

## **MEDDELELSE NR. 112**

14. november 2014

### ***Periodemeddelelse for 1. kvartal 2014/15 (1. juli - 30. september 2014)***

## **God start på det nye regnskabsår**

*ChemoMetec har i første kvartal af det nye regnskabsår fortsat fokuseret på styrkelse af selskabets salgs- og distributionsforhold. Fokus har især været rettet mod at forøge andelen af direkte salg. På sigt forventes dette både at øge omsætning og driftsresultat.*

### **Hovedpunkter**

- Omsætningen i 1. kvartal af regnskabsåret steg med 10 % sammenlignet med samme periode sidste år.
- Omsætning og resultatet af primær drift (EBITDA) er ca. DKK 0,75 mio. over forventningerne.
- Selskabets produktudvikling er forløbet planmæssigt og har udmøntet sig i en strømligning af NC-200, -250 og -3000 software.
- ChemoMetec opjusterer forventningerne til regnskabsåret 2014/15 til en omsætning i intervallet DKK 47-49 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 7-9 mio.

### **Udvikling i omsætning, resultat og øvrig drift**

Omsætningen i første kvartal af regnskabsåret steg 10 % i forhold til samme periode sidste år, idet kvartalets omsætning blev på i alt DKK 12,1 mio. mod DKK 11,0 mio. for regnskabsåret 2013/14. Omsætningsfremgangen skyldes primært en forøgelse af kassettesalget med 21%.

ChemoMetecs omsætning fordelt på produktgrupper og geografi i 1. kvartal af regnskabsåret fremgår af nedenstående oversigt:

### **Omsætningens fordeling på segmenter, 1. kvartal**

(mio. DKK)	Danmark	Europa	USA/ Canada	Øvrige	Q1 14/15 <b>I alt</b>	Q1 13/14 <b>I alt</b>
Instrumenter	0,6	1,8	2,3	0,8	5,5	5,4
Forbrugsartikler	0,8	2,2	1,8	1,5	6,3	5,3
Andet	0,1	0,0	0,1	0,1	0,3	0,3
<b>I alt</b>	1,5	4,0	4,2	2,4	<b>12,1</b>	<b>11,0</b>

Indtjeningen i 1. kvartal 2014/15 ligger lidt over selskabets interne budgetter

### **Produktudvikling**

Medio juli 2014 blev en større software opdatering færdiggjort og lanceret. Opdateringen omfatter dels en strømligning af NC-200, -250 og -3000 software, således at brugerflade og funktionaliteter er sammenlignelige, dels implementering af nye applikationer. Især de nye muligheder indenfor pdf-rapportering og "dark-field"-analyse er blevet godt modtaget af kunderne.

Selskabet påbegyndte i regnskabsåret 2012/2013 produktudviklingen af et nyt celleanalyse-instrument til "high-end" billedcytometri. Projektet er fortsat i det nye regnskabsår og udviklingsarbejdet forløber tilfredsstillende.

### **IPR og licensaftaler**

ChemoMetecs unikke teknologier er en vigtig konkurrenceparameter. Derfor har patentering været en central del af strategien siden selskabets etablering i 1997. Patentstrategien er forbundet med løbende investering af betydelige beløb og indgåelse af licensaftaler samt køb og salg af immaterielle rettigheder er en naturlig del af ChemoMetecs forretning.

ChemoMetec råder over i alt 17 patentfamilier, hvoraf der er udtaget 60 patenter i udvalgte lande, herunder 14 i USA. ChemoMetec har investeret betydelige beløb og ressourcer i patentbeskyttelse af sine teknologier og forventer at fortsætte denne strategi fremover.

Som allerede nævnt i årsrapporten 2013/14 er behandlingen af den verserende indsigelsessag nu sendt tilbage til første instans hos den europæiske patentmyndighed. Et for ChemoMetec negativt udfald af indsigelsessagen har ingen negativ økonomisk betydning for selskabet, da patentet ikke vedrører et markedsområde.

### **Forventningerne til 2014/15**

Som beskrevet i selskabets årsrapport for 2013/14 forventede ChemoMetec i regnskabsåret 2014/15 at realisere en omsætning i intervallet DKK 45-47 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 6-8 mio.

På baggrund af den positive start på året og indikationer på at denne udvikling fortsætter, opjusterer ChemoMetec omsætningsintervallet til DKK 47-49 mio. og driftsresultat (EBITDA) til DKK 7-9 mio. for regnskabsåret 2014/15.

**Yderligere oplysninger**

Administrerende direktør (CEO) Michael Eising, ChemoMetec A/S,

Telefon: (+45) 4813 1020

**Om ChemoMetec A/S**

*ChemoMetec udvikler, producerer og markedsfører analyseinstrumenter til celletælling og en lang række andre målinger. ChemoMetecs analyseinstrumenter markedsføres globalt inden for blandt andet pharma, biotek og landbrug. ChemoMetec har nogle af verdens førende medicinalvirksomheder blandt sine kunder, herunder Novo Nordisk, H. Lundbeck, Merck, AstraZeneca og Johnson & Johnson.*

*ChemoMetec blev etableret i 1997 og er børsnoteret på Nasdaq OMX Copenhagen. Se også [www.chemometec.com](http://www.chemometec.com).*