



First North Meddelelse nr. 20, 7. maj 2008

1. KVARTAL 2008



Periodemeddelelse for 1. kvartal 2008

Stærk vækst i Sverige, men lavere end forventet overordnet vækst. Indtjening som forventet.

PERIODEMEDDELELSE



Enalyzer A/S' ureviderede periodemeddelelse for 1. kvartal 2008 viser en omsætning på tDKK 9.312 samt et EBITDA på tDKK -1.843. Resultatet før skat er på tDKK -2.285.

Enalyzer's bestyrelse har behandlet og godkendt selskabets rapport for kvartalet. Fra rapporten kan fremhæves følgende:

- I 1. kvartal voksede omsætningen til tDKK 9.312 fra tDKK 8.218 i 2007, svarende til en vækst på 13,3%. Væksten, som var lavere end forventet, er opnået i den eksisterende forretning, primært i Sverige.
- Resultat af primær drift (EBITDA) i 1. kvartal var på tDKK -1.843, et fald fra tDKK 132 i 2007. Resultatet før skat var på tDKK -2.285, mod tDKK 102 i 2007. Dette er som forventet.
- Enalyzer fortsatte aktiviteterne i Sverige i henhold til selskabets forretningsplan. Omsætningen i Enalyzer Sverige AB voksede med mere end 400% (til mDKK 1,3) i forhold til samme periode 2007, hvilket var over forventet.
- Enalyzer's franchise i Norge, Enalyzer Norge AS, har fået sine første salg, herunder til COOP Norge samt Hjemmet Mortensen.
- Enalyzer's bestyrelse udvidedes i 1. kvartal med Søren Fink-Jensen, General Manager Microsoft Europe, som særligt styrker bestyrelsens kompetence inden for international udrulning af forretningskoncepter.
- Enalyzer justerer forventningerne til året 2008 fra "Fortsat kraftig vækst i omsætningen og EBITDA tæt på nul" til "to-cifret vækst i omsætningen og EBITDA tæt på nul".
- For at sikre, at Enalyzer fortsat kan holde en målsætning omkring EBITDA for regnskabsåret 2008 "tæt på nul", på trods af justerede forventninger til væksten, og for at bibeholde Enalyzer's evne til at gennemføre sin langsigtede forretningsplan, vil der blive gennemført en omkostningsreduktion, fokuseret på de ikke-sælgende dele af Enalyzer. Dette vil begynde at få effekt i 2. kvartal.

Hovedtal for 1. kvartal 2008



Resultat	Urevideret		Urevideret		Urevideret		Urevideret	
	Q1	Q1		ÅTD	ÅTD			
(1.000 DKK)	2008	2007	Index	2008	2007	Index	2007	
Omsætning	9.312	8.218	113,3	9.312	8.218	113,3	34.168	
EBITDA*	-1.843	132	-1.390,9	-1.843	132	-1.390,9	-3.128	
Afskrivninger	-596	-322	185,1	-596	-322	185,1	-1.597	
Finansielle poster	154	88	175,0	154	88	175,0	668	
Resultat før skat	-2.285	-102	2.240,2	-2.285	-102	2.240,2	-4.058	
Earnings/share	0,45	0,02	n/a	0,45	0,02	n/a	0,81	
Earnings/share, diluted	0,43	0,02	n/a	0,43	0,02	n/a	0,77	

*) Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Appreciation

Balance				
(1.000 DKK)	Urevideret		Urevideret	
	31.03.2008	31.03.2007	Index	31.12.2007
Likvider	10.020	20.451	49,0	13.844
Debitorer	9.134	7.151	127,7	9.677
Aktiver i alt	28.574	31.949	89,4	31.333
Egenkapital	23.059	27.929	82,6	24.737

Egenkapitalforklaring		Urevideret	
(1.000 DKK)	31.03.2008		
Egenkapital primo året	24.737		
Resultat efter skat	-1.692		
Valutakursreguleringer	14		
Egenkapital 31.03.08	23.059		

Cash Flow opgørelse		
(1.000 DKK)	Urevideret	
	31.03.2008	31.12.2007
Resultat før skat	-2.285	-3.898
Reguleringer hertil	1.502	-1.461
Driftens likviditetsvirkning	-783	-5.359
Investeringernes likviditetsvirkning	-1.638	-4.757
Finansieringens likviditetsvirkning	-6	23.056
Ændring i likvider	-2.428	12.940
Likvider og bankgæld, primo	12.447	-493
Likvider og bankgæld, ultimo	10.020	12.447



Selskabets internationalisering drives i overensstemmelse med vækstplanen "European Leadership 2010". Dette indebærer i 1. halvår af 2008 fortsat fokus på Fase 1 i vækstplanen, at skabe og dokumentere international skalérbarhed. Væsentlig fremdrift i forhold til denne plan i 1. kvartal 2008 er:

- **Øget penetration og konsolidering af den danske markedslederposition.** Divisionen Analyzer Danmark, havde i 1. kvartal en mindre omsætning end forventet. Reorganiseringen af den danske organisation, som blev udført i starten af året, gav anledning til et mindre aktivitetsniveau end forventet for et af de danske salgsteams. En forskudt påske, som i år lå i marts, og ikke som sidste år i april, har i en mindre udstrækning også påvirket den danske forretning. For Danmark er der dog stadig tale om god udvikling af vores forretning. Der er således lavet aftaler med en række nye kunder, heriblandt Bygma, TOP-TOY A/S og Baltic Property Trust.
- **At dokumentere Analyzer's internationale potentiale ved at skabe en forretning i Sverige.** Omsætningen i Sverige er vokset med 400 % (til mDKK 1,3) i forhold til samme periode sidste år, hvilket er over forventning. Analyzer AB er endnu ikke en af de største aktører på det svenske marked, men væksten er en klar indikator på, at tingene går den rigtige vej. Dette understøttes af gode nye kunder som DNEX trykkeriet AB, BSH Hushållsapparater AB. Analyzer Sverige har i 1. kvartal øget salgstyrken i Stockholm med 2 erfarne sælgere der er rekrutteret fra to forskellige konkurrenter i Stockholm og dette forventes at have en videre positiv effekt fremadrettet.
- **Yderligere internationalisering.** I Norge er der blevet arbejdet intenst med indsamling og mødebookning af kundeemner, og det norske salgspotentiale ser nu rigtigt fornuftigt ud. Endnu er der kun lavet mindre salg på markedet, men der er dog indgået nye aftaler med COOP Norge samt Hjemmet Mortensen, der er Norges største udgiver af magasiner og ugeblade med en omsætning på 1,5 mia NOK.
- **Bestyrelsen får et internationalt boost.** En vigtig del af vores internationaliseringsstrategi er, at vi har adgang til personer med stor erfaring og kompetence inden for international udrulning af forretningskoncepter. Med tilgangen af den tidligere Navision-direktør og nuværende General Manager i Microsoft Vesteuropa, Søren Fink-Jensen, styrker vi vores bestyrelse med en visionær og internationalt orienteret kapacitet, der skal være med til at drive vores internationale markedsekspansion.
- **At foretage nye produktlanceringer.** Vi har i 1. kvartal udviklet nye målingskoncepter på Leadership Performance, Employee Engagement og BtB Customer Satisfaction. Disse tre hovedprodukter er kommunikeret til markedet og udgør nu rygraden i vores produktportefølje af målingskoncepter. I andet kvartal vil fokus være på supplerende koncepter. Analyzer Shopping Excellence er et koncept til BtC kundemålinger i detailbranchen. Analyzer Stress Management er et målingskoncept til afdækning og benchmarking af stress-symptomer i en organisation. Analyzer Sales Excellence er et målingsværktøj til styring og evaluering af sælgerperformance. Sales Excellence konceptet forventes videreudviklet i 3. kvartal til et egentligt forecast værktøj, der kan bruges til at estimere sandsynligheden for et salg på baggrund af kundens vurdering af et salgsmøde.
- **Markedsorienteret og procesorienteret skalerbarhed.** For mange virksomheder, der oplever høje vækstrater, kommer der et tidspunkt, hvor de etablerede forretningsprocesser kommer under pres af den fortsatte ekspansion. Vi ser skalerbarheden i vores forretning som en nøgleforudsætning for, at vi kan lykkes med vores internationale ambitioner. Vi arbejder i 2008 mod to typer af skalerbarhed:
 - a. Markedsorienteret skalerbarhed, hvor vi optimerer opdelingen af arbejdet mellem centrale funktioner og lokale funktioner således at de kunderettede funktioner varetages lokalt. Dette drejer sig om salg, rådgivning samt projektledelse. Alle andre funktioner varetages centralt. Denne opdeling er nu implementeret for samtlige landeenheder.
 - b. Procesorienteret skalerbarhed, hvor vi fokuserer på, at de centrale opgaver udføres med et maksimum af automatisering. Der er gennemført en reorganisering af produktions- og projektafdelingen i Analyzer således at vi er forberedt til vore internationale aktiviteter. Den øgede skalerbarhed er også blevet udnyttet i forbindelse med omkostningsreduktionen, hvor to afdelinger er lagt sammen.
 - c. Endelig har vi lanceret vores nye internationale tilbudssystem, Analyzer Quote, som muliggør at alle enheder langt mere effektivt og konsistent kan producere bedre tilbud til vore kunder.

Kapitalforhold

- Analyzer havde pr. 31/3/2008 udstedt 3,8m aktier fordelt på 623 aktionærer.
- Ingen aktiekapitalændringer indtraf i 1. kvartal.
- Selskabet ejer per 31/3/2008 ingen egne aktier.
- Certified Advisor eller dennes relevante medarbejdere ejer per 31/3/2008 ingen aktier i Selskabet.
- Nedenfor er angivet bestyrelsens, direktionens samt de ledende medarbejders direkte eller indirekte aktiebesiddelser i Selskabet.

Navn	Stilling	Antal aktier
		31.03.08
Erik Nyborg	Bestyrelsesformand	2.100
Niels Molzen	Bestyrelsesmedlem	8.596
Søren Fink-Jensen	Bestyrelsesmedlem	0
Ole Ødegaard	Salgsdirektør/bestyrelsesmedlem	617.594
Jakob Roed Jakobsen	Business development direktør/bestyrelsesmedlem	574.740
Steen Ødegaard	Udviklingsdirektør	617.594
Mogens Nielsen	Adm. Direktør	188.636
Christian Mortensen	Økonomichef	6.250



I 1. kvartal har væksten i omsætningen været lavere end forventet. Dette faktum, samt den store usikkerhed der hersker omkring den generelle markedsudvikling betyder, at Enalyzer justerer forventningerne til omsætningen for 2008 således at vi i stedet for at forvente "at den kraftige vækst fortsætter" nu forventer "to-cifrede vækstrater".

For at sikre, at Enalyzer fortsat kan holde en målsætning omkring EBITDA for regnskabsåret 2008 "tæt på nul", på trods af justerede forventninger til væksten, og for at bibeholde Enalyzer's evne til at gennemføre sin langsigtede forretningsplan, vil der blive gennemført en omkostningsreduktion, fokuseret på de ikke-sælgende dele af Enalyzer. Dette vil begynde at få effekt i 2. kvartal. Dette betyder at vi fastholder vores forventning om et "EBITDA tæt på 0".

Som ventet vil investeringerne i væksten udenfor Danmark medføre lavere overskudsgrader end Selskabet historisk har leveret. Kapitalberedskabet hentet ved introduktionen på First North i 2007 giver selskabet betydelig styrke og fleksibilitet. Der er i perioden ikke truffet bestyrelsesbeslutninger, bortset fra tidligere udsendte First North meddelelser og beslutninger af almindelig drifts- og forretningsmæssig karakter. Alle First North meddelelser kan læses på www.enalyzer.dk

Kontakt

Periodemeddelelse for 2. kvartal offentliggøres 05/08/2008.

For yderligere information om Enalyzer A/S,

Mogens Nielsen, adm. direktør

Telefon: 70 10 70 06

E-mail: mogens@enalyzer.com

Enalyzer A/S

Havnegade 39, 1058 København K

Hjemmeside: www.enalyzer.dk

Certified Advisor

Jan Hetland Møller

Partner, Grant Thornton

Statsautoriseret Revisionsaktieselskab

Stockholmsgade 45

2100 København Ø

Telefon: 35 27 13 83



ENALYZER er både pioner og markedsleder. Vores målingskoncepter er forankrede i skræddersyede softwareløsninger og kompetent rådgivning, som skaber værdi. Vi kalder det RelationsIntelligence®. Fordi virksomheden får konkret viden om den aktuelle situation såvel som et solidt beslutningsgrundlag for fremtiden.

ENALYZER
Havnegade 39
1058 København K
T: 7010 7006
www.enalyzer.dk