

Bokslutskommuniké

Januari - december 2015

GETINGE GROUP



FJÄRDE KVARTALET I SAMMANDRAG

- **Orderingången** ökade med 7,5 % till 8 326 Mkr (7 747). Organiskt ökade orderingången med 1,2 %.
- **Nettoomsättningen** ökade med 11,3 % till 9 417 Mkr (8 458). Organiskt ökade nettoomsättningen med 4,3 %.
- **EBITA-resultatet*** minskade med 3,7 % till 1 920 Mkr (1 994). Resultatet har belastats med engångskostnader om 218 Mkr. Justerat för dessa engångskostnader ökade EBITA-resultatet med 7,2 %.
- **Omstrukturerings- och integrationskostnaderna** uppgick till 174 Mkr (259).
- **Resultat före skatt** uppgick till 1 371 Mkr (1 371), vilket var oförändrat jämfört med föregående år
- **Vinst per aktie** blev 4,02 kr (4,15).
- **Utdelning per aktie** föreslås till 2,80 kr (2,80), motsvarande 667 Mkr (667).
- **Cash conversion** från den löpande verksamheten uppgick till 68,5 % (65,6 %)
- **Pernille Fabricius** utsedd till ny CFO för Getingekoncernen

FINANSIELLT SAMMANDRAG

| Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring % | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 | Förändring % |
|--|------------|------------|--------------|-----------------|-----------------|--------------|
| Orderingång | 8 326 | 7 747 | 7.5% | 30 431 | 26 817 | 13.5% |
| Nettoomsättning | 9 417 | 8 458 | 11.3% | 30 235 | 26 669 | 13.4% |
| Bruttovinst | 4 449 | 4 179 | 6.5% | 14 163 | 13 110 | 8.0% |
| Bruttomarginal | 47.2% | 49.4% | -2.2% | 46.8% | 49.2% | -2.4% |
| EBITA* | 1 920 | 1 994 | -3.7% | 4 179 | 4 501 | -7.2% |
| EBITA-marginal* | 20.4% | 23.6% | -3.2% | 13.8% | 16.9% | -3.1% |
| Rörelseresultat | 1 545 | 1 538 | 0.5% | 2 729 | 2 646 | 3.1% |
| Resultat före skatt | 1 371 | 1 371 | 0.0% | 1 997 | 1 987 | 0.5% |
| Nettovinst | 999 | 995 | 0.4% | 1 457 | 1 448 | 0.6% |
| Vinst per aktie | 4.02 | 4.15 | -3.1% | 5.83 | 6.01 | -3.0% |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | 1 483 | 1 376 | 7.8% | 3 458 | 3 473 | -0.4% |

* före omstrukturerings-, förvävs- och integrationskostnader



KONCERNCHEFENS KOMMENTAR

Ett år med tillväxt – trots förlikningsavtal med FDA och omfattande förändringsprogram

Årets sista kvartal har präglats av ett starkt fokus på försäljning och på att leverera enligt våra åtaganden före årets slut. Det fjärde kvartalet är normalt koncernens starkaste och även i år har vi haft en hög aktivitetnivå. Ordergången ökade organiskt med 1,2 % i kvartalet, främst drivet av en mycket stark utveckling inom Infection Control. Även sett till helåret ökade koncernens ordergång organiskt med 1,9 %.

Koncernens nettoomsättning utvecklades positivt och ökade organiskt med 4,3 % i kvartalet, vilket också är drivet av en stark utveckling inom Infection Control. Det är glädjande att se att de strukturella åtgärder som genomförts inom affärsområdet nu ger resultat. Även på helåret växer vi organiskt med 1,8 % jämfört med föregående år och passerar nu en årlig omsättning om 30 miljarder kronor, en tillfredsställande utveckling givet ett mycket händelserikt år med såväl förlikningsavtal med FDA som lanseringen av ett omfattande förändringsprogram.

EBITA-resultat före omstrukturings-, förvärvs- och integrationskostnader minskade i kvartalet och uppgick till 1 920 Mkr. När vi justerar EBITA-resultatet för engångskostnader ökar resultatet med 7,2 % jämfört med föregående år.

Fokus är fortsatt mycket stort på åtgärdsprogrammet för att förbättra kvalitetsledningssystemet inom Medical Systems. Vi har under hösten sett ett flertal positiva tecken på att vi är på rätt väg, bland annat genom en lyckad FDA-inspektion i vår nya fabrik i Merrimack, New Hampshire, USA. Under kvartalet har vi även haft en tredjeparts inspektion i tyska Hechingen i linje med villkoren i förlikningsavtalet. Inspektionen indikerade att ytterligare åtgärder behöver genomföras vid produktionsenheten. Vi har en nära dialog med FDA i processen och närmare analys pågår just nu för att kunna bedöma vilka finansiella konsekvenser detta kan komma att innebära. Parallellt har vi genomfört personalförändringar i Hechingen samt förstärkt den lokala kvalitetsorganisationen med experter från våra andra enheter.

Under kvartalet har vi även utvidgat vårt produkterbjudande inom sterilisation och tagit steget in på lågtemperaturmarknaden genom förvärvet av Stericool, ett turkiskt bolag specialiserat på lågtemperatursterilisation, samt genom att teckna ett exklusivt distributionsavtal med det kanadensiska bolaget TSO3 Inc., en innovatör inom steriliseringsteknik för medicinsk utrustning. Vi fortsätter att investera i innovation och produktutveckling och under 2016 kommer vi att kunna presentera ett antal nya intressanta produkter för marknaden.

Vi har även avyttrat det förlustdrabbade MK Metallkomponenten GmbH, ett tillverkningsbolag fokuserat på bearbetning av metall. Avyttringen är ett strategiskt beslut i koncernens ambition att renodla supply chain och fokusera på kärnkompetenser i vår produktionsverksamhet.

Organisationsförändringen genomförs enligt plan och vi har etablerat den ledningsstruktur som från januari 2016 ska implementera och genomföra de förändringar som ska skapa förutsättningar för förbättrade marginaler och ökad tillväxt. I tillägg har viktiga planer och mål utvecklats för hur vi ska realisera besparingspotentialen i förändringsprogrammet. Arbetet leds av ett nyinrättat Program Management Office som ska facilitera förändringen och följa upp planer och framsteg.

Avslutningsvis skulle jag vilja passa på att tacka mitt ankare, CFO Ulf Grunander som efter 23 år inom Getingekoncernen bestämt sig för att gå i pension. Han har varit en solid partner när vi har satt framtidsplanerna för bolaget, och har bidragit med stor erfarenhet och stort expertkunnande under hela processen. Både Ulf och jag ser fram emot att hälsa Pernille Fabricius välkommen som ny CFO den 22 februari.

Alex Myers, vd & koncernchef

Utsikter

Inom EMEA-regionen räknar koncernen med en svagt positiv tillväxt, som även är vår bedömning av den västeuropeiska marknaden. I regionen Americas förväntar koncernen en svagt positiv tillväxt, där efterfrågan på den nordamerikanska marknaden bedöms öka något medan utmaningarna i Latinamerika kvarstår. I Asia/Pacific-regionen bedöms tillväxtutsikterna som goda, med särskilt positiva utsikter i Sydostasien och Indien, medan Kina förblir svårbedömt. Sammantaget bedöms volymtillväxten som positiv under 2016.

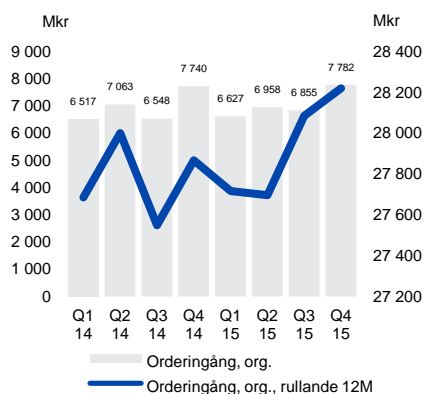
De finansiella konsekvenserna av förlikningsavtalet med FDA, exkluderat kostnaderna för åtgärdsprogrammet, bedöms under 2016 minska jämfört med 2015 och beräknas ha en negativ påverkan på koncernens rörelseresultat 2016 om cirka 130 Mkr.

Valutatransaktionseffekter förväntas ha en positiv påverkan på koncernens resultat 2016 med cirka 150 Mkr (-273).

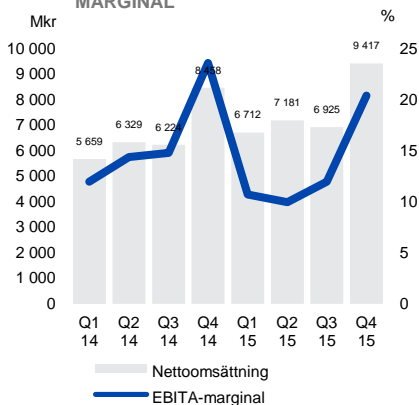
Omstruktureringskostnaderna för helåret 2016 beräknas uppgå till cirka 800 Mkr (657).

Getingekoncernen – 4:e kvartalet 2015

ORDERINGÅNG



NETTOOMSÄTTNING OCH EBITA-MARGINAL



ORDERINGÅNG

Koncernens orderingsång ökade organiskt med 1,2 % (3,0 %) i kvartalet. Infection Control har haft ett mycket starkt kvartal med en organisk ökning om 14,1 % (7,1 %). Medical Systems organiska orderingsång minskade och förändringen uppgick till -2,1 % (4,2 %) liksom för Extended Care där förändringen uppgick till -1,5 % (-2,6 %). För koncernen som helhet har Västeuropa haft en god utveckling i kvartalet och ökade med 3,7 %. Även Nordamerika har utvecklats svagt positivt med en tillväxt om 1,5 %. I övriga världen var den organiska orderingsången något under fjolåret och förändringen uppgick till -1,9 %.

ORDERINGÅNG PER MARKNAD

| Orderingsång, Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring %* | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 | Förändring %* |
|--------------------------|--------------|--------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Västeuropa | 2 948 | 2 782 | 3.7% | 10 566 | 9 941 | 1.0% |
| USA och Kanada | 2 977 | 2 618 | 1.5% | 11 162 | 9 107 | 2.2% |
| Övriga världen | 2 401 | 2 347 | -1.9% | 8 703 | 7 769 | 2.8% |
| Koncernen, totalt | 8 326 | 7 747 | 1.2% | 30 431 | 26 817 | 1.9% |

*justerat för valuta, förvärv och avyttringar

RESULTAT

Koncernens nettoomsättning ökade organiskt med 4,3 % (1,1 %). Infection Controls nettoomsättning ökade organiskt med mycket goda 16,3 % (2,9 %) och även Medical Systems nettoomsättning ökade organiskt med 3,1 % (0,8 %). Extended Cares nettoomsättning minskade dock jämfört med motsvarande kvartal föregående år och förändringen uppgick till -3,6 % (0,3 %).

Bruttomarginalen uppgick till 47,2 % (49,4 %). Den lägre bruttomarginalen härrör främst till negativa valutatransaktionseffekter, intäktsbortfall och ökade kostnader hänförliga till förlikningsavtalet med FDA, samt en ogynnsam produktmix inom Medical Systems Surgical Workplaces-division. I tillägg har ökad prispress inom Extended Cares så kallade DVT-segment och uthyrningssegment, främst i Storbritannien och USA, påverkat bruttomarginalen negativt.

Valutarensat var administrationskostnaderna i linje med fjolårsperioden medan försäljningskostnaderna ökade med 4,4 %. Förändringen beror främst på ökade satsningar inom försäljningsorganisationen, men även tidigare genomförda förvärv inom Infection Control står för en del av kostnadsökningen.

Valutaeffekter har haft en positiv påverkan på EBITA-resultatet om 107 Mkr, varav transaktionseffekten uppgick till -73 Mkr och omräkningseffekten till 180 Mkr.

EBITA-resultatet före omstrukturerings-, förvärvs- och integrationskostnader uppgick till 1 920 Mkr (1 994). EBITA-resultatet har påverkats negativt av en engångskostnad om cirka 108 Mkr relaterat till Medical Systems försäljning av MK Metallkomponenten GmbH samt en engångskostnad om cirka 110 Mkr relaterat till Medical Systems pågående rättstvist i USA. Justerat för dessa båda poster ökar EBITA-resultatet med 7,2 %. EBITA-resultatet har även belastats med 40 Mkr avseende intäktsbortfall och ökade kostnader hänförliga till förlikningsavtalet med FDA.

Kvartalet har belastats med omstruktureringskostnader uppgående till 174 Mkr (259) som främst avser aktiviteter relaterade till det omfattande förändringsprogram som presenterades under årets tredje kvartal.

Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till 1 483 Mkr (1 376), vilket motsvarar en cash-conversion om 68,5 % (65,6 %).

VIKTIGA HÄNDELSE UNDER KVARTALET

Ökad kundanpassning för tillväxt

Som en del av det förändringsprogram som presenterades i samband med kapitalmarknadsdagen 2015 har de första nivåerna i den nya organisationsstrukturen etablerats under kvartalet. Flera framsteg har dessutom gjorts för att skapa en produkt- och försäljningsorganisation som speglar sjukvårdens värdekedja.

Big 5 för att återställa vinstmarginaler

Under det fjärde kvartalet har ett koncerngemensamt Program Management Office inrättats för att facilitera förändringen och följa upp planer och framsteg i det effektiviseringsprogram (Big 5) som ska förbättra EBITA-resultatet med 2,5-3,0 miljarder fram till 2019. Handlingsplaner har utarbetats för hur besparingspotentialen ska realiseras och implementeringen påbörjades i januari 2016. Redan under fjärde kvartalet 2015 påbörjades arbetet med att skapa en ny mer effektiv styrning av koncernen genom en reduktion av antalet chefsnivåer.

Fortsatt etablering av Shared Services

Som tidigare kommunicerats påbörjade Getinge redan under 2014 etableringen av Shared Services centers med fokus på finansiella och administrativa supportfunktioner. Arbetet fortlöper och i EMEA-regionen omfattas nu 41 av koncernens enheter i 11 länder. Ytterligare en milstolpe uppnåddes under kvartalet då ett nytt shared service center i San José, Costa Rica, invigdes. Detta center kommer att driva synergier för Getingekoncernen i Americas-regionen.

De förväntade besparingarna är inkluderade i det lönsamhetsprogram som presenterades på kapitalmarknadsdagen den 2 september och kommer från och med 2016 att följas upp som en del därav.

Pernille Fabricius utsedd till ny CFO i Getingekoncernen

Getinge har under kvartalet utsett Pernille Fabricius till ny Chief Financial Officer (CFO) för koncernen. Pernille Fabricius kommer att ingå i Getinges koncernledning och efterträder Ulf Grunander, som har beslutat sig för att gå i pension efter 23 år som CFO på Getinge. Pernille Fabricius har en gedigen finansiell bakgrund och har omfattande erfarenhet från alla områden inom CFO-funktionen. Senast arbetade hon som oberoende rådgivare till bland annat Silverfleet Capital. Dessförinnan var hon global CFO på Damco International (en del av AP Møller Maersk), Group CFO och Partner på TMF Group samt Senior Vice President på ISS World Services A/S. Pernille är dansk medborgare och har tidigare varit stationerad i bland annat London, Dubai och Haag. Hon har en Master i revision och redovisning, en Master i finans, en MBA och en LLM i EU-rätt från Copenhagen Business School och Leicester University i England. Pernille Fabricius tillträder sin nya tjänst som CFO för Getingekoncernen den 22 februari 2016. Ulf Grunander kommer att bistå koncernen i egenskap av senior rådgivare fram till årsstämman 2016.

FINANSIELL STÄLLNING

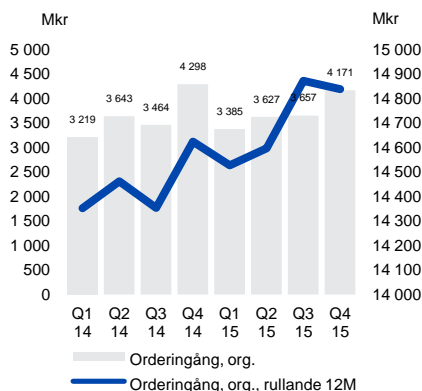
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under helåret till 3 458 Mkr (3 473), vilket motsvarar en cash conversion om 66,7 % (72,9 %). Betald skatt uppgick under året till -858 Mkr (-790). Koncernens likvida medel uppgick till 1 468 Mkr jämfört med 1 482 Mkr i december 2014. Den räntebärande nettolåneskulden var vid periodens utgång 22 867 Mkr jämfört med 22 541 Mkr per december 2014. Utdelning till aktieägarna, inklusive innehav utan bestämmande inflytande, uppgående till -691 Mkr (-993) och nettoinvesteringar uppgående till -1 352 Mkr (-1 166) har haft en effekt på kassaflödet. Soliditeten uppgick till 36,8 % jämfört med 35,4 % procent per december 2014.



Affärsområde Medical Systems

Medical Systems produktsortiment omfattar bland annat utrustning för operationssalar, intensivvårdsavdelningar, och så kallade cath labs, instrument för hjärt- och kärlkirurgi, anestesiutrustning och ventilatorer samt avancerade produkter för minimalinvasiv behandling av hjärt- och kärlsjukdomar.

ORDERINGÅNG



NETTOOMSÄTTNING OCH EBITA-MARGINAL



ORDERINGÅNG

Den organiska ordergången minskade under kvartalet och förändringen uppgick till -2,1 % (4,2 %). Den negativa utvecklingen är främst driven av en svag ordergång inom Surgical Workplaces-divisionen samt delar av Cardiovascular-divisionen, där särskilt Atrium hade en svag ordergång under kvartalet. Ordergången var dock god inom Critical Care-divisionen. Sett till den geografiska utvecklingen var ordergången överlag positiv på den västeuropeiska marknaden, med en organisk ökning om 1,5 % jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Särskilt de nordiska länderna utvecklades väl i kvartalet. Även på den nordamerikanska marknaden ökade ordergången med 1,6 %, främst drivet av en positiv ordergång i Kanada. USA låg i linje med föregående år. Ordergången var svag på marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika som sjönk tillbaka med -8,0 %. I BRIC-länderna var utvecklingen i linje med det tredje kvartalet, med en ökning i Indien och Kina men fortsatta utmaningar relaterade till Brasilien och Ryssland.

ORDERINGÅNG PER MARKNAD

| Orderingång, Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring %* | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 | Förändring %* |
|-----------------------------|--------------|--------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Västeuropa | 1 301 | 1 265 | 1.5% | 4 499 | 4 259 | 1.3% |
| USA och Kanada | 1 596 | 1 391 | 1.6% | 6 031 | 4 741 | 5.0% |
| Övriga världen | 1 567 | 1 633 | -8.0% | 5 505 | 5 061 | -0.5% |
| Affärsområdet totalt | 4 464 | 4 289 | -2.1% | 16 035 | 14 061 | 1.9% |

*justerat för valuta, förvärv och avyttringar

RESULTAT

Medical Systems nettoomsättning ökade organiskt med 3,1 % (0,8 %). Affärsområdet har haft en positiv försäljningsutveckling inom samtliga produktsegment, med särskilt god försäljning inom Cardiovascular-divisionen. Undantaget är Atrium, vars försäljning påverkats negativt av förlikningsavtalet med FDA.

Den lägre bruttomarginalen om 51,8 % (54,4 %) beror främst på negativa valutatransaktions-effekter, intäktsbortfall och ökade kostnader hänförliga till förlikningsavtalet med FDA samt en ogynnsam produktmix relaterad till Surgical Workplaces-divisionen.

Administrationskostnaderna har ökat något som en följd av den pågående rättstvisten i USA. Även försäljningskostnaderna har ökat i månaden, vilket främst relaterar till ökade satsningar inom försäljningsorganisationen.

Valutaeffekter har haft en positiv påverkan på EBITA-resultatet om 66 Mkr, varav transaktions-effekten uppgick till -43 Mkr och omräkningseffekten till 109 Mkr. EBITA-resultatet har påverkats negativt av en engångskostnad om cirka 108 Mkr relaterad till försäljningen av MK Metallkomponenten GmbH samt en engångskostnad om cirka 110 Mkr relaterad till den pågående rättstvisten i USA. Justeras EBITA-resultatet för dessa båda poster ökar EBITA-resultatet med 4,7 %.

EBITA-resultatet har även belastats med cirka 40 Mkr avseende intäktsbortfall och ökade kostnader hänförliga till förlikningsavtalet med FDA. EBITA-marginalen uppgick i kvartalet till 22,2 % (27,8 %).

Kvartalet har belastats med omstruktureringskostnader uppgående till 110 Mkr (197), främst hänförliga till slutförandet av integrationen av Pulsion, den fortsatta etableringen av shared services samt aktiviteter för att anpassa verksamheten inför det omfattande förändringsprogram som presenterades i årets tredje kvartal.

| | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring % | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 | Förändring % |
|--|---------|---------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Nettoomsättning, Mkr | 5 191 | 4 702 | 10.4% | 16 078 | 14 105 | 14.0% |
| <i>d:o just. för valuta o. förvärv</i> | | | 3.1% | | | 1.8% |
| Bruttovinst | 2 691 | 2 557 | 5.2% | 8 348 | 7 756 | 7.6% |
| Bruttomarginal, % | 51.8% | 54.4% | -2.6% | 51.9% | 55.0% | -3.1% |
| Rörelsekostnader, Mkr | -1 690 | -1 386 | 21.9% | -6 326 | -5 390 | 17.4% |
| EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader | 1 153 | 1 309 | -11.9% | 2 628 | 2 868 | -8.4% |
| EBITA marginal % | 22.2% | 27.8% | -5.6% | 16.3% | 20.3% | -4.0% |
| Förvärvskostnader | - 6 | - 17 | -64.7% | - 27 | - 31 | -12.9% |
| Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr | - 110 | - 197 | -44.2% | - 367 | -1 043 | -64.8% |
| EBIT | 885 | 957 | -7.5% | 1 628 | 1 292 | 26.0% |
| EBIT marginal % | 17.0% | 20.4% | -3.4% | 10.1% | 9.2% | 0.9% |

AKTIVITETER

Uppdatering avseende förlikningsavtalet mellan Medical Systems och FDA

Som tidigare kommunicerats godkände en amerikansk domstol den 3 februari 2015 ett förlikningsavtal mellan Medical Systems och FDA. Enligt villkoren i förlikningsavtalet har produktionen av vissa produkter som tillverkas av Medical Systems bolag Atrium Medical Corporation som är baserat i Hudson, New Hampshire, tillfälligt suspenderats medan förbättringsåtgärder genomförs. Vissa produkter som för närvarande tillverkas av Atrium har i förlikningsavtalet klassats som medicinskt nödvändiga av FDA, och kommer fortsatt att finnas tillgängliga för kunder i och utanför USA. Under hösten 2015 återupptogs produktion och försäljning av produktgruppen biokompatibla kirurgiska nät i full styrka vid Atriums nya produktionsenhet i Merrimack, New Hampshire, dit all Atriums produktion planeras flyttas.

I linje med förlikningsavtalet har FDA under kvartalet genomfört en lyckad inspektion vid Atriums produktionsenhet i Merrimack, New Hampshire. Inga observationer noterades i samband med inspektionen. Enligt villkoren i förlikningsavtalet genomförs även löpande tredje-parts-inspektioner vid de produktionsenheter som omfattas av avtalet och en sådan inspektion har under kvartalet genomförts i tyska Hechingen. Inspektionen resulterade i ett antal observationer som indikerar att ytterligare åtgärder behöver genomföras vid produktionsenheten. Närmare analys pågår just nu för att kunna bedöma vilka finansiella konsekvenser detta kommer innebära.

Åtgärdsprogrammet för att stärka kvalitetsledningssystemet inom Medical Systems fortlöper enligt plan och har redan lett till väsentliga förbättringar. Det totala åtgärdsprogrammet förväntas vara avslutat under mitten av 2016.

| | |
|-----------------------------------|------------|
| FDA 2014 | Mkr |
| Avsättning, kvartal 1 | 799 |
| Valutaeffekt, kvartal 3 | 21 |
| Ytterligare avsättning, kvartal 4 | 175 |
| Total avsättning 2014 | 995 |

| | |
|--|------|
| Genomförda förbättringsåtgärder under 2014, reserv tagen i anspråk | -470 |
| Utgående reserv 31 december, 2014 | 525 |

| | |
|---|------|
| FDA 2015 | Mkr |
| Genomförda förbättringsåtgärder under kvartal 1, reserv tagen i anspråk | -105 |
| Utgående reserv 31 mars, 2015 | 420 |
| Genomförda förbättringsåtgärder under kvartal 2, reserv tagen i anspråk | -101 |
| Utgående reserv 30 juni, 2015 | 319 |
| Genomförda förbättringsåtgärder under kvartal 3, reserv tagen i anspråk | -47 |
| Utgående reserv 30 september, 2015 | 272 |
| Genomförda förbättringsåtgärder under kvartal 4, reserv tagen i anspråk | -79 |
| Utgående reserv 31 december, 2015 | 193 |

De totala finansiella konsekvenserna av förlikningsavtalet med amerikanska FDA, exkluderat kostnaderna för åtgärdsprogrammet, uppgick till cirka 40 Mkr i kvartalet. I sin helhet har cirka 315 Mkr belastat koncernens rörelseresultat för 2015.

| | |
|---|-------------|
| FDA - Kvartal 1, 2015 | Mkr |
| EBITA-resultat* | -50 |
| Omstruktureringskostnader (utbetalning till den amerikanska staten) | -50 |
| Rörelseresultat | -100 |
| FDA - Kvartal 2, 2015 | Mkr |
| EBITA-resultat* | -75 |
| Omstruktureringskostnader | 0 |
| Rörelseresultat | -75 |
| FDA - Kvartal 3, 2015 | Mkr |
| EBITA-resultat* | -50 |
| Omstruktureringskostnader (utbetalning till den amerikanska staten) | -50 |
| Rörelseresultat | -100 |
| FDA - Kvartal 4, 2015 | Mkr |
| EBITA-resultat* | -40 |
| Omstruktureringskostnader | 0 |
| Rörelseresultat | -40 |
| TOTAL Rörelseresultat per utgången av december 2015 | -315 |

* före omstrukturerings-, förvävs- och integrationskostnader

Pågående rättstvist i USA

Som tidigare kommunicerats är Medical Systems dotterbolag Atrium Medical Corporation involverat i en rättstvist avseende försäljning och marknadsföring av vissa produkter. En tidigare anställd på Atrium har lämnat in en stämningsansökan till en amerikansk domstol under sekretess. I stämningsansökan åberopas att överträdelse har begåtts gentemot den statliga lagen "False Claims Act" och liknande amerikanska lagar. I augusti 2015 avslög domstolen målsägandens anmälan om bedrägerier gentemot FDA. Under kvartalet förespråkade domstolen avslag gällande målsägandens övriga yrkanden avseende Atrioms påstådda marknadsföring för icke avsedd användning (off-label). Parterna har deltagit i förlikningsförhandlingar och har enats om ett preliminärt avtal gällande de återstående kraven. Utifrån det preliminära avtalet har Getingekoncernen belastat det fjärde kvartalet med cirka 110 Mkr. Villkoren i förlikningen är konfidentiella till dess att ett slutligt avtal har ingåtts. Förlikningen beräknas nås i slutet av första kvartalet 2016.

Omstruktureringsaktiviteter

Medical Systems totala omstruktureringskostnader uppgår till 110 Mkr (197) i kvartalet. Bland annat har aktiviteter genomförts relaterade till slutförandet av integrationen av Pulsion. Omstruktureringskostnaderna avseende dessa aktiviteter uppgår i kvartalet till cirka 15 Mkr.

Arbetet med att flytta administrativa tjänster till koncernens Shared Service centers har fortsatt under kvartalet, vilket belastat kvartalet med omstruktureringskostnader om cirka 24 Mkr.

Aktiviteter har även genomförts som en del i upprättandet av den nya funktionella organisationsstruktur som ska möjliggöra genomförandet av det omfattande förändringsprogram som tidigare presenterats. Kvartalet har belastats med omstruktureringskostnader om cirka 50 Mkr avseende aktiviteterna, vilka beräknas rymmas i de totala omstruktureringskostnaderna för perioden 2016-2019 som tidigare kommunicerats.

Avyttring av MK Metallkomponenten GmbH

Under kvartalet har Medical Systems avyttrat samtliga tillgångar i dotterbolaget MK Metallkomponenten GmbH (tidigare Medikomp), ett tillverkningsbolag fokuserat på bearbetning av metall. Köpare är de tyska entreprenörerna Dr. Wolfgang Hohnhaus och Peter Jansenberger. Avyttringen är ett steg i koncernens riktning att renodla supply chain och fokusera på kärnkompetenser i vår produktionsverksamhet. Köpeskillingen uppgår till cirka 5 Mkr och har lett till en reaförlust om cirka 108 Mkr. Affären slutfördes i kvartalet. Bolaget MK Metallkomponenten GmbH redovisade 2015 en operativ förlust om cirka 60 Mkr, vilket innebär att avyttringen kommer medföra en resultatförbättring 2016.

Vidareutveckling av operationsbordssystemet OTESUS 1160

Under kvartalet har Medical Systems lanserat en utökad funktionalitet för operationsbordssystemet OTESUS 1160. Med hjälp av ett nytt stativ, som är utformat för maximal flexibilitet och förbättrade arbetsflöden i operationssalen, kan bordet placeras var som helst i operationsrummet utan risk för minskad stabilitet. Stativets innovativa smala design tillsammans med en platt fot ger operationspersonalen möjlighet att komma närmre patienten och på så sätt bättre utföra sitt arbete, vilket bidrar till såväl ökad patientsäkerhet som en förbättrad ergonomisk arbetsmiljö.

I tillägg lanserades även Ergo Drive som ett tillbehör till OTESUS. Ergo Drive är en motordriven lösning som möjliggör förflyttning och transport av operationsbord, även med tunga laster. Med nya OTESUS Ergo Drive kan personalen i högre grad undvika tunga manuella lyft och förflyttningar och därmed minska risken för arbetsrelaterade skador.



Affärsområde Extended Care

Extended Care erbjuder produkter och tjänster riktade mot sjukhus och äldre-vård. Produktsortimentet omfattar bland annat lösningar för att förebygga risken för trycksår och djup ventrombos. Affärsområdet har också ett brett program av produkter som löser dagliga omvårdnadsuppgifter såsom lyft, förflyttning och patienthygien.

ORDERINGÅNG

Extended Cares organiska ordergång minskade i kvartalet och förändringen uppgick till -1,5 % (-2,6 %). Utvecklingen var svag på den västeuropeiska marknaden, främst på grund av en utmanande marknadssituation i Storbritannien som är en av affärsområdets viktigaste marknader. Den nordamerikanska marknaden var i linje med föregående år med positiv ordergång i Kanada men en fortsatt svag utveckling i USA. I USA har efterfrågan varit särskilt utmanande för uthyrningsverksamheten av tryckavlastande madrasser samt för produkter för förebyggande av djupventromboser (DVT; Deep Vein Thrombosis). Marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika utvecklades dock starkt, främst genom en mycket god ordergång i bland annat Turkiet, Saudiarabien, Sydafrika och Japan.

ORDERINGÅNG PER MARKNAD

| Ordergång, Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring %* | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 | Förändring %* |
|-----------------------------|--------------|--------------|---------------|--------------|--------------|---------------|
| Västeuropa | 881 | 912 | -6.4% | 3 466 | 3 391 | -4.3% |
| USA och Kanada | 800 | 739 | -0.5% | 2 983 | 2 689 | -5.0% |
| Övriga världen | 323 | 282 | 12.0% | 1 332 | 1 137 | 7.4% |
| Affärsområdet totalt | 2 004 | 1 933 | -1.5% | 7 781 | 7 217 | -2.7% |

*justerat för valuta, förvärv och avyttringar

RESULTAT

Extended Cares nettoomsättning minskade organiskt i kvartalet med en förändring om -3,6 % (0,3 %). Utvecklingen relaterar främst till fortsatt låga försäljningsvolymerna inom uthyrningssegmentet i USA samt en svag utveckling i Storbritannien.

Bruttomarginalen minskade till 45,3 % (49,1 %). Den negativa utvecklingen är främst hänförlig till negativa valutatransaktionseffekter samt lägre försäljningsvolymerna och ökad prispress inom uthyrningssegmentet och det så kallade DVT-segmentet – främst i Storbritannien och USA.

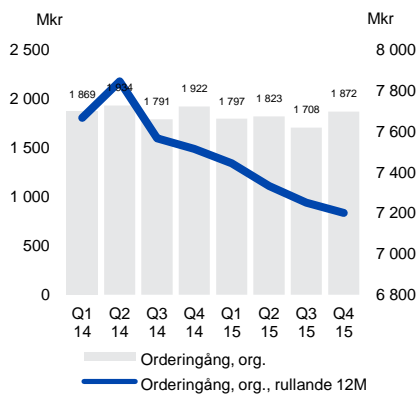
Kostnadskontrollen har varit god i kvartalet och justerat för valutaeffekter har administrationskostnaderna minskat med 10,2 %. Försäljningskostnaderna ligger i nivå med föregående år.

Valutaeffekter har haft en positiv påverkan på EBITA-resultatet om 9 Mkr, varav transaktions-effekten motsvarar -28 Mkr och omräkningseffekten 37 Mkr.

EBITA-marginalen uppgick till 16,2 % (20,1 %).

Omstruktureringskostnader uppgående till 33 Mkr (55) har belastat kvartalet, främst relaterade till aktiviteter för det omfattande förändringsprogram som presenterades i samband med kapitalmarknadsdagen.

ORDERINGÅNG



NETTOOMSÄTTNING OCH EBITA-MARGINAL



| | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring % | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 | Förändring % |
|--|---------|---------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Nettoomsättning, Mkr | 2 033 | 2 002 | 1.5% | 7 767 | 7 164 | 8.4% |
| <i>d:o just. för valuta o. förvärv</i> | | | | | | |
| | | | -3.6% | | | -2.2% |
| Bruttovinst | 922 | 983 | -6.2% | 3 505 | 3 398 | 3.1% |
| Bruttomarginal, % | 45.3% | 49.1% | -3.8% | 45.1% | 47.4% | -2.3% |
| Rörelsekostnader, Mkr | - 624 | - 615 | 1.5% | -2 806 | -2 494 | 12.5% |
| EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader | 330 | 403 | -18.1% | 831 | 1 041 | -20.2% |
| EBITA marginal % | 16.2% | 20.1% | -3.9% | 10.7% | 14.5% | -3.8% |
| Förvärvskostnader | - 4 | - 1 | | - 5 | - 1 | |
| Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr | - 33 | - 55 | -40.0% | - 185 | - 86 | 115.1% |
| EBIT | 261 | 312 | -16.3% | 509 | 817 | -37.7% |
| EBIT marginal % | 12.8% | 15.6% | -2.8% | 6.5% | 11.4% | -4.9% |

AKTIVITETER

Omstruktureringsaktiviteter

Mot bakgrund av en svag kapitalvaruförsäljning i Storbritannien har affärsområdet under kvartalet genomfört en omstruktureringsaktivitet av affärsområdets lokala säljorganisation. Sälj- och supportorganisationen har minskats med cirka 20 personer vilket skapar en organisation som är bättre anpassad till rådande marknadssituation. Omstruktureringskostnaderna för aktiviteten uppgår till cirka 6 Mkr och har i sin helhet belastat kvartalet.

I linje med förändringsprogrammet har även fortsatta aktiviteter genomförts som en del i upprättandet av den nya funktionella organisationsstrukturen. Kvartalet har belastats med omstruktureringskostnader om cirka 27 Mkr avseende aktiviteterna, vilka beräknas rymmas i de totala omstruktureringskostnaderna för perioden 2016-2019 som tidigare kommunicerats.



Affärsområde Infection Control

Infection Control har ett brett utbud av desinfektions- och sterilisationsutrustning utformat för att passa behoven på sjukhus, i öppenvårdverksamheter och inom Life Science-industrin. Affärsområdet erbjuder även en komplett serie tillbehör för att säkerställa ett jämnt, tryggt, ergonomiskt och ekonomiskt flöde samt lagring av sterilgods.

ORDERINGÅNG

Inom Infection Control ökade orderingsgången organiskt med goda 14,1 % (7,1 %) i kvartalet. Västeuropa utvecklades mycket starkt med en positiv orderingsgång på ett flertal marknader. Utvecklingen var särskilt stark på de nordiska marknaderna samt i Storbritannien. Orderingsgången var även fortsatt positiv på den nordamerikanska marknaden med en stabil tillväxt i USA. På marknaderna utanför Nordamerika och Västeuropa var orderingsgången generellt god med särskilt positiv utveckling i Asien. Av BRIC-länderna utvecklades Kina starkt i kvartalet medan Brasilien och Indien sjönk tillbaka. Orderingsgången i Ryssland var något positiv.

Samtliga segment utvecklades väl i kvartalet, såväl life science- som sjukhussegmentet samt förbrukningsvaror.

ORDERINGÅNG PER MARKNAD

| Orderingsgång, Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring %* | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 | Förändring %* |
|-----------------------------|--------------|--------------|---------------|--------------|--------------|---------------|
| Västeuropa | 766 | 604 | 23.3% | 2 601 | 2 291 | 8.2% |
| USA och Kanada | 581 | 488 | 4.4% | 2 148 | 1 677 | 5.4% |
| Övriga världen | 511 | 432 | 12.1% | 1 866 | 1 571 | 10.1% |
| Affärsområdet totalt | 1 858 | 1 524 | 14.1% | 6 615 | 5 539 | 7.9% |

*justerat för valuta, förvärv och avyttringar

RESULTAT

Infection Controls nettoomsättning ökade organiskt med mycket goda 16,3 % (2,9 %), främst relaterat till en stark utveckling i Västeuropa där samtliga produktsegment haft en god försäljning i kvartalet. Även Nordamerika har haft en fortsatt positiv försäljningsutveckling, främst i USA. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika har försäljningen varit särskilt god i Asien och Stillahavsområdet samt Östeuropa och Mellanöstern.

Bruttomarginalen ökade till 38,2 % (36,4 %), främst som ett resultat av att de omstruktureringsaktiviteter som genomförts inom supply chain nu gett resultat. I tillägg har affärsområdet haft goda försäljningsvolymerna samt en positiv försäljningsutveckling inom förbrukningsvarusegmentet.

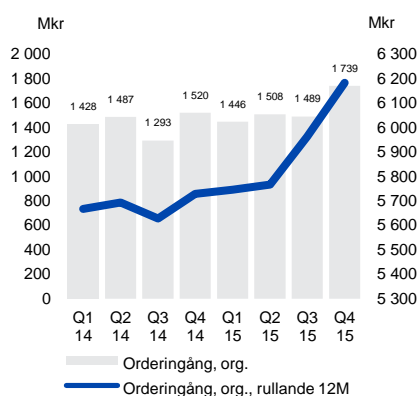
Administrationskostnaderna har ökat något i kvartalet. Även försäljningskostnaderna har ökat, främst som en effekt av de tidigare genomförda förvärven Austmel och Altrax. Kostnadsökningen ska dock ställas i relation till en kraftigt ökad försäljning.

Valutaeffekter har haft en positiv påverkan på EBITA-resultatet om 32 Mkr, varav transaktionseffekten motsvarar -2 Mkr och omräkningseffekten 34 Mkr.

EBITA-marginalen har ökat jämfört med fjolårskvartalet och uppgick till 19,9 % (16,1 %), vilket är en förbättring med 3,8 procentenheter.

Kvartalet har belastats med omstruktureringskostnader om cirka 32 Mkr (7) som främst avser koncernens pågående förändringsprogram.

ORDERINGÅNG



NETTOOMSÄTTNING OCH EBITA-MARGINAL



| | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring % | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 | Förändring % |
|--|---------|---------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Nettoomsättning, Mkr | 2 193 | 1 754 | 25.0% | 6 390 | 5 400 | 18.3% |
| <i>d:o just. för valuta o. förvärv</i> | | | 16.3% | | | 7.0% |
| Bruttovinst | 837 | 639 | 31.0% | 2 309 | 1 956 | 18.0% |
| Bruttomarginal, % | 38.2% | 36.4% | 1.8% | 36.1% | 36.2% | -0.1% |
| Rörelsekostnader, Mkr | - 406 | - 361 | 12.5% | -1 611 | -1 380 | 16.7% |
| EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader | 436 | 283 | 54.1% | 720 | 592 | 21.6% |
| EBITA marginal % | 19.9% | 16.1% | 3.8% | 11.3% | 11.0% | 0.3% |
| Förvärvskostnader | 0 | - 4 | | - 1 | - 6 | |
| Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr | - 32 | - 7 | | - 105 | - 34 | |
| EBIT | 399 | 267 | 49.4% | 592 | 536 | 10.4% |
| EBIT marginal % | 18.2% | 15.2% | 3.0% | 9.3% | 9.9% | -0.6% |

AKTIVITETER

Omstruktureringsaktiviteter

Som tidigare kommunicerats har affärsområdet beslutat att flytta den produktion som bedrivs vid produktionsenheten i Rochester, New York, USA till produktionsenheten i Poznan, Polen. Arbetet fortlöper och flytten beräknas vara slutförd under det första kvartalet 2016. Inga omstruktureringskostnader avseende aktiviteten belastade årets fjärde kvartal. De totala omstruktureringskostnaderna för aktiviteten beräknas uppgå till cirka 50 Mkr. Flytten beräknas leda till årliga besparingar om cirka 45 Mkr med start under det andra kvartalet 2016.

I linje med förändringsprogrammet har även ytterligare aktiviteter ägt rum under kvartalet för att gå från tre fristående säljbolag per land till en concernövergripande enhet per land. Dessa aktiviteter har belastat kvartalet med cirka 18 Mkr i omstruktureringskostnader, vilka beräknas rymmas i de totala omstruktureringskostnaderna för perioden 2016-2019 som tidigare kommunicerats.

Getinge Infection Control tar steget in på lågtemperaturmarknaden

Under kvartalet har affärsområdet förvärvat Stericool, ett turkiskt bolag specialiserat på lågtemperatursterilisation, samt tecknat ett exklusivt globalt distributionsavtal med det kanadensiska bolaget TSO3 Inc., en innovatör inom steriliseringsteknik för medicinsk utrustning. Detta innebär att affärsområdet nu tar steget in på marknaden för lågtemperatursterilisering, ett område som bedöms ha stor tillväxtpotential.

Stericool grundades 2008, och har sitt huvudkontor och sin tillverkningsanläggning i Ankara i Turkiet. Stericool har 20 anställda och omsättningen uppgick 2015 till cirka 20 Mkr. Bolaget tillverkar väteperoxidbaserade lågtemperatursterilisatorer för tillväxtmarknader. Förvärvet kommer att inkluderas under koncernens nya affärsenhet Surgical Workflows, och kommer att leda till ökad tillväxtpotential på priskänsliga marknader. Konsolideringen av Stericool i Getingekoncernen kommer att ske från 1:e januari 2016. Nettoomsättningen 2016 beräknas uppgå till 25 miljoner kronor med ett rörelseresultat (EBITA) om 4,5 miljoner kronor.

Avtalet med TSO3 ger Getinge exklusiva globala distributionsrättigheter för sterilisatorn STERIZONE VP4, som är godkänd av den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA. STERIZONE VP4 är ett tvädelat lågtemperatursteriliseringssystem som använder sig av förångad väteperoxid och ozon. STERIZONE VP4 godkändes för försäljning i USA i december 2014, och har nyligen fått klartecken i Kanada för slutsterilisering av flexibla flerkanalssendoskop. Samarbetet med TSO3 innebär att Getinge nu kan erbjuda en lösning för marknaderna i premiumsegmentet, och omedelbara försäljningsmöjligheter i USA. Femårsavtalet omfattar en engångslicensavgift om cirka 65 miljoner kronor. Den uppskattade årliga nettoomsättningen beräknas uppgå till cirka 430 miljoner kronor år 2020.

Övrig information

VIKTIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

Det finns inga viktiga händelser att rapportera efter rapportperiodens slut.

RISKHANTERING

Vårdens ersättningssystem

Den enskilt största marknadsrisken för Getinge är politisk. Förändringar i vårdens ersättningssystem kan få stora effekter på enskilda marknader genom att anslagen minskas eller skjuts på framtiden. Genom att Getinge är verksam på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Kunder

Verksamheten som bedrivs av Getinges kunder finansieras som regel direkt eller indirekt med offentliga medel och betalningsförmågan är i de allra flesta fall mycket god, även om betalningsbeteendet varierar mellan olika länder. Vid affärer utanför OECD-området betalningssäkras samtliga transaktioner om inte kundens betalningsförmåga är väl dokumenterad.

Myndigheter och kontrollorgan

Delar av Getinges produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation. Det kan inte uteslutas att Getinges verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa. För att i största mån begränsa dessa risker bedriver Getinge ett omfattande arbete kring kvalitet och regulatoriska frågor. Respektive affärsområde har en övergripande ansvarig för kvalitet och regulatoriska frågor. I tillägg har koncernen en övergripande funktion för kvalitet och regulatoriska frågor som samordnar och leder arbetet med att utveckla effektiva gemensamma processer för koncernen som helhet. Majoriteten av koncernens produktionsanläggningar är certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001.

Forskning och utveckling

Getinges framtida tillväxt är även beroende av att företaget lyckas utveckla nya och framgångsrika produkter. Arbete med forskning och utveckling är kostsamt och det är omöjligt att garantera att utvecklade produkter är kommersiellt lyckosamma. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet av potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter.

Produktansvar och skadeståndskrav

Sjukvårdsleverantörer riskerar, liksom andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, att bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra juridiska frågor. Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Getinge kan inte lämna några garantier för att dess verksamhet inte kommer att utsättas för ersättningskrav. För de egendoms- och ansvarsrisker (t ex produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

Skydd av immateriella rättigheter

Getinge är ledande inom sina verksamhetsområden och satsar betydande belopp på produktutveckling. För att säkerställa avkastningen på dessa investeringar hävdar Getinge aktivt sin rätt och följer konkurrenternas verksamhet noga. Om så krävs skyddar Bolaget sina immateriella rättigheter genom juridiska processer.

Finansiell riskhantering

Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera finansiella risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De mest väsentliga finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker.

SÄSONGSVARIATIONER

Getinges resultat påverkas av säsongsmässiga variationer. Det första kvartalet är normalt svagt i relation till återstoden av verksamhetsåret. Tredje och särskilt fjärde kvartalet är vanligtvis koncernens starkaste kvartal.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Getinge har inga väsentliga transaktioner med närstående utöver transaktioner med dotterbolag.

REDOVISNING

Bokslutskommunikén har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering, och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen 2014 och ska läsas tillsammans med dessa.

UTDELNING

Styrelsen och verkställande direktören föreslår en utdelning för 2015 uppgående till 2,80 kr (2,80) per aktie, var till åtgår 667 Mkr (667). Föreslagen avstämningsdag är den 1 april 2016. Euroclear räknar med att sända utdelningen till aktieägarna den 6 april 2016.

ÅRSSTÄMMA

Getinge AB:s årsstämma kommer att hållas den 30 mars 2016, kl. 14:00 i Kongresshallen, Hotell Tylösand, Halmstad. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman den 30 mars 2016 kan lämna förslaget till Getinges styrelseordförande på email: arenden.bolagsstamma@getinge.com eller på adress: Getinge AB, Att: Bolagsstäm-
moärenden, Box 8861, 402 72 GÖTEBORG. Förslagen måste, för att med säkerhet kunna tas in i kallelsen och därmed på årsstämmans dagordning, ha inkommit till bolaget senast den 10 februari 2016.

FRAMTIDSINRIKTAD INFORMATION

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Göteborg 28 januari 2016

| | | |
|---|------------------|-----------------------|
| Carl Bennet <i>Ordförande</i> | Johan Bygge | Cecilia Daun Wennborg |
| Peter Jörmalm | Rickard Karlsson | Carola Lemne |
| Alex Myers <i>Verkställande direktör</i> | Malin Persson | Johan Stern |
| | Maths Wahlström | |

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument.

Koncernens resultaträkning

| Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring % | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 | Förändring % |
|---|--------------|--------------|--------------|-----------------|-----------------|--------------|
| Nettoomsättning | 9 417 | 8 458 | 11.3% | 30 235 | 26 669 | 13.4% |
| Kostnad för sålda varor | -4 968 | -4 279 | 16.1% | -16 072 | -13 559 | 18.5% |
| Bruttovinst | 4 449 | 4 179 | 6.5% | 14 163 | 13 110 | 8.0% |
| Försäljningskostnader | -1 624 | -1 465 | 10.9% | -6 605 | -5 772 | 14.4% |
| Administrationskostnader | - 768 | - 735 | 4.5% | -3 300 | -2 824 | 16.9% |
| Forsknings- och utvecklingskostnader ¹ | - 159 | - 133 | 19.5% | - 598 | - 597 | 0.2% |
| Förvärvskostnader | - 10 | - 22 | -54.5% | - 33 | - 38 | -13.2% |
| Omstrukturerings- och integrationskostnader | - 174 | - 259 | -32.8% | - 657 | -1 162 | -43.5% |
| Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader | - 169 | - 27 | | - 241 | - 71 | |
| Rörelseresultat² | 1 545 | 1 538 | 0.5% | 2 729 | 2 646 | 3.1% |
| Finansnetto | - 174 | - 167 | 4.2% | - 732 | - 659 | 11.1% |
| Resultat före skatt | 1 371 | 1 371 | 0.0% | 1 997 | 1 987 | 0.5% |
| Skatt | - 372 | - 376 | -1.1% | - 540 | - 539 | 0.2% |
| Nettovinst | 999 | 995 | 0.4% | 1 457 | 1 448 | 0.6% |

Hänförligt till:

| | | | | | | |
|-------------------------------------|------------|------------|-------|--------------|--------------|--------|
| Moderbolagets aktieägare | 957 | 989 | | 1 390 | 1 433 | |
| Innehav utan bestämmande inflytande | 42 | 6 | | 67 | 15 | |
| Nettovinst | 999 | 995 | | 1 457 | 1 448 | |
| Vinst per aktie ³ | 4.02 | 4.15 | -3.1% | 5.83 | 6.01 | -3.0% |
| Justerad vinst per aktie | 5.34 | 5.56 | -4.0% | 10.55 | 11.75 | -10.2% |

| | Q4 2015 | Q4 2014 | | jan- dec 2015 | jan- dec 2014 | |
|---|------------|------------|--|------------------|------------------|--|
| Operativa nyckeltal % | | | | | | |
| Bruttomarginal | 47.2 | 49.4 | | 46.8 | 49.2 | |
| Försäljningskostnader i % av nettoomsättning | 17.2 | 17.3 | | 21.8 | 21.6 | |
| Administrationskostnader i % av nettoomsättning | 8.2 | 8.7 | | 10.9 | 10.6 | |
| Forsknings- och utvecklingskostnader i % av nettoomsättning | 3.7 | 4.0 | | 4.3 | 4.8 | |
| Rörelsemarginal | 16.4 | 18.2 | | 9.0 | 9.9 | |

| Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring % | jan- dec 2015 | jan- dec 2014 | Förändring % |
|--|------------|------------|--------------|------------------|------------------|--------------|
| 1 Forsknings- och utvecklingskostnader | - 347 | - 335 | 3.6% | -1 300 | -1 270 | 2.4% |
| varav har aktiverats | 188 | 202 | -6.4% | 702 | 673 | 4.3% |
| | - 159 | - 133 | 19.5% | - 598 | - 597 | 0.2% |

2 Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

| | | | | | | |
|---|-------|-------|-------|--------|--------|-------|
| på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar | - 191 | - 175 | 9.1% | - 761 | - 655 | 16.2% |
| på immateriella tillgångar | - 187 | - 155 | 20.6% | - 710 | - 592 | 20.0% |
| på materiella anläggningstillgångar | - 244 | - 230 | 6.1% | - 987 | - 872 | 13.2% |
| | - 622 | - 560 | 11.1% | -2 458 | -2 119 | 16.0% |

3 Det förekommer ingen utspädning

Rapport över totalresultatet

| Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 |
|--|-------------|--------------|-----------------|-----------------|
| Periodens resultat | 999 | 995 | 1 457 | 1 448 |
| <i>Poster som inte kan återföras i resultaträkningen</i> | | | | |
| Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensioner | -112 | -666 | -23 | -666 |
| Inkomstskatt relaterad till övrigt totalresultat | 24 | 193 | 6 | 193 |
| <i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i> | | | | |
| Omräkningsdifferenser | -414 | 744 | -115 | 1 930 |
| Kassaflödessäkringar | 319 | 820 | 340 | -112 |
| Inkomstskatt relaterad till övrigt totalresultat | -70 | -222 | -75 | 30 |
| Periodens övriga totalresultat netto efter skatt | -253 | 869 | 133 | 1 375 |
| Summa totalresultat för perioden | 746 | 1 864 | 1 590 | 2 823 |
| Totalresultatet hänförligt till | | | | |
| Moderföretagets aktieägare | 709 | 1 844 | 1 528 | 2 800 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | 37 | 20 | 62 | 23 |

Resultat per kvartal

| Mkr | Q1 2014 | Q2 2014 | Q3 2014 | Q4 2014 | Q1 2015 | Q2 2015 | Q3 2015 | Q4 2015 |
|----------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Nettoomsättning | 5 632 | 6 327 | 6 225 | 8 458 | 6 712 | 7 181 | 6 925 | 9 417 |
| Kostnad för sålda varor | -2 854 | -3 244 | -3 179 | -4 279 | -3 570 | -3 850 | -3 685 | -4 968 |
| Bruttovinst | 2 778 | 3 083 | 3 046 | 4 179 | 3 142 | 3 331 | 3 240 | 4 449 |
| Rörelsekostnader | -3 072 | -2 370 | -2 371 | -2 641 | -2 807 | -2 903 | -2 819 | -2 904 |
| Rörelseresultat | - 294 | 713 | 675 | 1 538 | 335 | 428 | 421 | 1 545 |
| Finansnetto | - 158 | - 164 | - 170 | - 167 | - 189 | - 185 | - 183 | - 174 |
| Resultat före skatt | - 452 | 549 | 505 | 1 371 | 146 | 243 | 238 | 1 371 |
| Skatt | 122 | - 148 | - 137 | - 376 | - 39 | - 66 | - 64 | - 372 |
| Nettovinst | - 330 | 401 | 368 | 995 | 107 | 177 | 174 | 999 |

Segmentsöversikt

| Nettoomsättning, Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring % | jan- dec 2015 | jan- dec 2014 | Förändring % |
|--------------------------------------|--------------|--------------|--------------|------------------|------------------|--------------|
| Medical Systems | 5 191 | 4 702 | 10.4% | 16 078 | 14 105 | 14.0% |
| Extended Care | 2 033 | 2 002 | 1.5% | 7 767 | 7 164 | 8.4% |
| Infection Control | 2 193 | 1 754 | 25.0% | 6 390 | 5 400 | 18.3% |
| Nettoomsättning för koncernen | 9 417 | 8 458 | 11.3% | 30 235 | 26 669 | 13.4% |

| Rörelseresultat, Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring % | jan- dec 2015 | jan- dec 2014 | Förändring % |
|--|--------------|--------------|--------------|------------------|------------------|--------------|
| Medical Systems | 885 | 957 | -7.5% | 1 628 | 1 292 | 26.0% |
| Extended Care | 261 | 312 | -16.3% | 509 | 817 | -37.7 % |
| Infection Control | 399 | 267 | 49.4% | 592 | 536 | 10.4% |
| Rörelseresultat | 1 545 | 1 538 | 0.5% | 2 729 | 2 646 | 3.1% |
| Finansnetto | - 174 | - 167 | 4.2% | - 732 | - 659 | 11.1% |
| Resultat före skatt för koncernen | 1 371 | 1 371 | 0.0% | 1 997 | 1 987 | 0.5% |

Koncernens balansräkning

| | 31-dec 2015 | 31-dec 2014 |
|---------------------------------------|----------------|----------------|
| Tillgångar, Mkr | | |
| Immateriella tillgångar | 26 704 | 26 561 |
| Aktivererade utvecklingskostnader | 3 839 | 3 503 |
| Materiella anläggningstillgångar | 4 699 | 4 971 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 1 374 | 1 410 |
| Varulager | 5 409 | 5 245 |
| Kundfordringar | 7 470 | 7 362 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 2 272 | 2 284 |
| Likvida medel | 1 468 | 1 482 |
| Summa tillgångar | 53 235 | 52 818 |
| | | |
| Eget kapital och skulder, Mkr | | |
| Eget kapital | 19 593 | 18 694 |
| Pensionsavsättningar, räntebärande | 3 052 | 3 271 |
| Andra räntebärande skulder | 21 283 | 20 752 |
| Övriga avsättningar | 2 243 | 2 578 |
| Leverantörsskulder | 1 986 | 2 083 |
| Andra icke räntebärande skulder | 5 078 | 5 440 |
| Summa eget kapital och skulder | 53 235 | 52 818 |

Koncernens räntebärande nettoskuld

| Mkr | 31-dec 2015 | 31-dec 2014 |
|--|----------------|----------------|
| Skulder till kreditinstitut | 21 283 | 20 752 |
| Avsättningar för pensioner, räntebärande | 3 052 | 3 271 |
| Räntebärande skulder | 24 335 | 24 023 |
| Avgår likvida medel | -1 468 | -1 482 |
| Räntebärande nettoskuld | 22 867 | 22 541 |

Koncernens kassaflödesanalys

| Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 |
|---|--------------|--------------|-----------------|-----------------|
| <i>Den löpande verksamheten</i> | | | | |
| EBITDA | 2 167 | 2 098 | 5 187 | 4 765 |
| Kostnadsförda omstruktureringskostnader | 174 | 259 | 657 | 1 162 |
| Utbetalda omstruktureringskostnader | - 236 | - 147 | - 918 | - 751 |
| Övriga icke kassaflödespåverkande poster | 187 | 12 | 230 | 47 |
| Finansiella poster | - 174 | - 167 | - 732 | - 659 |
| Betald skatt | - 207 | - 191 | - 858 | - 790 |
| Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital | 1 911 | 1 864 | 3 566 | 3 774 |
| <i>Förändringar i rörelsekapital</i> | | | | |
| Varulager | 621 | 376 | - 171 | - 421 |
| Kortfristiga fordringar | -1 463 | - 987 | - 30 | - 42 |
| Kortfristiga rörelseskulder | 414 | 123 | 93 | 162 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | 1 483 | 1 376 | 3 458 | 3 473 |
| <i>Investeringsverksamheten</i> | | | | |
| Förvärv och avyttring av verksamhet | - 36 | 0 | 261 | -1 236 |
| Aktiverade utvecklingskostnader | - 188 | - 202 | - 702 | - 673 |
| Utrustning för uthyrning | - 91 | - 52 | - 306 | - 221 |
| Förvärv av anläggningstillgångar | - 540 | - 208 | -1 046 | - 945 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | - 855 | - 462 | -1 793 | -3 075 |
| <i>Finansieringsverksamheten</i> | | | | |
| Förändring av räntebärande skuld | - 751 | 1 126 | 295 | 4 083 |
| Förändring av långfristiga fordringar | - 47 | 4 | - 26 | - 79 |
| Utbetald utdelning | - 9 | - 4 | - 691 | - 993 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | - 807 | 1 126 | - 422 | 3 011 |
| Periodens kassaflöde | - 179 | 2 040 | 1 243 | 3 409 |
| Likvida medel vid periodens början | 1 544 | 1 064 | 1 482 | 1 148 |
| Omräkningsdifferenser | 103 | -1 622 | -1 257 | -3 075 |
| Likvida medel vid periodens slut | 1 468 | 1 482 | 1 468 | 1 482 |

Förändring eget kapital

| Mkr | Aktiekapital | Övrigt till- skjutande kapital | Reserver | Balanserad vinst | Totalt | Innehav utan bestämmande inflytande | Summa eget kapital |
|---|--------------|--------------------------------------|-------------|---------------------|---------------|---|-----------------------|
| Ingående balans per 1 januari 2014 | 119 | 5 960 | -1 993 | 12 445 | 16 531 | 29 | 16 560 |
| Summa totalresultat för perioden | - | - | 1 840 | 960 | 2 800 | 23 | 2 823 |
| Uppkommet vid förvärv | - | - | - | - | - | 304 | 304 |
| Utdelning | - | - | - | -989 | -989 | -4 | -993 |
| Utgående balans per 31 december 2014 | 119 | 5 960 | -153 | 12 416 | 18 342 | 352 | 18 694 |
| Ingående balans per 1 januari 2015 | 119 | 5 960 | - 153 | 12 416 | 18 342 | 352 | 18 694 |
| Summa totalresultat för perioden | - | - | 156 | 1 372 | 1 528 | 62 | 1 590 |
| Utdelning | - | - | - | - 667 | - 667 | - 24 | - 691 |
| Utgående balans per 31 december 2015 | 119 | 5 960 | 3 | 13 121 | 19 203 | 390 | 19 593 |

Koncernens nyckeltal

| | Q4 2015 | Q4 2014 | Förändring | jan- dec 2015 | jan- dec 2014 | Förändring |
|--|------------|------------|------------|------------------|------------------|------------|
| Orderingång, Mkr | 8 326 | 7 747 | 7.5% | 30 431 | 26 817 | 13.5% |
| d:o just. för valuta o. förvärv | | | 1.2% | | | 1.9% |
| Nettoomsättning, Mkr | 9 417 | 8 458 | 11.3% | 30 235 | 26 669 | 13.4% |
| d:o just. för valuta o. förvärv | | | 4.3% | | | 1.8% |
| Bruttomarginal | 47.2% | 49.4% | -2.2% | 46.8% | 49.2% | -2.4% |
| EBITA före omstrukturings-, integrations- och förvärvskostnader | 1 920 | 1 994 | -3.7% | 4 179 | 4 501 | -7.2% |
| EBITA-marginal före omstrukturings-, integrations- och förvärvskostnader | 20.4% | 23.6% | -3.2% | 13.8% | 16.9% | -3.1% |
| Omstrukturings- och integrationskostnader | - 174 | - 259 | -32.8% | - 657 | -1 162 | -43.5% |
| Förvärvskostnader | - 10 | - 22 | -54.5% | - 33 | - 38 | -13.2% |
| EBITA | 1 735 | 1 713 | 1.3% | 3 490 | 3 301 | 5.7% |
| EBITA-marginal | 18.4% | 20.3% | -1.9% | 11.5% | 12.4% | -0.9% |
| Vinst per aktie efter full skatt, kronor | 4.02 | 4.15 | -3.1% | 5.83 | 6.01 | -3.0% |
| Justerad vinst per aktie | 5.34 | 5.56 | -4.0% | 10.55 | 11.75 | -10.2% |
| Antal aktier, tusen | 238 323 | 238 323 | | 238 323 | 238 323 | |
| Räntetäckningsgrad, ggr | | | | 4.6 | 5.7 | -1.1 |
| Arbetande kapital, Mkr | | | | 40 771 | 36 529 | 11.6% |
| Avkastning på arbetande kapital, procent | | | | 8.6% | 8.2% | 0.4% |
| Avkastning på eget kapital, procent | | | | 8.5% | 10.4% | -1.9% |
| Nettoskuldssättningsgrad, ggr | | | | 1.17 | 1.21 | -3.3% |
| Cash Conversion | 68.5% | 65.6% | 2.9% | 66.7% | 72.9% | -6.2% |
| Soliditet, procent | | | | 36.8% | 35.4% | 1.4% |
| Eget kapital per aktie, kronor | | | | 82.21 | 78.44 | 4.8% |
| Antal anställda | | | | 15 424 | 15 747 | -2.2% |

Femårsöversikt

| Mkr | dec 31 2015 | dec 31 2014 | dec 31 2013 | dec 31 2012 | dec 31 2011 |
|-----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Nettoomsättning | 30 235 | 26 669 | 25 287 | 24 248 | 21 584 |
| Nettovinst | 1 457 | 1 448 | 2 295 | 2 531 | 2 537 |
| Vinst per aktie | 5.83 | 6.01 | 9.59 | 10.58 | 10.61 |

Moderbolagets resultaträkning

| Mkr | Q4 2015 | Q4 2014 | jan-dec 2015 | jan-dec 2014 |
|--|--------------|--------------|-----------------|-----------------|
| Administrationskostnader | - 82 | - 44 | - 261 | - 164 |
| Rörelseresultat | - 82 | - 44 | - 261 | - 164 |
| Finansnetto | 2 609 | 2 078 | 2 420 | 679 |
| Resultat efter finansiella poster | 2 527 | 2 034 | 2 159 | 515 |
| Resultat före skatt | 2 527 | 2 034 | 2 159 | 515 |
| Skatt | - 66 | - 10 | - 74 | - 12 |
| Nettovinst | 2 461 | 2 024 | 2 085 | 503 |

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs vilket resulterat i en valutakursförlust om 265 Mkr (förlust 2 967) som redovisas i finansnettot för perioden januari till december. Vidare ingår i finansnettot erhållna koncernbidrag om 1 569 Mkr (3 625 Mkr).

Moderbolagets balansräkning

| | 31-dec 2015 | 31-dec 2014 |
|---------------------------------------|----------------|----------------|
| Tillgångar, Mkr | | |
| Materiella anläggningstillgångar | 104 | 45 |
| Andelar i koncernföretag | 25 112 | 24 869 |
| Uppskjuten skattefordran | 54 | 43 |
| Fordringar hos koncernföretag | 8 333 | 5 716 |
| Kortfristiga fordringar | 70 | 49 |
| Likvida medel | - | 801 |
| Summa tillgångar | 33 673 | 31 523 |
| Eget kapital och skulder, Mkr | | |
| Eget kapital | 10 000 | 8 582 |
| Långfristiga skulder | 15 929 | 14 282 |
| Skulder till koncernföretag | 2 396 | 2 309 |
| Kortfristiga skulder | 5 348 | 6 350 |
| Summa eget kapital och skulder | 33 673 | 31 523 |

Förvärv 2015

GOA TEKNOLOJI. (STERICOOOL)

Infection Control förvärvade under fjärde kvartalet aktierna i det turkiska bolaget GOA Teknoloji (Stericool). Bolaget, som specialiserar sig på teknologi för lågtemperaturssterilisering, omsätter ca 20 Mkr och har ca 20 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till 56 Mkr, varav 12 Mkr är hänförliga till tilläggsköpeskillingar. Goodwill som uppkommit i samband med transaktionen hänförs till förväntad merförsäljning av Infection Controls produkter. Den uppkomna goodwillen är inte skattemässigt avdragsgill.

FÖRVÄRVADE NETTOTILLGÅNGAR

| | Tillgångar och skulder vid förvärvs- tillfället | Justering till verkligt värde | Verkligt värde |
|---|---|----------------------------------|----------------|
| Nettotillgångar, Mkr | | | |
| Immateriella tillgångar | - | 9 | 9 |
| Materiella tillgångar | - | - | - |
| Varulager | 2 | - | 2 |
| Övriga omsättningstillgångar | 7 | - | 7 |
| Likvida medel | 3 | - | 3 |
| Avsättningar | - | -9 | -9 |
| Övriga kortfristiga skulder | -3 | -3 | -6 |
| Summa nettotillgångar | 9 | - | 6 |
| Goodwill | - | - | 38 |
| Totalt förvärv med likvida medel | | | 44 |
| Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet | | | |
| Betalda likvida medel för förvärvet | | | 44 |
| Likvida medel i det förvärvade bolaget vid förvärvstillfället | | | -3 |
| Påverkan på koncernens likvida medel | | | 41 |

Bolaget ingår i Getinges försäljning och rörelseresultat från och med den 1 januari 2016.

TELEFONKONFERENS

Telefonkonferens med CEO Alex Myers & CFO Ulf Grunander den 28 januari 2016 klockan 15.00 svensk tid

Sverige: +46 (0)8 5065 3937

UK: +44 (0)20 3427 1914

US: +1 212 444 0896

Kod: 9475750

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att få tillgång till denna presentation, vänligen klicka på följande länk:

<http://www.livemeeting.com/cc/premconfeurope/join?id=9475750&role=attend&pw=pw1095>

NÄSTA RAPPORTTILLFÄLLE

Nästa rapport från Getingekoncernen (första kvartalet 2016) lämnas den 22 april 2016.

DEFINITIONER

| | |
|---------------------------------|---|
| EBIT | Rörelseresultat |
| EBITA | Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv |
| EBITDA | Rörelseresultat före avskrivningar |
| Cash conversion | Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA |
| Justerad vinst per aktie | Årets vinst justerad för förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader samt avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar dividerat med antal aktier (genomsnittligt antal). |
| Räntetäckningsgrad | Resultat efter finansnetto med tillägg för räntekostnader och återläggning av omstruktureringskostnader i förhållande till räntekostnader |

MEDICINSKA TERMER

| | |
|-------------------------------------|---|
| Biokompatibla kirurgiska nät | Vävnadsvänliga produkter som används vid kirurgisk behandling av bräck. |
| Cardiovascular | Något som avser eller hör till både hjärta och kärl |
| Cardiopulmonary | Något som avser eller hör till både hjärta och lunga |
| Djup ventrombos (DVT) | Blodpropp i benens djupa vener |

KONTAKT

Kornelia Rasmussen, Executive Vice President, Communications & Brand Management

+46 10 335 5810

kornelia.rasmussen@getinge.com

GETINGE GROUP

Getinge AB

Theres Svenssons gata 7

Box 8861, 402 72 Göteborg

Telefon 010-335 00 00

e-post: info@getinge.com

Organisationsnummer 556408-5032

www.getingegroup.com

OM GETINGE

Getingekoncernen är en ledande leverantör av innovativa lösningar för operationssalar, intensivvårdsenheter, sjukhusavdelningar, sterilcentraler, äldrevård och företag och institutioner inom life science. Med genuin passion för livet bygger vi in kvalitet och säkerhet i alla system. Vårt unika kunderbjudande återspeglar vårdsammanhanget och främjar effektivitet genom hela vårdkedjan. Utifrån direkta erfarenheter och i nära samarbete med kunden kan vi överträffa förväntningarna – och förbättra vardagen för människor, nu och i framtiden.
