



# Bokslutskommuniké

januari - december 2012

# ÖKAD OMSÄTTNING OCH STARKT KASSAFLÖDE

## Nyckeltal oktober – december 2012

Omsättning	16,3 (15,6) MKR	Rörelsemarginal	0,5 (neg) procent
Rörelseresultat	0,1 (-0,5) MKR	Kassaflöde	3,0 (0,6) MKR
Resultat efter skatt	0,9 (0,7) MKR	Vinst per aktie	0,03 (0,02) SEK

## Nyckeltal januari – december 2012

Omsättning	62,3 (60,4) MKR	Rörelsemarginal	4,6 (5,4) procent
Rörelseresultat	2,9 (3,3) MKR	Kassaflöde	3,0 (0,4) MKR
Resultat efter skatt	3,6 (4,2) MKR	Vinst per aktie	0,10 (0,12) SEK

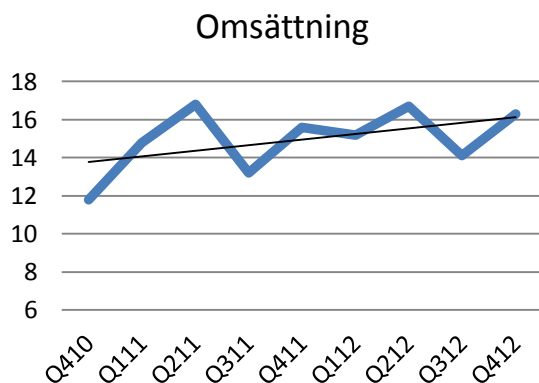
Styrelsen föreslår en ordinarie utdelning om 0,03 (0,03) SEK och en extra utdelning om 0,01 (0,00) SEK per aktie, totalt ca 1,4 MSEK.

## VD:s KOMMENTARER

- 2012 var ett framgångsrikt år för InXL, där omsättningen för helåret är rekord och under året har samtliga kvartal visat positiva resultat. Vi har förbättrat vår finansiella ställning med starkt kassaflöde och balansräkning med förstärkt likviditet. Det är vidare tillfredställande att bolaget för andra året i rad kan föreslå en utdelning till våra aktieägare. Kvartal fyra var dock utmanande, där vi inte nådde det resultat som vi hade önskat. Dels var december en kort månad med många lediga dagar och några större affärer flyttades ett kvartal framåt. Koncernen har ackumulerade förlustavdrag och vi har valt att aktivera en mindre del av dessa under året som en uppskjuten skattefordran.
- Under fjärde kvartalet har vi haft flera framgångar med vår försäljning. Grade har vunnit två stora kontrakt med Region Skåne och Karolinska Universitetssjukhuset för e-learningplattformen LUVIT. Sjukvården är ett prioriterat segment för Grade och potentialen inom området bidrar till att kunna ge Grade ett positivt kassaflöde framöver. Vidare har Avensia tagit ett antal nya kontrakt för att bygga e-handels sajter åt bland annat Byggmax AB, Lyko Hair AB och Bona AB. Mashie visar en stark tillväxt på 33% jämfört med föregående års kvartal. Tillväxten beror på att man lyckas vårda och utveckla befintliga kunder, samtidigt som man vinner nya kontrakt.
- Under året har koncernens bolag byggt upp ny kunskap och erfarenhet som kommer att ge våra kunder besparingar i form av tid och pengar. Genom detta kan vi avläsa ett allt större intresse för våra produkter och tjänster. Neddragningar hos våra kunder har inte påverkat InXL i den omfattning som vi trodde, även om vi hade önskat oss en bättre tillväxt under året. Vi har inte tappat några kunder utan upplever vår eftermarknad som god. Sammantaget ger det oss fina förutsättningar att fortsätta ta marknadsandelar.

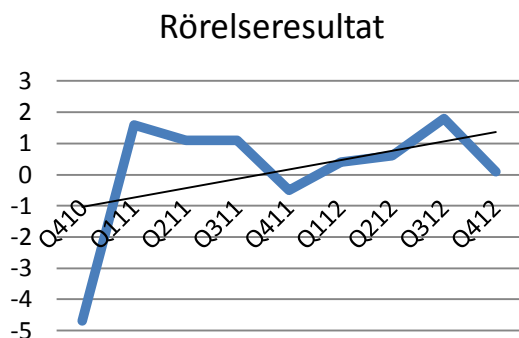
## UTVECKLINGEN I KONCERNEN

Koncernen redovisar för fjärde kvartalet en ökad nettoomsättning om 16,3 (15,6) MKR.



Nettoomsättning per kvartal.

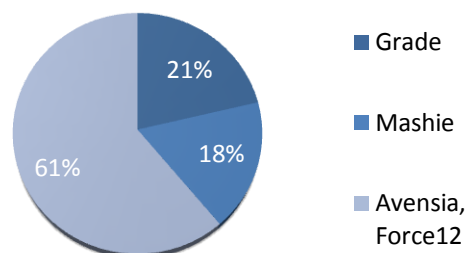
Rörelseresultatet har förbättrats jämfört med föregående år till 0,1 (-0,5) MKR.



Rörelseresultat per kvartal.

Beläggningen under fjärde kvartalet har varit något lägre jämfört med motsvarande period föregående år. Kvartalet innehöll också färre arbetsdagar jämfört med motsvarande kvartal 2011, vilket påverkar beläggningsgraden negativt för framförallt Avensia med ca 2 %.

Firmanamnet har som tidigare kommunicerats ändrats från Avensia innovation AB (Publ) till InXL innovation AB (Publ) och under kvartalet lanserades hemsidan med den nya grafiska profilen och utökad funktionalitet.



Koncernens intäkter från externa kunder fördelat per rörelsesegment för januari-december 2012.

## MARKNAD

InXL innovations affärsidé är att genom sin innovationsprocess hitta kundanpassade verksamhetslösningar som har potential att bli grunden för nya dotterbolag inom produkt- och tjänstesektorerna. Nya ideer kan komma från anställda, andra entreprenörer och eller genom olika kunduppdrag. För att hitta dessa inriktar InXL sig på medelstora och stora utvecklingsintensiva företag och de innovationssystem som bland annat finns kopplade till våra högskolor. Ingen speciell bransch är utpekad utan vi anser att våra systemlösningar är universella.

Dotterbolaget Avensias fokus är på e-handelslösningar, där kunderna finns främst på den svenska, men även den europeiska marknaden. Sju av tio konsumenter köpte varor på nätet under tredje kvartalet 2012 enligt HUI Research rapport om den svenska detaljhandels utveckling inom e-handeln. Under 2012 förväntas e-handeln omsätta över 30 miljarder kronor och tillväxten för investeringar i e-handelsplattformar i Sverige ökar. Avensia är idag väl positionerat och kan ta uppdrag för en komplett e-handelslösning som riktar sig både mot B2C och B2B.

Force12 har en lång erfarenhet och djup kompetens inom teknisk utveckling, vilket gör att vi får uppdrag som innebär ansvar för avgränsade områden hos kund såsom utvecklingsuppdrag. För närvarande är huvudmarknaden Öresundsregionen.

Grade ser att behovet av e-learning växer hela tiden. Fler och fler företag går över från lärarledda utbildningar till e-learning. De flesta större

företagen har en kombination av båda. Då många organisationer har behov av att lära ut mer om en tjänst eller produkt både internt hos sina egna medarbetare, men likväl till sina kunder och återförsäljare, börjar gränserna mellan e-learning och kommunikation/marknadsföring att flyta ihop. Kunderna vill sköta all utbildningsverksamhet (e-learning, lärarledd och blandad) för olika delar av sin organisation i samma plattform och helst ha en leverantör som tar ett helhetsåtagande. Grade har idag ett erbjudande som kan hantera de behov som kunderna har för att effektivisera sin verksamhet med e-learning.

Mashie började med att leverera sina första system under 2003 för produktion inom storkök till kommuner. Segmentet är relativt stabilt med avseende på konjunktur och Mashie-systemet har en funktionalitet som hävdar sig väl i konkurrensen. De större måltidsleverantörerna är redan idag en viktig kundgrupp och vi ser också att vi kan med rätt funktionalitet nå ytterligare en stor marknad hos fabrikanterna.

## DOTTERBOLAG

InXL innovation AB är moderbolag i en koncern bestående av fyra dotterbolag – Avensia AB, Force12 AB, Grade AB och Mashie AB.



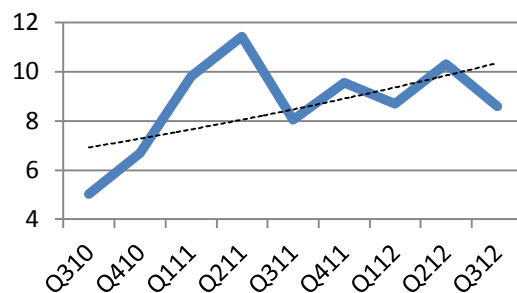
### Avensia

När **Avensia** bygger e-handelssajter är design och användbarhet ofta avgörande. Handel på nätet är något som pågår dygnet runt. Avensias multikanallösningar gör det enkelt för kunden att slutföra ett köp oavsett om det sker med mobil, laptop, surfplatta, kiosk - eller i olika länder med olika valutor. Avensia levererar e-handelslösningar till flera marknadsledande och prisbelönta handlare. Det känns positivt att så stora kunder väljer vår plattform för ett av sina framtida mest viktiga verksamhetssystem. Under kvartalet lanserades Intersports nya ehandelssajt och vi har

arbetat med kunder som Slöjd-Detaljer, Dustin och Bygghemma.

### Force12

Verksamheten inom **Force12** är inriktad på att erbjuda kunderna expertkonsulter eller skräddarsydda system. Styrkan ligger i att genomföra helhetsåtagande av ett system med start från verksamhetsutveckling och specifikation till leverans, införande, utbildning av användare samt förvaltning. Genom att kombinera bransch-erfarenhet med teknisk kompetens erbjuds olika roller inom hela utvecklingskedjan. Under kvartalet har vi arbetat med bland annat Nimab, Alfa Laval och Schneider Electric.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Avensia, som även omfattar Force12's verksamhet, redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 10,0 (9,6) MKR, vilket är en ökning om 4 %.

### Grade

Grade utvecklar och säljer produkter, metoder och konsulttjänster för att genomföra utbildningsinsatser i företag, myndigheter och organisationer. Under kvartalet lanserades en ny hemsida för att bättre kunna visa den kompetens och vilka lösningar som kan levereras till marknaden. Lösningarna är bransch- och ämnesoberoende och består av kundunika kombinationer från följande tre huvudområden:

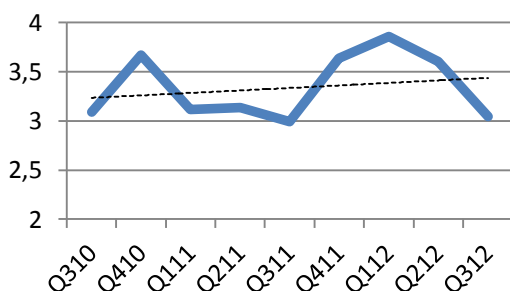
Produkter - egenutvecklade programvaror för e-Learning (utbildningssystemet LUVIT LMS och författarverktyget Composer FX).

Innehåll - utveckling av skräddarsytt och standardiserat innehåll i form av interaktiva

utbildningar och tester/certifieringar, helt oberoende av ämnesområde.

Tjänster - till Grades produkter erbjuds en mängd kringtjänster som t ex förstudier, projektledning, utbildning, implementation, systemanpassningar och hostingtjänster.

Under kvartalet har Grade fått nya affärer från bland annat Region Skåne och Karolinska Universitetssjukhuset.



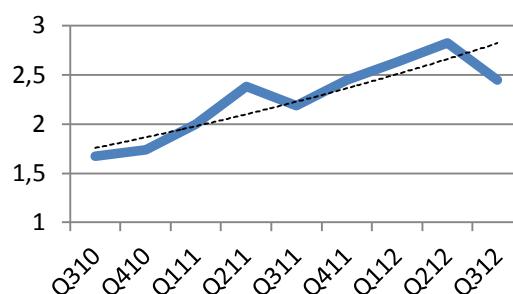
Intäkter från externa kunder per kvartal.

Grade redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 3,5 (3,6) MKR, vilket är en minskning om 5 %.

## Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för professionella aktörer inom planering, produktion och distribution av måltider i Sverige. Mashie är ett moduluppbyggt system där användorganisationerna prenumererar på valda funktioner som en Saas-tjänst (Software as a service). Systemet innefattar bl.a. menyplanering med näringsberäkning och kalkylfunktioner, beställnings- och inköpsfunktioner, integration med exempelvis ekonomisystem samt matsedels- och receptpresentation på externa webbplatser och mobilappar.

Under kvartalet har flera nya kunder valt att samarbeta med Mashie, bland annat Skånemejerier, Skurups kommun och Mårdskog & Lindkvist.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Mashie redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 3,2 (2,4) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 33 %.

## MEDARBETARE

Vid periodens slut uppgick antalet medarbetare i koncernen till 69 (68), varav 20 (19) är kvinnor.

## OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Omsättningen för kvartal 4 uppgick till 16,3 (15,6) MKR och för helåret till 62,3 (60,4) MKR.

Rörelseresultatet för kvartal 4 uppgick till 0,1 (-0,5) MKR och för helåret till 2,9 (3,3) MKR.

Resultat efter skatt för kvartal 4 uppgick till 0,9 (0,7) MKR och för helåret till 3,6 (4,2) MKR. Uppskjuten skattefordran avseende skattemässiga underskott har aktiverats med 0,9 MKR. Koncernens redovisade uppskjutna skattefordringar uppgår därmed till 1,9 MKR.

Koncernens skattemässiga underskott uppgår fortsatt till ca 55 MKR per 2012-12-31.

## INVESTERINGAR

Under kvartalet aktiverade koncernen 0,4 (0,0) MKR i produktutvecklingskostnader. Totalt skrevs 0,4 (0,4) MKR av under kvartalet. De totala immateriella tillgångarna i koncernen uppgick till 9,2 (10,3) MKR per den 31 december.

De materiella investeringarna i koncernen under kvartalet var begränsade och utgjordes till största delen av arbetsplatsrelaterad dator- och kontorsutrustning. De materiella tillgångarna i koncernen uppgick till 0,3 (0,4) MKR per den 31 december.

## KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Under kvartalet visar koncernen ett kassaflöde från den löpande verksamheten på 3,7 (1,3) MKR. Under kvartal 2 genomfördes en utdelning till aktieägarna på ca 1 MKR.

Koncernen hade vid utgången av perioden 4,4 (1,4) MKR i likvida medel samt utnyttjade krediter på 3,1 (2,4) MKR.

Det egna kapitalet uppgår vid periodens slut till 10,5 (7,9) MKR och soliditeten till 36,0 (26,6) procent.

## TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Under 2010 togs lån på ca 2,5 MKR upp från de större aktieägarna. Under 2011 återbetalades 1,2 MKR. Resterande del återbetalades i januari 2012.

## AKTIEN OCH ÄGARE

InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Totalt hade InXL innovation AB 806 aktieägare och antalet aktier uppgick till 34 114 900 st. Tabellen nedan åskådliggör ägarstrukturen per den 31 december 2012.

A5 Invest AB*	11 042 624
Valid Asset Management AB*	10 136 962
AB Nordsidan	8 739 634
Lunds Universitets bolag	355 601
Övriga	3 840 079
<b>Totalt</b>	<b>34 114 900</b>

\* Ägarna till Sture Ternström Förvaltning AB, LIAX Förvaltning AB, Michael Sjösten Förvaltning i Bjärred AB, Hyllie Konsultbyrå AB och Aktiebolaget Fileot Förvaltning har valt att bilda ett gemensamt bolag A5 invest AB, där de har samlat sitt innehav av aktier i InXL.

\* Valid Asset Management AB hette tidigare INXL innovation AB och namnändrade i samband med att Avensia innovation AB (Publ) tog namnet InXL innovation AB (Publ).

Mangold Fondkommission AB är bolagets likviditetsgarant och Certified Advisor.

## FÖRSLAG TILL UTDELNING

Styrelsen föreslår årsstämman i InXL innovation att fatta beslut om en utdelning på 4 öre per aktie för 2012 varav 1 öre utgör en extra utdelning, totalt ca 1,4 MKR.

## FRAMTIDSUTSIKTER

InXL innovation kommer att fortsätta utvecklas som bolag i takt med kundernas behov. Det är bolagets bedömning att efterfrågan är ökande på de marknader där våra bolag Avensia, Force12, Grade och Mashie är verksamma. På kort och medellång sikt kan detta dock påverkas av den övergripande osäkerheten i omvärlden.

Resultatförbättringar i koncernen framöver beräknas komma från ökad försäljning, förbättrad debiteringsgrad, licensintäkter, förbättrad projektstyrning och efterhand förbättrade priser.

InXL innovation lämnar inga resultat- eller omsättningsprognoser.

## RISKFAKTORER

Koncernen är i sin verksamhet utsatt för vissa risker som kan påverka resultatet i högre eller mindre grad. Koncernens bolag påverkas bland annat av verksamhetsrelaterade risker såsom rekrytering, projektrisker, våra större kunders utveckling och kundförluster. Marknadsrelaterade risker inkluderar konjunkturrisiker.

Ingen förändring har skett vad gäller väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer sedan den senast lämnade årsredovisningen för 2011, som finns publicerad på bolagets hemsida.

## ÅRSSTÄMMA

Årsstämma äger rum den 14 maj, 2013 klockan 15.00 i bolagets egna lokaler. Kallelse till årsstämma offentliggörs senast fyra veckor före detta datum på bolagets hemsida och i Post & Inrikes Tidningar samt annonseras i Dagens Industri.

Valberedningen inför årsstämman består av Jan Tuve Möller (ordförande) från AB Nordsidan, Lars-Erik Nilsson representerande Valid Asset Management AB och Robin Gustafsson representerande A5 Invest AB.

## REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten för koncernen är upprättad enligt IAS 34 Interim Financial Reporting och Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som redogörs för i årsredovisningen för 2011 har tillämpats.

Inga minoritetsintressen finns i koncernen.

## RAPPORTTILLFÄLLEN

14 maj Delårsrapport januari-mars  
24 juli Delårsrapport januari -juni  
22 oktober Delårsrapport januari-september

Denna delårsrapport har den 15 februari godkänts av styrelsen och verkställande direktören för publicering.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

## FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, KONTAKTA GÄRNA:

Per Wargéus, VD  
Telefon: 0707-318908  
[per.wargeus@inxl.se](mailto:per.wargeus@inxl.se)

## Resultaträkning koncernen i sammandrag

<i>TKR</i>	<i>Not</i>	2012-10-01 -2012-12-31	2011-10-01 -2011-12-31	2012-01-01 -2012-12-31	2011-01-01 -2011-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	1	16 306	15 633	62 270	60 435
Aktiverade utvecklingskostnader		371	2	384	269
Övriga rörelseintäkter		1	1	1	18
<b>Summa rörelsens intäkter</b>		<b>16 678</b>	<b>15 636</b>	<b>62 655</b>	<b>60 722</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader		-3 256	-3 130	-11 068	-12 025
Personalkostnader		-12 941	-12 547	-47 085	-43 414
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar		-392	-454	-1 640	-1 997
<b>Summa rörelsens kostnader</b>		<b>-16 589</b>	<b>-16 131</b>	<b>-59 793</b>	<b>-57 436</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>1</b>	<b>89</b>	<b>-495</b>	<b>2 862</b>	<b>3 286</b>
<b>Resultat från finansiella investeringar</b>					
Övriga ränteintäkter och liknande poster		37	2	37	2
Övriga räntekostnader och liknande poster		-28	-56	-131	-275
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>1</b>	<b>98</b>	<b>-549</b>	<b>2 768</b>	<b>3 013</b>
Skatt		845	1 222	782	1 189
<b>Periodens resultat</b>		<b>943</b>	<b>673</b>	<b>3 550</b>	<b>4 202</b>
<b>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>		<b>943</b>	<b>673</b>	<b>3 550</b>	<b>4 202</b>
<b>Data per aktie</b>					
Genomsnittligt antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,03	0,02	0,10	0,12
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,03	0,02	0,10	0,12

## Rapport över totalresultat i koncernen

<i>TKR</i>	2012-10-01 -2012-12-31	2011-10-01 -2011-12-31	2012-01-01 -2012-12-31	2011-01-01 -2011-12-31
<b>Periodens resultat</b>	<b>943</b>	<b>673</b>	<b>3 550</b>	<b>4 202</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>943</b>	<b>673</b>	<b>3 550</b>	<b>4 202</b>
<b>Summa totalresultat för perioden hänförligt till:</b>				
Moderbolagets aktieägare	943	673	3 550	4 202



## Resultaträkning moderbolaget i sammandrag

<i>TKR</i>	2012-10-01 -2012-12-31	2011-10-01 -2011-12-31	2012-01-01 -2012-12-31	2011-01-01 -2011-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	3 193	3 580	10 970	10 751
Aktiverade utvecklingskostnader	475	4	498	364
Övriga rörelseintäkter	424	420	1 658	1 446
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>4 092</b>	<b>4 004</b>	<b>13 126</b>	<b>12 561</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Övriga externa kostnader	-2 242	-2 986	-7 358	-7 965
Personalkostnader	-1 459	-1 031	-5 274	-4 117
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-356	-410	-1 485	-1 789
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-4 057</b>	<b>-4 427</b>	<b>-14 117</b>	<b>-13 871</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>35</b>	<b>-423</b>	<b>-991</b>	<b>-1 310</b>
<b>Resultat från finansiella investeringar</b>				
Övriga ränteintäkter och liknande poster	-	-	-	-
Övriga räntekostnader och liknande poster	-80	-110	-266	-444
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-45</b>	<b>-533</b>	<b>-1 257</b>	<b>-1 754</b>
Skatt	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-45</b>	<b>-533</b>	<b>-1 257</b>	<b>-1 754</b>
<b>Data per aktie</b>				
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,00	-0,02	-0,04	-0,05
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,00	-0,02	-0,04	-0,05

## Rapport över totalresultat i moderbolaget

<i>TKR</i>	2012-10-01 -2012-12-31	2011-10-01 -2011-12-31	2012-01-01 -2012-12-31	2011-01-01 -2011-12-31
<b>Periodens resultat</b>	<b>-45</b>	<b>-533</b>	<b>-1 257</b>	<b>-1 754</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>-45</b>	<b>-533</b>	<b>-1 257</b>	<b>-1 754</b>

## Balansräkning i sammandrag

TKR	Koncernen		Moderbolaget	
	2012-12-31	2011-12-31	2012-12-31	2011-12-31
<b>Tillgångar</b>				
Goodwill	7 000	7 000	-	-
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2 170	3 262	2 469	3 398
Materiella anläggningstillgångar	289	326	131	90
Finansiella anläggningstillgångar	1 891	1 110	42 053	42 053
Kortfristiga fordringar	13 328	16 696	1 934	3 923
Kassa och bank	4 383	1 389	-	-
<b>Summa tillgångar</b>	<b>29 061</b>	<b>29 783</b>	<b>46 587</b>	<b>49 464</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
Eget kapital	10 453	7 926	39 541	37 592
Avsättningar	-	-	-	-
Kortfristiga skulder	18 608	21 857	7 046	11 872
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>29 061</b>	<b>29 783</b>	<b>46 587</b>	<b>49 464</b>
Eventualförpliktelser/Ansvarsförbindelser	Inga	Inga	Inga	Inga
Ställda säkerheter	6 000	9 600	3 000	5 000

## Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen

TKR	Hänförligt till moderbolagets aktieägare			Balanserat resultat	Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital			
<b>Eget kapital den 1 januari 2011</b>	<b>5 117</b>	<b>10 732</b>		<b>-12 201</b>	<b>3 648</b>
Periodens summa totalresultat	-	-		4 202	4 202
Utställda köpoptioner	-	76		-	76
<b>Eget kapital den 31 december 2011</b>	<b>5 117</b>	<b>10 808</b>		<b>-7 999</b>	<b>7 926</b>
Periodens summa totalresultat	-	-		3 550	3 550
Transaktioner med ägare:					
Utdelning	-	-		-1 023	-1 023
<b>Eget kapital den 31 december 2012</b>	<b>5 117</b>	<b>10 808</b>		<b>-5 472</b>	<b>10 453</b>

## Kassaflödesanalys koncernen

TKR	2012-10-01 -2012-12-31	2011-10-01 -2011-12-31	2012-01-01 -2012-12-31	2011-01-01 -2011-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansiella poster	98	-549	2 768	3 013
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	46	542	1 595	2 054
Betald skatt	560	473	-20	-92
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>704</b>	<b>466</b>	<b>4 343</b>	<b>4 975</b>
<b>Förändringar av rörelsekapital</b>				
Ökning (-)/minskning (+) av fordringar	2 206	-4 806	3 434	-4 502
Minskning (-)/ökning (+) av kortfristiga skulder	837	-5 668	-3 219	3 864
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>3 747</b>	<b>1 328</b>	<b>4 558</b>	<b>4 337</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-371	-3	-384	-271
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-127	-2	-127	-86
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-498</b>	<b>-5</b>	<b>-511</b>	<b>-357</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Utställda köpoptioner	-	76	-	76
Ökning av finansiella skulder	-	-	1 277	-
Amortering av låneskuld	-282	-819	-1 307	-3 679
Utbetald utdelning	-	-	-1 023	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-282</b>	<b>-743</b>	<b>-1 053</b>	<b>-3 603</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>2 967</b>	<b>580</b>	<b>2 994</b>	<b>377</b>
Likvida medel vid periodens början	1 416	809	1 389	1 012
Likvida medel vid periodens slut	4 383	1 389	4 383	1 389

## Noter

### Not 1 Segmentinformation

#### Rörelsesegment

Koncernen bedriver sin verksamhet i tre rörelsesegment: Grade, Mashie och Avensia. Force12 ingår i Avensia segmentet.

<b>2012-10-01 – 2012-12-31</b>	<b>Grade</b>	<b>Mashie</b>	<b>Avensia</b>	<b>Elimineringar</b>	<b>Koncernen</b>
Intäkter från externa kunder	3 454	3 244	9 980	-	16 678
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(371)	-	-	-	(371)
Intäkter från andra segment	-	-	1 247	-1 247	-
Segmentens rörelseresultat	-867	451	505	-	89
Resultat från finansiella investeringar					9
Resultat efter finansiella poster					98

<b>2011-10-01 – 2011-12-31</b>	<b>Grade</b>	<b>Mashie</b>	<b>Avensia</b>	<b>Elimineringar</b>	<b>Koncernen</b>
Intäkter från externa kunder	3 633	2 443	9 560	-	15 636
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(2)	-	-	-	(2)
Intäkter från andra segment	-	-	1 475	-1 475	-
Segmentens rörelseresultat	-427	212	-280	-	-495
Resultat från finansiella investeringar					-54
Resultat efter finansiella poster					-549

<b>2012-01-01 – 2012-12-31</b>	<b>Grade</b>	<b>Mashie</b>	<b>Avensia</b>	<b>Elimineringar</b>	<b>Koncernen</b>
Intäkter från externa kunder	13 952	11 146	37 557	-	62 655
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(384)	-	-	-	(384)
Intäkter från andra segment	8	25	1 431	-1 464	-
Segmentens rörelseresultat	-1 739	2 629	1 972	-	2 862
Resultat från finansiella investeringar					-94
Resultat efter finansiella poster					2 768

<b>2011-01-01 – 2011-12-31</b>	<b>Grade</b>	<b>Mashie</b>	<b>Avensia</b>	<b>Elimineringar</b>	<b>Koncernen</b>
Intäkter från externa kunder	12 874	9 010	38 838	-	60 722
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(269)	-	-	-	(269)
Intäkter från andra segment	-	-	2 141	-2 141	-
Segmentens rörelseresultat	-1 813	1 763	3 336	-	3 286
Resultat från finansiella investeringar					-273
Resultat efter finansiella poster					3 013

**InXL innovation AB** är moderbolag i en IT-koncern bestående av fyra dotterbolag.

**Avensia AB** är experter på att konvertera besökare till köpare med hjälp av design som leder användarna från start till mål i kundanpassade e-handels-lösningar.

**Force12** är det senast bildade bolaget och erbjuder expertkonsulter inom systemutveckling.

**Grade AB** erbjuder kompletta e-Learninglösningar i form av utbildningssystem, författarverktyg, enkätverktyg och en mängd konsulttjänster, som t ex utveckling av skräddarsydda e-Learningkurser.

**Mashie AB** erbjuder ett tidsbesparande verksamhetssystem för all kostplanering inom restaurang och storhushåll. Mashie ger unika möjligheter att effektivt planera och kvalitetssäkra näringsriktiga matsedlar med fullständig råvarukostnadskontroll.

Inom koncernen arbetar ca 70 personer i Lund, Helsingborg och Stockholm. InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Läs mer på [www.inxl.se](http://www.inxl.se)



**Adress**  
Gasverksgatan 1  
222 29 Lund

**Kontakt**  
Per Wargéus  
[per.wargeus@inxl.se](mailto:per.wargeus@inxl.se)

**Organisation**  
Org. nr: 556561-8641