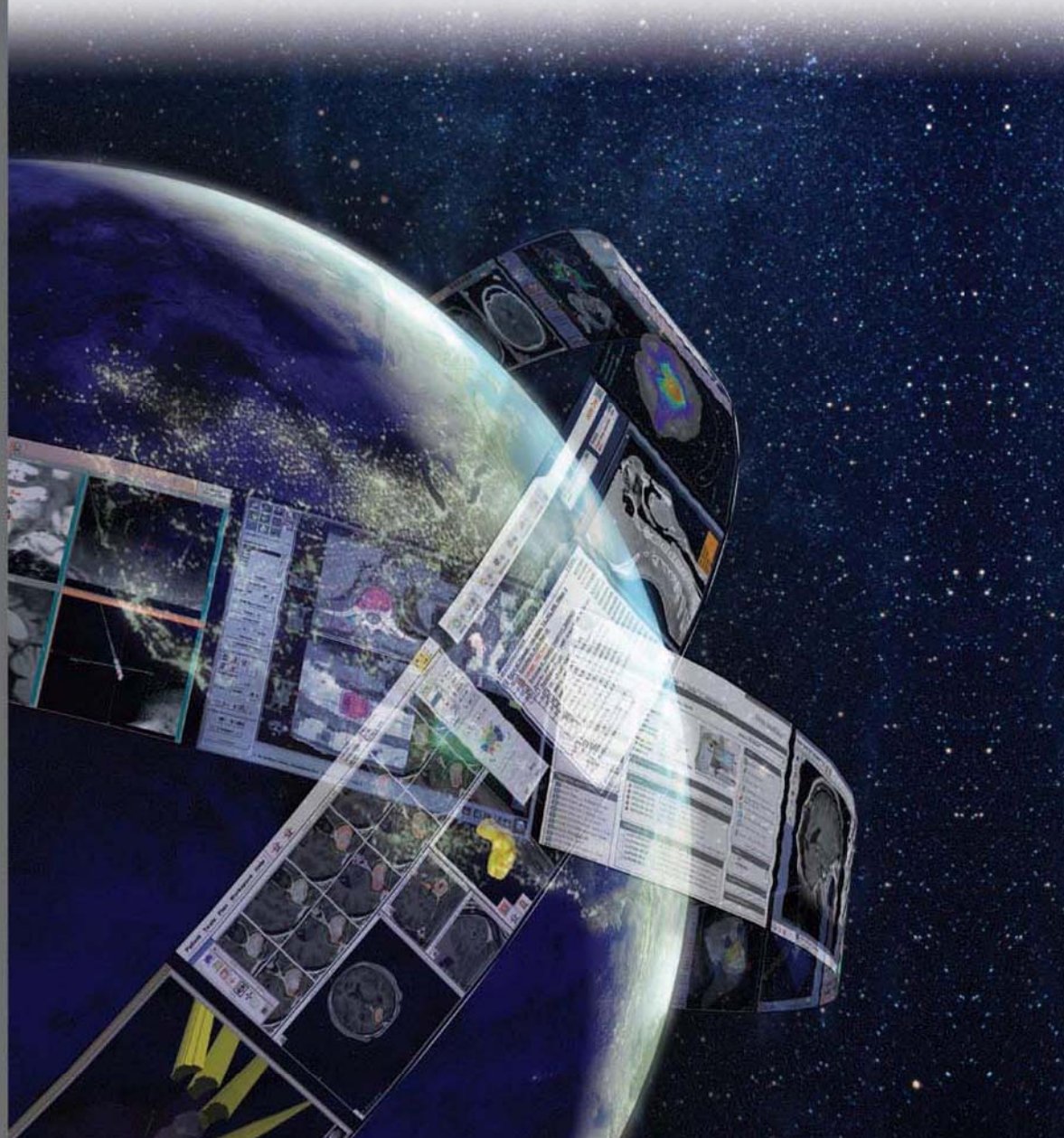


## Niomånadersrapport maj – januari 2007/08



- Orderingsången ökade med 5 procent till 3 701 (3 539) Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser ökade orderingsången med 10 procent. Orderstocken uppgick den 31 januari 2008 till rekordhöga 4 581 Mkr.
- Nettoomsättningen ökade med 7 procent till 3 285 (3 082) Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser ökade nettoomsättningen med 11 procent.
- Rörelseresultatet ökade med 9 procent till 267 (246) Mkr och rörelsemarginalen uppgick till 8 (8) procent.
- Vinst efter skatter uppgick till 174 (183) Mkr. Vinst per aktie efter utspädning uppgick till 1,91 (1,95) kr.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades med 187 Mkr till 89 (-98) Mkr. Kassaflödet efter investeringar uppgick till -35 (-324) Mkr. Förvärv ingick med -95 (-144) Mkr.
- Väl medvetet om utmaningen att leverera höga volymer under det fjärde kvartalet, upprepar Elekta prognosen att nettoomsättningen för helåret 2007/08 kommer att öka med över 12 procent i lokal valuta och att rörelseresultatet för helåret kommer att öka med 25-30 procent.
- I mars slutförde Elekta förvärvet av CMS, en ledande leverantör av mjukvara för dosplanering vid strålbehandling av cancer, för en kontant köpeskilling om 75 MUSD på skuldfri basis.



**Verkställande direktören Tomas Puusepp kommenterar:**

*”Under det tredje kvartalet av verksamhetsåret 2007/08 fortsätter vi att se en stark efterfrågan. Ordergången för niomånadersperioden ökade med 10 procent i lokal valuta, drivet främst av fortsatta framgångar inom strålterapi i Nordamerika, ett ökat intresse för Leksell Gamma Knife® i Europa och en stark återhämtning på den kinesiska marknaden. Ordergången för det tredje kvartalet isolerat visar måttlig tillväxt i lokal valuta, mot bakgrund av de större europeiska beställningar som tecknades i jämförelsekvartalet.*

*På marknaden för linjäracceleratorsystem fortsätter Elekta att vinna marknadsandelar, främst tack vare kraftigt ökade volymer i Nordamerika, där Elektas teknologi för bildstyrd strålterapi tillsammans med styrkan i kombinationen av Elekta och IMPAC, gör att Elekta vinner allt fler nya kunder.*

*De mindre marknader där Elekta säljer via distributörer är till sin natur mer oregelbundna. Hitintills under året har vi sett färre beställningar från distributörsmarknaderna, samtidigt som vi har en stark pipeline i fjärde kvartalet och framöver.*

*Efterfrågan för Elektas mjukvarusystem, vilka i huvudsak marknadsförs under varumärket IMPAC, är fortsatt stark. Samtidigt, med större andel mjukvaruförsäljning till medicinsk onkologi och till icke engelsktalande länder, blir anpassnings- och installationsprocesserna mer komplexa. Under det tredje kvartalet medförde detta en lägre försäljning och därmed något lägre resultat än förväntat. Under det fjärde kvartalet förväntar vi oss att slutföra, och därmed intäktsföra, ett stort antal mjukvaruprojekt.*

*På marknaden för strålkirurgisk behandling av sjukdomar i hjärnan bibehåller Leksell Gamma Knife sin starka ställning. Leksell Gamma Knife® Perfexion™ innebär väsentliga förbättringar, såväl vad gäller antalet behandlingsbara patienter som effektivitet. Jag bedömer jag antalet levererade gammaknivsenheter under året kommer att öka med över 30 procent med Europa som den starkaste marknaden. En stor majoritet av dessa leveranser avser Leksell Gamma Knife Perfexion.*

*Tack vare Leksell Gamma Knife Perfexion och systemets unika egenskaper, öppnas möjligheter att adressera nya kliniska applikationer och positionera gammaknivskirurgi som ett komplement till andra metoder inom den konventionella strålterapien.*

*En milstolpe i Elektas utveckling är förvärvet av CMS och jag är mycket nöjd med att vi kunde slutföra processen helt enligt plan. Kortsiktigt betyder det en starkare, mer heltäckande produktportfölj. På lite längre sikt ökar det dramatiskt våra möjligheter att utveckla avancerad mjukvara för dosplanering. Förvärvet av CMS ligger helt i linje med vår strategi för förvärv och samarbeten, och förstärker väsentligt Elektas förmåga att adressera hela värdekedjan inom strålterapi.*

*Rörelseresultatet för niomånadersperioden ökade med 9 procent, vilket motsvarar en underliggande lönsamhetsförbättring (med hänsyn till valutaeffekter) på omkring 26 procent. På rullande 12 månader var rörelsemarginalen 11 procent.*



*Affärsvolymerna som redan ligger i orderboken, tillsammans med kontrakt för leverans i april som vi nyligen tecknat och där vi just nu är i process att fastställa leveransplanerna, gör tillsammans att vi förväntar oss en omsättningstillväxt på 20 procent i lokal valuta för det fjärde kvartalet isolerat.*

*Jag har stor tillförsikt till vår förmåga att leverera dessa höga volymer i enlighet med plan. Vi är dock beroende av våra kunders förmåga att vid överenskommen tidpunkt ta emot leverans.*

*Mot bakgrund av de förväntade höga leveransvolymerna under det fjärde kvartalet och därav en hög rörelsemarginal bedömer jag att Elekta kommer att öka försäljningen för beläret med över 12 procent i lokal valuta och öka rörelseresultatet med 25-30 procent.*

### **Elektas verksamhet**

Elekta är en internationell medicinteknisk koncern som förser onkologer, radioterapeuter, neurokirurger och många andra specialister med avancerade verktyg för att bekämpa svåra sjukdomar. Vid mer än 4 500 sjukhus över hela världen används Elektas system och kliniska lösningar för att strålbehandla cancer, diagnostisera och behandla sjukdomar i hjärnan och för att effektivisera det kliniska vårdarbetet. Elekta är världsledande inom kliniska lösningar för bildstyrd strålterapi och stereotaktisk strålkirurgi; metoder för att behandla tumörer och funktionella sjukdomar med hög precision utan att skada frisk vävnad. Genom ambitiösa forskningsprojekt och ett nära samarbete med kunder och partners fortsätter Elekta att lansera ny revolutionerande teknologi i snabb takt. Samtliga Elektas lösningar bygger på icke-invasiva eller minimalinvasiva metoder, vilket gör dem såväl kliniskt ändamålsenliga och kostnadseffektiva som skonsamma för patienten.

### **Marknadsutsikter**

Den globala marknaden för Elektas kliniska lösningar, IT-system och tjänster förväntas växa med fem till tio procent årligen och behovet av ytterligare kapacitet är stort. Det höga värdet på enskilda order och de speciella förutsättningar som gäller på sjukvårdsmarknaden leder dock ofta till väsentliga variationer i affärsvolym, produktmix och geografisk mix sett till enskilda kvartal.

Marknadsutvecklingen drivs av den brist på behandlingskapacitet som råder i större delen av världen, samtidigt som antalet cancerfall ökar, som ett resultat av högre livslängd och bättre diagnostik. Nya, avancerade och mer exakta metoder förväntas öka strålterapiens betydelse för behandling av cancer. Den snabba teknologiutvecklingen inom såväl strålterapi som strålkirurgi, resulterar i högre genomsnittliga ordervärden. Allt fler kunder efterfrågar mer heltäckande och långsiktiga leverantörsrelationer.

I praktiskt taget hela världen är sjukvårdssystemen under hårt tryck att effektivisera verksamheten och samtidigt bromsa kostnadsökningstakten. Mjukvarusystem för att effektivisera vårdarbetet, så väl vad gäller behandlingstider som informationshantering och administration, blir allt mer efterfrågade och verksamhetskritiska.



## Viktiga händelser

- I januari offentliggjorde Elekta en avsiktsförklaring att förvärva CMS, en av de ledande leverantörerna av mjukvarulösningar för dosplanering vid strålbehandling av cancer, för en kontant köpeskilling om 75 miljoner USD på skuldfri basis. Förvärvsavtalet undertecknades i februari och förvärvet kunde slutföras den 4 mars. Det komplementära förvärvet av CMS är strategiskt viktigt för Elekta ur ett flertal aspekter:
  - CMS portfölj av avancerade och etablerade mjukvarusystem för dosplanering förstärker Elektas totala kunderbjudande inom strålterapi.
  - CMS, med en rad avancerade mjukvaror i klinisk användning och med nya system och ny funktionalitet under utveckling, kommer att kunna ge avsevärda bidrag till Elektas vidare utveckling av lösningar för dosplanering och göra det möjligt för Elekta att snabbare kunna lansera dessa system på marknaden.
  - Genom förvärvet får Elektakoncernen cirka 1000 nya kunder.
  - CMS är också marknadsledande inom dosplanering för protonterapi och förvärvet kommer att stärka Elektas ledarskap inom mjukvarulösningar för protonterapi och vidare fördjupa samarbetet mellan Elekta och företagets nuvarande partners inom området.
  - Förvärvet förväntas resultera i en positiv effekt på kassaflödet från och med verksamhetsåret 2008/09, en neutral effekt på vinst per aktie för verksamhetsåret 2008/09 och en positiv effekt därefter.
- I januari kunde Elekta som första leverantör lansera en kommersiellt tillgänglig lösning för VMAT-metoden (volumetric intensity modulated arc therapy). Fördelarna med denna unika teknologi från Elekta är en väsentligt förkortad behandlingstid, samtidigt som dosdistributionen förbättras och kringliggande frisk vävnad därigenom skyddas bättre. De första sjukhusen som behandlade patienter med hjälp av detta teknologiska genombrott var The Royal Marsden Hospital i Sutton, Storbritannien och Allgemeines Krankenhaus / Universitätsklinikum der Stadt Wien i Österrike.
- I december erhöll Elekta en order värd närmare fem miljoner Euro från Universitetssjukhuset CHU de Poitiers i västra Frankrike. Sjukhuset har valt Elekta som huvudpartner i ett ambitiöst program för att förbättra kapaciteten för strålbehandling av cancer i regionen Poitou-Charente och ersätter nu utrustning från en annan tillverkare med tre Elekta Synergy® för intensitetsmodulerad och bildstyrd strålterapi.
- I januari meddelade ProCure Treatment Centers, Inc., att man valt IMPAC Medical Systems, som huvudleverantör av informationssystem för sina IBA-utrustade protonterapicentra. ProCure utvecklar, bygger och driver protonterapianläggningar i partnerskap med lokala strålterapiläkare och sjukhus.
- Under januari och februari, återköpte Elekta 951 300 B-aktier till en snittkurs av 105,11 kr, för sammanlagt 99 992 816 kr. Elektas styrelse avser att föreslå kommande årsstämma att makulera dessa aktier.



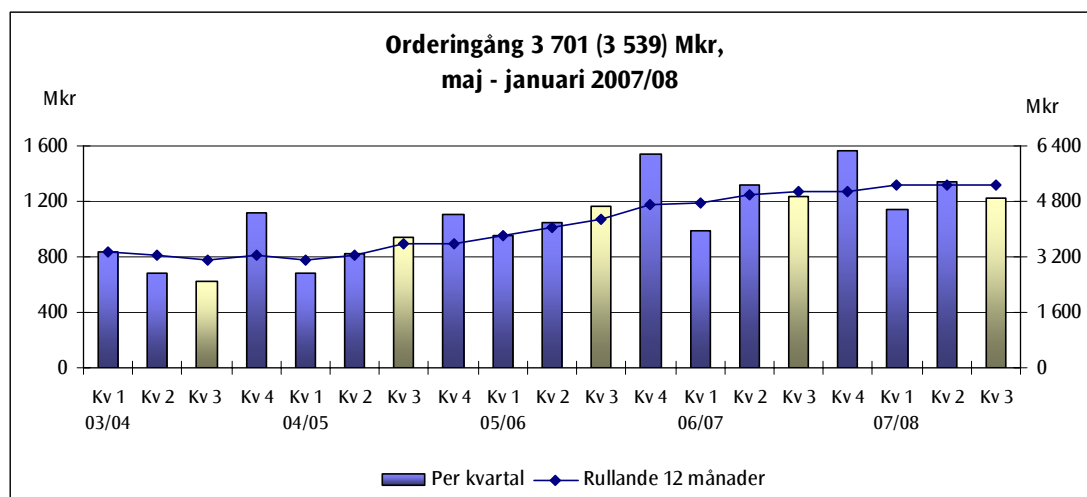
## Orderingång och orderstock

Orderingången ökade med 5 procent till 3 701 (3 539) Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser ökade orderingången med 10 procent.

Beräknat på oförändrade valutakurser ökade orderingången i Nord- och Sydamerika med 19 procent, region Europa inklusive Mellanöstern och Afrika minskade med 4 procent och Asien ökade med 21 procent.

Orderingången under tredje kvartalet minskade med 1 procent till 1 229 (1 237) Mkr.

Orderstocken uppgick den 31 januari 2008 till rekordhöga 4 581 Mkr jämfört med 4 247 Mkr den 30 april 2007.



Orderingång	Kvartal 3	Kvartal 3	Jfr	9 månader	9 månader	Jfr	Rullande	Jfr
Mkr	2007/08	2006/07		2007/08	2006/07		12 månader	
Europa, Mellanöstern, Afrika	521	664	-22%	1 370	1 465	-6%	1 902	-9%
Nord- och Sydamerika	609	470	30%	1 713	1 531	12%	2 489	12%
Asien	99	103	-4%	618	543	14%	873	12%
<b>Koncernen</b>	<b>1 229</b>	<b>1 237</b>	<b>-1%</b>	<b>3 701</b>	<b>3 539</b>	<b>5%</b>	<b>5 264</b>	<b>4%</b>

## Marknadskommentarer

### Nord- och Sydamerika

Den amerikanska marknaden fortsätter att visa god tillväxt, drivet av den ökande cancerincidensen och den snabba acceptansen av nya och förfinade behandlingsmetoder som bildstyrd strålterapi (image guided radiation therapy, IGRT) stereotaktisk strålkirurgi och strålterapi (stereotactic radiosurgery, SRS och stereotactic radiation therapy, SRT) samt den nya VMAT-metoden för dynamisk bestrålning.

Elektas leder utvecklingen inom avancerade metoder för strålterapi och strålkirurgi och växer kraftigt på marknaden för linjäracceleratorsystem. Introduktionen av Elekta Infinity™ och VMAT-tekniken, vilken har mötts med stort intresse, har potential att radikalt korta behandlingstider och därmed förbättra såväl patientgenomströmning som klinisk effektivitet.



På den amerikanska marknaden är effektivitet i patientflödet och hantering av klinikkens informationsflöde ofta ett avgörande försäljningsargument. Mjukvarusystem som hanterar såväl hela behandlingsprocessen som administration och resursutnyttjande är som regel en integrerad del i leveranser av behandlingssystem. MOSAIQ™, Elektas nya system för elektroniska journaler, arbetsflöde och informationshantering, installeras nu i snabb takt hos nya och existerande kunder för att stödja såväl strålterapi som medicinsk onkologi.

#### *Europa inklusive Mellanöstern och Afrika*

Elekta har en stark position på den europeiska marknaden för strålterapi. Utvecklingen drivs till stor del av nationella och regionala politiska initiativ för att avhjälpa bristen på vårdkapacitet och behandlingsutrustning. Antalet linjäracceleratorer per capita är i många europeiska länder mindre än hälften jämfört med USA.

Elektas förmåga att erbjuda heltäckande och integrerade lösningar, som samtidigt är baserade på industristandarder och öppna gränssnitt, gör bolaget till en attraktiv partner i upphandlingar som innefattar långsiktiga och omfattande åtaganden.

Regeringen i Storbritannien har nyligen offentliggjort planer på en ambitiös satsning inom såväl cancerprevention som utökad behandlingskapacitet i England. Totalt planeras investeringar under de kommande 10 åren på ungefär 400 miljoner pund, där investeringar av utrustning till strålterapi förväntas ingå med en betydande del.

#### *Asien*

Förutsättningarna är goda för en långsiktigt stark marknadsutveckling i Asien. Antalet linjäracceleratorer per capita är lågt i en internationell jämförelse. I och med lanseringen av Elekta Compact™ har Elekta lösningar att erbjuda över ett brett spektra av pris och prestanda och Elekta står därmed väl rustat för att möta en stark efterfrågan i regionen samt stödja dessa länders vårdgivare i deras strävan att förbättra cancervården.

Sjukvårdssystemet i Kina reformeras för närvarande för att i framtiden kunna möta en snabbt ökande efterfrågan och för att göra vården tillgänglig för större grupper av befolkningen.

I Japan finns en stor installerad bas av Leksell Gamma Knife och potentialen för uppgraderingar till Leksell Gamma Knife Perfexion är stor. På grund av den långa processen för myndighetsgodkännanden i Japan, förväntar sig Elekta att kunna lansera den nya gammakniven på den japanska marknaden i slutet av verksamhetsåret 2007/08.

CMS är marknadsledare på den japanska marknaden för dosplaneringssystem, vilket underlättar för Elekta att adressera nya kunder.

#### *Eftermarknaden*

Elektas orderingång för eftermarknadsprodukter och -tjänster, inklusive teknisk service, fortsätter att utvecklas starkt, delvis som ett resultat av en växande installerad bas. Den allt högre andelen leveranser av avancerade system, innebär också att fler kunder väljer heltäckande och mer långsiktiga serviceavtal.

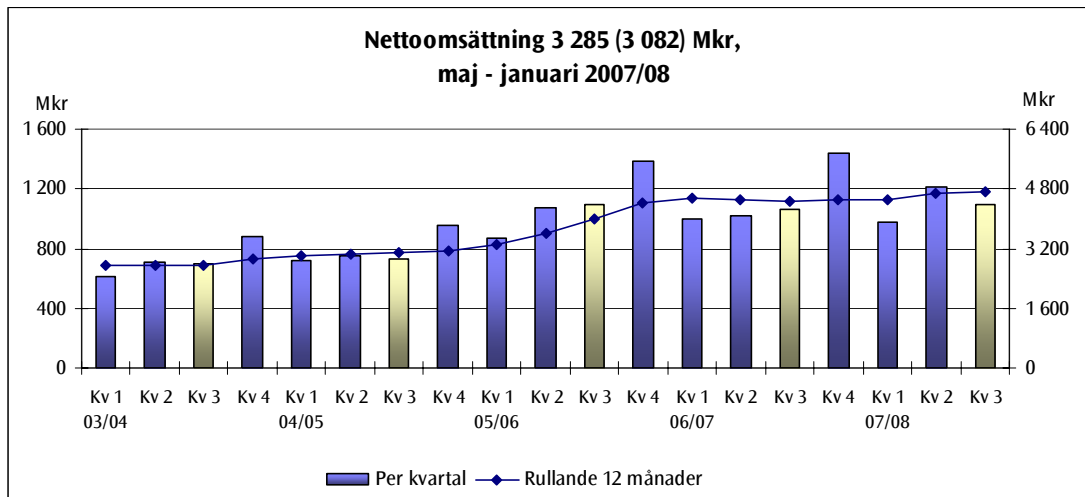
Elekta fortsätter fokusera på att ytterligare utveckla supportaffären över produktens hela livscykel. I allt högre utsträckning levererar Elekta värdebaserade tjänster till den växande kundbasen.



## Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 7 procent till 3 285 (3 082) Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser ökade nettoomsättningen med 11 procent.

Nettoomsättningen under tredje kvartalet ökade med 3 procent till 1 097 (1 068) Mkr.



<b>Nettoomsättning</b>	Kvartal 3	Kvartal 3	Jfr	9 månader	9 månader	Jfr	12 månader
Mkr	2007/08	2006/07		2007/08	2006/07		2006/07
Europa, Mellanöstern, Afrika	378	439	-14%	1 228	1 221	1%	1 840
Nord- och Sydamerika	411	428	-4%	1 354	1 293	5%	1 933
Asien	308	201	53%	703	568	24%	752
<b>Koncernen</b>	<b>1 097</b>	<b>1 068</b>	<b>3%</b>	<b>3 285</b>	<b>3 082</b>	<b>7%</b>	<b>4 525</b>

## Resultat

Rörelseresultatet ökade med 9 procent till 267 (246) Mkr, positivt påverkat av högre nettoomsättning och negativt av valutakurseffekter och högre kostnader. Kostnadsökningen är främst hänförlig till nya enheter.

Bruttomarginalen uppgick till 41 (41) procent och rörelsemarginalen uppgick till 8 (8) procent.

Rörelseresultatet för tredje kvartalet uppgick till 72 (87) Mkr och rörelsemarginalen till 7 (8) procent. Kvartalets rörelseresultat påverkades negativt av lägre försäljning av mjukvaruprodukter. På rullande 12 månader var rörelsemarginalen 11 procent.

Bokförda kostnader för Elektas pågående optionsprogram enligt IFRS 2 (Aktierelaterade ersättningar) uppgick till -14 (-25) Mkr.

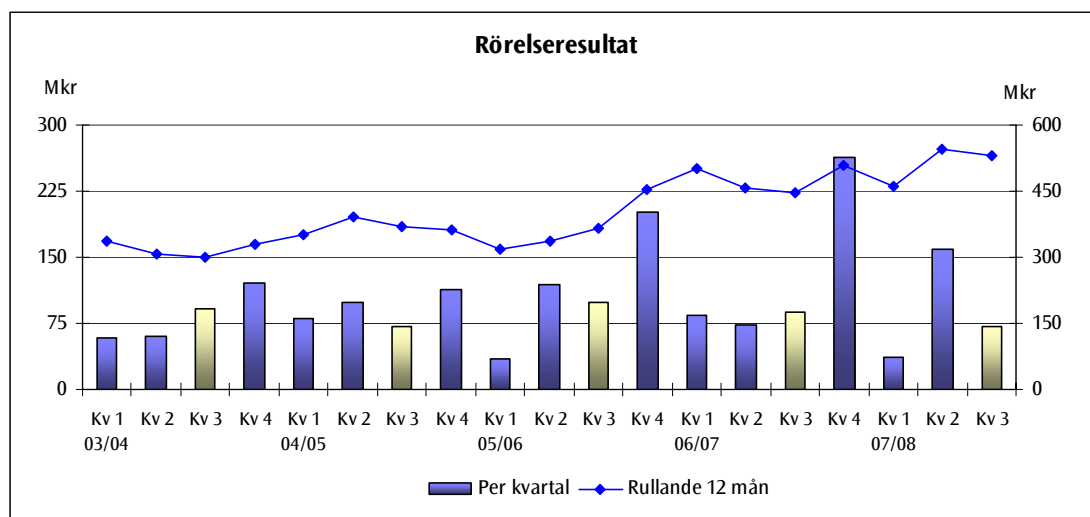
Satsningarna på forskning och utveckling ökade med 10 procent till 299 (271) Mkr motsvarande 9 (9) procent av nettoomsättningen. Aktivering av utvecklingskostnader och avskrivning på aktiverade utvecklingskostnader påverkade resultatet med 21 (8) Mkr. Aktivering uppgick till 37 (17) Mkr och avskrivning till -16 (-9) Mkr.

**Valutapåverkan på rörelseresultatet jämfört med föregående år:**

- Valutakursförändringar före bokade valutakursdifferenser, påverkade rörelseresultatet negativt med -62 Mkr.
- Bokade valutakursvinster i rörelsen var 27 Mkr.
- Bokade valutakursvinster i rörelsen föregående år var 9 Mkr.

Den sammantagna effekten av valutapåverkan på periodens rörelseresultat jämfört med föregående år, summerar därmed till -44 Mkr.

Valutasäkring sker på basis av förväntad försäljning i utländsk valuta över en period på upp till 24 månader. Valutakursdifferenser i rörelseresultatet från terminskontrakt uppgick till -4 (48) Mkr. Orealiserade kursvinster på kassaflödessäkringar uppgick till 7 Mkr och redovisas i eget kapital med hänsyn tagen till skatteeffekten.



Finansnettot uppgick till -11 (8) Mkr. Räntenettot uppgick till -28 (-18) Mkr. Resultat från andelar i intressebolag uppgick till 6 (19) Mkr och finansiella valutakursdifferenser till 11 (7) Mkr.

Resultat efter finansnetto uppgick till 256 (254) Mkr. Skattekostnaden beräknades till -82 Mkr eller 32 procent. Vinsten efter skatter uppgick till 174 (183) Mkr.

Vinst per aktie uppgick till 1,92 (1,96) kr före utspädning och 1,91 (1,95) kr efter utspädning.

Räntabilitet på eget kapital uppgick till 19 (18) procent och räntabilitet på sysselsatt kapital uppgick till 21 (18) procent.

**Investeringar och avskrivningar**

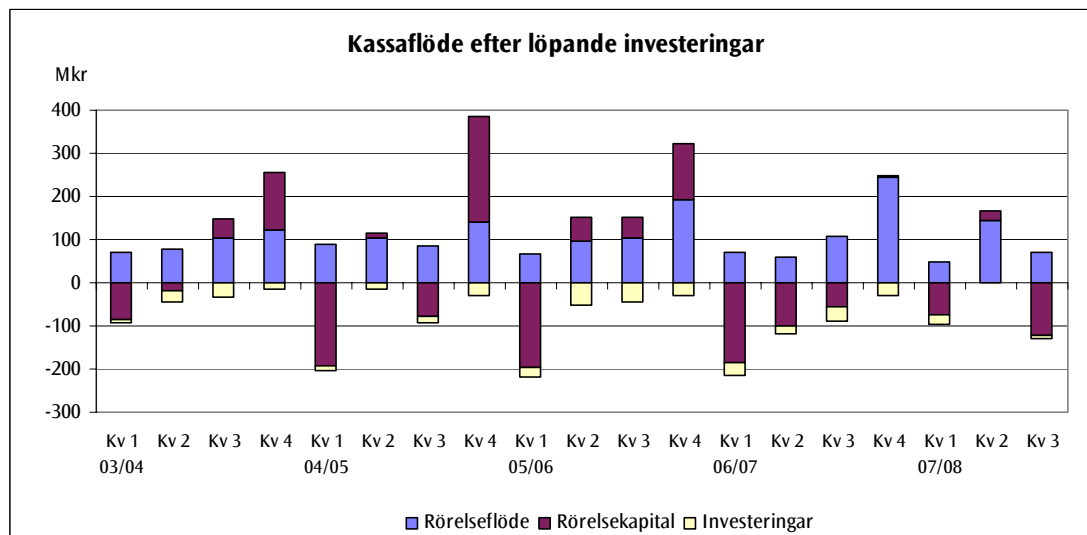
Förvärvet av 3D Line medförde en ökning av immateriella och materiella tillgångar med 149 Mkr. Övriga investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 73 (107) Mkr. Avskrivningar avseende immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -131 (-101) Mkr.





## Likviditet och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 89 (-98) Mkr. Förbättringen hänförs till ett förbättrat rörelseflöde samt jämfört med samma period föregående år också en lägre ökning av rörelsekapitalbindningen. Kassaflödet efter investeringar uppgick till -35 (-324) Mkr. Förvärv ingår med -95 (-144) Mkr.



Likvida medel uppgick till 172 Mkr jämfört med 484 Mkr den 30 april 2007. Av banktillgodohavanden var 2 Mkr pantförskrivna främst för kommersiella garantier.

Räntebärande skulder uppgick till 910 Mkr jämfört med 987 Mkr den 30 april 2007. Nettolåneskulden uppgick till 738 Mkr jämfört med 503 Mkr den 30 april 2007.

Skuldsättningsgraden var 0,42 och soliditeten uppgick till 33 procent.

Under maj-januari 2007/08 tecknades 108 540 nya B-aktier genom utnyttjande av tilldelade teckningsoptioner inom ramen för fastställt optionsprogram.

Elekta har från den 24 januari till den 8 februari 2008 återköpt 951 300 B-aktier till en snittkurs av 105,11 kr, för sammanlagt 100 Mkr. Elektas aktuella innehav av egna aktier uppgår därmed till 2 582 171 B-aktier. Årsstämman den 25 september 2007 beslutade att 1 630 871 av dessa aktier skall makuleras och makuleringsförfarandet har inletts. Elektas styrelse avser att föreslå kommande årsstämma att makulera även de nu återköpta 951 300 aktierna.

Det totala antalet aktier i Elekta per den 29 februari 2008 uppgick till 93 904 516 fördelat på 3 562 500 A-aktier och 90 342 016 B-aktier.

## Anställda

Medelantal anställda uppgick till 2 057 (1 916), varav BMEI och 3D Line 161 (88).

Antalet anställda uppgick den 31 januari 2008 till 2 102 jämfört med 2 031 den 30 april 2007.



## **Moderbolag**

Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning och koncerngemensamma funktioner samt finansförvaltning. Moderbolagets resultat efter finansnetto uppgick till 339 (-25) Mkr. Förändringen hänför sig främst till utdelning från dotterbolag. Medelantalet anställda uppgick till 21 (20).

## **Förvärv av 3D Line**

Elekta förvärvade 3D Line Research and Development (3D Line) den 3 maj 2007. Genom detta förvärv tillförs Elekta en kompetent FoU-grupp specialiserad på stereotaktisk strålkirurgi och dynamisk IMRT-behandling. Därutöver får Elekta tillgång till en avancerad produktportfölj bestående av såväl utrustning som mjukvara för behandlingsplanering för strålterapi med hög precision och optimerad dosdistribution.

3D Line har sitt säte i Milano, Italien och hade vid förvärvstillfället 20 anställda.

I maj betalade Elekta 10 miljoner euro kontant för 3D Line. Köpeavtalet innehåller också en tilläggsköpeskilling som är maximerad till 8 miljoner euro baserat på prestation under de kommande 3 åren. Förvärvskostnaderna uppgår till 3 Mkr.

Den första redovisningen av de verkliga värden som skall tilldelas den förvärvade enhetens identifierbara tillgångar och skulder har fastställts preliminärt. Immateriella tillgångar och goodwill har upptagits till 148 Mkr. De immateriella tillgångarna utgörs av teknologi och avskrivningstiden uppgår till 6 år. Goodwill avser främst framtida synergieffekter.

Strukturen för transaktionen är att 3D Line integreras fullständigt i Elekta avseende såväl organisation som produkter och service. Nettoomsättning direkt hänförlig till 3D Lines nuvarande produkter var marginell under perioden och ledde som beräknat till en rörelseförlust. De positiva effekterna av förvärvet kommer att uppstå över tid och förvärvet förväntas bli finansiellt neutralt under innevarande verksamhetsår och positivt därefter. Utöver de direkta finansiella effekterna av existerande produkter kommer 3D Lines teknologier och expertkunskap att ha en omedelbar positiv effekt på produkter under utveckling inom Elekta.

## **Förvärv av CMS**

Den 4 mars 2008 förvärvades CMSI Holdings Corp., med dotterbolaget CMS Inc., för en kontant köpeskilling om 75 miljoner USD på skuldfri basis.

CMS är en av de ledande leverantörerna av mjukvarulösningar för dosplanering vid strålbehandling av cancer och har system installerade vid mer än 1 500 sjukhus och kliniker världen över. CMS kommer att kunna ge avsevärda bidrag till Elektas vidare utveckling av lösningar för dosplanering. CMS är marknadsledande inom dosplanering för protonterapi med system i klinisk drift vid åtta protoncentra. Integrationen av CMS lösningar för protonterapi med Elektas informationshanteringsystem MOSAIQ™, kommer att stärka Elektas ledarskap inom mjukvarulösningar för protonterapi och vidare fördjupa samarbetet mellan Elekta och företagets nuvarande partners inom området.

CMS har sitt huvudkontor i St. Louis, Missouri, USA. Totala antalet medarbetare uppgår till cirka 300.



### **Risker och osäkerheter i verksamheten**

Elektas möjlighet att leverera behandlingsutrustning är till stor del beroende av att kunderna är redo att vid överenskommen tidpunkt ta emot leveransen, vilket medför en risk för förseningar av leveranser och därmed intäkter. Elekta är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker, främst relaterade till valutakursförändringar.

För en beskrivning av övriga risker och osäkerheter i verksamheten hänvisas till Elektas årsredovisning 2006/07 sidan 39 samt not 2. Inga väsentliga förändringar har skett som ändrat de där redovisade riskerna.

### **Framtidsutsikter för verksamhetsåret 2007/08 – kvarstår oförändrade**

Efterfrågan på Elektas kliniska lösningar, produkter och tjänster är fortsatt stark. Orderstocken ligger på en rekordhög nivå. Produktportföljen är idag mer heltäckande och mer konkurrenskraftig än någonsin tidigare.

Under det fjärde kvartalet förväntas höga leveransvolymerna såväl av linjäracceleratorsystem och gammaknivsenheter som av mjukvarusystem. För det fjärde kvartalet isolerat, förväntas nettoomsättningen växa med 20 procent i lokal valuta. Elekta har kapacitet att leverera dessa volymer enligt plan, men är beroende av kundernas förmåga att ta emot leverans vid överenskommen tidpunkt.

Elekta upprepar därför prognosen om en försäljningstillväxt för helåret 2007/08 som överstiger 12 procent i lokal valuta och en ökning av rörelseresultatet för helåret med 25-30 procent.

### **Ekonomisk information**

Bokslutskommuniké för maj-april 2007/08 publiceras den 16 juni 2008.

Stockholm den 10 mars 2008

Elekta AB (publ)

Tomas Puusepp  
Verkställande direktör

*Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.*

### **För ytterligare information var vänlig kontakta:**

Peter Ejemyr, Informationsdirektör, Elekta AB (publ)  
Tel: 0733-611 000 (mobil), e-post: peter.ejemyr@elekta.com

Mer information om Elekta finner Ni på: [www.elekta.com](http://www.elekta.com)



## Telefonkonferens

I samband med denna rapport arrangeras en telefonkonferens den 10 mars kl 15.00.

### Telefonnummer för konferenssamtal:

Sverige: +46 (0)8 5052 0110  
Storbritannien: +44 (0)20 7162 0025  
USA: +1 334 323 6201  
Frankrike: +33 (0)1 7099 3208  
Tyskland: +49 (0)695 8999 0507  
Nederländerna: +31 (0)20 7965 008  
Schweiz: +41 (0)434 5692 61  
Danmark: +45 3271 4607

(Vänligen notera: även den som ringer lokalsamtal kan behöva slå riktnummer för att bli kopplad till konferenssamtalet.)

Vänligen anslut till konferenssamtalet 5 minuter före utsatt tid. Deltagare blir placerade i ett "väntrum" till dess operatören förklarar mötet öppnat.

En inspelning av telefonkonferensen kommer att finnas tillgänglig under 7 dagar. För att lyssna på denna, vänligen ring: Sverige: 08-5052 0333, Storbritannien (Europa): +44 (0) 20 7031 4064, USA: +1 954 334 0342. Kod: 783032.

The December 12, teleconference will also be broadcasted over the Internet (audio only). Please visit <http://www.elekta.com/investors> and follow the link or use the direct link: <http://wcc.webeventservices.com/view/wl/r.htm?e=103507&s=1&k=FD0B7FDC14CB7FCF764384B7DF3BA9DF&cb=genesys>

## Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med ÅRL, IAS 34 Delårsrapportering och Redovisningsrådets rekommendation RR 31 Delårsrapportering för koncerner samt för moderbolaget RR32 Redovisning för juridiska personer. Tillämpade redovisningsprinciper och beräkningsmetoder överensstämmer med vad som framgår av årsredovisningen 2006/07.

Valutakurser		Genomsnittskurs			Balansdagskurs		
Land	Valuta	maj-jan 2007/08	maj-jan 2006/07	Jfr	31 jan 2008	30 apr 2007	Jfr
Euro	1 EUR	9,295	9,193	1%	9,436	9,159	3%
Storbritannien	1 GBP	13,359	13,580	-2%	12,630	13,423	-6%
Japan	100 JPY	5,724	6,164	-7%	5,955	5,635	6%
USA	1 USD	6,631	7,173	-8%	6,358	6,738	-6%



## RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN

Mkr	3 månader nov - jan 2007/08	3 månader nov - jan 2006/07	9 månader maj - jan 2007/08	9 månader maj - jan 2006/07	12 månader feb-jan 2006/07	12 månader maj - apr 2006/07
Nettoomsättning	1 097	1 068	3 285	3 082	4 728	4 525
Kostnad för sålda produkter	- 666	- 628	-1 926	-1 807	-2 767	-2 648
<b>Bruttoresultat</b>	<b>431</b>	<b>440</b>	<b>1 359</b>	<b>1 275</b>	<b>1 961</b>	<b>1 877</b>
Försäljningskostnader	- 164	- 159	-486	-450	-649	-613
Administrationskostnader	- 120	- 111	-355	-325	-460	-430
Forsknings- och utvecklingskostnader	- 87	- 91	-278	-263	-375	-360
Valutakursdifferenser i rörelsen	12	8	27	9	53	35
<b>Rörelseresultat</b>	<b>72</b>	<b>87</b>	<b>267</b>	<b>246</b>	<b>530</b>	<b>509</b>
Resultatandelar intresseföretag	3	9	6	19	4	17
Ränteintäkter	7	10	27	34	39	46
Räntekostnader	- 17	- 18	-55	-52	-74	-71
Valutakursdifferenser	5	6	11	7	10	6
<b>Resultat efter finansnetto</b>	<b>70</b>	<b>94</b>	<b>256</b>	<b>254</b>	<b>509</b>	<b>507</b>
Skatter	- 22	- 15	-82	-71	-172	-161
<b>Periodens vinst</b>	<b>48</b>	<b>79</b>	<b>174</b>	<b>183</b>	<b>337</b>	<b>346</b>
Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	49	80	177	184	341	348
minoritetsaktieägare	- 1	- 1	-3	-1	-4	-2
Vinst per aktie före utspädning	0,54	0,85	1,92	1,96	3,68	3,72
Vinst per aktie efter utspädning	0,53	0,84	1,91	1,95	3,66	3,70
<b>KASSAFLÖDE</b>						
Rörelseflöde	72	109	265	241	509	485
Rörelsekapitalförändring	- 123	- 56	-176	-339	-172	-335
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-51</b>	<b>53</b>	<b>89</b>	<b>-98</b>	<b>337</b>	<b>150</b>
Investeringar och avyttringar	- 6	- 34	-124	-226	-155	-257
<b>Kassaflöde efter investeringar</b>	<b>-57</b>	<b>19</b>	<b>-35</b>	<b>-324</b>	<b>182</b>	<b>-107</b>
Extern finansiering	- 122	- 26	-278	-251	-400	-373
Årets förändring av likvida medel	- 172	- 18	-312	-587	-222	-497



## BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN

Mkr	31 jan 2008	31 jan 2007	30 apr 2007
Immateriella tillgångar	2 220	2 247	2 198
Materiella anläggningstillgångar	222	254	252
Aktier och långfristiga fordringar	36	36	32
Uppskjutna skattefordringar	14	28	14
Varulager	613	500	423
Fordringar	1 945	1 718	1 953
Likvida tillgångar	172	394	484
<b>Summa tillgångar</b>	<b>5 222</b>	<b>5 177</b>	<b>5 356</b>
Eget kapital	1 743	1 842	1 863
Räntebärande skulder	910	1 016	987
Räntefria skulder	2 569	2 319	2 506
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>5 222</b>	<b>5 177</b>	<b>5 356</b>
Ställda säkerheter	2	11	9
Eventualförpliktelser	89	100	89

## FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Mkr	31 jan 2008	31 jan 2007	30 apr 2007
Ingående balans	1 863	1 868	1 868
IFRS 2 kostnad och uppskjuten skatt	12	18	18
IAS 39 orealiserade kassaflödessäkringar	-8	7	6
Omräkningsdifferenser	-98	-63	-106
Periodens vinst	174	183	346
Utnyttjande av teckningsoptioner	7	15	16
Aktieåterköp	-123	-100	-200
Utdelning	-92	-94	-93
Minoritetens kapitaltillskott	8	8	8
Utgående balans	1 743	1 842	1 863



ELEKTA

NYCKELTAL	12 månader	12 månader	12 månader	9 månader	9 månader
	maj - apr 2004/05*	maj - apr 2005/06	maj - apr 2006/07	maj - jan 2006/07	maj - jan 2007/08
Orderingång, Mkr	3 558	4 705	5 102	3 539	3 701
Nettoomsättning, Mkr	3 152	4 421	4 525	3 082	3 285
Rörelseresultat, Mkr	364	453	509	246	267
Rörelsemarginal	12%	10%	11%	8%	8%
Vinstmarginal	12%	10%	11%	8%	8%
Eget kapital, Mkr	1 694	1 868	1 863	1 842	1 743
Sysselsatt kapital, Mkr	2 527	2 959	2 850	2 858	2 653
Soliditet	38%	35%	35%	36%	33%
Skuldsättningsgrad	0,05	0,06	0,27	0,34	0,42
Räntabilitet på eget kapital **	16%	17%	19%	18%	19%
Räntabilitet på sysselsatt kapital **	21%	18%	20%	18%	21%

\* Omräknad enligt IFRS.

\*\* Beräknat på rullande 12 månader.

DATA PER AKTIE	12 månader	12 månader	12 månader	9 månader	9 månader
	maj - apr 2004/05*	maj - apr 2005/06	maj - apr 2006/07	maj - jan 2006/07	maj - jan 2007/08
Vinst per aktie					
före utspädning, kr	2,69	3,23	3,72	1,96	1,92
efter utspädning, kr	2,69	3,21	3,70	1,95	1,91
Kassaflöde per aktie					
före utspädning, kr	-11,09	1,68	-1,14	-3,45	-0,38
efter utspädning, kr	-11,06	1,67	-1,14	-3,43	-0,38
Eget kapital per aktie					
före utspädning, kr	18,02	19,80	19,96	19,58	18,81
efter utspädning, kr	18,84	20,45	20,46	20,11	19,27
Genomsnittligt vägt antal aktier,					
före utspädning, tusental	93 991	94 136	93 698	93 803	92 437
efter utspädning, tusental	94 182	94 785	94 249	94 394	92 831
Antal aktier per balansdag,					
före utspädning, tusental	94 028	94 332	93 036	93 766	92 052
efter utspädning, tusental	95 703	95 703	94 072	94 882	92 976

\* Omräknad enligt IFRS.

Utspädningen 2004/05-2007/08 avser optionsprogram 2004/2008.

Alla historiska data omräknade för split 3:1 oktober 2005.



## RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Mkr	Maj-januari 2007/08	Maj-januari 2006/07
Rörelsekostnader	-51	-49
Finansnetto	390	24
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>339</b>	<b>-25</b>
Skatter	16	7
<b>Periodens resultat</b>	<b>355</b>	<b>-18</b>

## BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Mkr	31 jan 2008	30 april 2007
Finansiella anläggningstillgångar	2 068	2 146
Omsättningstillgångar	137	250
<b>Summa tillgångar</b>	<b>2 205</b>	<b>2 396</b>
Eget kapital	871	752
Obeskattade reserver	26	26
Långfristiga skulder	818	846
Kortfristiga skulder	490	772
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>2 205</b>	<b>2 396</b>