A person is running on a beach at sunset. The person is in the foreground, slightly out of focus, with their arms and legs in motion. The background shows a beach with waves and buildings in the distance. The sky is a warm, golden color from the setting sun.

Brighter

Brighter AB (Publ)

Årsredovisning
Verksamhetsåret
2014

Innehållsförteckning.

VD har ordet.....	3
Verksamhet.....	4
Affärsidé.....	4
Affärsmodell.....	4
Vision.....	4
Strategi.....	4
Produkten Brighter One™.....	6
Nästa generations Brighter One.....	6
Kvalitet & riskhantering.....	8
The Benefit Loop.....	8
Distributions & försäljningskanaler.....	11
Bolagsstyrning.....	12
Förvaltningsberättelse.....	13
Information om verksamheten.....	13
Väsentliga händelser under räkenskapsåret.....	13
Väsentliga händelser efter periodens utgång.....	14
Ägarförhållanden.....	15
Aktiekapitalets utveckling.....	16
Bolagsstruktur.....	16
Årsstämma.....	16
Framtidsutsikter.....	16
Omsättning och resultat.....	17
Finansiell ställning.....	17
Kassaflöde.....	17
Risker och osäkerheter.....	17
Flerårsöversikt.....	22
Förslag till vinstdisposition.....	22
Resultaträkning.....	24
Balansräkning.....	25
Kassaflödesanalys.....	27
Redovisnings- och värderingsprinciper.....	28
Allmänna upplysningar.....	28
Uppskattningar och bedömningar.....	28
Anläggningstillgångar.....	28
Inkomstskatter.....	29
Ersättningar till anställda.....	30
Leasing.....	30
Noter.....	31
Revisionsberättelse.....	39

VD har ordet.

2014 var ett av det mest intensiva åren i Brighters historia. Efter de lyckade emissionerna och flytten till Nasdaq First North växte vi som organisation starkt, både med personal och i styrelsen. Vi proffessionaliserade både vår profil och vårt marknadsarbete medans vi förberedde vår första lansering för fullt. Diskussioner med flera spännande möjliga framtida partners gick starkt framåt och en stor del av min tid gick åt till att planera för våra framtida satsningar.

Allt gick ju inte på räls men trots förseningen som skedde glädde vi oss alla att äntligen närma oss det Brighter har jobbat för sedan starten 2007 nämligen att förenkla vardagslivet för människor som lever med diabetes. Besvikelsen var nästan överväldigande hos oss alla när vi tidigare i år beslutade dra tillbaka lanseringen av första generationens Brighter One.

Viktiga beslut har även varit att genomföra utvecklingen av ett nytt kvalitetssäkringssystem under insyn av TÜV SÜD, valet av våra nya utvecklingspartners Helbling och Veryday som är ledande inom sina områden och de goda relationer vi utvecklat med globala IT-aktörer med ledande expertis inom mHälsa.

Världen har utvecklats i ett högre tempo än någonsin och det strategiska beslutet att avbryta lanseringen för att istället tidigarelägga nästa generations Brighter One ger Brighter fantastiska möjligheter. Nästa generations Brighter One förenklar inte bara livet för den som lever med diabetes utan skapar också helt nya förutsättningar för kommunikationen mellan patient, sjukvård, anhöriga och många andra intressenter.

Det vi kallar för "The Benefit Loop™", där patientens egenproducerade data om sin hälsa och hur han eller hon hanterar sin sjukdom, förs in i andra system vilket garanterar högre kvalitet på behandlingen. Om patienten vill kan den bidra med sina data och skapa förutsättning för bättre och snabbare forskningsresultat, vilket kan vara till stort gagn både för samhället och läkemedelsindustrin, samt för patienten själv.

Genom att koppla ihop allt skapar vi även förutsättningarna för att kunna anpassa vårt erbjudande på ett mycket mer flexibelt sätt och adressera s.k. co-payment marknader på ett helt nytt sätt.



Truls Sjöstedt, VD och grundare, Brighter



Verksamhet.

Affärsidé.

Brighter skall utveckla tjänster och produkter som fyller ett tydligt och lätt identifierbart användarbehov i vårdkedjan.

Affärsmodell.

Nästa generations Brighter One kommer säljas som en prenumerationstjänst till en fast avgift för patient, försäkringsbolag eller landsting. Utöver detta kommer ett antal tilläggstjänster finnas tillgängliga. På marknader som så kräver kommer traditionella försäljningstekniker nyttjas.

Att licensiera ut rättigheter till Bolagets plattform är en kompletterande del av Brighters affärsmodell. En essentiell parameter är att kontinuerligt utveckla sin IP-portfölj både genom egna ansökningar och inlicensiering, exempelvis den som Bolaget har avseende mikronålsteknologi för mätning av glukosvärde. Genom att kontinuerligt bedriva forskning och produktutveckling planerar Bolaget att regelbundet kunna lansera nya innovativa produkter inom medicinteknik.

Vision.

Styrelsens samt ledningens vision och målsättning är att Brighter ska växa globalt och vara ett starkt varumärke som kännetecknas av att Bolaget förenar smart teknik med innovativ design i attraktiva produkter som levererar värde till Bolagets ägare. Produktmässigt skall Brighter skapa plattformar för att effektivt kunna leverera flera generationer av produkter på ett kostnadseffektivt sätt. Visionen för

Bolaget är att bli en stark global spelare med betydande marknadsandelar i såväl utvecklade som tillväxtmarknader, och att genom det kunna både bidra till bättre liv för sina kunder samt hög finansiell avkastning för sina investerare.

Strategi.

Styrelsen har fastslagit fyra grundpelare rörande Brighters strategiska plan:

- Litet tänker stort
- Dra nytta av existerande lösningar
- Långsiktighet
- Sikta globalt

Litet tänker stort.

Bolaget har en relativt begränsad hemmamarknad som kräver att redan från start titta utanför landets gränser om man har stora tillväxtambitioner. Medarbetarnas och styrelsens mångåriga erfarenhet från branschen samt kompletterande kompetensnätverk gör att det

Brighter

har funnits ingångar globalt från start. Kompetenta partners och leverantörer har gjort att Bolaget kunnat komma långt trots en liten egen organisation. Trots en kommande organisationstillväxt siktar Bolaget på att fortsätta ha en koncentrerad kärna av kompetenta medarbetare som, i kombination med kompetenta partners och distributörer, gör att Brighter kan växa till ett betydande globalt företag utan att behöva bära den stora organisationens kostnader.

Dra nytta av existerande lösningar.

Bara för att en viss teknik är ny innebär det inte att den är bättre, säkrare, roligare eller mer lönsam. Brighter utnyttjar befintlig teknik som är prövad och godkänd i så stor utsträckning som möjligt i produktutvecklingen. Detta ger kortare ledtider och kostnadseffektiva inköp. För att hantera detta krävs emellertid en förståelse för tekniken och teknikutvecklingen – vilket Bolaget har.

En annan viktig aspekt är ersättningsfrågan, det vill säga hur Brighter skall få betalt av försäkringssystemen, såväl offentliga som privata. Bolaget har internt och genom nätverk ingående och relevant kunskap för viktiga marknader som EU och USA, men också för tillväxtländer som Kina och Indien. Kombinationen av kunskap och kompetenta marknadspartners gör att det går att planera väl när det gäller prissättningen samt hur produkterna kan anpassas till att tillvarata olika marknaders existerande möjligheter till ersättning på ett effektivt sätt.

Långsiktighet.

Brighters produkter och tjänster kommer att forma människors vardag under många år. Detta är en insikt som visar vikten av att bygga långsiktiga och väl fungerande relationer med leverantörer och samarbetspartners. Bolaget har satsat mycket på att finna rätt partners och leverantörer som bedöms kunna leverera inte bara idag, utan som också kan följa med Bolaget när det växer.

Att inte bara bygga en produkt utan att bygga en plattform att stå på för vidare produktutveckling och nya applikationsområden sammanfattar den andra sidan av myntet, det vill säga tekniken som används i Brighters produkter och tjänster. Vad Brighter ämnar sälja är en konsumentprodukt som svarar mot ett medicintekniskt behov och även om livslängden är längre än många andra produkter så måste Bolaget på ett effektivt sätt kunna leverera uppföljare för att behålla och växa på sina marknader. Brighter ska inte bara leverera teknik utan även känslan av något nytt, tilltalande och väldesignat. Av denna anledning avser Brighter att kontinuerligt utveckla och introducera nya produkter och tillhörande tjänster som hjälper Bolaget att växa globalt.

Sikta globalt.

Trots att Sverige har en relativt hög andel diabetiker så återfinns bara ungefär 0,1 procent av världens diabetiker inom landets gränser. Redan från dag ett har Brighter haft siktet inställt på världsmarknaden. EU är Bolagets ”hemmamarknad” med många offentligt finansierade ersättningssystem. USA är en viktig marknad, men inte avgörande, då tillväxten

Brighter

av diabetes framförallt är i BRIC-länderna där den mäts till 10-15 procent per år. Bara i Indien, Kina och Brasilien finns idag åtminstone 150 miljoner diabetiker, vilket kan jämföras med 55 miljoner i EU och USA.

Brighter kommer fokusera på att etablera sig på marknader där inträdesbarriärerna är låga och därmed ger en snabbare volymökning. Etablerade, eller om man så vill, mogna marknader som EU och USA har omfattande strukturer och processer som har svårare att ta till sig nya lösningar på ett effektivt sätt. Samtidigt har många länder, där diabetes växer lavinartat, andra förutsättningar att ta till sig nya behandlingsformer, teknik, lösningar och ersättningsmodeller. Dessutom överträffar tillväxten av diabetes utbildningstakten av vårdpersonal. I denna miljö är Brighter en facilitator av effektiv och bra vård.

Brighter har tidigt insett vikten av samarbete på ett globalt plan. Anledningen är att även om diabetes drabbar på samma sätt oavsett var man än bor så är det skillnad mellan olika marknader och kulturer, vilket också återspeglas i organisationsuppbyggnad och marknadsplanering. Bolaget har haft samarbeten med nästan alla kontinenter och har haft stor nytta av att egen personal från Tyskland, Kina, Finland, Singapore och Ryssland har deltagit i utvecklingen av både produkter och med marknadskunskap.

Produkten Brighter One™.

Den 6 februari 2015 beslutade Brighters styrelse enhälligt att avbryta lanseringen av första generationens Brighter One. Ledningen presenterade kvalitetsutvärderingar av den färdiga produkten som ej motsvarade förväntningarna med rekommendationen att avbryta lanseringen. Beslutet var ett nödvändigt strategiskt val till följd av den extremt snabba utveckling vi nu ser inom eHälsa och mHälsa. Den 10 februari 2015 framställde Brighter skadeståndskrav mot den teknikbyrå som utvecklat produkten på uppdrag. Denna process sker för att tillvarata Brighters och därmed aktieägarnas intressen. För att inte riskera ett så bra utfall som möjligt för Brighter, kan bolaget inte i nuläget redovisa i vilka avseenden den första generationens Brighter One inte motsvarade bolagets kvalitetskrav. Nästa generations Brighter One kommer tillsvidare vidareutvecklas under det befintliga produktnamnet.

Nästa generations Brighter One.

Brighter utvecklar framtidens hjälpmedel som förbättrar individens livssituation och vardag. Telia rapporterar att hälften av Sveriges 4,6 miljoner hushåll kommer år vara uppkopplade för vård i hemmet eller genom mobila enheter inom fem år. Brighters mål är att förenkla, effektivisera och stärka banden mellan patienten och vården genom att utveckla innovationer inom eHälsa. Mer specifikt så är det nästa generations Brighter One som skall utgöra den första pelaren i Brighters vision för eHälsa och mHälsa.

Brighters patent ger bland annat ensamrätt till världens första lösning som tillåter användaren att mäta blodglukos, injicera insulin samt logga blodglukosvärden och faktiska insulindoser i en och samma enhet.

Industridesign.

Under utvecklingen av nästa generations Brighter One kommer Bolaget stärka kontrollen av produktdesignen på samtliga utvecklingsplan. Designpartners kommer följa Brighters egna design- och riskhanteringsprocess. Den 20 februari 2015 anlätades Veryday AB som industridesignpartner. Veryday är ett svenskt industridesignföretag med kontor i Stockholm, New York, Shanghai och med representation i London. Deras arbete har bland annat resulterat i fler än 300 patent och företaget tilldelades – som första svenska designföretag – det prestigefyllda Red Dot Design Team Award. Veryday har bland annat utvecklat Pfizers injektionsspenna Genotropin Pen, astmainhalatorn Niox Mino för Aerocrine, respiratorn Servo för Siemens samt Roche Accu Check insulinpump.

Produktionssättning.

I den pågående utvecklingen av nästa generations Brighter One har Brighter tecknat avtal med Helbling, en Schweizisk global ingenjör-, design- och innovationsbyrå. I över 20 år har Helbling Technik Bern AG hjälpt sina kunder med att designa, utveckla, produktionssätta och lansera innovativa medicintekniska lösningar för att förbättra människors livskvalitet. Helbling utmärker sig specifikt inom utveckling av medicineringsplattformar, pumpsystem, injektionsdon, hörapparater, aktiva implantat, kirurgiska instrument och integrerade lösningar, inklusive trådlös kommunikation för medicintekniska produkter för multinationella företag såväl som för lovande startup-bolag. Samarbetsavtalet med Helbling säkerställer precision och kvalitet i utvecklingsarbetet och produktionssättningen.

Produktion.

Tillverkning och montering av Brighters produkter kommer att ske i Sverige. Med semiautomatisk montering är det ekonomiskt försvarbart att tillverka i Sverige och när Bolaget senare övergår till helautomatisk montering finns inga ekonomiska motiv för att inte tillverka i Sverige. Dessutom finns många andra fördelar, såsom språk och kultur, förutom avstånd. "Made in Sweden" talar även för hög kvalité, framförallt inom medicinteknik där svenska produkter är mycket väl ansedda världen över.

Elektroniken.

Elektroniken i produkterna tas främst fram ihop med godkända underleverantörer i Sverige, men även i andra länder. Samordning sker av Brighter. Mjukvaruutvecklingen sker i samarbete med lokala svenska bolag samt i samarbete med internationella underleverantörer. Brighter avser att stärka upp Bolagets egna kompetens inom området både genom att utöka antalet samarbeten men även genom eventuell rekrytering av ytterligare egen personal.

Produktegenskaper.

Idag har diabetiker upp till fem olika komponenter med sig för att sköta sin sjukdom - mäta blodsockret och injicera insulin. Nästa generations Brighter One erbjuder diabetiker världens första integrerade lösning - blodprovtagning, blodsockermätning, dosering och injicering samt automatisk journalföring av behandlingen. Genom enkla handgrepp, utan behov av en plan yta, kan en diabetiker snabbt, tillförlitligt och effektivt behandla sin sjukdom.

Brighters patent omfattar denna integrerade lösning vilket ger Bolaget ensamrätt till världens första system som bl.a. kan mäta blodglukos, injicera insulin och automatiskt logga det som faktiskt injicerats i kroppen. För närvarande finns det inga andra företag som kan erbjuda en liknande lösning som Brighter. De patent som Brighter innehar och har sökt bedöms vara mycket starka, och bygger på att kombinera redan existerande teknik. Försök till att kringgå dessa patent kommer med största sannolikhet att bryta mot existerande regelverk för medicintekniska produkter.

Vidare passar nästa generations Brighter One till de kommersiellt tillgängliga insulinampullerna, vilket gör att man kan ha Brighter One oavsett leverantör av insulin. Den digitala avläsningen erbjuder en tydlig display som visar dos men även att doseringshistoriken automatiskt lagras i molnet via en 3G-uppkoppling till en säker och certifierad server under kontroll av Brighter.

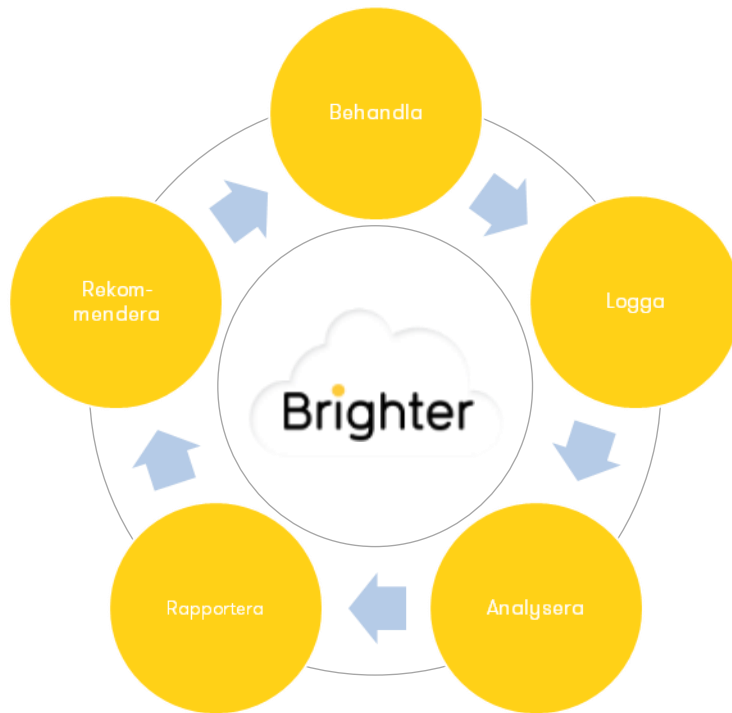
Kvalitet & riskhantering.

Bolaget har sedan tidigare arbetat med att säkerställa en ISO 13485 certifiering för produktion. I samband med den i september meddelade senareläggningen av lanseringen av Brighter One inleddes även arbetet med en egen ISO 13485 certifiering för design och utveckling. I detta ingår att ha egen design och utvecklingsprocess, kvalitets och dokumentationssystem samt riskhantering. Slutcertifiering för Bolagets ISO 13485 sker i samband med lanseringen av nästa generations Brighter One. Dock sker löpande revisioner av Bolagets "notified body" TÜV SÜD.

The Benefit Loop.

Nästa generation Brighter One förenklar inte bara livet för den som lever med diabetes utan skapar också helt nya förutsättningar för kommunikationen mellan patient, sjukvård, anhöriga och många andra intressenter. Det Brighter kallar för "The Benefit Loop"™, där data om behandlingen och hur han eller hon hanterar sin sjukdom, förs in i andra system vilket ger ett bättre underlag för vårdgivaren att anpassa behandlingen vid behov. Om patienten vill kan den bidra med sina data och skapa bättre och snabbare forskningsresultat vilket kan vara till stort gagn både för samhället och läkemedelsindustrin.

Brighter



De intressenter som The Benefit Loop baseras på utgörs av de fyra nedan beskrivna grupperna:

Anhöriga.

Hur mår du? Med "The Benefit Loop" kan anhöriga och vänner automatiskt se hur en sjuk släkting eller bekant mår. Patienten själv avgör vem som ska få information och hur den ska delas.

Vården.

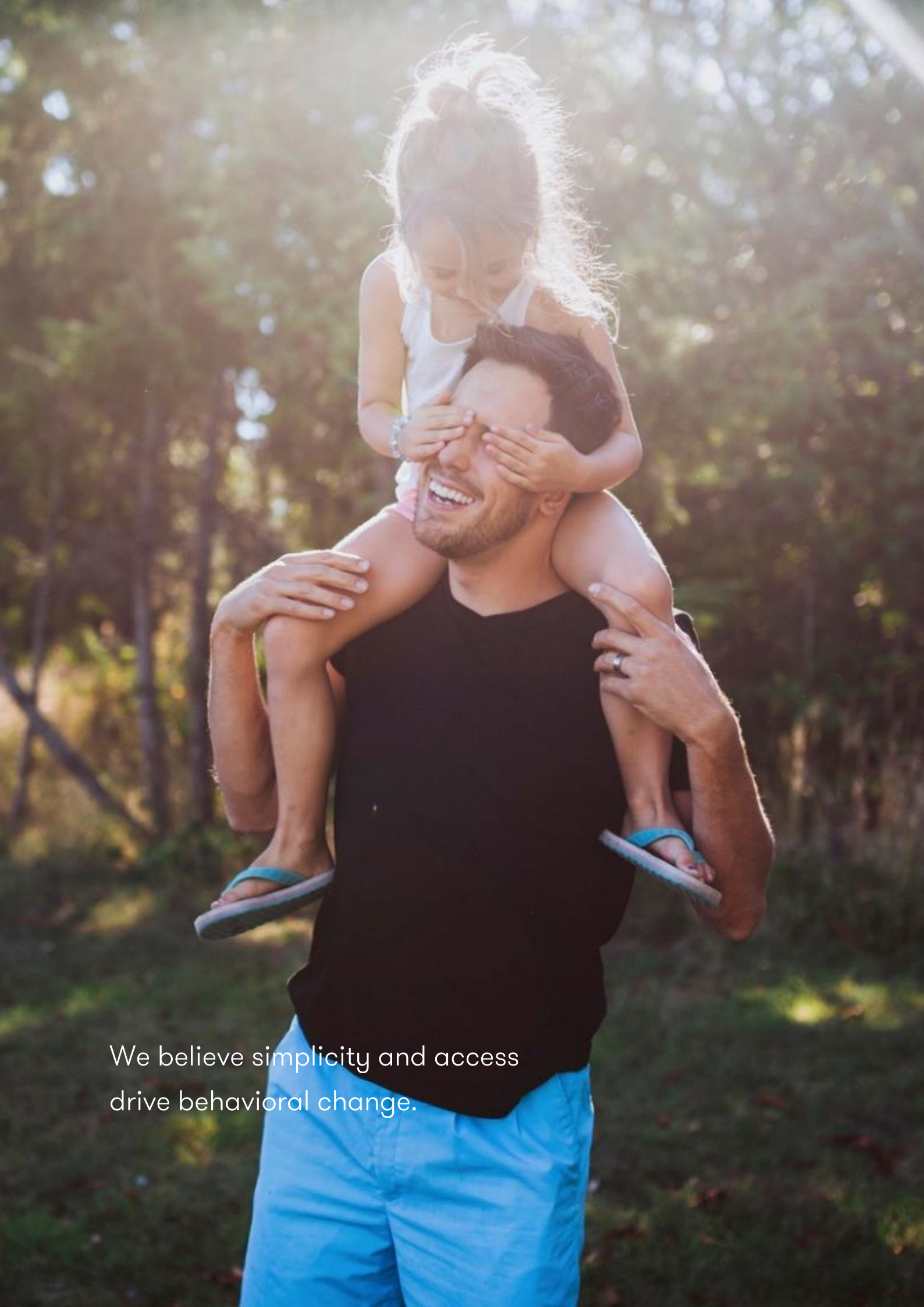
Behöver patienten verkligen gå till doktorn? Inte så ofta om vården kan se och följa hur patienten sköter sin sjukdom. Automatiskt överförd data om provvärden, behandling och andra aktiviteter frigör tid för både patient och läkare.

Forskningen.

Vad ger en ny behandling för resultat? Forskare och läkemedelsbolag kan automatiskt lära av objektiv patientdata hur man kan förbättra behandlingar och utveckla nya mediciner.

Samhället.

Hur ska framtidens vård se ut? Objektiv data om människors hälsa gör att samhället kan planera bättre, exempelvis om vad för vård man måste skapa och var den ska finnas.



We believe simplicity and access
drive behavioral change.

Distributions & försäljningskanaler.

Brighters produkter och tjänster kommer att användas av flera olika intressenter i vårdkedjan (se The Benefit Loop ovan). Därutöver ser marknadsmekanismerna olika ut runt om i världen. Med dessa två förutsättningar i ryggen har Brighter tagit fram en flexibel marknadsförings och försäljningsstrategi.

Marknadsföring.

Brukare (patienter): Brighter kommer att positionera produkten som ett uppkopplat hjälpmedel för diabetesbehandling. Traditionella kanaler, inkl patientorganisationer, och sociala medier kommer att användas för att nå ut till målgruppen.

Vårdgivare: Brighter kommer att positionera plattformen, produkten och tjänsterna, via opinionsbildare – läkare & sköterskor – i första hand. Samtidigt kommer Brighter att nyttja spetskanaler inom digitala medier för att påverka förskrivningen av produkten till brukaren.

Betalare: I varje marknad kommer Brighter att anpassa sitt erbjudande till betalaren utifrån de drivkrafter som marknaden besitter. I många tillväxtmarknader är även brukaren betalaren, något som vi i Sverige många gånger har svårt att ta till oss.

Försäljning.

I praktiken finns två typer av marknader – mogna och mindre mogna.

I den delen av världen som anses mogen finns etablerade strukturer för ersättning och upphandling av medicintekniska produkter och tjänster. Där kommer Brighter att agera både själva och genom distributörer. Detta för att dels påverka betalarens ersättningsmodeller mot en abonnemangsmo­dell, dels för att få tillgång till en etablerad säljkanal.

I mindre mogna marknader, där vi ser att brukaren i övervägande antal är betalare, utvecklar vi redan nu samarbeten med aktörer som redan har relationer med dessa. Aktörerna kan då bistå med kreditvärdering, fakturering, distribution, support, mm. De har genom sin nuvarande verksamhet också etablerade relationer på myndighetsnivå för att Brighter ska så effektivt som möjligt få nödvändiga tillstånd att sälja lokalt.

Nytt för nästa generations Brighter One är att försäljning av produkten även kommer ske via prenumeration till en fast kostnad för patient, försäkringsbolag, stat eller landsting. Fördelar med denna metod är:

- Ökad kostnadskontroll för betalaren
- Just in time-leverans
- Garanterad intäkt för Bolaget
- Möjlighet till försäljning av tilläggstjänster

Bedömningar kommer göras för de olika marknaderna för att utröna var respektive försäljningsmetodik lämpar sig bäst.

Bolagsstyrning.

Styrelsen har under året sammanträtt vid sju tillfällen, fysiskt eller via telefon. De ärenden som huvudsakligen behandlats och varit föremål för beslut avser bolagets ekonomiska utveckling, forskning och produktutveckling, dess tillväxtstrategi, samt finansiering.

Styrelsens arbete styrs av en arbetsordning som huvudsakligen reglerar arbetet i styrelsen, arbetsfördelningen mellan styrelsen och verkställande direktören, den senares ansvar samt instruktioner för den finansiella rapporteringen. Valberedningen träffas regelbundet och inför varje årsstämma.



**Sara Murby
Forste**

Ledamot

Född: 1969

Invald år: 2014

Utbildning: BSBA – Nationalekonomi vid Uppsala Universitet, företagsekonomi vid Örebro Universitet.

Bakgrund: Assistant Manager – Scanfashion, UK, affärsutvecklare – Telenor Business Solutions. Försäljningschef och VD – Basefarm AB.

Nuvarande uppdrag: Landschef för Sverige & SVP marknad – Basefarm Group.

**Gert
Westergren**

Ordförande

Född: 1944

Invald år: 2009

Utbildning: Handelshögskolan i Stockholm, Stockholms universitet, MBA från Uppsala Universitet.

Bakgrund: **Styrelseordförande:** Cefour Wines AB, CathPrint, Sweden Greentech Arena. **Styrelseledamot:** NSAB, DCI (USA), Stockholms Seglarförbund.

Nuvarande uppdrag: Cefour, Wines AB – Styrelseledamot.

**Lars
Flening**

Ledamot

Född: 1948

Invald år: 2009

Utbildning: Eng.CH; Certifierad affärssekonom.

Bakgrund: Europeisk chef på Medisense, som förvärvades av Abbott – Labs, och bytte namn till Abbott Diabetes Care.

Nuvarande uppdrag: Konsult.

**Petra
Kaur-
Ljungman**

Ledamot

Född: 1970

Invald år: 2014

Utbildning: MSc - Biologi vid Umeå Universitet, forskning inom farmakologi, Karolinska Institutet.

Bakgrund: Div positioner inom inom sälj och marknad - Astra Zeneca och Sanofi. Account Director - Nightingale. Head of health/Account Director - Ogilvy/INGO. Senior strateg - Great Clarity.

Nuvarande uppdrag: Konsult strategisk marknadsföring.

**Afsaneh
Ghatan
Bauer**

Ledamot

Född: 1961

Invald år: 2014

Utbildning: Juristlinjen vid Stockholms Universitet.

Bakgrund: Grundare av Ghatan Bauer Advokatbyrå AB [1997].

Nuvarande uppdrag: Ledamot av Svenska Advokatsamfundet, Styrelseledamot i ECTA, Membership & Disciplinary Committee.

Förvaltningsberättelse.

Styrelsen och verkställande direktören för Brighter AB (publ) får härmed avge årsredovisning för räkenskapsåret 2014.

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor (SEK) om ej annat anges.

Information om verksamheten.

Bolagets säte: Stockholm

Föremålet för bolagets verksamhet är att utveckla och sälja medicinteknik samt därmed förenlig verksamhet. Brighter AB har sedan 2007 utvecklat och erhållit patent på det första diabeteshjälpmidlet som kombinerar allafyra moment - blodprovstagning, blodsockermätning, insulininjektion och journal - i en enda enhet - Brighter One™.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret.

Bolaget har med hjälp av Pareto Securities genomfört två nyemissioner under januari och februari 2014.

Bolaget har i och med detta tillförts 35 MSEK. 32,5 MSEK tillfördes i likvida medel och 2,6 MSEK såsom kvittningsemission.

Bolaget bytte under mars 2014 handelsplats från Aktietorget till Nasdaq OMX First North.

1 Maj tillträdde Henrik Norström som COO. Henrik hade tidigare varit tf CFO och ansvarade för kapitalanskaffningen som genomfördes i januari och februari. Henrik har varit engagerad i Bolaget sedan introduktionen av Bolaget på Aktietorget och valdes in i styrelsen vid årsstämman 2012. Vid årsstämman 2014 avgick Henrik från styrelsen för att helt fokusera på det operativa uppdraget. Bolaget deltog under maj i Innovative Swedens Världsturné i Indonesien.

Vid årsstämman 2014 valdes tre nya ledamöter in i styrelsen för att stärka Bolaget med relevanta kompetenser inom forskning, försäljning & marknadsföring inom hälsa, IP och organisationsutveckling. Samtidigt avgick grundarna Michael Frantzén och Truls Sjöstedt (tillika VD och största ägare), den senare för att helt fokusera på sin roll som VD.

Bolaget beslutade också att anta två optionsprogram:

- Optionsprogram 2014/17 Serie I till styrelsens ledamöter.
- Optionsprogram 2014/17 Serie II till anställda och nyckelpersoner.
Optionerna har överlåtits vederlagsfritt till det helägda dotterbolaget Brighter One AB. Tecknare av optionerna förvärvar därefter dessa från Brighter One till marknadspris.

Bolaget frigjorde under juli medel om 752 458 kr då en bankgaranti ställd till Stebro Plast AB löpte ut, vilket minskade Bolagets bankgarantikostnader.

Bolaget beslutade i juli om att avbryta distributionssamarbete med Rubin Medical.

Bolaget beslutade i september om senareläggning av lanseringen av Brighter One™ till mars 2015.

Bolaget beslutade i november att anlita Remium Nordic som likviditetsgarant och för tjänsten introduce.se. Tillika beslutades att anlita Remium som Certified Advisor med tillträde 15 januari 2015.

Bolaget deltog under november i Innovative Swedens Världsturné i Vietnam.

I december drogs bankgarantin om 50 000 kr ställd till Euroclear tillbaka av Euroclear vilket frigör motsvarande bankmedel samt minskar bolagets bankgarantikostnader.

Väsentliga händelser efter periodens utgång.

2015-01-15 Remium Nordic tillträder som Certified Adviser.

2015-01-26 Brighter knyter till sig Docent Michael Alvarsson som rådgivare. Michael Alvarsson, överläkare på Karolinska universitetssjukhuset, Solna, är verksam på kliniken för endokrinologi, metabolism och diabetes samt bedriver klinisk diabetesforskning på Institutionen för molekylärmedicin och kirurgi (MMK), Karolinska Institutet. Samarbetet innebär att Brighter ytterligare stärker kompetensen inom praktisk diabetesbehandling och forskning inom endokrinologi.

2015-02-06 Beslut om att avbryta lansering av Brighter One, istället tidigareläggs lanseringen av nästa generations Brighter One. Styrelsen ålägger ledningen att utreda möjligheten att yrka skadestånd mot teknikpartnern.

2015-02-10 Brighter framställer krav om skadestånd mot tidigare teknikpartner.

2015-02-20 Brighter väljer Veryday AB som industridesignpartner för nästa generations Brighter One.

2015-03-16 Brighter väljer Helbling som design & development partner för nästa generations Brighter One.

2015-03-26 Brighter publicerar pressmeddelande om att man samarbetar med Microsoft inom e- och m-hälsa.

2015-03-30 Brighter säkrar lån om 3 MSEK.

2015-03-31 Brighter beslutar att genomföra en företrädesemission av units, bestående av aktier och teckningsoptioner, om cirka 16,3 MSEK, samt, vid överteckning av densamma, en överteckningsemission, bestående av aktier och teckningsoptioner, om ytterligare 3 MSEK. Vid fullt utnyttjande av teckningsoptionerna kan Brighter tillföras ytterligare mellan cirka 4,8 och cirka 12 MSEK.

2015-05-22 Bolagsverket registrerar emissionerna som beslutades av Bolagets styrelse 2015-03-31, vilka tillsammans övertecknades med 1 219%. Emissionslikviden uppgick till ca 19,3 MSEK före emissionskostnader.

Ägarförhållanden.

Aktien.

Brighter AB (publ) är listad på NASDAQOMX First North under kortnamnet BRIG. NASDAQOMX First North är en handelsplattform som benämns MTF (Multilateral Trading Facility). Den 31 december 2014 var 16 956 094 aktier utgivna. Samtliga aktier har lika rätt till bolagets vinst och tillgångar.

Per 2015-05-22 är 33 020 966 aktier utgivna.

Brighters Certified Adviser på Nasdaq OMX First North är Remium Nordic AB.

Ägare.

Enligt det av Euroclear Sweden AB förda ägarregistret hade Brighter AB per den 31 december 2014 739 aktieägare.

	Namn	Antal aktier	Röstandel
1	Sjöstedt, Truls	4 924 343	29,05%
2	Frantzén, Michael	3 745 310	22,10%
3	Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	811 950	4,79%
4	Goldman Sachs International Ltd	691 638	4,08%
5	STING (Stockholm Innovation & Growth AB)	500 000	2,95%
6	Westergren, Gert	380 386	2,24%
7	Familjen Killian Förvaltningen AB	300 000	1,77%
8	Nordnet Pensionsförsäkrings AB	184 918	1,09%
9	Samuelsson, Anders	148 070	0,87%
10	Lander, Hans Gustaf Adolf	140 030	0,83%
		11 826 645	69,78%
	Övriga ägare:	5 129 449	30,22%
	Totalt antal utestående aktier 2014-12-31:	16 956 094	100,00%

Enligt det av Euroclear Sweden AB förda ägarregistret hade Brighter AB per den 31 mars 2015 748 aktieägare.

	Namn	Antal aktier	Andel
1	Truls Sjöstedt	4 924 343	29,05%
2	Michael Frantzén	3 745 310	22,10%
3	Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	736 108	4,34%
4	STING	500 000	2,95%
5	Gert Westergren	380 386	2,24%
6	Nordnet Pensionsförsäkrings AB	264 395	1,56%
7	Familjen Killian Förvaltningen AB	222 250	1,31%
8	Dannevik Nygaard	150 000	0,89%

9	Anders Samuelsson	148 070	0,87%
10	Netfonds ASA, NQI	145 069	0,86%
		11 215 931	66,17%
Övriga ägare:		5 740 163	33,85%
Totalt antal utestående aktier 2015-03-31:		16 956 094	100,00%

Aktiekapitalets utveckling.

År	Händelse	Förändring aktier	Förändring aktiekapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital	Kvotvärde
2007	Bolagsbildning	-	-	1 000 000	100 000,00	0,10
	Sammanläggning	-925 000	-	75 000	100 000,00	1,33
2011	Fondemission	25 000	33 333,00	100 000	133 333,00	1,33
	Fondemission	-	366 667,00	100 000	500 000,00	5,00
	Split	9 900 000	-	10 000 000	500 000,00	0,05
2011	Nyemission	1 236 510	61 825,50	11 236 510	561 825,50	0,05
2012	Nyemission	660 971	33 048,55	11 897 481	594 874,05	0,05
2014	Nyemission	3 571 428	178 571,40	15 468 909	773 445,45	0,05
	Nyemission	1 487 185	74 359,25	16 956 094	847 804,70	0,05
2015	Företrädesemissionen	13 564 872	678 243,60	30 520 966	1 526 048,30	0,05
2015	Överteckningsemissionen	2 500 000	125 000,00	33 020 966	1 651 048,30	0,05

Bolagsstruktur.

Brighter AB (publ) äger till 100% bolaget Brighter One AB. Brighter One AB bedriver ingen verksamhet.

Årsstämma.

Årsstämma i Brighter AB (publ) äger rum den 17 juni 2015 kl 10:00 i hörsalen intill Bolagets lokaler på Norgegatan 2 i Kista. Kallelse till årsstämman kommer att finnas tillgänglig på Brighters hemsida www.brighter.se.

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att ingen aktieutdelning lämnas för räkenskapsåret den 1 januari till den 31 december 2014.

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med tilläggsupplysningar.

Framtidsutsikter.

Efter den avbrutna lanseringen av Brighter One har Brighter nu inlett arbetet med utvecklingen av nästa generations Brighter One. Denna utveckling genomförs i samarbete med starka och välrenommerade samarbetspartners inom industridesign – Veryday, design och utveckling – Helbling Technik Bern samt ett urval av globala bolag inom IT och telekom,

förutom ett antal bolag som Brighter byggt relationer med under längre tid. Brighter ligger i tiden med uppkopplad vård – mHälsa – och med den starka tillväxten av diabetes i främst tillväxtekonomier, så finns ett starkt underlag för the Benefit Loop. Lanseringen kommer att ske i Sverige men tillväxten ser vi som störst utanför Sverige.

Omsättning och resultat.

Nettoomsättning under året ökade till cirka 0,0 MSEK oförändrat sedan föregående år.

Rörelseresultatet för 2014 blev cirka -22,4 MSEK jämfört med cirka -2,8 MSEK för föregående år.

Finansiell ställning.

Bolagets likvida medel uppgick per den 31 december 2014 till cirka 3,9 (0,05) MSEK, varav 255 900 kr var spärrade medel för hyresgaranti och Euroclear. I april 2015 tog Brighter upp lån om 3 MSEK för att säkerställa den kortsiktiga likviditeten.

Bolagets eget kapital uppgick vid årsskiftet till cirka 10,0 (0,3) MSEK, påverkat av nyemission samt årets förlust. I samband med Styrelsens beslut om att avbryta lanseringen av Brighter One gjordes en genomgång av aktiverade utvecklingsutgifter. I enlighet med god redovisningssed så bedöms en stor del av utgifterna som betalats till den tidigare teknikkonsulten, utgifter kopplade till verktyg och komponenter samt en del upparbetade interna utgifter såsom osäkra tillgångar och har därför skrivits ner med ca 14 MSEK.

Brighter genomförde två nyemissioner av aktier under 2014, vilka sammanlagt tillförde ca 32 MSEK i fritt eget kapital efter emissionskostnader. Under april och maj 2015 genomförde Brighter två nyemissioner av units, vilka sammanlagt tillförde ca 19,3 MSEK emissionslikvid före emissionskostnader.

Efter emissionerna 2014 återbetalades samtliga lån om totalt 8 MSEK. Bolaget reglerade och sade även upp checkkrediterna varvid inga krediter fanns vid periodens slut.

Kassaflöde.

Brighters kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under 2014 till ca -4,4 (-1,5) MSEK, kassaflödet från investeringsverksamheten till cirka -15,8 (-5,8) MSEK och kassaflödet från finansieringsverksamheten till cirka +24,1 (+7,3) MSEK.

Bolagets löpande kostnader består generellt av hyra, personalkostnader och övriga administrationskostnader. Bolagets investeringar under 2014 bestod av forskning och utveckling och patent. Finansieringen bestod uteslutande av emissionslikvid från de två genomförda emissionerna under 2014.

Risker och osäkerheter.

Ägande av aktier är förenat med risktagande. Det finns ett antal faktorer som påverkar och som kan komma att påverka verksamheten i Bolaget i såväl positiv som negativ riktning.

Risker finns beträffande både sådana förhållanden som har direkt anknytning till Brighter och sådana som saknar specifik anknytning till Bolaget.

Nedan lämnas en kortfattad och översiktlig redogörelse för de riskfaktorer som styrelsen bedömt kan ha betydelse för Bolagets framtida utveckling eller för en investering i aktien. Riskfaktorerna beskrivs utan inbördes rangordning och redogörelsen gör inte anspråk på att vara heltäckande. Det innebär att det kan finnas ytterligare risker som i större eller mindre grad kan ha betydelse för Brighters verksamhet. Följaktligen skulle ytterligare riskfaktorer som för närvarande inte är kända eller som för tillfället inte anses vara betydande också kunna påverka Koncernens verksamhet, resultat eller finansiella ställning. Värdet på en investering i Bolaget kan komma att påverkas väsentligt om någon av de nedan angivna riskfaktorerna förverkligas. Investerare uppmanas därför att göra sin egen bedömning av nedan angivna och andra potentiella riskfaktorer betydelse för Bolagets verksamhet och framtida utveckling.

Rörelserelaterade risker.

Efterfrågan och marknadsacceptans.

Det kan inte uteslutas att marknaden inte kommer att visa den efterfrågan på Brighters produkter och tjänster som är nödvändig för att Bolagets förväntade försäljningsutveckling, prisnivå eller övriga förväntningar skall uppnås. Vidare finns det risk att marknadsmottagandet för Brighters produkter eller tjänster kan vara negativt, vilket kan hindra Bolaget från att bli ett lönsamt företag.

Twister.

Brighter ingick i juni 2009 ett uppdragsavtal med en teknikpartner, avseende genomförande av utrednings- och tekniska uppdrag för Bolaget. Brighter har bestritt två fakturor från teknikpartnern uppgående till ca 480 000 SEK. Fakturorna avser arbete under uppdragsavtalet. Skälet till bestridandet är att teknikpartnern inte har uppfyllt sina åtaganden under uppdragsavtalet vilket lett till avsevärda produktförseningar och därmed skada för Bolaget. Brighter har mot denna bakgrund reklamerat utfört arbete och resultat, begärt att få häva avtalet och har per den 10 februari 2015 framställt begäran om ersättning för skada. Teknikpartnern har bestridit Brighters krav. Parterna för diskussioner avseende hur tvisten ska lösas. Oavsett om parterna når en överenskommelse eller tar tvisten vidare kan processen komma att bli kostsam, tids- och resurskrävande samt kan störa den normala affärsverksamheten. Det kan inte heller uteslutas att resultatet av tvisten kan ha negativ inverkan på Bolagets resultat och finansiella ställning.

Förutom ovan nämnda tvist är Brighter för närvarande inte inblandat i tvister inom ramen för den normala affärsverksamheten. Det kan dock inte uteslutas att Bolaget i framtiden kan komma att bli inblandat i tvister med vilka kan följa liknande risker som beskrivits för nu pågående tvist.

Nyckelpersoner inom Bolaget

Bolagets nyckelpersoner har en stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat. Bolaget är även i framtiden beroende av att kunna finna kvalificerade medarbetare som kan vidareutveckla Bolagets produkter.

Konkurrens.

Framtida konkurrens kan komma från väletablerade globala aktörer med betydligt större forskningsresurser och större förmåga att snabbt nå marknaden. Om Bolaget inte kan konkurrera effektivt med dessa aktörer kan framtida intäkter påverkas negativt.

En del av Bolagets konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrad försäljning. Vidare kan företag med global verksamhet som i dagsläget arbetar med närliggande områden bestämma sig för att etablera sig inom Bolagets verksamhetsområde. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultat effekter för Bolaget i framtiden.

Forsknings och utvecklingsrisker.

Brighter bedriver forskning och utveckling. I detta ingår att formulera mål, utvärdera risker, identifiera och anlita samarbetspartners och leverantörer och leda arbetet mot det formulerade målet. Det finns risker att delar av denna process och genomförandet helt eller delvis påverkar Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning negativt. Brighter arbetar under strikta kvalitets, dokumentations och riskhanteringskrav och har en egen organisation och process för att hantera detta på bästa möjliga sätt. Brighter följer ISO 13485.

Leverantörsrisker.

Brighter har ingen egen produktion, utan använder sig av ett antal leverantörer som producerar Bolagets produkter. Det är mycket viktigt för Brighter att varorna levereras i tid och förlust av en eller flera leverantörer, samt försenade eller uteblivna leveranser, skulle kunna inverka negativt på Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning. På samma sätt kan uteblivna eller försenade transporter och andra problem i Bolagets logistik negativt påverka Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning.

Produktansvar.

Kliniska prövningar, marknadsföring och försäljning av medicintekniska produkter är alltid förenade med risker att patienter skadas eller på annat sätt blir missnöjda med resultatet efter användning av produkten. Det kan inte uteslutas att patienter på något sätt ställer anspråk på ersättning från behandlande sjukvårdsteam och de bolag som tillhandahåller produkter för sådana behandlingar. Det kan inte heller garanteras att Bolagets försäkringsskydd mot sådana ersättningsanspråk är tillräckliga för att kompensera för

ekonomiska skador som Bolaget kan tillfogas i samband med eventuella framtida skadeståndskrav på Bolaget.

Patent och andra immateriella rättigheter.

Värdet av Bolaget är till betydande del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Patentskydd kan vara osäkert och omfatta komplicerade rättsliga och tekniska frågor, och det finns inga garantier för att Brighter kommer att kunna behålla erforderliga patent och licenser. En förlust av patent skulle kunna påverka Bolagets verksamhet och resultat negativt. Det finns ingen garanti för att Bolagets befintliga patent kommer att ge tillräckligt patentskydd eller att de inte kommer att kringgås. En tänkbar konsekvens av detta skulle kunna vara att Bolagets konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

Finansiella risker.

Likviditetsrisk och finansieringsrisk.

Brighter kan, beroende på verksamhetens utveckling i stort, komma att behöva ytterligare kapital för att förvärva tillgångar eller för att vidareutveckla tillgångarna på för Bolaget godtagbara villkor. Om Bolaget inte kan erhålla tillräcklig finansiering kan omfattningen på Bolagets verksamhet begränsas, vilket i längden kan medföra att Bolaget inte kan verkställa sin långsiktiga utvecklings- och expansionsplan.

Risker relaterade till aktier.

Aktierelaterade risker.

Värdepappershandel är alltid förknippad med risk och risktagande. Eftersom en aktieinvestering både kan stiga och sjunka i värde är det inte säkert att en investerare kan komma att få tillbaka satsat kapital. Investeringar i Brighters aktier bör därför föregås av en noggrann analys av Bolaget, dess konkurrenter och omvärld, generell information om branschen samt övrig nödvändig information. En investering i aktier bör aldrig ses som ett snabbt sätt att generera avkastning, utan snarare som en investering man gör på lång sikt med kapital man kan undvara. Det finns vid investering i aktier alltid en risk att förlora hela eller del av det investerade beloppet.

Utdelning på aktierna.

Enligt svensk lag beslutar bolagsstämman om utdelning. Tidpunkten för, och storleken på, eventuell framtida utdelning föreslås av styrelsen för Bolaget. Styrelsen kommer i sin bedömning att väga in ett flertal faktorer, bland annat verksamhetens utveckling, resultat, kassaflöden, finansiella ställning, expansionsplaner och andra faktorer. Det finns många risker som kan komma att påverka Bolagets resultat negativt och det finns inga garantier för att Brighter kommer att kunna presentera resultat som möjliggör utdelning till aktieägarna i framtiden.

Framtida nyemissioner.

Förutom de genomförda emissionerna (Företrädes- och Övertecknings-) av units i april/maj 2015 har Bolaget för närvarande inga planer på att genomföra ytterligare nyemissioner av aktier eller units. Trots detta kan Bolaget i framtiden komma att besluta om nyemission av ytterligare aktier eller units för att anskaffa kapital. Alla sådana ytterligare erbjudanden kan minska det proportionella ägandet och röstandelen för innehavare av aktier i Bolaget samt vinst per aktie i Bolaget och en eventuell nyemission kan få en negativ effekt på aktiernas marknadspris.

Handel.

Brighters aktier är upptagna till handel på Nasdaq First North. Det kan inte garanteras att likviditeten i Bolagets aktier kommer att vara tillfredsställande, vilket kan innebära svårigheter för en aktieägare att förändra sitt aktieinnehav vid en tidpunkt och till en kurs som är godtagbar.

Nasdaq First North har tillstånd av Finansinspektionen att driva verksamhet som en alternativ, auktoriserad marknadsplats och står under inspektionens tillsyn. Bolag vars aktier handlas på Nasdaq First North är inte skyldiga att följa samma regler som börsnoterade bolag, utan ett mindre omfattande regelverk anpassat till företrädesvis mindre bolag och tillväxtbolag. En placering i ett bolag vars aktier handlas på Nasdaq First North kan därför vara mer riskfylld än en placering i ett börsnoterat bolag.

Begränsad likviditet.

Det kan inte garanteras att likviditeten i aktierna kommer att vara tillfredsställande, vilket innebär att det finns en risk för att dessa värdepapper inte omsätts dagligen och att det kan vara ett stort avstånd mellan köp- och säljkurs. En begränsad likviditet kan medföra svårigheter för innehavare av dessa värdepapper att förändra sitt innehav.

Flerårsöversikt.

(Tkr)	2014	2013	2012	2011	2010
Nettoomsättning	0	0	0	0	0
Resultat efter finansiella poster	-22 439	-2 781	- 2 545	-758	-382
Balansomslutning	14 067	9 590	6 672	5 737	1 265
Eget kapital	10 012	309	3 082	3 622	-122

Förslag till vinstdisposition.

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

ansamlad förlust	-5 539 698
överkursfond	37 143 215
årets förlust	-22 439 260
	9 164 257
disponeras så att i ny räkning överföres	9 164 257

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att ingen aktieutdelning lämnas för räkenskapsåret den 1 januari till den 31 december 2014 och 9 164 257 kronor överföres i ny räkning.

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med tilläggsupplysningar.



We are passionate about
understanding people

Resultaträkning.

		2014-01-01 – 2014-12-31	2013-01-01 – 2013-12-31
Rörelsens intäkter			
Aktiverat arbete för egen räkning		1 749 550	883 744
Övriga rörelseintäkter		8 298	43 512
		1 757 848	927 256
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	1, 2	-3 468 308	-906 788
Personalkostnader	3, 4	-5 094 570	-1 231 777
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	5, 6, 7	- 1 232 819	-1 133 304
Nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	7	-14 391 122	0
Övriga rörelsekostnader		-3 725	-9 532
		-24 190 544	-3 281 401
Rörelseresultat		-22 432 696	-2 354 145
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		134 487	1 950
Räntekostnader och liknande resultatposter		-141 050	-428 507
		-6 563	-426 557
Resultat efter finansiella poster		-22 439 259	-2 780 702
Resultat före skatt		-22 439 259	-2 780 702
Skatt på årets resultat	8	0	0
Årets resultat		-22 439 260	-2 780 702
Resultat per aktie, före utspädning		-1,32	-0,23
Resultat per aktie, efter utspädning		-1,32	-0,23
Antal aktier, före utspädning		16 956 094	11 897 481
Antal aktier, efter utspädning		19 267 205	12 826 091
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning		16 312 117	11 897 481
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning		18 623 228	12 826 091

Balansräkning.

TILLGÅNGAR		2014-12-31	2013-12-31
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	7	6 266 315	7 610 681
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	5	2 244 902	1 024 010
		8 511 217	8 634 691
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	6	621 809	401 549
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i dotterföretag	9, 10	50 000	0
		50 000	0
Summa anläggningstillgångar		9 183 026	9 036 240
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Övriga fordringar		664 810	461 995
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	11	277 143	38 707
		941 953	500 702
<i>Kassa och bank</i>		3 685 651	0
Spärrade medel		255 900	53 461
		3 941 551	53 461
Summa omsättningstillgångar		4 883 504	554 163
SUMMA TILLGÅNGAR		14 066 530	9 590 403

EGET KAPITAL OCH SKULDER		2014-12-31	2013-12-31
Eget kapital	12		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		847 805	594 874
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		37 143 215	5 254 293
Balanserad vinst eller förlust		-5 539 698	-2 758 996
Årets resultat		-22 439 260	-2 780 702
		9 164 257	-285 405
Summa eget kapital		10 012 062	309 469
Långfristiga skulder			
Checkräkningskredit	13	0	137 833
Övriga skulder	14	0	2 118 569
Summa långfristiga skulder		0	2 256 402
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		2 090 370	780 389
Övriga skulder		249 305	5 813 952
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15	1 714 793	430 191
Summa kortfristiga skulder		4 054 468	7 024 532
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		14 066 530	9 590 403
Ställda säkerheter			
<i>Övriga ställda panter och säkerheter</i>			
Pantsatta bankmedel*		255 900	52 814
Företagsinteckningar		2 000 000	2 000 000
		2 255 900	2 052 814
Ansvarsförbindelser		Inga	Inga

* Avser Hyresgaranti för Bolagets kontor.

Kassaflödesanalys.

Tkr		2014-01-01 – 2014-12-31	2013-01-01 – 2013-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster*		-22 438	-2 780
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		15 622	1 131
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-6 816	-1 649
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Förändring av kortfristiga fordringar		-447	1 761
Förändring av kortfristiga skulder		2 803	-1 564
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-4 460	-1 452
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	5, 7	-15 352	-5 366
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	6	-369	-448
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	9, 10	-50	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-15 771	-5 814
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	12	32 142	8
Upptagna lån		500	7 255
Amorterade lån		-8 522	
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		24 120	7 263
Årets kassaflöde		3 889	-3
Likvida medel vid årets början			
Likvida medel vid årets början		53	56
Likvida medel vid årets slut**		3 942	53

*Varav betald ränta: 127 922 kr, erhållen ränta: 134 487 kr. ** Varav pantsatta medel 255 900 kr

Redovisnings- och värderingsprinciper.

Allmänna upplysningar.

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Årsredovisningen upprättas för första gången i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Övergången till K3 har inte föranlett några ändringar i resultaträkningen, balansräkningen, kassaflödesanalys eller noter och någon effekt i det egna kapitalet har med anledning av övergången till K3 inte uppkommit.

Koncernredovisning

Bolaget har inte upprättat någon koncernredovisning med hänvisning till Årsredovisningslagen (1995:1554) 7kap.3§.

Fordringar har värderats till det lägsta av anskaffningsvärde och det belopp varmed de beräknas bli reglerade. Övriga tillgångar, skulder samt avsättningar har värderats till anskaffningsvärde om annat ej anges.

Transaktioner med närstående har skett på marknadsmässiga villkor och beskrivs i Not 16.

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Anläggningstillgångar.

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Utvecklingsutgifter som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara och unika produkter som kontrolleras av bolaget, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- 1 Det är tekniskt möjligt att färdigställa produkten så att den kan användas
- 2 Företagets avsikt är att färdigställa produkten och att använda eller sälja den
- 3 Det finns förutsättningar att använda eller sälja produkten
- 4 Det kan visas hur produkten genererar troliga framtida ekonomiska fördelar
- 5 Adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja produkten finns tillgängliga
- 6 De utgifter som är hänförliga till produkten under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av aktiverade utvecklingsutgifter innefattar utgifter för anställda och en skälig andel av indirekta kostnader. Övriga utvecklingsutgifter som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas: 10 % för immateriella anläggningstillgångar och 20 % för materiella anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan på immateriella anläggningstillgångar beräknas på en nyttjandeperiod av 10 år. Detta grundar sig i att styrelsen bedömer att en etablering av bolagets verksamhet är ett långsiktigt projekt. Bolagets nuvarande läge på marknaden föranleder ingen annan bedömning. Bolaget innehar också patent vilka sträcker över en längre period än 5 år.

Nedskrivningar sker då behov uppstår vid extraordinära tillfällen då en tillgångs ordinarie avskrivningsplan inte längre kan anses korrekt. Om situation uppstår, beräknas tillgångens återvinningsvärde för att kunna fastställa värdet av en eventuell nedskrivning.

Styrelsen bedömer att en etablering av bolagets verksamhet är ett långsiktigt projekt.

Bolagets nuvarande läge på marknaden föranleder ingen annan bedömning.

Inkomstskatter.

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade i de länder där bolaget är verksam och genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i redovisningen. Den uppskjutna skatten redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken

påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och -lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Bolaget har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar Brighter AB (publ) avgifter till offentligt eller privat administrerade pensionsförsäkringsplaner på obligatorisk, avtalsenlig eller frivillig basis. Bolaget har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna väl är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma bolaget tillgodo.

Leasing

Leasing av anläggningstillgångar, där bolaget i allt väsentligt innehar de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet, klassificeras som finansiell leasing, övriga leasingavtal klassificeras som operationella leasingavtal. De finansiella leasingavtal som bolaget ingått avser bilar och är inte av materiell betydelse. Samtliga leasingavtal redovisas enligt reglerna för finansiell leasing.

Noter.

Not 1 Leasingavtal.

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 131 571 (0) kronor.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2014	2013
Inom ett år	161 880	0
Senare än ett år men inom fem år	202 350	0
Senare än fem år	0	0
	364 230	0

Not 2 Arvode till revisorer.

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2014	2013
Ernst & Young AB		
Revisionsuppdrag	175 000	0
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	89 000	0
	264 400	0
MT Revision AB		
Revisionsuppdrag	62 900	47 900
Övriga tjänster	0	0
	62 900	47 900
	327 300	47 900

Not 3 Anställda och personalkostnader.

	2014	2013
Medelantalet anställda		
Kvinnor	2	2
Män	2	1
	4	3
Löner och andra ersättningar		
Styrelse och verkställande direktör	2 431 793	498 800
Övriga anställda	928 080	398 856
	3 359 873	897 656
Sociala kostnader		
Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör	241 206	0
Pensionskostnader för övriga anställda	30 804	14 203
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	866 897	285 492
	1 138 907	299 695
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	4 498 780	1 197 351

Not 4 Styrelse och verkställande direktör.

Principer.

Ersättningen till styrelsen, inklusive styrelseordföranden, fastställs av aktieägarna vid årsstämman och gäller perioden till nästa årsstämma.

Löner och styrelsearvoden	2014	2013
Styrelseordförande och CMO, Gert Westergren	803 213	0
Styrelseledamot (avgått som ledamot juni 2014) och verkställande direktör, Truls Sjöstedt	553 867	456 000
Styrelseledamot, Michael Frantzén, avgått juni 2014	44 400	0
Styrelseledamot, Lars Flening	92 006	0
Styrelseledamot (avgått juni 2014) och COO, Henrik Norström,	795 618	42 800
Styrelseledamot, Sara Murby Forste, tillträdde juni 2014	47 563	0
Styrelseledamot, Afsaneh Ghatan Bauer, tillträdde juni 2014	47 563	0
Styrelseledamot, Petra Kaur Ljungman, tillträdde juni 2014	47 563	0
	2 431 793	498 800

Några avtal om avgångsvederlag för styrelse eller verkställande direktör finns ej.

Not 5 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter.

	2014	2013
Ingående anskaffningsvärden	1 447 304	1 164 359
Inköp	1 517 358	282 945
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	2 964 662	1 447 304
Ingående avskrivningar	-423 294	-278 564
Årets avskrivningar	-296 466	-144 730
Utgående ackumulerade avskrivningar	-719 760	-423 294
Utgående redovisat värde	2 244 902	1 024 010

I balansposten ingår en tidigare gjord uppskrivning med brutto 400 000 kronor.

Uppskrivningen har ej påverkat bolagets skattemässiga resultat. Ej heller har avskrivningen på uppskrivet belopp påverkat det skattemässiga resultatet.

Not 6 Inventarier, verktyg och installationer.

	2014	2013
Ingående anskaffningsvärden	458 324	10 131
Inköp	368 911	448 193
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	827 235	458 324
Ingående avskrivningar	-56 775	-6 738
Årets avskrivningar	-148 651	-50 037
Utgående ackumulerade avskrivningar	-205 426	-56 775
Utgående redovisat värde	621 809	401 549

Not 7 Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten.

	2014	2013
Ingående anskaffningsvärden	9 385 374	4 302 759
Inköp	13 834 458	5 082 615
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	23 219 832	9 385 374
Ingående avskrivningar	-1 774 693	-836 156
Årets avskrivningar	-787 701	-938 537
Utgående ackumulerade avskrivningar	-2 562 394	-1 774 693
Årets nedskrivningar	-14 391 122	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-14 391 122	0

Utgående redovisat värde

6 266 316

7 610 681

I samband med Styrelsens beslut om att avbryta lanseringen av Brighter One gjordes en genomgång av aktiverade utvecklingsutgifter. I enlighet med god redovisningssed så bedöms en stor del av utgifterna som betalats till den tidigare teknikkonsulten, utgifter kopplade till verktyg och komponenter samt en del upparbetade interna utgifter såsom osäkra tillgångar och har därför skrivits ner.

Not 8 Aktuell och uppskjuten skatt.

	2014		2013	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Avstämning av effektiv skatt				
Redovisat resultat före skatt		-22 439 260		-2 780 702
Outnyttjade underskottsavdrag	22,00	4 936 637	22,00	611 754
Ej avdragsgilla kostnader	0,06	-13 630	-0,11	-3 081
Ej skattepliktiga intäkter	0,00	88	0,02	442
Redovisad effektiv skatt*	22,06	4 923 095	21,91	609 115

* Underskottsavdrag som rullas framåt.

Not 9 Andelar i dotterföretag.

	2014-12-31	2013-12-31
Inköp	50 000	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	50 000	0
Utgående redovisat värde	50 000	0

Not 10 Specifikation andelar i dotterföretag.

Namn	Kapitalandel	Rösträttsandel	Antal andelar	Bokfört värde
Brighter One AB	100%	100%	100	50 000 50 000

	Org.nr	Säte	Eget kapital	Resultat
Brighter One AB	556971-7274	Stockholm	50 000	0

Not 11 Förutbetalda kostnader.

	2014-12-31	2013-12-31
Förutbetalda leasingavgifter	151 149	0
Övriga förutbetalda kostnader	125 994	38 707
	277 143	38 707

Not 12 Förändring av eget kapital.

Antal aktier (2014-12-31): 16 956 094 Kvotvärde: 0,05 kr

	Aktie- kapital	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Årets resultat
Belopp vid årets ingång	594 874	5 254 293	-2 758 996	-2 780 702
Nyemission	252 931	31 888 922		
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:			-2 780 702	2 780 702
Årets resultat				-22 439 260
Belopp vid årets utgång	847 805	37 143 215	-5 539 698	-22 439 260

Ej återbetalda villkorade aktieägartillskott uppgår per balansdagen till 84 439 (84 439) kr.

Antal aktier (2013-12-31): 11 897 481 Kvotvärde: 0,05

	Aktie- kapital	Ej registreat aktiekapital	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat
Belopp vid årets ingång	561 826	33 048	5 254 293	-221 527	-2 545 416
Registrerat aktiekapital	33 048	-33 048			
Teckningsoptioner				7 947	
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				-2 545 416	2 545 416
Årets resultat					-2 780 702
Belopp vid årets utgång	594 874	0	5 254 293	-2 758 996	-2 780 702

Utestående teckningsoptioner:

Optionsprogram:	Löptid	Totalt antal optioner	Tecknade optioner	Lösenpris	Maximal ökning av aktiekapitalet
Serie 2011/2014*	2011-2016	1 111 111	1 111 111	3,20 kr	40 555,55 kr
Serie 2013/2016	2013-2016	500 000	500 000	16,81 kr	25 000,00 kr
Serie I - 2014/2017	2014-2017	200 000	50 000	23,60 kr	10 000,00 kr
Serie II - 2014/2017	2014-2017	800 000	45 300	23,60 kr	40 000,00 kr
Serie I - 2015-2016	2015-2016	3 391 218	3 391 218	1,20 kr till 3,00 kr	169 560,90 kr
Serie 2 - 2015/2016	2015-2016	625 000	625 000	1,20 kr till 3,00 kr	31 250,00 kr

* Ordinarie bolagsstämman 2013 förlängde löptiden till 2016. Optionerna i Serie I & II - 2014/2017 har överlåtit till dotterföretaget Brighter One vederlagsfritt, varför ingen premiebetalning syns under eget kapital för Bolaget.

Not 13 Checkräkningskredit.

	2014-12-31	2013-12-31
Beviljat belopp på checkräkningskredit uppgår till*	0	250 000
Utnyttjad kredit uppgår till	0	137 833

* Bolaget har reglerat och löst checkräkningskrediten under året. Så det fanns ingen vid årsskiftet.

Not 14 Långfristiga skulder*.

	2014-12-31	2013-12-31
Förfaller senare än ett år men inom fem år efter balansdagen		
Almi Företagspartner AB	0	373 572
Almi Innovationsbron AB	0	120 000
Almi Företagspartner AB	0	1 624 997
	0	2 118 569

* Samtliga lån hos ALMI återbetalades under 2014.

Not 15 Upplupna kostnader.

	2014-12-31	2013-12-31
Upplupna semesterlöner	321 469	0
Uppl boksluts och revisionskostn.	215 000	40 000
Produkter i produktion	1 062 000	0
Övr uppl kost och förbet intäkter	116 324	390 191
	1 714 793	430 191

Not 16 Transaktioner med närstående.

Bolaget har haft transaktioner på marknadsmässiga villkor med närstående under räkenskapsåret.

	2014	2013
Atua – Petra Kaur Ljungman (tjänster i rollen som CCO)	85 000	0
Lars Flening Consulting – Lars Flening (tjänster)	427 726	181 142
Ghatan Bauer Advokatbyrå – Afsaneh Ghatan Bauer (tjänster)	287 312	0
Adstring – Henrik Norström (tjänster)	737 969	105 182
	1 538 007	286 324

Vidare framkommer information om Brighter AB:s innehav i dotterföretaget Brighter One AB i not 9 & 10.

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas på årsstämma för fastställelse.

Stockholm 2015-05-27

Gert Westergren
Ordförande

Afsaneh Ghatan Bauer

Lars Flening

Petra Kaur Ljungman

Sara Murby Forste

Truls Sjöstedt
VD

Revisionsberättelse

Till årsstämman i Brighter AB (publ), org.nr 556736-8591

Rapport om årsredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Brighter AB (publ) för räkenskapsåret 2014-01-01 - 2014-12-31. Bolagets årsredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 13-38.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Brighter ABs finansiella ställning per den 31 december 2014 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Brighter AB (publ) för räkenskapsåret 2014-01-01 - 2014-12-31.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättnings-skyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelse-ledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

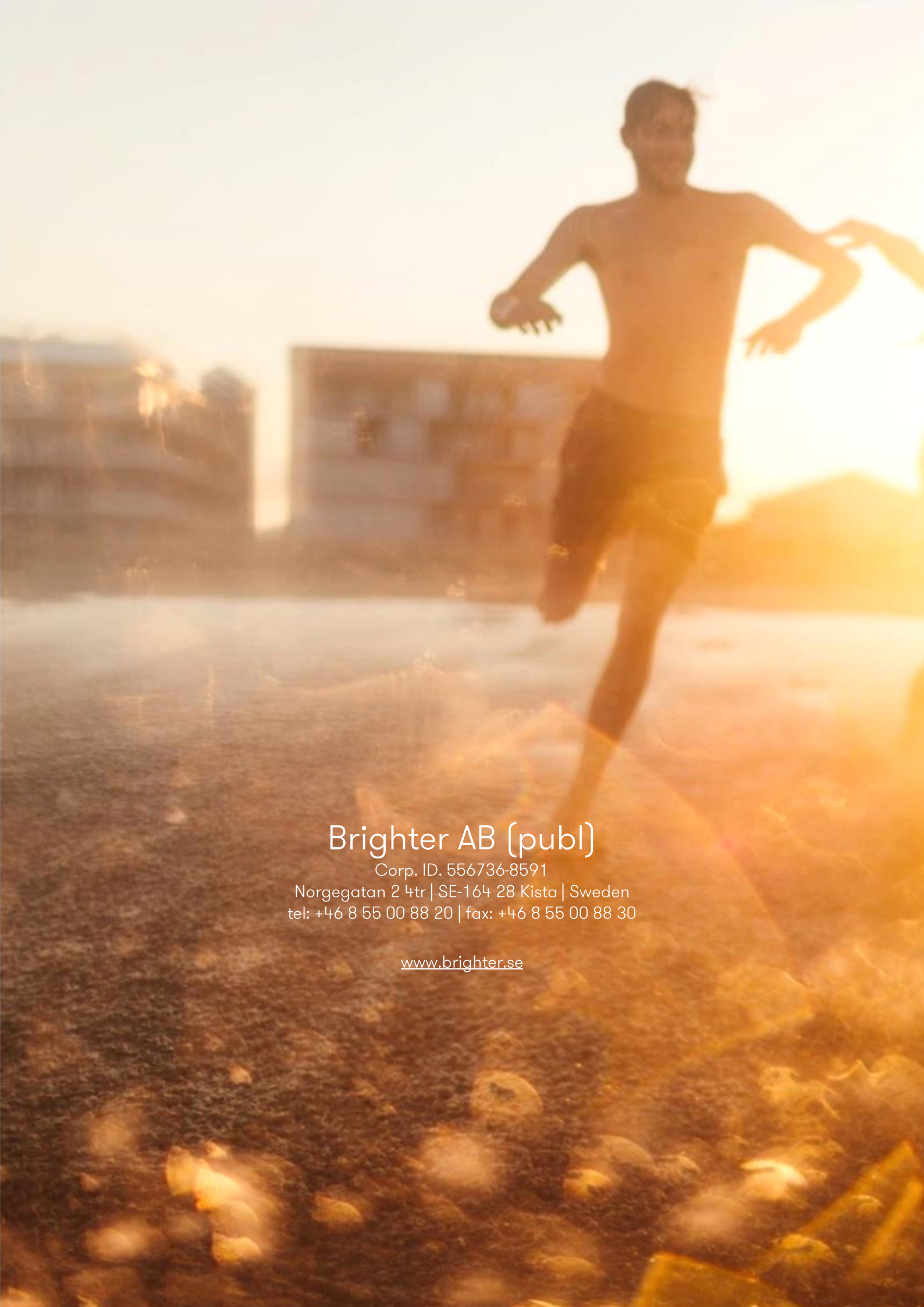
Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm den 27 maj 2015

Ernst & Young AB

Per Hedström

Auktoriserad revisor

A person is running on a beach at sunset. The person is shirtless and wearing dark shorts. They are splashing water, and the background shows a building and the ocean under a bright, golden sky.

Brighter AB (publ)

Corp. ID. 556736-8591

Norgegatan 2 4tr | SE-164 28 Kista | Sweden
tel: +46 8 55 00 88 20 | fax: +46 8 55 00 88 30

www.brighter.se