



ÅRSREDOVISNING

2014

 **VIGMED**[®]



INNEHÅLL

Introduktion	3
Mission	4
Vision	4
Affärsmodell och strategiska initiativ	4
Vigmeds fem strategiska initiativ	5
Bakgrund och historik	5
VD har ordet	6
Vigmeds strategier på djupet	8
Vigmeds produkter	10
Innovation	14
Marknadsöversikt	16
Distribution och upphandlingsförfarande	22
Produktion och supply chain	24
Fokus på tillväxt	26
Struktur och aktieäggande	28
Förvaltningsberättelse	29
Revisionsberättelse	64
Vigmeds styrelse	66





INTRODUKTION

Vigmed är ett svenskt medicintekniskt företag som grundades 2009 vars mission är att eliminera nålsticksskador och risken för smittspridning av farliga infektionssjukdomar hos sjukvårdspersonal och patienter. Nålsticksskador är ett betydande problem för läkare, sjuksköterskor och annan sjukvårdspersonal, som riskerar att smittas med HIV, hepatit, ebola eller någon annan av de cirka 30 blodburna sjukdomar som kan överföras via en smittad nål. Varje år sticker sig uppskattningsvis över en miljon läkare, sjuksköterskor och annan sjukvårdspersonal enbart i Europa.

Vigmed utvecklar och marknadsför patenterade säkerhetsprodukter som skyddar sjukvårdspersonal från nålsticksskador.

Nålsticksskador anses vara ett så betydande arbetsmiljöproblem att EU i maj 2013 införde ett direktiv som kräver att alla offentliga inköp av nålar och sprutor ska utgöras av produkter utrustade med nålskydd för att förhindra nålsticksskador. Direktivet, som följts upp av nationella lagar i respektive EU-land, kräver att marknaden under en begränsad tid konverterar till nya och anpassade säkra produkter.

Det är med stöd i denna förändring som Vigmed, med sina unika säkerhetslösningar, etablerar sig på marknaden. Bolagets egenutvecklade och patenterade produkter är resurseffektiva, säkra, enkla att använda och av hög kvalitet.

MISSION

Vigmeds mission är att eliminera nålsticksskador och risken för smittspridning av farliga blodburna infektionssjukdomar från patienter till sjukvårdspersonal genom att eliminera risken för oavsiktliga nålsticksskador från stickprodukter som används inom vården.

VISION

Vigmeds vision är att utvecklas till den erkänt ledande innovatören och naturliga partnern för sjukvårdspersonal i synnerhet och sjukvården i allmänhet inom stickskyddade produkter och lösningar som syftar till en säkrare arbetsmiljö med avseende på att eliminera risken för blodburen överföring av smitta.

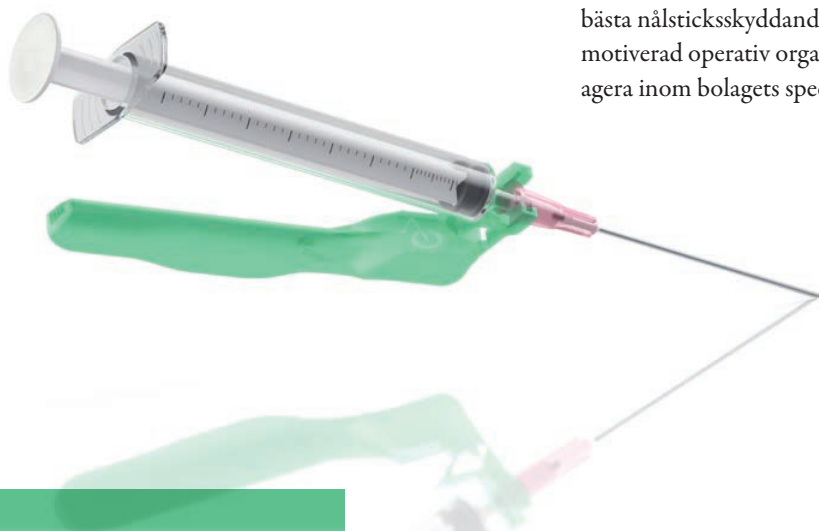
AFFÄRSMODELL OCH STRATEGISKA INITIATIV

Vigmeds affärsmodell är uppbyggd runt en central idé: att genom en djup förståelse av användarens behov utveckla, producera och leverera funktionella, säkra och kostnadseffektiva produkter och lösningar som möter marknadens behov idag och i framtiden.

Framgångsfaktorer är flexibilitet, anpassning och lyhördhet samt en förmåga att förvandla en djup förståelse av problem och behov till fungerande lösningar och produkter.

Ovanstående kräver inte bara teknisk och medicinsk kompetens utan också en väl utvecklad förmåga att samarbeta med andra ledande partners i värdekedjan i syfte att effektivt kombinera olika aktörers resurser och förmågor. Konkret innebär detta att Vigmed aktivt förverkligar sina lösningar genom ett egenutvecklat koncept kallat ”controlled outsourcing”.

Vigmeds strategier har definierats utifrån syftet att realisera målet om att bli en ledande aktör i kampen för att eliminera smittspridning inom sjukvården genom oavsiktliga nålstick. Bolaget avser att erbjuda marknaden de bästa nålsticksskyddande produkterna och lösningarna. En kompetent och motiverad operativ organisation ska genom att förstå kundens behov och agera inom bolagets specifika nischer lyckas bättre än sina konkurrenter.



VIGMEDS FEM STRATEGISKA INITIATIV ÄR:

Stark kärnkompetens inom organisationen

Den strategiska placeringen av huvudkontoret i en region som präglas av innovation och nytänkande inom den medicinteknologiska industrin gör att Vigmed kan attrahera värdefull kompetens och erfarenhet och därigenom nå en ledande ställning inom valda affärssegment. Bolagets innovativa säkerhetslösningar konstrueras, utvecklas, marknadsförs och hanteras av ett team motiverade medarbetare som tillsammans besitter gedigna erfarenheter.

Gedigen kundförståelse

Vigmed strävar efter att i nära samarbete med huvudmålgruppen, användarna, eliminera nålsticksskador. Bolaget för en aktiv och regelbunden dialog med sina samarbetspartners och sjukvårdspersonal via diskussionsforum, fokusgrupper och nätverk av värdefulla kompetenser. Kunddialogen är en viktig del i Vigmeds innovationsprocess.

Driva innovation

Att driva innovation och sätta nya standarder för säkerhet, kvalitet och kostnadseffektivitet är starka drivkrafter för Vigmed. Historiskt sett har få innovationer inom området nått marknaden på ett tillfredsställande sätt, vilket skapar intressanta möjligheter för dynamiska och utvecklingsfokuserade företag. Det är Vigmeds ambition att lansera två nya produktlinjer varje år på marknaden.

Varaktiga partnerskap genom "controlled outsourcing"

Som en liten aktör på en marknad som domineras av stora spelare måste Vigmed bygga sin framgång på att vara bäst inom valda delar av värdekedjan. Ett samlat marknadserbjudande åstadkoms genom nära samarbete/partnerskap med andra ledande nischaktörer som bidrar med sina unika kompetenser och resurser i ett partnerskap där alla vinner. Genom att fokusera på våra kärnkompetenser får Vigmed kraft att utveckla marknadens bästa lösningar samtidigt som man minimerar investeringar i produktion, utrustning och monteringslinjer. Produktionen sker i samarbete med kontraktstillverkare som har tillverkning som sitt strategiska fokusområde. De partners Vigmed har valt att samarbeta med inom tillverkning och distribution har gedigen medicinsk kompetens, renrumskapacitet och är finansiellt stabila.

Fokus på tillväxt

Vigmeds marknadssatsningar riktar sig naturligt mot de marknader där det föreligger en lagstiftning eller någon form av direktiv kopplat till stickskydd, eller där det finns ett generellt och utvecklat säkerhetstänkande. Bolaget fokuserar också på vissa marknader där nära kundsamarbeten indikerar att det finns ett växande behov av säkerhetsprodukter. Hemmamarknaden i Europa ligger för närvarande i fokus medan USA, Kina samt Ostasien och Gulfstaterna ses som framtida potentiella marknader.

År 1921 bildades teknikföretaget Viggo AB i Helsingborg. Företaget importerade och distribuerade medicinsk utrustning och sålde även produkter över disk i butiken i Helsingborg. Under 1940- och 1950-talen fokuserade Viggo AB alltmer på engångsartiklar och var med sin egen produktionsanläggning väl positionerat när företaget fick patent på och lanserade IV-katetern Venflon® 1968, ett varumärke som idag innehas av Becton Dickinson, en produkt som fortfarande är standard i en stor del av världen. Under decennierna efter lanseringen byggde Helsingborg upp sitt rykte som europeiskt center för IV-kateterteknik och här finns fortfarande den främsta kunskapen inom området. Verksamheten som härstammade från Viggo övertogs så småningom av Becton Dickinson som år 2011 flyttade produktionsanläggningen för Venflon till Singapore och Indien. Dock stannade mycket av kunskapen och större delen av personalen kvar i Helsingborg och utgör nu en talang- och kompetenspool som Vigmed kan dra nytta av.



Utifrån en mission att eliminera nålsticksskador inom sjukvården påbörjade vi i slutet av 2012 en spännande resa. Startpunkten var ett kapitaltillskott från privata investerare på 50 miljoner kronor i slutet av 2012 följt av en notering av Vigmed på NASDAQ OMX First North i början på 2013.

När resan inleddes i slutet av 2012 bestod hela vårt team endast av fyra anställda och våra tillgångar utgjordes av några lovande produktprototyper. Nu, lite drygt två år senare, har Vigmed utvecklats till ett komplett bolag med en etablerad och växande försäljning. Idag består teamet av 20 erfarna och motiverade medarbetare. Tillsammans har vi utvecklat, tagit i produktion och lanserat fyra produktlinjer (CLiP Ported, CLiP Winged, CLiP Neo samt SWiNG) och dessutom etablerat ett gediget distributörsnätverk som täcker större delen av Västeuropa. Vi har även tecknat avtal med distributörer i Australien och Nya Zeeland.

Vi är stolta över att på så kort tid ha lyckats bygga upp ett medicintekniskt bolag med gedigna kvalitets- och regulatoriska kompetenser, nödvändiga certifieringar, innovativ forskning och utveckling. Till detta har vi process-expertis som gör det möjligt för våra producenter att etablera en kostnads-effektiv och fullt automatiserad produktion. Med moderna marknadsförings-koncept och nära samarbete med noga utvalda distributörer för vi nu ut våra produkter på marknaden. Att lansera fyra produktlinjer simultant är rätt unikt i vår bransch. Detta har till stor del möjliggjorts av teamets samlade erfarenheter och kompetenser i kombination med vårt täta partnersamarbete.

Det mesta har gått över förväntan, men naturligtvis inte allt. Vi får konstatera att våra ambitiösa lanseringsplaner har varit lite väl optimistiska. Initiala problem vid uppstart av produktionen samt behov av vissa designjusteringar av den första generationen produkter samt långa handläggningstider för CE-godkännanden har försenat marknads lanseringen med drygt åtta månader jämfört med plan. Som en konsekvens härav blev det därför nödvändigt att i december 2014 genomföra en företrädesemission där 6 261 904 nya aktier emitterades och 52,1 miljoner kronor tillsköttes bolaget. Det faktum att Vigmeds nyemission blev övertecknad visar att det finns en stark tilltro till bolaget och dess verksamhet. Emissionen säkrade det kapital som krävs för nästa steg i vår utveckling.

Nu är vi igång! Vi har organisationen på plats, produktionen är igång, liksom leveranskedjan och distributörsnätverket. Därmed finns nu alla pusselbitar som krävs för att föra ut våra patenterade produkter på marknaden. När det gäller de så viktiga distributörerna är Västeuropa till stora delar redan täckt i form av distributionsavtal med välrenommerade partners, såsom CODAN-gruppen som täcker Skandinavien, Frankrike och Österrike, Vygon för Tyskland samt Werfen Group på den Iberiska halvön. Vi har även tecknat avtal med Mediq för Schweiz, Mavrogenis för Grekland, Medival, Nannini och Medi.Ca för Italien, Icepharma på Island och med Device Technologies i Australien och Nya Zeeland.

Genom den utrullning som nu har satts igång räknar vi med att under kommande år kunna etablera en solid bas, framför allt inom Europa, tillräckligt stor för att generera den omsättning som krävs för att nå lönsamhet.

Vi planerar fortsatt att etablera nya samarbeten med kontraktstillverkare i syfte att på ett kapitaleffektivt sätt öka vår produktionskapacitet. Detta kommer att ske i takt med att vår försäljning ökar. Under september 2014 undertecknade vi vårt senaste tillverkningsavtal, detta med AMB Industri för tillverkning av artärkatetrar. Inom denna marknadsnisch lanserar vi nu en nytänkande skyddad produkt och då konkurrensen inom detta segment är relativt sett begränsad har vi stora förväntningar. Monteringslinjerna för dessa patenterade artärkateterprodukter är just nu under inkörning och produktansättningen förväntas ske i september 2015.

Med såväl kontraktstillverkning som distribution på plats i Västeuropa, vår fokusmarknad, kommer vi nu att bygga vidare på våra unika produkter och vidareutveckla våra innovativa säkerhetslösningar i syfte att möta kundernas behov. Nyckeln till framgång är för Vigmed en robust produktdesign anpassad till användarnas önskemål, en effektiv och högkvalitativ produktion i helautomatiska produktionslinjer och en proaktiv, pålitlig och lyhörd försäljnings-, leverans- och serviceorganisation.

Nu ligger vårt fokus helt klart på att stödja våra distributörer så att dessa kan komma igång och öka försäljningen på respektive marknad. Vi arbetar samtidigt hårt med att optimera produktions- och logistikkedjan för att kunna leverera rätt produkt på utsatt tid till rätt kund, vilket krävs för att vi ska få nöjda slutkunder. Med detta på plats är det vår övertygelse att vi kommer att generera den försäljning som krävs för att uppnå vår uttalade målsättning om kontinuerlig tillväxt mot ett omsättningsmål på 400-600 miljoner SEK under 2019.

Sett ur ett flerårigt perspektiv riktar vi även blickarna mot den amerikanska och kinesiska marknaden. I november 2013 godkändes Vigmeds första patent i USA, vilket omfattar vår Vigclip®-teknik. Patentet är ett av våra grundpatent och ger inte bara möjligheter inom CLiP®-linjen, utan även inom liknande produktlinjer som strävar efter ökad säkerhet för vårdpersonal. Den amerikanska marknaden kräver anpassade tekniska lösningar med andra monteringslinjer än inom EU samt FDA-anpassade kvalitetssystem och godkännanden, vilket gör att vi förväntar oss en lansering i USA tidigast under 2017.

Koncernens nyckeltal

Miljoner SEK	2014	2013	2012
Omsättning	1,1	0,0	0,0
Rörelseresultat	-32,0	-21,0	-12,1
Investeringar i anläggningstillgångar	10,1	12,3	4,7
Nyemission	52,1	24,8	56,0
Kassaflöde	21,7	-10,9	50,6
Eget kapital	73,8	53,4	52,0
Soliditet	78%	94%	88%
Bank & kassa vid årets utgång	63,5	41,8	52,7
Antal medarbetare vid årets utgång	17	13	4

I Kina har vi ett antal mönsterskydd och patentansökningar och vi har nyligen inlett en produktregistreringsprocess. Marknaden i Kina är under stark utveckling, behoven av skyddade produkter är uppenbar och såväl sjukvårdspersonal som patienter ställer ökade kvalitetskrav. Vi har samtidigt planer på att etablera en separat och lokalt finansierad affärsenhet för hela Ostasien. Vi är övertygade om att en sådan verksamhetsgren i sig har stor potential att skapa värde för Vigmeds aktieägare.

Det är med tillfredsställelse jag kan konstatera att 2015 är året då vi tar oss an den europeiska marknaden med full kraft. Vi kompromissar inte i vår strävan att minska smittspridningen i världen genom att eliminera nålsticksskador. Jag är övertygad om att vi, givet några år, kommer att lyckas att bygga ett ledande företag inom vår bransch. Som representant och ledare för Vigmeds team kan jag utlova fokus, hårt arbete, höga ambitioner och motivation samt en fast beslutsamhet att vi ska etablera oss som ett framgångsrikt och lönsamt internationellt, medicintekniskt bolag.

Finn Ketler

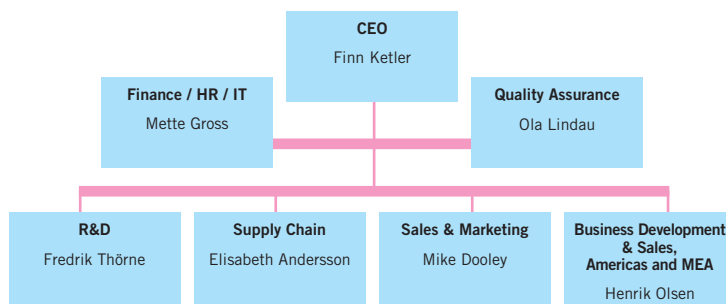
Verkställande direktör/styrelseledamot

VIGMEDS STRATEGIER PÅ DJUPET



Stark kärnkompetens inom organisationen

Vigmed har på några få år byggt upp en organisation som idag består av 20 anställda, varav flertalet är erfarna specialister inom sina respektive yrkesområden. Vigmeds starka team besitter spetskompetenser inom produktutveckling, produktionsprocesser, logistik, försäljning, innovativ marknadsföring, kvalitet och regulatoriska områden, samt finans och kommunikation.



Fördelningen av anställda inom organisationen	
Finance	2
Quality Assurance	4
IT	1
R&D	6
Sales & Marketing	4
Business Development & Sales, Americas and MEA	1
CEO	1
Supply Chain (från februari 2015)	1

Sett till antalet medarbetare utgör forskning och utveckling den största avdelningen i organisationen. Avdelningen för kvalitet och regulatoriska ärenden är den del av organisationen som stärkts mest under 2014. I samband med lanseringen av CLiP®-produktlinjerna under sommaren 2014 har försäljnings- och marknadsföringskompetensen stärkts och fokus mot dessa områden kommer att intensifieras.

CE-märkning är nödvändigt vid försäljning av produkter inom EU. För CLiP®-produkterna har dessa hanterats av samarbetspartnern inom logistik; MBH-International A/S i Danmark. I slutet av 2014 erhöll bolaget eget CE-märke för SWiNG-produkterna som därmed kunde föras ut på marknaden i januari 2015.

Vidare har Vigmed ansökt om eget CE-märke för CLiP®-linjerna med syfte att integrera logistikansvaret under 2015. Bolaget anställde i januari 2015 en Director for Supply Chain som är ansvarig för inköp, kapacitetsplanering, logistik och lager och bolaget är nu i ett skede där man avser att ta över lager- och logistikhantering från MBH.

Etablering på den europeiska marknaden ligger för närvarande i fokus, samtidigt som vissa förberedelser för senare lanseringar på marknaderna i USA och Kina pågår.

Under 2013-14 har flera nya projekt och prototyper utvecklats, vilket innebär att Vigmed förväntar sig att utan problem kunna uppfylla ambitionen att lansera nya produktlinjer varje år.

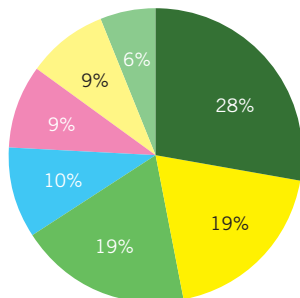


Gedigen kundförståelse

Vigmeds strävan efter att minska riskerna för smittspridning till sjukvårdspersonal genom att eliminera nålsticksskador sker i nära partnerskap med de som är utsatta, dvs användarna i form av sjukvårdspersonal. Det är framför allt dessa slutanvändares behov som styr utvecklingen av nya säkerhetslösningar inom bolaget. En framgångsfaktor för Vigmed är förmågan till kundförståelse och hur detta inkorporeras i innovationsprocessen. Bolaget för en konstant och aktiv dialog med slutkunderna via strukturerade forum bestående av nyckelkunder och distributörer samt online-nätverk som ger värdefull input, som sedan tas tillvara i produktutvecklingsprocessen.

Att utvärdera och noga analysera slutanvändarnas behov har, förutom själva nålskyddet, varit en av de bärande principerna vid utformningen av Vigmeds produkter. Utvärderingar av Vigmeds produkter som genomförts vid olika sjukhus i Sverige och Danmark har tydliggjort de fördelar Vigmeds produkter har jämfört med alternativa produkter på marknaden. Sjuksköterskor och läkare inom sjukvården är ofta konservativa och eftersträvar produkter med samma egenskaper och inbyggda känsla som de oskyddade produkter man är van att använda.

När nålsticksskador inträffar



- Vid givande av injektion
- Före aktivering av en säkerhetsanordning
- Vid bortskaffande av en icke-stickskyddad produkt
- Efter att en stickprodukt lämnats på en arbetsyta av en medarbetare
- Med anledning av en medarbetares agerande
- Annan orsak
- Vid aktivering av en säkerhetsanordning

Vigmed har redan lanserat ett antal produktlinjer på marknaden genom kontrakterade distributörer. Målet är att utveckla nya produktlinjer varje år och utöka existerande innovationsplattformar för att möta det ökade behovet av användarsäkerhet. Sjukvårdspersonal världen över är starkt utsatt för spridningen av smittosamma sjukdomar, behovet är stort och lagarna stödjer lanseringar av ytterligare säkerhetsprodukter.

Affärsområde injektion

Vigmed tillhandahåller idag uteslutande semi-automatiska lösningar inom injektionsmarknaden, vilket är en markant förbättring jämfört med nuvarande manuella säkerhetslösningar. Resultatet vid användning av Vigmeds produkter innebär en högre nivå av efterlevnad och följaktligen en lägre risk för nålsticksskador.

Vigmeds produktlinje Vigmed® SWiNG lanserades 2014 och är det första skyddshöljet för kanyler som, när det har aktiverats, automatiskt förhindrar de 47 procent av sticksskador som enligt American Nurses Association¹ inträffar vid injicering eller innan dess manuella säkerhetslösningar har aktiverats (se nedan figur). Vigmed bedömer att detta är en betydande konkurrensfördel för bolaget.

¹ American Nurses Association and Inviro Medical Science, 2008 Study of Nurses' Views on Workplace Safety and Needlestick Injuries.

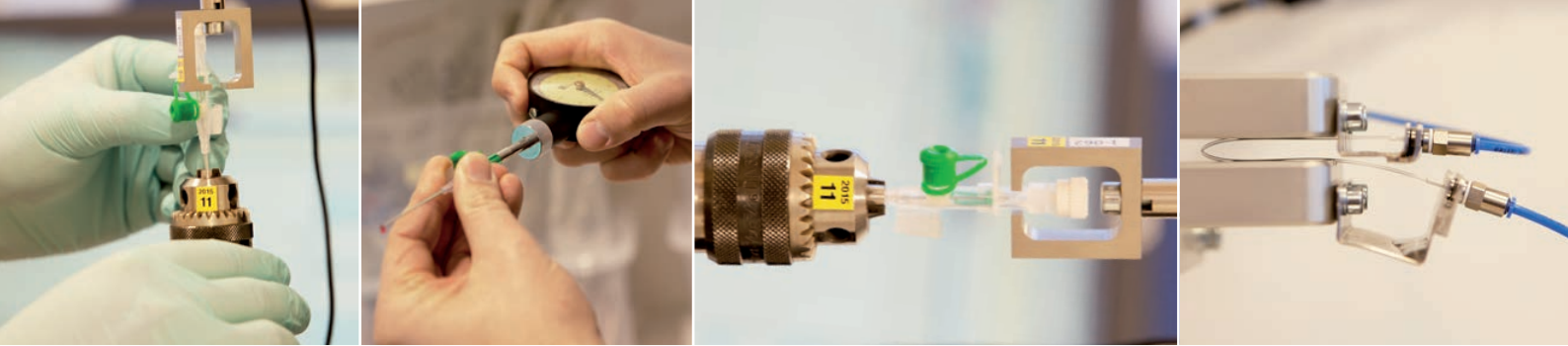


Vigmed® SWiNG

SWiNG är den första skyddsmekanismen för injektionskanyler som, när de har aktiverats, automatiskt förhindrar sticksskador både under och efter injektionen.

SWiNG Universal, med eller utan nål, kan introduceras mellan en spruta av standardstorlek och en hypodermisk nål, vilket ger en säkrare skyddsfunktion.

SWiNG Clic-On, är en icke-steril produkt som passar till alla standardnålar med luer slip-sprutor utan adderat dödutrymme, det vill säga utan läkemedelsförlust.



Affärsområde infusion

Det finns fyra olika produkttyper på marknaden där vingarna, den extra injektionsporten, samt den integrerade infusionsslangen är de utmärkande särdragen. Vingarna hjälper till att fixera produkten mot patienten. Den extra injektionsporten möjliggör även en nålfri bolusinjektion via en extra port, vilket i sig säkerställer snabb och bekväm åtkomst till blodbanan i akuta lägen. Den integrerade infusionsslangen ger ett mer slutet system där portar och trevågs-kranar kan kopplas.

Vigmed erbjuder endast helt automatiska säkerhetsprodukter i syfte att uppnå ett säkert skydd mot nålsticksskador. Bolaget lanserade under 2014 produktlinjerna Vigmed® CLiP® Ported, Vigmed® CLiP® Winged och Vigmed® CLiP® Neo.

CLiP® Neo är en säkerhetsprodukt med en IV-kateter som har mycket liten nåldiameter (24G och 26G), automatisk säkerhetsanordning och med möjligheten att använda valfritt grepp. Produkterna levereras också med en så kallad "notch needle" som ger en betydligt tidigare blodsignal när kärlväggen penetreras, vilket är en oerhört stor fördel vid behandling av för tidigt födda barn.

För att kunna erbjuda högsta möjliga kvalitet tillverkas produkterna i helautomatiska och högteknologiska monteringslinjer. Vigmeds unika säkerhetslösningar utlovar bekvämlighet och säkerhet, vilket säkerställer att patientrutinerna inte påverkas av att användaren tvingas ändra praxis för att uppnå bättre arbets- och nålsäkerhet. Resultatet är en produkt som i princip är lika användarvänlig som de icke-säkerhetsversioner av PVK (Perifer venkateter) som sjuksköterskor och läkare redan är vana vid.

Vigmeds produktfördelar inom denna produktgrupp består av:

- Hög kvalitet i varje detalj av produkten
- Helautomatiska monteringslinjer som ger en hög likformig kvalitet
- En enkel och kostnadseffektiv design i ren polymer
- En design som underlättar sjukvårdspersonalens arbete.

Vigmed® CLiP® Ported

CLiP®-produkterna är utvecklade med användare och patienter i åtanke för att erbjuda utmärkta inläggningssegenskaper. Säkerhetsmekanismen är automatisk (en sk passiv säkerhetslösning), varför ingen ytterligare åtgärd krävs av användaren under inläggning.





Vigmed® CLiP® Winged

Säkerhetsmekanismen är automatisk (en sk passiv säkerhetslösning), varför ingen aktiv åtgärd krävs av användaren under inläggning. Det finns en exakt utformad upphöjning på nålen som ser till att säkerhetsmekanismen aktiveras.

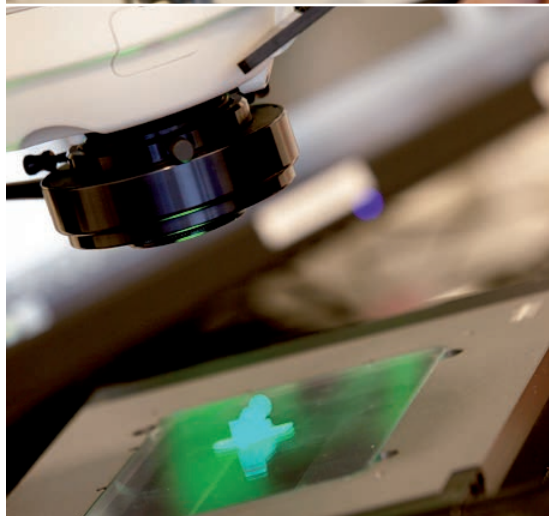


Vigmed® CLiP® Neo

CLiP® Neo är en säkerhetslösning baserad på samma principer som CLiP® Ported och Winged, men anpassad till den viktiga neonatala och pediatrika vården. CLiP Neo är en rak, vingförsedd IV-kateter som är specifikt utformad för små vener. Den finns i mycket små storlekar (24G och 26G) med automatisk säkerhet och tillåter valfri grepp teknik.



INNOVATION



Förutom tunga kompetenser inom teamet för forskning och utveckling har bolaget ett eget laboratorium med två heltidsanställda sedan hösten 2013. Labbet deltar både i utvecklingsarbetet samt utför de tester som krävs för att säkra att produkterna som släpps uppfyller de höga krav Vigmed, marknaden och regelverken ställer.

Vigmed har lanserat produktlinjerna CLiP® Ported, CLiP® Winged och CLiP® Neo inom infusion samt produktlinjen SWiNG inom injektion. Som ett naturligt led i en vidare expansion inom bolagets primära funktionsområde och i syfte att täcka både den venösa och artära sidan av det kardiovaskulära systemet avser Vigmed att lansera en unik och skyddad artärkateter – SWiTCH – i september 2015.

Dessa produkter är baserade på två innovationsplattformar som har de patentskyddade Vigclip®- eller ”elbow-lock” - patenten som bas. Innovationsplattformarna ligger till grund för utveckling av ytterligare ett antal säkerhetslösningar som syftar till att upgradera icke-skyddade produkter till skyddade produkter. En tredje innovationsplattform är under uppbyggnad. Denna plattform relaterar till både injektions- och infusionsmarknaden.

	Lansering 2014	Lansering 2015	Under utveckling
1. Vigclip®	CLiP® Ported	SWiTCH (Artär)	CLiP® US
	CLiP® Winged		CLiP® CN
	CLiP® Neo		CLiP® Nästa Generation
2. Elbow-lock	SWiNG Universal		Insulinnålar
	SWiNG Clic-On		Butterfly
			Bloduppsamling
3. Tredje plattform			Infusion & Injektion
4. Övrigt & Externt		Obturator / Mandarin	I.V. kateterförband

Patent, rättigheter och certifieringar

Vigmed har nationellt och internationellt hittills inlämnat drygt 80 patentansökningar uppdelade på mer än 15 patentfamiljer. Bolaget äger samtliga sina patent och patentansökningar utan begränsningar. Den första patentansökan lämnades in under sensommaren 2009, i anslutning till att bolaget bildades. Trots patentportföljens unga ålder, har redan ett antal patent utfärdats till Vigmed. Patenten och patentansökningarna har alla prioritetsdatum under perioden 2009–2015, varför giltighetstiden för de redan utfärdade och de kommande patenten är i det närmaste maximal. Till dags dato är 17 patent godkända och fler godkännanden väntas under året. Dessutom har bolaget ett par bruksmönster godkända i Kina för produkttyperna Vigmed® Clip® och Vigmed® SWiNG. Bolaget äger samtliga sina patent och patentansökningar utan begränsningar.

Strategin är att skydda Vigmeds teknologi och produkter på alla geografiska marknader som bedöms vara av betydelse. Vigmed har för avsikt att utöka sin patentportfölj kontinuerligt med både offensiva och defensiva patent- och bruksmönsterrättigheter. Med offensiva patent- och bruksmönsterrättigheter avses sådana som speglar Vigmeds egna produkter, med defensiva patent- och bruksmönsterrättigheter avses sådana som inte speglar Vigmeds egna produkter. Utöver patenterade produkter och teknologier använder Vigmed eget know-how som inte skyddas av patent. Vigmed strävar efter att skydda sådan information, bland annat genom sekretessavtal med anställda, konsulter och samarbetspartners.



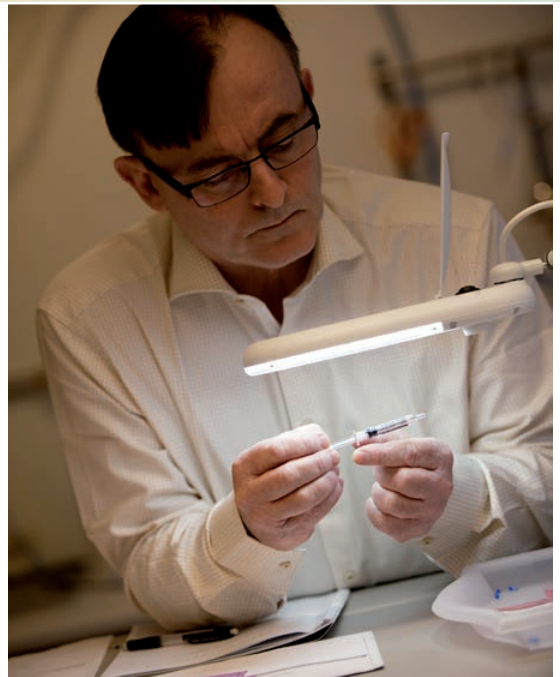
Dessa patent beviljades under 2014:

- Vigclip® i USA
- Vigclip® i Australien
- Ett svenskt patent på en nålsäkerhetslösning för IV-katetrar med stängda system.

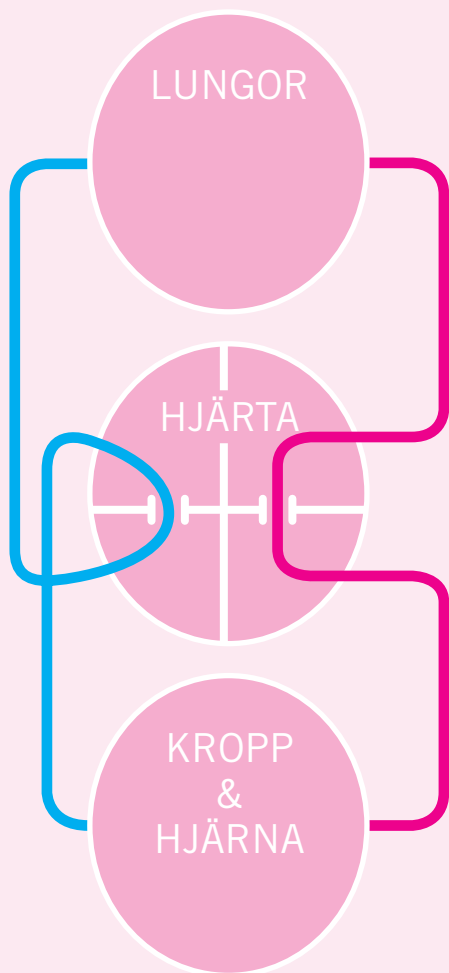
Den patentportfölj bolaget nu innehar är i sig tillräcklig för att stödja sju ytterligare utvecklingsprojekt och flera utökade produktlinjer, utöver de lanserade CLiP®- och SWiNG-linjerna.

Under det senaste året har Vigmed byggt upp solida kvalitetsledningsstrukturer och processer. Företaget har erhållit de viktiga certifikaten 2014 ISO 13485:2012 och ISO 9001:2008 som omfattar utveckling och tillverkning av lösningar för att förebygga nålsticksskador.

Vidare erhöll bolaget CE-märke för SWiNG-produkterna i november 2014. Vigmed avser att ansöka om eget CE-märke även för CLiP®-linjerna.



Vigmed konstruerar och utvecklar sina patenterade säkerhetslösningar med hjälp av ett kompetent och motiverat team som tillsammans besitter årtal av erfarenhet från den medicintekniska branschen.



Introduktion till hjärt- och kärlsystemet

Hjärt- och kärlsystemet består av hjärta och blodkärl (bland annat vener och artärer). Detta har som huvudfunktion att transportera runt blod i kroppen. Via artärerna transporteras syre och näringsämnen till kroppens vävnader och via venerna transporteras koldioxid och andra avfallsämnen bort från dessa vävnader.

Kärlsystemet i sig består av två kretslopp, systemkretsloppet och lungkretsloppet. Via lungkretsloppet leds syrefattigt blod från hjärtat till lungorna för att ta upp syre och avge koldioxid. Detta syresatta blod återförs sedan till hjärtat för att pumpas ut i det stora systemkretsloppet och nå kroppens vävnader. Totalt innehåller kretsloppen 4,5–5,5 liter blod för en vuxen människa, varav större delen utgörs av plasma (vätska), följt av röda blodkroppar, vita blodkroppar och blodplättar.

Vid behandling av många sjukdomar krävs tillträde till hjärt-och kärlsystemet. Tillträde via vensystemet är ett snabbt och effektivt sätt att tillföra olika typer av vätska och/eller läkemedel, det vill säga infusion och injektion. Vidare ger ett tillträde till venerna och artärerna en möjlighet att ta blodprov samt att mäta blodtrycket.

Den utrustning som används för tillträde till kärlen omfattar bland annat perifera eller centrala venkatetrar och artärkatetrar av olika konfigurationer. Alla typer av katetrar kräver en kanyl som penetrerar huden och kärlet. Kanylen avvecklas efter införandet av katetern. Katetern, som är tillverkad i mjuk och följsam plast, ligger sedan kvar i kärlet under längre tid och kan kopplas till annan extern utrustning såsom sprutor och dropp.

För enstaka blodprovstagningar används oftast två olika typer av kanyler, provtagningsnålar som kopplas till rör med vakuumpump samt ”Butterfly”-nålar (vid komplicerade situationer).

En annan typ av utrustning som används för att injicera läkemedel, vaccin mm är hypodermiska nålar. Injiceringen kan antingen göras intramuskulärt (i muskeln), subkutant (direkt under huden) eller intrakutant (mellan hudens lager). Vätskan diffunderar och upptas av blodkärlen under längre tid.

Smittspridning via nålsticksskador

Smittspridning av olika former av sjukdomar är ett mycket allvarligt problem i samhället. Vi påminns dagligen i media inte bara om konsekvenserna i form av epidemier såsom ebolavirus utan även om riskerna för den sjukvårdspersonal som hanterar sjuka patienter. Oavsiktliga nålstick med sprutor och andra stickprodukter som redan använts på patienter riskerar att överföra allvarlig smitta från patient till sjukvårdspersonal.

Sticksskador är ett allvarligt och utbrett arbetsmiljöproblem inom sjukvården och sjukvårdsanställda riskerar dagligen att smittas av någon av de drygt 30 allvarliga blodburna sjukdomar¹ som kan spridas genom oavsiktliga nålstick.



Varje år rapporteras runt två miljoner nålsticksskador i Europa och USA. Därutöver uppskattar man allmänt att det sker uppskattningsvis ytterligare en miljon nålsticksskador som aldrig rapporteras.^{2,3}

De sjukdomar som hittills uppmärksammas mest är HIV, hepatit B och hepatit C. Risken att smittas av HIV om man sticker sig på en kontaminerad nål är enligt flera oberoende källor runt 0,3–0,5 procent.⁴ För hepatit B är, enligt samma källor, smittorisken ungefär 20–33 procent och för hepatit C ungefär 3–5 procent.⁵ Att det rör sig om ett allvarligt problem illustreras av det faktum att WHO⁶ uppskattar att det i hela världen årligen sker 1,3 miljoner dödsfall där människor avlider av sjukdomar som de smittats av via oavsiktliga nålstick.

Förutom de rena hälsoriskerna måste även beaktas att det uppstår ett stort psykiskt lidande hos de personer som råkat sticka sig samt det faktum att sjukvården åsamkas stora onödiga kostnader i form av analyser, utredningar och sjukskrivningar. Varje rapporterad nålsticksskada uppskattas kosta sjukvården ungefär 53–3 618 EUR beroende på skadans art.^{7,8,9}

Lagstiftning

I USA finns sedan år 2000 en lagstiftning (Needlestick Safety and Prevention Act, NSPA)¹⁰ som innebär att alla produkter med nålar ska vara utrustade med ett nålskydd för att minska risken för smittspridning via oavsiktliga nålstick. EU införde i maj 2013 ett direktiv till sina medlemsländer som ålägger dem att omedelbart införa regler som stipulerar att nålskyddade produkter ska användas inom sjukvården. I syfte att förhindra smittspridning har alla länder inom EU nu tvingande krav på att vassa föremål ska vara försedda med en integrerad säkerhetsmekanism som förhindrar stick- och skärskador, detta vid användning inom hälso- och sjukvård samt angränsande verksamheter.

Samtliga länder inom EU måste därmed ersätta tidigare oskyddade produkter med nålskyddade produkter på alla områden inom sjukvården för att efterleva direktivet och därigenom skydda personalen. De flesta europeiska länder har i dagsläget genomfört direktivet genom att införa olika former av nationell lagstiftning.

¹ U.S. Department of Labor, OSHA, Federal Register (66: 5324-5325), Occupational Exposure to Bloodborne Pathogens, 01/18/2001.

² Himmelreich, H., et al., The Management of Needlestick Injuries. Dtsch Arztebl International, 2013. 110(5): sid. 61-7.

³ Sullivan, S., et al., Blunt Needles for the Reduction of Needlestick Injuries During Cesarean Delivery: A Randomized Controlled Trial. Obstetrics & Gynecology, 2009. 114(2): sid. 211-6.

⁴ Cardo M., Culver D.H., Ciesielski C.A., et al (1997). A case-control study of HIV seroconversion in health care workers after percutaneous exposure. N Eng J Med 1997;337: 1485-1490.

⁵ Health Protection Agency (2008). Eye of needle: United Kingdom surveillance of significant occupational exposures to bloodborne viruses in health care workers, London: HPA.

⁶ M.A Milles & E. Pisani, The cost of unsafe injections, Bulletin of the World Health Organization, Vol. 77, no. 10, 808-811.

⁷ Waljee, J.F., S. Malay, and K.C. Chung, Sharps Injuries: The Risks and Relevance to Plastic Surgeons. Plastic and Reconstructive Surgery, 2013. 131(4): p. 784-791.

⁸ Glengård, A. and U. Persson, Costs associated with sharps injuries in the Swedish health care setting and potential cost savings from needle-stick prevention devices with needle and syringe. Scandinavian Journal of Infectious Diseases, 2009. 41(4): p. 296-302.

⁹ Oh, H.S., et al., Costs of postexposure management of occupational sharps injuries in health care workers in the Republic of Korea. American journal of infection control, 2013. 41(1): p. 61-65.

¹⁰ Federal Needle Stick Safety and Prevention Act (Public Law 106-430, 106th Congress) of November 6, 2000.

Kostnader för samhället

Vid uppskattning av de totala kostnaderna för nålsticksskador bör hänsyn tas till flera kostnadskomponenter utöver det rent psykiska lidandet och därtill relaterade kostnader. Om en nålsticksskada rapporteras omfattar vanligtvis de direkta kostnaderna för försäkringsbolaget eller vårdanläggningen ett antal blodprover och eventuella läkemedel, beroende på vilket protokoll som följs. Det krävs upprepade blodprover med olika tidsintervaller för att följa upp om den som drabbas av en nålsticksskada serokonverterar och därmed är smittad. Om detta sker, stiger de direkta kostnaderna för fortlöpande behandling av den smittade dramatiskt. Hur stora dessa kostnader verkligen är vet man inte då det saknas en systematisk uppföljning. Indikationer från studier som utförts pekar på att det kan röra sig om många miljarder euro.¹¹ Den faktiska ekonomiska bördan av nålsticksskador varierar dessutom från land till land då det finns en mängd föreskrifter som ska efterföljas vid en skada och dessa föreskrifter varierar mellan länderna. Exempelvis uppskattar en studie från 2010 att den årliga kostnaden i USA kan vara så hög som 440 miljoner EUR.¹² Dessutom påverkar olika sätt att redovisa kostnader jämförelsen mellan länder. Studier visar också att varje individuell skada kan kosta vårdgivaren, och i slutändan samhället, upp till 3 600 EUR.¹³ De indirekta kostnaderna kan bli ännu högre och kostnaderna för en nålsticksskada är märkbara för både individen och samhället. Osäkra injektionsrutiner leder till produktivitetstillsatser till följd av sjukfrånvaro, behandling av infektioner, försäkringskostnader och vård av den drabbade.

Marknaden för stickprodukter

Vigmed uppskattar att den totala marknaden enbart för de säkerhetsprodukter som Vigmed har lanserat under 2014 och väntas lansera under 2015 uppgår till cirka 1 000 miljoner EUR. Därutöver uppskattar Vigmed att den totala marknaden som Vigmed vänder sig till, inklusive produkter under utveckling innefattande områdena blodprover och bloduppsamling, uppgår till närmare 3 000 miljoner EUR.¹⁴

Marknaden för stickprodukter kan indelas i tre huvudsakliga områden; injektion, infusion samt produkter för blodprover eller bloduppsamling. Volymmässigt är den mest använda nålförsedda produkten en vanlig injektionsspruta. Det sker enligt marknadsstudier¹⁵ fler än 30 miljarder injektioner globalt per år i världen. Förutom injektionssprutor används stora mängder med infusionskanyler, som primärt används på sjukhus för att ge dropp och för provtagning. Det tredje betydande volymsegmentet är produkter för blodprov och bloduppsamling.



¹¹ Saia, M. et al, Needlestick Injuries: Incidence and Cost in the US, UK, Germany, France, Italy and Spain. *Biomedicine International* (2010) 1:41-49.

¹² Saia, M. et al, Needlestick Injuries: Incidence and Cost in the US, UK, Germany, France, Italy and Spain. *Biomedicine International* (2010) 1:41-49.

¹³ Waljee, J.F., S. Maley, and K.C. Chung, Sharps Injuries: The Risk and Relevance to Plastic Surgeons. *Plastic and Reconstructive Surgery*, 2013. 131 (4): p. 784-791.

¹⁴ Uppskattningen grundar sig på att Vigmed under 2014/2015 endast kommer att sälja vissa produktkategorier på vissa marknader, exempelvis PIVC och skyddade injektionsnålar i Europa.

¹⁵ Multiclient market study, Disposable Syringe Markets (March 2012), TriMark Publications.



Den globala marknaden enbart för säkerhetsprodukter inom infusion och injektion uppskattas till 2 600 miljoner EUR.¹⁶

¹⁷ Kommande års förväntade tillväxttakt på marknaderna för infusion och injektion uppgår till 7–10 procent på årsbasis.¹⁸ På marknader som Sydamerika, Mellanöstern, Indien och framför allt Kina är tillväxten betydligt högre. Enbart i Kina förbrukas enligt en studie utförd av Business Research Ltd.¹⁹ fler än 100 miljoner infusionskanyler och 8–9 miljarder injektionssprutor per år och den årliga marknadstillväxten uppgår till omkring 20 procent. Det bör även beaktas att ledande konkurrenter²⁰ anger att marknaden för säkerhetsprodukter i sig växer med tvåsiffriga procenttal över hela världen, vilket således kan betraktas som den reella tillväxttakten för det produktsortiment Vigmed erbjuder.

I Europa har sjukvården hittills i huvudsak använt oskyddade produkter. I och med det nya direktivet förändrades bilden drastiskt och andelen skyddade produkter kommer under en period av några få år att öka från den hittillsvarande relativt marginella användning av skyddade stickprodukter till närmare 100 procent. Marknaden förändras då sjukvården pressas att minska sina kostnader samtidigt som kvalitets- och säkerhetskraven ökar. Den snabbt växande efterfrågan och ökade kvalitetskrav i Asien bidrar dessutom till en accelererande marknadstillväxt. I dess spår har nya asiatiska konkurrenter med exportambitioner etablerats. Hittills har dock den lägre kvalitet som asiatiska tillverkare erbjuder inneburit att de inte lyckats erövra några större marknadsandelar i Västeuropa.

Injektionsmarknaden

Det finns flera lämpliga produkter för injektion, varav de vanligaste är:

- Hypodermiska nålar och sprutor, som utgör en generisk högvolyymmärkt och låter användarna kombinera olika standardprodukter.
- Förfyllda sprutor med eller utan nål, ett växande segment inom det högre pris-/värdeintervallet.

De flesta produkter på marknaden utgörs idag av produkter som inte har nålsticksskydd. En mindre del av marknaden har produkter med manuella nålsticksskydd. För närvarande finns inga automatiska lösningar till rimliga kostnader inom detta segment, vilket resulterar i högre risk för nålsticksskador och påföljande risk för överföring av smitta.

Den globala marknaden för säkerhetsinjektioner kan idag uppskattas till 1 600 miljoner EUR.²¹ Produkter med nålskydd har primärt efterfrågats i USA, där det sedan år 2000 finns en säkerhetslagstiftning. Den förväntade globala tillväxttakten de kommande åren uppgår till åtta procent²² på årsbasis, och drivs främst av länderna inom EU där det nya EU-direktivet kommer att innebära att marknaden på några få år transformeras från icke-säkerhetsprodukter till produkter med nålskydd. Trenden mot produkter med nålskydd kan förväntas spridas långt utanför USA och EU med en global marknad bestående av 30 miljarder²³ injektionsprocedurer per år. Tillväxten kommer naturligtvis vara nära kopplad till de enskilda staternas införande av nationell lagstiftning som syftar till att skydda personer som arbetar i vården, men även i ökande grad till sjukvårdspersonalens ökande medvetenhet och krav på en säker arbetsmiljö.

¹⁶ TechNavio: Global PIVC Market 2014-2018, p.13.

¹⁷ TechNavio: Global Hypodermic Needles Market 2013-2018, p.10.

¹⁸ TechNavio: Global Hypodermic Needles Market 2013-2018 and TechNavio: Global PIVC Market 2014-2018.

¹⁹ Marknadsstudie i Kina (2011) utförd av Business Research Ltd. (Beijing) på uppdrag av Vigmed AB.

²⁰ Årsredovisningar 2011 av B Braun respektive Becton Dickinson.

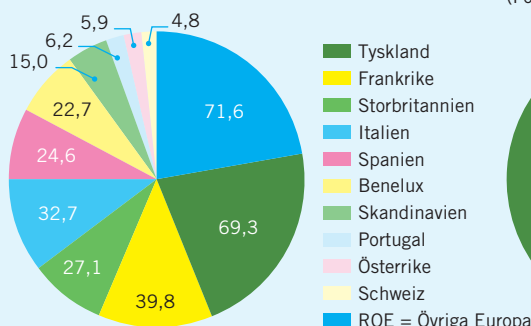
²¹ TechNavio: Global Hypodermic Needles Market 2013-2018, p.10.

²² TechNavio: Global Hypodermic Needles Market 2013-2018.

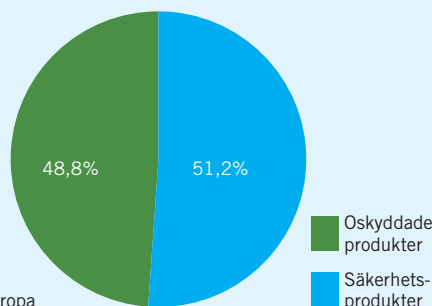
²³ Multiclient market study, Disposable Syringe Markets (March 2012), TriMark Publications.

EU marknad för IV-katetrar

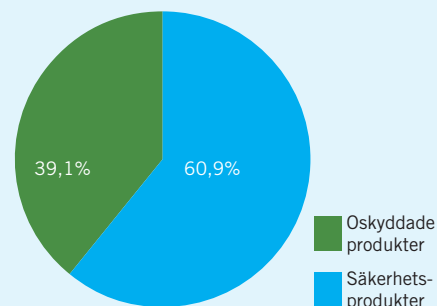
Enheter i miljoner, 2014



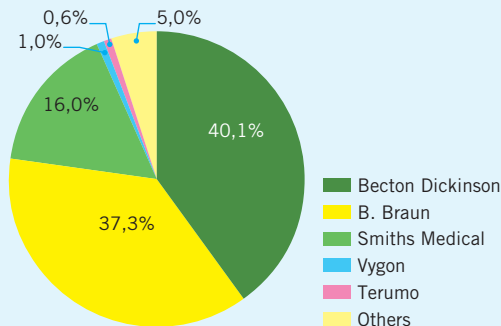
Marknadsandel (Fördelning enheter), 2014



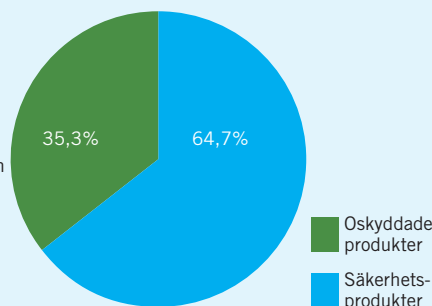
Marknadsandel (Värdefördelning), 2014



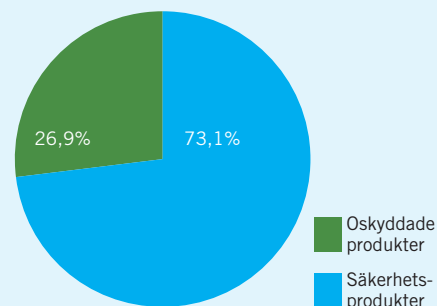
Uppskattad marknadsandel, 2014



Uppskattad marknadsandel (Fördelning enheter), 2020



Uppskattad marknadsandel (Värdefördelning), 2020



Källa: iData Research: European Market Access for Vascular Access Devices 2014 och Vigmeds egen extrapolering.

Infusionsmarknaden

Det finns fyra olika produkttyper på marknaden där vingarna, den extra injektionsporten, samt den integrerade infusionsslangen är de utmärkande särdragen. Vingarna hjälper till att fixera produkten mot patienten. Den extra injektionsporten möjliggör även en nålfri bolusinjektion via en extra port, vilket i sig säkerställer snabb och bekväm åtkomst till blodbanan i akuta lägen. Den integrerade infusionsslangen ger ett mer slutet system där portar och trevägs-kranar kan kopplas.

På marknaden levereras idag dessa produkttyper med eller utan nålsticksskydd. Nålsticksskydden är normalt automatiska (även kallat "passiva") lösningar, det vill säga de kräver inte någon aktivisering från användarna.

Värdet på den globala marknaden för säkerhets-PVK uppskattas idag uppgå till 1 000 miljoner EUR och påverkas av i vilken utsträckning lagstiftning runt nålskydd har införts. Därför omfattar

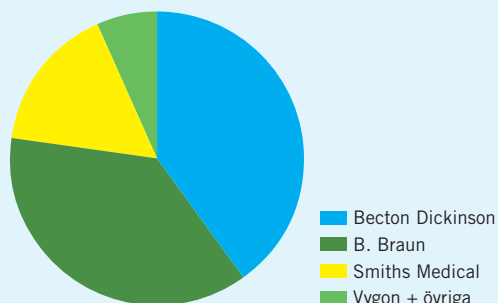
marknaden idag främst USA och till viss del Europa. Marknadstillväxten ökar i takt med att säkerhetsprodukter introduceras som bättre alternativ till icke-säkerhetsprodukter. I USA är 95 procent av produkterna nålskyddade redan, medan den siffran är 60 procent i Västeuropa, och endast 15 procent i till exempel Östeuropa där tillväxtpotentialen är stor. Vigmed uppskattar att den genomsnittliga marknadstillväxten kommer att ligga runt sju till tio procent på årsbasis under den närmaste femårsperioden.

²⁵ iData Research, US Market for Vascular Access 2014.

²⁶ iData Research, European Market for Vascular Access 2014.

²⁷ Uppskattning gjord av Vigmed.

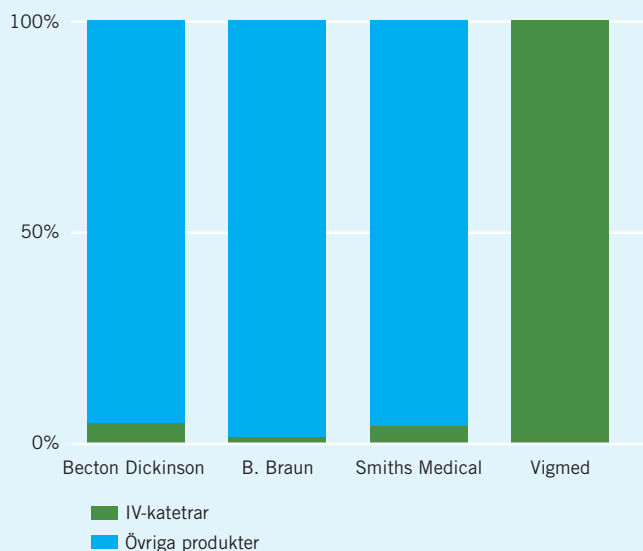
EU PIVC* Marknadsandel
(Fördelning enheter), 2014



Källa: *iData Research, European Markets for Vascular Access Devices 2014*

*PIVC: Peripheral Intravenous Cannula.

Andel av bolagets totala omsättning



Källor: *Becton Dickinson Form 10-K 2013, p. 5 & Becton Dickinson Annual Report 2013, p. 2.*

Smiths Annual Report 2013, p. 2.

B. Braun Annual Report 2013, p. 52 & p. 72.

iData Research, European Markets for Vascular Access Devices 2014.

iData Research, US Market for Vascular Access Devices and Accessories 2014.

Marknadsaktörer

Idag domineras marknaden av några få stora medicinteknikbolag såsom Becton Dickinson (USA), B Braun (Tyskland) och Smiths Medical (Storbritannien/USA) samt det förhållandevis mindre bolaget Vygon (Frankrike). De har alla tagit fram nålskyddade produkter för att ersätta traditionella stickprodukter, men de lösningar man utvecklat hittills har, enligt Vigmeds förmenande, i många fall varit relativt komplicerade, inte levt upp till kundkraven och/eller varit dyra, vilket inte uppskattas av sjukvården.

Det kan tyckas utmanande för en liten verksamhet som Vigmed att konkurrera med stora multinationella verksamheter som kan uppvisa en miljardomsättning och global närvaro. Det är dock viktigt att beakta det faktum att Vigmed har total fokus på skyddade stickprodukter, vilket inte är fallet för bolagets stora konkurrenter. Dessa stora koncerner är verksamma inom ett stort antal affärsområden av skiftande karaktär och endast en liten del av verksamheten omfattar produkter som konkurrerar med Vigmed,

som därigenom har förutsättningar att vara snabbare, mer lyhörda för marknads behov och mer fokuserad i vår produktutveckling och marknadsbearbetning.

Tre centrala trender anses i dagsläget dominera utvecklingen inom stickprodukter; (1) kravet på nålskydd, (2) prispress²⁸ samt (3) behovet av lösningar som inte förändrar befintliga och invanda rutiner.

Utöver de aktörer som beskrivits ovan har Vigmed identifierat ett antal mindre aktörer som importerar produkter till Europa, och då främst till Östeuropa. Vigmed anser att dessa aktörers produkter är mindre konkurrenskraftiga och av lägre kvalitet.

²⁸ Intervjuer med sjukvårdspersonal och inköpare vid svenska och danska sjukhus 2012, Vigmed AB.

DISTRIBUTION OCH UPPHANDLINGSFÖRFARANDE

En avgörande framgångsfaktor för varje verksamhet är självfallet försäljningsorganisationen. Det är genom en effektiv och väletablerad försäljningsorganisation som man säljer sina produkter, men det är också genom den som många av signalerna från användare och marknad återkopplas till företaget.

Utmaningen för varje nyetablerat bolag som jobbar mot sjukvårdssektorn är att varje land har lokala regler och rutiner kring upphandling av produkter. Oftast sker upphandlingen genom ett anbudsförfarande där faktorer såsom kvalitet, funktion, leveranssäkerhet och pris beaktas. För att bearbeta ett större antal marknader krävs lokala försäljningsorganisationer som måste ha en viss kritisk massa för att kunna täcka sin marknad.

För ett nyetablerat bolag är uppbyggnaden av en försäljningsorganisation en stötesten, det tar både tid och kostar stora pengar. Det alternativ som vanligen står till buds är att arbeta genom agenter och distributörer i olika former. Nackdelarna med detta är uppenbara. Som liten ny aktör får man inte mycket uppmärksamhet från sin försäljningsrepresentant, dessutom tvingas man ofta avstå en stor del av marginalen.

För Vigmed kan det som normalt sett utgör ett stort hinder istället vändas till en signifikant fördel. Anledningen är att Vigmeds huvudsakliga konkurrenter, som är stora multinationella bolag, nästan uteslutande har valt att bearbeta marknaden direkt via egna försäljningsorganisationer som bara säljer respektive företags egna produkter. Konsekvenserna är två; (1) dessa stora konkurrenter kan sällan erbjuda ett komplett produktsortiment på respektive lokal marknad och har inte heller samma personella resurser som de ledande lokala distributörerna av medicintekniska produkter har, (2) lokala distributörer strävar alltid efter att kunna erbjuda marknaden ett komplett produktsortiment. Skyddade injektions- och infusionsprodukter är av central betydelse för varje sjukhusuppköpare och vårdgivare.

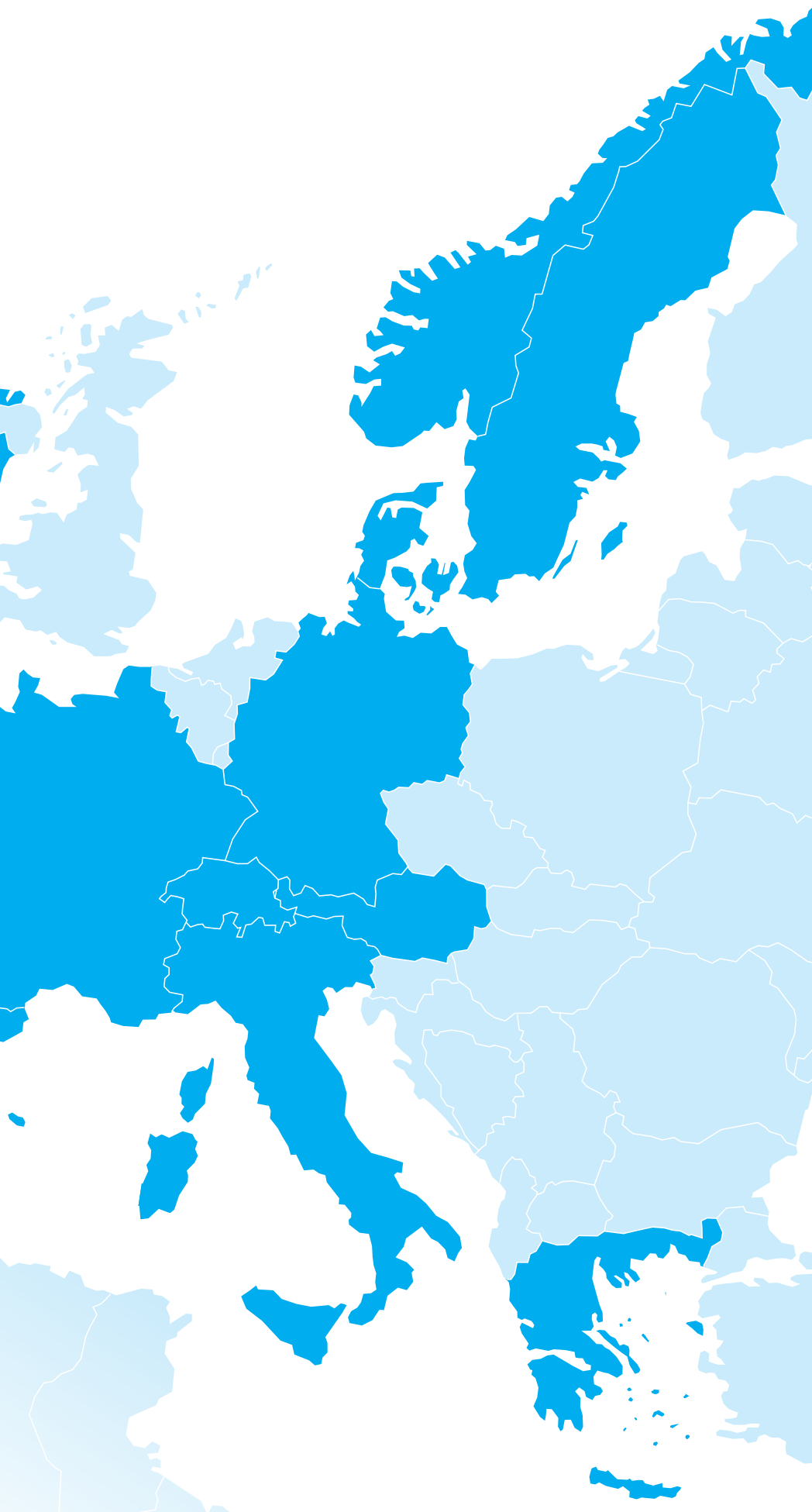
Vigmed har en unik situation där ledande lokala distributörer är angelägna om att få representera Vigmed på sin lokala marknad. Intresset från lokala distributörer har varit och är stort. Detta ger Vigmed ett bra förhandlingsläge med möjlighet inte bara att välja de bästa distributörerna, utan också att tillse att de avsätter resurser till Vigmeds produkter och att Vigmed får sin rättmätiga del av marginalen.

Vigmed har valt att låta den operativa försäljningen skötas av lokala distributörer på respektive marknad. Bolaget arbetar uteslutande med väletablerade aktörer som var och en har starka marknadspositioner på sin lokala marknad. Som en del i de samarbetsavtal som upprättats har Vigmed tillsäkrats direkt åtkomst till slutkunderna genom respektive distributörs nätverk av säljare. Upplägget är kostnadseffektivt och flexibelt, och innebär att Vigmed omedelbart får tillgång till omfattande försäljningsresurser utan att behöva investera i tid och pengar.

Vigmeds ambition är att identifiera och etablera ett nära samarbete med de starkaste fristående distributörerna på respektive marknad.

Vigmed har nått målet att under 2014 säkra distributörer för flertalet prioriterade marknader i Europa. Ytterligare distributionsavtal förväntas tecknas under 2015 varefter samtliga nyckelmarknader i Västeuropa är täckta för försäljning av Vigmeds patenterade säkerhetsprodukter.



**Kontrakterade distributörer:**

- CODAN – Sverige
- CODAN – Danmark
- CODAN – Norge
- CODAN – Frankrike
- CODAN – Österrike
- Vygon – Tyskland
- Werfen Group/ Izasa Hospital – Spanien
- Werfen Group/ Medicinália Cormédica – Portugal
- Mediq – Schweiz
- Mavrogenis – Grekland
- Medival / Nannini / Medi.Ca – Italien
- Icepharma – Island
- Device Technologies Ltd – Australien, Nya Zeeland

Samtliga distributörer har tillgång till Vigmeds produkter och är nu i färd med att föra ut dem på marknaden samt inkludera dem i offentliga upphandlingar. Marknadsavdelningen på Vigmed står i regelbunden kontakt med de kontrakterade distributörerna för att tillgodose deras behov av information och säljstöd. De online-system som byggts upp och nära relationer till ansvariga säljare möjliggör en aktiv dialog med full fokus på kundsupport.

PRODUKTION OCH SUPPLY CHAIN



AMB, foto Sara Södergård



AMB, foto Sara Södergård



AMB, foto Sara Södergård

Vigmed designar själv sina produkter och samverkar dessutom aktivt med sina producerande partners vid utformningen av automations- och processlösningar för själva produktionen. Tillverkning av produktionsverktyg och vissa nyckelkomponenter sker i Sverige i syfte att säkra full kontroll över teknologin. För formsprutning och montering används några få utvalda kontraktstillverkare i Sverige och Indien. Dessa samarbetspartners har tydligt visat sitt åtagande genom att själva investera i helautomatiserade produktionslinjer som är dedikerade för Vigmeds produkter. Produktionslinjerna är helt utformade efter Vigmeds specifikationer och i nära samarbete med Vigmeds processtekniker som aktivt medverkar vid design, installation och driftsättning av produktionsanläggningarna.

Alla hittills etablerade produktionssamarbeten är med välrenommerade och kompetenta producenter:

- Hindustan Syringes & Medical Devices Ltd ("HMD") för CLiP®-linjer inom venös infusion (Delhi, Indien). HMD är en erfaren tillverkare av sprutor, kanyler och skalpeller som har försett den globala marknaden med sina egna produkter och som kontraktstillverkare sedan 1957. Vigmeds produkter produceras i HMD:s nybyggda och högteknologiska fabrik i Faridabad, Delhi i Indien.
- AB Euroform för SWiNG-linjen inom injektion (Motala). Euroform, är en erkänt kunnig och högteknologisk producent av polymera produkter inom modern, fokuserad och effektiv svensk tillverkningsindustri.
- AMB Industri AB för SWiTCH-linjen för arteriell infusion (Broakulla/Emmaboda). AMB är en underleverantör med högfördädlade plastdetaljer som specialitet. Företaget har egna avdelningar för formsprutning, lackering och montage, både i och utanför renrum.

I syfte att skydda Vigmeds patenterade teknologi har produktion av nyckelkomponenten till Vigclip® förlagts till en lokal tillverkare i Sverige som är bunden av sekretess.

Identifiering och utvärdering av potentiella tillverkare för kommande produktlinjer är en ständigt pågående process. I den mån det är möjligt så kommer Vigmed att sträva efter att utöka samarbetet med nuvarande tillverkare. Samarbetet med investeringsvilliga kontraktstillverkare reducerar Vigmeds kapitalbehov då bolaget inte investerar i produktionsfaciliteter och huvudsakligen inte heller i produktionsutrustning.

Vigmeds danska partner, MBH International A/S har hittills skött hela logistikkedjan (inklusive administration), från fabrikerna i Asien och Sverige via distributörer ut till slutkund. MBH International A/S hanterade då även kundfakturer och daglig kundservice samt alla kvalitetscertifikat och tillståndsfrågor inom ramen för ett temporärt avtal. Samarbetet gynnade



Vigmed på så sätt att företaget inte behövde ha någon kapitalbindning i kundfordringar och lager.

Vigmed förbereder nu en etablering av en egen logistikkedja, varför samarbetet med MBH International A/S succesivt avvecklas. Vigmed anställde i januari 2015 en Director of Supply Chain som är ansvarig för inköp, kapacitetsplanering, logistik och lager. Bolaget befinner sig i ett skede där man tar över all lager- och logistikhantering samt även CE-märkeshantering och övriga certifieringar från MBH i Danmark.

Denna förändring kommer på sikt att stärka företagets rörelseresultat och säkra full fokus på logistikoptimering av Vigmeds produkter genom hela värdekedjan.



Vigmeds uttalade strategi är att fokusera på de länder som i syfte att förhindra smittspridning till sjukvårdspersonal och patienter har infört en lagstiftning om nålskyddade produkter. Detta är idag fallet för EU:s samtliga medlemsstater och USA.

Såväl uppbyggnad som operativ drift enligt alla de regler och certifieringar som krävs är ett komplicerat åtagande för varje verksamhet. Det krävs rigorösa kvalitetssystem och processen är tids- och kostnadskrävande. Av denna anledning går det inte att komma ifrån att den lanseringshastighet som Vigmed klarar till viss del styrs av uppbyggnaden av dessa system. Vigmed är idag certifierat enligt ISO 13485 och ISO 9001 och kan därför sälja produkter i samtliga länder som kräver denna certifiering. Bolaget förbereder även för kommande anpassningar till certifieringar på den amerikanska marknaden. I Kina har produktregistreringar påbörjats och processer för framtida produktlanseringar har inletts.

I en tredje framtida våg planerar Vigmed att lansera sig på ytterligare marknader i Asien, Gulfstaterna samt delar av Sydamerika.

Som ett försteg till etablering på nya marknader arbetar Vigmed aktivt med att bygga upp en varumärkesposition.

Strategin är att proaktivt arbeta med internetbaserad och innehållsstyrd kommunikation som ett komplement till de marknadsföringsaktiviteter som sker via exempelvis de kontrakterade distributörerna. Bolaget anser att detta är kostnadseffektivt samtidigt som man når ut med ett enhetligt budskap till hela marknaden. Stor vikt läggs vid att nå hela vägen fram till slutanvändarna och låta dem vara en del i utvecklingsprocessen av Vigmeds patenterade säkerhetslösningar.

Det är viktigt att notera att Vigmed avser att lansera ytterligare produktlinjer och att introducera företagets produkter på ytterligare marknader såsom Kina med flera andra länder. De finansiella bidragen från tillkommande produktlinjer/-familjer samt geografiska marknader har inte inkluderats i de ovan presenterade finansiella målen.

Som ett led i Vigmeds strävan efter att eliminera nålsticksskador avser bolaget bli en aktiv drivkraft i globala diskussioner kring nålsticksskador och bekämpandet av dessa. Genom att aktivt arbeta med fokusgrupper, nätverk, sociala media och andra väl utvalda plattformar avser Vigmed lyfta diskussionen till ytterligare nivåer och engagera rätt nätverk samt talespersoner.



STRUKTUR OCH AKTIEÄGANDE



Moderbolaget

Vigmed Holding AB omfattar endast exekutiva funktioner och styrning, samt förvaltning och finansiering av det helägda dotterbolaget Vigmed AB. Rörelseresultatet för året uppgick till -2,3 miljoner SEK (-0,9 miljoner SEK). Moderbolaget har lämnat ett aktieägartillskott till Vigmed AB om 2,5 miljoner SEK, vilket redovisas under resultat från finansiella poster.

Koncernstruktur

Utöver det helägda dotterbolaget Vigmed AB, omfattar koncernen ett bolag i Hong Kong (70 % ägarandel) och ytterligare två bolag som etableras i Kina och Taiwan. Strukturen finns för att inleda produktregistreringar i Kina samt för att möjliggöra framtida lokal finansiering av verksamheten i Asien.

Aktiekapital

Företrädesemissionen i december 2014 medförde en ökning av aktiekapitalet med SEK 126 383 och en ökning om 6 261 904 aktier.

Aktiekapitalet uppgår vid årets utgång till SEK 884 680,11 fördelat på 43 833 332 aktier. Bolaget har endast ett aktieslag och samtliga aktier har lika rätt till utdelning.

I mars 2014 utställde företaget 755 000 teckningsoptioner till nyckelpersoner i dotterbolaget Vigmed AB, med rätt att teckna samma antal aktier i Vigmed Holding AB till ett aktiepris om 24 SEK per aktie. Optionerna utgavs till marknadsmässiga villkor.

Teckningsoptionerna kan utnyttjas under perioden 15 januari – 31 januari 2017, och kan öka aktiekapitalet med upp till cirka 15 339 SEK, motsvarande högst 2 % av det nuvarande aktiekapitalet. Incitamentsprogrammet förväntas inte medföra några kostnader av betydelse för företaget.

I övrigt finns inga utestående teckningsoptioner, konvertibla skuldebrev eller liknande finansiella instrument som kan berättiga till teckning av nya aktier eller på annat sätt påverka aktiekapitalet.

Aktien i Vigmed Holding AB noterades vid NASDAQ OMX First North i Stockholm i februari 2013.

Aktieägare	Aktier	Procent
Per Knutsson (inkl. bolag)	6 314 985	14,4%
Bure Equity AB (publ)	3 761 045	8,6%
Ulf Mossberg	2 401 040	5,5%
Nomura Securities Co. Ltd.	2 100 000	4,8%
UBS AG Client Account	2 054 495	4,7%
Finn Ketler (inkl. familj och bolag)	2 000 024	4,6%
Rikard Roos	1 708 262	3,9%
Lennart Holm (inkl. familj och bolag)	1 669 302	3,8%
SI Technology Investments AB	1 546 069	3,5%
Cecilia Karlsson	1 515 935	3,5%
Övriga	18 762 175	42,8%
Summa	43 833 332	100,0%

(Offentlig aktiebok och förvaltarförteckning samt information kända för bolaget per den 31 december, 2014)

Styrelsen och verkställande direktören för Vigmed Holding AB (publ), organisationsnummer 556918-4632, får härmed avge moderbolagets årsredovisning och koncernredovisning för 2014. Bolaget är registrerat i Sverige och har sitt säte i Helsingborg.

1. Information om verksamheten

Vigmed är ett svenskt medicintekniskt företag som grundades 2009 vars mission är att eliminera nålsticksskador och risken för smittspridning av farliga infektionssjukdomar hos sjukvårdspersonal och patienter genom att eliminera oavsiktliga nålsticksskador inom vården. Nålsticksskador är ett betydande problem för läkare, sjuksköterskor och annan sjukvårdspersonal, som riskerar att smittas med HIV, hepatit eller någon annan av de cirka 30 blodburna sjukdomar som kan överföras via en smittad nål. Varje år sticker sig uppskattningsvis över en miljon läkare, sjuksköterskor och annan sjukvårdspersonal enbart i Europa.

Nålsticksskador anses vara ett så betydande arbetsmiljöproblem att EU i maj 2013 införde ett direktiv som kräver att alla offentliga inköp av nålar och sprutor ska vara produkter utrustade med nålskydd för att förhindra nålsticksskador. Direktivet, som följts upp av nationella lagar i respektive EU-land, kräver att marknaden under en begränsad tid konverterar till nya och anpassade säkra produkter.

Det är med stöd i denna förändring som Vigmed, med sina unika och patenterade säkerhetslösningar, etablerar sig på marknaden. Bolagets egenutvecklade och patenterade produkter är resurseffektiva, säkra, enkla att använda och av hög kvalitet.

Vigmed arbetar efter ett så kallat controlled outsourcing concept, vilket innebär att produkterna tillverkas av kontraktstillverkare i Sverige och Indien och säljs via kontrakterade distributörer i utvalda länder.

Vigmed AB, som är ett helägt dotterbolag till Vigmed Holding AB (VIG), har sitt säte i Helsingborg.

1.1. Vigmeds produkter och innovationsplattformar

Vigmeds definierade fokusområde är skyddade stickprodukter för sjukvården. Baserat på denna plattform finns en mängd möjligheter att utveckla lösningar som möter marknadens behov av att gå från icke-skyddade till skyddade produkter. Detta såväl inom de två innovationsplattformar injektion och infusion, där bolaget redan lanserat produkter, som inom för Vigmed tillkommande applikationsområden t.ex. bloduppsamling, övervakning och dialys.

Vigmed har lanserat produktlinjerna CLiP® Ported, CLiP® Winged och CLiP® Neo inom infusion samt produktlinjen SWiNG inom injektion. Som ett naturligt led i en vidare expansion inom bolagets primära funktionsområde och i syfte att täcka både den venösa och artära sidan av det kardiovaskulära systemet avser Vigmed att lansera en unik och skyddad artärkateter – SWiTC – i september 2015.

Dessa produkter är baserade på två innovationsplattformar som har de patentskyddade Vigclip®- eller "elbow-lock"-patenten som bas. Innovationsplattformarna ligger till grund för utveckling av ytterligare ett antal produkter som syftar till att uppdatera icke-skyddade produkter till skyddade produkter. En tredje innovationsplattform är under uppbyggnad. Denna plattform relaterar till både injektions- och infusionsmarknaden.

1.2. Forskning och utveckling

Nedan patent beviljades under 2014:

- Vigclip® USA
- Vigclip® Australien
- Ett svenskt patent på en nålsäkerhetslösning för IV-katetrar med stängda system

Den patentportfölj Vigmed nu innehar är i sig tillräcklig för att stödja sju ytterligare utvecklingsprojekt och flera utökade produktlinjer, utöver de produktlanserade CLiP®- och SWiNG-linjerna.

Under det senaste året har bolaget byggt upp kvalitetsledningsstrukturer och processer. Bolaget erhöll EN ISO 13485:2012 och 9001:2008 certifikat som omfattar utveckling och tillverkning av lösningar för att förebygga nålsticksskador.

För SWiNG-produkterna har bolaget erhållit CE-märke. Vidare avser Vigmed att ansöka om eget CE-märke även för CLiP®-linjerna.

Det totala beloppet av utgifter för forskning och utveckling som kostnadsförts uppgår till 12.612 kSEK (8.129 kSEK), varav 6.856 kSEK (3.978 kSEK) aktiverats.

1.3. Tillverkning

Kontraktstillverkning av produktserien CLiP® ligger hos Hindustan Syringes & Medical Devices Ltd. (HMD) i Indien och produktionen för SWiNG-linjen är förlagd hos svenska AB Euroform.

Bolaget har tecknat ännu ett svenskt och tredje kontraktstillverkningsavtal med AMB Industri AB för tillverkning av den nya säkerhetslösningen – artärkatetern SWiTC – som nu är i valideringsfas för att lanseras i september 2015.

1.4. Distribution

Vigmed har nått målet att under 2014 säkra distributörer för flertalet prioriterade marknader i Europa. Ytterligare distributionsavtal förväntas tecknas under 2015, varefter samtliga nyckelmarknader i Västeuropa är täckta för försäljning av Vigmeds patenterade säkerhetsprodukter.

Kontrakterade distributörer:

- CODAN – Sverige
- CODAN – Danmark
- CODAN – Norge
- CODAN – Frankrike
- CODAN – Österrike
- Vygon Tyskland
- Werfen Group / Izasa Hospital – Spanien
- Werfen Group / Medicinália Cormédica – Portugal
- Mediq – Schweiz
- Mavrogenis – Grekland
- Medival / Nannini / Medi.Ca – Italien
- Icepharma – Island
- Device Technologies Ltd – Australien, Nya Zeeland

2. Verksamheten under räkenskapsåret

Under den aktuella verksamhetsperioden har Vigmed gått från att vara ett mindre innovationsbolag till ett fullskaligt utvecklings-, försäljnings-, och produktionsbolag. Kommersialiseringen av bolagets patenterade säkerhetsprodukter har inletts och nästintill samtliga nyckelmarknader i Europa är täckta med distributionsavtal. Avtal för distribution av Vigmeds produkter har även tecknats i Australien och Nya Zeeland.

CLiP-produkterna lanserades i ett flertal länder och i slutet av 2014 erhöll bolaget CE-märke för SWiNG-produkterna som därmed kunde föras ut på marknaden i januari 2015.

Organisationen har stärkts av fem medarbetare och kapitalet utökats av en företrädesemission som tillförde 52,1 miljoner SEK. Vigmed är nu redo att gå in i nästa fas av kommersialiseringen med full kraft.

2.1. Omsättning och resultat

Koncernen lanserade under 2014 produktlinjerna CLiP® Ported, CLiP® Winged och CLiP® Neo. Försäljningen för året uppgick till 1 124 tusen SEK. Försäljningen har gått till kunder i Grekland, Sverige, Spanien, Portugal, Danmark och Norge.

För året som gått, förutspåddes intäkter på 5-10 miljoner SEK, vilket Vigmed inte klarat att nå. Försäljningen, som i huvudsak förväntades komma under årets sista månader har påverkats negativt av en utdragen process för att erhålla CE-märkning för SWiNG-produkterna. Denna process är nu i mål, men för sent på året för att bolaget skulle kunna uppnå de prognosticerade försäljningssiffrorna. Tecknade distributionsavtal för marknaderna i Europa har skett enligt plan även om tidsplanen försenats något och därmed även påverkat tidpunkten för försäljningsstart.

Kostnadsutfall för 2014 är i enlighet med bolagets budget.

Råvaror och förnödenheter täcker under 2014 kostnader för inköp av varor och frakt från kontraktstillverkare till lager, och även hyra av en temporär packmaskin för SWiNG-produkterna. Fraktkostnaden och maskinhyran ligger högt för året i relation till omsättningen, grundat på den blygsamma omsättningen och inköp under uppbyggnadsfasen.

Organisationen som jobbar med försäljning och marknadsföring har vuxit under 2014, och består idag av fem medarbetare. Som följd av detta har kostnaderna ökat successivt, i takt med att aktivitetsnivån inom försäljning och marknadsföring stigit avsevärt. Kostnaderna för administration har också ökat successivt, från 2013 till 2014, då Vigmed byggt upp den administrativa organisationen, system och processer inom kvalitet, finans och IT.

Under 2013 utgjorde forskning, utveckling och patent de huvudsakliga kostnaderna. I takt med att utvecklingsprojekten har utvecklats från den tidiga forskningsfasen till prototypstillverkning, materialval, utveckling av produktionsapparat och slutligen lansering, har även kostnadsutveckling inom området följt med. Under 2013 skapades stora kostnader för testmaterial och finjusteringar under inkörningsfasen av produktionsapparaten. När projekten, via styrelsebeslut, definieras gå från forskning till utveckling redovisas interna utvecklingstimmor som immateriell tillgång och kostnadsförs inte längre.

Bolaget har under 2014 kostnadsfört 6,5 miljoner SEK till en engångsförpliktelse till logistikpartnern MBH International A/S, för

tillgång till MBH:s kvalitetssystem och CE-märkning under uppstartsfasen. Kostnaden redovisas under övriga externa kostnader.

2.2. Finansiering och eget kapital

Företrädesemissionen i december 2014 tillförde bolaget 52,1 miljoner kronor (efter avdrag för emissionskostnader om 4,2 miljoner kronor), vilket medförde en ökning av aktiekapitalet med 126 383 kronor och en ökning av övrigt tillskjutet kapital om 51 988 667 kronor. Koncernens likvida medel vid periodens slut uppgick till 63,5 miljoner SEK (41,8 miljoner SEK) och det egna kapitalet 73,8 miljoner SEK (53,4 miljoner SEK). Bolaget har ställt ut teckningsoptioner till medarbetare varvid 0,5 miljoner SEK tillförts eget kapital, se punkt 2.5.

Finansiell leasingsskuld om 7,4 miljoner SEK vid periodens slut är räntebärande. Det finns inga övriga räntebärande skulder i verksamheten.

2.3. Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten under året uppgick till -20,9 miljoner SEK (-23,3 miljoner SEK).

Kassaflödet från investeringsverksamheten var under 2014 -10,1 miljoner SEK (-12,3 miljoner SEK), se detaljer i not 13 och 14.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten avser företrädesemissionen om 52,1 miljoner SEK (efter avdrag av emissionskostnader om 4,2 miljoner SEK), och inbetald likvid för teckningsoptionsprogram 0,5 miljoner SEK.

2.4. Investeringar

Årets investeringar har skett inom budget för 2014.

Maskiner och andra tekniska anläggningar omfattar förutom direkta investeringar i utrustning även utrustning för tillverkning av produktlinjen SWiNG som är leasad via kontraktstillverkaren Euroform AB. Av den samlade investeringen i maskiner och andra tekniska anläggningar om 9,8 miljoner SEK utgör finansiell leasing 7,4 miljoner SEK. Årets investeringar i inventarier utgörs huvudsakligen av utrustning till laboratoriet.

Investeringar i produktutveckling omfattar aktiverade interna kostnader och extern produktutveckling av projekt som ligger i utvecklingsfaserna. Kostnader för framdrift av projekt i forskningsfas kostnadsförs direkt.

Årets investeringar i patent utgörs huvudsakligen av utgifter till internationalisering av Vigclip®-patent. Årets inköp av programvaror avser mjukvara till utvecklingsarbetet och licenser och anpassningar av affärssystemet Dynamics NAV.

Avskrivningar för produktutveckling och patent till produktserierna CLiP Ported, CLiP Winged, CLiP Neo och SWiNG har inletts under året, och uppgick till 0,6 miljoner SEK. Avskrivningar för maskiner och andra tekniska anläggningar som används i tillverkningen beräknas baserad på tillverkad volym, och uppgick i 2014 till 0,3 miljoner SEK.

2.5. Medarbetare och incitamentsprogram

Den 31 december uppgick antalet medarbetare till 17 (13), varav en anställd i moderbolaget. Under 2014 har Vigmed anställt fem med-

arbetare inom utveckling, marknad och kommunikation.

Jämfört med samma period året innan, är personalstyrkan utökad inom alla områden, vilket reflekterar den höga aktivitetsnivån i bolaget.

Vigmed består nu av ett kompetent, erfaret och motiverat team medarbetare som kan utlova fokus, hårt arbete, höga ambitioner samt fast beslutsamhet i det fortsatta byggandet av ett lönsamt internationellt, medicintekniskt bolag.

I mars 2014 utställde företaget 755 000 teckningsoptioner till nyckelpersoner i dotterbolaget Vigmed AB, med rätt att teckna samma antal aktier i Vigmed Holding AB till ett aktiepris om 24 SEK per aktie. Optionerna utgavs till marknadsmässiga villkor.

Teckningsoptionerna kan utnyttjas under perioden 15 januari – 31 januari 2017, och kan öka aktiekapitalet med upp till cirka 15 339 SEK, motsvarande högst 2 % av det nuvarande aktiekapitalet. Efter avdrag för kostnader har 0,5 miljoner SEK tillförts eget kapital. Incitamentsprogrammet förväntas inte medföra några kostnader av betydelse för företaget.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Styrelsen föreslår årsstämman 2015 att fatta beslut om följande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Riktlinjerna återspeglar Vigmeds behov av att kunna rekrytera och motivera kvalificerade medarbetare genom en kompensation som är konkurrenskraftig. Koncernledningen består av VD och de ledande befattningshavarna som representerar de ledande funktioner som rapporterar direkt till VD. Riktlinjerna för ersättning och andra anställningsvillkor för Vigmeds ledande befattningshavare baseras på redan ingångna avtal mellan Vigmed och dess ledande befattningshavare och innebär:

- att Vigmed ska sträva efter att erbjuda sina ledande befattningshavare marknadsmässiga ersättningar,
- att kriterierna ska baseras på arbetsuppgifternas betydelse, krav på kompetens, erfarenhet och prestation samt
- att ersättningen består av fast grundlön, rörlig ersättning och övriga förmåner

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenheter. Den rörliga ersättningen är helt prestationsberoende och baseras dels på koncernens resultat och dels på individuella, kvalitativa parametrar. Den rörliga ersättningen kan högst uppgå till 30 % av den fasta grundlönen för VD och 25 % för övriga ledande befattningshavare. Frågor om ersättning till VD beslutas av styrelsen. Information om gällande ersättningar till ledande befattningshavare återfinns i not 8.

3. Koncernstruktur och Moderbolag

Utöver det helägda dotterbolaget Vigmed AB, omfattar koncernen ett bolag i Hong Kong (70 % ägarandel) och ytterligare två bolag som etableras i Kina och Taiwan. Etableringen är initierad för att inleda produktregistreringar i Kina samt för att möjliggöra framtida egen finansiering av verksamheten i Asien. Bolagsregistreringarna förväntas klara under 2015.

Vigmed Holding AB omfattar endast exekutiva funktioner och styr-

ning, samt förvaltning och finansiering av det helägda dotterbolaget Vigmed AB. Rörelseresultatet för året uppgick till -2,3 miljoner SEK (-0,9 miljoner SEK).

Moderbolaget har lämnat ett aktieägartillskott till Vigmed AB om 2,5 miljoner SEK, vilket redovisas under resultat från finansiella poster.

4. Vigmed-aktien

Företrädesemissionen i december 2014 medförde en ökning av aktiekapitalet med 126 383 SEK och en ökning om 6 261 904 aktier.

Aktiekapitalet uppgår vid årets utgång till SEK 884 680,11 fördelat på 43 833 332 SEK aktier. Bolaget har endast ett aktieslag och samtliga aktier har lika rätt till utdelning.

Aktien i Vigmed Holding AB noterades vid NASDAQ OMX First North i Stockholm i februari 2013.

5. Riskfaktorer

Nedanstående risker och osäkerhetsfaktorer kan ha en väsentligt negativ inverkan på Vigmeds verksamhet, finansiella ställning och/eller resultat. De kan även medföra att aktierna i Vigmed minskar i värde, vilket skulle kunna leda till att aktieägare i Vigmed förlorar hela eller delar av sitt investerade kapital. Ytterligare risker som för närvarande inte är kända för Vigmed, eller som för närvarande bedöms vara obetydliga, kan också komma att ha motsvarande negativ påverkan.

5.1. Bransch- och verksamhetsrelaterade risker

Konjunkturpåverkan

Vigmeds framtida försäljning är till viss del beroende av den generella konjunkturutvecklingen. En konjunkturedgång på de marknader där Bolaget verkar skulle kunna minska efterfrågan på bolagets produkter, vilket negativt kan påverka bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Denna risk begränsas dels genom att bolaget är verksam på ett flertal geografiska marknader och dels genom att Vigmeds kunder i stor utsträckning finansieras med offentliga medel.

Konkurrens- och marknadsrisker

Ett antal etablerade multinationella företag är verksamma inom målprodukter. Det finns en risk att fler aktörer tillkommer och därmed kan konkurrensen öka. Vigmed är dessutom en ny aktör med nytt märke och nya produkter på marknaden. Det finns en risk att kunder hellre väljer en etablerad och välkänd leverantör med lång historik. Dock har bolagets medarbetare stor erfarenhet från branschen och Vigmed bedöms ha en bra insikt i både kundernas och slutanvändarnas behov samt god kännedom om konkurrenternas förmågor.

Även om Vigmeds anställda har bred erfarenhet inom denna specifika bransch, har Vigmed inte alltid direkt tillgång till slutanvändare i alla relevanta länder för en lansering. Vigmed är därmed beroende av ett bra och väl etablerat samarbete med distributörer på samtliga marknader. Det finns dock en risk för att nödvändig marknads kännedom saknas vid utvecklingen av marknadsanpassade produktvarianter eller i regulatoriska avseenden.

Aktiekapitalets utveckling per den 31 december 2014.

Åtgärd	Förändring aktiekapital (kr)	Ack. aktiekapital (kr)	Förändring (antal aktier)	Ack. antal aktier	Kvotvärde
Bolagsbildning	50 000	50 000	2 475 000	2 475 000	0,02
Apportemission	636 868,69	686 868,69	+31 525 000	34 000 000	0,02
Nyemission 2013	71 428,56	758 297,25	+3 571 428	37 571 428	0,02
Nyemission 2014	126 382,86	884 680,11	+6 261 904	43 833 332	0,02

Antalet aktier vid utgången av perioden var 43 833 332.

Produktutveckling

Vigmed kommer fortsättningsvis att nyutveckla och vidareutveckla produkter inom sitt verksamhetsområde. Tids- och kostnadsaspekter för produktutveckling kan vara svåra att på förhand fastställa med exakthet. Detta medför en risk att en planerad produktutveckling blir mer tids- och kostnadskrävande än planerat.

Vigmeds produktutveckling sker efter inhämtande av information från bolagets kunder och marknaden. Efter det att bolaget bedömer att nödvändig information har inhämtats fastställer bolaget de väsentliga aspekterna i produktdesignen och utvecklar sina produkter därefter. Det finns en risk att Vigmed inte tillräckligt bra lyckas förstå kundbehovet och därmed inte utvecklar produkter som helt och fullt lever upp till behovet på marknaden.

Det finns även en risk att bolaget fastställer designen utifrån den inhämtade information på ett för tidigt stadium och att ändringar av designen därför måste företas i ett sent skede av utvecklingsprocessen, vilket kan medföra kostnader för bolaget relaterade till designändringarna i sig samt ändringar av produktionsutrustning till följd av den ändrade designen.

Produktförsörjning

Vigmeds produktionsverksamhet består av en kedja av processer där avbrott eller störningar i något led kan få konsekvenser för bolagets förmåga att uppfylla dess åtaganden gentemot kund. Sådana avbrott eller störningar kan därför komma att inverka negativt på Vigmeds verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Reklamationer, återkallelser och produktansvar

Leverantörer till sjukvården riskerar, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, att bli föremål för anspråk avseende produktansvar, garanti-ansvar samt andra rättsliga anspråk. Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader, särskilt med beaktande av att det i de branscher som Vigmed verkar regelmässigt förutsätts långtgående åtaganden från leverantörer. Vigmed kan inte lämna några garantier för att dess verksamhet inte kommer att utsättas för ersättningskrav. För de egendoms- och ansvarsriskerna (t ex produktansvar)

som koncernen är utsatt för finns försäkringsprogram. De tecknade försäkringarnas omfattning och försäkringsbelopp är begränsade, vilket medför att det föreligger en risk att försäkringarna inte ger tillräcklig täckning i händelse av ett krav mot bolaget.

Det finns en risk att bolaget drabbas av kostnader avseende reklamationer för det fall att det i framtiden skulle uppkomma mer omfattande reklamationer av bolagets produkter från kunder. Det samma gäller för det fall att bolaget i framtiden skulle bli tvunget att återkalla en levererad produkt.

Tillverkare och leverantörer

Vigmed har tecknat ett antal avtal med kontraktstillverkare avseende investeringar i utrustning och leverans av tillverkade produkter från fullautomatisk produktion. Det finns en risk att en eller flera av dessa kontraktstillverkare inte till fullo uppfyller de kvalitetskrav som bolaget och relevant lagstiftning kräver eller annars till fullo uppfyller sina åtaganden gentemot Vigmed. Bolaget är i sin verksamhet i viss utsträckning beroende av att samarbeta med andra parter för såväl utveckling av produkter som produktionsutrustning. Om befintliga samarbeten fungerar otillfredsställande eller sägs upp kan bolaget tvingas uppsöka andra samarbetspartners, vilket kan bli mer kostsamt och/eller ta längre tid än vad bolaget beräknar. Ett sådant scenario kan komma att påverka bolagets verksamhet och resultat negativt.

Distributörer

Vigmed har tecknat ett antal avtal med distributörer i olika länder. Det finns en risk att inga överenskommelser eller samarbeten uppnås eller att en eller flera av distributörerna inte uppfyller sina åtaganden på ett framgångsrikt sätt. Uteblivna samarbetsavtal eller samarbetspartners som inte lyckas i sitt arbete att framgångsrikt lansera Vigmeds produkter på marknaden, kan komma att föranleda reducerade eller uteblivna intäkter för Vigmed.

Organisatoriska risker och humankapitalrisk

Vigmed bildades 2009 och verksamheten leds av en kompetent och erfaren företagsledning, som har support från en aktiv styrelse och har tillgång till världsledande specialister. Inom bolaget finns ett antal nyckelpersoner som besitter unik kompetens och är av stor vikt för verksamheten. Skulle någon, eller några, av dessa nyckelpersoner lämna bolaget kan detta ha en negativ inverkan på verksamheten. Vidare föreligger inga garantier för att Vigmed kommer att kunna bygga upp organisationen och rekrytera personal i den takt som krävs för att genomföra bolagets affärsplan.

I processen att utveckla ett nystartat bolag fram till att ha en fullt fungerande organisation med forskning och utveckling, automation, kvalitetssäkring, regulatorisk, finansiell, marknads- och försäljningskompetens finns risk för förseningar. Vigmed innehar gedigna kompetenser i ett väl etablerat team, men kan fortfarande inte förväntas kunna jämföras i alla aspekter med de stora multinationella koncernerna.

5.2. Legala risker

Lagstiftning och regulatoriska risker

De regler som rör nålsticksyddande medicintekniska produkter är komplexa och kan förändras över tiden. Sådana förändringar kan öka Vigmeds kostnader, försvåra försäljningen samt ha en väsentlig negativ inverkan på bolagets förmåga att generera intäkter. Det finns inte heller någon garanti för att de regler som idag gäller, eller tolkningar av dessa regler, inte kommer att ändras på ett sådant sätt att bolagets verksamhet påverkas negativt med en åtföljande effekt på intjäningsförmåga och finansiell ställning.

Immateriella rättigheter

Den marknad Vigmed agerar inom innehåller generellt många patenträttigheter. Det kan därför föreligga risk att Vigmeds produkter utan avsikt gör intrång i annans patenträttigheter. Om tredje part skulle väcka talan mot Vigmed och bolaget förlorar en sådan process, kan detta leda till att Vigmed tvingas betala betydande skadestånd. Osäkerhet till följd av att patenträttegångar eller andra processer inleds och fullföljs kan ha en väsentlig negativ effekt på Vigmeds konkurrensförmåga. Vigmeds produkter innefattar teknologi som är patentskyddad eller patentsökt av Vigmed. Det föreligger således också en risk att konkurrenter med eller utan avsikt gör intrång i Vigmeds rättigheter.

Utöver patenterade produkter och teknologier använder Vigmed eget know-how som inte skyddas av patent. Vigmed strävar efter att skydda sådan information, bland annat genom sekretessavtal med anställda, konsulter och samarbetspartners. Det föreligger emellertid ingen garanti att sådana avtal skyddar mot offentliggörande av konfidentiell information, rätten för anställda, konsulter och samarbetspartners till immateriella rättigheter eller att avtalen ger tillräcklig påföljd vid avtalsbrott. Dessutom kan Vigmeds affärshemligheter på annat sätt bli kända eller utvecklas självständigt av konkurrenter. Om Vigmeds interna information och kunskap inte kan skyddas, kan verksamheten påverkas negativt.

5.3. Finansiella risker

Vigmed utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker såsom finansierings- och likviditetsrisk, valutarisk, ränterisk och kreditrisk. Finansiella risker hanteras främst på styrelse- och ledningsnivå. Vigmeds finansiella risker bedöms huvudsakligen bestå av finansieringsrisk, likviditetsrisk och valutarisk vilka beskrivs nedan.

Finansiering och likviditet

Finansieringsrisk avser risken att finansiering av lån och krediter blir svår eller kostsam och att koncernen därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Likviditetsrisk avser risken att inte kunna fullgöra sina betalningsåtaganden då de förfaller. Ledningen och styrelsen arbetar aktivt och kontinuerligt med bolagets styrning och kontroll inklusive resultat, likviditet och finansiell ställning. Styrelsen prövar löpande att förutsättningar för fortsatt drift föreligger.

Valutarisker

Vigmed är verksamt på en global marknad med stora delar av försäljningen och inköpen i andra valutor än SEK. Försäljningen sker till övervägande del i EUR, och koncernens inköp av varor sker primärt i EUR och SEK. Koncernens inköp av tjänster sker delvis i SEK men även i GBP, USD och EUR. Förändringar i värdet på SEK i förhållande till andra valutor kan därmed komma att få såväl positiva som negativa effekter på bolagets resultat och finansiella ställning.

Koncernen säkrar inte valutaexponeringen men den är för närvarande begränsad.

Ränterisker

Med ränterisk avses risken att förändringar i marknadsräntan påverkar bolagets räntenetto. Vigmed har för närvarande inga lån eller krediter. Vigmed planerar att i framtiden i viss mån finansiera verksamheten genom att uppta externa lån. Bolaget kan då påverkas negativt av förändringar i marknadsräntan.

Kreditrisker

Med kreditrisk avses risken för att en kredittagare inte fullgör sina förpliktelser mot Vigmed samt risken för att den av motparten ställda säkerheten inte täcker fordran. Kreditrisk inkluderar även motpartsrisk. Vigmed begränsar sin kredit- och motpartsrisk genom att endast acceptera motparter med god kreditvärdighet. Vigmed har inte idag några kundfordringar som bedöms som osäkra.

6. Framtida utveckling och trender

Försäljningsutvecklingen förväntas successivt att accelerera under året, detta i takt med att kontrakterade distributörer i större skala lanserar Vigmeds produkter på respektive marknader varmed antalet upphandlingsprocesser där Vigmeds sortiment inkluderas ökar.

Vigmeds nya säkerhetsprodukt; artärkanylen SWITCH, kommer att valideras under våren inför en planerad produktionsstart i september. Ytterligare innovationsplattformar förväntas ligga till grund för nya patentansökningar och affärsområden.

Betydelsen av ett effektivt smittskydd är smärtsamt uppenbar idag där vi t ex har bevittnat en okontrollerad utbredning av ebolavirus i Västafrika. Inom sjukvården har det sedan många år funnits en medvetenhet om problematiken runt smittspridning via nålstick från kontaminerade produkter, därav det nu genomförda EU-direktivet rörande nålskydd. Användarsäkerhet för sjukvårdspersonal är en tydlig trend som alltmer kommer i fokus. Kravet från marknaden är tydligt: det är dags att övergå från icke-säkra produkter till säkra. Offentliga upphandlingar kräver säkra, högkvalitativa, användarvänliga och kostnads-effektiva produkter. Det är här som Vigmeds säkerhetslösningar verkligen sätts i sitt rätta sammanhang.

7. Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Under januari 2015 har Vigmed levererat de första ordena till Tyskland, Italien och Schweiz.

I takt med att fler slutanvändare nu börjar använda Vigmeds produkter har det inkommit feedback där ett fåtal slutanvändare har haft ett problem vid användningen av CLiP Winged under vissa förhållanden. Problemet har analyserats och man kan konstatera att det är relaterat till en detalj i designen hos den första generationen av CLiP Winged-sortimentet. Designen är nu anpassad och en uppgraderad andra generation kommer att lanseras inom kort. Vigmed kompromissar inte med kvalitet varför levererade berörda produkter har bytts ut, vilket i sin tur har medfört vissa leveransförseeningar under första kvartalet.

Elisabeth Andersson har påbörjat sin anställning hos Vigmed, som Director för Supply Chain. Elisabeth ingår i ledningsgruppen och har tagit över Henrik Olsens interimroll som ansvarig för inköp, kapacitetsplanering, logistik och lager.

I januari 2015 tog Vigmed över färdigvarulagret och ansvaret för inköp från supply chain-partnern MBH A/S.

Vigmeds tillverknings- och försäljningspartner HMD lanserade i mars 2015 IV-katetrar med säkerhetslösning i Indien. HMD kommer att marknadsföra produkterna under eget varumärke, med användandet av SIPCLIP för att beskriva Vigmeds teknologi.

8. Resultatdisposition

Ingen utdelning har skett under 2013 eller 2014. Vid årsstämman den 13 maj 2015 kommer ingen utdelning att föreslås.

Förslag till vinstdisposition

Moderbolaget	2014
Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel (kSEK):	
Överkursfond	234 099
Balanserat resultat	-843
Årets resultat	-4 416
	228 840
Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att	
i ny räkning överförs	228 840

Koncernens rapport över totalresultat (kSEK)

	Not	2014	2013
Försäljning	5	1 124	-
Aktiverade utvecklingskostnader	13	5 843	3 350
Råvaror och förnödenheter		-1 897	-
Övriga externa kostnader	7, 9	-22 038	-18 544
Personalkostnader	8	-13 717	-5 520
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-1 316	-324
Övriga rörelsekostnader	6	-14	-5
Rörelseresultat		-32 015	-21 043
Finansiella poster	10		
Finansiella intäkter		218	470
Finansiella kostnader		-433	-1
Summa resultat från finansiella poster		-215	469
Resultat före skatt		-32 230	-20 574
Inkomstskatt	11	0	0
Årets resultat		-32 230	-20 574
Övrigt totalresultat			
Poster som senare kan omföras till årets resultat:			
Summa övrigt totalresultat, netto efter skatt		0	0
Summa totalresultat för året		-32 230	-20 574
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-32 230	-20 574
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
		-32 230	-20 574
Summa totalresultat för året hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-32 230	-20 574
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
		-32 230	-20 574
Resultat per aktie före utspädning (kr)	12	-0,85	-0,65
Resultat per aktie efter utspädning (kr)		-0,83	-

Noterna på sidan 44 – 63 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

Koncernens balansräkning (kSEK)

	Not	31 Dec 2014	31 Dec 2013	1 Jan 2013*
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Immateriella tillgångar	13			
Patent		1 480	628	0
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		8 740	3 350	0
Programvaror		340	65	-
		10 560	4 043	0
Materiella anläggningstillgångar	14			
Maskiner och andra tekniska anläggningar		18 628	7 306	-
Inventarier och installationer		720	542	268
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar		0	1 873	1 472
		19 348	9 721	1 740
Summa anläggningstillgångar		29 908	13 764	1 740
Omsättningstillgångar	15			
Kundfordringar	16	29	38	-
Övriga kortfristiga fordringar	16	1 350	660	1 539
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	447	340	47
Likvida medel	17	63 500	41 840	52 721
		65 326	42 878	54 307
Summa tillgångar		95 234	56 642	56 047

* In- och utgående balans 2013 har ändrats till följd av byte av redovisningsprinciper till IFRS och påverkat poster i eget kapital och immateriella tillgångar, se not 26.

	Not	31 Dec 2014	31 Dec 2013	1 Jan 2013*
Eget kapital och skulder				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	18, 19			
Aktiekapital		885	758	905
Övrigt tillskjutet kapital		135 498	82 995	58 095
Balanserat resultat		-62 563	-30 333	-9 759
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		73 820	53 420	49 241
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-	-
Summa eget kapital		73 820	53 420	49 241
Långfristiga skulder				
Låneskuld avseende finansiell leasing, långfristig del	21	4 623	0	-
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder	22	4 420	1 531	6 297
Låneskuld avseende finansiell leasing, kortfristig del	21	2 774	-	-
Övriga kortfristiga skulder		628	230	53
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		8 969	1 461	456
		16 791	3 222	6 806
Summa skulder		21 414	3 222	6 806
Summa eget kapital och skulder		95 234	56 642	56 047

Information om koncernens ställda pantar och eventalförpliktelser, se not 27.

Noterna på sidan 44 – 63 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital (kSEK)

	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare				
	Not 18	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Eget kapital, 1 januari 2013		905	58 095	-6 954	52 046
Byte av redovisningsprinciper till IFRS	26	-	-	-2 805	-2 805
Totalresultat					
Årets resultat		0	0	-20 574	-20 574
Övrigt totalresultat för året		-	-	-	-
Summa totalresultat		0	0	-20 574	-20 574
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>					
Företrädesemission		71	24 929	-	25 000
Emissionskostnader		-	-297	-	-297
Apportemission, omvänt förvärv	19	50	11 356	-	11 406
Kostnad för apportemission, omvänt förvärv			-11 356	-	-11 356
Omfördelning av aktiekapital pga omvänt förvärv		-268	268	-	0
Summa transaktioner med aktieägare		-147	24 900	0	24 753
Eget kapital, 31 december 2013		758	82 995	-30 333	53 420
Eget kapital, 1 januari 2014		758	82 995	-30 333	53 420
Totalresultat					
Årets resultat		-	-	-32 230	-32 230
Övrigt totalresultat		-	-	-	-
Summa totalresultat		0	0	-32 230	-32 230
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>					
Teckningsoptionsprogram (efter avdrag för kostnader)	20	-	515	-	515
Företrädesemission		127	56 230	-	56 357
Emissionskostnader		-	-4 242	-	-4 242
Summa transaktioner med aktieägare		127	52 503	0	52 630
Utgående balans per 31 december 2014		885	135 498	-62 563	73 820

Koncernens rapport över kassaflöden (kSEK)

	Not	2014	2013
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-32 015	-21 043
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:</i>			
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	13, 14	1 316	324
Erhållen ränta		218	470
Erlagd ränta		-433	-1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		-30 914	-20 250
Förändring i rörelsekapital			
Ökning/minskning av övriga kortfristiga fordringar		-788	548
Ökning/minskning av övriga kortfristiga skulder		10 795	-3 584
Summa förändring i rörelsekapital		10 007	-3 036
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-20 907	-23 286
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	14	-2 896	-8 301
Förvärv av immateriella tillgångar	13	-7 167	-4 047
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-10 063	-12 348
Finansieringsverksamheten			
Teckningsoptionsprogram	20	515	-
Nyemission	18	52 115	24 753
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		52 630	24 753
Årets kassaflöde		21 660	-10 881
Likvida medel vid årets början		41 840	52 721
Likvida medel vid årets slut		63 500	41 840

Moderbolagets resultaträkning (kSEK)

	Not	2014	2013*
Nettoomsättning		2 500	3 000
		2 500	3 000
Rörelsens kostnader:			
Övriga externa kostnader		-2 318	-2 784
Personalkostnader	8	-2 425	-1 120
Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar		-25	-17
		-4 768	-3 921
Rörelseresultat		-2 268	-921
Resultat från finansiella poster	10		
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		362	108
Räntekostnader och liknande resultatposter		-10	-30
Resultat från andelar i dotterbolag		-2 500	-
		-2 148	78
Resultat efter finansiella poster		-4 416	-843
Skatt på årets resultat	11	-	-
Årets resultat		-4 416	-843

*Avser 9 januari – 31 december 2013

Moderbolagets rapport över totalresultat (kSEK)

	Not	2014	2013
Årets resultat		-4 416	-843
Övrigt totalresultat		-	-
Summa totalresultat		-4 416	-843

Moderbolagets balansräkning (kSEK)

	Not	31 Dec 2014	31 Dec 2013
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	14		
Inventarier		33	58
		33	58
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	25	157 600	157 600
Lån till koncernföretag		17 500	-
		175 100	157 600
Summa anläggningstillgångar		175 133	157 658

	Not	31 Dec 2014	31 Dec 2013
Omsättningstillgångar	15		
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag	16	223	953
Övriga fordringar		26	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	24	53
		273	1 006
Kassa och bank	17	57 736	25 263
Summa omsättningstillgångar		58 009	26 269
Summa tillgångar		233 142	183 927
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	18		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		885	758
		885	758
Fritt eget kapital			
Överkursfond		234 099	181 595
Balanserat resultat		-843	-
Årets resultat		-4 416	-843
Summa eget kapital		229 725	181 510
Långfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag		-	2 000
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	22	1 745	61
Övriga kortfristiga skulder		102	92
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		1 570	264
		3 417	417
Summa eget kapital och skulder		233 142	183 927
Poster inom linjen			
Ställda säkerheter	27	50	50
Ansvarsförbindelser		Inga	Inga

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital (kSEK)

	Not 18	Aktiekapital	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2013		0	0	0	0
Totalresultat					
Årets resultat		0	0	-843	-843
Summa totalresultat		0	0	-843	-843
Transaktioner med aktieägare:					
Bolagsbildning		50	-	-	50
Apportemission	19	637	156 963	-	157 600
Företrädesemission		71	24 929	-	25 000
Emissionskostnader		-	-297	-	-297
Summa transaktioner med aktieägare		758	181 595	0	182 353
Utgående balans per 31 december 2013		758	181 595	-843	181 510
Ingående balans per 1 januari 2014		758	181 595	-843	181 510
Totalresultat					
Årets resultat		-	-	-4 416	-4 416
Summa totalresultat		0	0	-4 416	-4 416
Transaktioner med aktieägare:					
Teckningsoptionsprogram	20	-	515	-	515
Företrädesemission		127	56 230	-	56 357
Emissionskostnader			-4 242	-	-4 242
Summa transaktioner med aktieägare		127	52 504	0	52 631
Utgående balans per 31 december 2014		885	234 099	-5 259	229 725

Moderbolagets rapport över kassaflöden (kSEK)

	Not	2014	2013
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-2 268	-921
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:</i>			
Avskrivningar	14	25	17
Erhållen ränta		362	108
Erlagd ränta		-10	-30
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		-1 891	-826
Förändring i rörelsekapital			
Ökning/minskning av övriga kortfristiga fordringar		734	-1 006
Ökning/minskning av övriga kortfristiga skulder		3 000	417
		3 734	-589
Summa kassaflöde från den löpande verksamheten		1 843	-1 415
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	14	0	-75
Summa kassaflöde från investeringsverksamheten		0	-75
Finansieringsverksamheten			
Teckningsoptionsprogram	20	515	-
Nyemission	18	52 115	24 753
Upptagna lån		-	2 000
Amortering lån		-2 000	-
Lån till dotterbolag		-20 000	-
Summa kassaflöde från finansieringsverksamheten		30 630	26 753
Årets kassaflöde		32 473	25 263
Likvida medel vid årets början		25 263	0
Likvida medel vid årets slut		57 736	25 263

Not 1 Allmän information

Vigmed Holding AB (publ) med organisationsnummer 556918-4632 och dess dotterföretag Vigmed AB och det vilande dotterföretaget Vigmed China Ltd. (sammanslaget Koncernen) utvecklar, tillverkar, distribuerar och säljer skyddade nålprodukter. Tillverkningen sker via kontraktstillverkare i Sverige och Indien, och försäljningen via ett nätverk av oberoende distributörer, huvudsakligen i Europa.

Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i Sverige och med säte i Helsingborg. Adressen till huvudkontoret är Garnisonsgatan 10, Helsingborg. Företaget är noterat på First North-listan på Nasdaq OMX Stockholm.

Dotterbolaget Vigmed AB ägs till 100% av Vigmed Holding AB. Vigmed AB är ett aktiebolag registrerat i Sverige, på samma adress som moderbolaget.

Styrelsen har den 14 april 2015 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande.

Not 2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Vigmed Holding AB har upprättats i enlighet med de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar av IFRS Interpretations Committee för första gången för 2014. Vidare tillämpar koncernen Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner. I koncernredovisningen värderas poster till anskaffningsvärdet. De redovisningsprinciper som beskrivs nedan har tillämpats konsekvent för alla perioder i denna koncern- och årsredovisning, vilket innebär att jämförelseåret 2013 har omräknats i enlighet med IFRS standard. Samtliga belopp i denna koncern respektive årsredovisning anges i svenska kronor (SEK) om inte annat anges.

Vigmed Holding AB ändrade redovisningsprinciper per den 1 januari 2014 till IFRS, effekterna av detta förklaras i not 26.

I alla jämförelsetal och tabeller är 2013 omräknat enligt IFRS principen, för jämförelse med 2014.

Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Ett antal nya standarder och tolkningar träder ikraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2014 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Inga av dessa förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter med undantag av de som följer nedan:

IFRS 15 "Revenue from contracts with customers" reglerar hur redovisning av intäkter ska ske. De principer som IFRS 15 bygger på ska ge användare av finansiella rapporter mer användbar information om företagets intäkter. Den utökade upplysningsskyldigheten innebär att information om intäktslag, tidpunkt för reglering, osäkerheter kopplade till intäktsredovisning samt kassaflöde hänförligt till företagets kundkontrakt ska lämnas. En intäkt ska enligt IFRS 15 redovisas när kunden erhåller kontroll över den försålda varan eller tjänsten och har möjlighet att använda och erhåller nyttan från varan eller tjänsten.

IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal samt därtill hörande SIC och IFRIC. IFRS 15 träder ikraft den 1 januari 2017. Förtida tillämpning är tillåten. Koncernen har ännu inte utvärderat effekterna av införandet av standarden.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen omfattar moderbolaget Vigmed Holding AB och de företag över vilka moderbolaget direkt eller indirekt har bestämmande inflytande (dotterföretag).

Dotterföretag är alla företag (inklusive strukturerade företag) över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Koncernens resultat och komponenter i övrigt totalresultat är hänförligt till moderbolagets ägare och till innehav utan bestämmande inflytande även om detta leder till ett negativt värde för innehav utan bestämmande inflytande. Redovisningsprinciperna för dotterföretag justeras vid behov för att överensstämja med koncernens redovisningsprinciper. Alla koncerninterna transaktioner och mellanhavanden hänförliga till koncerninterna transaktioner elimineras vid upprättandet av koncernredovisningen.

Segmentrapportering

Den finansiella information som rapporteras till högste verkställande beslutsfattare (VD), som underlag för fördelning av resurser och bedömning av koncernens resultat, delas inte upp på olika rörelsesegment. Koncernen utgör därför ett enda rörelsesegment.

Omräkning av utländsk valuta

I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), vilket är moderbolagets funktionella valuta och koncernens rapporteringsvaluta.

Transaktioner i utländsk valuta omräknas i respektive enhet till enhetens funktionella valuta enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Vid varje balansdag räknas monetära poster i utländsk valuta om till balansdagens kurs.

Valutakursdifferenser redovisas i resultatet för den period i vilka de uppstår och redovisas i posterna "Finansiella intäkter" och "Finansiella kostnader" i resultaträkningen.

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag (av vilka inget har en höginflationsvaluta som funktionell valuta) som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagens kurs;
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs (såvida denna genomsnittliga kurs utgör en rimlig approximation av den ackumulerade effekten av de kurser som gäller på transaktionsdagen, annars omräknas intäkter och kostnader till transaktionsdagens kurs, och
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar tas upp till anskaffningsvärdet efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Anskaffningsvärdet består av inköpspriset, utgifter som är direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick att användas. Tillkommande utgifter inkluderas endast i tillgången eller redovisas som en separat tillgång, när det är sannolikt att framtida ekonomiska förmåner som kan hänföras till posten kommer koncernen till godo och att anskaffningsvärdet för densamma kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla övriga kostnader för reparationer och underhåll samt tillkommande utgifter redovisas i resultatet i den period då de uppkommer.

Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar kostnadsförs så att tillgångens värde minskat med bedömt restvärde vid nyttjandeperiodens slut, skrivs av över dess bedömda nyttjandeperiod som uppskattas till:

Maskiner och andra tekniska anläggningar 5 år

Inventarier och installationer 3 år

Maskiner och andra tekniska anläggningar skrivs av baserat på den tillverkade volymen, inventarier och installationer skrivs av linjärt.

Bedömda nyttjandeperioder, restvärden och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räkenskapsperiod, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåttriktat.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring, eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppstår vid utrangering eller avyttring av tillgången, utgörs av skillnaden mellan eventuella nettointäkter vid avyttringen och dess redovisade värde, redovisas i resultatet i den period när tillgången tas bort från rapporten över finansiell ställning.

Immateriella tillgångar

Immateriella tillgångar med bestämbara nyttjandeperioder som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över tillgångens uppskattade nyttjandeperiod. Bedömda nyttjandeperioder och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räkenskapsår, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåtriktat. Uppskattade nyttjandeperioder för immateriella tillgångar uppskattas till:

Patent 5 år

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten 5 år

Programvaror 3 år

Förvärvade programvarulicenser aktiveras på basis av de kostnader som uppstått då den aktuella programvaran förvärvats och satts i drift. Dessa aktiverade kostnader skrivs av under den bedömda nyttjandeperioden på 3 år.

Redovisningsprinciper för forskning och utveckling

Bolagets policy för aktivering av utgifter för utvecklingsarbeten omfattar både intern upparbetad tid, externa utvecklingskostnader och kostnader för patentsökning, och innebär att projekt i utvecklingsfas aktiveras. Projektens övergång från forskningsfas till utveckling beslutas i styrelsen och stöds av en affärsplan.

Utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap redovisas som kostnad då de uppkommer.

Utgifter för utveckling, där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer, redovisas som en tillgång i rapporten över finansiell ställning endast om följande villkor är uppfyllda:

– Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den

– Företaget har för avsikt att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den

– Det finns förutsättningar för att använda eller sälja den immateriella tillgången

– Företaget visar hur den immateriella tillgången kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar

– Det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella tillgången

– De utgifter som är hänförliga till den immateriella tillgången under dess utveckling kan beräknas tillförlitligt.

Övriga utvecklingsutgifter, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingsutgifter som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras innefattar i huvudsak utgifter från underleverantörer samt kostnader för anställda.

Efter första redovisningstillfället redovisas aktiverade utvecklingsutgifter till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar.

Avskrivningar inleds när den första säljbara produkt relaterad till utvecklingsprojektet kan tillverkas.

Utrangeringar och avyttringar

En immateriell tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning vid uttrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar förväntas från användning eller uttrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppstår när en immateriell tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning, utgörs av skillnaden mellan det som erhålls vid avyttringen och tillgångens redovisade värde, redovisas i resultatet när tillgången tas bort från rapporten över finansiell ställning.

Nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar

Vid varje balansdag analyserar koncernen de redovisade värdena för materiella och immateriella tillgångar för att fastställa om det finns någon indikation på att dessa tillgångar har minskat i värde. Om så är fallet, beräknas tillgångens återvinningsvärde för att kunna fastställa

värdet av eventuell nedskrivning.

Immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning ska prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. Aktiverade utgifter för produktutveckling prövas därför för eventuellt nedskrivningsbehov minst årligen.

Återvinningsvärdet är det högre värdet av det verkliga värdet minus försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärde diskonteras uppskattat framtida kassaflöde till nuvärde med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell marknadsbedömning av pengars tidsvärde och de risker som förknippas med tillgången.

Om återvinningsvärdet för en tillgång fastställs till ett lägre värde än det redovisade värdet, skrivs det redovisade värdet på tillgången ned till återvinningsvärdet. En nedskrivning ska omedelbart kostnadsföras i resultatet.

Då en nedskrivning sedan återförs, ökar tillgångens redovisade värde till det omvärderade återvinningsvärdet, men det förhöjda redovisade värdet får inte överskrida det redovisade värde som skulle fastställts om ingen nedskrivning gjorts av tillgången under tidigare år. En återföring av en nedskrivning redovisas direkt i resultatet.

Likvida medel

Likvida medel inkluderar kassamedel och banktillgodohavanden samt andra kortfristiga likvida placeringar som lätt kan omvandlas till kontanter samt är föremål för en obetydlig risk för värdeförändringar. För att klassificeras som likvida medel får löptiden inte överskrida tre månader från tidpunkten för förvärvet. Kassamedel och banktillgodohavanden kategoriseras som "Lånefordringar och kundfordringar" vilket innebär värdering till upplupet anskaffningsvärde. På grund av att bankmedel är betalningsbara på anfordran motsvaras upplupet anskaffningsvärde av nominellt belopp.

Eget kapital

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor eller tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år eller tidigare. Om inte, tas de upp som långfristiga skulder.

Skatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital eller övrigt totalresultat varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital eller övrigt totalresultat.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden i koncernredovisningen.

Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av skattesatser och -lagar som har beslutats eller i praktiken beslutats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att utnyttjas och medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda i form av löner, bonus, betald semester, betald sjukfrånvaro mm redovisas i takt med intjänandet. Koncernen har inte inlett inbetalningar till pensioner och har inga förpliktelser om

pensioner eller andra ersättningar efter avslutad anställning.

Teckningsoptioner som tilldelats ledande befattningshavare och andra anställda värderas till verkligt värde vid tilldelningstidpunkten. Det verkliga värdet för teckningsoptionerna vid tilldelningstidpunkten har fastställts med hjälp av Black-Scholes värderingsmodell. För mer information om värderingen, se not 20. Ledande befattningshavare och anställda har betalat ett pris som motsvarar det verkliga värdet på optionerna, vilket innebär att dessa inte utgör aktierelaterade ersättningar enligt IFRS 2 och Vigmed redovisar därför inte någon kostnad för dessa optioner.

Intäktsredovisning

Bolagets intäktsprincip är att intäkter innefattar det verkliga värdet av vad som kommer att erhållas för sålda varor efter avdrag för rabatter, returer och mervärdesskatt i Vigmeds verksamhet. Intäkter redovisas med eliminering av koncernintern försäljning.

Försäljning av varor intäktsredovisas när Vigmed har levererat produkter till distributörer, och det inte finns någon ej uppfylld förpliktelse som skulle kunna påverka distributörernas godkännande av produkterna.

Leverans anses inte ha skett förrän produkterna har sånts till given plats, och riskerna för inkurans och förlust har övergått till distributören.

Distributörerna har rätt att returnera felaktiga produkter. Försäljningsintäkter redovisas på basis av det pris som anges i försäljningsavtalet, netto efter rabatter och returer vid tidpunkten för försäljningen.

Eventuella framtida royaltyintäkter kommer intäktsredovisas i enlighet med avtalens ekonomiska innebörd.

Leasing

Ett finansiellt leasingavtal är ett avtal enligt vilket de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet av ett objekt i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Övriga leasingavtal klassificeras som operationella leasingavtal. Koncernen har både finansiella och operationella leasingavtal. Leasingavgifter vid operationella leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden, såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden.

Koncernen leasar vissa materiella anläggningstillgångar. Leasingavtal av anläggningstillgångar där koncernen i allt väsentligt innehar de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet, klassificeras som finansiell leasing.

Vid leasingperiodens början redovisas finansiell leasing i balansräkningen till det lägre av objektets verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna.

Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiella kostnader. Motsvarande betalningsförpliktelser, efter avdrag för finansiella kostnader, ingår i balansräkningens poster Långfristig upplåning och Kortfristig upplåning.

Räntedelen i de finansiella kostnaderna redovisas i resultaträkningen fördelat över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den respektive periodredovisade skulden.

Anläggningstillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal skrivs av under den kortare perioden av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolagets redovisning har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR2 Redovisning för juridisk person. RFR2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen skall tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för Årsredovisningslagen och hänsyn tagen till sambandet mellan redovisning och beskattning.

Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som skall göras från IFRS. Detta innebär att redovisningen i moderbolaget följer samma principer som koncernen med undantag av nedan.

Andelar i koncernföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdesmetoden. Som intäkt redovisas erhållna utdelningar och koncernbidrag. Finansiella instrument redovisas ej till verkligt värde.

Övergången till RFR 2 har inte medfört några förändringar i redovisade poster eller belopp.

Not 3 Finansiell riskhantering

Vigmed utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker såsom finansierings- och likviditetsrisk, valutarisk, ränterisk och kreditrisk. Finansiella risker hanteras främst på styrelse- och ledningsnivå. Vigmeds finansiella risker bedöms huvudsakligen bestå av finansieringsrisk, likviditetsrisk och valutarisk vilka beskrivs nedan.

Finansiering och likviditet

Finansieringsrisk avser risken att finansiering av lån och krediter blir svår eller kostsam och att koncernen därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Likviditetsrisk avser risken att inte kunna fullgöra sina betalningsåtaganden då de förfaller. Vigmed har för närvarande inga lån eller krediter. Ledningen och styrelsen arbetar aktivt och kontinuerligt med bolagets styrning och kontroll inklusive resultat, likviditet och finansiell ställning. Styrelsen prövar löpande att förutsättningar för fortsatt drift föreligger. Det kan inte uteslutas att bolaget kan komma att behöva ytterligare kapitaltillskott fram till dess att verksamheten når "break-even" med ett positivt resultat och kassaflöde. Det finns heller inga garantier för att ett sådant kapitaltillskott kan anskaffas överhuvudtaget och inte heller att det kan ske till fördelaktiga villkor.

Valutarisker

Vigmed är verksam på en global marknad med stora delar av försäljningen och inköpen i andra valutor än SEK. Försäljningen sker till övervägande del i EUR, och koncernens inköp av varor sker primärt i USD och SEK. Koncernens inköp av tjänster sker delvis i SEK men även i GBP, USD, DKK och EUR. Förändringar i värdet på SEK i förhållande till andra valutor kan därmed komma att få såväl positiva som negativa effekter på bolagets resultat och finansiella ställning. Koncernen säkrar inte valutaexponeringen, men den är för närvarande begränsad.

Per 31 december 2014

Parameter	Förändring, %	Effekt nettoomsättningen, kSEK	Effekt resultat före skatt, kSEK
EUR/SEK	+/- 1	+/- 11	+/- 1
USD/SEK	+/- 1	-	+/- 42
DKK/SEK	+/- 1	-	+/- 23
GBP/SEK	+/- 1	-	+/- 4
Övriga valutor/SEK	+/- 1	-	+/- 1

Per 31 december 2013

Parameter	Förändring, %	Effekt nettoomsättningen, kSEK	Effekt resultat före skatt, kSEK
EUR/SEK	+/- 1	-	+/- 1
USD/SEK	+/- 1	-	+/- 17
DKK/SEK	+/- 1	-	+/- 25
GBP/SEK	+/- 1	-	+/- 5
Övriga valutor/SEK	+/- 1	-	-

Ränterisker

Med ränterisk avses risken att förändringar i marknadsräntan påverkar bolagets räntenetto. Vigmed har för närvarande inga lån eller krediter. Vigmed planerar att i framtiden i viss mån finansiera verksamheten genom att uppta externa lån. Bolaget kan då påverkas negativt av förändringar i marknadsräntan.

Kreditrisk

Med kreditrisk avses risken för att en kredittagare inte fullgör sina förpliktelser mot Vigmed samt risken för att de av motparten ställda säkerheten inte täcker fordran. Kreditrisk inkluderar även motpartsrisk. Vigmed begränsar sin kredit- och motpartsrisk genom att endast acceptera motparter med god kreditvärdighet. Vigmed har inte idag några kundfordringar som bedöms som osäkra.

Hantering av kapital

Koncernens mål för förvaltning av kapital är att säkerställa koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att generera skäligen avkastning till aktieägarna och nytta till övriga intressenter. Koncernen finansieras genom eget kapital vilket uppgår till 73.820 (53.420) kSEK. Koncernens nuvarande policy är att inte lämna någon utdelning. Först när företaget når en långsiktig lönsamhet kommer förslag om utdelning till aktieägarna kunna ske.

Not 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Nedan redogörs för de viktigaste antagandena om framtiden och andra viktiga källor till osäkerhet i uppskattningar per balansdagen, som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår.

Nedskrivningsprövning av immateriella tillgångar

Nedskrivningsbehovet för företagens aktiverade utgifter för produktutveckling prövas minst årligen. Övriga immateriella och materiella anläggningstillgångar prövas för nedskrivning om det föreligger någon indikation på att nedskrivningsbehov kan föreligga. Nedskrivningsprövningar baseras på en genomgång av återvinningsvärdet som uppskattas utifrån tillgångarnas nyttjandevärde. Företagsledningen gör beräkningar av framtida kassaflöden enligt interna affärsplaner och prognoser.

Vid denna genomgång används även uppskattningar av bland annat diskonteringsränta och framtida tillväxttakt bortom fastställda budgetar och prognoser.

Redovisade värden för immateriella tillgångar uppgår till 10 560 (4 043) kSEK, varav aktiverade utgifter för produktutveckling utgör 8 740 (3 350) kSEK. Förändringar av de antaganden som gjorts av företagsledningen vid nedskrivningsprövningen skulle kunna få väsentlig påverkan på företagens resultat och finansiella ställning. Företagsledningen bedömer att det inte föreligger något nedskrivningsbehov avseende koncernens immateriella tillgångar per 2014-12-31.

Viktiga bedömningar vid tillämpning av koncernens redovisningsprinciper

I följande avsnitt beskrivs de viktigaste bedömningar, förutom de som innefattar uppskattningar (se ovan), som företagsledningen har gjort vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper och som har den mest betydande effekten på de redovisade beloppen i de finansiella rapporterna.

Tidpunkt för aktivering av utgifter för produktutveckling

Internt upparbetade immateriella tillgångar såsom aktiverade utgifter för produktutveckling måste uppfylla ett antal kriterier för att få redovisas i balansräkningen. Dessa kriterier beskrivs under redovisningsprinciper ovan. Ett av dessa kriterier innebär att företagsledningen måste göra en bedömning av om det är sannolikt att den immateriella tillgången kommer att generera ekonomiska fördelar. Först när företagsledningen kan göra denna bedömning får utvecklingsutgifter i projektet börja aktiveras som en tillgång i balansräkningen.

Vigmed äger breda patenträttigheter för två innovationsplattformar internationellt, och bygger sin produktutveckling primärt på dessa två patentplattformar.

Bolaget jobbar i samarbeten med tillverkare och distributörer i syfte att etablera en högkompetent och kostnadseffektiv affärsmodell. Vigmed kan på så vis utnyttja upparbetade kommersiella kanaler hos valda distributörer för att bygga upp Vigmeds marknadsföring och försäljning. Affärsmodellen med strategiska allianser med industriella

partners möjliggör också att tillverkarna direktinvesterar i produktionsapparat för tillverkning av Vigmeds produkter.

Vigmed har inlett samarbete med distributörer och inlett försäljning på sex marknader, och har samarbetsavtal med tre tillverkare.

Baserat på ovanstående förutsättningar har företagsledningen gjort bedömningen att det är sannolikt att de produktutvecklingsprojekt där utgifter har aktiverats kommer att generera ekonomiska fördelar för företaget.

Not 5 Segmentinformation (kSEK)

Den finansiella information som rapporteras till högste verkställande beslutsfattare (VD), som underlag för fördelning av resurser och bedömning av koncernens resultat, delas inte upp på olika rörelsesegment. Koncernen utgör därför ett enda rörelsesegment.

Intäkter från varuförsäljning samt information om större kunder

Intäkter fördelat per geografiskt område:

	Försäljning	
	2014	2013
Grekland	220	-
Spanien	125	-
Irland	46	-
Danmark	432	-
Sverige	221	-
Norge	80	-
Summa	1 124	0

Koncernens omsättning är hänförlig till sex distributörer i Europa. Koncernen har sitt säte i Sverige. Intäkterna från externa kunder i Sverige uppgår till 221 kSEK (2013: 0 kSEK) och summa intäkter från externa kunder i andra länder uppgår till 903 kSEK (2013: 0 kSEK). Fördelningen av intäkter från externa kunder i andra länder än Sverige framgår av tabell ovan.

Koncernen har fyra kunder vars andel av omsättningen överstiger tio procent.

Anläggningstillgångar fördelat per geografiskt område:

	Anläggningstillgångar	
	2014	2013
Indien	9 449	7 918
Sverige	20 459	5 846
Summa	29 908	13 764

Not 6 Övriga rörelsekostnader (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Övriga rörelsekostnader:				
Valutakursvinster rörelsen	12	29	-	-
Valutakursförluster rörelsen	-26	-34	-	-
Summa	-14	-5	-	-

Not 7 Exceptionella poster (kSEK)

Poster som är väsentliga antingen på grund av sin storlek eller som inte är återkommande bedöms utgöra exceptionella poster och redovisas i relevant post i resultaträkning. Exceptionella poster som förekommit under året har redovisats som övriga externa kostnader.

En analys av det belopp som utgör en exceptionell post i dessa finansiella rapporter visas nedan.

	2014	2013
Post av rörelsekaraktär, kSEK		
Engångsfee till logistikpartner	6 500	-

Enligt kontrakt skall Vigmeds logistikpartner i uppstartsfasen MBH International A/S (Danmark) erhålla ett engångsarvode för anpassning av sitt ERP-system, lager och kvalitetssystem till att omfatta Vigmeds produkter.

Detta har gett Vigmed möjlighet att nå ut på marknaden snabbare

än vad som hade varit möjligt om marknads lansering skulle inväntat intern uppbyggnad av system, organisation och certifikat.

Vigmed förväntar sig att avsluta samarbetet med MBH under 2015 då den egna organisationen och ERP-systemet är utvecklat, och alla nödvändiga certifikat är erhållna.

Not 8 Ersättningar till anställda, mm (kSEK)

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode för styrelseuppdrag enligt årsstämans beslut.

Årsstämman har beslutat om följande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare:

Lön och andra anställningsvillkor samt eventuella aktierelaterade incitamentsprogram ska vara marknadsmässiga. Ledande befattningshavare ska erbjudas en fast lön som är marknadsmässig och är baserad på ansvar, roll, kompetens och befattning. Ledande befattnings-

havare kan erbjudas rörlig lön. Sådan rörlig lön ska vara marknadsmässig och baseras på utfall av förutbestämda finansiella och individuella mål och uppgå till maximalt 30% av fast årslön.

Styrelsen utvärderar årligen behovet av aktierelaterat incitamentsprogram och framlägger vid behov ett beslutsförslag till årsstämman avseende ett väl avvägt aktierelaterat incitamentsprogram för ledande befattningshavare och/eller övriga anställda.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Löner och andra ersättningar till:				
Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	6 887*	5 453	2 078**	2 055
Övriga anställda	4 574	1 962	-	-
Sociala avgifter enligt lag och avtal	2 980	1 328	565	262
Pensionskostnader	-	-	-	-
Totalt	14 441	8 743	2 643	2 317

*Omfattar fakturerat arvode 1.190 kSEK (3.000 kSEK) via bolag (ingår i tabellen ovan) och redovisas i resultaträkningen under övriga externa kostnader. Se not 24.

**Omfattar fakturerat arvode 450 kSEK (1.995 kSEK) via bolag (ingår i tabellen ovan) och redovisas i resultaträkningen under övriga externa kostnader. Se not 24.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Medelantal anställda				
Kvinnor	3	2	-	-
Män	10	5	1	1
Totalt	13	7	1	1

	2014		2013	
	Antal på balansdagen	varav män	Antal på balansdagen	varav män
Könsfördelning i koncernen för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare				
Styrelseledamöter	7	7	7	7
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	6	5	1	1

Not 9 Ersättningar till revisorerna

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Ersättningar till revisorerna				
PwC				
- Revisionsuppdraget	172	143	122	50
- Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	55	47	45	47
- Skatterådgivning	-	57	-	-
- Övriga tjänster	145	130	145	21
Summa	372	377	312	118

Not 10 Finansiella intäkter och kostnader (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Räntekostnader:				
- skulder avseende finansiell leasing	433	-	-	-
- övriga räntekostnader kortfristiga skulder	-	1	0	2
- räntekostnader på koncernskulder	-	-	10	28
Totala finansiella kostnader	433	1	10	30
Finansiella intäkter:				
- ränteintäkter på kortfristiga banktillgodohavanden	218	470	152	108
- ränteintäkter på kortfristiga koncerntillgodohavanden	-	-	210	-
Totala finansiella intäkter	218	470	362	108
Resultat från andelar i dotterbolag:				
Nedskrivning andelar dotterbolag	-	-	2 500	-
Total resultat från andelar i dotterbolag	0	0	2 500	0

Not 11 Inkomstskatt (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Årets skatt				
aktuell skatt på årets resultat	-	-	-	-
uppskjuten skatt hänförlig till temporära skillnader	-	-	-	-
Summa redovisad skattekostnad	0	0	0	0

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Avstämning årets skattekostnad				
Resultat före skatt	-32 230	-20 574	-4 416	-843
Årets skatteintäkt:				
Skatt beräknad enligt svensk skattesats	7 091	4 526	971	185
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-13	-6	-555	0
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	0	0	0	0
Skatteeffekt av underskott för vilka ingen uppskjuten skattefordran redovisas	-7 078	-4 520	-416	-185
Summa	0	0	0	0
Justeringar som redovisats innevarande år avseende tidigare års aktuella skatt	-	-	-	-
Årets redovisade skattekostnad	0	0	0	0

Koncernens skattemässiga förlustavdrag om cirka 68 miljoner SEK (31 miljoner SEK) är ej aktiverad, då bedömning har gjorts att förlustavdraget ännu ej kan aktiveras.

Not 12 Resultat per aktie (SEK)

Följande resultat och vägda genomsnittliga antal aktier har använts vid beräkningen av resultat per aktie före utspädning:

	2014	2013
Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-32 230 279	-20 574 191
Vägd genomsnittligt antal aktier före utspädning	37 914 546	31 580 822
Vägd genomsnittligt antal aktier efter utspädning	38 669 546	-
Resultat per aktie före utspädning, kr	-0,85	-0,65
Resultat per aktie efter utspädning	-0,83	-

Vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning justeras det vägda genomsnittliga antalet utestående stamaktier för utspädningseffekt av potentiella stamaktier. Vigmed har potentiella stamaktier i form av teckningsoptioner, vilka skulle kunna orsaka en utspädningseffekt i framtida perioder. Se not 20 för mer information om företagets teckningsoptioner.

Utdelning per aktie

Ingen utdelning har skett under 2013 eller 2014. Vid årsstämman den 13 maj 2015 kommer ingen utdelning att föreslås.

Not 13 Immateriella anläggningstillgångar (kSEK)

	Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	Patent	Programvaror
Per 1 januari 2013			
Anskaffningsvärde	0	0	0
Ackumulerade avskrivningar	0	0	0
Redovisat värde	0	0	0
Räkenskapsåret 2013			
Ingående redovisat värde	0	0	0
Inköp	3 350	628	69
Avskrivningar	0	0	-4
Utgående redovisat värde	3 350	628	65
Per 31 december 2013			
Anskaffningsvärde	3 350	628	69
Ackumulerade avskrivningar	0	0	-4
Redovisat värde	3 350	628	65
Räkenskapsåret 2014			
Ingående redovisat värde	3 350	628	65
Inköp	5 843	1 013	311
Avskrivningar	-453	-161	-36
Utgående redovisat värde	8 740	1 480	340
Per 31 december 2014			
Anskaffningsvärde	9 193	1 641	380
Ackumulerade avskrivningar	-453	-161	-40
Redovisat värde	8 740	1 480	340

Årets inköp i utgifter för utvecklingsarbeten utgörs av aktiverat internt arbete 3 272 kSEK och utgifter till externa utvecklingsarbeten 2 571 kSEK, varav utveckling av CLiP Ven/Neo 2 224 kSEK, SWiATCH 2 068 kSEK och SWiNG 1 551 kSEK.

Årets inköp patent utgörs huvudsakligen av utgifter till internationalisering av CLiP-patent.

Årets inköp programvaror avser mjukvara till utvecklingsarbetet 195 kSEK och licenser och anpassningar av affärssystemet Dynamics NAV 116 kSEK.

Avskrivningar för utvecklingsutgifter och patent till produktserierna CLiP Ven, CLiP Neo och SWiNG har inletts under året.

Det totala beloppet av utgifter för forskning och utveckling som kostnadsförts uppgår till 12.612 kSEK (8.129 kSEK), varav 6.856 kSEK (3.978 kSEK) aktiverats.

Not 14 Materiella anläggningstillgångar (kSEK)

	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Koncernen Pågående nyanlägg- ningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	Inventarier och installationer	Moderbolaget Inventarier
Per 1 januari 2013				
Anskaffningsvärde	0	1 472	283	0
Akkumulerade avskrivningar	0	-	-15	0
Redovisat värde	0	1 472	268	0
Räkenskapsåret 2013				
Ingående redovisat värde	0	1 472	268	0
Inköp	5 834	1 873	594	75
Omklassificeringar	1 472	-1 472	0	-
Nedskrivningar	0	-	-193	-
Avskrivningar	0	-	-127	-17
Utgående redovisat värde	7 306	1 873	542	58
Per 31 december 2013				
Anskaffningsvärde	7 306	1 873	684	75
Akkumulerade avskrivningar	0	-	-142	-17
Redovisat värde	7 306	1 873	542	58
Räkenskapsåret 2014				
Ingående redovisat värde	7 306	1 873	542	58
Inköp	9 790	-	503	-
Omklassificeringar	1 873	-1 873	-	-
Nedskrivningar	-35	-	-90	-
Avskrivningar	-306	-	-235	-25
Utgående redovisat värde	18 628	0	720	33
Per 31 december 2014				
Anskaffningsvärde	18 934	0	1 097	75
Akkumulerade avskrivningar	-306	0	-377	-42
Redovisat värde	18 628	0	720	33

Maskiner och andra tekniska anläggningar omfattar förutom direkta investeringar i utrustning även utrustning för tillverkning av produktlinjen Swing som är leasad via kontraktstillverkaren Euroform AB.

Av de redovisade värden i maskiner och andra tekniska anläggningar om 18 628 kSEK utgör leasing 7 397 kSEK. Övriga investeringar i maskiner och andra tekniska anläggningar omfattar huvudsakligen verktyg som används i tillverkningen av CLiP Ven, CLiP Neo och SWiNG.

Initialt motsvarar leasinginvesteringen den finansiella lease-skuld som redovisas i balansräkningen under "Låneskuld avseende finansiell leasing, långfristig del" och "Låneskuld avseende finansiell leasing, kortfristig del".

Avskrivningar har inletts under året för maskiner och andra tekniska anläggningar som används i tillverkningen av CLiP Ven och CLiP Neo. Avskrivningarna beräknas baserade på tillverkad volym.

Årets investeringar i inventarier utgörs huvudsakligen av utrustning till laboratoriet.

Nedskrivning inventarier utgörs av datorutrustning.

Nedskrivning maskiner om 35 kSEK i samband med ombyggnad av ett förserieverktyg.

Nedskrivning om 193 kSEK i 2013 utgörs av ett manuellt monteringsverktyg som användes innan produktionsstarten av den automatiserade monteringslinjen.

Not 15 Finansiella instrument per kategori (kSEK)

Redovisat värde för finansiella tillgångar och finansiella skulder fördelat per värderingskategori i enlighet med IAS 39 framgår av tabellen nedan.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Låne- och kundfordringar				
Kundfordringar och andra fordringar	1 379	698	249	953
Likvida medel	63 500	41 840	57 736	25 263
Summa	64 879	42 538	57 985	26 216
Övriga finansiella skulder				
Skulder avseende finansiell leasing	7 397	0	-	-
Leverantörsskulder	4 420	1 531	1 745	61
Övriga skulder	628	230	102	92
Summa	12 445	1 761	1 847	153

Skulder avseende finansiell leasing 7 397 kSEK utgör skuld avseende utrustning för tillverkning av produktlinjen SWiNG som är leasad via kontraktstillverkaren Euroform AB.

Värdering av finansiella instrument till verkligt värde

För finansiella tillgångar och finansiella skulder bedöms de redovisade värdena vara en god approximation av de verkliga värdena till följd av att löptiden och/ eller räntebindningen är kort, vilket innebär att en diskontering baserad på gällande marknadsförutsättningar inte bedöms leda till någon väsentlig effekt.

Not 16 Kundfordringar och andra fordringar (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Kundfordringar	29	38	-	-
Förutbetalda kostnader:				
Förutbetalda hyreskostnader	128	79	-	-
Förutbetalda försäkringspremier	125	22	24	22
Övr förutbet kostnader/upplupna intäkter	194	239	-	31
Summa förutbetalda kostnader	447	340	24	53
Fordringar koncernföretag	-	-	223	953
Övriga fordringar	1 350	660	26	-
Summa	1 826	1 038	273	1 006

Not 17 Likvida medel

I likvida medel i balansräkningen och kassaflödesanalysen ingår följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Bank SEK	63 449	41 840	57 736	25 263
Bank, HKD (Vigmed China Ltd.)	51	-	-	-
Summa likvida medel	63 500	41 840	57 736	25 263

Not 18 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital (kSEK)

Samtliga aktier är av samma aktieslag, är fullt betalda och berättigar till en röst. Inga aktier är reserverade för överlåtelse enligt optionsavtal eller andra avtal.

I december 2014 genomfördes en företrädesemission där 6 261 904 nya aktier emitterades och 52 115 050 kr (efter avdrag för emissionskostnader om 4 242 086 kr) erhöles.

Nyemissionen medförde en ökning av aktiekapitalet med 126 383 kr och resterande belopp uppgående till 51 988 667 kr redovisades mot övrigt tillskjutet kapital/överkursfonden.

I september 2013 genomfördes en riktad nyemission om 3 571 428 aktier, varvid 24 752 996 kr (efter avdrag för emissionskostnader) i eget kapital tillsköts bolaget.

Koncernen	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Eget kapital, 1 januari 2013	905	58 095	-9 759	49 241
Företrädesemission	71	24 929	0	25 000
Emissionskostnader	0	-297	0	-297
Apportemission, omvänt förvärv	50	11 356	0	11 406
Kostnad för apportemission i omvänt förvärv	0	-11 356	0	-11 356
Omdelning av aktiekapital pga omvänt förvärv	-268	268	0	0
Årets resultat	0	0	-20 574	-20 574
Eget kapital, 31 dec 2013	758	82 995	-30 333	53 420
Eget kapital, 1 januari 2014	758	82 995	-30 333	53 420
Teckningsoptionsprogram (efter avdrag för kostnader)	0	515	0	515
Företrädesemission	127	56 230	0	56 357
Emissionskostnader	0	-4 242	0	-4 242
Årets resultat	0	0	-32 230	-32 230
Eget kapital, 31 dec 2014	885	135 498	-62 563	73 820

Övrigt tillskjutet kapital består av överkursfond, belopp som ursprungligen redovisats i överkursfonden men som senare överförts till balanserat resultat.

Moderbolaget	Aktiekapital	Överkursfond	Fria reserver och årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital, 1 januari 2013	0	0	0	0
Bolagsbildning	50	0	0	50
Apportemission, omvänt förvärv	637	156 963	0	157 600
Företrädesemission	71	24 929	0	25 000
Emissionskostnader	0	-297	0	-297
Årets resultat	0	0	-843	-843
Eget kapital, 31 dec 2013	758	181 595	-843	181 510
	0	0	0	0
Eget kapital, 1 januari 2014	758	181 595	-843	181 510
Teckningsoptionsprogram (efter avdrag för kostnader)	0	515	0	515
Företrädesemission	127	56 230	0	56 357
Emissionskostnader	0	-4 242	0	-4 242
Årets resultat	0	0	-4 416	-4 416
Eget kapital, 31 dec 2014	885	234 099	-5 259	229 725

Not 19 Rörelseförvärv (kSEK)

Vigmed Holding ABs formella förvärv av Vigmed AB genomfördes genom apportemission om 9.050 aktier i Vigmed AB. Som betalning för dessa aktier emitterade Vigmed Holding AB 31.525.000 aktier till aktieägarna i Vigmed AB. De nyemitterade aktierna motsvarar 92,7% av det totala antalet aktier och röster i Vigmed Holding AB.

Apportegendomen värderades i moderbolaget till 157 600 kSEK baserat på styrelsens kännedom av Vigmeds framtida intjäningsförmåga samt att Vigmed under december 2012 genomförde en nyemission där Vigmed tillfördes 50 miljoner SEK. Detta till en emissionskurs som indikerar ett värde efter nyemissionen på Vigmed om 157 600 kSEK. Nyemissionen tecknades i all väsentlighet av utomstående investerare som ej var aktieägare i Vigmed före nyemissionen.

Eftersom den förvärvade verksamhetens ägare därigenom erhöll ett bestämmande inflytande över den nya koncernen har transaktionen redovisats enligt reglerna för "omvända förvärv" i IFRS 3.

	2013
Förvärvade tillgångar	
Emissionsvärde (värde på de existerande 2 475 000 aktier per den 6 februari 2013 i Vigmed AB till kurs 4,60 kronor)	11 406
Emissionskostnad	-11 356
Förvärvade nettotillgångar i Vigmed AB*	50

*Nettopåverkan på koncernens Eget kapital

Not 20 Utställda teckningsoptioner

Vid en extraordinär bolagsstämma den 14 januari 2014 beslutades om ett aktierelaterat incitamentsprogram för ledande befattningshavare och/eller övriga anställda i form av emission av högst 760 000 teckningsoptioner.

755 000 teckningsoptioner tecknades av tolv anställda, varav tre ledande befattningshavare, och 634 200 kronor inbetalades. Kostnaderna uppgick till 119 000 kronor.

Teckningsoptionerna tilldelades den 10 februari 2014 och har förvärvats till ett pris uppgående till 0,84 kr per teckningsoption.

Betalning har erlagts kontant. Verkligt värde på teckningsoptionerna vid tilldelningstidpunkten har beräknats till 0,84 kr. Eftersom teckningsoptionerna förvärvats till ett pris motsvarande marknadsvärdet utgör de inte någon aktierelaterad ersättning.

Teckningsoptionsinnehavare äger rätt att, under perioden den 15 januari 2017 till och med den 31 januari 2017, för varje teckningsoption teckna en ny aktie i företaget till en teckningskurs om 24 kr per aktie (lösenpris). I det fall samtliga teckningsoptioner nyttjas kommer bolagets aktiekapital att öka med upp till cirka 15 339 kronor.

Det verkliga värdet för teckningsoptionerna vid tilldelningstidpunkten har fastställts med hjälp av Black-Scholes värderingsmodell. De viktiga indata som använts i beräkningen var: en aktiekurs på 14,10 kr på tilldelningsdagen, ovanstående lösenpris, volatilitet på 30%, förväntad utdelning 0 kr, förväntad löptid på optionerna på 3 år och årlig riskfri ränta på 1,26%.

Not 21 Upplåning

Skulder avseende finansiell leasing

	2014	2013
Bruttoskulder avseende finansiell leasing		
Inom 1 år	4 126	-
mellan 1 och 5 år	6 110	-
Summa	10 236	
Framtida finansiella kostnader för finansiell leasing	-2 839	-
Nuvärde på skulder avseende finansiell leasing	7 397	-
Nuvärde på finansiella leasingsskulder är som följer:		
Inom 1 år	2 774	-
mellan 1 och 5 år	4 623	-
Summa	7 397	

Leasingavtalet avser verktyg för tillverkning av SWiNG som Vigmeds partner AB Euroform har investerat i. Avtalet omfattar också produktionsutrustning som förväntas i bruk under 2015.

Verktygen amorteras över en period om fyra år, fram till 2018-06-30, och övergår till bolagets ägo efter leasingperiodens slut.

Not 22 Leverantörsskulder och andra skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Leverantörsskulder	4 420	1 531	1 745	61
Sociala avgifter och liknande avgifter	628	230	102	92
Upplupna kostnader	8 969	1 461	1 570	264
Summa	14 017	3 222	3 417	417

Upplupna kostnader vid årets utgång utgörs huvudsakligen av ackumulerad mellanhavande med logistikpartner MBH International A/S (Danmark).

Mellanhavandet består av resterande engångsfee om 5 000 kSEK och löpande utlägg och arvode om 326 kSEK.

Not 23 Åtaganden

Operationell leasing

Vigmed AB ingick i december 2012 avtal med kontraktstillverkaren HMD (Indien).

Tillverkningen hos HMD baseras på Vigmeds produktspecifikationer och IP-rättigheter, och omfattar produkterna CLiP Ported, CLiP Winged och CLiP Neo. Vigmed tillhandahåller en kritisk komponent (Vigclip) till kontraktstillverkaren, denna komponent tillverkas i Sverige.

HMD har enligt avtalet investerat i verktyg och monteringslinjer till produktionen av Vigmeds produkter. Vidare regleras inköpspriser, leverans- och betalningsvillkor och minimum inköpsvolym i avtalet.

Vigmeds avtal med kontraktstillverkaren HMD klassificeras som ett

operationellt leasingavtal, och leasingavgiften utgörs av de varor som köps av tillverkaren vilka kostnadsförs löpande.

Det är praktiskt ogenomförbart att skilja betalningarna, och nedan redovisas alla betalningar enligt avtalet.

Årets kostnad för operationella leasingavgifter uppgår till 674 kSEK för koncernen; HMD 660 kSEK och operationella leasingkostnader för kontorsutrustning 14 kSEK.

På balansdagen hade koncernen utestående åtaganden i form av minimileaseavgifter under icke uppsägningsbara operationella leasingavtal, med förfallotidpunkter enligt nedan:

	2014	2013
Produktionsutrustning HMD:		
Bruttoskulder avseende operationell leasing (inklusive betalning för varor)		
Inom 1 år	24 645	14 443
mellan 1 och 5 år	82 214	100 430
Kontorsutrustning:		
Bruttoskulder avseende operationell leasing		
Inom 1 år	7	14
mellan 1 och 5 år	-	7

Hysesavtal

Vigmed AB ingick i mars 2013 ett hyresavtal för kontor på Garnisonsgatan 10, Helsingborg. Kontraktet löper till den 31 maj 2016, med en uppsägningsperiod om nio månader. Detta hyresavtal förlängs automatiskt med tre år om det inte är uppsagt.

Hyresnivån i januari 2014 är 37 kSEK per månad, och från och med juni 2015 höjs denna med 15 kSEK per månad, då det under de första två åren i avtalsperioden utgår en hyresrabatt.

Med en resterande bindningstid om 17 månader, blir det kortfristiga åtagandet (12 månader) 549 kSEK och det långfristiga hyresåtagandet 260 kSEK.

Åtaganden avseende finansiell leasing

Kontrakterade investeringar vid rapportperiodens slut som ännu inte redovisats i de finansiella rapporterna uppgår till följande belopp:

	2014	2013
Materiella anläggningstillgångar	39 826	39 826

Övriga betydande ingångna avtal:

Vigmed har tecknat ytterligare avtal med två kontraktstillverkare som klassificeras som finansiella leasingavtal.

Avtal med AB Euroform avseende produktionsutrustning för tillverkning av SWiNG-produkter, och avtal med AMB Industri avseende produktionsutrustning för tillverkning av SWiTCH. Båda utrustningarna förväntas i drift under 2015.

Not 24 Närstående

Transaktioner mellan företaget och dess dotterföretag, vilka är närstående till företaget, har eliminerats vid konsolideringen och upplysningar om dessa transaktioner lämnas därför inte i denna not. Upplysningar om transaktioner mellan koncernen och övriga närstående presenteras nedan.

Utöver inköp av konsulttjänster från ledande befattningshavare

och styrelsemedlemmer och från företag i vilka ledande befattningshavare eller styrelsemedlemmer har betydande inflytande, har det inte förekommit inköp eller försäljning mellan koncernen och närstående. Upplysningar om ersättningar till ledande befattningshavare och andra närstående presenteras i not 8. Upplysningar om teckningsoptioner till ledande befattningshavare beskrivs i not 20.

Följande transaktioner har skett med närstående:

	2014	2013
Köp av tjänster		
Företag kontrollerat av ledande befattningshavare eller styrelsemedlemmer		
Tjänster för patent	1 572	1 675
Juridiska tjänster	369	148
Övriga konsultationer	1 540	867
Summa	3 481	2 690

Tjänster köps från företag som kontrolleras av ledande befattningshavare eller styrelsemedlemmer på normala kommersiella villkor.

Inköp och försäljning inom samma koncern – moderbolaget

Inköp inom samma koncern uppgår till 0 (0) kSEK och försäljning inom samma koncern uppgår till 2 500 (3 000) kSEK vilket avser managementfee. Moderbolaget redovisar en ränteintäkt om 210 (0) kSEK avseende lån till dotterbolaget.

	2014	2013
Lån från Vigmed AB	0	2 000
Lån till Vigmed AB	17 500	0
<i>Kortfristiga mellanhanden</i>		
Vigmed AB	223	953

Lånet från Vigmed AB har återbetalats under 2014. Lånet till Vigmed AB löper tom 2017-06-30 och med en ränta på 2,1%. Bolaget har lämnat ett ovillkorat aktieägartillskott om 2,5 miljoner SEK till Vigmed AB.

	Koncernen				Moderbolaget			
	Grundlön 2014	2013	Rörlig ersättning 2014	2013	Grundlön 2014	2013	Rörlig ersättning 2014	2013
Ersättningar till styrelse, VD och andra ledande befattningshavare:								
Lennart Holm, styrelseordförande	150	100	-	0	150	100	-	0
Lennart Dreyer, styrelseledamot	75	50	-	0	75	50	-	0
Mikael Karlsson, styrelseledamot	75	50	-	0	75	50	-	0
Ulf Mossberg, styrelseledamot	75	50	-	0	75	50	-	0
Per Knutsson, styrelseledamot	630	619	-	0	0	0	-	0
Rikard Roos, styrelseledamot	75	50	-	0	75	50	-	0
Finn Ketler, VD	1 505	1 755	124	0	1 505	1 755	124	0
Andra ledande befattningshavare	4 099	2 779	80	0	0	0	0	0
Summa	6 684	5 453	204	0	1 955	2 055	124	0

Riktlinjer

Till moderbolagets styrelse utgår ett fast belopp om 150 kSEK till styrelsens ordförande och 75 kSEK till styrelseledamöter som inte uppbär lön från företaget, enligt bolagsstämans beslut.

Avtal om pension, avgångsvederlag eller annan förmån för styrelsens ledamöter finns ej. Tre styrelseledamöter fakturerar arvode via bolag och redovisas i resultaträkningen under övriga externa kostnader.

Ersättningar till styrelseledamöter i dotterbolag utgår ej.

Ledande befattningshavare har under året fakturerat arvode och övriga ersättningar med 719 kSEK (2013 1.795 kSEK) via bolag

(ingår i tabellen ovan) och redovisas i resultaträkningen under övriga externa kostnader.

Det finns inga avtal om pension eller avgångsvederlag för bolagets VD eller andra ledande befattningshavare.

Med ledande befattningshavare avses de fem anställda som tillsammans med VD utgör ledningsgruppen.

Rörlig ersättning avser för verksamhetsåret 2014 kostnadsfört bonus, vilken utbetalas under 2015.

För VD och alla anställda baseras bonus till 50% på koncernens rörelseresultat samt till 50% på individuella mål uppställda av styrelsen och ledningen.

	2014	2013
Fordringar och skulder vid årets slut till följd av köp av tjänster med närstående		
Skulder till närstående	342	417

Skulderna till närstående härrör från inköpstransaktioner och förfaller inom en månad efter inköpsdagen. Skulderna löper utan ränta.

Not 25 Andelar i koncernföretag

	Org nr	Säte	Kapitalandel (%)
<i>Moderbolaget</i>			
Vigmed AB	556780-8018	Helsingborg	100
Vigmed China Limited	1708840	Hong Kong	70

	Kapitalandel %	Rösträttsandel	Antal aktier	Bokfört värde 31 dec 2014, kSEK
Vigmed AB	100	100	9 050	157 600

	2014
Ingående anskaffningsvärden	157 600
Lämnat aktieägartillskott	2 500
Nedskrivning andelar dotterbolag	-2 500
Utgående bokfört värde	157 600

Not 26 Byte av redovisningsprinciper till IFRS

Effekt av ändrad redovisningsprincip i koncernens balansräkning (kSEK)

	1 januari 2013 (enligt tidigare redovisning)	Justering Immateriella tillgångar	1 januari 2013 (omräknat)	31 december 2013 (enligt tidigare redovisning)	Justering Immateriella tillgångar	31 december 2013 (omräknad)
Tillgångar						
Anläggningstillgångar						
Immateriella tillgångar						
Patent	1 190	-1 190	0	1 865	-1 237	628
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	1 615	-1 615	0	3 713	-363	3 350
Programvaror	-	-	-	65	-	65
	2 805	-2 805	0	5 643	-1 600	4 043
Materiella anläggningstillgångar						
Maskiner och andra tekniska anläggningar	-	-	-	7 306	-	7 306
Inventarier och installationer	268	-	268	542	-	542
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	1 472	-	1 472	1 873	-	1 873
	1 740	0	1 740	9 721	0	9 721
Summa anläggningstillgångar	4 545	-2 805	1 740	15 364	-1 600	13 764
Omsättningstillgångar						
Kundfordringar	-	-	-	38	-	38
Övriga kortfristiga fordringar	1 539	-	1 539	660	-	660
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	47	-	47	340	-	340
Likvida medel	52 721	-	52 721	41 840	-	41 840
	54 307	0	54 307	42 878	0	42 878
Summa tillgångar	58 852	-2 805	56 047	58 242	-1 600	56 642
Eget kapital och skulder						
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
Aktiekapital	905	-	905	758	-	758
Övrigt tillskjutet kapital	58 095	-	58 095	82 995	-	82 995
Balanserat resultat	-6 954	-2 805	-9 759	-28 733	-1 600	-30 333
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	52 046	-2 805	49 241	55 020	-1 600	53 420
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-
Summa eget kapital	52 046	-2 805	49 241	55 020	-1 600	53 420
Långfristiga skulder						
Låneskuld avseende finansiell leasing, långfristig del	-	-	-	-	-	-
Kortfristiga skulder						
Leverantörsskulder	6 297	-	6 297	1 531	-	1 531
Låneskuld avseende finansiell leasing, kortfristig del	-	-	-	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	53	-	53	230	-	230
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	456	-	456	1 461	-	1 461
	6 806	0	6 806	3 222	0	3 222
Summa skulder	6 806	0	6 806	3 222	0	3 222
Summa eget kapital och skulder	58 852	-2 805	56 047	58 242	-1 600	56 642

Effekt av ändrad redovisningsprincip i koncernens resultaträkning (kSEK)

	2012 (enligt tidigare redovisning)	Justering Immateriella tillgångar	2012 (omräknat)	2013 (enligt tidigare redovisning)	Justering Immateriella tillgångar	2013 (omräknat)
Försäljning	-	-	-	-	-	-
Aktiverade utvecklingskostnader	-	-	-	-	3 350	3 350
Råvaror och förnödenheter	-	-	-	-	-	-
Övriga externa kostnader	-7 459	-3 496	-10 955	-15 281	-3 263	-18 544
Personalkostnader	-940	-	-940	-5 520	-	-5 520
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-793	691	-102	-1 442	1 118	-324
Övriga rörelsekostnader	-101	-	-101	-5	-	-5
Andra vinster/förluster - netto	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-9 293	-2 805	-12 098	-22 248	1 205	-21 043
Finansiella poster						
Finansiella intäkter	127	-	127	470	-	470
Finansiella kostnader	-31	-	-31	-1	-	-1
Summa resultat från finansiella poster	96	-	96	469	-	469
Resultat före skatt	-9 197	-2 805	-12 002	-21 779	1 205	-20 574
Inkomstskatt	0	-	0	0	-	0
Årets resultat	-9 197	-2 805	-12 002	-21 779	1 205	-20 574
Övrigt totalresultat						
Poster som senare kan omföras till årets resultat:	-	-	-	-	-	-
Summa övrigt totalresultat, netto efter skatt	-9 197	-2 805	-12 002	-21 779	1 205	-20 574
Summa totalresultat för året	-9 197	-2 805	-12 002	-21 779	1 205	-20 574

Vigmed Holding AB ändrade redovisningsprinciper per den 1 januari 2014 till IFRS, vilket innebär att internt eget arbete aktiveras och att tidpunkten när forskning övergår till utvecklingsarbete har reviderats. Den här principiella förändringen har haft effekt på den ingående balansen på eget kapital 2013 med -2,8 miljoner SEK, och på resultatet 2013 med 1,2 miljoner SEK.

Effekt av ändrad redovisningsprincip i koncernens rapport över kassaflöden (kSEK)

	2013 (enligt tidigare redovisning)	Justering Immateriella tillgångar	2013 (omräknat)
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-22 244	1 201	-21 043
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:</i>			
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	1 438	-1 114	324
Erhållen ränta	471		470
Erlagd ränta	-2		-1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	-20 337	87	-20 250
Förändring i rörelsekapital			
Ökning/minskning av övriga kortfristiga fordringar	548		548
Ökning/minskning av övriga kortfristiga skulder	-3 584		-3 584
Summa förändring i rörelsekapital	-3 036	0	-3 036
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-23 373	87	-23 286
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-8 301		-8 301
Förvärv av immateriella tillgångar	-3 960	-87	-4 047
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-12 261	-87	-12 348
Finansieringsverksamheten			
Teckningsoptionsprogram			
Nyemission	24 753		24 753
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	24 753	0	24 753
Årets kassaflöde	-10 881	0	-10 881
Likvida medel vid årets början	52 721		52 721
Likvida medel vid årets slut	41 840	0	41 840

Not 27 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2014	2013	2014	2013
Ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar				
För lämnade garantier till Euroclear Sweden AB				
Bankmedel på spärrat konto	50	50	50	50
Summa ställda säkerheter	50	50	50	50
Eventalförpliktelser	0	0	0	0

Not 28 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Under januari 2015 har Vigmed levererat de första orderna till Tyskland, Italien och Schweiz.

I takt med att fler slutanvändare nu börjar använda Vigmeds produkter har det inkommit feedback där ett fåtal slutanvändare har haft ett problem vid användningen av CLiP Winged under vissa förhållanden. Problemet har analyserats och man kan konstatera att det är relaterat till en detalj i designen hos den första generationen av CLiP Winged-sortimentet. Designen är nu anpassad och en uppgraderad andra generation kommer att lanseras inom kort. Vigmed kompromissar inte med kvalitet varför levererade berörda produkter har bytts ut, vilket i sin tur har medfört vissa leveransförseningar under första kvartalet.

Elisabeth Andersson har påbörjat sin anställning hos Vigmed, som Director för Supply Chain. Elisabeth ingår i ledningsgruppen och har tagit över Henrik Olsens interimroll som ansvarig för inköp, kapacitetsplanering, logistik och lager.

I januari 2015 tog Vigmed över färdigvarulagret och ansvaret för inköp från supply chain-partnern MBH A/S.

Vigmeds tillverknings- och försäljningspartner HMD lanserade i mars 2015 IV-katetrar med säkerhetslösning i Indien. HMD kommer att marknadsföra produkterna under eget varumärke, med användandet av SIPCLIP för att beskriva Vigmeds teknologi.

Helsingborg den 14 april, 2015

Lennart Holm
Ordförande

Per Knutsson

Mikael Karlsson

Ulf Mossberg

Rikard Roos

Lennart Dreyer

Finn Ketler
VD

Vår revisionsberättelse lämnats den 14 april, 2015

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Christer Kilefors
Auktoriserad revisor

Till årsstämman i Vigmed Holding AB publ., org.nr 556918-4632

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vigmed Holding AB publ. för år 2014. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 29-63.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effek-

tiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2014 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2014 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vigmed Holding AB publ. för år 2014.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Helsingborg den 14 april 2015
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB



Christer Kilefors
Auktoriserad revisor



LENNART HOLM

Född 1960. Styrelsens ordförande sedan 2012 och styrelseledamot sedan 2011.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: M.Sc. Chem. Eng. Chalmers Tekniska Universitet, Göteborg.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i BillerudKorsnäs Aktiebolag (publ), Vida Aktiebolag, ChamberTech AB, Nexam Holding AB samt styrelseledamot i BioMass C Holding AB, DermaZip AB, Brunkeberg Systems AB, Neco Norden AB, Hempel A/S (Danmark) samt SOS Barnbyar Sverige. Styrelseledamot i Preventic Försäkring AB, Axolot AB och Hamnkrogen Holding AB.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Styrelseuppdrag i Perstorp Holding AB, Chr Hansen A/S, Industrifonden, Lahega Kemi AB, Nattaro Labs AB samt operativa befattningar bl.a. som VD för Perstorp-koncernen.

Innehav: 1 669 302 aktier, inkl. familj och bolag.

FINN KETLER

Född 1962. Styrelseledamot sedan 2013. Verkställande direktör sedan 2012.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: M.Sc./Cand. Merc. (International Business Strategy) från Århus Universitet och Global Management Programme från INSEAD.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Dermazip AB.
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Inga

Innehav: 1 797 000 aktier, inklusive familj och bolag.



PER KNUTSSON

Född 1959. Styrelseledamot sedan 2009.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: Polymerteknik/kemi vid Jönköpings Högskola, Polymera material/teknik vid Kristianstad Högskola, Polymerfysik vid KTH. Innovatör/Konceptutveckling. Tidigare funktioner inom utveckling och polymerteknologi hos Viggo Spectramed, Ohmeda, Becton Dickinson. Har 29 års erfarenhet från medicinteknikbranschen. Grundare av Vigmed.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Solvier AB. Enskild firma PK polymer solution.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Inga

Innehav: 6 075 263 aktier



ULF MOSSBERG

Född 1940. Styrelsens ordförande 2010–2012. Styrelseledamot sedan 2012.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: M.Sc. Ekonomi från Uppsala Lantbruksuniversitet. Mer än 40 års erfarenhet från ledande befattningar inom Scan, Kungsfoto (Marknadsdir.), Saudi Chemical Co (VD), Nitro Nobel (VD), Viggo AB / BOC (VD) samt Stadsdirektör i Helsingborg.

Andra pågående uppdrag: Inga

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Styrelseordförande i Vigmed AB, Morek AB, Kinnarps i Hbg AB, Automationspartner AB, Aktiv Personal AB, Pica Kemi AB, samt Styrelsepoolen Syd.

Innehav: 2 401 040 aktier.

MIKAEL KARLSSON

Född 1963. Styrelseledamot sedan 2009.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: Jur kand från Lunds Universitet, advokat inom affärsjuridik med IPR som specialområde (patenträtt, varumärken, design, copyright och kommersiella avtal och licenser).

Andra pågående uppdrag: Partner och delägare i Advokatbyrån Gulliksson AB, Ordförande i Connect Nordvästra Skåne och styrelsemedlem i Connect Skåne. Grundare av Vigmed.
Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Inga

Innehav: 1 515 935 aktier (genom hustru Cecilia Karlsson).
Särskilt styrelsefokus: juridiska kontrakt/immateriella rättigheter.



RIKARD ROOS

Född 1974. Styrelseledamot sedan 2009.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: M.Sc. Chem. Eng. Lunds Tekniska Universitet. Auktoriserat svenskt och europeiskt patentombud, och en av huvuddelägarna i Ström & Gulliksson, samt såväl verkställande direktör som styrelse för Ström & Gulliksson AB, Ström & Gulliksson Invest AB samt Studentgatan Patent AB. Grundare av Vigmed. Utsett till en av Sveriges 101 Supertalanger 2013 av tidningen Veckans Affärer.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot och verkställande direktör i Ström & Gulliksson AB, Ström & Gulliksson Invest Aktiebolag, Studentgatan Patent AB samt styrelseledamot i DermaZip AB.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Styrelseuppdrag i Arxorbis AB.

Innehav: 1 708 262 aktier

LENNART DREYER

Född 1956. Styrelseledamot sedan 2011.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: Utbildning och arbetslivserfarenhet: MBA samt Ph. D. studier vid Göteborgs Universitet, tidigare rektor vid IHM Business School, Seniorrådgivare i Deloitte samt Bain, gästprofessor vid Tsinghua University i Beijing samt Wuhan International Trade University, Kina.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande Stand Talent International Ltd., Foundation Asia Pacific Ltd. samt Business Research Ltd. Styrelseledamot i Ellen Asia Ltd. samt Neurovive Pharmaceutical Asia Ltd.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Styrelseordförande i Tidningen Chef.

Innehav: 150 837 aktier.





eliminating needlestick injuries

VIGMED HOLDING AB (PUBL)
GARNISONSGATAN 10
254 66 HELSINGBORG
TEL 042 28 00 90

WWW.VIGMED.COM