



Bokslutskommuniké januari – december 2012

FJÄRDE KVARTALET 2012 JÄMFÖRT MED 2011

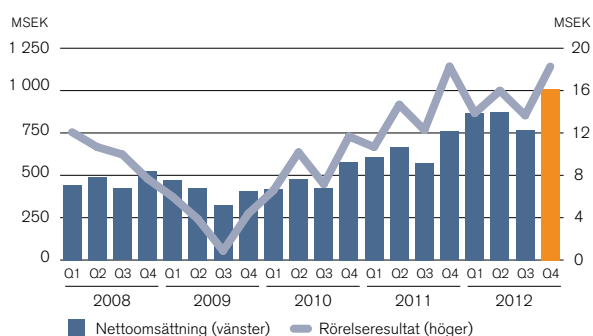
- Nettoomsättningen ökade med 33 procent till 1 009,2 MSEK (760,9).
- Rörelseresultatet uppgick till 18,3 MSEK (18,3).
- Orderingången uppgick till 1 571 MSEK (1 406) en ökning med 12 procent.
- Resultatet efter skatt per aktie efter utspädning blev 0,82 SEK (0,82).
- En ny koncernledning tillträdde som förstärks med de affärsmässigt ansvariga verksamhetscheferna.
- Nya ramavtal tecknades med bland andra CSN och SPV i Sverige, Statens og Kommunernes Indkøbs Service i Danmark samt Statens vegvesen i Norge.
- Styrelsen har beslutat föreslå stämman en utdelning om 2,50 SEK per aktie (1,85).

HELÅR 2012 JÄMFÖRT MED 2011

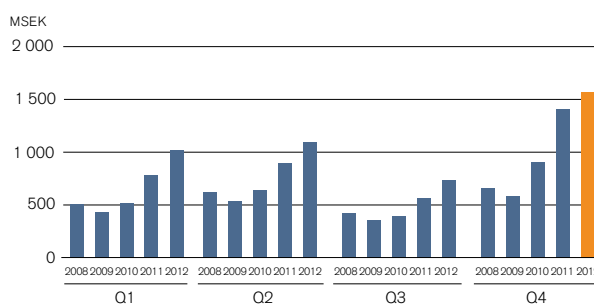
- Nettoomsättningen ökade med 35 procent till 3 525,1 MSEK (2 611,8).
- Rörelseresultatet ökade med 11 procent till 61,9 MSEK (56,0).
- Resultat efter skatt per aktie efter utspädning blev 2,74 SEK (2,48).
- Efterfrågan på eWorks tjänster var god trots att efterfrågan på konsultmarknaden generellt planat ut.
- Försäljningsmixen innehöll en högre andel outsourcing- och övertagsaffärer vilket förklarar den lägre rörelsemarginalen.

MSEK	Okt-dec 2012	Okt-dec 2011	Helår 2012	Helår 2011
Nettoomsättning	1 009,2	760,9	3 525,1	2 611,8
Rörelseresultat	18,3	18,3	61,9	56,0
Resultat före skatt	18,4	18,6	62,3	56,7
Resultat efter skatt	13,9	13,8	46,7	41,6
Kassaflödet, löpande verksamheten	50,3	31,9	65,6	36,7
Rörelsemarginal, %	1,8	2,4	1,8	2,2
Soliditet, %	12,4	15,2	12,4	15,2
Resultat/aktie före utspädning (SEK)	0,82	0,83	2,75	2,49
Resultat/aktie efter utspädning (SEK)	0,82	0,82	2,74	2,48
Max antal konsulter på uppdrag	3 150	2 369	3 150	2 369
Medelantal anställda	152	145	150	131
Omsättning per anställd (kSEK)	6 640	5 247	23 500	19 938

NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT



ORDERINGÅNG



Vd-ord

Fjärde kvartalet innebar en stark avslutning på 2012 som i många avseenden var ett nytt rekordår för eWork. Vi levererade under året konsulttjänster för 3,5 miljarder kronor. I fjärde kvartalet hade vi för första gången ett enskilt kvartal med över en miljard kronor i omsättning, 3 150 konsulter på uppdrag och en orderingång över 1,5 miljarder kronor. Vi förstärkte därmed vår position som en av Nordens ledande konsultleverantörer.

eWork hade fortsatta framgångar under 2012. Den osäkerhet på marknaden som diskuterades under året har inte påverkat verksamheten nämnvärt.

Vår affär har i viss mån ändrat karaktär under året. Under eWorks första år dominerades den av enstaka konsulttillsättningar och en konsoliderande roll. Det är fortfarande en kärnaffär, men därtill blir vår verksamhet allt mer en volymaffär. Under året har vi framgångsrikt etablerat oss som en attraktiv partner för storskalig outsourcing av konsultinköp. Utvecklingen gör oss till ett allt mer strategiskt inköpsstöd för kunden. Volymerna är stora, kundvärdet tydligt och uppdragen har karaktär av långsiktiga gemensamma partnerskap, vilket gör dem långsiktigt intressanta för oss.

Bruttomarginalen är dock lägre för dessa affärer, vilket förklarar årets lägre rörelsemarginal jämfört med förra året. Därtill har vi arbetat mycket med att effektivisera leveransprocessen och vi har investerat i att utveckla en ny version av vårt IT-stöd som sätts i drift under 2013. Syftet är att bättre tillgodose kundbehoven och samtidigt höja vår produktivitet. Att vi är på rätt väg syns på personalkostnadernas minskande andel av nettoomsättningen. Här finns fortsatt mer att göra.

Vi fortsätter att prioritera affärsutveckling för att effektivisera verksamheten och höja konkurrenskraften. Arbetet drivs effektivt i den nya affärsorienterade koncernledningen som tillträdde i början av kvartalet.

En fortsatt prioriterad utmaning är att öka affärsvolymen på våra mindre marknader för att uppnå skalfördelar. Våra ansträngningar gav under året synlig effekt i Norge som växte med 50 procent. I Danmark fortsätter vi att kämpa på en relativt omogen, fragmenterad marknad som även tyngdes av svag konjunktur. Här syns ännu inte samma konsolideringstrend som i övriga Norden, men eWork är väl positionerat för att långsiktigt leda en sådan utveckling. Även i Finland finns förutsättningar för en mer positiv utveckling, efter att kompetensportföljen breddats under året samtidigt som marknaden successivt normaliseras.

Konsultmarknaden spås en relativt svag utveckling under 2013, men jag ser goda möjligheter för eWorks innovativa affärsmodell att fortsätta att ta marknadsandelar. Vi har kontroll på våra efterfrågeindikatorer och god handlingsberedskap om det skulle ske snabba förändringar. Efter satsningarna under 2012 har vi goda förutsättningar att fortsätta växa.

Stockholm, 14 februari 2013

*Claes Ruthberg
Vd och koncernchef*



Marknad och verksamhet

MARKNAD

eWork bedömer att IT-konsultmarknaden i Norden totalt sett fortsatte att ligga i nivå med föregående år under årets fjärde kvartal. Därmed kan konstateras att den osäkerhet om marknadsförutsättningarna som diskuterats under hela året inte i någon större utsträckning har påverkat efterfrågan på eWorks tjänster.

Marknadssegmentet för konsultmäklare bedöms ha fortsatt att växa. eWorks standardaffär bedöms ha utvecklats i takt med utvecklingen i konsultmäklarsegmentet. Genom att eWork även tecknade uppdrag av outsourcing-karaktär kunde eWork växa mer än konsultmäklarsegmentet som helhet.

eWork fortsatte därmed att ta marknadsandelar både på konsultmarknaden som helhet och i konsultmäklarsegmentet.

Efterfrågan på nya så kallade standarduppdrag där kunden söker en ny konsult för ett specifikt behov har dock planat ut under andra halvåret men växte ändå något under kvartalet. En något högre prispress noterades.

En viss avvaktan märktes från vissa kunder i industrin, men i övrigt inga större tecken på konjunkturell avmattning i efterfrågan. Trenden att konsultköparna fortsätter att konsolidera sina inköp på färre leverantörer var istället markant under hela året, även under fjärde kvartalet. Detta har länge varit en stark drivkraft för eWorks tillväxt och fortsatte att vara så under hela 2012.

Starkast var konsolideringstrenden i Sverige och Norge. I Sverige inledde eWork året med att påbörja det stora åtagandet för Sony Mobile Communications. Uppdraget har följts av andra liknande uppdrag i Sverige och Norge, om än med lägre volymer.

Den svenska konsultmarknaden var relativt stabil, om än med vissa variationer mellan olika kompetensområden.

Snabba skiften i efterfrågan mellan olika specialistkompetenser har blivit vanligare och är i själva verket ytterligare en drivkraft för konsultmäklarmodellen, som tillåter total flexibilitet och snabb omställning.

Den norska marknaden var stark. Efterfrågan på konsulter var god och intresset för konsultmäklarmodellen ökade. Det märktes genom flera ramavtal och övertagsaffärer.

Den finska marknaden var fortsatt svag under årets sista kvartal. Den finska konsultmarknadens problem härleds ur telekomsektorn och har satt sin prägel på hela året. Den danska ekonomin var svag och efterfrågan avvaktande under hela året. Den danska marknaden är relativt omogen och fragmenterad, med tydliga förutsättningar för en liknande konsolideringstrend som har etablerats på eWorks övriga marknader. Ett antal större upphandlingar har genomförts under året och eWork tecknade viktiga ramavtal under tredje och fjärde kvartalet. Intresset för denna typ av affär var fortsatt stort under året.

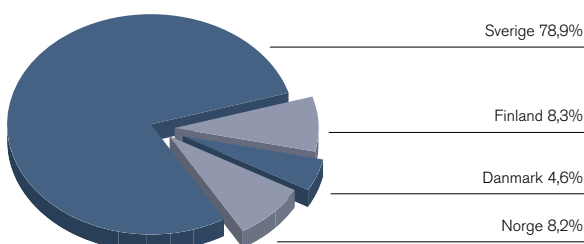
eWorks indikatorer, såsom antalet inkommande kundförfrågningar, ansökningar, andel indikerade kompetensområden etc. visade att marknaden gått in i en relativt lugn men stabil fas, utan alarmerande tendenser. Antalet sökande per uppdrag var stabilt på en relativt hög nivå vilket indikerar relativt låg beläggningsgrad för marknaden som helhet och därmed fortsatt god tillgång på konsulter för eWork. eWorks slutsats är att marknaden varit relativt stabil under året och att hittills inga indikatorer tyder på några större ändringar i läget inför 2013.

KONCERNENS NETTOOMSÄTTNING

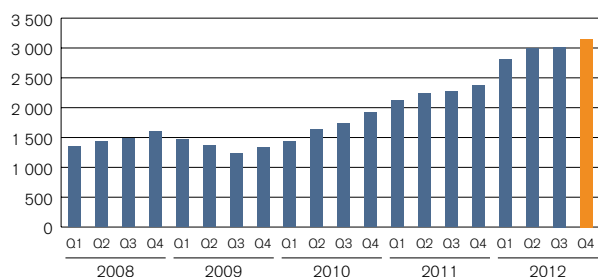
Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet 2012 uppgick till 1 009,2 MSEK (760,9) en ökning med 32,6 procent.

Nettoomsättningen för helåret 2012 ökade med 35,0 procent till 3 525,1 MSEK (2 611,8).

OMSÄTTNINGSFÖRDELNING



MAX ANTAL KONSULTER PÅ UPPDRAG



Omsättningsökningen har tre huvudsakliga förklaringar: efterfrågan ökar till följd av att kunderna fortsätter att konsolidera sina konsultinköp på färre leverantörer, eWork har lyckats väl med sin långsiktiga marknadsbearbetning samt att eWork under året inledde ett fåtal större uppdrag av outsourcingkaraktär.

KONCERNENS RESULTAT

Koncernens rörelseresultat för fjärde kvartalet 2012 uppgick till 18,3 MSEK (18,3), oförändrat jämfört med motsvarande kvartal föregående år. För helåret 2012 uppgick rörelseresultatet till 61,9 MSEK (56,0), en ökning med 10,5 procent.

Att kvartalets rörelseresultat inte ökade trots den kraftiga omsättningsökningen beror dels på att försäljningsmixen innehöll en högre andel affärer av övertags- och outsourcingkaraktär, dels på en ofördelaktig kalendereffekt med cirka 3 procent färre debiterbara timmar jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Det förklaras också delvis av investeringar i IT-system och andra processförbättringar som syftar till att effektivisera hanteringen av större uppdrag.

Resultatökningen för helåret beror främst på den kraftiga omsättningsökningen jämfört med föregående år. Att resultatet ökade mindre än nettoomsättningen procentuellt sett hänger främst samman med den förändrade försäljningsmixen.

Resultatet efter finansiella poster uppgick till 18,4 MSEK (18,6) för fjärde kvartalet 2012 och till 62,3 MSEK (56,7) för årets tolv månader. Resultatet efter skatt uppgick till 13,9 MSEK (13,8) för det fjärde kvartalet 2012 och för helåret 2012 till 46,7 MSEK (41,6).

VERKSAMHETENS UTVECKLING

Koncernens ordergång steg under fjärde kvartalet med 11,7 procent till 1 571 MSEK (1 406). Ordergången innehåller nya affärer och förlängningar. Det stora åtagandet för Sony Mobile Communications som inleddes i början av 2012 ingår i ordergången för fjärde kvartalet 2011.

För helåret ökade ordergången 21,2 procent till 4 415 MSEK (3 643).

Tillväxten förklaras till stor del av nya uppdrag av outsourcingkaraktär och övertagsaffärer. Även standardaffären hade en viss tillväxt.

Antalet konsulter på uppdrag fortsatte att stiga och uppgick som mest till 3 150 (2 369).

Arbetet med att effektivisera leveransorganisationen, höja avslutsfrekvens och snabba upp leveransen vid kundförfrågningar fortsatte. Under året bedrevs också ett fortsatt affärsutvecklingsarbete för att möta nya krav som ställs genom nya volym- och outsourcinguppdrag. Särskilt

verksamhetens IT-stöd har vidareutvecklats både för ökad intern effektivitet men också som stöd för eWorks kunder. Genom investeringarna har verksamheten fått bättre förutsättningar för skalbarhet och fortsatt tillväxt med lönsamhet.

SVERIGE

Nettoomsättningen i den svenska verksamheten ökade under fjärde kvartalet med 37 procent till 794,1 MSEK (578,2). Rörelseresultatet sjönk till 14,7 MSEK (15,0). För helåret steg omsättningen 41 procent till 2 781,3 MSEK (1 975,5) och rörelseresultatet till 57,4 MSEK (53,0).

Den främsta förklaringen till omsättningsökningen är lyckad marknadsbearbetning, efterfrågan ökar till följd av att kunderna fortsätter att konsolidera sina konsultinköp på färre leverantörer samt att eWork under perioden inledde ett fåtal större uppdrag av outsourcingkaraktär.

Att resultatet inte utvecklats i takt med omsättningsökningen förklaras av främst två faktorer. Försäljningsmixen innehöll en stor andel volymaffärer och outsourcingaffärer med lägre bruttomarginal. Kostnaderna ökade också delvis till följd av satsningar som krävts för att långsiktigt utföra outsourcingaffärer med hög effektivitet.

FINLAND

I Finland minskade nettoomsättningen för kvartalet till 74,1 MSEK (82,5). Rörelseresultatet ökade dock något jämfört med fjärde kvartalet föregående år till 2,2 MSEK (1,6). Resultatökningen hänförs till att koncerngemensamma kostnader justerats efter den budgetmässiga debitering som görs under årets första tre kvartal.

För året minskade nettoomsättningen till 290,4 MSEK (304,8). Rörelseresultatet ökade till 3,5 MSEK (2,1).

Efterfrågan på den finska marknaden var fortsatt svag till följd av den svaga finska telekomsektorn. Omsättningsminskningen beror delvis på valutakursförändringar. I lokal valuta sjönk nettoomsättningen med endast fyra procent i kvartalet och en procent på helåret. Genom effektivisering av verksamheten kunde en ökning av resultatet uppnås trots den minskade nettoomsättningen.

DANMARK

Nettoomsättningen sjönk något under fjärde kvartalet till 47,2 MSEK (49,9). Rörelseresultatet för kvartalet uppgick till 0,6 MSEK (0,5). För året som helhet ökade omsättningen till 164,0 MSEK (160,0). Rörelseresultatet var 0,4 MSEK (0,7).

Under perioden tecknades ett ramavtal med Statens og Kommunernes Indkøbs Service, som för eWork innebär en viktig inbrytning i den offentliga sektorn.

Den redovisade nettoomsättningen påverkades negativt

av valutakursförändringar. I lokal valuta ökade nettoomsättningen med 1 procent i kvartalet och 6 procent på helåret. Utvecklingen i den danska ekonomin var svag under hela året och efterfrågan var fortsatt avvaktande i fjärde kvartalet, vilket förklarar den svaga omsättningsutvecklingen.

Den danska marknaden är relativt omogen och fragmenterad, med tydliga förutsättningar för en liknande konsolideringstrend som har etablerats på eWorks övriga marknader. eWork är väl positionerat för att långsiktigt leda en sådan utveckling även i Danmark.

NORGE

Nettoomsättningen i den norska verksamheten steg i fjärde kvartalet till 93,8 MSEK (50,3). Periodens rörelseresultat minskade jämfört med föregående år till 0,7 MSEK (1,2). Nettoomsättningen för helåret steg till 289,3 MSEK (171,6). Rörelseresultatet var 0,7 MSEK (0,3).

Omsättningsökningen är en följd av lyckad marknadsbearbetning, att intresset på marknaden för konsultmäklarmodellen har ökat generellt samt att eWork under perioden inledde ett fåtal större volymuppdrag. Den norska verksamheten hade ökade kostnader för investeringar i processtöd för de stora volymuppdragen samt marknadsinvesteringar för fortsatt tillväxt, vilket förklarar att rörelseresultatet inte ökade i takt med omsättningsökningen.

Den norska verksamheten är väl positionerad för fortsatt tillväxt genom ramavtal med flera av Norges största konsultköpare. Nytt ramavtal tecknades under kvartalet med Statens Vegvesen.

FINANSIELL STÄLLNING OCH KASSAFLÖDE

Soliditeten uppgick den 31 december 2012 till 12,4 procent (15,2). Den lägre soliditeten beror på högre rörelsekapital till följd av en högre omsättning. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick i fjärde kvartalet till 50,3 MSEK (31,9).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för hela året till 65,6 MSEK (36,7).

Förändringarna i rörelsekapitalet vid de olika rapporteringstillfällena beror huvudsakligen på att samtliga betalningar från kunder och till konsulter sker i månads-skiftena. Därför kan en liten förskjutning av in- eller utbetalningar leda till en stor effekt på kassaflödet vid ett specifikt tillfälle.

Koncernens netto räntebärande tillgångar var 154,6 MSEK (115,4) vid rapportperiodens utgång.

PERSONAL

Medelantalet fast anställda i koncernen under fjärde kvartalet 2012 uppgick till 152 (145) exklusive projektanställda konsulter. Motsvarande antal för helåret uppgick till 150 (131), en ökning med 14,5 procent.

Ökningen förklaras av att verksamheten växer till följd av den högre nettoomsättningen, samt att personal anställts specifikt för att hantera nya volym- och outsourcinguppdrag.

Projektanställda konsulter belagda med kunduppdrag ingår i posten "Kostnad konsulter i uppdrag" under Rörelsens kostnader.

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Under året erbjöds personalen att förvärva upp till 300 000 teckningsoptioner enligt det incitamentsprogram som årsstämman 2012 beslutade om. 116 100 optioner förvärvades till marknadspris. Varje teckningsoption berättigar till köp av en aktie. Ett tidigare optionsprogram förföll och 233 875 nya aktier tecknades.

MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning för fjärde kvartalet uppgick till 794,1 MSEK (578,2). Resultatet före finansiella poster uppgick till 14,7 MSEK (15,0) och resultatet efter skatt till 12,2 MSEK (17,7).

Moderbolagets nettoomsättning för helåret uppgick till 2 781,3 MSEK (1 975,5). Resultatet före finansiella poster uppgick till 57,4 MSEK (53,0) och resultatet efter skatt till 31,9 MSEK (46,3).

Moderbolagets egna kapital vid periodens utgång uppgick till 122,2 MSEK (114,6) och soliditeten till 13,2 procent (18,7). I övrigt gäller ovanstående kommentarer om koncernens finansiella ställning även moderbolaget i tillämpliga delar.

VÄSENTLIGA RISKER OCH

OSÄKERHETSFAKTORER

eWorks väsentliga affärsrisker består, för koncernen såväl som för moderbolaget, av minskad efterfrågan på konsulttjänster, svårigheter att attrahera och behålla kompetent personal, kreditrisker samt valutarisker i mindre omfattning. Bolaget ser inte några nya väsentliga affärsrisker för de kommande sex månaderna. För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer, hänvisas till eWorks årsredovisning.

HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Inga händelser av väsentlig karaktär har förekommit efter rapportperiodens slut.

UTSIKTER

Bolaget gör följande bedömning för 2013: Efterfrågan på IT- och verksamhetskonsulter väntas relativt oförändrad under 2013. Trenden att kunderna genomför effektivitetshöjande åtgärder såsom konsolidering av antalet leverantörer fortsätter. Efterfrågan på outsourcingprojekt, där kundens samtliga konsultavtal läggs ut på en part, förväntas öka.

eWork bedöms ha förutsättningar att fortsätta utvecklas väl. Till detta bidrar eWorks strukturkapital i form av ett stort och växande antal ramavtal, en konsultbas på omkring 60 000 konsulter samt de system och processer som byggts upp för att effektivt hantera kundaffären. Därtill fortsätter eWork att bedriva affärsutveckling för att öka konkurrenskraften, bredda erbjudandet och effektivisera leveransen.

Fortsatta effektiviseringar och skalfördelar genom ökade volymer väntas bidra positivt till lönsamheten. Försäljningsmixen väntas dock ha en fortsatt växande andel volymaffärer med lägre förädlingsvärde per konsulttimme, vilket ger lägre täckningsbidrag än den övriga affären.

Sammantaget bedömer styrelsen att eWork har goda förutsättningar att fortsätta växa och stärka sin position på marknaden.

KURSVÄRDE OCH OMSÄTTNING



ÄGARFÖRTECKNING,

eWorks FEM STÖRSTA ÄGARE (2012-12-28)

Namn	Antal aktier	Procent
Salenia AB	4 147 546	24,5%
Magnus Berglind (Kapitalförsäkring)	3 000 000	17,7%
Creates AB	2 736 153	16,1%
PSG Small Cap	892 368	5,3%
Claes Ruthberg	624 945	3,7%

UTDELNING

Styrelsen föreslår stämman en utdelning på 2,50 SEK per aktie (1,85), totalt 42,4 MSEK (30,9), vilket motsvarar 90,8 procent av 2012 års resultat efter skatt.

ÅRSSTÄMMA

Årsstämman äger rum tisdagen den 24 april, 2013, kl. 14.00 i eWorks lokaler på Klarabergsgatan 60, 3 trappor i Stockholm. Kallelse kommer att offentliggöras genom ett pressmeddelande och kungöras i Post och Inrikes Tidningar och i Svenska Dagbladet samt publiceras på eWorks hemsida.

VALBEREDNINGEN

Valberedningen inför årsstämman 2013 utgörs av Staffan Salén, styrelsens ordförande, Sven Hagströmer och Magnus Berglind. Magnus Berglind är ordförande i valberedningen. Aktieägare som vill lägga fram förslag till valberedningen kan göra detta via e-post till: valberedningen@ework.se

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

24 april 2013	Delårsrapport januari - mars 2013
24 april 2013	Årsstämma 2013
26 juli 2013	Delårsrapport april - juni 2013
25 oktober 2013	Delårsrapport juli - september 2013

KONTAKTPERSONER FÖR MER INFORMATION

Claes Ruthberg, vd och koncernchef
+46 8 50 60 55 00

Magnus Eriksson, CFO
+46 8 50 60 55 00, +46 733 82 84 80

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 14 februari 2013

Staffan Salén
Styrelsens ordförande

Jeanette Almberg
Styrelseledamot

Magnus Berglind
Styrelseledamot

Dan Berlin
Styrelseledamot

Sven Hagströmer
Styrelseledamot

Anna Storåkers
Styrelseledamot

Erik Törnberg
Styrelseledamot

Claes Ruthberg
Vd och styrelseledamot

Information i denna bokslutskommuniké är sådan som eWork Scandinavia AB (publ) ska offentliggöra enligt lag om värdepappersmarknaden. Informationen lämnas för offentliggörande den 14 februari 2013 klockan 08.00 (CET).

Rapport över totalresultat för koncernen

kSEK	Not	Okt-dec 2012	Okt-dec 2011	Helår 2012	Helår 2011
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1	1 009 206	760 875	3 525 052	2 611 824
Övriga rörelseintäkter		-	4	1	4
Summa rörelseintäkter		1 009 206	760 879	3 525 053	2 611 828
Rörelsens kostnader					
Kostnad konsulter i uppdrag		-942 654	-699 834	-3 289 226	-2 400 060
Övriga externa kostnader		-13 324	-10 128	-43 267	-37 797
Personalkostnader		-34 645	-32 325	-129 494	-117 001
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		-300	-248	-1 141	-935
Summa rörelsekostnader		-990 923	-742 535	-3 463 128	-2 555 793
Rörelseresultat		18 283	18 344	61 925	56 035
Resultat från finansiella poster					
Finansnetto		102	240	392	662
Resultat efter finansiella poster		18 385	18 584	62 317	56 697
Skatt		-4 473	-4 784	-15 605	-15 096
Periodens resultat		13 912	13 800	46 712	41 601
Övrigt totalresultat					
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		824	-1 323	-1 636	-173
Periodens övrigt totalresultat		824	-1 323	-1 636	-173
PERIODENS TOTALRESULTAT		14 736	12 477	45 076	41 428
Resultat per aktie					
före utspädning (kr)		0,82	0,83	2,75	2,49
efter utspädning (kr)		0,82	0,82	2,74	2,48
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång					
före utspädning (i tusental)		16 958	16 725	16 958	16 725
efter utspädning (i tusental)		17 030	16 750	17 030	16 750
Genomsnittligt antal utestående aktier					
före utspädning (i tusental)		16 958	16 725	16 842	16 725
efter utspädning (i tusental)		17 010	16 753	16 902	16 773

Rapport över finansiell ställning för koncernen

<i>kSEK</i>	31 dec 2012	31 dec 2011
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	1 037	1 656
Materiella anläggningstillgångar	1 589	1 418
Långfristiga fordringar	655	459
Uppskjuten skattefordran	3 233	3 389
Summa anläggningstillgångar	6 514	6 922
Omsättningstillgångar		
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar	917 924	616 874
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	11 784	9 607
Övriga fordringar	1 792	3 104
Likvida medel	154 599	115 450
Summa omsättningstillgångar	1 086 099	745 035
SUMMA TILLGÅNGAR	1 092 613	751 957
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Aktiekapital	2 204	2 174
Övrigt tillskjutet kapital	61 320	54 643
Reserver	-5 527	-3 891
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	77 460	61 689
Summa eget kapital	135 457	114 615
Långfristiga skulder		
Uppskjuten skatteskuld	3 237	
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	908 789	592 601
Skatteskulder	8 606	5 567
Övriga skulder	16 980	19 866
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19 544	19 308
Summa kortfristiga skulder	953 919	637 342
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 092 613	751 957

Rapport över förändringar i koncernens eget kapital

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2011-01-01	2 174	54 259	-3 718	39 321	92 036
<i>Periodens totalresultat</i>					
Periodens resultat				41 601	41 601
Periodens övrigt totalresultat			-173		-173
Periodens totalresultat			-173	41 601	41 428
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>					
Utdelningar				-19 233	-19 233
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner		384			384
Utgående eget kapital 2011-12-31	2 174	54 643	-3 891	61 689	114 615
Ingående eget kapital 2012-01-01	2 174	54 643	-3 891	61 689	114 615
<i>Periodens totalresultat</i>					
Periodens resultat				46 712	46 712
Periodens övrigt totalresultat			-1 636		-1 636
Periodens totalresultat			-1 636	46 712	45 076
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>					
Utdelningar				-30 941	-30 941
Av personalen inlösta aktieoptioner	30	6 408			6 438
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner		269			269
Utgående eget kapital 2012-12-31	2 204	61 320	-5 527	77 460	135 457

Rapport över kassaflöden för koncernen

kSEK	Okt-dec 2012	Okt-dec 2011	Helår 2012	Helår 2011
Den löpande verksamheten				
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	16 855	17 999	53 956	48 702
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	33 479	13 858	11 624	-11 968
Kassaflöde från den löpande verksamheten	50 334	31 857	65 580	36 734
Kassaflöde från investeringsverksamheten	14	-978	-890	-1 815
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	-24 234	-18 849
Periodens kassaflöde	50 348	30 879	40 456	16 070
Likvida medel vid periodens början	103 327	85 712	115 450	99 032
Valutakursdifferens	924	-1 141	-1 307	348
Likvida medel vid periodens slut	154 599	115 450	154 599	115 450

Nyckeltal

kSEK	Okt-dec 2012	Okt-dec 2011	Helår 2012	Helår 2011
Omsättningsutveckling, %	32,6	31,5	35,0	37,2
Rörelsemarginal, %	1,8	2,4	1,8	2,2
Avkastning på eget kapital, %	41,1	48,2	37,4	40,3
Eget kapital per aktie	8,0	6,8	8,0	6,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie	3,0	1,9	3,9	2,2
Soliditet, %	12,4	15,2	12,4	15,2
Kassalikviditet,%	114	117	114	117
Medelantal anställda	152	145	150	131
Omsättning per anställd	6 640	5 247	23 500	19 938

Resultaträkning för moderbolaget

kSEK	Okt-dec 2012	Okt-dec 2011	Helår 2012	Helår 2011
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	794 121	578 159	2 781 347	1 975 480
Övriga rörelseintäkter	938	1 377	7 930	7 826
Summa rörelseintäkter	795 059	579 536	2 789 277	1 983 306
Rörelsens kostnader				
Kostnad konsulter i uppdrag	-741 442	-530 468	-2 595 243	-1 810 420
Övriga externa kostnader	-12 273	-8 635	-35 521	-29 843
Personalkostnader	-26 369	-25 170	-100 087	-89 214
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar	-261	-236	-1 025	-854
Summa rörelsekostnader	-780 345	-564 509	-2 731 876	-1 930 331
Rörelseresultat	14 714	15 027	57 401	52 975
Resultat från finansiella poster				
Resultat från andelar i koncernföretag	-	6 540	-	6 540
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	2 070	722	2 711	1 823
Räntekostnader och liknande resultatposter	-37	-450	-1 922	-511
Resultat efter finansiella poster	16 747	21 839	58 190	60 827
Bokslutsdispositioner	-14 713	-	-14 713	-
Skatt	-633	-4 115	-11 608	-14 523
PERIODENS RESULTAT *	1 401	17 724	31 869	46 304

* Periodens resultat överensstämmer med Periodens totalresultat.

Balansräkning för moderbolaget

<i>kSEK</i>	31 dec 2012	31 dec 2011
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	1 037	1 656
Materiella anläggningstillgångar	1 080	1 255
Finansiella anläggningstillgångar		
Andelar i koncernföretag	15 829	15 829
Summa finansiella anläggningstillgångar	15 829	15 829
Summa anläggningstillgångar	17 946	18 740
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar	763 959	472 670
Fordringar på koncernföretag	32 652	30 329
Övriga fordringar	48	286
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 734	5 011
Kassa och bank	107 381	87 091
Summa omsättningstillgångar	909 774	595 387
Summa tillgångar	927 720	614 127
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital (16 958 475 aktier med kvotvärde 0,13 SEK)	2 205	2 174
Reservfond	6 355	6 355
Summa bundet eget kapital	8 560	8 529
Fritt eget kapital		
Överkursfond	55 360	48 682
Balanserat resultat	26 450	11 087
Periodens resultat	31 869	46 304
Summa fritt eget kapital	113 679	106 073
Summa eget kapital	122 239	114 602
Obeskattade reserver	14 713	-
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	754 912	468 999
Skatteskulder	8 929	6 296
Övriga skulder	12 157	9 896
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	14 770	14 334
Summa kortfristiga skulder	790 768	499 525
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	927 720	614 127

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

<i>kSEK</i>	31 dec 2012	31 dec 2011
Ställda säkerheter	Inga	Inga
Eventalförpliktelser	Inga	Inga

Noter till de finansiella rapporterna

REDOVISNINGSPRINCIPER

Bokslutskommunikén för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder är oförändrade från de som tillämpades i årsredovisningen för 2011.

Not 1 KONCERNENS RÖRELSESEGMENT

Koncerngemensamma kostnader debiteras på segmenten enligt en fastställd budgetschablon under årets första tre kvartal. Posten koncerngemensamma kostnader justeras i fjärde kvartalet för det faktiska utfallet.

Oktober–december 2012 jämfört med 2011

kSEK	Sverige		Finland		Danmark		Norge		Summa	
	Okt–dec 2012	Okt–dec 2011	Okt–dec 2012	Okt–dec 2011	Okt–dec 2012	Okt–dec 2011	Okt–dec 2012	Okt–dec 2011	Okt–dec 2012	Okt–dec 2011
Intäkter från kunder	794 121	578 159	74 105	82 474	47 207	49 894	93 773	50 348	1 009 206	760 875
Segmentets resultat	19 012	24 258	1 771	2 804	1 425	929	1 312	1 901	23 520	29 892
Koncerngemensamma kostnader	-4 298	-9 231	450	-1 174	-797	-463	-592	-680	-5 237	-11 548
Rörelseresultat	14 714	15 027	2 221	1 630	628	466	720	1 221	18 283	18 344
Finansiella poster, netto	-	-	-	-	-	-	-	-	102	240
Periodens resultat före skatt									18 385	18 584

Januari–december 2012 jämfört med 2011

kSEK	Sverige		Finland		Danmark		Norge		Summa	
	Jan–dec 2012	Jan–dec 2011	Jan–dec 2012	Jan–dec 2011	Jan–dec 2012	Jan–dec 2011	Jan–dec 2012	Jan–dec 2011	Jan–dec 2012	Jan–dec 2011
Intäkter från kunder	2 781 347	1 975 480	290 391	304 772	164 031	159 978	289 283	171 594	3 525 052	2 611 824
Segmentets resultat	99 396	89 969	6 323	6 371	2 369	2 375	3 762	3 060	111 850	101 775
Koncerngemensamma kostnader	-41 995	-36 994	-2 853	-4 266	-1 973	-1 681	-3 104	-2 799	-49 925	-45 740
Rörelseresultat	57 401	52 975	3 470	2 105	396	694	658	261	61 925	56 035
Finansiella poster, netto	-	-	-	-	-	-	-	-	392	662
Periodens resultat före skatt									62 317	56 697

AFFÄRSIDÉ

eWorks affärsidé är att på ett kostnadseffektivt sätt erbjuda uppdragsgivare konsulter med specialistkompetens för varje behov, samt att sköta administration, kvalitetssäkring och uppföljning kring uppdraget. Samtidigt ska konsulterna som säljer sina tjänster genom eWork erbjudas utvecklande och lönsamma uppdrag.

AFFÄRSMODELL

eWork har inga egna fast anställda konsulter utan samarbetar med erfarna, kompetenta och specialiserade konsulter, ofta från mindre konsultföretag. eWork har ett unikt nätverk av konsulter där ett objektiva, professionellt urval görs vid varje förfrågan. eWorks affärsmodell bygger på en unik matchningsmetod som innebär att köparna snabbt får konsulter med optimal kompetens på plats. eWork är avtalspart med kunden och sluter motsvarande avtal med konsulten, samt sköter all administration och uppföljning i uppdraget.

eWorks ORDLISTA

<i>Avslutsfrekvens</i>	Kontrakterade uppdrag som andel av inkomna konsultförfrågningar.
<i>Konsultmäklare</i>	Företag som erbjuder konsultköpare konsulter vilka inte är anställda, genom att teckna avtal med såväl kund som konsult.
<i>Ramavtal</i>	Avtal med konsultköpare som ger eWork möjlighet att erbjuda konsulter till enskilda behov, dock oftast utan garanterad volym.
<i>Standardaffär</i>	eWork hittar rätt konsult till rätt pris vid rätt tid till ett nytt uppdrag åt en kund.
<i>Outsourcing</i>	Samarbetsform där eWorks roll är att sköta kundens operativa inköpsfunktion avseende konsultförsörjning. I det fall kundens samtliga konsultinköp kontrakteras via eWork kallar vi det Single Sourcing.
<i>Utpekning</i>	En kund väljer själv ut en konsult för ett uppdrag men kontrakterar konsulten via eWork.
<i>Övertagsaffär</i>	eWork tar över ett befintligt konsultavtal under pågående konsultleverans.

eWork Scandinavia AB är en komplett konsultleverantör med över 3 000 konsulter på uppdrag inom IT, telekom, teknik och verksamhetsutveckling. Med bas i Sverige, Finland, Danmark och Norge levererar eWork konsulter globalt. eWorks affärsmodell bygger på ett nätverk med över 60 000 konsulter och ramavtal med fler än 130 kunder bland Nordens ledande företag i de flesta branscher.

Bolagets aktier är noterade på Nasdaq OMX Stockholm.

ework

Reshaping consulting.