

Delårsrapport

Juli – september 2013

Bringwell AB (publ.)



 **Bringwell®**

Glädjande starkt kvartal med 70% tillväxt i EBITDA jämfört med motsvarande kvartal i föregående år, exklusive engångsposter

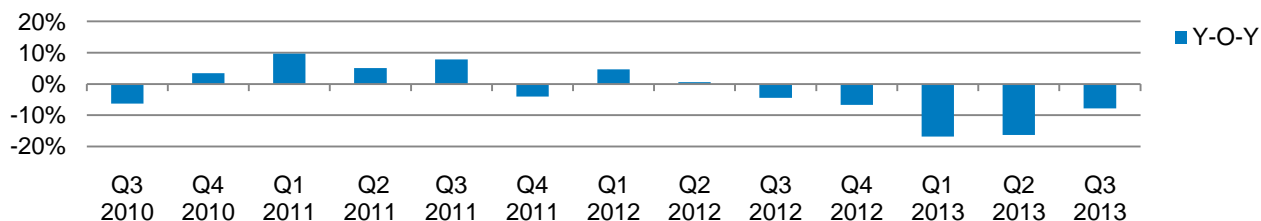
Juli – September 2013

- Totala intäkterna uppgick till 155,6 (170,0) MSEK
- EBITDA exkl engångsposter uppgick till 23,7 (13,6), och EBITDA-marginalen till 15,2 (8,0)%
- I kvartalsresultat ingår det poster med engångskaraktär, från tvister med Cederroth (-25,7 MSEK) och Bayer (-1,9 MSEK).
- EBITDA uppgick till -4,0 (10,1) MSEK, och EBITDA marginalen till -2,6 (6,1)%
- EBITA uppgick till -12,4 (1,9) MSEK
- Resultat efter skatt uppgick till -11,0 (-3,3) MSEK
- Resultat efter skatt justerat för avskrivning av immateriella tillgångar uppgick till -3,7 (4,3) MSEK
- Kassaflöde efter rörelsekapitalförändringar uppgick till 7,7 (34,80) MSEK
- Resultat per aktie uppgick till -0,04 (-0,01) SEK
- Resultat per aktie justerat för avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till -0,01 (0,02) SEK

Januari – September 2013

- Totala intäkterna uppgick till 459,4 (531,4) MSEK
- EBITDA exkl engångsposter uppgick till 57,5 (53,0), och EBITDA-marginalen till 12,5 (10,0)%
- I kvartalsresultat ingår det poster med engångskaraktär, från tvister med Cederroth (-25,7 MSEK) och Bayer (-1,9 MSEK).
- EBITDA uppgick till 29,8 (49,4) MSEK, och EBITDA-marginalen till 6,5 (9,5) %
- EBITA uppgick till 4,8 (22,8) MSEK
- Resultat efter skatt uppgick till -2,6 (3,1) MSEK
- Resultat efter skatt justerat för avskrivning av immateriella tillgångar uppgick till 19,8 (26,4) MSEK
- Kassaflöde efter rörelsekapitalförändringar uppgick till 8,3 (45,2) MSEK
- Resultat per aktie uppgick till -0,01 (0,01) SEK
- Resultat per aktie justerat för avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till 0,08 (0,10) SEK

Försäljningsutveckling (jämfört mot samma period föregående år)



Glädjande starkt kvartal med 70% tillväxt i EBITDA jämfört med motsvarande kvartal i föregående år, exklusive engångsposter

Efter tredje kvartalet, på god väg in i hösten och vår viktigaste säsong, är Bringwell väl positionerat. Inför förkylningssäsongen har vi lanserat Sinupret som komplement till KanJang och Chisan. Movo, som redan har gett bolaget tillbaka över 40% av vad vi förlorade på tappet av Litomove, har lanserats i Finland och Norge. Även nylanseringen av MiviTotal levererar i enlighet med våra mål.

Vi har vidare fått organisationen på plats med ett ledarteam som är förstärkt med en finans-, samt en marknadsdirektör och tydligt ledarskap i vår svenska försäljnings- och marknadsorganisation. Vidare har vi gjort en översyn av företagets produktportfolio och kommer framöver att satsa på starka och tydligt prioriterade varumärken vad avser investeringar och kampanjer.

Vi har under kvartalet också lyckats att ytterligare effektivisera och ta ut synergier. Sist men inte minst har vi under tredje kvartalet omorganiserat vår marknadsfunktion till en enda nordisk marknadsavdelning under ledning av bolagets Chief Marketing Officer. Detta innebär bland annat att vi kan rationalisera och på ett helt annat sätt ta ut synergier via gemensamma nordiska marknadsföringsinsatser, vilket leder till att vi kan reducera företagets kostnadsstruktur.

Försäljningen är fortsatt något svag jämfört med motsvarande kvartal föregående år på grund av fortsatta utmaningar på både hälsokost- och apoteksmarknader för Bringwell Sverige och Norge.

Bringwell har haft ett starkt tredje kvartal oavsett utmaningar som präglats av både förändringar i ägarstrukturen och överraskande beslut i rättsärenden, såsom tvisten med Bayer och Cederroth. Gällande domen mot Cederroth överklagades den till Göta hovrätt varefter prövningstillstånd beviljades. Företaget levererar utan relaterade engångskostnader ett betydligt bättre EBITDA resultat jämfört med samma period föregående år. Marginal och kostnader utvecklar sig i linje med våra uppsatta mål. Företaget har dock behövt bokföra extraordinära och signifikanta engångskostnader under kvartalet, med anledning av tingsrättens dom med Cederroth, som gör att EBITDA hamnar på -4 MSEK på kvartalet.

På den positiva sidan fortsätter omstruktureringen i Bringwell bära frukt i linje med tidigare kvartal. Antalet anställda ligger nu på 134 mot 140 jämfört med föregående år. Vidare har företaget påbörjat organisatoriska förändringar i Finland vilket redan i detta kvartal visat en positiv utveckling, med ökad nettoomsättning och förbättrad lönsamhet.



Företagets satsning inom OTC/naturläkemedel, genom bland annat lanseringen av Bringwells egenägda prostataprodukt Prosabal, och nylanseringarna Klimadynon och Sinupret börjar nu leverera en stark tillväxt i både apotek- och fackhandelskanalerna med cirka 30% ökning jämfört med andra kvartalet, något som lovar gott för resten av året och 2014.

Som en följd av att Bayer förvärvat Steigerwald har det rått en viss osäkerhet kring Bringwells distribution av läkemedlet Iberogast och andra Steigerwald produkter. Nu ser också detta ut att gå mot ett klargörande och Bringwell är förberett att fortfarande sälja produkterna framåt och in i 2014.

Om man bortser ifrån engångskostnader skulle rörelseresultatet för kvartalet slutat på 23,7 MSEK jämfört med 13,6 MSEK motsvarande kvartal föregående år. Resultatet hölls uppe av att rörelsekostnaderna minskade i högre takt än försäljningen. EBITDA-marginalen hamnar därigenom på 15,2 procent, jämfört med 8,0 procent under tredje kvartalet föregående år. En del av kostnadsminskningen förklaras av lägre marknadsföringskostnader som en konsekvens av bland annat mer kostnadseffektiva marknadsföringsinvesteringar, speciellt i Naturamed Pharma.

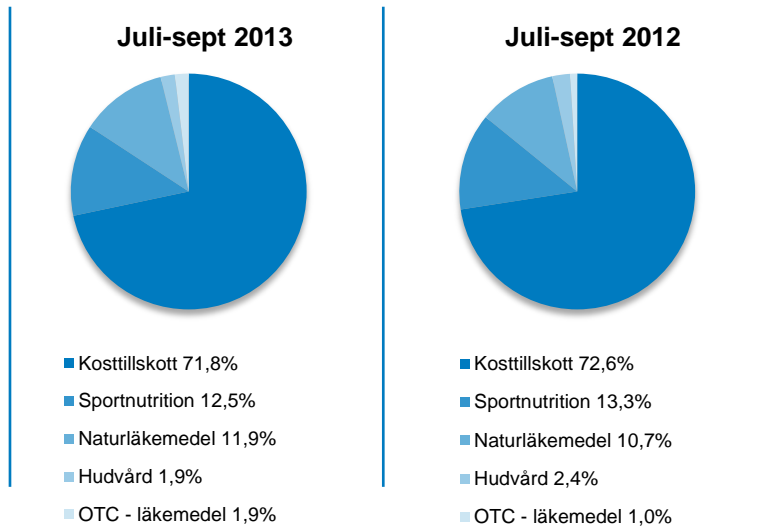
Därmed skapas förutsättningarna för att öka försäljningen med god lönsamhet under kommande år.

Lars Lund-Roland, VD och koncernchef

Verksamheten

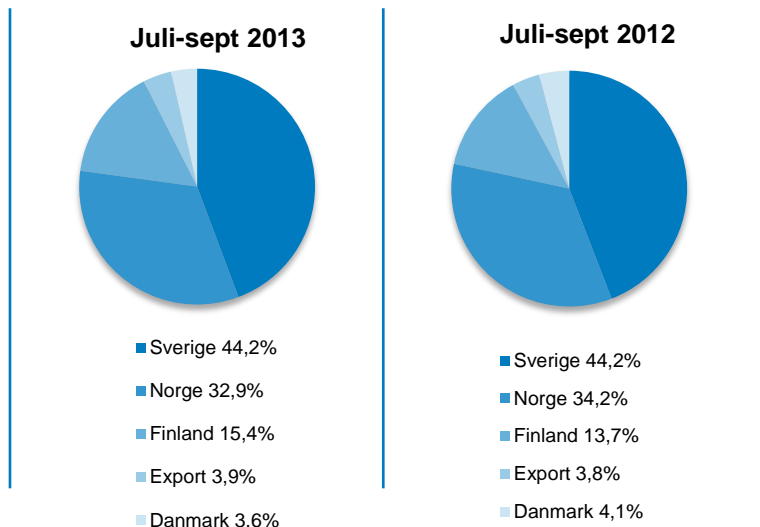
Bringwell är verksamt på den nordiska marknaden för egenvårdsprodukter och OTC - läkemedel. Med egenvårdsprodukter avses kosttillskott, hälsosamma livsmedel, hudvård och naturläkemedel. Bringwells mål är att finnas i samtliga nordiska länder (Sverige, Norge, Danmark och Finland) och i samtliga kanaler (hälsobutiker, apotek, dagligvarubutiker, träningsbutiker, Internet, postorder och export). Bringwell har som mål att uppnå en försäljningsbalans mellan de olika kanalerna i Norden.

Omsättning per produktområde



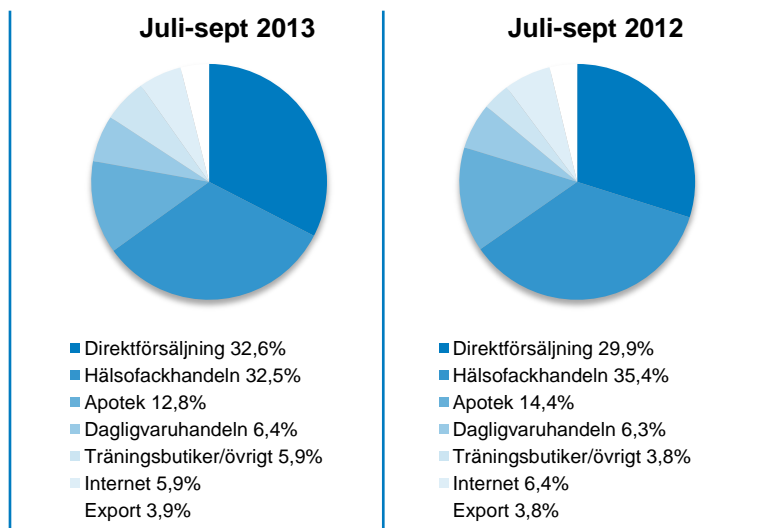
Kosttillskott fortsätter att vara viktigaste produktsegmentet för Bringwell. Dock är det en strategisk prioritet för Bringwell att växa genom relevanta naturläkemedel och OTC. Dessa segment motsvarar nu, efter nylanseringar av bland annat Sinupret och Prosabal, 13,8% av försäljningen jämfört med 11,7% föregående år.

Omsättning per geografiskt område



Under tredje kvartalet 2013 har Bringwell minskat positionen i Norge, i både postorder och hälsofackhandeln. Finland växer främst med hälsofackhandeln och träningsbutiker. Sverige fortsätter att vara den viktigaste marknaden för Bringwellkoncernen.

Omsättning per kanal



Jämfört med motsvarande period 2012, har postorder stärkt sin position och var i Q3 2013 koncernens viktigaste försäljningskanal. På grund av utmaningar på både hälsofackhandeln och apoteksmarknaden har dessa minskat med 3,0pp respektive 1,6pp jämfört med samma period föregående år. Andelar har förlorats i Sverige och i Norge. Bringwell har i slutet på 2012 avvecklat sin internetgrossist Kostexpertern.se vilket påverkar jämförelse mellan åren.

Aktuella produkter inför förkylningssäsongen

Förkylningsmarknaden är en stabil marknad som växer.

Kan Jang har en marknadsandel på 30% av förkylningsmarknaden (GFK Medic*Scope definiering på marknaden, jan-jun 2013 rapport). Kan Jang säljs i apotek, dagligvaruhandel och hälsofackhandel. Kan Jang är även representerad i Danmark och Norge.

I och med den lyckosamma lanseringen av Sinupret Forte under Q3, med full distribution till apotekens och hälsofackhandelns kedjor, väntas Bringwells andel av förkylningssegmentet växa redan under vintern 2013-2014.

Bringwell var först i Norden med att lansera en mjölksyrebakteriell produkt i förkylningssegmentet, ProbiFrisk, som har en marknadsandel inom mjölksyrebakteriesegmentet om 7% i Sverige och säljs till apotek och hälsofackhandel. Marknadsandelarna växer (GFK juni 2013), liksom de gör i Finland och Norge där produkten också är representerad.



Finansiell ställning och utveckling

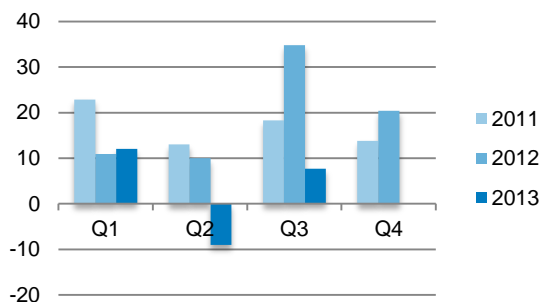
EBITDA under tredje kvartalet 2013 uppgick till -4,0 (10,1) MSEK. Resultat efter skatt för perioden uppgick till -11,0 (-3,3) MSEK. Resultatet efter skatt justerat för avskrivning av immateriella tillgångar uppgick till 7,3 (4,3) MSEK.

Under kvartalet har EBITDA påverkats kraftigt av poster med engångskaraktär, relaterade till dom i tvister med Cederroth (-25,7 MSEK) och Bayer (-1,9 MSEK). Även tidigare VD's avgångsvederlag i motsvarande kvartal i 2012 betraktas som en engångspost. Justerat med dessa poster uppgick kvartalets EBITDA till 25,7 mot 13,6 i föregående år, vilket motsvarar EBITDA marginal på 15,2% (8,0)%.

Kassaflödet under tredje kvartalet uppgick till 15,9 (3,4) MSEK efter förändringar i rörelsekapitalet -8,2 MSEK. Varulagret var vid periodens utgång 74,0 MSEK att jämföras med 81,3 MSEK vid 30 juni 2013, vilket ger en positiv effekt på rörelsekapitalet med 7,3 MSEK. Kundfordringarna var 73,6 MSEK, mot 57,6 MSEK i föregående kvartal och leverantörsskulden var 48,7 MSEK mot 48,9 vid 30 juni 2013. Under kvartalet har koncernen betalat 1,6 MSEK i skatt.

Soliditeten uppgick vid utgången av kvartalet till 50,3% att jämföras med 52,6% 30 juni 2013.

Utveckling av kassaflödet från den löpande verksamheten (MSEK)



Bolaget har från bank erhållit bekräftelse om att befintligt facilitetsavtal är förlängt till Mars i väntan på en ny långsiktig finansiering. Förhandlingar avseende nytt avtal pågår.

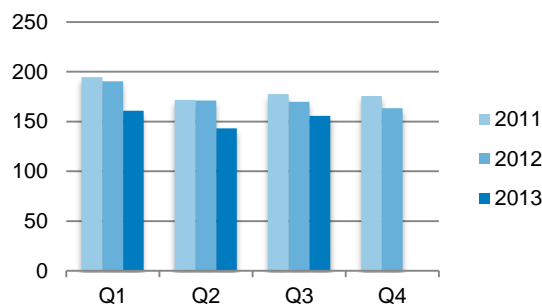
Gällande skadestånd till Cederroth har detta täckts med en bankgaranti. Bringwell har en checkkredit om 70 MSEK, vilken har utnyttjats med 56,4 MSEK per 30 september 2013. Bringwells likvida medel uppgick till 2,2 MSEK. Räntebärande nettoskuld inklusive det efterställda lånet från Validus och Ture Invest om 25,7 MSEK inkl kapitaliserad ränta, uppgick till 276,5 MSEK jämfört med 286,4 MSEK föregående kvartal.

Vid utgången av kvartalet uppgick skulderna avseende tilläggsköpeskillningar till totalt 5,3 MSEK, vilka förfaller fram till 2015.

Säsongvariationer

Bringwells målsättning är att ha en produktportfölj av väldokumenterade egna och ilicensierade produkter med en stark marknadsnärvaro inom terapiområdena Mage/Tarm, Prostata hypertrofi, Vitaminer och Mineraller, Hjärta/Kärl, Förkylning, Immunförsvaret och Hudvård. Den starka marknadsnärvaron inom dessa områden ska bidra till minskade säsongvariationer och ge en stabil vinstgenerering. Bringwell har för avsikt att skapa en produktportfölj bestående av färre produkter med hög omsättning. För närvarande är första och fjärde kvartalen de säsongsmässigt starkaste även om skillnaderna mellan kvartalen minskat de senaste åren.

Omsättning per kvartal (MSEK)



Tilläggsköpeskillingar

Under tredje kvartalet 2013 har ingen tilläggsköpeskillning utbetalats. Vid utgången av kvartalet uppgick skulder avseende tilläggsköpeskillingar till totalt 5,3 MSEK. Tilläggsköpeskillningarna har uppkommit i samband med att en del av de förvärv som gjorts har en rörlig del av köpeskillingen som är beroende av bolagens framtida EBITDA-utveckling. Avtalen om tilläggsköpeskillingar löper fram till 2014 och det sammanlagda värdet av uppskattade framtida tilläggsköpeskillingar baserar sig på en uppskattning av framtida vinstnivåer för respektive bolag. På grund av att tilläggsköpeskillningarna inte är definitiva till sin natur, klassificeras dessa som en avsättning i Bringwells balansräkning. Kortfristiga tilläggsköpeskillningar klassificeras som kortfristig övrig avsättning.

Investeringar

Under kvartalet har Bringwell investerat 0 MSEK i anläggningstillgångar. Avskrivningar har belastat perioden med 8,4 MSEK, varav avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar uppgår till 7,3 MSEK och materiella anläggningstillgångar med 0,8 MSEK.

Räntederivat

Bringwell räntesäkrade under första kvartalet 2009 den kreditfacilitet om 255 MSEK, som slutamorterades i maj 2013. I enlighet med redovisningsreglerna i IAS 39 skall räntederivat marknadsvärderas, vilket innebär att det uppstår ett teoretiskt över- eller undervärde om den avtalade räntan avviker från aktuell marknadsränta, där värdeförändringen i Bringwells fall skall redovisas över resultaträkningen. Inget nytt räntederivat har ingåtts så marknadsvärdet i räntederivatportföljen är 0. Under perioden jan – sept har +73 TSEK resultatförts. Detta beror på att marknadsräntan för att återskaffa en ränteportfölj motsvarande Bringwells räntestruktur uppgick till en lägre procent-sats än den nuvarande. Kvartalets positiva värdeförändring beror på att den aktuella marknadsräntan för den återstående tiden av derivatet har gått upp jämfört med föregående kvartal. Kassaflödet påverkas inte. Samtliga räntederivat är klassificerade i nivå 2 enligt IFRS 13.

Personal

Antalet anställda var vid periodens utgång 134 (140). Av det totala antalet anställda var 74 (75) kvinnor.

Närstående ack Q3

Ack. Q3 2013				
Belopp i kSEK	Försäljning till	Inköp från	Fordringar hos	Skulder till
Validus	-	1 735	-	20 090
Validus Engros	44 244	17 461	8 871	2 616
Övrigt	289	1 927	-	64
Summa	44 533	21 123	8 871	22 770
Ack. Q3 2012				
Belopp i kSEK	Försäljning till	Inköp från	Fordringar hos	Skulder till
Validus	70	410	70	18 669
Validus Engros	47 382	18 588	6 967	7 867
Övrigt	-	1 010	-	5 493
Summa	47 452	20 008	7 037	32 029

Transaktioner med närstående

Sedan oktober 2007 har Bringwell Norge AS ett samarbete med Validus AS:s dotterbolag Validus Engros AS som innebär att Validus Engros AS lagerför dessa bolags produkter på sitt lagerhotell. Vidare distribuerar Validus Engros AS varorna till bland annat hälso-kostbutiker i Norge. Prissättningen av dessa tjänster sker på samma villkor som mot övriga externa kunder.

Lån inkl upplupen ränta av huvudägare redovisas under "skulder till" Validus om 20,1 MSEK. Posten "övrigt" avser produktförsäljning till den tidigare ägarens dotterbolag. Inköp avser konsultarvode till familjemedlem till tidigare ägarens dotterbolag samt produkter från bolag till tidigare ägare i dotterbolag. Prissättningen av dessa transaktioner sker på samma villkor som mot övriga externa parter.

Moderbolaget

Under tredje kvartalet 2013 uppgick nettoomsättningen till 1,4 (1,4) MSEK med ett resultat före skatt på -1,6 (-2,8) MSEK. Nettoomsättningen omfattar främst koncernintern fakturering för tjänster men också viss royalty på produktportföljer. Moderbolagets likviditet uppgick per den 30 september 2013 till 0 (0) MSEK. Materiella investeringar i anläggningstillgångar har gjorts under kvartalet med 0 (0,1) MSEK. Antalet anställda i moderbolaget var 9 (5) vid kvartalets utgång.

Väsentliga risker och osäkerheter i verksamheten

Bringwellkoncernens verksamhet är utsatt för risker och osäkerhetsfaktorer av såväl rörelsekaraktär som finansiell karaktär. Risker av rörelsekaraktär utgörs främst av sortiment, konkurrens, marknadsutveckling medan risker av finansiell karaktär främst utgörs av valutaexponering, finansiering och ränte- och lånerisk. Bringwellkoncernen arbetar löpande med att hantera dessa risker. Se vidare Årsredovisning 2012 där det finns en fullständig beskrivning av koncernens risker.

Tvister

Cederroth AB har stämt Bringwell Sverige AB på ca 29 MSEK i skadestånd. Bringwell Sverige har bedömt beloppet som orealistiskt och utifrån de rättsliga och

ekonomiska bedömningarna som har gjorts av Bringwell Sverige och dess rådgivare, har man gjort bedömningen att ersättningsskyldigheten uppgår till max 4,5 MSEK inkl. ränta vilket också har erlagts till motparten under Q4 2011. Tingsrättens dom gick dock helt på Cederroths linje. Efter en noggrann analys av domen tillsammans med flera advokater, kunde konkluderas att domen var felaktig. Mot den bakgrunden, överklagades domen till Göta hovrätt varefter prövningstillstånd beviljades. Då Cederroth valde att söka verkställighet av domen, har Bringwell Sverige gett bankgaranti som säkerhet. Avgörande i målet väntas komma inom 18 månader.

Väsentliga händelser under perioden

Marknadsdomstolen meddelade den 2 augusti dom i målet mellan Bringwell AB samt dess dotterbolag Bringwell Sverige AB och Bayer AB. Bayer fick gehör för i princip alla sina yrkanden, varför Bringwell nu tvingas betala Bayers rättegångskostnader om ca 2mkr.

FSN Capital och NorgesGruppen har den 30 augusti 2013 slutfört förvärvet av Validus. I samband med detta har Validus meddelat att de avyttrat ca 21,7 procent av aktierna och rösterna i Bringwell till SEB.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Bringwell AB har utsett Erika Bennerholt till ny VD för Bringwell Sverige AB, samtidigt som hon fortsätter sin tjänst som koncernens Chief Marketing Officer.

Vidare är det ändringar i ledningen av Bringwell Norge och Bringwell Finland, då bolagens tidigare Vd:ar valt att lämna bolaget. Som en tillsvidare lösning har Lars Lund-Roland (koncern CEO) utsetts till VD i Norge och Jaana Viertola-Truini (koncern CFO) till VD i Finland.

Bringwell har även beslutat att omorganisera marknadsfunktionen för att skapa ett enda nordiskt team.

Kalendarium

2014-02-25 Bokslutskommuniké 2013

Resultaträkning, koncernen

Belopp i kSEK	Not	Q3 2013	Q3 2012	YTD 2013	YTD 2012	Y 2012
Intäkter		153 989	164 682	454 326	519 850	682 728
Övriga intäkter		1 644	5 291	5 117	11 538	12 193
Summa intäkter	1	155 633	169 973	459 443	531 388	694 921
Handelsvaror		-56 435	-62 740	-167 159	-194 015	-253 177
Kostnader för ersättningar till anställda		-25 380	-27 992	-75 528	-83 741	-114 594
Av- och nedskrivningar		-8 415	-8 178	-25 092	-26 620	-55 227
Övriga kostnader		-77 790	-69 180	-186 917	-204 188	-267 613
Summa kostnader		-168 020	-168 090	-454 696	-508 564	-690 611
Rörelseresultat	1	-12 387	1 883	4 747	22 824	4 310
Värdeförändring räntederivat		-	-93	73	-178	-151
Finansiella intäkter		212	732	4 634	1 668	3 585
Finansiella kostnader		-2 642	-8 694	-12 797	-21 008	-24 939
Finansiella poster - netto		-2 430	-8 055	-8 090	-19 518	-21 505
Resultat före skatt		-14 817	-6 172	-3 343	3 306	-17 195
Inkomstskatt		3 843	2 917	786	-225	6 411
Periodens resultat		-10 974	-3 255	-2 557	3 081	-10 784
Hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		-10 974	-3 255	-2 557	3 081	-10 784
Data per aktie:						
Resultat per aktie före och efter utspädning (kronor per aktie)		-0,04	0,01	-0,01	0,01	-0,04
Genomsnittligt antal aktier, före och efter utspädning i tusental		258 225	258 225	258 225	258 225	258 225

Rapport över totalresultat, koncernen

Belopp i kSEK	Q3 2013	Q3 2012	YTD 2013	YTD 2012	Y 2012
Periodens resultat	-10 974	-3 255	-2 557	3 081	-10 784
Periodens övriga totalresultat:					
Förändring av omräkningsreserv	-14 183	-2 006	-30 929	-7 195	-5 063
Förändring av säkringsreserv	-	-135	-	-40	134
Uppskjuten skatt övriga totalresultat	-	35	-	-10	-35
Summa övrigt totalresultat	-14 183	-2 106	-30 929	-7 225	-4 964
Periodens totalresultat	-25 157	-5 361	-33 486	-4 144	-15 748
Hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare	-25 157	-5 361	-33 486	-4 144	-15 748

Balansräkning, koncernen

Belopp i kSEK	Not	30 sep 2013	30 sep 2012	31 dec 2012
Materiella anläggningstillgångar		11 606	16 982	14 048
Immateriella anläggningstillgångar	2	762 674	831 316	811 074
Finansiella anläggningstillgångar		30 267	28 069	25 059
Summa anläggningstillgångar		804 547	876 367	850 181
Varulager		74 014	79 609	73 703
Kundfordringar och andra fordringar		84 467	101 444	68 071
Likvida medel		2 218	1 956	4 104
Summa omsättningstillgångar		160 699	183 009	145 878
Summa tillgångar		965 246	1 059 376	996 059
Eget kapital (hänförligt till moderbolagets)		485 725	530 815	519 211
Upplåning		20 090	23 435	18 806
Uppskjutna skatteskulder		81 406	94 476	79 646
Övriga avsättningar		2 275	3 130	2 275
Summa långfristiga skulder		103 771	121 041	100 727
Checkräkningskredit		56 395	38 819	35 646
Kortfristig upplåning		200 000	244 041	234 583
Aktuella skatteskulder		-	4 325	7 723
Övriga avsättningar		3 000	8 190	4 809
Derivat		-	274	73
Leverantörsskulder och andra skulder		116 355	111 871	93 287
Summa kortfristiga skulder		375 750	407 520	376 121
Summa eget kapital och skulder		965 246	1 059 376	996 059

Förändring i eget kapital, koncernen

Belopp i kSEK	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserver	Balanserad	Eget kapital
				vinst inklusive periodens resultat	
Eget kapital 1 januari 2012	51 645	388 838	-5 744	100 220	534 959
Periodens totalresultat			-4 964	-10 784	-15 748
Eget kapital 31 december 2012	51 645	388 838	-10 708	89 436	519 211
Eget kapital 1 januari 2013	51 645	388 838	-10 708	89 436	519 211
Periodens totalresultat			-30 929	-2 557	-33 486
Eget kapital 30 september	51 645	388 838	-41 637	86 879	485 725

Kvartalsdata Koncernen

Belopp i MSEK	Q3 2013	Q2 2013	Q1 2013	Q4 2012	Q3 2012
Intäkter	154,0	141,5	158,9	162,9	164,7
Bruttovinstmarginal, %	63,4%	63,3%	63,0%	63,7%	61,9%
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-4,0	14,4	19,4	10,1	10,1

Kassaflödesanalys, koncernen

Belopp i kSEK	Q3 2013	Q3 2012	YTD 2013	YTD 2012	Y 2012
Rörelseresultat	-12 387	1 883	4 747	22 824	4 310
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	34 142	4 078	51 055	20 690	47 608
Erhållen ränta	101	82	297	407	510
Erlagd ränta	-4 361	-4 177	-9 095	-13 746	-17 191
Betald inkomstskatt	-1 638	1 553	-12 972	-11 101	-10 390
Kassaflöde före rörelsekapitalförändringar	15 857	3 419	34 032	19 074	24 847
Förändringar i rörelsekapital	-8 165	31 380	-23 326	26 087	40 730
Kassaflöde efter rörelsekapitalförändringar	7 692	34 799	10 706	45 161	65 577
Utbetalda tilläggsköpeskillingar	-	-	-2 045	-	-
Förvärv av dotterföretag	-	-	-	-	-
Kassaflöde från övrig investeringsverksamhet	25	-83	-324	-3 586	-3 928
Kassaflöde efter investeringsverksamhet	7 717	34 716	8 337	41 575	61 649
Förändring av checkräkningskredit	-6 683	-20 662	20 749	2 809	-364
Upptagande av lån	-	-	-	-	-
Amortering av lån	-	-15 000	-30 000	-45 000	-60 000
Periodens kassaflöde	1 034	-946	-914	-616	1 285
Likvida medel vid periodens början	1 880	3 293	4 104	2 788	2 788
Kurseffekt likvida medel	-696	-391	-972	-216	31
Likvida medel vid periodens slut	2 218	1 956	2 218	1 956	4 104

Nyckeltal, koncernen

Belopp i kSEK	Q3 2013	Q3 2012	YTD 2013	YTD 2012	Y 2012
Nettoomsättning	153 989	164 682	454 326	519 850	682 728
% tillväxt nettoomsättning	-7,8%	-5,2%	-13,8%	-2,0%	-2,9%
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-3 972	10 061	29 839	49 444	59 537
Bruttovinstmarginal, %	63,4%	61,9%	63,2%	62,7%	62,9%
Rörelsemarginal, %	neg.	1,1%	1,0%	4,4%	0,6%
Rörelsemarginal före avskrivningar, %	neg.	6,1%	6,6%	9,5%	8,7%
Soliditet, %	50,3%	50,1%	50,1%	50,1%	52,1%
Skuldsättningsgrad, ggr	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6
Antal aktier vid periodens slut i tusental	258 225	258 225	258 225	258 225	258 225
Börskurs på balansdagen, kr	1,48	1,51	1,48	1,51	1,41
Eget kapital per aktie, kr	1,88	2,06	1,88	2,06	2,01
Utdelning per aktie, kr	-	-	-	-	-

Redovisnings- och värderingsprinciper

Denna kvartalsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering. Koncernredovisningen för Bringwell AB-koncernen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU för koncerner och Årsredovisningslagen.

Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2, Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen.

Nya redovisningsprinciper för 2013

Bringwell tillämpar sedan årsskiftet den nya uppställningsformen av övrigt totalresultat enligt IAS 1 samt lämnar utökade upplysningar kring poster som värderas till verkligt värde i enlighet med IFRS 13.

För ytterligare information och fullständiga redovisningsprinciper se vidare Bringwells årsredovisning för verksamhetsåret 2012.

Resultaträkning moderbolaget

Belopp i kSEK	Q3 2013	Q3 2012	YTD 2013	YTD 2012	Y 2012
Nettoomsättning	1 365	1 419	4 096	4 454	6 536
Övriga rörelseintäkter	188	451	572	2 580	350
Rörelsens intäkter	1 553	1 870	4 668	7 034	6 886
Handelsvaror	-342	-20	-344	-108	-622
Övriga externa kostnader	-3 603	-2 139	-9 802	-6 980	-10 143
Personalkostnader	-2 804	-5 729	-7 306	-10 802	-15 442
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-67	-49	-203	-88	-152
Övriga rörelsekostnader	-	-	-	-1	-726
Rörelseresultat	-5 263	-6 067	-12 987	-10 945	-20 199
Resultat från andelar i koncernföretag	1 160	-	1 160	-	2 567
Övriga ränteintäkter och liknande poster	4 207	3 995	12 483	15 779	21 352
Räntekostnader och liknande poster	-1 788	-757	-9 542	-12 785	-22 057
Resultat före b-disp och skatt	-1 684	-2 829	-8 886	-7 951	-18 337
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	-161
Inkomstskatt	-	-	-	-	-5 920
Periodens resultat	-1 684	-2 829	-8 886	-7 951	-24 418

Moderbolagets balansräkning

Belopp i kSEK	30 sep 2013	30 sep 2012	31 dec 2012
Materiella anläggningstillgångar	710	-	290
Immateriella anläggningstillgångar	245	887	867
Finansiella anläggningstillgångar	566 537	606 677	571 192
Fordringar hos koncernföretag	222 225	250 082	249 514
Summa anläggningstillgångar	789 717	857 646	821 863
Kundfordringar	-	70	-
Fordringar hos koncernföretag	194 381	169 206	171 737
Övriga kortfristiga fordringar	47	111	670
Skattefordringar	858	395	217
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	379	383	1 060
Kassa och bank	1	2	5
Summa omsättningstillgångar	195 666	170 167	173 689
Summa tillgångar	985 383	1 027 813	995 552
Eget kapital	431 508	456 861	440 394
Obeskattade reserver	161	-	161
Avsättningar	-	3 130	2 275
Skulder till kreditinstitut	-	-	-
Skulder till koncernföretag	-	-	-
Övriga långfristiga skulder	20 090	23 435	18 806
Summa långfristiga skulder	20 090	23 435	18 806
Checkräkningskredit	56 395	38 819	35 646
Skulder till kreditinstitut	200 000	244 041	230 000
Leverantörsskulder	1 378	1 714	2 035
Skulder till koncernföretag	259 584	245 919	249 534
Övriga kortfristiga skulder	11 455	636	5 516
Övriga avsättningar	-	8 190	4 809
Upplupna kostnader och förutbetalda kostnader	4 812	5 068	6 376
Summa kortfristiga skulder	533 624	544 387	533 916
Summa eget kapital och skulder	985 383	1 027 813	995 552

Not 1 Segmentsinformation

Bringwells segmentrapportering består av fem geografiska områden fördelade över försäljning till; Sverige, Norge, Finland, Danmark och Export. Bringwell har för avsikt att finnas närvarande på samtliga marknader i Norden

Not 1 Segment

Intäkter

Belopp i kSEK	Q3 2013	Q3 2012	YTD 2013	YTD 2012	Y 2012
Sverige	72 187	81 610	206 935	255 397	333 543
varav internförsäljning	-6 635	-7 044	-21 273	-24 358	-35 667
Norge	52 601	56 630	163 379	175 903	239 129
varav internförsäljning	-2 330	-1 211	-6 392	-4 855	-5 959
Finland	27 152	24 059	73 810	79 098	104 994
varav internförsäljning	-582	-1 255	-1 279	-4 149	-5 645
Danmark	6 776	8 637	22 040	27 320	32 691
varav internförsäljning	-1 011	-822	-3 501	-3 602	-4 698
Export	5 822	4 076	20 581	18 899	24 145
Centrala poster samt elimineringsar	1 653	5 293	5 143	11 735	12 388
Summa intäkter	155 633	169 973	459 443	531 388	694 921

Rörelseresultat före avskrivningar

Belopp i kSEK	Q3 2013	Q3 2012	YTD 2013	YTD 2012	Y 2012
Sverige	-14 382	2 257	-7 821	12 200	11 768
Norge	9 440	10 979	29 390	31 544	36 056
Finland	5 803	3 634	13 992	10 584	16 441
Danmark	704	1 412	3 310	5 086	5 214
Export	-336	860	3 774	3 985	4 678
Centrala poster samt elimineringsar	-5 201	-9 081	-12 806	-13 955	-14 620
Summa rörelseresultat före avskrivn	-3 972	10 061	29 839	49 444	59 537

Totala tillgångar

Belopp i kSEK	30 sep 2013	30 sep 2012	31 dec 2012
Sverige	239 338	297 783	251 659
varav goodwill	173 122	194 760	177 660
Norge	236 265	245 154	244 231
varav goodwill	190 891	190 345	198 792
Finland	93 027	84 878	87 260
varav goodwill	69 179	65 961	64 509
Danmark	29 596	40 848	39 195
varav goodwill	22 134	30 607	31 435
Export	64 470	54 886	48 859
varav goodwill	38 854	38 854	38 854
Ofördelade tillgångar	302 550	335 827	324 855
Summa tillgångar	965 246	1 059 376	996 059

Not 2 Immateriella tillgångar

Belopp i kSEK	30 sep 2013	30 sep 2012	31 dec 2012
Goodwill	494 179	520 527	511 250
Kunddatabas	70 386	90 635	87 499
Distributionsrättigheter	33 793	52 717	44 094
Varumärken	137 775	140 359	141 275
Recept	25 153	25 153	25 153
Balanserade utvecklingskostnader	1 388	1 925	1 803
Summa	762 674	831 316	811 074

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna. Rapporten kommer att finnas tillgänglig på www.bringwell.com men kan också beställas från Bringwell AB på nedanstående adress.

Stockholm den 17 oktober 2013

Styrelsen

Per Christian Voss, ordf.
Lars Holmström
Jon Jonsson
Arild Kristensen
Catherine Röhstö Sahlgren

Certified Adviser

Mangold Fondkommision AB
Engelbrektsplan 2
SE-114 34 Stockholm
Telefon +46 8 503 01 550

Upplysningar lämnas av:

Lars Lund-Roland, CEO
Telefon +46 8 412 72 00

Jaana Viertola-Truini, CFO
Telefon +46 8 412 72 00

Bringwell AB (publ)
Org nummer 556484-3232
Grev Turegatan 18
SE-114 46 Stockholm
Telefon +46 8 412 72 00
Fax +46-8-792 38 00
Internet www.bringwell.se
E-mail info@bringwell.com