



Ladda
Överföra
Dela

Bokslutskommuniké 2007

Oktober till december 2007, Q4

3 månader

- Nettoomsättningen ökade med 26,5% jämfört med samma period 2006 och uppgick till 4,9 Mkr (3,9)
- Resultat före räntekostnader och avskrivningar, EBITA, uppgick till 0,9 Mkr (-1,1)
- Rörelseresultatet uppgick till -0,1 Mkr (-0,6)

Januari till december 2007

12 månader

- Nettoomsättningen ökade med 23,5% jämfört med 2006 och uppgick till 18,4 Mkr (14,9)
- Resultat före räntekostnader och avskrivningar, EBITA, uppgick till -4,0 Mkr (1,9)
- Rörelseresultatet uppgick till -6,6 Mkr (0,2)
- Tillväxten 2008 förväntas bli 50%
- Tecknade order första kvartalet 2008 motsvarar hela 2007 års omsättning

Rohit Bhatia, VD Seamless:

2007 var året Seamless gjorde tunga investeringar i att uppgradera vår teknologi, vi investerade i förbättrade kundrelationer genom att starta egna kontor i Asien och Afrika och vi ingick ett globalt partnerskap med världens ledande tillverkare av telekomutrustning, Ericsson. Vi har också utvecklat ett system för att överföra pengar via mobiltelefoner, The Mollet™, som lanseras under första kvartalet.

Trots att omsättningen 2007 ökade med 23,5% var förväntningarna högre. Genombrottet i beställningar kom inte tredje eller fjärde kvartalet 2007, de kom första kvartalet 2008. De inkomna beställningarna kommer att börja generera omsättning redan under första kvartalet och sträcker sig sedan under hela året och garanterar fortsatt stark tillväxt. I prognosen för 2008 räknade vi med att takten på ökningen av omsättningen skulle bli högre än 2007, jag är glad att kunna säga att det är mer än troligt.

Vi åtnjuter högt förtroende från världsledande företag som partner och leverantör. Våra ambitioner sträcker sig längre än att göra dem nöjda, vi vill få dem stolta över sina system. Tillsammans kan vi höja livskvaliteten för kontantkortsabbonenter, vi gör mobiltelefoner tillgängliga för fler människor och vi kan erbjuda en säker "plånbok" i mobilen.



Ladda
Download
Betala

Viktiga händelser under perioden

Partnerskap med Ericsson

I juli undertecknade Seamless och Ericsson ett avtal om Globalt Partnerskap för distribution av kontantkortsladdning. Partnerskapet med Ericsson visar hur viktiga våra produkter är för telekomindustrin och bekräftar att vår kurs är rätt för att nå en världsledande position. Tack vare avtalet är Seamless produkt ERS 360° en del av den produktportfölj som Ericsson erbjuder till mobiloperatörer.

Seamless har lagt ned ett stort arbete på att utbilda projektledare med flera om produkten för att de ska kunna göra presentationer med de specifika fördelar som visat sig skapa störst intresse. Våra försäljningsprocesser är nu synkroniserade och Seamless produkter ingår i ett antal offerter till presumtiva kunder i Asien och Afrika.

För att Ericsson till fullo ska kunna demonstrera våra produkter för sina kunder har Seamless installerat en ERS 360° i Ericssons Customer Experience Center i Kista. Under verklighetsnära omständigheter kan kunder få en upplevelse av effekterna av att kunna sälja kontantkortsladdning via en vanlig mobiltelefon och av att dela samtalstid med familj och vänner.

Guinea Conakry gemensam leverans med Ericsson

Till Orange, en av världens största mobiloperatörskoncerner, levererade Ericsson infrastruktur till mobilnätverket och Seamless distribution av kontantkortsladdning i Guinea Conakry. Orange hade som krav att kontantkortsladdning skulle gå att göra via USSD¹ och inte bara via SMS. Att göra det via USSD-meddelanden avlastar nätet och Seamless Produktutveckling modifierade programvaran i enlighet med kundens önskemål och därmed skapades ytterligare mångfald till ERS 360°.

Kontor öppnade i Asien och Afrika

Komplexiteten hos ett system för kontantkortsladdning som ligger i frontlinjen, som ERS 360°, försvårar användandet av försäljningsagenter. Ingående kunskaper om produkten och kundens affär är nyckeln till framgång. Följdriktigt öppnade Seamless ett Asienkontor i Mumbai (Bombay), Indien och ett Afrikakontor i Johannesburg, Sydafrika för att erbjuda denna kunskap nära kunderna. Under året har kontoren bemannats av kompetent personal och resultaten börjar nu komma, djuplodande diskussioner med kunder har resulterat i ett antal order under första kvartalet 2008.

Festligheter vid lansering hos Orange i Guinea Conakry.



¹Från början är USSD de meddelanden som skickas enligt modellen:

*servicekod#mobilnummer#

Numera kan kommunikation via USSD göras genom användarvänliga menyer också. Jämfört med SMS är USSD bra eftersom den går direkt till operatören, den mellanlagras inte vilket ger snabbare respons.

Viktiga händelser under perioden, forts.

Under 3GSM i Kapstaden, den viktigaste konferensen på den afrikanska kontinenten, skapades många nya kontakter som är under uppföljning.

Pakistan och Bangladesh i exploderande tillväxt

Leveransen av Seamless system ERS 360° till mobiloperatören Warid i Pakistan och Bangladesh är en stor framgång med extrem ökning av överföringar av samtalstid mellan mobiltelefoner. Trenden verkar hålla i sig och fortsätter leda till utökade licenser.

Thailand ökar med 1000 butiker

Seven Eleven i Thailand använder distributören Gosoft för att distribuera vouchers för kontantkortsladdning till mer än 4500 butiker, cirka 1000 butiker har anslutits till systemet under 2007. Seven Eleven säljer idag bara elektroniska vouchers från en operatör och planer finns på att byta ut skrapvouchers till elektroniska även för de andra operatörerna.

Ny systemarkitektur

Försäljningen av kontantkortsladdning med valbara belopp, utan vouchers, ökar stadigt genom funktionerna "Delning av samtalstid" och "Försäljning via mobiltelefon". Eftersom värdet definieras i ögonblicket då transaktionen ska utföras, måste den ske i realtid. Komplexa distributionsnät genererar enorma mängder transaktioner som kräver ständig uppkoppling för operatörerna mot deras kedjor av distributörer, mot tusentals återförsäljare och miljoner abonnenter. När rusningstider för påfyllning ska klaras samtidigt som kundbasen växer i nya segment krävs att systemet kapacitet hundrafaldigas.



Viktiga händelser efter perioden

Genombrott i Afrika med en touch av Mellanöstern²

Med en världens ledande och mest innovativa mobiloperatörer med verksamhet i över tjugo länder i Afrika och Mellanöstern, har Seamless ett koncernavtal för leverans av kontantkortsladdningssystem. Avtalet föregicks av en leverans i Mellanafrika.

Det prestigefyllda avtalet vanns i hård kamp mot de flesta av Seamless konkurrenter. De avgörande faktorerna var mångsidigheten hos ERS 360° samt Seamless kompetens att utveckla programvaran, något som testades vid leveransen av nyutvecklad programvara för USSD i Guinea Conakry. Seamless är också i långt gångna diskussioner med ett av denna operatörs större länder i Mellanöstern.

Genombrott i Indien²

Seamless ska leverera system till en av Indiens största operatörer, operatören har täckning i städer över hela landet. Indien är en mycket stor och mycket snabbväxande marknad, det här genombrottet visar att Seamless ERS 360° är i högsta grad konkurrenskraftig på marknader med låga marginaler.

Beställningen kom under första kvartalet men leveranserna börjar under andra kvartalet och görs i faser för att täcka olika geografiska områden. Det här är det största system Seamless levererat hittills och kommer att implementeras på plattformen med den nya systemarkitekturen.

Introduktion av The Mollet™

För att svara mot marknadens krav att det ska vara lika lätt att överföra pengar mellan mobiler som samtalstid, har Seamless lanserat ett system för detta, The Mollet™. Lösningen är baserad på användarnas förväntningar och utnyttjar den senaste tekniska utvecklingen.

The Mollet™ har samma kundbas som påfyllnadssystemen, primärt mobiloperatörer, för dem innebär det att en högre grad av samarbete med detaljister krävs och att de behöver stå i kontakt med myndigheter och ibland banker. Intäkter beräknas tidigast tredje kvartalet.

²Seamless kan normalt inte uppge kundens namn vid beställning. För kunden är det affärskritiskt att konkurrenter inte vet var deras satsning ska ske eftersom implementeringen kan ge stora marknadsandelar. Namnet tillkännages då systemet är i kommersiellt bruk vilket oftast är mellan 2 och 6 månader efter beställning. Storlek på enskilda order kan av konkurrensskäl aldrig publiceras.

Marknaden, kontantkortsladdning

Kontantkortsladdning växer, att dela samtalsid exploderar

Eftersom abonnemang med kontantkort fortsätter att dominera nettotillväxten av mobilabbonenter, fortsätter elektronisk påfyllning att vara efterfrågad. Seamless upplevde ett stopp i investeringar från operatörer under hösten, endast en beställning kom in.

Peer-to-peer lösningar, där man överför samtalsid till familj och vänner, blir i fler och fler länder en grundförutsättning för operatörer som vill vara konkurrenskraftiga. Det finns områden där samtalsid fungerar som en alternativ valuta och i de länder där peer-to-peer överföringar införs formligen exploderar antalet transaktioner, folk älskar att skicka samtalsid till varandra.

Kunder hos mobiloperatörer som erbjuder överföring av samtalsid förväntar sig snart att överföring av pengar ska vara lika enkelt.

Marknaden, överföring av pengar med mobil

Förväntningar hos konsumenterna på penningöverföringar

Den underliggande trenden är att allt som går att integrera i en mobiltelefon kommer integreras. Det här blir också lösningen till att kunna erbjuda banktjänster till banklösa när mobiltelefonen blir en säker förvaring av kontanter och ett verktyg för enkla banktjänster. Med mobilen blir det lätt att överföra pengar för betalningar och när systemet väl är igång är det lätt att överföra pengar mellan mobiltelefoner. Segmentet internationella överföringar beräknas ensamt växa tusenfalt under de närmaste åren.

Seamless utvecklar ERS 360° från kontantkortsladdning via överföring av samtalsid till överföring av pengar. Med det beprövade systemet ERS 360° i en marknadsledande position, kan Seamless utvidga förtroendet till överföring av pengar via mobil och betalningar via mobil.



Lansering av system för överföring av pengar via mobiltelefon, The Mollet™

Under första kvartalet 2008 lanserades The Mollet™, Seamless lösning för mobila betalningar. Mollet kan härledas ur Mobile Wallet (plånbok i mobilen) och är utvecklat för att kunna förvara kontanter i mobilen, överföra dessa till andra mobiler och betala med dem. Användarinterfacet är utvecklat för att konsumenterna så långt som möjligt ska känna en likhet med en vanlig plånbok. Med en teknik som människor lätt tar till sig kan det här bli mobilbranschens nästa "killer app".

Finansiell information för perioden okt-dec, Q4

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under perioden oktober-december 2007 uppgick till 4 911 (3 881) Tkr. Rörelsens kostnader under samma period uppgick till 6 793 (6 604) Tkr. Rörelseresultatet före finansiella poster uppgick under fjärde kvartalet 2007 till 44 (562) Tkr.

Finansiell information för perioden jan-dec 2007

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under 2007 uppgick till 18 431 (14 918) Tkr vilket är en ökning med 23,5% i jämförelse med 2006. Rörelsens kostnader under samma period uppgick till 23 646 (19 582) Tkr. Rörelseresultatet före finansiella poster under 2007 uppgick till -6 586 (153) Tkr. Rörelseresultatet uppgick till -6 744 (83) Tkr. Rörelsemarginalen blev negativ (neg.). Periodens resultat motsvarar -0,35 (0,00) kronor per aktie efter utspädning.

Eget kapital och soliditet

Eget kapital vid periodens utgång uppgick till 8 327 (15 071) Tkr. Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 66,0% (81,5).

Kassaflöde och likviditet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för perioden till -3 316 Tkr (-2 382). Likvida medel uppgick på balansdagen till 690 Tkr (6 060). Bolaget har en checkkredit om 6 000 Tkr.

Investeringar

Investeringar i inventarier under första halvåret uppgick till 212 Tkr (272). Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 1 841 (1 532). Avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar har gjorts med -2 116

Tkr (-1 587) och på materiella tillgångar med -198 Tkr (-157). Under året har immateriella tillgångar skrivits ned med 284 (0).

Utvecklingskostnader

Bolaget har balanserat utgifter för eget arbete med 1 841 Tkr för utveckling av ERS 4. Dessa och tidigare utvecklingskostnader kommer att skrivas av under en treårsperiod. Av misstag har utgifter för eget arbete om 600 Tkr inte aktiverats under tredje kvartalet, dessa höjer resultatet för fjärde kvartalet med 600 Tkr. Siffrorna för helåret påverkas inte.

Redovisningsprinciper

Denna bokslutskommuniké är upprättad i enlighet med Bokföringsnämndens Allmänna Råd BFNAR 2007:1 och det regelverk som Stockholmsbörsen tillämpar på företag som handlas på First North.

Granskningsrapport

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Medarbetare

Genomsnittligt antal anställda har under perioden varit 20 personer (16), 2,5 kvinnor och 17,5 män. Vid periodens slut var antalet anställda 20 stycken.

Prognos

Omsättningstillväxten för 2007 blev 23,5 % att jämföra med bolagets egen prognos om 20 %.

- Under 2008 väntas en omsättningstillväxt om 50 % under lönsamhet. Tidigare kommunicerad prognos för 2008 har varit att omsättningstillväxten ska överskrida omsättningstillväxten för 2007.
- Under första kvartalet 2008 tecknades order som överskred hela 2007 års omsättning.

Styrelsen



Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

RESULTATRÄKNING

(TSEK)	2007 okt-dec, Q4	2006 okt-dec, Q4	2007 jan-dec	2006 jan-dec
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	4 911	3 881	18 431	14 918
Aktiverade arbeten för egen räkning	1 841	3 285	1 841	1 532
Aktiverat arbete för annans räkning	-	-	-3285	3 285
Övriga rörelseintäkter	<u>86</u>	<u>-</u>	<u>73</u>	<u>-</u>
Summa	6 838	7 166	17 060	19 735
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	-118	-490	-353	-1 968
Övriga externa kostnader	-2 000	-2 151	-7 453	-5 395
Personalkostnader	-3 809	-3 447	-13 209	-10 475
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-866	-516	-2 598	-1 744
Övriga rörelsekostnader	<u>0</u>	<u>-</u>	<u>-32</u>	<u>-</u>
Summa rörelsens kostnader	-6 793	-6 604	-23 646	-19 582
Rörelseresultat	44	562	-6 586	153
Resultat från finansiella investeringar				
Ränteintäkter	-84	37	76	53
Räntekostnader och liknande resultatposter	<u>-26</u>	<u>-25</u>	<u>-234</u>	<u>-123</u>
Summa finansiella poster	-110	12	-158	-70
Rörelseresultat efter finansiella poster	-66	574	-6 744	83
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-
Periodens resultat	-66	574	-6 744	83
Resultat per aktie före utspädning	neg.	0,03	neg.	0,00
Resultat per aktie efter utspädning	neg.	0,03	neg.	0,00



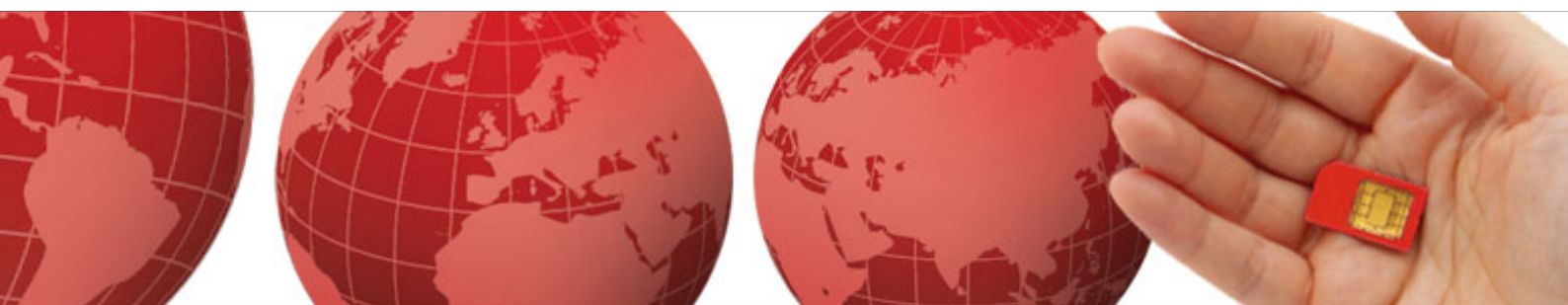
BALANSRÄKNING

(TSEK)

	2007-12-31	2006-12-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar		
Aktiverade arbete för egen räkning	3 620	4 178
Summa immateriella anläggningstillgångar	3 620	4 178
Materiella anläggningstillgångar		
Maskiner och inventarier	475	461
Summa maskiner och inventarier	475	461
Summa anläggningstillgångar	4 095	4 639
Omsättningstillgångar		
Varulager		
Varulager	0	17
Pågående arbete	0	3 285
Summa varulager	0	3 302
Kortfristiga fordringar		
Kundfordringar	4 963	2 113
Skattefordringar	0	91
Övriga fordringar	137	478
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 732	1 803
Summa kortfristiga fordringar	7 832	4 485
Kassa och bank	690	6 060
Summa omsättningstillgångar	8 522	13 847
Summa tillgångar	12 617	18 486
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	9 126	8 903
Aktiekapital, tecknat ej registrerat	0	223
Summa bundet eget kapital	9 126	9 126
Fritt eget kapital		
Balanserat resultat	-1 729	-1 812
Överkursfond	7 674	6 806
Överkursfond, ej registrerad	0	868
Periodens resultat	-6 744	83
Summa fritt eget kapital	-799	5 945
Summa eget kapital	8 327	15 071
Långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	665	1 218
Aktuella skatteskulder	182	0
Övriga kortfristiga skulder	1 392	654
Upplupna kostnader och förbetalda intäkter	2 051	1 543
Summa kortfristiga skulder	4 290	3 415
Summa eget kapital och skulder	12 617	18 486
Ställda säkerheter	6 000 000	1 000 000
Ställda ansvarsförbindelser	Inga	Inga

KASSAFLÖDESANALYS

(TSEK)	2007 jan-dec	2006 jan-dec	2005 jan-dec
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-6 586	153	-560
Ej likviditetspåverkande poster	2 598	1 744	940
Erhållen ränta	76	53	26
Erlagd ränta	<u>-234</u>	<u>-123</u>	<u>-117</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-4 146	1 827	289
Förändring av varulager/pågående arbeten	3 302	-3 285	-17
Förändring av kundfordringar	-2 850	-1 215	-295
Förändring av kortfristiga fordringar	-497	-676	-225
Förändring av leverantörsskulder	-553	417	-761
Förändring av övriga kortfristiga skulder	<u>1 428</u>	<u>550</u>	<u>-5 974</u>
Kassaflöde löpande verksamheten	-3 316	-2 382	-6 983
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-1 841	-1 532	-2 117
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	<u>-212</u>	<u>-272</u>	<u>-94</u>
Kassaflöde investeringsverksamheten	-2 053	-1 804	-2 211
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	0	10 122	6 445
Förändring av långfristiga skulder	<u>0</u>	<u>-167</u>	<u>-191</u>
Kassaflöde finansieringsverksamheten	0	9 955	6 254
Periodens kassaflöde	-5 369	5 769	-2 940
Likvida medel vid periodens början	6 060	291	3 231
Likvida medel vid periodens slut	690	6 060	291



NYCKELTAL

(TSEK)	2007 jan-dec	2006 jan-dec	2005 jan-dec
Nettoomsättningstillväxt	23,5%	35,0%	29,4%
Bruttorörelseresultat	18 078	12 950	8 837
Bruttomarginal, tillväxt i %	39,6%	46,5%	19,6%
Bruttomarginal	98,1%	86,6%	80,0%
Personalkostnader/nettoomsättning	71,7%	70,2,7%	66,3%
Rörelsemarginal	neg.	0,6%	neg.
Rörelseresultat per aktie före utspädning, SEK	neg.	0,00	neg.
Rörelseresultat per aktie efter utspädning, SEK	neg.	0,00	neg.
Soliditet	66,0%	81,5%	65,0%
Skuldsättningsgrad	0,00	0,00	0,02
Rörelsemarginal	neg.	1,0%	neg.
Andel riskbärande kapital	66,0%	81,5%	65,0%
Räntetäckningsgrad	-27,82%	1,67%	neg.
Avkastning på eget kapital	neg.	0,2%	neg.
Avkastning på totalt kapital	neg.	1,6%	neg.
Eget kapital	8 327	15 071	4 866
Eget kapital per aktie, SEK	0,46	0,90	0,73
Antal anställda under perioden	20	16	13
Genomsnittligt antal utstående aktier	18 251 830	16 749 393	6 677 499
Antal utstående aktier vid periodens slut	18 251 830	18 251 830	13 354 998
Antalet optioner	890 000	890 000	0
Antal utstående aktier vid periodens slut efter full utspädning	19 141 830	19 141 830	13 354 998

Definitioner av nyckeltal

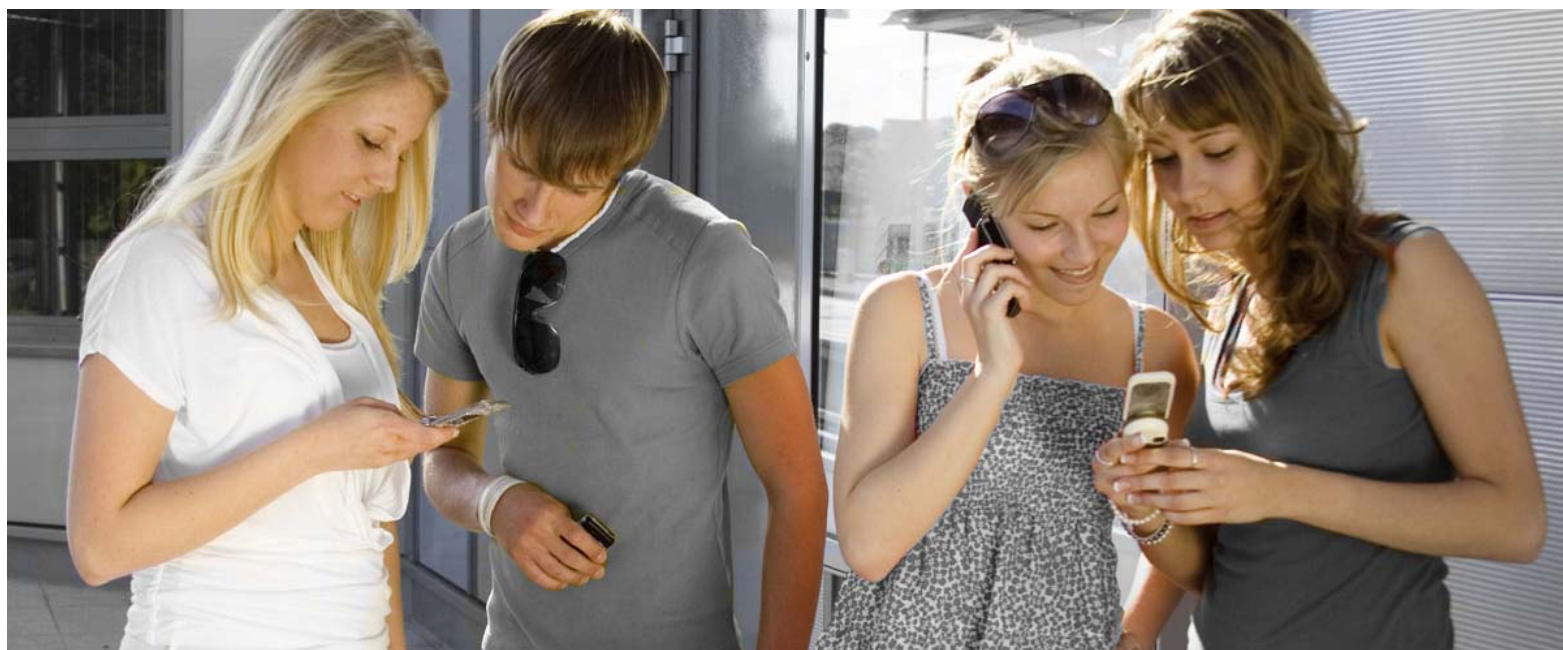
Nettoomsättningstillväxt	Nettoomsättningens tillväxt under perioden
Bruttorörelseresultat	Nettoomsättningen minus kostnader för handelsvaror
Bruttomarginal, tillväxt i %	Bruttoresultatets tillväxt under perioden
Bruttomarginal	Bruttorörelseresultat i procent av nettoomsättningen
Personalkostnader/nettoomsättning	Totala personalkostnader dividerat med nettoomsättningen
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen
Rörelseresultat per aktie, SEK	Rörelseresultat dividerat med antalet utstående aktier
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritet i procent av balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Räntebärande skulder dividerat med eget kapital
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen
Andel riskbärande kapital	Summan av eget kapital och latent skatteskulder (inkl. Minoritet) dividerat med balansomslutningen
Avkastning på eget kapital	Nettoresultat i procent av genomsnittligt eget kapital
Avkastning på totalt kapital	Rörelseresultat plus finansiella intäkter i procent av genomsnittlig balansomslutning
Eget kapital	Summa eget kapital vid periodens utgång
Eget kapital per aktie, SEK	Summa eget kapital vid periodens utgång dividerat med genomsnittligt antal utstående aktier
Antal anställda under perioden	Genomsnittligt antal anställda under perioden

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

(TSEK)	2007 okt-dec, Q4	2006 okt-dec, Q4	2007 jan-dec	2006 jan-dec
Vid periodens början	8 393	13 637	15 071	4 866
Periodens resultat	-66	574	-6 744	83
Överföring överkursfond	0	0	0	0
Nyemission	0	860	0	10 016
Nyemissionskostnader	0	0	0	-985
Nyemission, tecknat ej registrerat	0	0	0	1 002
Teckningsoptioner, tecknade, ej registrerade	<u>0</u>	<u>574</u>	<u>0</u>	<u>89</u>
Vid periodens slut	8 327	15 071	8 327	15 071

ANTAL AKTIER

	2007 okt-dec, Q4	2006 okt-dec, Q4	2007 jan-dec	2006 jan-dec
Vid periodens början	18 251 831	18 251 831	18 251 831	13 354 998
Nyemission	0	0	0	4 896 832
Optioner	<u>890 000</u>	<u>890 000</u>	<u>890 000</u>	<u>890 000</u>
Vid periodens slut	19 141 830	19 141 830	19 141 830	19 141 830





Kontakt

För mer information vänligen kontakta:
Rohit Bhatia, Verkställande Direktör
e-post rohit.bhatia@seamless.se
Telefon 08 564 878 16
Mobil 0706 229 201

Seamless Distribution AB (publ)
Dalagatan 100, 113 43 Stockholm
Organisationsnummer 556610-2660

Certified Advisor: Evli Bank Plc., 08-407 80 00.

Kalender

- 27 mars – Årsredovisning för 2007 finns tillgänglig på hemsidan.
- 15 april – Årsstämman är flyttad från 9 till 15 april klockan 16.00. Årsstämman hålls på bolagets kontor, Dalagatan 100 i Stockholm.
- 25 april – Delårsrapport jan - mar 2008, Q1
- 26 augusti – Delårsrapport apr – jun 2008, Q2
- 24 oktober – Delårsrapport jul – sep 2008, Q3



SEAMLESS SEAMLESS SEAMLESS SEAMLESS SEAMLESS