

## 20 nya kunder när Jeeves satsar på mindre tillväxtbolag

**Affärssystemet Jeeves Selected som vänder sig till mindre tillväxtföretag lanserades under 2008 och har redan fått ett 20-tal nya kunder. Nyckeln är ett heltäckande affärssystem anpassat till det mindre företags krav på funktionalitet och som lätt kan anpassas när företaget växer.**

Djurås Verkstad i Dalarna är ett av de första företagen som har installerat Jeeves Selected. Sedan slutet av 2008 används det nya systemet fullt ut i verksamheten. Maria Vestlund, ekonomichef berättar:

- Vi hade nått vår smärtgräns och vuxit ur vårt gamla system. Vi kunde inte längre förbättra verksamheten och ha kontroll på våra flöden då mycket av arbetet hanterades manuellt. Nu har jag ett komplett verksamhetsstöd och en helhetssyn på företaget från inköp och lager till försäljning och fakturering utan utökad administration. Det är viktigt för att företaget ska kunna utvecklas vidare.

Jeeves Selected har tagits fram speciellt för att möta mindre tillväxtföretags (5-25 användare) behov av ett kompetent verksamhetsstöd. Många företag i målgruppen har idag tillgång till ett ekonomisystem, men saknar effektiva lösningar för att planera och genomföra sin operativa verksamhet. Jeeves Selected är en anpassad version av det större systemet Jeeves Universal och samlar ekonomiadministration, operativ styrning och strategisk planering i en gemensam lösning för det mindre företaget. Eftersom systemet bygger på samma plattform som det större systemet Jeeves Universal kan företagen växa utan att behöva oroa sig för att växa ur sitt affärssystem.

- Med Jeeves Selected har vi lyckats med något som våra konkurrenter inte klarat – att ge de mindre företagen tillgång till ett heltäckande affärssystem som de kan växa och utvecklas med utan att behöva byta system när komplexiteten i verksamheten och antalet användare ökar. Fördelen med Jeeves är vi har en gemensam plattform för både det lilla och det stora systemet. Och framförallt, vi och våra partners har erfarenheten och kunskapen om de mindre bolagens behov, säger Magnus Sjökvist, Product Director Jeeves.

Satsningen på Jeeves Selected är fokuserad på handels- och tillverkande företag. Under 2009 kommer en lösning för varianthantering inom konfektionsindustrin att lanseras.



PRESSMEDDELANDE 27 MAJ, 2009

2(2)

**För mer information, vänligen kontakta:**

Magnus Sjökvist, Product Director, Jeeves, tel: 08-587 099 00

e-post: [magnus.sjokvist@jeeves.se](mailto:magnus.sjokvist@jeeves.se)

Håkan Magnusson, försäljningsansvarig Jeeves Selected, tel: 033-44 41 35

e-post: [hakan.magnusson@jeeves.se](mailto:hakan.magnusson@jeeves.se)

[www.jeeves.se](http://www.jeeves.se)

**Fakta om Jeeves Information Systems**

*Jeeves Information Systems AB är en ledande leverantör av affärssystem, som med produkterna Jeeves Selected, Jeeves Universal och Garp förser företag med effektiva lösningar för att utveckla och stötta sina affärsprocesser. Jeeves affärssystem erbjuder en bred funktionalitet till marknadens lägsta totala ägandekostnad\*. Kunderna är företag med 5 till 1000 anställda och de finns idag bland cirka 4 000 företag i över 40 länder. Jeeves fokuserar på produktutveckling medan försäljning sker via partners och återförsäljare. Verksamheten startade 1992 och sedan 1999 är Jeeves noterat på NASDAQ OMX Nordic Exchange (Small Cap). För mer information, se [www.jeeves.se](http://www.jeeves.se).*

\* Radar Group