

RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL)

DELÅRSRAPPORT 1 JANUARI – 30 SEPTEMBER 2015

”Våra framgångar med RayStation® fortsätter. Totalt sett steg intäkterna med 49,7 procent och vi visar det bästa resultatet någonsin för de första nio månaderna”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

NIO MÅNADER (JANUARI – SEPTEMBER 2015)

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 265,6 [177,4] MSEK, varav RayStation® stod för 190,9 [104,2] MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 36,9 [19,1] MSEK och resultatet per aktie till 1,08 [0,56] SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 51,0 [26,6] MSEK
- Kassaflödet uppgick till -8,8 [-14,0] MSEK
- Orderingången exklusive serviceavtal uppgick till 267,3 [144,4] MSEK, varav RayStation® stod för 214,0 [88,5] MSEK

TREDJE KVARTALET (JULI– SEPTEMBER 2015)

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 100,6 [71,6] MSEK, varav RayStation® stod för 73,9 [52,3] MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 14,5 [13,2] MSEK och resultatet per aktie till 0,42 [0,39] SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 20,1 [18,2] MSEK
- Kassaflödet uppgick till -6,5 [-2,7] MSEK
- Orderingången exklusive serviceavtal uppgick till 109,0 [42,8] MSEK, varav RayStation® stod för 89,6 [29,4] MSEK
- Orderstocken för RayStation® uppgick till 58,2 [44,8] MSEK vid periodens utgång

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER TREDJE KVARTALET

- RaySearch har vunnit flera stora upphandlingar från några av världens största och mest respekterade cancerkliniker, t ex University of Texas MD Anderson Cancer Center och University of Florida Health Proton Therapy Institute i USA samt Gustave Roussy i Frankrike
- Långsiktiga samarbetsavtal har ingåtts med Accuray avseende informationssystemet för strålbehandling, RayCare® samt dosplaneringsstöd för systemen TomoTherapy® och CyberKnife® i RaySearch's dosplaneringssystem RayStation®

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

- Anders Liander, CTO har beslutat lämna bolaget under november för att övergå i egen verksamhet

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

BELOPP I KSEK	JAN-SEP		JUL-SEP		OKT 2014-	HELÅR
	2015	2014	2015	2014	SEP 2015	2014
Nettoomsättning	265 643	177 435	100 570	71 602	373 425	285 217
Rörelseresultat	51 042	26 593	20 085	18 225	103 809	79 360
Rörelsemarginal, %	19,2	15,0	20,0	25,5	27,8	27,8
Periodens resultat	36 898	19 136	14 480	13 201	77,594	59 832
Resultat per aktie, SEK	1,08	0,56	0,42	0,39	2,26	1,75
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	119,00	41,70	119,00	41,70	119,00	53,00

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 25 november 2015 kl. 7.45.

VD:S KOMMENTAR

FRAMGÅNGARNA MED RAYSTATION® FORTSÄTTER

Våra framgångar med RayStation® fortsätter och orderingången för RayStation® ökade med mer än 140 procent till 214,0 (88,5) MSEK under de första nio månaderna. Under det tredje kvartalet vann vi flera viktiga order från några av världens största och mest respekterade cancerkliniker, däribland MD Anderson och University of Florida Health Proton Therapy Institute i USA samt Gustave Roussy i Frankrike. Vi vann dessa upphandlingar i direkt konkurrens med de andra aktörerna på marknaden, vilket jag ser som ett starkt bevis för vårt systems stora fördelar. Grunden till våra försäljningsframgångar är bland annat RayStations höga beräkningshastighet, automatiserade arbetsflöde, avancerade stöd för adaptiv strålterapi, unika flermålsoptimering och användarvänliga gränssnitt. Fler och fler högt ansedda cancerkliniker kan nu bekräfta att RayStation® kan hjälpa dem att förbättra strålbehandlingsprocessen och mer effektivt utnyttja befintlig strålningsutrustning.

Det stora intresset för RayStation® var också mycket tydligt på den amerikanska strålterapi-mässan ASTRO 2015 i oktober där vår monter var en av de mest välbesökta på hela mässan och antalet produkt-demonstrationer ökade med drygt 40 procent jämfört med förra året. Detta var även den första gången vi demonstrerade planutforskaren rayExplorer, en av de viktigaste nya funktionerna i nästa version av RayStation®. Funktionerna i rayExplorer för samman automatisk planering, högprestandaberäkningar och hantering av olika leveranstekniker på ett sätt som ger helt nya möjligheter att hitta den mest effektiva behandlingen för varje patient. Istället för att manuellt ta fram en eller ett par dosplaner kan rayExplorer ta fram ett mycket stort antal alternativa planer bland vilka användaren sedan kan välja ut den bästa med hjälp av olika urvalskriterier. Nästa version av RayStation® kommer också att för första gången innehålla dosplaneringsverktyg för strålbehandling med koljoner, som är den mest avancerade formen av strålbehandling.

Under september har vi utökat vårt samarbete med Accuray till att även omfatta dosplaneringsstöd för Accurays system TomoTherapy® och CyberKnife® i RayStation®. Denna integration innebär väsentliga effektivitetsvinster för kliniker som har en kombination av Accurays system och konventionella strålbehandlingsmaskiner. Det innebär samtidigt stora affärsmöjligheter för oss eftersom Accuray har en installationsbas på över 800 system och RayStation® blir det enda oberoende systemet som kan ta fram dosplaner för deras maskiner. Det finns idag inget annat dosplaneringssystem som har ett så pass brett stöd för olika typer av strålbehandlingsmaskiner som RayStation® och dessa två tillägg breddar plattformen ytterligare.

HÖG VOLYMTILLVÄXT

Vi har en hög volymtillväxt för RayStation® som nu utgör drygt 70 procent av vår omsättning och vi gynnas fortsatt av en starkt amerikansk dollar. Under de första nio månaderna ökade intäkterna från RayStation® med cirka 83 procent till 190,9 (104,2) MSEK och försäljningen via partner ökade till 74,7 (73,2) MSEK. Totalt sett steg intäkterna med 49,7 procent till 265,6 (177,4) MSEK och rörelseresultatet ökade till 51,0 (26,6) MSEK. Detta är den högsta omsättningen och det bästa resultatet någonsin för de första nio månaderna.

STORT INTRESSE FÖR RAYCARE®

Under hösten har vi också fått vidare bekräftat intresset för RayCare®, vårt informationssystem för strålbehandling. Utvecklingen fortsätter enligt plan och vi kommer att utöka projektets bemanning avsevärt under 2016. Trots att det återstår en hel del arbete innan systemet är redo för lansering är mottagandet redan idag översvallande positivt när vi demonstrerar vår nuvarande version. En strålbehandlingsklinik behöver i huvudsak två mjukvaruplattformar för sin verksamhet: ett informationssystem och ett dosplaneringssystem. Med RayCare® och RayStation® kommer vi att kunna tillhandahålla en kliniks hela infrastruktur för informationshantering och behandlingsplanering. Lanseringen av RayCare® under 2017 kommer att ge oss nya möjligheter, både kliniskt och marknadsmässigt, vilket bland annat bekräftas genom vårt långsiktiga samarbetsavtal med Accuray avseende RayCare®.

STABIL BAS FÖR FORTSATTA SATSNINGAR

Försäljningen av RayStation® har verkligen tagit fart på allvar och systemet är väl etablerat på alla de stora marknaderna i världen. Vår omsättning och vårt resultat kommer fortsatt att variera per kvartal, eftersom det är stora svängningar i utleveranserna. Det är dock med stor glädje jag kan konstatera att vi nu har haft åtta på varandra följande kvartal med rekordomsättning jämfört med motsvarande kvartal året innan. Vi ser också att tillväxten fortsätter, vilket ger oss en stabil bas för fortsatta satsningar på både RayStation® och RayCare®.

Fram till idag har över 240 cancerkliniker i 20 länder köpt RayStation®. Samtidigt finns det fler än 8 000 strålterapi-kliniker i världen, så vår tillväxtpotential är fortsatt mycket god. Vi befinner oss i en ny spännande utvecklingsfas med en ständigt växande kundbas och nya strategiska möjligheter. Detta ger oss ett utmärkt läge för fortsatta framgångar.

Stockholm den 25 november 2015

Johan Löf

VD RaySearch Laboratories AB (publ)

VÄSENTLIGA HÄNDELSER

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER PERIODEN 1 JANUARI – 30 SEPTEMBER 2015

Förändringar i ledningsgruppen

I januari 2015 meddelades att finanschefen Anders Martin-Löf beslutat att lämna företaget under april för att tillträda som finanschef i ett annat bolag. Under mars utsågs Peter Thysell till tf. finanschef och han har därefter utsetts till permanent CFO från och med augusti. Under juni utsågs Victoria Sörving till ny chefsjurist, Kjell Eriksson till ny forskningschef och Björn Hårdemark till vice VD. Samtliga ingår i ledningsgruppen.

Första protonbehandlingarna med RayStation® i Europa

I februari tillkännagavs att tyska Westdeutsches Protontherapiezentrum Essen (WPE) är det första protoncentret i Europa som använder RayStation® för kliniska behandlingar.

Första protonbehandlingarna med RayStation® för Mevion S250

I maj meddelades att Ackerman Cancer Center i Jacksonville, USA har börjat använda RayStation® för kliniska protonbehandlingar med Mevion S250 utrustning.

Texas Center for Proton Therapy har valt RayStation®

I maj tillkännagavs att Texas Center for Proton Therapy har valt dosplaneringssystemet RayStation®.

RayStation® godkänt av The US Oncology Network

RayStation® har kvalificerats som godkänt dosplaneringssystem för den nationella samarbetsorganisationen The US Oncology Network, vilken omfattar cirka 100 amerikanska strålterapikliniker.

Långsiktiga samarbetsavtal med Accuray

I juli meddelades att RaySearch och Accuray Inc. har ingått ett långsiktigt samarbetsavtal avseende informationssystemet för strålbehandling, RayCare®, som RaySearch för närvarande utvecklar. Enligt avtalet kommer Accuray ha möjlighet att erbjuda RayCare® på ett flertal stora strålterapiarknader med en fullt integrerad lösning för deras TomoTherapy® och CyberKnife®.

I september meddelades att RaySearch och Accuray Inc. har utökat det etablerade samarbetet genom att ingå ett nytt långsiktigt samarbetsavtal, som kommer att leda till integration av dosplaneringsstöd för systemen TomoTherapy® och CyberKnife® i RaySearchs dosplaneringssystem RayStation®. Denna integration innebär väsentliga effektivitetsvinster för kliniker som har flera typer av strålbehandlingsmaskiner. Dosplaneringsstöd i RayStation® för TomoTherapy® planeras att lanseras under 2016 och för CyberKnife® under 2017.

RayStation® har valts i flera stora upphandlingar

Under augusti tillkännagavs att RaySearch med RayStation®, i direkt konkurrens med bolagets främsta konkurrenter, har vunnit ett flertal stora upphandlingar från några av världens största och mest respekterade cancerkliniker, däribland,

- The University of Texas MD Anderson Cancer Center, som är världens största och högst rankade cancerklunik,
- University of Florida Health Proton Therapy Institute, som har valt RayStation® som sitt huvudsakliga dosplaneringssystem,
- Gustave Roussy, som är en av Europas största och ledande cancerkliniker med ett stort nätverk av satellitcenter och samarbetspartners, både nationellt i Frankrike och internationellt med några av Europas främsta onkologikliniker

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Förändringar i ledningsgruppen

I november har Anders Liander, CTO på egen begäran valt att lämna bolaget för att övergå i egen verksamhet. Intern ersättningsrekrytering pågår.

EKONOMISK INFORMATION

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE TREDJE KVARTALET 2015

Intäkter och valutakurseffekter

Under det tredje kvartalet 2015 ökade omsättningen med 40,5 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 100,6 (71,6) MSEK. Omsättningen utgörs av licensintäkter från försäljning av RayStation® och försäljning av mjukvarumoduler via partner, samt av supportintäkter. Licensintäkterna under tredje kvartalet 2015 uppgick till 90,0 (63,7) MSEK. Supportintäkterna under tredje kvartalet 2015 ökade till 10,6 (7,9) MSEK. Omsättningsökningen förklaras främst av kraftigt ökad försäljning av RayStation®, men även av ökad försäljning via partner.

Orderingången exklusive serviceavtal uppgick till 109,0 (42,8) MSEK. Av orderingången stod RayStation® för 89,6 (29,4) MSEK. Orderstocken för RayStation® uppgick per den 30 september till 58,2 (44,8) MSEK.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom huvuddelen av faktureringen sker i dollar och i euro, medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 18,6 procent jämfört med motsvarande period 2014. Under tredje kvartalet 2015 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs om 8,48 SEK, att jämföra med 6,94 SEK under motsvarande period 2014. Under tredje kvartalet 2015 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 9,43 SEK, att jämföra med 9,21 SEK under motsvarande period 2014. Därmed hade valutaeffekter en positiv effekt på omsättningen.

Kostnader och resultat

Rörelseresultatet förbättrades under detta kvartal till 20,1 (18,2) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 20,0 (25,5) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med tredje kvartalet 2014 med 22,9 MSEK till 76,7 MSEK.

Resultatförbättringen förklaras främst av ökad omsättning, medan den lägre rörelsemarginalen förklaras av högre kostnader för marknadsföring och personal för försäljning och service till följd av satsningen på försäljning av RayStation®. Därtill har huvudkontoret i Stockholm flyttat till nya ändamålsenliga lokaler.

Övriga rörelseintäkter och -kostnader avser valutakursvinster och -förluster, och nettot av dessa har under det tredje kvartalet 2015 uppgått till 1,9 (2,9) MSEK. Detta beror främst på att stora delar av kundfordringarna är i amerikanska dollar, som har stärkts under det tredje kvartalet jämfört med utgången av det andra kvartalet.

Per den 30 september 2015 arbetade 101 (81) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 32,6 (18,9) MSEK.

Under det tredje kvartalet 2015 aktiverades utvecklingsutgifter uppgående till 17,4 (10,8) MSEK och avskrivningarna på aktiverade utvecklingsutgifter under det tredje kvartalet 2015 uppgick till 12,6 (14,3) MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 27,8 (22,4) MSEK. Resultatet efter skatt under detta kvartal uppgick till 14,5 (13,2) MSEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Licensintäkterna under det tredje kvartalet 2015 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 63 (29) procent, Asien 19 (26) procent, Europa och övriga världen 18 (45) procent.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE ÅRETS NIO FÖRSTA MÅNADER 2015

Intäkter och valutakurseffekter

Under de nio första månaderna 2015 ökade omsättningen med 49,7 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 265,6 (177,4) MSEK. Licensintäkterna under niomånadersperioden 2015 uppgick till 233,3 (154,1) MSEK och ökade till följd av ökade intäkter från direktförsäljning av RayStation®. Orderingången exklusive serviceavtal uppgick till 267,3 (144,4) MSEK. Av orderingången stod RayStation® för 214,0 (88,5) MSEK. Orderstocken för RayStation® uppgick per den 30 september till 58,2 (44,8) MSEK. Supportintäkterna för niomånadersperioden 2015 ökade till 32,3 (23,3) MSEK.

Under årets nio första månader 2015 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs om 8,41 SEK, att jämföra med 6,67 SEK under motsvarande period 2014. Under niomånadersperioden 2015 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 9,37 SEK, att jämföra med 9,05 SEK under motsvarande period 2014. Därmed hade valutaeffekter en positiv effekt på omsättningen. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 26,0 procent jämfört med motsvarande period 2014.

En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under årets nio första månader 2015 av en förändring i den amerikanska dollarkursen med +/- 10 procent är cirka +/- 30,8 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i eurokursen med +/- 10 procent är cirka +/- 6,0 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd finanspolicy att inte säkra mot valutakursförändringar.

Kostnader och resultat

Rörelseresultatet under årets nio första månader 2015 uppgick till 51,0 (26,6) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 19,2 (15,0) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med niomånadersperioden 2014 med 58,7 MSEK till 207,9 MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre kostnader för marknadsföring och personal för försäljning och service till följd av satsningen på försäljning av RayStation®. Därtill har huvudkontoret i Stockholm flyttat till nya ändamålsenliga lokaler.

Övriga rörelseintäkter och -kostnader avser valutakursvinster och -förluster, och nettot av dessa har under niomånadersperioden 2015 uppgått till 5,8 (4,6) MSEK. Detta beror främst på att stora delar av kundfordringarna är i amerikanska dollar, som har stärkts under perioden.

Forsknings- och utvecklingskostnaderna, före aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter, uppgick till 95,6 (66,5) MSEK.

Under de nio första månaderna 2015 aktiverades utvecklingsutgifter uppgående till 52,4 (39,1) MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingsutgifter under niomånadersperioden 2015 uppgick till 37,9 (43,4) MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 81,1 (70,8) MSEK.

De totala avskrivningarna under niomånadersperioden 2015 uppgick till 42,2 (44,2) MSEK, varav 37,9 (43,4) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 4,3 (0,8) MSEK på materiella anläggningstillgångar. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till aktiverade utvecklingsutgifter.

Resultatet efter skatt under årets nio första månader 2015 uppgick till 36,9 (19,1) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till 1,08 (0,56) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Licensintäkterna under de första nio månaderna 2015 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 50 (30) procent, Asien 17 (34) procent, Europa och övriga världen 33 (36) procent.

SÄSONGSVARIATIONER

RaySearchs intäkter har en för branschen typisk säsongsmässig variation där det fjärde kvartalet är det starkaste kvartalet, medan det andra kvartalet vanligen är förhållandevis svagt.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under årets nio första månader 2015 ökade till 70,2 (27,8) MSEK, vilket huvudsakligen förklaras av ett förbättrat resultat. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -76,3 (-41,8) MSEK, varav investeringar i materiella anläggningstillgångar var -23,9 (-2,6) MSEK, främst avseende det nya huvudkontoret samt ett nytt mässbås. Ytterligare investeringar i materiella anläggningstillgångar avseende det nya huvudkontoret om 12,8 MSEK har finansierats med finansiell leasing, vilket därmed inte har påverkat kassaflödet. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar var -52,4 (-39,1) MSEK och utgörs av aktiverade utvecklingskostnader.

Periodens kassaflöde uppgick till -8,8 (-13,9) MSEK och per den 30 september 2015 uppgick likvida medel till 47,6 (24,8) MSEK. Per den 30 september 2015 uppgick de kortfristiga fordringarna till 188,3 (109,7) MSEK. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar, och ökningen förklaras till stor del av en kraftigt ökad försäljning, att den genomsnittliga betalningstiden för kundfordringarna har ökat samt att den amerikanska dollarn stärkts mot den svenska kronan.

I november 2014 utökades bolagets kreditram från 30 till 50 MSEK, varvid företagsinteckningarna ökade till 50 MSEK. Kreditfaciliteten utgörs av checkkredit om 25 MSEK och ett revolverande lån om upp till 25 MSEK, som löper till 2017-11-04. Inom ramen för det revolverande lånet har 25 MSEK upplånats fram till februari 2016.

Av bolagets checkkredit uppgående till 25 MSEK har 3,8 MSEK spärrats som säkerhet för bankgarantier om 0,4 MEUR utställda till MedAustron.

Avsättningen avseende förlikningen med Prowess omklassificerades under 2014 till skuld till följd av ingånget avtal. Skulden är i amerikanska dollar och diskonterad då den löper utan ränta. Valuta- och diskonterings effekten har under året påverkat resultat från finansiella poster med -0,2 MSEK.

FINANSIELLA INSTRUMENT

RaySearchs finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, likvida medel, upplupna intäkter, upplupna leverantörskostnader, banklån, leverantörsskulder samt en skuld hänförlig till förlikningsavtalet med Prowess, som ingicks i april 2014. Skulden avseende förlikning diskonteras, övriga finansiella tillgångar och skulder har korta löptider. Härav bedöms de verkliga värdena på samtliga finansiella instrument approximativt motsvara bokförda värden. RaySearch har inte nettoredovisat några finansiella tillgångar eller skulder, och har inte några avtal som tillåter kvittning.

INVESTERINGAR

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under niomånadersperioden 2015 uppgick till 52,4 (39,1) MSEK och utgörs av aktiverade utvecklingskostnader för RayStation® och RayCare®. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 36,7 (2,6) MSEK och avser främst det nya huvudkontoret samt ett nytt mässbås.

MEDARBETARE

Vid tredje kvartalets utgång uppgick antalet anställda i koncernen till 171 (132) personer, varav 142 var anställda i Sverige och 29 i utländska dotterbolag. Medelantalet anställda under perioden januari-september 2015 uppgick till 164 (123).

MODERBOLAGET

Verksamheten i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med verksamheten för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader samt justeringar relaterade till finansiell leasing redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget. Moderbolagets kortfristiga fordringar utgörs främst av fordringar på koncernföretag och kundfordringar.

Under juli har det helägda dotterbolaget RayIncentive AB fusionerats med moderbolaget.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-SEP		JUL-SEP		OKT 2014-	HELÅR
	2015	2014	2015	2014	SEP 2015	2014
Nettoomsättning	265 643	177 435	100 570	71 602	373 425	285 217
Kostnad för sålda varor ¹⁾	-12 446	-6 334	-5 740	-2 502	-17 739	-11 627
Bruttoresultat	253 197	171 101	94 830	69 100	355 686	273 590
Övriga rörelseintäkter	13 682	9 213	1 983	5 311	21 272	16 803
Försäljningskostnader	-96 792	-56 155	-38 704	-23 328	-119 070	-78 433
Administrationskostnader	-30 014	-22 218	-10 147	-8 028	-38 532	-30 736
Forsknings- och utvecklingskostnader	-81 105	-70 796	-27 877	-22 450	-105 378	-95 069
Övriga rörelsekostnader	-7 926	-4 552	-	-2 380	-10 169	-6 795
Rörelseresultat	51 042	26 593	20 085	18 225	103 809	79 360
Resultat från finansiella poster	-1 680	-470	-585	-168	-1 869	-659
Resultat före skatt	49 362	26 123	19 500	18 057	101 940	78 701
Skatt	-12 464	-6 987	-5 020	-4 856	-24 346	-18 869
Periodens resultat²⁾	36 898	19 136	14 480	13 201	77 594	59 832
Övrigt totalresultat						
Poster som kommer att omklassificeras till resultatet						
Periodens omräkningsdifferens av utländska verksamheter	-2 001	-2 510	-446	-1 426	-4 376	-4 885
Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat²⁾	34 897	16 626	14 034	11 775	73 218	54 947
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	1,08	0,56	0,42	0,39	2,26	1,75

¹⁾ Omfattar inte avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter, vilka ingår i Forsknings- och utvecklingskostnader.

²⁾ 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare.

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	2015-09-30	2014-09-30	2014-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	178 551	162 400	164 081
Materiella anläggningstillgångar	45 072	7 367	12 951
Summa anläggningstillgångar	223 623	169 767	177 032
Kortfristiga fordringar	188 319	109 707	156 636
Likvida medel	47 577	24 778	56 085
Summa omsättningstillgångar	235 896	134 485	212 721
SUMMA TILLGÅNGAR	459 519	304 252	389 753
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	286 445	213 227	251 548
Uppskjutna skatteskulder	43 908	35 728	40 724
Långfristiga skulder	52 393	24 924	41 096
Leverantörsskulder	17 732	5 023	9 034
Övriga kortfristiga skulder	59 041	25 350	47 351
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	459 519	304 252	389 753
Ställda panter	53 800	55 400	53 800
Eventualförpliktelser	-	-	-

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-SEP		JUL-SEP		HELÅR
	2015	2014	2015	2014	2014
Resultat före skatt	49 362	26 123	19 500	18 057	78 701
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet ¹⁾	42 052	37 242	16 308	10 301	46 315
Betald skatt	-10 671	-13 961	-5 344	-5 750	-15 247
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	80 743	49 404	30 464	22 608	109 769
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-10 541	-21 609	-17 371	-13 847	-59 496
Kassaflöde från den löpande verksamheten	70 202	27 795	13 093	8 761	50 273
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-76 291	-41 773	-18 579	-11 457	-57 844
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 712	-	-1 012	-	24 345
Periodens kassaflöde	-8 801	-13 978	-6 498	-2 696	16 774
Likvida medel vid periodens början	56 085	38 231	53 906	27 010	38 231
Kursdifferens i likvida medel	293	525	169	464	1 080
Likvida medel vid periodens slut	47 577	24 778	47 577	24 778	56 085

¹⁾ I dessa belopp ingår avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter om 37,9 (39,1) MSEK och kursvinster/-förluster om -0,8 (-7,4) MSEK.

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-SEP		HELÅR
	2015	2014	2014
Ingående balans	251 548	196 601	196 601
Periodens resultat	36 898	19 136	59 832
Periodens omräkningsdifferens	-2 001	-2 510	-4 885
Utgående balans	286 445	213 227	251 548

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-SEP			HELÅR
	2015	2014	2013	2014
Nettoomsättning	265 643	177 435	114 357	285 217
Rörelseresultat	51 042	26 593	-26 127	79 360
Rörelsemarginal, %	19,2	15,0	-22,8	27,8
Vinstmarginal, %	18,6	14,7	-22,7	27,6
Periodens resultat	36 898	19 136	-25 934	59 832
Resultat per aktie, SEK	1,08	0,56	-0,76	1,75
Avkastning på sysselsatt kapital, %	19,5	13,3	0,7	33,7
Avkastning på eget kapital, %	14,8	9,4	neg	26,7
Soliditet, %	62,3	70,1	71,7	64,5
Totalt antal aktier	34 282 773	34 282 773	34 282 773	34 282 773
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång	8,36	6,22	5,60	7,34
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	119,00	41,70	27,30	53,00

För definitioner av nyckeltal se sid 48 i årsredovisningen för 2014.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN-SEP		JUL-SEP		HELÅR
	2015	2014	2015	2014	2014
Nettoomsättning	224 620	151 759	85 714	61 655	250 363
Kostnad för sålda varor ¹⁾	-7 909	-2 428	-3 825	-1 043	-7 223
Bruttoresultat	216 711	149 331	81 889	60 612	243 140
Övriga rörelseintäkter	13 682	9 213	1 983	5 311	16 803
Försäljningskostnader	-64 565	-35 968	-27 782	-15 539	-50 669
Administrationskostnader	-30 695	-22 204	-10 397	-8 025	-30 912
Forsknings- och utvecklingskostnader	-95 575	-66 518	-32 627	-18 995	-92 472
Övriga rörelsekostnader	-7 926	-4 552	-	-2 380	-6 795
Rörelseresultat	31 632	29 302	13 066	20 984	79 095
Resultat från finansiella poster	-1 230	-490	-435	-172	1 565
Resultat efter finansiella poster	30 402	28 812	12 631	20 812	80 660
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	-21 029
Resultat före skatt	30 402	28 812	12 631	20 812	59 631
Skatt	-7 287	-7 280	-2 951	-5 375	-13 651
Periodens resultat	23 115	21 532	9 680	15 437	45 980

¹⁾ Omfattar inte avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter, vilka ingår i Forsknings- och utvecklingskostnader.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN-SEP		JUL-SEP		HELÅR
	2015	2014	2015	2014	2014
Periodens resultat	23 115	21 532	9 680	15 437	45 980
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	23 115	21 532	9 680	15 437	45 980

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	2015-09-30	2014-09-30	2014-12-31
TILLGÅNGAR			
Materiella anläggningstillgångar	27 900	5 772	6 975
Finansiella anläggningstillgångar	484	2 493	2 493
Summa anläggningstillgångar	28 384	8 265	9 468
Kortfristiga fordringar	225 138	144 209	185 239
Likvida medel	32 456	7 962	47 935
Summa omsättningstillgångar	257 594	152 171	233 174
SUMMA TILLGÅNGAR	285 978	160 436	242 642
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	159 823	111 765	136 213
Obeskattade reserver	21 029	-	21 029
Långfristiga skulder	37 995	24 924	36 853
Leverantörsskulder	19 974	5 770	9 823
Övriga kortfristiga skulder	47 157	17 977	38 724
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	285 978	160 436	242 642
Ställda panter	53 800	55 400	53 800
Ansvarsförbindelser	-	-	-

ÖVRIG INFORMATION

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IFRS

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2015 har inte påverkat RaySearch under perioden.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har större delen av sin nettoomsättning i amerikanska dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens, legala tvister och strategiska samarbeten. För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs risker och riskhantering se sid 27 i årsredovisningen för 2014. Inga väsentliga förändringar har gjorts i riskbedömningen jämfört med årsredovisningen för 2014.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat under perioden.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Stockholm den 25 november 2015

Johan Löf

Verkställande direktör och styrelseledamot

REVISORS RAPPORT AVSEENDE ÖVERSIKTLIG GRANSKNING AV DELÅRSRAPPORT

INLEDNING

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för RaySearch Laboratories AB (publ) per 30 september 2015 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

DEN ÖVERSIKTLIGA GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företags valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisions sed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

SLUTSATS

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 25 november 2015

Ernst & Young AB

Per Hedström
Auktoriserad revisor

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-510 530 00
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 44
111 34 Stockholm

KOMMANDE FINANSIELL INFORMATION

Bokslutskommuniké	18 februari 2016
Delårsrapport för första kvartalet	12 maj 2016
Årsstämma	17 maj 2016

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories AB (publ) är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearch säljer dosplaneringssystemet RayStation® till kliniker över hela världen. Därutöver distribueras RaySearchs produkter via licensavtal med ledande medicinteknikföretag. RaySearchs mjukvara används av mer än 2 600 kliniker i över 65 länder. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.