

inXL



Bokslutskommuniké

januari - december 2013

Stark tillväxt och förslag på ökad utdelning

Nyckeltal oktober – december 2013

Omsättning	23,8 (16,3) MKR	Rörelsemarginal	3,2 (0,5) procent
Rörelseresultat	0,8 (0,1) MKR	Kassaflöde	-1,2 (3,0) MKR
Resultat efter skatt	2,1 (0,9) MKR	Vinst per aktie	0,06 (0,03) SEK

Nyckeltal januari – december 2013

Omsättning	79,5 (62,3) MKR	Rörelsemarginal	7,1 (4,6) procent
Rörelseresultat	5,7 (2,9) MKR	Kassaflöde	-0,7 (3,0) MKR
Resultat efter skatt	6,9 (3,6) MKR	Vinst per aktie	0,20 (0,10) SEK

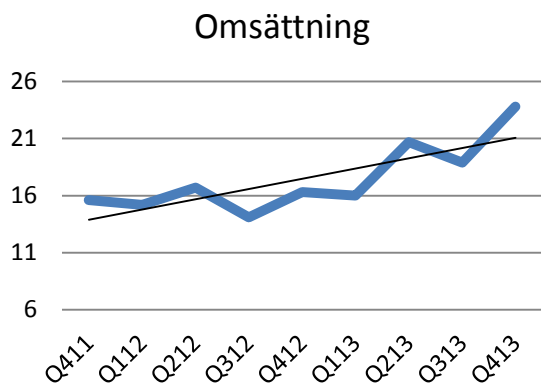
Styrelsen föreslår en utdelning om 0,07 (0,04) SEK per aktie, totalt ca 2,4 MKR.

VD:s KOMMENTARER

- InXL avslutar året positivt med den hittills högsta omsättningen, såväl för ett enskilt kvartal som helåret. En stark utveckling för koncernen gav en omsättning på 23,8 (16,3) MKR för kvartalet, vilket motsvarar en tillväxt på 46 %. Dotterbolagen upplever fortsatt en stor efterfrågan på sina produkter och tjänster. Avensia har under kvartalet en tillväxt jämfört med föregående år på 63 %, Grade på 25 % och Mashie på 10 %. Tillväxten har kommit av vårt fokus på att förändra vårt erbjudande mot områden där vi sett en tydlig tillväxt. En strategi har också varit att öka andelen återkommande intäkter i form av egna produkter, support- och underhållsavtal. Jämfört med 2012 har vi 2013 ökat återkommande intäkter med 40 % från 14,5 MKR till 20,3 MKR.
- När vi ser tillbaks på 2013 har vi visat en förmåga att växa under lönsamhet och vi har skapat starka resultat för våra kunder och aktieägare. Vi har stärkt balansräkningen och ökat vår soliditet. Mot bakgrund av det föreslår styrelsen en höjd utdelning till 7 öre per aktie. Den föreslagna utdelningen är därmed högre än InXL's utdelningspolicy, vilket styrelsen finner befogat med tanke på bolagets utveckling och nuvarande ställning.
- Under året har koncernen fått förtroende att utveckla samarbeten med ett antal framåtriktade kunder som till exempel Byggmax, Procurator, Region Skåne, Schneider Electric och Sodexo. Avensia har också lyckats med att etablera sig och få nya kunder i Danmark. Även Norge är en marknad som ökar för alla våra dotterbolag. Många av de affärer vi tagit hem i slutet på året är projekt som kommer att levereras och faktureras under första och andra kvartalet 2014. Med den orderstocken ser jag fram emot det kommande verksamhetsåret 2014.

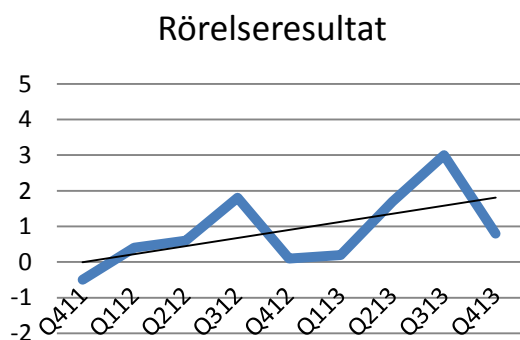
KONCERNEN

Koncernen redovisar för fjärde kvartalet en ökad nettoomsättning om 23,8 (16,3) MKR.



Nettoomsättning per kvartal.

Rörelseresultatet för kvartalet är 0,8 (0,1) MKR.

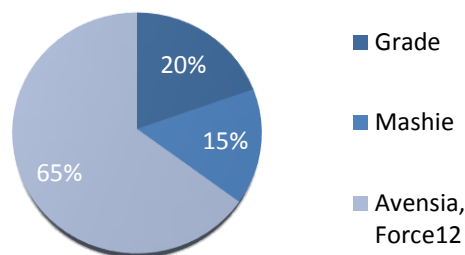


Rörelseresultat per kvartal.

Tillväxten av omsättningen var något bättre än våra förväntningar för kvartal fyra. Resultatet under kvartalet belastades bland annat av investeringar för ca 0,9 MKR i ny infrastruktur, nytt kontor i Helsingborg och etablering av kontor i Danmark.

Antalet anställda har framför allt ökat under slutet av 2013, då vi har sett en ökande efterfrågan på våra produkter och tjänster. För att klara våra leveranser har vi under året haft ett antal underkonsulter som har hjälpt till med både projektledning och systemutveckling. Vi kommer att öka vår rekryteringstakt och samtidigt ha kvar dynamiken med underkonsulter.

Koncernen har ackumulerade förlustavdrag och vi har valt att aktivera en mindre del av dessa under året som en uppskjuten skattefordran.



Koncernens intäkter från externa kunder fördelat per rörelsesegment för januari-december 2013.

DOTTERBOLAG

Avensia och Force12

Dotterbolaget Avensias fokus är e-handelslösningar, där kunderna främst finns på den nordiska, men även den europeiska marknaden. E-handel – precis som all annan handel – kräver att man förstår de faktorer som styr kundens beteende. Det tekniska kunnandet måste kompletteras med förståelse för konverteringshöjande faktorer som inspirerande design och interaktionsoptimering. Avensia har levererat ett hundratal e-handelsprojekt och har unik kunskap om vad som krävs för att skapa framgångsrik e-handel. Avensia har samlat in kunskap från många olika företag, ibland inom samma bransch, vilket ger ingående kunskaper när det gäller att göra en lösning speciell.

Avensias e-handelslösningar baseras idag på marknadsledande teknik från leverantörer som Microsoft, EPiServer, Apptus och inRiver. Vi skapar integrationer mot alla ledande affärssystem, exempelvis Microsoft Dynamics, SAP och Movex. Avensias erfarenhet av helhetslösningar inom e-handel för både B2B och B2C, gör att vi kan optimera varje komponent, såväl som att få dem att samverka i ett optimerat system.

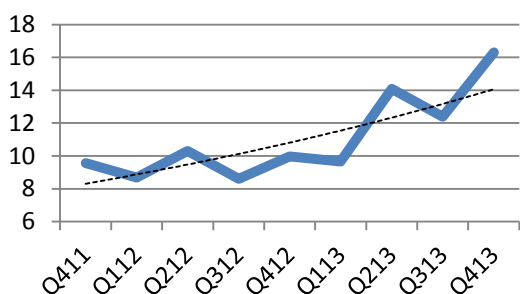
Under åren har kunnandet kring e-handel samlats i ett eget e-handelsramverk, Avensia Commerce Server. Lösningen skräddarsys för varje unik kunds behov kring sökfunktion, personifiering, produkthantering, integration och betalningslösningar.

Avensias satsning på ett dotterbolag, Avensia Aps med kontor i Köpenhamn, har gett resultat och hittills har Dansk Jerncentral och Köpenhavns

Lufthavn blivit nya kunder. Från Sverige bearbetar Avensia ytterligare länder och under kvartalet har Platekompaniet blivit ny kund i Norge, men även The Nuance Group från Schweiz.

Den svenska marknaden är fortsatt stark och under kvartalet har Avensia fått förtroende att starta upp nya e-handelslösningar till Scandinavian Office Group, Apotek Hjärtat och Lekolar.

Force12 har en lång erfarenhet och djup kompetens inom teknisk utveckling, vilket gör att vi får uppdrag som innebär ansvar för avgränsade områden hos kund, såsom projektledning eller utvecklingsuppdrag. För närvarande är huvudmarknaden för Force12 Skåne.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

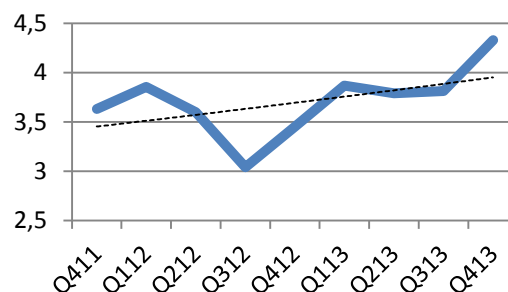
Avensia, som även omfattar Force12's verksamhet, redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 16,2 (10,0) MKR, vilket är en tillväxt med 63 %.

Grade

Grade märker ett växande behov av e-learning. Fler och fler företag går över från lärarledda utbildningar till e-learning. De flesta större företagen har en kombination av båda. Då många organisationer har behov av att lära ut mer om en tjänst eller produkt både internt hos sina egna medarbetare, men även till sina kunder och återförsäljare, börjar gränserna mellan e-learning och kommunikation/marknadsföring att flyta ihop. Kunderna vill sköta all utbildningsverksamhet (e-learning, lärarledd och blandad) för olika delar av sin organisation i samma plattform och helst ha en leverantör som tar ett helhetsåtagande. Den webbaserade utbildningsplattformen LUVIT lanserades redan 1997 och har alltsedan dess genomgått en kontinuerlig utveckling. Idag är LUVIT ett fullfjädrat LMS (Learning Management System) som används av ett

hundratals stora företag, myndigheter, organisationer, universitet och utbildningsinstitut i många länder.

Under kvartalet har Grade fått beställningar på ett antal kursproduktioner till bland annat How2Clean, MSB och Nutricia. Vidare har Grade fått utvecklingsuppdrag kring LUVIT från NKS, där ny funktionalitet för bland annat sociala funktioner byggs in i plattformen. Fler och fler kunder uppskattar Grades nya författarverktyg LUVIT Composer. Detta ger möjligheter både för Grade och deras kunder att enkelt kunna skapa professionella utbildningar direkt i LUVIT LMS.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

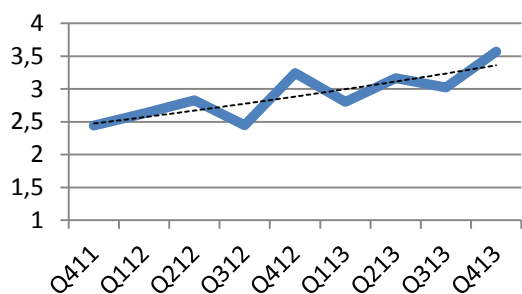
Grade redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 4,3 (3,5) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 25 %.

Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för alla delar i en professionell måltidsproduktion. Mashie började med att leverera sina första system under 2003 och segmentet är relativt stabilt med avseende på konjunktur och konkurrenssituation. Mashie används i offentlig verksamhet, av kedjeföretag och livsmedelsfabrikanter och har idag mer än 3 000 användare.

Mashie fortsätter att vidareutveckla verksamhetssystemet och arbetar tätt med många kunder för att bygga in nya funktioner. Ett antal nya önskemål kom bland annat upp på den välbesökta användarkonferensen i Stockholm. För att hantera efterfrågan har Mashie under kvartalet rekryterat ytterligare systemutvecklare.

Under kvartalet har flera nya kunder valt att samarbeta eller förlänga sina avtal med Mashie, t.ex. Karlstad, Hammarö och Älvsbyns kommun.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Mashie redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 3,6 (3,2) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 10 %.

MEDARBETARE

Vid periodens slut uppgick antalet medarbetare i koncernen till 77 (69), varav 22 (20) är kvinnor.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Omsättningen för kvartal 4 uppgick till 23,8 (16,3) MKR och för helåret till 79,5 (62,3) MKR.

Rörelseresultatet för kvartal 4 uppgick till 0,8 (0,1) MKR och för helåret till 5,7 (2,9) MKR.

Resultat efter skatt för kvartal 4 uppgick till 2,1 (0,9) MKR och för helåret till 6,9 (3,6) MKR. Uppskjuten skattefordran avseende skattemässiga underskott har aktiverats med 1,3 MKR. Koncernens redovisade uppskjutna skattefordringar uppgår därmed till 3,1 MKR.

Koncernens skattemässiga underskott uppgår till ca 48 MKR per 2013-12-31.

INVESTERINGAR

Under kvartalet aktiverade koncernen 0,3 (0,4) MKR i produktutvecklingskostnader. Totalt skrevs 0,3 (0,4) MKR av under kvartalet. De totala immateriella tillgångarna i koncernen uppgick till 9,2 (9,2) MKR per den 31 december.

De materiella investeringarna i koncernen under kvartalet var begränsade och utgjordes till största delen av arbetsplatsrelaterad dator- och kontorsutrustning. De materiella tillgångarna i koncernen uppgick till 0,4 (0,3) MKR per den 31 december.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Under sista kvartalet visar koncernen ett kassaflöde från den löpande verksamheten på 0,2 (3,7) MKR. Under kvartal 2 genomfördes en utdelning till aktieägarna på ca 1,4 MKR. Kassaflödet för kvartalet och helåret har försämrats jämfört med föregående år och beror väsentligen på en ökning av rörelserelaterade kostnader och fordringar som en följd av tillväxten.

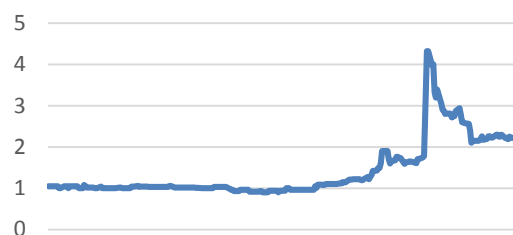
Koncernen hade vid utgången av perioden 3,7 (4,4) MKR i likvida medel samt outnyttjade krediter på 5,2 (3,1) MKR, vilket ger en summa på 8,9 (7,5) MKR.

Det egna kapitalet uppgår vid periodens slut till 15,9 (10,5) MKR och soliditeten till 39,5 (36,0) procent.

AKTIEN OCH ÄGARE

InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Totalt hade InXL innovation AB 888 aktieägare vid utgången av året och antalet aktier uppgick till 34 114 900 st. Den 28 december 2012 uppgick betalkursen för InXL's aktie till 1,05 SEK. Sista betalkurs den 30 december 2013 uppgick till 2,22 SEK vilket motsvarar ett börsvärde på 75,7 MSEK.

Historiska kurser 2013



Tabellen nedan åskådliggör ägarstrukturen per den 31 december 2013.

A5 Invest AB	11 042 624
Valid Asset Management AB	10 136 962
AB Nordsidan	8 739 634
Lunds Universitets bolag	353 976
Övriga	3 841 704
Totalt	34 114 900

Mangold Fondkommission AB är bolagets likviditetsgarant och Certified Advisor och nås på tel: +46 8 50301570 eller www.mangold.se.

FÖRSLAG TILL UTDELNING

Styrelsen föreslår årsstämman i InXL innovation att fatta beslut om en utdelning på 7 öre per aktie för 2013, totalt ca 2,4 MKR.

FRAMTIDSUTSIKTER

InXL innovation kommer att fortsätta utvecklas som bolag i takt med kundernas behov. Det är bolagets bedömning att efterfrågan är ökande på de marknader där våra bolag Avensia, Force12, Grade och Mashie är verksamma. På kort och medellång sikt kan detta dock påverkas av den övergripande osäkerheten i omvärlden.

Resultatförbättringar i koncernen framöver beräknas komma från ökad försäljning, förbättrad debiteringsgrad, licensintäkter, förbättrad projektstyrning och efterhand förbättrade priser.

InXL innovation lämnar inga resultat- eller omsättningsprognoser.

RISKFaktorER

Koncernen är i sin verksamhet utsatt för vissa risker som kan påverka resultatet i högre eller mindre grad. Koncernens bolag påverkas bland annat av verksamhetsrelaterade risker såsom rekrytering, projektrisker, våra större kunders utveckling och kundförluster. Marknadsrelaterade risker inkluderar konjunkturrisiker.

Ingen förändring har skett vad gäller väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer sedan den senast lämnade årsredovisningen för 2012, som finns publicerad på bolagets hemsida.

VALBEREDNING

Valberedningen inför årsstämman 2014 kommer att bestå av Jan Tuve Möller (ordförande) från AB Nordsidan, Robin Gustafsson representerande A5 Invest AB och Anders Cedervall representerande Valid Asset Management AB. För aktieägare som önskar komma i kontakt med valberedningen sker

detta via: Valberedningen, InXL innovation AB, Gasverksgatan 1, 222 29 Lund alternativt: valberedningen@inxl.se

ÅRSSTÄMMA

Årsstämma äger rum den 15 maj 2014 klockan 15.00 på InXLs kontor i Lund. Kallelse till årsstämma offentliggörs senast fyra veckor före detta datum på bolagets hemsida och i Post & Inrikes Tidningar samt annonseras i Dagens Industri.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten för koncernen är upprättad enligt IAS 34 Interim Financial Reporting och Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som redogörs för i årsredovisningen för 2012 har tillämpats.

Inga minoritetsintressen finns i koncernen.

RAPPORTTILLFÄLLEN

14 februari	Bokslutskommuniké för jan-dec 2013
15 maj	Delårsrapport för jan-mars 2014
25 juli	Delårsrapport jan-juni 2014
22 oktober	Delårsrapport jan-september 2014

Denna delårsrapport har den 14 februari godkänts av styrelsen och verkställande direktören för publicering.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, KONTAKTA GÄRNA:

Per Wargéus, VD
Telefon: 0707-318908
per.wargeus@inxl.se

Resultaträkning koncernen i sammandrag

<i>TKR</i>	<i>Not</i>	2013-10-01 - 2013-12-31	2012-10-01 - 2012-12-31	2013-01-01 - 2013-12-31	2012-01-01 - 2012-12-31
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1	23 789	16 306	79 456	62 270
Aktiverade utvecklingskostnader		320	371	1 250	384
Övriga rörelseintäkter		21	1	27	1
Summa rörelsens intäkter		24 130	16 678	80 733	62 655
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader		-9 620	-3 256	-26 083	-11 068
Personalkostnader		-13 430	-12 941	-47 616	-47 085
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar		-316	-392	-1 360	-1 640
Summa rörelsens kostnader		-23 366	-16 589	-75 059	-59 793
Rörelseresultat	1	764	89	5 674	2 862
Resultat från finansiella investeringar					
Övriga ränteintäkter och liknande poster		6	37	6	37
Övriga räntekostnader och liknande poster		-5	-28	-76	-131
Resultat efter finansiella poster	1	765	98	5 604	2 768
Skatt		1 305	845	1 257	782
Periodens resultat		2 070	943	6 861	3 550
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		2 070	943	6 861	3 550
Data per aktie					
Genomsnittligt antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,06	0,03	0,20	0,10
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,06	0,03	0,20	0,10

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i koncernen

<i>TKR</i>	2013-10-01 -2013-12-31	2012-10-01 -2012-12-31	2013-01-01 -2013-12-31	2012-01-01 -2012-12-31
Periodens resultat	2 070	943	6 861	3 550
Övrigt totalresultat	-6	-	-6	-
Summa totalresultat för perioden	2 064	943	6 855	3 550
Summa totalresultat för perioden hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	2 064	943	6 855	3 550

Resultaträkning moderbolaget i sammandrag

<i>TKR</i>	2013-10-01 -2013-12-31	2012-10-01 -2012-12-31	2013-01-01 -2013-12-31	2012-01-01 -2012-12-31
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	1 637	3 193	5 446	10 970
Aktiverade utvecklingskostnader	-	475	-	498
Övriga rörelseintäkter	607	424	1 889	1 658
Summa rörelsens intäkter	2 244	4 092	7 335	13 126
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-1 578	-2 242	-4 930	-7 358
Personalkostnader	-539	-1 459	-1 972	-5 274
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-7	-356	-32	-1 485
Summa rörelsens kostnader	-2 124	-4 057	-6 934	-14 117
Rörelseresultat	120	35	401	-991
Resultat från finansiella investeringar				
Övriga räntekostnader och liknande poster	-47	-80	-169	-266
Resultat efter finansiella poster	73	-45	232	-1 257
Periodens resultat	73	-45	232	-1 257
Data per aktie				
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,00	-0,00	0,01	-0,04
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,00	-0,00	0,01	-0,04

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i moderbolaget

<i>TKR</i>	2013-10-01 -2013-12-31	2012-10-01 -2012-12-31	2013-01-01 -2013-12-31	2012-01-01 -2012-12-31
Periodens resultat	73	-45	232	-1 257
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	73	-45	232	-1 257

Balansräkning i sammandrag

TKR	Koncernen		Moderbolaget	
	2013-12-31	2012-12-31	2013-12-31	2012-12-31
Tillgångar				
Goodwill	7 000	7 000	-	-
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2 163	2 170	-	2 469
Materiella anläggningstillgångar	359	289	195	131
Finansiella anläggningstillgångar	3 148	1 891	42 053	42 053
Kortfristiga fordringar	24 023	13 328	2 646	1 934
Likvida medel	3 693	4 383	185	-
Summa tillgångar	40 386	29 061	45 079	46 587
Eget kapital och skulder				
Eget kapital	15 943	10 453	43 936	39 541
Kortfristiga skulder	24 443	18 608	1 143	7 046
Summa eget kapital och skulder	40 386	29 061	45 079	46 587
Eventualförpliktelser/Ansvarsförbindelser	Inga	Inga	802	Inga
Ställda säkerheter	6 000	6 000	3 000	3 000

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen

TKR	Hänförligt till moderbolagets aktieägare			
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Eget kapital den 1 januari 2012	5 117	10 808	-7 999	7 926
Periodens summa totalresultat	-	-	3 550	3 550
Transaktioner med ägare:				
Utdelning	-	-	-1 023	-1 023
Eget kapital den 31 december 2012	5 117	10 808	-5 472	10 453
Periodens summa totalresultat	-	-	6 855	6 855
Transaktioner med ägare:				
Utdelning	-	-	-1 365	-1 365
Eget kapital den 31 december 2013	5 117	10 808	18	15 943

Kassaflödesanalys koncernen

TKR	2013-10-01 -2013-12-31	2012-10-01 -2012-12-31	2013-01-01 -2013-12-31	2012-01-01 -2012-12-31
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	765	98	5 604	2 768
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	410	46	1 448	1 595
Betald skatt	644	560	-127	-20
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	1 819	704	6 925	4 343
Förändringar av rörelsekapital				
Minskning (+)/ökning (-) av fordringar	-6 466	2 206	-10 662	3 434
Minskning (-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	4 887	837	7 903	-3 219
Kassaflöde från den löpande verksamheten	240	3 747	4 166	4 558
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-320	-371	-1 250	-384
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-173	-127	-173	-127
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-493	-498	-1 423	-511
Finansieringsverksamheten				
Ökning av finansiella skulder	-	-	-	1 277
Amortering av låneskuld	-944	-282	-2 068	-1 307
Utdelning	-	-	-1 365	-1 023
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-944	-282	-3 433	-1 053
Periodens kassaflöde	-1 197	2 967	-690	2 994
Likvida medel vid periodens början	4 890	1 416	4 383	1 389
Likvida medel vid periodens slut	3 693	4 383	3 693	4 383

Noter

Not 1 Segmentinformation

Rörelsesegment

Koncernen bedriver sin verksamhet i tre rörelsesegment: Grade, Mashie och Avensia. Force12 och Avensia Aps ingår i Avensia segmentet.

2013-10-01 – 2013-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	4 331	3 570	16 229	-	24 130
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(320)	-	-	-	(320)
Intäkter från andra segment	-	-	747	-747	-
Segmentens rörelseresultat	186	653	-75	-	764
Resultat från finansiella investeringar					1
Resultat efter finansiella poster					765

2012-10-01 – 2012-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	3 454	3 244	9 980	-	16 678
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(371)	-	-	-	(371)
Intäkter från andra segment	-	-	1 247	-1 247	-
Segmentens rörelseresultat	-867	451	505	-	89
Resultat från finansiella investeringar					9
Resultat efter finansiella poster					98

2013-01-01 – 2013-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	15 803	12 557	52 373	-	80 733
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(1 250)	-	-	-	(1 250)
Intäkter från andra segment	-	9	3 037	-3 046	-
Segmentens rörelseresultat	291	2 657	2 726	-	5 674
Resultat från finansiella investeringar					-70
Resultat efter finansiella poster					5 604

2012-01-01 – 2012-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	13 952	11 146	37 557	-	62 655
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(384)	-	-	-	(384)
Intäkter från andra segment	8	25	1 431	-1 464	-
Segmentens rörelseresultat	-1 739	2 629	1 972	-	2 862
Resultat från finansiella investeringar					-94
Resultat efter finansiella poster					2 768

Not 2 Finansiella instrument

Redovisade värden i uppställningarna nedan är lika med verkliga värden.

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2013-12-31 (2012-12-31) – Koncernen

TKR	Lånefordringar och kundfordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Kundfordringar	21 746 (11 812)		21 746 (11 812)
Likvida medel	3 693 (4 383)		3 693 (4 383)
Totala finansiella tillgångar	25 439 (16 195)		25 439 (16 195)
Finansiella skulder			
Checkräkningskredit		802 (2 870)	802 (2 870)
Leverantörsskulder		3 141 (854)	3 141 (854)
Totala finansiella skulder		3 943 (3 724)	3 943 (3 724)

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2013-12-31 (2012-12-31) – Moderbolaget

TKR	Lånefordringar och kundfordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	2 400 (1 111)		2 400 (1 111)
Kundfordringar	0 (603)		0 (603)
Totala finansiella tillgångar	2 400 (1 714)		2 400 (1 714)
Finansiella skulder			
Skulder till koncernföretag		200 (1 553)	200 (1 553)
Checkräkningskredit		- (2 870)	- (2 870)
Leverantörsskulder		383 (253)	386 (253)
Totala finansiella skulder		583 (4 676)	583 (4 676)

Fordringar och skulder till koncernföretag har nettoredovisats med 38 (1 813).

InXL innovation AB är moderbolag i en koncern bestående av fyra dotterbolag – Avensia AB, Force12 AB, Grade AB och Mashie AB. Inom koncernen arbetar ca 80 personer i Lund, Helsingborg, Stockholm och Köpenhamn. InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Läs mer på www.inxl.se



Avensia

När Avensia bygger e-handelssajter är design och användbarhet ofta avgörande. Handel på nätet är något som pågår dygnet runt. Avensias multikanallösningar gör det enkelt för kunden att slutföra ett köp oavsett om det sker med mobil, laptop, surfplatta, kiosk - eller i olika länder med olika valutor. Avensia levererar e-handelslösningar till flera marknadsledande och prisbelönta handlare. Det känns positivt att så stora kunder väljer vår plattform för ett av sina framtida mest viktiga verksamhetssystem.

Force12

Verksamheten inom Force12 är inriktad på att erbjuda kunderna expertkonsulter eller skräddarsydda system. Styrkan ligger i att genomföra helhetsåtagande av ett system med start från verksamhetsutveckling och specifikation till leverans, införande, utbildning av användare samt förvaltning. Genom att kombinera bransch-erfarenhet med teknisk kompetens erbjuds olika roller inom hela utvecklingskedjan.

Grade

Grade utvecklar och säljer produkter, metoder och konsulttjänster för att genomföra utbildnings-insatser i företag, myndigheter och organisationer. Lösningarna är bransch- och ämnesoberoende och består av kundunika kombinationer från följande tre huvudområden:

- Produkter - egenutvecklade programvaror för e-Learning (utbildningssystemet LUVIT LMS och författarverktyget Composer FX).
- Innehåll - utveckling av skräddarsytt och standardiserat innehåll i form av interaktiva utbildningar och tester/certifieringar, helt oberoende av ämnesområde.
- Tjänster - till Grades produkter erbjuds en mängd kringtjänster som t ex förstudier, projektledning, utbildning, implementation, systemanpassningar och hostingtjänster.

Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för professionella aktörer inom planering, produktion och distribution av måltider i Sverige. Mashie är ett moduluppbyggt system där organisationerna prenumererar på valda funktioner som en SaaS-tjänst (Software as a service). Systemet innefattar bl.a. menyplanering med näringsberäkning och kalkylfunktioner, beställnings- och inköpsfunktioner, integration med exempelvis ekonomisystem samt matsedels- och receptpresentation på externa webbplatser och mobilappar.