Både planerings- och orderprocesserna kommer att bli effektivare och våra leverantörer kommer även att kunna dra fördel av IBS system. Affärssystemet är en av de grundläggande komponenterna till vår framgång som ledande aktör på reservdelsmarknaden."

Simon Shorthose, Vice President Sales IBS Europe, kommenterar:

"Detta avtal visar styrkan av IBS branschlösning för ledande företag inom bilindustrin, som t.ex. Rolf Group. Vi är väldigt stolta över att ha Rolf Group som kund eftersom de är ett av de mest framgångsrika företagen i Ryssland och ett av de snabbast växande företagen inom bilimport och återförsäljning i världen. IBS har försett bilimportörer, distributörer och återförsäljare världen över med branschspecifika affärssystem för bildelsdistribution. Vi ser fram emot att kunna ge Rolf Group ytterligare support i takt med företagets tillväxt i Ryssland och globalt."

För mer information, kontakta:

Simon Shorthose, Vice President Sales IBS Europe
Tel: +44 78 017 55 281
simon.shorthose@ibsuk.com

Camilla Moore, Informationschef, IBS AB
Tel : +46 70 555 12 39
camilla.moore@ibs.net

Marina Glushkova, Rolf Group of Companies
Tel: +7 910 490 6854
MEGlushkova@rolf.ru

IBS CORPORATE HEADQUARTERS

P.O. Box 1350, Hemvärnsgatan 8
SE-171 26 Solna, Sweden
Corp Reg No: 556198-7289
Reg Office: Stockholm, Sweden

Tel: +46 8 627 23 00
Fax: +46 8 764 59 65
info@ibs.net
www.ibs.net

Kort om IBS

Mer än 30 års erfarenhet av supply chain management har gjort IBS till en ledande totalleverantör av affärssystem. IBS huvudsakliga fokus är på medelstora och stora distribuerande företag samt säljande och tillverkande företag inom internationella koncerner, främst inom branscher som; automotive, elektronik, förlag, industri, livsmedel, läkemedel, papper och partihandel. Mer än 5 000 kunder i ett 40-tal länder drar nytta av IBS lösningar för snabb och mätbar avkastning på sina IT-investeringar.

På den nordiska marknaden har IBS ca 600 anställda som utgör en gemensam resurspool för infrastruktur, försäljning och konsulttjänster. Utöver de internationella branschriktningarna, satsar vi även i Norden på detaljhandel, energi, såg- och träindustrin samt transport.

IBS B-aktie är listad på OMX Nordic Exchange Stockholm. För mer information, besök gärna www.ibs.se

IBS CORPORATE HEADQUARTERS

P.O. Box 1350, Hemvärnsgatan 8
SE-171 26 Solna, Sweden

Tel: +46 8 627 23 00
Fax: +46 8 764 59 65

Corp Reg No: 556198-7289
Reg Office: Stockholm, Sweden

info@ibs.net
www.ibs.net