

Delårsrapport för perioden maj 2007 - april 2008

Avega AB (publ)

# Ett mycket framgångsrikt år för Avega

## Maj 2007 – april 2008

- Omsättning + 47,3% till 178,8 (121,4) MSEK
- Rörelseresultat + 63,0% till 27,1 (16,6) MSEK
- Rörelsemarginal 15,2 (13,7) %
- Nettoresultat + 65,2% till 19,3 (11,7) MSEK
- Vinst per aktie 1,85 (1,12) kronor/aktie
- Styrelsen föreslår årsstämman en utdelning om 1 krona/aktie

”Vi summerar året som mycket framgångsrikt för Avega. Vi fortsätter att växa organiskt med kvalitet och lönsamhet i fokus. Efterfrågan på våra tjänster är fortsatt mycket stark. Fjärde kvartalets rörelseresultat uppgick till 11 miljoner kronor med en rörelsemarginal om 20 procent.”

Verksamhetsåret 2007/2008 var mycket framgångsrikt för Avega. Omsättningen för perioden ökade med 47,3 procent och rörelsemarginalen uppgick till 15,2 procent. Rörelsemarginalen, exklusive introduktionskostnader på First North, uppgick till 17,0 procent. Nettoresultatet uppgick till 19,3 (11,7) miljoner kronor.

Avega har expanderat geografiskt med ett nytt kontor i Malmö med hela Öresundsregionen som marknad.

Avegas satsning på SAP och Business Intelligence har utvecklats gynnsamt och båda bolagen tar marknadsandelar. Det är stor efterfrågan på dessa konsulttjänster och fokus ligger därför på rekrytering.

Avega har med fortsatt gott resultat rekryterat specialistkonsulter som uppfyller våra höga krav när det gäller både erfarenhet och kompetens. Under perioden har 23 nya medarbetare kontrakterats och antal medarbetare i slutet av perioden uppgår till 177.

Avega har positionerat sig som ett ledande konsultföretag inom utvalda kompetensområden med erfarna specialistkonsulter som kännetecknar Avegas varumärke. Under senaste kvartalet har nya avtal tecknats med SBAB, SSAB, Green Cargo och Net Entertainment.

Vi har även fått ökat förtroende hos många av våra befintliga kunder, exempelvis Sony Ericsson, Länsförsäkringar och Swedbank.

Marknaden för våra tjänster visar fortsatt positiv utveckling och beläggningssituationen är mer än tillfredsställande.

I enlighet med vår tillväxtstrategi fortsätter vi vår expansion inom utvalda kompetensområden och där efterfrågan är stark. Den mest närliggande satsningen är etablering av konsultverksamhet i Göteborg och därmed täcker Avega de tre storstadsregionerna Stockholm, Malmö och Göteborg. Vi fortsätter att expandera enligt våra långsiktiga tillväxtmål och under kommande år förväntas en fortsatt god vinstökning.

Min övertygelse är att Avega kommer att kunna möta marknadens efterfrågan på specialistkonsulter samt fortsättningsvis leverera kvalitet, lönsamhet och tillväxt i nämnd ordning.

17 juni 2008

**Jan Rosenholm**

Verkställande direktör Avega AB

För ytterligare information, kontakta gärna:

Lars-Erik Eriksson, Styrelseordförande Avega AB

Jan Rosenholm, Verkställande Direktör Avega AB

Tel: +46 (0) 8 - 678 81 00

*Avegas affärsidé är att erbjuda specialistkonsulter för att utveckla och effektivisera IT-system. Avega har etablerat sig som en ledande leverantör av strategi- och teknikexpertis inom sex huvudsakliga kompetensområden; IT-ledning, arkitektur, integration, systemutveckling, affärssystem och business intelligence. Vårt mål är att prioritera kvalitet, lönsamhet och tillväxt i nämnd ordning.*

Avega är sedan november 2007 noterat på Stockholmsbörsens First North. Certified Adviser för Avega AB är Remium AB.

För mer information, besök [www.avega.se](http://www.avega.se).