



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2014

Vitrolife AB (publ)

Vitrolife är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolifes produktområde Fertilitet utvecklar, producerar och marknadsför produkter för fertilitetsbehandling. Verksamhet finns också för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Vitrolife har cirka 330 anställda och bolagets produkter säljs på cirka 110 marknader. Huvudkontoret ligger i Göteborg och ytterligare kontor finns i USA, Australien, Frankrike, Italien, Storbritannien, Kina, Japan, Ungern och Danmark. Vitrolife-aktien är noterad på NASDAQ OMX Stockholm, Mid Cap.

Vitrolife 

Förvärv av FertiliTech och förstärkt resultat

Fjärde kvartalet

- Förvärv av samtliga aktier i Unisense FertiliTech A/S ("FertiliTech"), marknadsledare inom embryoövervakning, time-lapse, för IVF.
- Apportemission av 1 879 179 aktier för att delfinansiera förvärvet av FertiliTech.
- Försäljningen uppgick till 137 MSEK (124), motsvarande en ökning med 11 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 4 procent i lokala valutor. I föregående års siffra ingick försäljning av transplantationsprodukten STEEN Solution™

till Xvivo om 5 MSEK. Rensat för detta uppgick försäljningsökningen till 8 procent i lokala valutor. FertiliTech bidrog till kvartalets omsättning om 2 MSEK.

- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 36 MSEK (22), motsvarande en rörelsemarginal om 26 procent (18). Förvärvet av FertiliTech belastade rörelseresultatet under kvartalet med -15 MSEK, varav -9 MSEK avsåg poster av engångskaraktär. Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet positivt om 5 MSEK.
- Nettoresultatet uppgick till 28 MSEK (15), vilket gav ett resultat per aktie om 1,39 SEK (0,77).

Helåret 2014

- Försäljningen uppgick till 511 MSEK (453), motsvarande en ökning med 13 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 8 procent i lokala valutor. I föregående års siffra ingick försäljning av transplantationsprodukten STEEN Solution™ till Xvivo om 13 MSEK. Rensat för detta uppgick försäljningsökningen till 11 procent i lokala valutor. FertiliTech bidrog till årets omsättning om 2 MSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 143 MSEK (80), motsvarande en rörelsemarginal om 28 procent (18). FertiliTech belastade rörelseresultatet under året med -15 MSEK, varav -9 MSEK avsåg poster

av engångskaraktär. Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet positivt om 14 MSEK.

- Nettoresultatet uppgick till 109 MSEK (57), vilket gav ett resultat per aktie om 5,46 SEK (2,84).

Efter periodens utgång

- Styrelsens förslag till utdelning uppgår till 1,50 SEK (1,00).
- I samband med bokslutet beslutade styrelsen att justera bolagets lönsamhetsmål till att rörelsemarginalen före avskrivningar (EBITDA) ska uppgå till 30 procent.

Koncernens nyckeltal

MSEK	Okt – Dec		Jan – Dec	
	2014	2013	2014	2013
Nettoomsättning	137	124	511	453
Försäljningstillväxt i lokala valutor, %	4	27	8	29
Bruttomarginal, %	66	67	68	66
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	44	38	167	115
Rörelseresultat (EBIT)	36	22	143	80
Rörelsemarginal, %	26	18	28	18
Nettoresultat	28	15	109	57
Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1
Resultat per aktie, SEK	1,39	0,77	5,46	2,84
Aktiekurs på balansdagen, SEK	166,00	94,25	166,00	94,25
Börsvärde på balansdagen	3 604	1 869	3 604	1 869

För definitioner, se sidan 14

Vitrolifes finansiella mål

Vitrolifes styrelse anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga 3 gånger. Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA) om 30 procent.

VD – kommentar

Det blev ett spännande avslutande kvartal för Vitrolife. Vitrolife fortsätter precis som tidigare under året att öka försäljningen och redovisa en god lönsamhet och ett starkt kassaflöde.



Samtidigt genomfördes i enlighet med bolagets strategi att växa både organiskt och genom förvärv det största företagsköpet i bolagets historia när Unisense FertiliTech A/S ("FertiliTech") förvärvades.

Vitrolife förvärvade den 26 november samtliga aktier i FertiliTech, marknadsledare inom embryoövervakning, time-lapse, för IVF. Bolagets produkt EmbryoScope® används för övervakning av embryon i cirka två tredjedelar av alla IVF-cykler i världen där time-lapse teknik används. EmbryoScope® skapar tillsammans med Primo Vision och Vitrolifes nya time-lapse media G-TL, som uppvisat goda resultat i kliniska studier, en mycket stark produktportfölj inom detta produktsegment. Under fjärde kvartalet har ett intensivt integrationsarbete pågått och detta kommer också att fortgå under första delen av 2015.

FertiliTech redovisade en minskad försäljning och en förlust för helåret 2014. FertiliTechs resultatet för 2014 har påverkats av engångskostnader både före och efter förvärvstidpunkten. Vitrolife inkluderar FertiliTech i koncernens redovisning från förvärvstidpunkten varför de engångskostnader som uppkommit efter förvärvstidpunkten belastat fjärde kvartalet. Det är en differentierad bild hur kunderna för närvarande ser på time-lapse på marknaden. I vissa marknader, såsom Storbritannien, har time-lapse slagit igenom brett medan det av olika anledningar finns ett motstånd på flera andra mogna marknader. I tillväxtmarknader, såsom Kina, har time-lapse tekniken nyss introducerats. I Vitrolifes förvärvsplan ingår att genom en mängd åtgärder både öka intäkterna och minska kostnaderna under 2015 jämfört med 2014 för att förvärvet ska bidra positivt till koncernens lönsamhet från och med 2016 och framåt. Vitrolife har en oförändrat positiv syn på time-lapse framtid inom IVF men bedömer att det i dagsläget är svårt att estimerar hur snabbt introduktionen av time-lapse kommer att ske.

Under årets sista dagar fick Vitrolife marknadsgodkännande i Kina för företagets time-lapse produkt Primo Vision. Detta är slutresultatet av en ansökningsprocess som tagit flera år. Det betyder att Vitrolife som enda bolag har en godkänd time-lapse utrustning på världens största IVF-marknad.

Försäljningstillväxten uppgick under kvartalet till 8 procent rensat för föregående års försäljning av transplantationsprodukten STEEN Solution™ till Xvivo. Inom vissa produktsegment möter Vitrolife ökad priskonkurrens på marknaden. Vitrolifes strategi är att sälja bolagets produkter främst utifrån produkternas egenskaper med tillhörande support och mindre baserat på pris. Strategin gör att bolaget ibland tappar affärer där kunden främst fokuserar på pris. De områden som är mest konkurren utsatta avseende pris är de produkter där differentiering utifrån egenskaper, såsom exempelvis vissa engångsinstrument, är svårast. Det faktum att Vitrolife väljer att avstå från att priskonkurrera samt fortsätter att växa inom produktsegment där bolaget har goda skalfördelar gör dock att den underliggande lönsamheten fortsätter att utvecklas positivt.

Rörelseresultatet uppgick under kvartalet till 36 MSEK och har påverkats positivt av valuta med 5 MSEK. Bolagets resultat gynnas främst av att kronan tappat i värde mot EUR och den kinesiska valutan CNY. Förvärvet av FertiliTech belastade rörelseresultatet under kvartalet med -15 MSEK, varav -9 MSEK avsåg poster av engångskarakter. Rörelsemarginalen exklusive FertiliTech uppgick till 37 procent.

Sammanfattningsvis är jag mycket nöjd över vad bolaget och våra medarbetare har presterat under året. Vi har fortsatt att skapa lönsam tillväxt och dessutom investerat i spännande framtida tillväxtpotentialer.

Marknadsutsikterna framgent är i allt väsentligt oförändrade och Vitrolife räknar därför med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid.

Thomas Axelsson, VD

Fjärde kvartalet 2014 (oktober - december)

Nettoomsättning

Försäljningen uppgick till 137 MSEK (124), motsvarande en ökning med 11 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 4 procent i lokala valutor. Fertilitec har påverkat omsättningen positivt om 2 MSEK.

Försäljningen för region EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) ökade under kvartalet med 1 procent i lokala valutor och uppgick till 67 MSEK (63). Ökningen uppgick i SEK till 6 procent. I förra året ingick försäljning till Xvivo av kontraktstillverkad STEEN Solution™ om 5 MSEK. Rensat för detta uppgick tillväxten till 10 procent i lokala valutor och 16 procent i SEK.

I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 22 MSEK (20). Försäljningen minskade i lokala valutor med 2 procent motsvarande en ökning i SEK om 12 procent. I förra året ingick distributörsförsäljning av laserutrustningar om 1 MSEK. Rensat för detta uppgick tillväxten till 5 procent i lokala valutor och 19 procent i SEK.

Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 10 procent i lokala valutor och uppgick till 48 MSEK (41). Ökningen uppgick i SEK till 18 procent.

Produktgruppen medier ökade under kvartalet med 8 procent i lokala valutor och uppgick till 92 MSEK (80), motsvarande en ökning i SEK om 16 procent. Övriga IVF-produkter ökade med 9 procent i lokala valutor och uppgick till 42 MSEK (36) motsvarande en ökning i SEK om 17 procent. Försäljningen av kontraktstillverkad STEEN Solution™ till Xvivo uppgick till 0 MSEK (5) och fraktintäkterna till 3 MSEK (3).

Fig 1. Nettoomsättning per geografiskt område (rullande 12 mån)

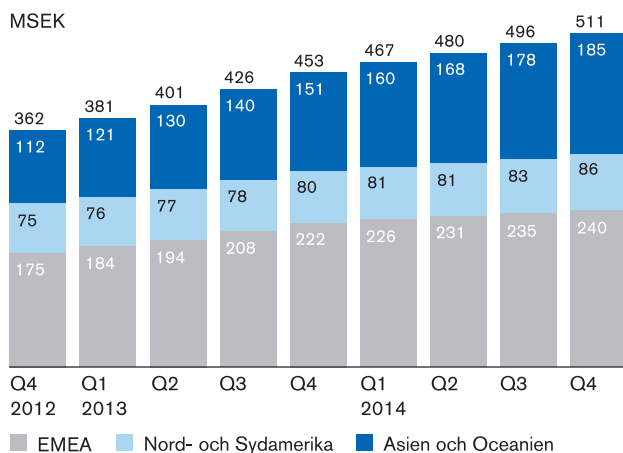


Fig 2. Försäljningsutveckling (per kvartal)

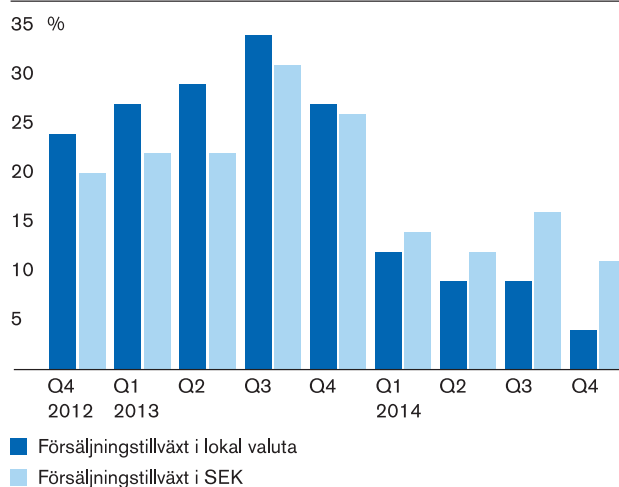
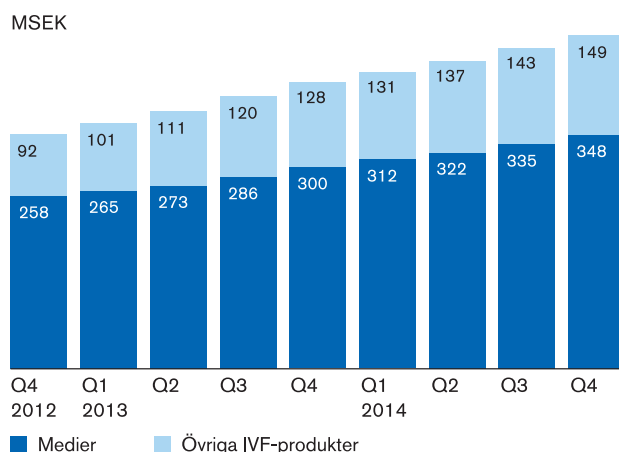


Fig 3. Försäljning per produktgrupp (rullande 12 månader)



Förvärv av Unisense Fertilitec A/S

Vitrolife förvärvade den 26 november samtliga aktier i Unisense Fertilitec A/S ("Fertilitec"), marknadsledare inom embryoövervakning, time-lapse, för IVF. Bolaget har utvecklat och producerar och marknadsför time-lapse inkubatorn EmbryoScope®, som används för övervakning av embryon i cirka två tredjedelar av alla IVF-cykler i världen där time-lapse teknik används. Fertilitec har sitt huvudkontor i Århus, Danmark. Företaget bildades 2003 och har cirka 70 anställda. Fertilitec med dotterbolag omsatte 2014 cirka 77 MSEK (94) och redovisade ett resultat före avskrivningar (EBITDA) om -45 MSEK (-25), varav -11 MSEK avsåg engångskostnader. Vitrolife konsoliderar Fertilitec från förvärvstidpunkten. Fertilitechs bidrag till koncernens omsättning 2014 uppgick till 2 MSEK. Fertilitec påverkade koncernens resultat före avskrivningar (EBITDA) med -13 MSEK, varav -7 MSEK avsåg engångskostnader.

Vitrolife är sedan 2012 verksamt inom time-lapse marknaden genom produkten Primo Vision, som både har tagits fram och tillverkas av Vitrolifes ungerska dotterbolag. Time-lapse marknaden för IVF kan idag delas in i två segment utifrån typ av lösning. Den ena lösningen är ett specialutveck-

lat mikroskop som placeras i klinikens befintliga inkubator. Primo Vision är marknadsledare inom detta segment. Den andra lösningen är ett system där inkubator och mikroskop har integrerats. EmbryoScope® är marknadsledare inom detta segment. Genom att komplettera Vitrolifes nuvarande time-lapse produktsortiment med EmbryoScope®, kan Vitrolife erbjuda kunderna flexibla time-lapse lösningar utifrån deras behov och förutsättningar. Förvärvet förväntas även bidra positivt till framtida produktgenerationer, genom att den sammanvägda kunskapen hos utvecklingsteamet i Danmark och Ungern kan nyttjas för framtida produktutveckling. Vitrolife beräknar att time-lapse marknaden, efter en introduktionsfas av den nya teknologin på marknaden, kommer att växa och på sikt ha förutsättningar att bli ett standardverktyg vid IVF-behandlingar som ett resultat av förbättrade behandlingsresultat och effektivare arbetsprocesser som följer av tekniken.

Vitrolife förvärvade aktierna i FertiliTech genom apportemission av 1 879 179 aktier samt betalning av befintliga aktieägarlån i FertiliTech om 50 MDKK. Utöver den fasta köpeskillingen kan en tilläggsköpeskillning motsvarande ett värde av 1 308 656 aktier utgå. Tilläggsköpeskillingen villkoras av uppfyllandet av definierade försäljningsmål avseende perioden 2015 respektive 2016 till 2017. Vitrolife avgör huruvida tilläggsköpeskillingen ska utbetalas i aktier eller kontanter. Tilläggsköpeskillingen utfaller endast om försäljningen överstiger den plan som utgör grund för förvärvskalkylen. Vitrolife gör bedömningen att sannolikheten för att en tilläggsköpeskillning utfaller är låg och redovisar därmed inte någon förpliktelse i bokslutet för tilläggsköpeskillingen.

Transaktionen väntas påverka Vitrolifes EBITDA per aktie negativt under 2015 men bidra positivt från och med 2016 som ett resultat av ökad försäljning till följd av nyttjandet av Vitrolifes globala marknadsnärvaro samt kostnadssynergier. Vitrolife har som en del av integrationen ändrat namn på bolaget från Unisense FertiliTech A/S till Vitrolife A/S.

Justerade finansiella mål

I samband med bokslutet beslutade styrelsen att justera bolagets lönsamhetsmål till att rörelsemarginalen före avskrivningar (EBITDA) ska uppgå till 30 procent. Bakgrunden till beslutet är dels Vitrolifes förbättrade lönsamhet och dels de avskrivningar på övervärden som följer av förvärvet av FertiliTech. Dessa avskrivningar belastar rörelseresultatet varför rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) bedöms vara ett mer rättvisande mått för bolagets intjäningsförmåga under kommande år.

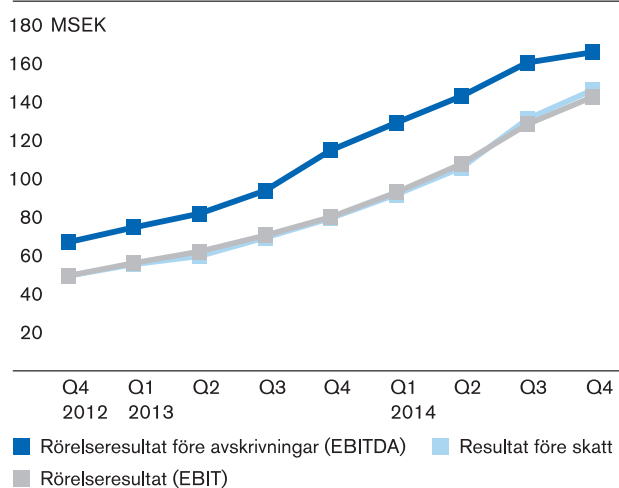
Resultat

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 36 MSEK (22) motsvarande en rörelsemarginal om 26 procent (18). Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet positivt om 5 MSEK. FertiliTech har påverkat rörelseresultatet om -15 MSEK, varav -9 MSEK avsåg poster av engångskaraktär.

Bruttoresultatet uppgick till 90 MSEK (83). FertiliTech har påverkat bruttoresultatet om -6 MSEK, varav -4 MSEK avsåg poster av engångskaraktär främst rörande inkurans av lager. Bruttomarginalen uppgick till 66 procent (67) och påverkades positivt av upphörandet av distributionsförsäljningen av laserutrustningar i region Amerika, upphörandet av kontraktstillverkningen av STEEN Solution™ till Xvivo, valuta och skalfördelar. Marginalen har påverkats negativt av förvärvet av FertiliTech.

Försäljningskostnaderna uppgick till 23 procent (23) av omsättningen. Rensat för FertiliTech uppgick försäljningskostnaderna till 20 procent av omsättningen och minskningen bestod huvudsakligen av skalfördelar och tillfälliga vakanser inom säljkåren. Administrationskostnaderna uppgick till 12 procent (12) av omsättningen. Rensat för FertiliTech uppgick administrationskostnaderna till 9 procent av omsättningen och minskningen bestod huvudsakligen av justering av reserver avseende bonus och legala kostnader. FoU-kostnaderna uppgick till 9 procent (18) av omsättningen. Rensat för FertiliTech uppgick FoU-kostnaderna till 8 procent av omsättningen. I förra året ingick en nedskrivning av Labware om 9 MSEK. Avskrivningar och nedskrivningar belastade resultatet med 7 MSEK (16). Finansnettot uppgick till 1 MSEK (0) och bestod främst av valutaförändringar. Resultat före skatt uppgick till 37 MSEK (22). Nettoresultatet uppgick till 28 MSEK (15).

Fig 4. Resultat (rullande 12 månader)



Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 38 MSEK (38). Förändring av rörelsekapitalet uppgick till 1 MSEK (3). Bruttoinvesteringarna i materiella tillgångar uppgick till -2 MSEK (-3) och bestod huvudsakligen av utrustningar. Bruttoinvesteringarna i immateriella tillgångar uppgick till -3 MSEK (0) och bestod huvudsakligen av balanserade utvecklingskostnader. Finansiella investeringar uppgick till -61 MSEK (-4) och avsåg förvärvet FertiliTech. Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 14 MSEK

(-8) och bestod av förvärvslån rörande FertiliTech om 60 MSEK samt amortering av låneskulder om 46 MSEK, varav 41 MSEK avsåg återbetalning av befintlig checkkredit i FertiliTech. Likvida medel vid periodens slut uppgick till 108 MSEK (54).

Finansiering

Vitrolifes totala kreditramar uppgick till 136 MSEK (99) varav 86 MSEK (39) utnyttjades. Kreditramarna användes för förvärvskrediter samt lån för finansiering av MEA-laboratoriet i Denver. Soliditeten var 72 procent (65). Nettoskulden i förhållande till rullande 12-månaders resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till -0,1 ggr (-0,1).

Moderbolaget

Verksamheten är inriktad på koncerngemensam förvaltning och bolaget har inga anställda. Resultat före skatt för kvartalet uppgick till -5 MSEK (-4). Likvida medel uppgick till 2 MSEK (1).

Helåret 2014

Nettoomsättning

Försäljningen uppgick till 511 MSEK (453), motsvarande en ökning med 13 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 8 procent i lokala valutor.

Försäljningen för region EMEA ökade under perioden med 3 procent i lokala valutor och uppgick till 240 MSEK (222). Ökningen uppgick i SEK till 8 procent. I förra året ingick försäljning till Xvivo av kontraktstillverkad STEEN Solution™ om 13 MSEK. Rensat för detta uppgick tillväxten till 9 procent i lokala valutor och 15 procent i SEK. I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 86 MSEK (80). Ökningen uppgick i lokala valutor till 3 procent motsvarande en ökning i SEK om 8 procent. I förra året ingick distributörsförsäljning av laserutrustningar om 5 MSEK. Rensat för detta uppgick tillväxten till 10 procent i lokala valutor och 16 procent i SEK. Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 18 procent i lokala valutor och uppgick till 185 MSEK (151). Ökningen uppgick i SEK till 22 procent.

Resultat

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 143 MSEK (80) motsvarande en rörelsemarginal om 28 procent (18). Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet positivt om 14 MSEK.

Bruttoresultatet uppgick till 349 MSEK (301). Bruttomarginalen uppgick till 68 procent (66). Försäljningskostnaderna uppgick till 22 procent (24) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 12 procent (12) av omsättningen. FoU-kostnaderna uppgick till 8 procent (13) av omsättningen. Avskrivningar och nedskrivningar belastade

resultatet med 23 MSEK (35). Finansnettot uppgick till 4 MSEK (-1). Resultat före skatt uppgick till 147 MSEK (80). Nettoresultatet uppgick till 109 MSEK (57).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 146 MSEK (106). Bruttoinvesteringarna uppgick till -78 MSEK (-14) och kassaflödet från finansieringsverksamheten var -20 MSEK (-49). Likvida medel vid periodens slut uppgick till 108 MSEK (54).

Utsikter för 2015

I takt med att levnadsstandarden ökar i ett flertal utvecklingsländer väljer allt fler människor att vänta med att skaffa barn. Denna trend som funnits i västvärlden under decennier leder till en minskad fertilitet, vilket i sin tur driver marknaden för fertilitetsbehandlingar. Samma trend utvecklas nu i tillväxtländer som Kina och Indien, i vilka efterfrågan på denna behandling ökar snabbt. Fortfarande behandlas bara några få procent av alla par i världen som har fertilitetsproblem med provrörsbefruktning. Vitrolife räknar därför med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid.

Fokus under 2015 kommer att ligga på de externa processerna inom marknadsföring och försäljning, främst på tillväxtmarknaderna samt att uppnå lönsamhet i FertiliTech. Bolaget arbetar vidare med att ytterligare vässa och föra ut konceptet som bästa partner och helhetsleverantör till kunderna. Vidare fortgår arbetet med att säkerställa att de interna processerna bedrivs på ett rationellt och kostnads-effektivt sätt.

Kort om bolaget

Affärsidé

Vitrolifes affärsidé är att utveckla, producera och marknadsföra avancerade, effektiva och säkra produkter och system för fertilitetsbehandling.

Mål

Vitrolifes mål är att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling.

Strategier

- Ha ett heltäckande produktsortiment av effektiva och kvalitetssäkrade fertilitetsprodukter.
- Ha en världsledande produktion med högsta kvalitetskontroll och effektivitet.
- Ha en global supportorganisation som täcker alla IVF-behandlingar i världen.
- Ha en organisationsstruktur och processer som stödjer tillväxt.

Övrig information

Organisation och personal

Under perioden var medelantalet anställda 242 personer (234), varav 118 kvinnor (121) och 124 män (113). Utav dessa var 128 personer (130) anställda i Sverige, 53 (54) i USA samt 61 (50) i övriga världen. Vid periodens slut var antalet personer som var anställda i koncernen 332 (240). Ökningen bestod främst av förvärvet av FertiliTech.

Information om transaktioner med närstående

Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagens resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden. För information om närstående-relationer, se årsredovisningen för 2013, not 30.

Förslag till vinstdisposition

Enligt utdelningspolicy för Vitrolife AB (publ) skall det årligen föreslås en utdelning eller annan form av utskiftning som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. I enlighet därmed är det styrelsens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 1,50 SEK (1,00) per aktie.

Riskhantering

Vitrolife arbetar kontinuerligt med att identifiera, utvärdera och hantera övergripande risker samt olika system och processer. Under 2010 infördes Enterprise Risk Management (ERM), ett system med syfte att säkerställa att identifierade risker hanteras på ett systematiskt sätt. Riskanalyser utförs kontinuerligt gällande den normala verksamheten samt även i samband med aktiviteter som ligger utanför Vitrolifes ordi-

narie kvalitetssystem. På detta sätt kan bolaget ha en hög utvecklingstakt och samtidigt ha vetskap om både möjligheter och risker. Under 2013 infördes ett revisionsutskott.

De mest väsentliga strategiska och operativa riskerna som berör Vitrolifes verksamhet och bransch finns utförligt beskrivna i förvaltningsberättelsen i årsredovisningen för 2013. Dessa utgörs främst av företagets marknads-satsningar, produktutvecklings-satsningar, valutarisker samt legala risker.

Bolagets hantering av risker beskrivs dessutom i bolagsstyrningsrapporten i samma årsredovisning. Detsamma gäller koncernens hantering av de finansiella riskerna, vilka redogörs för i årsredovisningen för 2013, not 25. De redovisade riskerna, såsom de beskrivs i årsredovisningen 2013, bedöms för 2014 i allt väsentligt vara oförändrade.

Säsongseffekter

Vitrolifes försäljning påverkas relativt marginellt av säsongseffekter. Före och under semesterperioder sker oftast en nedgång i beställningarna. Anledningen till att beställningarna avtar före semesterperioderna är att fertilitetsklinikerna minimerar sina lager främst av fertilitetsmedier, eftersom dessa har relativt kort hållbarhet, för att inte riskera kassationer. Störst negativ påverkan av semesterperioder har tredje kvartalet då juli och augusti påverkas av semesterperioder främst i Europa. Under första kvartalet påverkas försäljningen i Kina negativt av det kinesiska nyåret i januari eller februari. Under fjärde kvartalet påverkas försäljningen i december negativt av jul och nyårshelgen. Sammantaget brukar den totala försäljningen vara relativt jämn mellan första och andra halvåret.

Nomineringskommitté

Följande personer har utsetts att ingå i Vitrolifes valberedning inför årsstämman 2015:

Patrik Tigerschiöld, företrädare Bure Equity AB

Thomas Olausson

Martin Lewin, företrädare Eccenovo AB Carsten Browall, styrelsens ordförande

Utnämningen har skett enligt den instruktion avseende principer för utseende av valberedning i bolaget som fastställdes vid årsstämma i Vitrolife den 5 maj 2014.

Aktieägare som önskar få ärende behandlat på stämman kan skriftligen begära detta hos styrelsen. Sådan begäran om behandling av ärende skickas till Vitrolife AB (publ), Att: Styrelsens ordförande, Box 9080, 400 92 Göteborg och måste inkomma till styrelsen senast sju veckor före stämman, eller i vart fall i så god tid att ärendet, om så krävs, kan upptas i kallelsen till stämman.

Årsstämma och årsredovisning

Årsstämma kommer att hållas den 5 maj 2015 klockan 17.00 i Vitrolifes lokaler i Göteborg, besöksadress Gustaf Werners gata 2. Aktieägare kommer att kallas genom kungörelse i Post- och Inrikes Tidningar och genom upplysning i Dagens Industri att kallelse skett, tidigast sex veckor och senast fyra veckor före stämman.

Vitrolifes årsredovisning för 2014 beräknas finnas tillgänglig för nedladdning på Vitrolifes hemsida under vecka 16 samt i tryckt version på bolagets huvudkontor i Göteborg under vecka 17. Årsredovisningen skickas ut till alla de tidigare aktieägare vilka har anmält att de önskar få den tryckta versionen.

Händelser efter balansdagen

I samband med bokslutet beslutade styrelsen att justera bolagets lönsamhetsmål till att rörelsemarginalen före avskrivningar (EBITDA) ska uppgå till 30 procent.

Göteborg den 6 februari 2015

Styrelsen

Finansiella rapporter

Vitrolifes delårsrapporter publiceras på företagets hemsida, www.vitrolife.com, samt sänds till de aktieägare som anmält att de önskar denna information.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

Under 2015 planeras följande rapporter lämnas:

Delår januari - mars: tisdagen den 28 april

Delår januari - juni: tisdagen den 14 juli

Delår januari - september: torsdagen den 5 november

För frågor hänvisas till

VD Thomas Axelsson, telefon 031-721 80 01
Ekonomi- och informationschef Mikael Engblom,
telefon 031-721 80 14

Informationen i denna rapport är sådan som Vitrolife ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Rapporten lämnades för publicering fredagen den 6 februari 2015, kl 08:30.

Koncernens resultaträkningar

TSEK	Januari – December		Oktober – December	
	2014	2013	2014	2013
Nettoomsättning	510 512	452 738	136 859	123 502
Kostnad för sålda varor	-161 394	-152 183	-46 592	-40 144
Bruttoresultat	349 118	300 555	90 267	83 358
Försäljningskostnader	-112 098	-108 110	-31 095	-27 820
Administrationskostnader	-59 960	-55 891	-15 918	-15 135
Forsknings- och utvecklingskostnader	-41 925	-58 874	-11 824	-22 384
Övriga rörelseintäkter och kostnader	8 211	2 718	4 675	3 705
Rörelseresultat	143 346	80 398	36 105	21 724
Finansiella intäkter och kostnader	3 578	-610	1 029	212
Resultat efter finansiella poster	146 924	79 788	37 134	21 936
Skatter	-37 456	-23 088	-8 724	-6 552
Nettoresultat	109 468	56 700	28 410	15 384
Hänförligt till				
Moderbolagets aktieägare	109 109	56 274	28 427	15 357
Innehav utan bestämmande inflytande	359	426	-17	27
Resultat per aktie, SEK	5,46	2,84	1,39	0,77
Genomsnittligt antal aktier	19 987 534	19 830 936	20 457 329	19 830 936
Antal aktier vid periodens slut	21 710 115	19 830 936	21 710 115	19 830 936

Av- och nedskrivningar har belastat periodens resultat för koncernen med 23 250 TSEK (34 911) varav 7 421 TSEK (16 430) under fjärde kvartalet.

Rapport över totalresultat

TSEK	Januari – December		Oktober – December	
	2014	2013	2014	2013
Nettoresultat	109 468	56 700	28 410	15 384
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>				
Kassaflödessäkring, netto efter skatt	717	1 492	1 568	1 335
Valutakursdifferens, netto efter skatt	20 794	-2 702	12 049	1 068
Summa övrigt totalresultat	21 511	-1 210	13 617	2 403
Totalresultat	130 979	55 490	42 027	17 786
Hänförligt till				
Moderbolagets aktieägare	130 620	55 064	42 044	17 759
Innehav utan bestämmande inflytande	359	426	-17	27

Övriga nyckeltal, koncernen

	Januari – December		Oktober – December	
	2014	2013	2014	2013
Bruttomarginal, %	68,4	66,4	66,0	67,5
Rörelsemarginal före avskrivningar, %	32,6	25,5	31,8	30,8
Rörelsemarginal, %	28,1	17,8	26,4	17,6
Vinstmarginal, %	21,4	12,5	20,8	12,5
Soliditet, %	72,2	65,1*	72,2	65,1*
Eget kapital per aktie, SEK,	32,3	15,8*	32,3	15,8*
Avkastning på eget kapital, %	24,8	19,4*	24,8	19,4*
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	7,29	5,36	1,87	1,91
Nettolånefordran (+) / Nettolåneskuld (-), MSEK	21,8	15,1	21,8	15,1

* Tidigare års uppskjuten skatt i USA har justerats och bokförts mot eget kapital i enlighet med IAS 8.

Koncernens resultaträkningar per kvartal

TSEK	Okt-Dec 2014	Jul-Sep 2014	Apr-Jun 2014	Jan-Mar 2014	Okt-Dec 2013	Jul-Sep 2013	Apr-Jun 2013	Jan-Mar 2013
Nettoomsättning	136 859	125 145	129 436	119 072	123 502	108 642	115 991	104 605
Kostnad för sålda varor	-46 592	-36 267	-40 387	-38 149	-40 144	-36 196	-39 853	-35 990
Bruttoresultat	90 267	88 878	89 049	80 923	83 358	72 446	76 138	68 615
Försäljningskostnader	-31 095	-23 675	-30 545	-26 782	-27 820	-24 779	-28 964	-26 548
Administrationskostnader	-15 918	-14 677	-15 173	-14 192	-15 135	-11 693	-15 601	-13 461
Forsknings- och utvecklingskostnader	-11 824	-7 072	-11 524	-11 504	-22 384	-12 425	-12 194	-11 872
Övriga rörelseintäkter och kostnader	4 675	264	1 797	1 475	3 705	-464	-743	221
Rörelseresultat	36 105	43 718	33 604	29 920	21 724	23 086	18 636	16 955
Finansiella intäkter och kostnader	1 029	4 879	-1 990	-340	212	65	-1 101	214
Resultat efter finansiella poster	37 134	48 597	31 614	29 580	21 936	23 151	17 535	17 169
Skatter	-8 724	-13 045	-8 487	-7 201	-6 552	-6 124	-5 253	-5 159
Nettoresultat	28 410	35 552	23 127	22 379	15 384	17 027	12 282	12 010
Hänförligt till								
Moderbolagets aktieägare	28 427	35 493	23 011	22 178	15 357	16 935	12 108	11 878
Innehav utan bestämmande inflytande	-17	59	116	201	27	92	174	132

Nyckeltal per kvartal, koncernen

	Okt-Dec 2014	Jul-Sep 2014	Apr-Jun 2014	Jan-Mar 2014	Okt-Dec 2013	Jul-Sep 2013	Apr-Jun 2013	Jan-Mar 2013
Eget kapital per aktie, SEK,	32,3	19,3	17,23	16,8	15,83*	15,0*	14,40*	13,99*
Avkastning på eget kapital, %	24,8	28,1	24,2	21,8	19,4*	14,4*	11,0*	9,1*
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	1,87	2,75	1,43	1,23	1,91	1,59	0,90	0,99

* Tidigare års uppskjuten skatt i USA har justerats och bokförts mot eget kapital i enlighet med IAS 8.

Koncernens balansräkningar

TSEK	141231	131231
TILLGÅNGAR		
Goodwill	364 545	183 275
Övriga immateriella anläggningstillgångar	196 846	22 982
Materiella anläggningstillgångar	92 322	85 958
Finansiella anläggningstillgångar	9 986	5 442
Varulager	91 677	59 916
Kundfordringar	84 620	61 456
Skattefordran	7 988	–
Övriga kortfristiga fordringar	16 900	12 184
Likvida medel	107 598	53 769
Summa tillgångar	972 482	484 982
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital, hänförligt till moderbolagets aktieägare	700 914	313 886*
Innehav utan bestämmande inflytande	1 657	1 644
Avsättningar	3 961	4 276
Uppskjuten skatteskuld	26 270	18 914*
Långfristiga räntebärande skulder	60 019	21 622
Långfristiga icke räntebärande skulder	19 830	24 916
Kortfristiga räntebärande skulder	25 774	17 028
Skatteskulder	28 578	10 465
Derivatinstrument	2 803	1 884
Leverantörsskulder	22 282	15 596
Övriga kortfristiga icke räntebärande skulder	80 394	54 751
Summa eget kapital och skulder	972 482	484 982
Ställda säkerheter för egna skulder	21 661	21 240
Eventualförpliktelser	350	238

* Tidigare års uppskjuten skatt i USA har justerats och bokförts mot eget kapital i enlighet med IAS 8.

Koncernens förändringar i eget kapital

TSEK	Hänförligt till moderbolagets aktieägare				Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
	Aktie kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst		
Ingående balans 1 januari 2013	20 228	220 287	-36 939	74 215	1 191	278 982
Justering av tidigare års uppskjuten skatt i USA, bokförts mot eget kapital enligt IAS 8.	–	–	–	-7 070	–	-7 070
Korrigerad ingående balans 1 januari 2013	20 228	220 287	-36 939	67 145	1 191	271 912
Summa totalresultat för perioden	–	–	-1 210	56 274	426	55 490
Utdelning (0,60 SEK/aktie)	–	–	–	-11 899	–	-11 899
Övriga transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	27	27
Utgående balans 31 december 2013	20 228	220 287	-38 149	111 520	1 644	315 530
Ingående balans 1 januari 2014	20 228	220 287	-38 149	111 520	1 644	315 530
Summa totalresultat för perioden	–	–	21 511	109 109	359	130 979
Utdelning (1,00 SEK/aktie)	–	–	–	-19 831	–	-19 831
Utdelning, till innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-408	-408
Nyemission*	1 916	274 323	–	–	–	276 239
Övriga transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	62	62
Utgående balans 31 december 2014	22 144	494 610	-16 638	200 798	1 657	702 571

*Antal emitterade aktier uppgick till 1 879 179 aktier.

Koncernens kassaflödesanalys

TSEK	Januari - December		Oktober - December	
	2014	2013	2014	2013
Resultat efter finansiella poster	146 924	79 788	37 134	21 936
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	11 610	37 312	-1 162	14 374
Betald skatt	-18 154	-11 993	949	-2 155
Förändring av varulager	5 469	2 492	5 735	3 266
Förändring av rörelsefordringar	3 201	-6 860	5 303	-5 863
Förändring av rörelseskulder	-3 384	5 388	-9 635	6 093
Kassaflöde från den löpande verksamheten	145 666	106 127	38 324	37 651
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-77 517	-14 387	-65 793	-6 724
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-19 704	-49 205	13 833	-8 359
Periodens kassaflöde	48 445	42 535	-13 636	22 568
Likvida medel vid periodens början	53 769	11 680	119 274	30 997
Kursdifferens i likvida medel	5 384	-446	1 960	204
Likvida medel vid periodens slut	107 598	53 769	107 598	53 769

Moderbolagets resultaträkning

TSEK	Januari - December		Oktober - December	
	2014	2013	2014	2013
Administrationskostnader	-9 847	-5 678	-4 313	-1 270
Övriga rörelseintäkter och kostnader	-7	-123	-1 725	-131
Rörelseresultat	-9 854	-5 801	-6 038	-1 401
Nedskrivning andel i dotterbolag	-	-5 196	-	-5 196
Nedskrivning finansiella anläggningstillgångar	-799	-	-799	-
Utdelning från andelar i dotterbolag	4 918	2 949	4 015	2 949
Finansiella intäkter och kostnader	-3 723	-63	-1 817	-694
Resultat efter finansiella poster	-9 458	-8 111	-4 639	-4 342
Bokslutsdispositioner (erhållet koncernbidrag)	10 984	6 178	10 984	6 178
Skatter	-4	-103	-1 064	-932
Nettoresultat	1 522	-2 036	5 281	904

Avskrivningar har belastat periodens resultat med 0 TSEK (28), varav 0 TSEK (13) för det fjärde kvartalet.

Moderbolagets balansräkning

TSEK	141231	131231
TILLGÅNGAR		
Materiella anläggningstillgångar	12	12
Andelar i koncernföretag	760 824	424 993
Övriga finansiella anläggningstillgångar	3 746	4 000
Övriga kortfristiga fordringar	1 545	711
Fordringar hos koncernföretag	61 762	8 629
Likvida medel	2 119	565
Summa tillgångar	830 008	438 910
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	555 601	297 671
Långfristiga räntebärande skulder	59 472	14 756
Långfristiga icke räntebärande skulder	19 830	26 949
Kortfristiga räntebärande skulder	18 079	6 224
Leverantörsskulder	1 408	571
Skulder till koncernföretag	164 968	81 812
Övriga kortfristiga icke räntebärande skulder	10 650	10 927
Summa eget kapital och skulder	830 008	438 910
Ställda säkerheter för egna skulder	3 100	3 100
Eventualförpliktelser	-	-

Not 1. Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har, för koncernen, upprättats enligt Årsredovisningslagen och IAS 34 Delårsrapportering, och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2.2 Redovisning av juridiska personer.

Redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget överensstämmer, om ej annat anges nedan, med de redovisningsprinciper som användes för upprättande av den senaste årsredovisningen. Inga nya eller omarbetade redovisningsprinciper som trätt i kraft 2014 har haft någon betydande påverkan för koncernen hittills under 2014.

Not 2. IFRS 13 Verkligt värde

Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade enligt IFRS 13 med följande hierarkier:

Inom nivå 1 klassificeras: Finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder samt upplåning med räntedebitering. Verkligt värde för dessa finansiella tillgångar och skulder uppskattas vara lika med dess bokförda värde (upplupet anskaffningsvärde). Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Samtliga lån har rörliga räntor därmed bedöms det verkliga värdet i huvudsak överensstämma med det bokförda värdet. Finansiella tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde uppgår till 199 320 TSEK (117 000) respektive 149 001 TSEK (88 302).

Inom nivå 2 klassificeras: Derivat för säkringsredovisning. Värdering till verkligt värde för valutaterminerna baseras på publicerade terminskurser på en aktiv marknad.

Inom nivå 3 klassificeras: Övriga finansiella anläggningstillgångar avser onoterat aktieinnehav. Eftersom ett tillförlitligt marknadsvärde inte kunnat fastställas, används redovisat värde som indikator på verkligt värde. Övriga skulder avser tilläggsköpeskillningar där verkligt värde har beräknats genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor avseende skuldens löptid. Beräkning till verkligt värde avseende finansiella skulder inom nivå 3 har genererat en påverkan på resultaträkningen om -599 TSEK (1 078) vilken redovisas bland finansiella poster.

Verkligt värdehierarki

TSEK	Värderingsnivå	141231	131231
Finansiella tillgångar			
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen	3	3 746	4 000
Finansiella tillgångar totalt		3 746	4 000
Finansiella skulder			
Finansiella skulder till verkligt värde via resultaträkningen	3	27 013	26 950
Derivat för säkringsändamål	2	2 803	1 884
Finansiella skulder totalt		29 816	28 834

Not 3. Förvärv av rörelse

Vitrolife förvärvade den 26 november 2014 samtliga aktier i Unisense FertiliTech A/S, CVR no. 27 40 67 93, med adress Tueager 1 DK-8200 Aarhus N Danmark. I linje med bemyndigandet från bolagsstämman beslutade styrelsen i samband med förvärvet att genomföra en apportemission av 1 879 179 aktier. Dessa utgör en del av köpeskillingen för förvärvet av FertiliTech. Förvärvet genomfördes genom betalning med 1 879 179 Vitrolife aktier och betalning av befintliga aktieägarlån i FertiliTech motsvarande 50 miljoner danska kronor. Värdet på apportegendom uppgick till 276 239 313 kronor.

Utöver den fasta köpeskillingen kan en tilläggsköpeskillning motsvarande ett värde av 1 308 656 aktier utgå. Tilläggsköpeskillingen villkoras av uppfyllandet av definierade försäljningsmål avseende perioden 2015 respektive 2016 till 2017.

FertiliTech och dess dotterbolag omsatte 76,7 MSEK under 2014 och redovisade ett resultat före avskrivningar (EBITDA) på -45,0 MSEK. Förvärvet har påverkat Vitrolifes redovisade försäljning positivt om 2,2 MSEK samt resultatet mätt i EBITDA negativt om -12,7 MSEK. Transaktionen väntas påverka Vitrolifes EBITDA per aktie negativt under 2015 men bidra positivt från och med 2016, som ett resultat av ökad försäljning till följd av nyttjandet av Vitrolifes globala marknadsnärvaro samt kostnadssynergier. Förvärvskostnaderna uppgår till ca 2,4 MSEK och har i sin helhet kostnadsförts. Övervärdet hänförligt till förvärvet uppgick per 26 november 2014 till 272,6 MSEK varav 104,0 MSEK avsåg produkter, 31,0 MSEK avsåg varumärke samt -33,1 MSEK avsåg uppskjuten skatt hänförlig till övervärden. Resterande övervärde om 170,7 MSEK utgjorde goodwill relaterat till synergier relaterade bland annat till nyttjandet av Vitrolifes globala marknadsnärvaro för distribution av FertiliTechs produkter. Vidare är goodwill hänförligt till personalen då en betydande del av värdet ligger i personalens samlade förmåga att snabbt kunna utveckla nya versioner av teknologiprodukterna. Nedanstående tabell sammanfattar erlagd köpeskillning samt förvärvade tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde per förvärvsdagen.

MSEK	2014	2013
Identifierbara tillgångar och skulder	FertiliTech	HertArt
Varumärke	31,0	-
Produkter och utvecklingsprojekt	145,1	-
Materiella anläggningstillgångar	4,5	3,9
Immateriella anläggningstillgångar	-	4,6
Finansiella anläggningstillgångar	31,9	-
Omsättningstillgångar	66,6	0,6
Rörelseskulder	-32,8	-4,4
Långfristiga skulder	-45,3	-
Uppskjuten skatt hänförlig till övervärden	-33,1	-
Totalt förvärvade tillgångar och skulder	167,9	4,7

Goodwill	170,7	0,0
Realisationsförlust, omvärdering av aktier vid förvärv	-	1,0
Tidigare redovisat resultat från intresseföretaget	-	0,6
Totala nettotillgångar	338,6	6,3

Köpeskillning	FertiliTech	HertArt
Likvida medel	62,4	2,4
Villkorad köpeskillning	-	1,1
Tidigare erlagd köpeskillning	-	2,8
Nyemitterade aktier	276,2	-
Summa köpeskillning	338,6	6,3

MSEK	FertiliTech	HertArt
Erlagda likvida medel	-62,4	-2,4
Likvida medel i förvärvat verksamhet	1,7	0,3
Påverkan på koncernens likvida medel	-60,7	-2,1

Definitioner

Bruttomarginal

Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal före avskrivningar

Rörelseresultat före avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Vinstmarginal

Periodens resultat i procent av periodens nettoomsättning.

Avkastning på eget kapital

Rullande 12 månaders nettoresultat i procent av genomsnittligt eget kapital för samma period.

Soliditet

Eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen.

Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie

Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande

till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen.

Nettolånefordran/ Nettolåneskuld

Likvida medel plus räntebärande fordringar minus räntebärande skulder.

Ordlista

Följande förklaringar är avsedda som en hjälp för läsaren för att förstå vissa specifika termer och uttryck i Vitrolifes rapporter:

IVF, In Vitro Fertilisering, provrörsbefruktning

Befruktning (fertilisering) mellan kvinnans och mannens könsceller samt odling av embryo utanför kroppen.

In vitro (latin "i glas")

En process som tagits ut från en cell för att istället pågå i en artificiell miljö, exempelvis ett provrör.

Embryo

Ett befruktat och delat ägg.

Blastocyst

Ett embryo dag 5-7 efter befruktning. Celldelningen har gått så långt att den första celldifferentieringen ägt rum och embryot har därmed fått två olika typer av celler.

Vitrifikation

Process för att konvertera ett material till ett glasliknande fast tillstånd, till exempel genom snabb nedfrysning. I det här fallet snabb nedfrysning av ägg och embryon, för att kunna utföra IVF vid senare tillfälle.

Stamceller

Icke-specialiserade celler som finns i alla flercelliga organismer. Har förmågan att mogna (differentiera) till flera celltyper. Brukar ofta delas upp i tre grupper: adulta stamceller (hos den fullvuxna individen), embryonala stamceller och stamceller från navelsträngen. I embryot som utvecklas ger stamceller upphov till alla vävnader i det blivande fostret. I vuxna individer utgör stamceller ett reparationssystem för att ersätta skadade celler. Eftersom stamceller har potential att mogna ut till specialiserade celltyper finns stora förhoppningar om deras medicinska roll.

Cellterapi

Beskriver processen när nya celler tillförs en vävnad för att behandla ett sjukdomstillstånd.

IUI

Intra-Uterine Insemination, "artificiell insemination". En hög koncentration av aktiva spermier injiceras för att öka chansen för graviditet.

Preklinisk studie

Forskning som äger rum innan läkemedel eller behandlingsmetod är tillräckligt dokumenterat för att studeras på människor. Till exempel testning av substanser på vävnadsprov samt senare testning på försöksdjur.

Klinisk studie/prövning

En undersökning på friska eller sjuka människor för att studera effekten av ett läkemedel eller behandlingsmetod.

Biologiska kvalitetstester

Med hjälp av biologiska system (levande celler, organ eller djur) testa hur väl en produkt eller insatsvara fungerar i relation till en kravspecifikation.

Medicinteknik

Omfattar hjälpmedel som används för att ställa diagnos på sjukdom, behandla sjukdom och som rehabilitering.

Bioteknik

Kombination av biologi och teknik som i första hand innebär att använda celler eller komponenter från celler (såsom enzymer eller DNA) i tekniska tillämpningar.

In vivo

Biologiska processer i levande celler och vävnader när de befinner sig på sin naturliga plats.

Inkubator

Utrustning för odling av embryon i kontrollerad miljö.

Time-lapse

Teknik för embryoövervakning genom att bilder tas av embryots utveckling i korta tidsintervall som därefter spelas upp som en film och analyseras.

TOGETHER. ALL THE WAY™

Vitrolife AB (publ)
Vitrolife Sweden AB
Box 9080
SE-400 92 Göteborg
Sverige
Tel: +46 31 721 80 00
Fax: +46 31 721 80 99

A.T.S. Srl
Via Pistrucci, 26
20137 Milano
Italien
Tel: +39 2 541 22100
+39 347 4760 309
Fax: +39 2 541 22100

Vitrolife Kft.
1117 Budapest
Budafoki út 187-189
Ungern
Tel: +36 1 211-2041
Fax: +36 1 883-8461

Vitrolife, Inc.
3601 South Inca Street
Englewood, CO 80110
USA
Tel: +1 303 762 1933
Fax: +1 303 781 5615

6835 Flanders Drive
Suite 500
San Diego, CA 92121
USA
Tel: +1 800 995 8081 (USA)
+1 858 824 0888 (Intl.)
Fax: +1 858 824 0891

Vitrolife K.K.
MG Meguro Ekimae 808
2-15-19 Kami-osaki, Shinagawa-ku
Tokyo 141-0021
Japan
Tel: +81 3-6721-7240
Fax: +81 3-5420-1430

Vitrolife Ltd.
1 Chapel Street
Warwick
CV34 4HL
Storbritannien
Tel: +44 800 032 0013
Mobil: +44 7796 603 857
Mobil: +44 7969 626 083
Fax: +44 800 032 0014

Vitrolife Pty Ltd.
Front, 107 Canterbury Road
Middle Park, VIC 3206
Australien
Tel: +61 3 9696 3221
Fax: +61 3 9686 2281

Vitrolife Sweden AB
Beijing Representative Office
Hanhai Haiyuncang Plaza 708
Haiyuncang Hutong 1
Dongcheng District
Beijing CN-100007
China
Tel: + 86 10 6403 6613
Fax: + 86 10 6403 6613

Vitrolife Sweden AB
Branch Office
ZAC Paris Rive Gauche
118 - 122 Avenue de France
75 013 Paris
Frankrike
Tel: +33 5 5959 2661
Fax: +33 5 5959 2790

HertArt ApS
Korskildelund 6
2670 Greve
Danmark
Tel: +45 3691 5170

Vitrolife A/S
Unisense Respirometry A/S
Tueager 1
8200 Aarhus N
Danmark
Tel: +45 8944 9500
Fax: +45 8944 9549

FertiliTech Inc.
800 Hingham Street
Suite 100S
Rockland, MA 02370
USA
Tel: +1 781-681-9300
Fax: +1 781-681-9307