



**NYHETSBREV NR 1 – 2008**

Helsingborg 2008-02-11

### **Fortsatt tillväxtökning**

Netrevelations snabba tillväxt fortsätter, och i ökande takt. Under 2007 har tillväxten per kvartal varit; 22% Q1, 25% Q2, 28% Q3 samt 30% Q4. Sammantaget tog det vår omsättning till en ny rekordnivå, ca 121 MSEK vilket innebär en ökning med 26% mot föregående år.

Det betyder att vi tagit ytterligare steg i riktning mot våra långsiktiga mål, vilka uttryckts som:

- En genomsnittlig tillväxt om 25% per år
- En bruttomarginal om 18%
- En nettomarginal om 10%

Tillväxten har uppnåtts utan att mer än marginella volymer från nya stora kunder realiserats.

### **Prognoser**

I vår informationspolicy har vi uttryckt att vi inte kommer att avge prognoser. Undantag från denna princip har dock gjorts i två fall, av nedan beskrivna anledningar:

- Vi informerades av en större kund, TeliaSonera, att man säger upp vårt avtal till upphörande per den 25 april 2008. Man har genomfört en taxiupphandling och valet har fallit på en annan leverantör än Netrevelation och de taxibolag vi samarbetat med i denna affär.
- Eftersom detta varit en stor kund för Netrevelation, och då vi dessutom i avtal är förhindrade avslöja omfattningen av affären, har bolaget valt att kommentera effekterna av bortfallet i form av en prognos avseende volymer för 2008.
- Prognosen har uttryckts som; "vi bedömer att tillväxten, trots bortfall av kunden TeliaSonera, 2008 kommer att överstiga nivån för 2007".
- Våra omfattande investeringar under 2007, kombinerat med en ökad kapitalbindning i vissa kundaffärer, har skapat spekulationer om utveckling av bolagets likviditet.
- Vid årsskiftet har dessutom två större betalningar från kunder (samttaget ca 5 MSEK) vilka normalt skulle tillhöra 2007 inkommit under januari 2008.
- Detta har föranlett bolaget att uttala en prognos avseende kassaflödet; uttryckt som "med återgången till normal investeringstakt är det vår bedömning att bolaget kommer att uppvisa positivt kassaflöde under 2008".

Det är fortsatt bolagets policy att redovisa och informera om faktiskt realiserade affärer och resultat, och att inte avge prognoser. Samtidigt är det angeläget att ge marknaden vägledning när händelser kan feltolkas och riskera att ge en felaktig bild av bolaget. Därav dessa två undantag från regeln att inte avge prognoser.

### **Informationsgivning avseende enskilda kunder**

I de flesta av våra kundavtal finns sekretessklausuler som bl.a. innebär att vi är förhindrade att avslöja volymer för den enskilde kunden, vilket är normalt i avtal med större kunder.

I ett specifikt fall, vårt ramavtal med Försvarsmakten avseende statliga myndigheter och verk ("FMLOG-avtalet"), är förhållandet dock det motsatta.

Här gäller offentlighetsprincipen, vilket innebär att den statistik vi levererar till upphandlande myndighet betraktas som offentlig handling. Det i sin tur medför att vem som helst kan begära ut denna statistik från myndigheten. Och eftersom denna kund kommer att stå för en icke oväsentlig del av Netrevelations omsättning är den informationen att betrakta som kurspåverkande och skall alltså enligt regelverket delges hela marknaden samtidigt, och inte selektivt.

Vi har med anledning av detta beslutat att offentliggöra storleken på realiserade volymer för denna kund samtidigt som vi levererar in statistik till myndigheten, vilket normalt sker kvartalsvis.



Det är givetvis en olycklig situation, att vi för vissa kunder är förhindrade att ge information och för en kund är skyldiga att göra detta, men med kolliderande regelverk är det tyvärr inget vi kan påverka.

### **FMLOG**

Ramavtalet med statliga myndigheter och verk, administrerat av FMLOG omfattar drygt 660 myndigheter och verk vilka har rätt att avropa ramavtalet.

Ett femtiotal av dessa myndigheter har avropat avtalet och efter att man under senare delen av 2007 har implementerat produkterna har användandet nu tagit ordentlig fart.

Under 2007 har endast ca 2,5 MSEK i volym realiserats, men redan vid månadsskiftet januari / februari motsvarar försäljningen en årstakt om ca 25 MSEK. Och fortfarande har endast en mindre del av avropande myndigheternas taxiresande avspeglats i försäljningen.

Vi ser nu att våra förhoppningar om de volymer vi kan uppnå inom ramen för detta avtal är realistiska och kommer att kunna infrias. Kunderna uppskattar tjänsten vilken besparar myndigheterna avsevärd administration och samplaneringen av resor ger en betydande minskning av klimatbelastningen i tillägg till kostnadsbesparingar.

### **Resebyråer**

De större affärsresebyråerna (vilka bokar taxiresor till och från flyg värda ca 150 MSEK) har idag beställt och i flera fall installerat Netrevelations system, Dessutom finns våra produkter med som en komponent i det självbokningsverktyg (Amadeus AeTM) som de flesta resebyråer erbjuder sina kunder.

Resebyråerna kommer att vara en allt viktigare distributionskanal för oss och vi ser att våra lösningar innebär en bättre affär för resebyrån jämfört med konkurrerande alternativ. Både administrativt och kommersiellt. Det innebär att vi räknar med att se avsevärda volymer distribuerade via denna kanal.

### **Övrigt**

Med de omfattande investeringar vi gjort under 2007 har vi skapat förutsättningar att lönsamt exploatera de tillkommande affärer vi nu börjar se i omsättningen. Vi växer ju i en takt som överstiger våra långsiktiga mål redan innan vi realiserat större volymer från nya kunder.

Nya kunder, främst mindre och medelstora, har tillkommit och ett antal större bolag har upptäckt att våra lösningar unikt kan hjälpa till att minska miljöbelastningen, vilket är ett allt viktigare försäljningsargument.

Vi utvecklar våra affärer med olika tågforetag, dels genom att ytterligare personalkategorier och bolag tillkommer, men också genom vidareutveckling av vår Tågtaxi-produkt (vilken är tillgänglig på drygt 600 stationer över hela landet) i samarbete med SJ.

### **För ytterligare information:**

Anders Holst, VD Epost: [anders.holst@netrevelation.se](mailto:anders.holst@netrevelation.se)

Hemsida: [www.netrevelation.se](http://www.netrevelation.se)

---

Netrevelation AB (publ) är ett affärssystemföretag specialiserat på transportlogistik inom reseindustrin. Netrevelation förädlar traditionella taxiresor till reseprodukter som ger företag och organisationer ett kvalitetssäkrat, förenklat och mer kostnadseffektivt resande. Företaget etablerades 1991 med huvudkontor i Helsingborg. Bland Netrevelations kunder finns SJ, Försvarmakten, Regeringskansliet och Svensk Taxinäring. Netrevelation är listad på OMX First North. Cetrified Adviser är Remium AB ([www.remium.com](http://www.remium.com))