

# Telelogic bokslutskommuniké 2007



Nyckeltal MSEK	okt-dec 2007		jan-dec 2007	
	2007	2006	2007	2006
Omsättning	502.3	445.3	1 717.3	1 524.9
Resultat före skatt	139.3	98.4	309.9	209.4
Resultat efter skatt	105.2	73.3	232.4	159.9
Resultat per aktie, SEK	0.43	0.30	0.94	0.65
Kassaflöde, löpande verksamheten	96.5	74.3	286.4	288.9

# Telelogic bokslutskommuniké 2007

- Omsättningen för helåret 2007 ökade med 17% i lokal valuta och tillväxtmålet för helåret överträffades därmed. Omsättningen under fjärde kvartalet ökade med 17% i lokal valuta.
- Försäljningen av licenser ökade med 25% i lokal valuta under fjärde kvartalet och med 22% i lokal valuta för helåret 2007.
- Resultat före skatt ökade med 42% till 139,3 MSEK för fjärde kvartalet och med 48% till 309,9 MSEK för helåret 2007.
- Resultat per aktie för helåret 2007 ökade med 45% till 0,94 SEK och resultatmålet för helåret uppfylldes därmed. Resultat per aktie ökade med 43% för fjärde kvartalet.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 286,4 MSEK under helåret 2007.

## VDs kommentar till kvartalet:

”Under 2007 har verksamheten utvecklats väl och omsättning och resultat har successivt förbättrats under

året. Den osäkerhet som naturligt skapades av det bud på Telelogic som offentliggjordes den 11 juni 2007 har hanterats på ett effektivt sätt och kundernas förtroende har successivt återvänt. Under tredje kvartalet höjde vi den tidigare kommunicerade helårsprognosen för tillväxt samt resultat per aktie. Båda dessa mål har nu överträffats med god marginal.

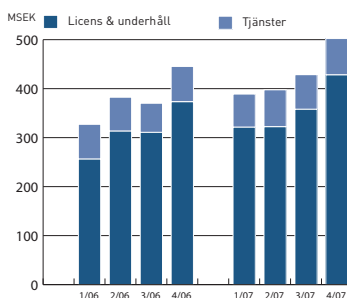
Den nya produktfokuserade organisationen fungerar väl och samtliga produktfamiljer har visat god tillväxt. Särskilt glädjande är att två av tre produktområden har vänt en svag tillväxt under 2006 till tvåsiffrig tillväxt under 2007 och att de förvärvade produkterna fortsätter att utvecklas väl.

Geografiskt har EMEA varit den starkaste regionen inom Telelogic under året, även om samtliga marknadsdivisioner uppvisar tvåsiffrig tillväxt på helårsbasis. Dessutom har rörelsebidragen successivt förbättrats under året vilket resulterat i Telelogics bästa rörelsemarginal sedan börsintroduktionen för nio år sedan.

Telelogic står väl rustat inför 2008.”

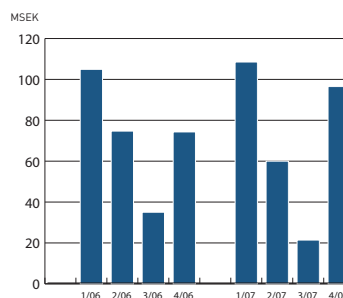
*Anders Lidbeck, VD och Koncernchef för Telelogic*

## Omsättning

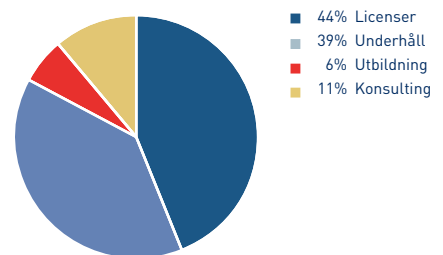


## Kassaflöde

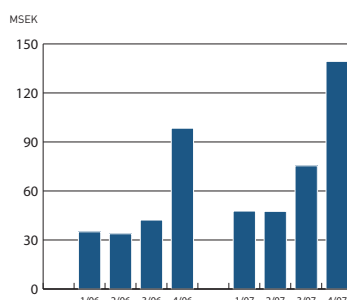
från den löpande verksamheten



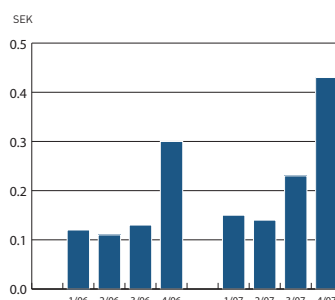
## Försäljningsmix (helår 2007)



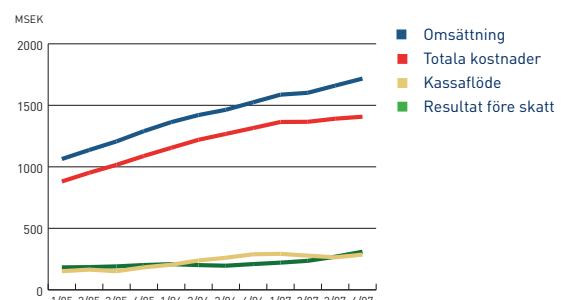
## Resultat före skatt



## Resultat per aktie



## Rullande fyra kvartal



## Omsättning, resultat och kassaflöde

MSEK	okt-dec		jan -dec	
	2007	2006	2007	2006
Omsättning	502.3	445.3	1 717.3	1 524.9
Resultat före skatt	139.3	98.4	309.9	209.4
Resultat efter skatt	105.2	73.3	232.4	159.9
Resultat per aktie, SEK	0.43	0.30	0.94	0.65
Kassaflöde, löpande verksamheten	96.5	74.3	286.4	288.9

### Tillväxtnmålet för helåret överträffades

Omsättningen för det fjärde kvartalet uppgick till 502,3 MSEK. Det motsvarar en tillväxt på 17% i lokal valuta vilket omräknat i svenska kronor var en tillväxt på 13% jämfört med samma period föregående år. För helåret 2007 prognostiserade Telelogic en tillväxt på mellan 12-15% i lokal valuta. Omsättningen för helåret 2007 uppgick till 1 717,3 MSEK vilket motsvarar en tillväxt på 17% i lokal valuta. Tillväxtnmålet för helåret är därmed överträffat.

Av Telelogics totala omsättning för fjärde kvartalet utgjorde 51% försäljning av licenser. Licensintäkterna har ökat med 25% i lokal valuta och med 20% omräknat i svenska kronor. För helåret 2007 utgjorde licensförsäljningen 44% av den totala omsättningen. Tillväxtsiffrorna var 22% i lokal valuta respektive 17% i svenska kronor.

Underhållsintäkterna har under en längre tid uppvisat en stabilt positiv trend. Detta förklaras av att kundbasen för underhålls-avtal ökar för varje ny licensaffär. Underhållsintäkterna för fjärde kvartalet ökade med 12% i lokal valuta och med 7% omräknat i svenska kronor. För helåret 2007 ökade underhållsintäkterna med 16% i lokal valuta och 11% i svenska kronor.

Försäljningen av konsult- och utbildningstjänster ökade med 6% i lokal valuta och med 3% i svenska kronor under fjärde kvartalet samt med 10% i lokal valuta och med 6% i svenska kronor för helåret 2007.

### Resultatmålet för helåret uppfylldes

För helåret 2007 prognostiserade Telelogic att resultat per aktie skulle öka med minst 25%. Resultat per aktie uppgick till 0,43 SEK för fjärde kvartalet, vilket är en förbättring med 0,13 SEK eller 43% jämfört med samma period föregående år. För helåret uppgick resultat per aktie till 0,94 SEK, vilket är en förbättring med 0,29 SEK eller 45%. Resultatmålet är därmed uppfyllt.

Rörelsemarginalen för det fjärde kvartalet uppgick till 27,5% och för helåret till 18,0%. Det är en förbättring med fyra procentenheter jämfört med helåret 2006.

Resultat före skatt för fjärde kvartalet förbättrades med 42% och uppgick till 139,3 MSEK. Resultatet belastades under kvartalet med 3,8 MSEK i kostnader relaterade till uppköpsbudet från IBM samt (i enlighet med IFRS) med 3,3 MSEK avseende avskrivningar på immateriella tillgångar relaterade till förvärv gjorda under 2005 och 2006. Resultat efter skatt förbättrades med 44% till 105,2 MSEK.

För helåret 2007 förbättrade Telelogic resultat före skatt med 48% vilket motsvarar 309,9 MSEK. Resultat efter skatt förbättrades med 45% till 232,4 MSEK.

### Fortsatt goda kassaflöden

Kassaflödet från den löpande verksamheten var fortsatt starkt och uppgick till 286,4 MSEK under helåret 2007. Detta är i linje med kassaflödet 2006, trots att det årets kassaflöde påverkades positivt av ett antal engångseffekter.

### Stark finansiell ställning

Likvida medel ökade till 645,2 MSEK jämfört med 462,0 MSEK vid årsskiftet. Förändringen beror på ett positivt kassaflöde från den löpande verksamheten på 286,4 MSEK, utbetalning av tilläggsköpeskilling avseende I-Logixförvärvet med 4,9 MSEK, amortering av lån med 50,0 MSEK, övriga investeringar på 51,3 MSEK, optionsinlösen på 3,1 MSEK samt en negativ kursdifferens i likvida medel på 0,1 MSEK. Utöver likvida medel uppgående till 645,2 MSEK finns outnyttjade checkräkningskrediter på drygt 500 MSEK.

### Personal

Antalet anställda uppgick vid årets slut till 1237, vilket är 99 personer fler än vid slutet av år 2006. Telelogic kommer att fortsätta att satsa på nyanställning i de regioner och produktområden som uppvisar god lönsamhet och tillväxtpotential.

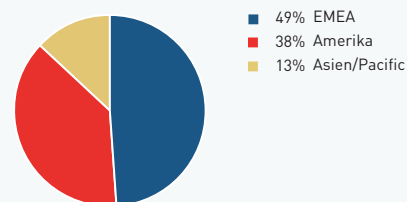
### Moderbolaget

Omsättningen för året uppgick till 267,4 MSEK för moderbolaget jämfört med 192,3 MSEK under föregående år. Moderbolaget har erhållit utdelning från dotterbolag med 117,3 MSEK samt skrivit ner värdet på aktier i dotterbolag med 127,7 MSEK. För övrigt har inga väsentliga förändringar skett i relationer eller transaktioner med närstående.

## Geografisk utveckling

(lokal valuta)	okt-dec, 2007		jan-dec, 2007	
	Tillväxt	Rörelsebidrag	Tillväxt	Rörelsebidrag
Amerika	19%	50%	10%	40%
EMEA	14%	50%	23%	46%
Asien/Pacific	24%	42%	18%	34%

## Försäljning per region (helår 2007)



### Stark tillväxt i samtliga marknadsdivisioner

Marknadsdivisionen EMEA (verksamhet i Europa, Mellanöstern och Afrika) uppvisade högst tillväxt under året. Marknadsklimatet varierar mellan länderna, men sammantaget bedöms marknaden som god. Rörelsebidraget var mycket högt beroende på den starka intäktsutvecklingen och god kostnads-kontroll.

Tillväxten i marknadsdivision Asien/Pacific (verksamhet i Asien och Australien) var hög under andra halvåret vilket resulterade i ett bra helårsresultat. Samtliga Telelogics dotterbolag i regionen har förstärkt sin marknadsposition under året. Den japanska verksamheten utvecklades dock svagt under första delen av

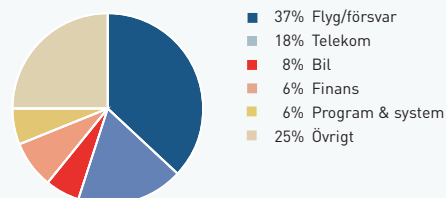
året. En viss förbättring i Japan noterades emellertid under det fjärde kvartalet. Det generella marknadsklimatet i Asien/Pacific bedöms vara fortsatt positivt. Rörelsebidraget var starkt under fjärde kvartalet men har under året belastats av investeringar i fortsatt expansion.

Telelogics marknadsdivision Amerika (verksamhet i Nord- och Sydamerika) har uppvisat allt starkare tillväxt under året. Det något svagare marknadsklimatet i USA, jämfört med Europa, i kombination med Telelogics stora exponering mot flyg/försvars-industrin har påverkat tillväxten negativt. Trots en något svagare intäktsutveckling än plan var rörelsebidraget bra, vilket visar på en solid affärsmodell och god kostnads-kontroll.

## Kundgruppernas utveckling

(lokal valuta)	okt-dec, 2007		jan-dec, 2007	
	Tillväxt	Del av oms.	Tillväxt	Del av oms.
Flyg/försvar	25%	38%	18%	37%
Telekom	23%	22%	13%	18%
Bil	20%	7%	35%	8%
Finans	-11%	5%	12%	6%
Program & system	29%	6%	29%	6%
Övrigt	5%	22%	14%	25%

## Försäljning per kundgrupp (helår 2007)



Kundgruppen flyg/försvar fortsatte att dominera. Flyg/försvarskategorin fortsatte under perioden att vara Telelogics största kundgrupp. Under året har försäljningen mot denna kundgrupp successivt förbättrats. Det är framför allt utanför USA som ökningen skett.

Försäljningen mot telekomkategorin har varit ojämn under året. Denna kundgrupp är till viss del beroende av större enskilda affärer som infaller oregelbundet under året. Den totala tillväxten under året blev god.

Försäljningen till bilkategorin har uppvisat hög tillväxt under året. Utvecklingen har varit fortsatt positiv under ett flertal

kvartal och det är tydligt att Telelogic stärkt sin position inom denna kundgrupp, även utanför Tyskland.

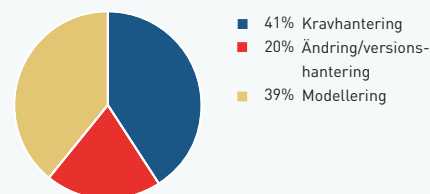
Finans- samt program & systemkategorierna har ökat under året. Dessa kundgrupper är dock fortfarande för små och utvecklingen för ojämn för att några långtgående slutsatser ska kunna dras utifrån enskilda kvartal.

I kategorin "övrigt" ingår kundgrupper som inte uppnått 5% av den totala omsättningen på årsbasis. För helåret har denna kundkategori uppvisat god tillväxt.

## Produktgruppernas utveckling

(lokal valuta)	okt-dec, 2007		jan-dec, 2007	
	Tillväxt	Del av oms.	Tillväxt	Del av oms.
Kravhantering	9%	38%	16%	41%
Versionshantering	14%	20%	13%	20%
Modellering	23%	42%	24%	39%

## Försäljning per produktgrupp (helår 2007)



### Tvåsiffrig tillväxt för samtliga produktgrupper

Produktgruppen Modellering har varit den snabbast växande produktgruppen under 2007. Produkterna från de senaste förvärven har haft en fortsatt mycket positiv utveckling med Telelogic Rhapsody och Telelogic System Architect som de främsta tillväxtprodukterna.

Produktgruppen Kravhantering har ökat till tvåsiffrig tillväxt under 2007. Samtliga produkter inom produktgruppen har haft en positiv utveckling, även om produkten Telelogic DOORS fortfarande har något sämre tillväxt i USA. Inom denna produktgrupp växer Telelogic Focal Point kraftigast och den var Telelogics snabbast växande produkt under 2007.

Produktgruppen Ändrings- och versionshandling har gått från nolltillväxt under 2006 till tvåsiffrig tillväxt under 2007. Fokuserade investeringar har under det senaste året genomförts för att förstärka Telelogics position inom detta område, med gott resultat.

### Produktnyheter under fjärde kvartalet

- Nya integrerade produktversioner av Telelogic System Architect och Telelogic Tau förbättrar samarbetet samt gör det möjligt för organisationer att förstå och formulera dess affärsstrategier och utveckla IT-lösningar som motsvarar verksamhetsmålen.
- En ny version av Telelogic Focal Point med integration till Microsoft® Project®. Detta hjälper organisationer att optimera sina processer inom kravhantering.

### Offentligt bud till aktieägarna i Telelogic

IBM offentliggjorde den 11 juni 2007 ett offentligt kontant-erbjudande till innehavarna av aktier i Telelogic AB. För varje aktie i Telelogic erbjuds 21 SEK kontant. Budet löper till den 14 februari 2008. Telelogics styrelse har rekommenderat budet. För mer information, se dokumentation från IBM samt pressmeddelande publicerat på Telelogics hemsida.

### Årsstämma och valberedning

Ordinarie årsstämma kommer att hållas i Malmö den 6 maj 2008. Styrelsens fullständiga förslag kommer att annonseras på sedvanligt sätt i god tid före stämman. Enligt beslut på ordinarie årsstämma 2007, ska valberedningen bestå av styrelsens ordförande och representanter för de fyra största aktieägarna per den 31 augusti. Med referens till IBMs uppköpsbud, beslöt den existerande valberedningen att avvakta med bildandet av en ny valberedning till dess att uppköpserbjudandet löpte ut i december 2007. Efter förlängning av uppköpserbjudandet samt mot bakgrund av pågående granskningsprocess inom EU, har valberedningen valt att avvakta, men det finns en beredskap om IBMs uppköp inte kommer att realiseras. Ordförande i valberedningen är Annika Andersson, Fjärde AP-fonden.

### Risker och osäkerhetsfaktorer

Den främsta osäkerhetsfaktorn på kort sikt är den pågående budsituationen vilken innebär ökad osäkerhet för både kunder och anställda. Telelogic gör bedömningen att det kommer att ha en negativ inverkan på verksamheten tills budsituationen avslutats. Det osäkra generella marknadsläget, framför allt i USA, är ytterligare en risk. I övrigt finns inga kortsiktiga risker eller osäkerhetsfaktorer som bör uppmärksammas utöver de löpande risker som redovisas i Telelogics årsredovisning.

### Utsikter för 2008

Den underliggande efterfrågan i marknaden bedöms vara fortsatt god, med likartade kvartalsvariationer som under tidigare år.

För helåret 2008 gör Telelogic bedömningen att omsättningen kommer att öka med 7-12% i lokal valuta och att resultat per aktie kommer att öka något mer än så. Målsättningen är att resultatet därmed ska överstiga 1 SEK per aktie.

Malmö, 29 januari 2008  
Styrelsen

*Denna rapport är upprättad i överensstämmelse med IAS 34. Ingen ändring av redovisningsprinciperna har skett jämfört med föregående period. Denna rapport är inte särskilt granskad av Telelogics revisorer.*

Frågor besvaras av VD, Anders Lidbeck, tfn 040-650 00 00 eller av informationschef, Catharina Paulcén, tfn 0705-174730.

# Telelogics lösningar hjälper Vanderlande Industries att förbättra designprocesserna för mjukvara

Vanderlande Industries stod inför den största och mest komplexa utmaningen i företagets historia – att designa, utveckla, tillverka, installera, sälja och integrera ett ledande höghastighetssystem för bagagehantering åt Terminal 5 (T5) på London Heathrow Airport. Företagets befintliga processer för kravhantering, ändrings- och versionshantering, testhantering, planering och spårning kunde emellertid inte stödja storleken och komplexiteten i T5-projektet.

Vanderlande vände sig till Telelogic för att få hjälp med att förbättra sina processer. På sitt huvudkontor och på flera kontor i UK, implementerade Vanderlande Telelogic DOORS, Telelogic Synergy, Telelogic Change, Telelogic Tau, Telelogic DocExpress, Telelogic Dashboard, samt ytterligare integrerade lösningar såsom: DOORS och Synergy, DOORS och Mercury TestDirector, samt Synergy och Mercury TestDirector.

Efter ett års användande av Telelogics lösningar fick Vanderlande klartecken från BAA Heathrow som nu ansåg att programvaru- och systemutvecklingsprocessen blivit tillräckligt mogen och därmed inte utgjorde någon risk för att framgångsrikt kunna genomföra det komplexa T5-projektet. ”Den höga kvaliteten och utvecklingsmöjligheterna i Telelogic DOORS, plus integrationsmöjligheterna i alla Telelogics produkter, var avgörande faktorer när vi skulle göra vårt val”, säger Noud van Mullekom, Engineering manager för stora projekt.



## Större affärer under fjärde kvartalet

- Ett nordamerikanskt flyg- & försvarsföretag har investerat 48 MSEK över fem år i modelleringsprodukten Rhapsody.
- En global telekomleverantör har tecknat ett avtal värt 34 MSEK. Avtalet omfattar kravanalysprodukten Focal Point, kravhanteringsprodukten DOORS, versionshanteringsprodukten Synergy samt de två modelleringsprodukterna Tau och Rhapsody.
- En tillverkare av telekomutrustning har tecknat ett treårigt avtal värt 33 MSEK med möjlighet till förlängning på ytterligare 27 mån till ett värde av 30 MSEK. Avtalet är Telelogics enskilt största order på ändringsprodukten Change.
- Ett globalt telekomföretag har lagt en order värd 28 MSEK vilken omfattar kravanalysprodukten Focal Point, kravhanteringsprodukten DOORS samt de två modelleringsprodukterna Tau och Rhapsody.
- Ett flyg- & försvarsföretag har tecknat ett femårigt paneuropeiskt avtal värt 23,5 MSEK. Avtalet omfattar kravhanteringsprodukten DOORS samt modelleringsprodukterna Tau och Rhapsody.
- Ett flyg- & försvarsföretag i Asien/Pacific har investerat 20 MSEK under fem år i samtliga av Telelogics produkter.
- Ett globalt telekomföretag har tecknat ett avtal värt 10,4 MSEK vilket omfattar kravhanteringsprodukten DOORS samt de tre modelleringsprodukterna System Architect, Tau och Rhapsody.
- Ett globalt transportföretag har lagt en order värd 7,4 MSEK. Avtalet löper på tre år och omfattar kravanalysprodukten Focal Point.
- En global leverantör av mobilkommunikation har tecknat avtal värt 6,9 MSEK under tre år. Avtalet omfattar kravhanteringsprodukten DOORS, versionshanteringsprodukten Synergy samt modelleringsprodukten Tau.
- En europeisk flyg- & försvarstillverkare har tecknat ett avtal värt 6,1 MSEK under fem år för kravhanteringsprodukten DOORS och modelleringsprodukten Tau.
- En tillverkare inom försvarsindustrin har investerat 4,6 MSEK i kravhanteringsprodukten DOORS och modelleringsprodukten System Architect.
- En tjänsteleverantör inom transportsektorn i Asien/Pacific har investerat 6,7 MSEK under fem år i kravhanteringsprodukten DOORS, versionshanteringsprodukten Synergy samt de två modelleringsprodukterna System Architect och Tau.
- En internationell finansiell serviceorganisation har lagt en order värd 6,5 MSEK som omfattar kravhanteringsprodukten DOORS och modelleringsprodukten System Architect.

# Teknikbeskrivning: Det integrerade erbjudandet

Telelogic erbjuder programvara för att effektivisera, samordna och automatisera kundernas verksamhetsprocesser med affärsverksamhetens mål och slutkundernas behov. Avsikten är att spara tid, förbättra kvaliteten och sänka kostnaderna.

Telelogics programvaror delas in i tre produktgrupper: Kravhantering, Ändrings- och versionshantering samt Modellering. I delårsrapporterna har vi beskrivit en produktgrupp per kvartal och detta kvartal berättar vi om det integrerade erbjudandet.

## Det integrerade erbjudandet

Telelogics programvaror kan användas separata eller i kombination med varandra. Det integrerade erbjudandet syftar till att ge företag en helhetslösning som sammanlänkar och effektiviserar processer i organisationens samtliga avdelningar. Det område som Telelogic adresserar med sitt integrerade erbjudande kallar Telelogic för "Enterprise Lifecycle Management", ELM. ELM kan förenklat beskrivas som affärs-, IT- och produktutvecklingsprocesser. Dessa processer är beroende av varandra och en samordnad lösning krävs för att uppnå maximal produktivitet och kostnadseffektivitet.

### ELM:s beståndsdelar

Dagens avancerade produkter är ofta en kombination av komplex programvara och hårdvara. Området för programvara betecknas ofta med "ALM – Application Lifecycle Management" medan området för hårdvara betecknas "PLM – Product Lifecycle Management". ALM och PLM är tätt sammanknutna ur flera perspektiv.

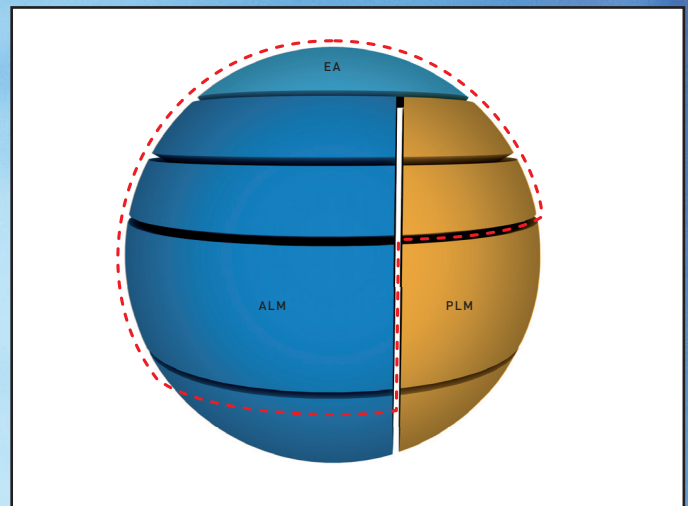
### ALM

- ALM omfattar utveckling och hantering av avancerad programvara och system under hela dess livscykel, inklusive kravhantering, ändringshantering och projektledning.

### PLM

- PLM omfattar utveckling och hantering av exempelvis mekaniska produkter genom hela dess livscykel, inklusive kravhantering, ändringshantering och projektledning.

Kombinationen av hårdvara och programvara är väl utbredd inom flera av Telelogics kundgrupper. När kunden ska tillverka ett flygplan är utvecklingen av hårdvaran, själva planet, lika komplex som utveckling av programvaran som ska styra och övervaka flygplanet. Liknande exempel finns



*ELM är Telelogics beteckning på de relevanta delarna av EA, ALM och PLM-marknaden. Den totala marknadsstorleken är ca 3 miljarder USD.*

inom andra av Telelogics traditionella kundkategorier som bil-, telekom- och medicinindustrin. Flera av Telelogics kunder använder redan både ALM- och PLM-lösningar, om än inte alltid på ett samordnat sätt.

I en stor organisation finns det emellertid många andra processer och aktiviteter som behöver effektiviseras. Framför allt finns ett behov av att koppla ALM och PLM till företagets organisationsstruktur och affärsprocesser, för att säkerställa att utveckling och produktion inte bara möter kundernas krav utan också är i linje med företagets strategiska affärs mål.

### EA

- För att strukturera dessa affärsprocesser används Enterprise Architecture (EA): EA innebär modellering och analys av processer, strukturer och mål i organisationen.

### ELM

ELM är Telelogics beteckning för samordning av relevanta processer inom ALM, PLM och EA.

Telelogic har som målsättning att fortsätta utveckla en helhetstäckande lösning som ger stöd för kundernas processer inom ELM. Denna lösning kommer även fortsättningsvis att kunna användas som en integrerad lösning eller var för sig.

Den totala ELM-marknaden omsätter cirka 3 miljarder USD och väntas växa med en genomsnittlig årlig takt på knappt 5–10 procent de kommande åren.

## Resultaträkningar i sammandrag

	okt-dec		helår		
	2007	2006	2007	2006	2005
MSEK					
Licensintäkter	255.2	212.4	763.9	653.2	564.7
Underhållsintäkter	172.8	160.8	665.3	600.0	461.2
Konsult- och övriga intäkter	74.3	72.1	288.1	271.7	264.0
<b>Nettoomsättning</b>	<b>502.3</b>	<b>445.3</b>	<b>1 717.3</b>	<b>1 524.9</b>	<b>1 289.9</b>
Licenskostnader	-10.3	-6.8	-33.0	-22.5	-15.0
Underhållskostnader	-15.4	-14.2	-57.3	-52.9	-44.9
Konsult- och övriga kostnader	-58.8	-56.3	-224.9	-213.4	-205.3
<b>Bruttoresultat</b>	<b>417.8</b>	<b>368.0</b>	<b>1 402.1</b>	<b>1 236.1</b>	<b>1 024.7</b>
Försäljningskostnader	-174.7	-167.5	-673.9	-643.8	-527.5
Administrationskostnader	-32.4	-29.9	-125.3	-113.6	-94.9
Produktutvecklingskostnader	-65.6	-63.1	-266.3	-230.6	-191.5
Övriga rörelsekostnader	-7.1	-7.3	-26.7	-33.0	-15.7
<b>Rörelseresultat</b>	<b>138.0</b>	<b>100.2</b>	<b>309.9</b>	<b>215.1</b>	<b>195.1</b>
Finansnetto	1.3	-1.8	0.0	-5.7	6.6
<b>Resultat före skatt</b>	<b>139.3</b>	<b>98.4</b>	<b>309.9</b>	<b>209.4</b>	<b>201.7</b>
Skatt	-34.1	-25.1	-77.5	-49.5	-36.5
<b>Resultat efter skatt</b>	<b>105.2</b>	<b>73.3</b>	<b>232.4</b>	<b>159.9</b>	<b>165.2</b>
<b>Resultat per aktie före utspädning (SEK)</b>	<b>0.43</b>	<b>0.30</b>	<b>0.94</b>	<b>0.65</b>	<b>0.70</b>
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0.43	0.30	0.94	0.65	0.69
Genomsnittligt antal aktier före utspädning (milj)	247.4	247.1	247.2	246.2	235.6
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning (milj)	248.8	248.2	248.5	247.2	240.4

## Nyckeltal

	okt-dec		helår		
	2007	2006	2007	2006	2005
<b>Omsättningsökning (%)</b>	<b>13</b>	<b>16</b>	<b>13</b>	<b>18</b>	<b>24</b>
" licensintäkter	20	17	17	16	15
" underhållsintäkter	7	25	11	30	26
" konsult & övriga intäkter	3	-2	6	3	43
<b>Bruttomarginal (%)</b>	<b>83.2</b>	<b>82.6</b>	<b>81.6</b>	<b>81.1</b>	<b>79.4</b>
" licensintäkter	96.0	96.8	95.7	96.6	97.3
" underhållsintäkter	91.1	91.2	91.4	91.2	90.3
" konsult & övriga intäkter	20.9	21.9	21.9	21.5	22.2
<b>Fasta kostnader i % av omsättningen</b>	<b>55.7</b>	<b>60.1</b>	<b>63.6</b>	<b>67.0</b>	<b>64.3</b>
Försäljningskostnader i % av omsättningen	34.8	37.6	39.2	42.2	40.9
Administrationskostnader i % av omsättningen	6.5	6.7	7.3	7.4	7.4
Produktutvecklingskostnader i % av omsättningen	13.1	14.2	15.5	15.1	14.8
Övriga kostnader i % av omsättningen	1.4	1.6	1.6	2.2	1.2
<b>Rörelsemarginal (%)</b>	<b>27.5</b>	<b>22.5</b>	<b>18.0</b>	<b>14.1</b>	<b>15.1</b>
EBITA-marginal* (%)	28.1	24.1	18.9	16.3	16.3
EBITDA-marginal (%)	31.3	27.6	22.3	19.8	20.0

\* Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella tillgångar som uppkommit i samband med förvärv i procent av nettoomsättningen.

## Segmentsinformation

	okt-dec		helår		
	2007	2006	2007	2006	2005
<b>Omsättning (MSEK)</b>					
Amerika	189.3	173.1	647.2	636.8	527.6
EMEA	243.6	215.0	851.5	695.3	603.8
Asien/Pacific	69.4	57.2	218.6	192.8	158.5
<b>Rörelseresultat (MSEK)</b>					
Amerika	94.2	73.0	262.0	238.6	200.6
EMEA	122.1	97.5	387.9	261.3	205.3
Asien/Pacific	29.3	23.0	73.8	66.5	54.8
Produktutveckl., moderbolaget och övr.	-107.6	-93.3	-413.8	-351.3	-265.6
<b>Rörelsebidrag (%)</b>					
Amerika	50	42	40	37	38
EMEA	50	45	46	38	34
Asien/Pacific	42	40	34	34	35



Balansräkningar i sammandrag	31 dec		
	2007	2006	2005
MSEK			
Goodwill	905.4	947.1	523.3
Övriga immateriella tillgångar	76.1	93.7	24.3
Balanserade utvecklingskostnader	154.8	156.1	151.1
Materiella anläggningstillgångar	30.1	37.8	34.8
Finansiella anläggningstillgångar	16.6	15.6	14.9
Uppskjutna skattefordringar	129.8	188.1	179.1
Kundfordringar	456.0	398.7	458.3
Övriga kortfristiga fordringar	230.2	156.4	126.2
Likvida medel	645.2	462.0	447.3
<b>Summa tillgångar</b>	<b>2 644.2</b>	<b>2 455.5</b>	<b>1 959.3</b>
Eget kapital	1 614.8	1 426.8	1 359.8
Räntebärande långfristiga skulder	337.5	387.5	0.0
Övriga långfristiga skulder	3.0	2.8	3.4
Räntebärande kortfristiga skulder	50.0	50.0	39.8
Leverantörsskulder	35.0	28.8	42.1
Upplupna kostnader & förutbetalda intäkter	541.8	491.7	442.8
Övriga kortfristiga skulder	62.1	67.9	71.4
<b>Summa skulder &amp; eget kapital</b>	<b>2 644.2</b>	<b>2 455.5</b>	<b>1 959.3</b>

Eget kapital i sammandrag	antal aktier jan-dec 2007	helår		
		2007	2006	2005
MSEK				
Ingående balans	247 105 247	1 426.8	1 359.8	702.7
Periodens förändring av omräkningsreserv		-52.4	-130.7	72.8
Årets resultat		232.4	159.9	165.2
<b>Summa förmögenhetsförändring, exkl transaktioner med bolagets ägare</b>		<b>180.0</b>	<b>29.2</b>	<b>238.0</b>
Nyemissioner	530 713	3.1	31.0	414.6
Optionsprogram		4.9	6.8	4.5
<b>Utgående balans</b>	<b>247 635 960</b>	<b>1 614.8</b>	<b>1 426.8</b>	<b>1 359.8</b>

Nyckeltal	helår		
	2007	2006	2005
Antal anställda vid periodens slut	1 237	1 138	929
Likvida medel (MSEK)	645.2	462.0	447.3
Räntebärande skulder (MSEK)	387.5	437.5	39.8
Soliditet (%)	61.1	58.1	69.4
Eget kapital per aktie (SEK)	6.52	5.77	5.59

Kassaflödesanalyser i sammandrag	helår		
	2007	2006	2005
MSEK			
Löpande verksamhet	286.4	288.9	183.1
Investeringsverksamhet	-56.2	-727.8	-298.8
Finansieringsverksamhet	-46.9	468.5	295.3
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>183.3</b>	<b>29.6</b>	<b>179.6</b>
Likvida medel vid periodens början	462.0	447.3	249.5
Kursdifferens i likvida medel	-0.1	-14.9	18.2
Likvida medel vid periodens slut	645.2	462.0	447.3

## Kvartalsdata i sammandrag

### Resultaträkningar

MSEK	2007				2006				2005
	kv 4	kv 3	kv 2	kv 1	kv 4	kv 3	kv 2	kv 1	kv 4
Licensintäkter	255.2	193.2	155.6	159.9	212.4	152.4	160.5	127.9	181.4
Underhållsintäkter	172.8	164.6	166.6	161.3	160.8	158.3	152.7	128.2	128.9
Konsult- och övriga intäkter	74.3	70.7	75.4	67.7	72.1	59.4	69.2	71.0	73.8
<b>Nettoomsättning</b>	<b>502.3</b>	<b>428.5</b>	<b>397.6</b>	<b>388.9</b>	<b>445.3</b>	<b>370.1</b>	<b>382.4</b>	<b>327.1</b>	<b>384.1</b>
Licenskostnader	-10.3	-7.7	-8.6	-6.4	-6.8	-4.8	-6.0	-5.0	-4.2
Underhållskostnader	-15.4	-14.0	-13.5	-14.4	-14.2	-13.6	-14.4	-10.6	-11.6
Konsult- och övriga kostnader	-58.8	-55.9	-56.0	-54.2	-56.3	-46.2	-55.7	-55.2	-58.7
<b>Bruttoresultat</b>	<b>417.8</b>	<b>350.9</b>	<b>319.5</b>	<b>313.9</b>	<b>368.0</b>	<b>305.5</b>	<b>306.3</b>	<b>256.3</b>	<b>309.6</b>
Försäljningskostnader	-174.7	-165.4	-168.3	-165.5	-167.5	-163.1	-167.9	-145.3	-141.8
Administrationskostnader	-32.4	-31.9	-30.8	-30.2	-29.9	-28.6	-30.3	-24.8	-25.7
Produktutvecklingskostnader	-65.6	-66.7	-68.6	-65.4	-63.1	-59.7	-59.0	-48.8	-54.4
Övriga rörelsekostnader	-7.1	-11.2	-3.6	-4.8	-7.3	-9.6	-12.0	-4.1	-4.4
<b>Rörelseresultat</b>	<b>138.0</b>	<b>75.7</b>	<b>48.2</b>	<b>48.0</b>	<b>100.2</b>	<b>44.5</b>	<b>37.1</b>	<b>33.3</b>	<b>83.3</b>
Finansnetto	1.3	-0.3	-0.7	-0.3	-1.8	-2.3	-3.3	1.7	1.8
<b>Resultat före skatt</b>	<b>139.3</b>	<b>75.4</b>	<b>47.5</b>	<b>47.7</b>	<b>98.4</b>	<b>42.2</b>	<b>33.8</b>	<b>35.0</b>	<b>85.1</b>
Skatt	-34.1	-19.6	-12.2	-11.6	-25.1	-10.5	-7.3	-6.6	-13.4
<b>Resultat efter skatt</b>	<b>105.2</b>	<b>55.8</b>	<b>35.3</b>	<b>36.1</b>	<b>73.3</b>	<b>31.7</b>	<b>26.5</b>	<b>28.4</b>	<b>71.7</b>

### Balansräkningar

MSEK	2007				2006				2005
	kv 4	kv 3	kv 2	kv 1	kv 4	kv 3	kv 2	kv 1	kv 4
Goodwill	905.4	906.0	950.4	966.6	947.1	1 001.5	988.1	972.4	523.3
Övriga immateriella tillgångar	76.1	75.5	83.7	89.8	93.7	96.9	105.5	126.6	24.3
Balanserade utvecklingskostnader	154.8	155.7	155.9	156.0	156.1	155.5	153.8	151.4	151.1
Materiella anläggningstillgångar	30.1	35.9	39.3	38.9	37.8	36.7	36.3	39.3	34.8
Finansiella anläggningstillgångar	16.6	16.6	15.9	14.9	15.6	13.9	13.6	14.3	14.9
Uppskjutna skattefordringar	129.8	153.9	166.3	177.4	188.1	209.1	211.8	258.4	179.1
Kundfordringar	456.0	371.2	364.5	366.9	398.7	387.5	389.0	434.7	458.3
Övriga kortfristiga fordringar	230.2	184.5	157.4	171.7	156.4	122.7	121.5	132.7	126.2
Likvida medel	645.2	572.4	576.9	544.5	462.0	466.1	463.1	443.4	447.3
<b>Summa tillgångar</b>	<b>2 644.2</b>	<b>2 471.7</b>	<b>2 510.3</b>	<b>2 526.7</b>	<b>2 455.5</b>	<b>2 489.9</b>	<b>2 482.7</b>	<b>2 573.3</b>	<b>1 959.3</b>
Eget kapital	1 614.8	1 511.2	1 507.4	1 493.0	1 426.8	1 421.9	1 367.0	1 367.4	1 359.8
Räntebärande långfristiga skulder	337.5	350.0	362.5	375.0	387.5	425.0	437.5	450.0	0.0
Övriga långfristiga skulder	3.0	4.9	4.3	4.9	2.8	3.0	0.0	0.0	3.4
Räntebärande kortfristiga skulder	50.0	50.0	50.0	50.0	50.0	50.0	50.0	92.0	39.8
Leverantörsskulder	35.0	35.9	38.2	37.0	28.8	30.9	38.7	34.4	42.1
Upplupna kostnader & förutbetalda intäkter	541.8	471.7	505.6	512.1	491.7	477.5	496.7	539.9	442.8
Övriga kortfristiga skulder	62.1	48.0	42.3	54.7	67.9	81.6	92.8	89.5	71.4
<b>Summa skulder &amp; eget kapital</b>	<b>2 644.2</b>	<b>2 471.7</b>	<b>2 510.3</b>	<b>2 526.7</b>	<b>2 455.5</b>	<b>2 489.9</b>	<b>2 482.7</b>	<b>2 573.3</b>	<b>1 959.3</b>

### Kassaflödesanalyser

MSEK	2007				2006				2005
	kv 4	kv 3	kv 2	kv 1	kv 4	kv 3	kv 2	kv 1	kv 4
Löpande verksamhet	96.5	21.4	60.0	108.5	74.3	35.0	74.7	104.9	46.2
Investeringsverksamhet	-13.4	-10.7	-13.4	-18.7	-33.3	-21.7	-51.1	-621.7	-8.8
Finansieringsverksamhet	-10.4	-11.9	-12.2	-12.4	-37.4	-11.9	2.5	515.3	6.2
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>72.7</b>	<b>-1.2</b>	<b>34.4</b>	<b>77.4</b>	<b>3.6</b>	<b>1.4</b>	<b>26.1</b>	<b>-1.5</b>	<b>43.6</b>
Likvida medel vid periodens början	572.4	576.9	544.5	462.0	466.1	463.1	443.4	447.3	401.0
Kursdifferens i likvida medel	0.1	-3.3	-2.0	5.1	-7.7	1.6	-6.4	-2.4	2.7
Likvida medel vid periodens slut	645.2	572.4	576.9	544.5	462.0	466.1	463.1	443.4	447.3

## Moderbolaget

### Resultaträkningar

MSEK	helår	
	2007	2006
<b>Nettoomsättning</b>	<b>267.4</b>	<b>192.3</b>
Licens-, underhåll, konsultkostnader mm		
<b>Bruttoresultat</b>	-18.3	-7.4
Försäljningskostnader	<b>249.1</b>	<b>184.9</b>
Administrationskostnader	-11.6	-7.9
Produktutvecklingskostnader	-58.4	-54.0
Övriga rörelsekostnader	-55.6	-61.7
<b>Rörelseresultat</b>	-11.5	-
Resultat från andelar i koncernföretag	<b>112.0</b>	<b>61.3</b>
Finansnetto	-10.4	119.6
<b>Resultat före skatt</b>	21.4	9.5
Skatt	<b>123.0</b>	<b>190.4</b>
<b>Resultat efter skatt</b>	-32.4	-2.5
	<b>90.6</b>	<b>187.9</b>

### Balansräkningar

MSEK	31 dec	
	2007	2006
Summa anläggningstillgångar	1 236.9	1 272.6
Summa omsättningstillgångar	752.3	535.5
<b>Summa tillgångar</b>	<b>1 989.2</b>	<b>1 808.1</b>
Summa Eget kapital	1 129.9	1 053.7
Summa långfristiga skulder	337.5	387.5
Summa kortfristiga skulder	521.8	366.9
<b>Summa skulder &amp; eget kapital</b>	<b>1 989.2</b>	<b>1 808.1</b>

## 7 år i sammandrag

### Resultaträkningar

MSEK	2007	2006	2005	2004	2003*	2002*	2001*
Licens- och underhållsintäkter	1 429.2	1 253.2	1 025.9	854.2	763.9	856.2	970.5
Konsult- och övriga intäkter	288.1	271.7	264.0	185.1	173.1	264.8	524.5
<b>Nettoomsättning</b>	<b>1 717.3</b>	<b>1 524.9</b>	<b>1 289.9</b>	<b>1 039.3</b>	<b>937.0</b>	<b>1 121.0</b>	<b>1 495.0</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>309.9</b>	<b>215.1</b>	<b>195.1</b>	<b>175.2</b>	<b>8.5</b>	<b>-65.9</b>	<b>-2 121.6</b>
Finansnetto	0.0	-5.7	6.6	2.5	-3.3	-1.7	-2.0
<b>Resultat före skatt</b>	<b>309.9</b>	<b>209.4</b>	<b>201.7</b>	<b>177.6</b>	<b>5.2</b>	<b>-67.6</b>	<b>-2 123.6</b>
<b>Resultat efter skatt</b>	<b>232.4</b>	<b>159.9</b>	<b>165.2</b>	<b>134.3</b>	<b>-16.1</b>	<b>-101.5</b>	<b>-2 051.2</b>

### Balansräkningar

MSEK	2007	2006	2005	2004	2003*	2002*	2001*
Summa anläggningstillgångar	1 312.8	1 438.4	927.5	456.7	509.7	605.1	691.8
Summa omsättningstillgångar	1 331.4	1 017.1	1 031.8	688.9	511.8	529.7	754.0
<b>Summa tillgångar</b>	<b>2 644.2</b>	<b>2 455.5</b>	<b>1 959.3</b>	<b>1 145.6</b>	<b>1 021.5</b>	<b>1 134.8</b>	<b>1 445.8</b>
Summa Eget kapital	1 614.8	1 426.8	1 359.8	702.7	550.2	627.2	716.2
Summa långfristiga skulder	340.5	390.3	3.4	2.7	43.6	48.6	136.7
Summa kortfristiga skulder	688.9	638.4	596.1	440.2	427.7	459.0	592.9
<b>Summa skulder &amp; eget kapital</b>	<b>2 644.2</b>	<b>2 455.5</b>	<b>1 959.3</b>	<b>1 145.6</b>	<b>1 021.5</b>	<b>1 134.8</b>	<b>1 445.8</b>

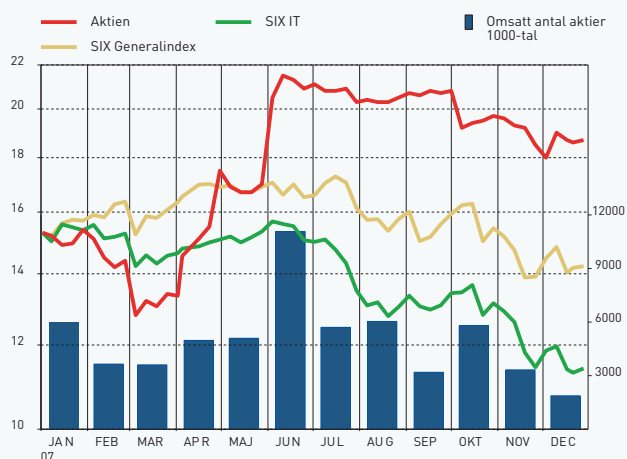
### Kassaflödesanalyser

MSEK	2007	2006	2005	2004	2003*	2002*	2001*
Löpande verksamhet	286.4	288.9	183.1	152.8	34.4	122.4	-219.4
Investeringsverksamhet	-56.2	-727.8	-298.8	-44.5	-41.7	-92.1	-160.7
Finansieringsverksamhet	-46.9	468.5	295.3	8.2	-1.2	11.5	257.2
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>183.3</b>	<b>29.6</b>	<b>179.6</b>	<b>116.4</b>	<b>-8.5</b>	<b>41.8</b>	<b>-122.9</b>
Likvida medel vid periodens början	462.0	447.3	249.5	139.8	160.0	128.4	240.8
Kursdifferens i likvida medel	-0.1	-14.9	18.2	-6.7	-11.7	-10.2	10.5
Likvida medel vid periodens slut	645.2	462.0	447.3	249.5	139.8	160.0	128.4

\* År 2001-2003 är inte justerade avseende IFRS. Detta påverkar främst avskrivning på goodwill.

## Telelogicaktien

Börsvärde (31 dec)	4 631 MSEK
Börskurs (31 dec)	18,70 SEK
Antal aktier (31 dec)	247 635 960
Genomsnittligt antal aktier/dag	1 773 959
Högsta börskurs under kvartalet	20,90 SEK
Lägsta börskurs under kvartalet	17,60 SEK
Kursutveckling under kvartalet	-10,1%



## Kalender för ekonomisk information

Delårsrapport, jan-mar	22 april, 2008
Årsstämma	6 maj, 2008
Delårsrapport, apr-jun	22 juli, 2008
Delårsrapport, jul-sep	21 okt, 2008

## Information till aktieägare

Telelogics finansiella information finns tillgänglig på svenska och engelska. Det snabbaste sättet att erhålla information från Telelogic är via Internet. På Telelogics hemsida är det även möjligt att prenumerera på finansiella rapporter, både i tryckt format och elektroniskt. Telelogic erbjuder även prenumeration av pressmeddelanden via e-post.

Telelogics avdelning för aktieägarinformation nås på:

Telelogic AB  
Investor Relations  
Box 4128  
203 12 Malmö

Tfn: 040-650 00 00  
Fax: 040-650 65 55  
E-post: [ir@telelogic.com](mailto:ir@telelogic.com)  
[www.telelogic.com/investors\\_sv](http://www.telelogic.com/investors_sv)

### Huvudkontor

Telelogic AB  
Box 4128  
203 12 Malmö  
Tfn: 040-650 00 00  
Fax: 040-650 65 55  
Org.nr: 556049-9690  
Styrelsens säte: Malmö

Kontor i Europa, Nordamerika,  
Asien och Australien

Web: [www.telelogic.com](http://www.telelogic.com)  
E-post: [info@telelogic.com](mailto:info@telelogic.com)

**Telelogic**

Requirements driven innovation