

# Nyhetsbrev




Passagerare betalar för Internet access antingen via betalkort eller via "vouchers"

## Bäste aktieägare,

Här kommer SeaNets nyhetsbrev. Vår ambition är att distribuera nyhetsbrevet 6 gånger per år. Detta inledande nummer är extra fylligt. Innehållet kommer att bestå av uppdateringar om SeaNet som företag, verksamheten och utveckling i stort. Detta nyhetsbrev behandlar översiktligt händelser som ägt rum efter det att företaget listades på First North i juni 2007.

## SeaNet i korthet och organisation

Under sommaren och fortsatt under hösten har SeaNet prioriterat försäljning samt utveckling av produktportfölj och projekt. Organisationen förändras nu från projektorienterat (bolagsbyggande) till en mer operativ struktur med definierade affärsområden. Dessa är GSM, VSAT och Access produkter.

Förutom Anders Gynning (tidigare Telenor, Stratos/Plenexis) som tillträdde rollen som försäljningschef i våras, har SeaNet under perioden förstärkt organisationen med Ulf Krohn, Stephan Dahlström och Pontus Berg. Ulf innehar tjänsten som affärsområdes och produktionschef för produkten C-Max,

SeaNets stabiliserande VSAT-antenn, Stephan är CFO med erfarenhet från snabbväxande IT företag. Pontus som närmast kommer från 3G operatören 3, är jurist och affärsutvecklare med specialistkunskap inom Telekom. Totalt har SeaNet per den 19 oktober 18 medarbetare och ytterligare en person, Boris Poscic, ansluter per den 1:a november som utesäljare för affärsområdet VSAT. Boris kommer efter ett antal framgångsrika år som region ansvarig säljare på AudioDev. Vi kommer fortsatt att rekrytera med tungvikten på motivation och kompetens.

Under augusti - september genomförde SeaNet en flytt från kontoret på Täbyvägen till Antennvägen i Arninge. Fastigheten, som byggdes för antennföretaget Allgon och ritades av arkitektbyrån Gert Wingårdh, är synnerligen lämplig för både drift, utveckling av produkter och tjänster. Denna verksamhet sker nu i direkt anslutning till ledning, försäljning och administration. SeaNet kommer under vintern 07/08 bjuda in aktieägare till en ägarträff med informationsgivning och en föreläsning av verksamheten.



Driftsättningar är en stor händelse, i det här fallet Pullmanturs Holiday Dream.

Delar av SeaNet truppen utanför entrén till kontoret på Antennvägen i Täby.



### Marknaden

Generellt präglas marknaden för maritima kommunikationstjänster (VSAT) av ett kraftigt växande intresse från handelssjöfarten, nischen befinner sig i en dynamisk omvälvning av grossist och distributörsleden. Bland annat har en av de äldsta aktörerna med säte i Europa, Telenor Satellits Systems (TSS), hittat nya ägare i franska investerare och förväntas integreras med France Telekom. Efterfrågan på satellitkapacitet för sjöfarten har skjutit i höjden till den grad att satellitoperatörerna inte hunnit möta efterfrågan med nödvändiga struktureringar.

Marknaden för GSM tjänster på fartyg är även den föremål för en viss konsolidering, en privat placerare från USA köpte upp två konkurrerande aktörer i Europa respektive USA och är i färd med att integrera bolagen. Även om avståndet till de två marknadsledarna (MCP och SeaMobile) är relativt stort rangordnas SeaNet som trea eller fyra räknat i antalet kontrakterade fartyg på marknaden för dessa speciella tjänster. Den adresserbara marknaden är ca 2000 fartyg globalt, med ungefär 150 fartyg i operativ

drift idag. Större delen av den etableringen har skett alltsedan 2004.

Generellt noteras att rederiledningar i allt högre grad uppmärksammar att ett medel att sänka personalomsättning, och därmed höga utbildningskostnader, är att öka arbetsmiljökvalitet för besättningarna med hjälp av kommunikationstjänster såsom billig telefoni och Internet access. SeaNet studerar speciellt detta område för att kunna erbjuda produkter som möter dessa behov.

SeaNet har redan börjat uppmärksammas internationellt på olika sätt, kontakter tas med etablerade aktörer inom Telekom, Satkom och IT generellt. Diskussioner pågår som kan resultera i utbyten vad gäller försäljning och teknologi.

Som ett led i att presentera bolaget publikt, medverkade SeaNet i Juni på en av de viktigare branschmässorna, Norshipping i Oslo. Här knöts viktiga kontakter och det var mycket tillfredsställande att notera att många förvånades att en så komplett aktör som SeaNet dök upp ur tomma intet. Monterns placering var idealisk mitt emot konkurrenter och



större aktörer inom maritim kommunikation. Närvaro på branschmässor är en av de viktigaste verktygen för marknadskommunikation.

## Produkter och tjänster

### GSM - C-Cell

SeaNets system för att etablera GSM-kommunikation ombord på passagerarfartyg är C-Cell. Av 14 planerade installationer för 2007 har SeaNet per Oktober uppnått 11 fartyg varav 2 st är i operativ drift. Fakturering har påbörjats och med denna erhålls viktig kunskap om ringstatistik varför vi numera också har möjlighet att med högre precision prognostisera ekonomiskt utfall inför kommande budgetperiod. Hitintills har installationer skett med bolagets egna fria kapital vilket inte varit avsikten. Installationstakten framöver blir därför beroende av en lösning på finansieringen av fartygsinvesteringar, en uppgift som nu initieras genom att infrastruktur, teknik och affärsmodeller i praktiken etablerats och verifierats.

I början på året tecknade SeaNet avtal med spanska kryssningsrederiet Pullmantur avseende C-Cell för installation och drift ombord på Holiday Dream som kryssar i Västindien med huvudsakligen spansktalande passagerare. SeaNet har i samma avtal en option på att driftsätta ytterligare



Robby De Candido och Nishant Jain – två medarbetare som bär huvudansvaret för SeaNets core-nät för GSM



C-Max under utprovning monterad på testbädd för vågsimulering

Oktober och dessförinnan har ytterligare sex fartyg tillhörande Moby Line driftsatts tekniskt. För närvarande pågår installation på rederiet Balearias fartyg Borja vilken beräknas driftsättas under November. SeaNet har även erhållit tilläggsorder från Balearia avseende ytterligare fartyg.

### GSM – M-Cell

Då C-Cell är anpassad till större fartyg i passagerartrafik finns en stort sett oexploaterad marknad för GSM ombord på fartyg i handelssjöfart. SeaNet har därför tagit fram M-Cell som ett lågkostnads alternativ för denna målgrupp. Systemet har provats ut under något halvårs tid och är nu på väg att lanseras kommersiellt. Det finns endast en konkurrent, nystartade Blue Ocean Wireless ([www.blueoceanwireless.com](http://www.blueoceanwireless.com)), med en liknade tjänst. SeaNet bedömer att med sin bredare erfarenhet av VSAT kommunikation, GSM operatörs status och etablerade drift inom maritima IT tjänster ha en god möjlighet att etablera M-Cell som ett starkt alternativ.

### Access - C-Max

SeaNets projekt C-Max är en utveckling av nästa generations stabiliserande VSAT-antennerna för marint bruk. Intresset från marknaden för stabiliserande

antennerna är fortsatt högt vilket SeaNet kan notera genom agenturen för Orbit Technologies VSAT antenner. Den årliga globala marknaden för stabiliserade VSAT antenner är ca 1000-2000 enheter. SeaNet har noterat att intresset inte enbart gäller segment för s.k. Ku-Band utan även för C-band där det i ännu större utsträckning saknas leverantörer. SeaNet har därför påbörjat utökning av modellprogrammet med en motsvarande C-bands version.

### VSAT - C-Bit

C-Bit är SeaNets accesstjänst som ger kunden en komplett bredbandstjänst. Bolaget kan idag erbjuda paneuropeisk täckning till ett mycket konkurrenskraftigt pris. Även täckning över Nord- och Sydamerika finns i produktportföljen. Förhandlingar pågår med flera olika aktörer för att kunna erbjuda en tjänst med global täckning.

### VSAT - C-Spot

SeaNet har även erhållit en kompletteringsbeställning från det italienska rederiet Moby Line samt även spanska Balearia som innebär att de nu utökar sitt befintliga GSM avtal med en Wifi tjänst ombord på respektives flottor. Avtalet innebär att Balearia och Moby Line framgent även kommer att kunna erbjuda sina

passagerare Internet café och laptops med trådlös access för åtkomst av Internet via satellit på alla sina fartyg. Samtliga C-Spot avtal innebär för SeaNet partnerskap och vinstdelning för rederiet. Driftsättningen har skett under November (Moby).

#### **Drift, forskning & utveckling**

Under det gångna året har SeaNet stegvis byggt upp ett core-nät för GSM drift. Under sommaren etablerades bolaget som telekom och GSM operatör genom medlemskap i ITU och GSM-Association. Nu sluts cirkeln med avtal tecknade med BSG Solutions och Comfone vad gäller s.k. Data Clearing och Billing. Det finns endast två företag i världen som är självförsörjande och exklusiva operatörer av s.k. icke-geografiska GSM tjänster. Dessa är SeaNet och Telenorägda MCP. Genom att Telenors satellit division (TSS) nu är skilt från Telenor (som äger MCP), är SeaNet ensam i världen att även tillhandahålla den viktiga VSAT tjänsten och samtidigt varande GSM operatör.

SeaNet har under året, genom samarbete med partneroperatörer (Vodafone och Manx Telecom), inte uppnått förväntat antal roamingavtal för att till fullo kunna nyttja affärsmöjligheterna på fartygen och tog därför under sommaren beslut att själva

komplettera med tecknande av egna roaming avtal. Idag har bolaget sammanlagt över 150 avtal och är på god väg att uppnå optimal lönsamhet.

Utvecklingsarbetet med bolagets stabiliserade antenn har försenats ca sex månader, huvudsakligen beroende på utdragna processer efter bekräftade simuleringar vid utprovningen av mjukvara och mot tredje parts emuleringshårdvara. Viktiga milstolpar har nu uppnåtts, den kritiska delen av produkten vad gäller den patentsökta, icke mekaniska, trackingsensorn är nu verifierad mot satellit. SeaNet har nu en exklusiv och branschledande position på den här punkten då samtliga på marknaden befintliga konkurrerande VSAT produkter använder mekanisk tracking. Trackingsensorns betydelse är fundamental för att öka precision, livslängd och tillverknings kostnad. Bolaget överväger licensiering av sensorn.

Genom rekryteringen av Ulf Krohn som affärsområdeschef för "Access produkter" har erfaren projektlednings och produktions erfarenhet knutits till bolaget. Ulf kommer närmast från antenntillverkaren Allgon/Powerwave.

"Innovation distinguishes between a leader and a follower"

Steve Jobs



25 okt 2007

### Ny webbsida

Det har alltsedan introduktionen på First North förelegat ett behov att anpassa bolagets webbsida till att rikta sig mot i första hand vår marknad, inte som nu mot ägare. Första versionen av webbsidan bör ligga ute under November.

Framgent kommer vi att lägga upp nyhetsbrev på vår hemsida under IR-fliken. Du kan även prenumerera på nyhetsbrevet, anmäl intresset via hemsidan.



Med vänlig hälsning och tack för ditt förtroende som aktieägare i SeaNet,

Michael Reichel, VD för SeaNet

### För ytterligare information:

Besök även [www.seanet.se](http://www.seanet.se)

**SeaNet är en global telekomoperatör till sjöss. SeaNet installerar och driftsätter mobiltelefoni samt bredband ombord på färje-, kryssnings- och handelsfartyg. Parallellt utvecklar SeaNet nästa generation av stabiliserande VSAT-antennar med hög teknikhöjd. SeaNet är listat på First North med Stockholm Corporate Finance som Certified Adviser.**