



ÅRSREDOVISNING

2015

 **VIGMED®**

VIGMED®

eliminating needlestick injuries

INNEHÅLL

Introduktion	3
VD har ordet	4
Organisationen	6
Mission	7
Vision	7
Affärsmodell och strategiska initiativ	7
Marknadsöversikt	8
Distribution och upphandling	13
Vigmeds produkter	16
Produktion och logistikkedja	20
Aktiekapital, moderbolag och ägarförhållanden	21
Förvaltningsberättelse	23
Revisionsberättelse	56
Vigmeds styrelse	58



INTRODUKTION

Vigmed är ett svenskt medicintekniskt företag som grundades 2009 vars mission är att eliminera nålsticksskador och risken för smittspridning av farliga infektionssjukdomar hos sjukvårdspersonal och patienter.

Nålsticksskador är ett betydande problem för läkare, sjuksköterskor och annan sjukvårdspersonal, som riskerar att smittas med exempelvis HIV, hepatit, ebola eller någon annan av de cirka 60 blodburna sjukdomar som kan överföras via en smittad nål. Varje år inträffar över en miljon rapporterade sticksskador bland läkare, sjuksköterskor och sjukvårdspersonal enbart i Europa, samtidigt som mörkertalet är stort. Konsekvenserna för sjukvården är, förutom fysiskt och psykiskt lidande hos de drabbade, stora kostnader orsakade av dyrbar uppföljning och behandling av sjukvårdspersonal som stuckit sig på potentiellt kontaminerade nålar.

Nålsticksskador anses vara ett så betydande arbetsmiljöproblem att EU år 2013 införde ett direktiv som kräver att alla offentliga inköp av nålar och andra stickprodukter ska utgöras av produkter utrustade med nålskydd för att förhindra nålsticksskador. Direktivet, som följs upp av nationella lagar i respektive EU-land, kräver att marknaden under en begränsad tid konverterar till nya och anpassade säkerhetsprodukter.

Vigmed utvecklar och marknadsför patenterade säkerhetsprodukter som skyddar sjukvårdspersonal mot nålsticksskador. Produkterna är användarvänliga och av hög kvalitet.

Det är med stöd i nya säkerhetsdirektiv och en ökad medvetenhet om riskerna som Vigmed, med sina nålskyddade produkter, nu etablerar sig på marknaden.

Vigmed gick in i år 2015 fyllt av tillförsikt. Flera nya distributionsavtal hade signerats och bolagets produkter hade nyligen lanserats på samtliga marknader. Dessutom upplevde vi att säkerhetstänkandet generellt sett fått ett lyft i hela Västeuropa som en konsekvens av det nya lagstadgade direktivet kring nålskydd som successivt började slå igenom. Tilltron till att våra produkter skulle börja säljas i ökande volymer på marknaden var stor. Till detta kom det faktum att vi hade ett flertal ytterligare patentsökta produkter under utveckling för kommande lanseringar.

Den respons vi fick vid introduktionen av våra patenterade säkerhetsprodukter var och är fortsatt generellt sett väldigt positiv, i synnerhet bland slutanvändarna där vi ofta får höra att våra produkter erbjuder egenskaper som förenklar många moment och generellt sett anses användarvänliga.

När marknaden redan ett par månader in på året uppmärksammade oss på att robustheten i en detalj på våra CLiP-produkter inte var tillfredsställande under vissa specifika omständigheter var det helt klart ett hårt slag för oss. Som en ny aktör med hög kvalitetsprofil fanns det inget annat alternativ än att avbryta den då påbörjade marknads lanseringen. Vigmed måste bygga långsiktiga framgångar på ett gott rykte där vi ses som en seriös aktör som levererar säkra och effektiva produkter av hög kvalitet.

Till problemen med CLiP-produkterna kom så det faktum att bolagets injektionsprodukt SWiNG Universal fick en olycklig start. Leverantören av produktionsutrustningen fullföljde inte sitt åtagande, vilket resulterade i en kraftig försening. Konsekvensen blev att marknaden delvis hann springa ifrån oss med alternativa säkerhetslösningar för injektionsprodukter. Då konkurrensen på dessa enklare volymprodukter ökat i och med att manuella säkerhetslösningar nu accepteras har våra förväntningar med avseende på SWiNG Universal nedjusterats.

Problemen med främst CLiP har naturligtvis inte bara varit en besvikelse för oss, utan också för våra partners, kunder och aktieägare. Förutom utebliven försäljning har bolaget åsamkats betydande extra kostnader, inte minst i form av lagernedskrivningar på produkter vi själva klassat ut som en konsekvens av den uppgradering av CLiP-sortimentet som genomförts under året.

Trots utmanande förutsättningar lyckades dock vår FoU-avdelning inte bara justera utan även förbättra vår CLiP-produkt under våren. Resultatet blev en ny förbättrad version av CLiP som nu implementerats på hela sortimentet. Denna uppgraderade

generation av CLiP har lanserats på marknaden under hösten och responsen har glädjande nog varit mycket positiv.

Som en konsekvens av de problem vi haft har försäljningsutvecklingen inte varit den förväntade under året. Vi kan också konstatera att nämnda utmaningar lett till att våra distributörer i viss mån antagit ett något reserverat förhållningsätt, vilket vi nu kraftfullt tagit tag i.

Styrelsen och ledningen genomförde en total revision av verksamheten under det tredje kvartalet av 2015. Effekten av detta arbete mynnade ut i vissa förändringar av verksamhetens mål, ett ökat fokus på försäljning av existerande produkter på prioriterade marknader, kostnadsreduktioner samt en organisationsförändring.

I vår nya organisation, som implementerades under senhösten 2015, har produktion, logistik, marknads- och försäljningsfunktionerna samlats i en gemensam funktion. Syftet är att förbättra struktur och samverkan mellan leveranskedjan och våra kommersiella aktiviteter. Ytterligare en åtgärd som genomförts för att stärka försäljningsarbetet har varit att etablera en mer proaktiv process för kontinuerlig dialog med våra distributörer samt införandet av en tydligare struktur och uppföljning runt anbudsprocesser på marknaden.

Idag består ledningsgruppen av ett fokuserat team på fyra personer. I ledningen ingår, förutom jag själv, ansvariga för ekonomi, forskning och utveckling samt sälj, marknad & logistik. Jag kan utan att tveka idag säga att vi har blivit ett väl sammansvetsat och motiverat lag med en gemensam och tydlig agenda.

Tills vidare har vi dragit ner på satsningar med avseende på nya produktutvecklingsaktiviteter och allokerat om våra resurser mot försäljning och kundsupport. Vi är en liten organisation och kan inte göra allt på en gång, därför har det varit nödvändigt att omprioritera i syfte att fullt ut kunna fokusera på nyckelaktiviteterna. Våra medarbetare på utvecklingssidan har visat sig vara värdefulla resurser i mötena med våra kunder. De har detaljerade produktkunskaper och kapacitet att aktivt kommunicera med våra slutanvändare. Detta har vi nu börjat att utnyttja mer än tidigare och jag är övertygad om att ett nära samarbete mellan slutanvändare och våra specialister kommer att visa sig oerhört värdefullt framöver. Vi ska vara bäst på marknaden när det gäller att anpassa produktutbudet efter marknads behov.

Jag kan tydligt se att de förändringar som genomförts har skapat en ordentlig nytändning i verksamheten. Vi är nu fullt fokuserade

på kärnverksamheten och på att leverera resultat. Vi börjar också se tydliga tecken på att vårt mer proaktiva agerande i samarbetet med våra distributörer och slutanvändare börjar ge resultat i ett växande förtroende för Vigmed och våra produkter.

Mitt under förändringsarbetet lyckades vi lansera den unika nålskyddade artärkatetern SWiTCH. En stor eloge till mina kollegor som arbetat hårt med denna lansering. Marknadstester pågår för fullt på flertalet marknader och vi har även här fått mycket positiva gensvar. Flera av våra distributörer har uttryckligen sagt att man ser denna produkt som en effektiv dörröppnare för Vigmeds övriga produkter.

Utifrån den positiva respons vi erhåller på den förbättrade versionen av CLiP-produkterna och vår nya produkt SWiTCH känns det som att vi äntligen är på rätt väg. Våra distributörer driver nu en mängd produktutvärderingar hos slutanvändare och nyckelpersoner. Dessa aktiviteter kan ses som förstadiet till de större upphandlingar av produkter som vi tillsammans med våra distributörer siktar på att vinna. Vi följer och stödjer aktivt, i nära samarbete våra distributörer, ett antal sådana upphandlingsprocesser och ser med spänning fram emot utfallet.

En annan effekt av de utmaningar vi haft var att vår finansiella ställning kraftigt försämrades under året. Under december månad genomfördes därför en företrädesemission om drygt 50 MSEK och det var en glädjande stor andel av våra aktieägare som visade oss fortsatt förtroende trots att vi gått igenom ett utmanande år. Emissionen fulltecknades och likviden, i kombination med en reducerad kostnadsnivå, ger Vigmed den arbetsro som är så viktig för att bolaget ska kunna fokusera på att bygga en växande verksamhet under de kommande åren. Jag vill passa på att tacka våra aktieägare, både gamla och nya, för ert förtroende. Vi jobbar hårt för att leverera enligt era förväntningar och bygga ett starkt Vigmed.

Vigmed har en viktig mission; att eliminera nålsticksskador och risken för smittspridning av farliga infektionssjukdomar inom sjukvården och därmed även smittspridningen av de blodburna sjukdomar som nålsticksskador kan medföra. Intresset för säkerhet inom vården ökar i hela världen och bara under det senaste året har våra produkter uppmärksammats på helt nya marknader. Vigmeds produkter bidrar till att sjukvården kan spara stora kostnader genom att antalet stickskador minskar, härigenom blir det mer pengar över till själva sjukvården.

När vi nu efter en tid i hård motvind har börjat röra oss framåt igen så är det med en marknadsfokuserad strategi där vårt team och jag är fast beslutna att skapa långsiktiga värden för våra aktieägare, distributörer, kunder och medarbetare.

Jag vet att vi genom Vigmeds medarbetare har ett utomordentligt kompetent, starkt och motiverat team. Nu ska vi steg för steg, tillsammans med våra partners, se till att Vigmed påbörjar en resa i positiv riktning. År 2016 ska bli året då vi på allvar är med och vinner ett ökande antal internationella upphandlingar!

Henrik Olsen, tillf. VD

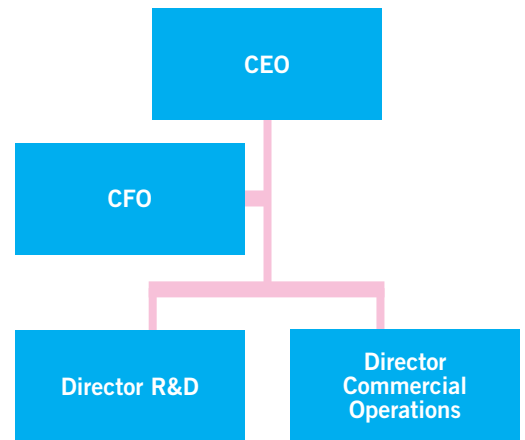


ORGANISATIONEN

Vigmed har på några få år byggt upp en organisation som idag består av 13 erfarna specialister inom sina respektive yrkesområden.

En omorganisation genomfördes under 2015 för att öka fokus på försäljning och marknadsbearbetning. Vigmed har därför samlat produktion, logistik och marknads- och försäljningsfunktionerna i en gemensam funktion; Commercial Operations. Syftet är att få en bättre fungerande struktur och samverkan mellan leveranskedjan och de kommersiella aktiviteterna.

Fokus ligger nu på att få igång försäljningen av existerande produkter på prioriterade marknader och bolaget har valt att tills vidare dra ner på produktutvecklingsaktiviteterna. Dessa resurser har allokerats om mot försäljning och kundsupport, vilket ger ett värdefullt tillskott av resurser i mötena med våra kunder.



VERKSAMHETS- BESKRIVNING

Vigmeds mission är att eliminera nålsticksskador och risken för smittspridning av farliga blodburna infektionssjukdomar från patienter till sjukvårdspersonal och därigenom även minska kostnaderna för sjukvården.

Vigmeds vision är att utvecklas till den erkänt ledande innovatören och naturliga partnern för sjukvårdspersonal i synnerhet och sjukvården i allmänhet inom stickskyddade produkter och lösningar som syftar till en säkrare arbetsmiljö med avseende på att eliminera risken för blodburen överföring av smitta.

Vigmeds affärsidé är uppbyggd runt en central tanke: att genom en djup förståelse av användarens behov utveckla, producera och leverera funktionella, säkra och kostnadseffektiva produkter och lösningar som möter marknadens behov av säkra lösningar idag och i framtiden.

Ovanstående kräver inte bara teknisk och medicinsk kompetens utan också en väl utvecklad förmåga att samarbeta med andra ledande partners i värdekedjan, i syfte att effektivt kombinera olika aktörers resurser och förmågor. Konkret innebär detta att Vigmed förverkligar sina lösningar genom outsourcing av tillverkning och distribution till slutanvändarna.

Idag tillverkas Vigmeds produkter av utvalda kontraktstillverkare i Sverige och Indien och säljs via välrenommerade och väletablerade distributörer i utvalda länder. Etablering och volymtillväxt på den europeiska marknaden ligger för närvarande i fokus och är bolagets högsta prioritet. Parallellt har Vigmed även påbörjat ett förberedelsearbete för en etablering i Asien där marknaden för stickskyddade produkter nu växer kraftigt.

Vigmed har ingått exklusiva distributionsavtal för samtliga större marknader inom EU, undantaget Storbritannien, och har etablerat ett väl fungerande samarbete med kontrakterade distributörer. Etablering av en försäljningskanal i Storbritannien har hög prioritet.

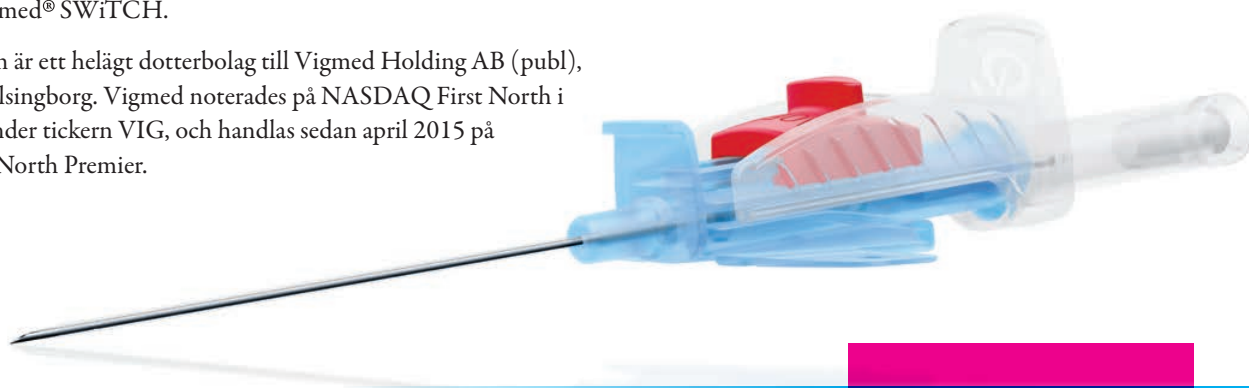
Följande produktlinjer har hittills lanserats på marknaden: Vigmed® CLiP® Ported, Vigmed® CLiP® Winged, Vigmed® CLiP® Neo, Vigmed® SWiNG Clic-on och Vigmed® SWiTCH.

Vigmed AB, som är ett helägt dotterbolag till Vigmed Holding AB (publ), har sitt säte i Helsingborg. Vigmed noterades på NASDAQ First North i februari 2013 under tickern VIG, och handlas sedan april 2015 på segmentet First North Premier.

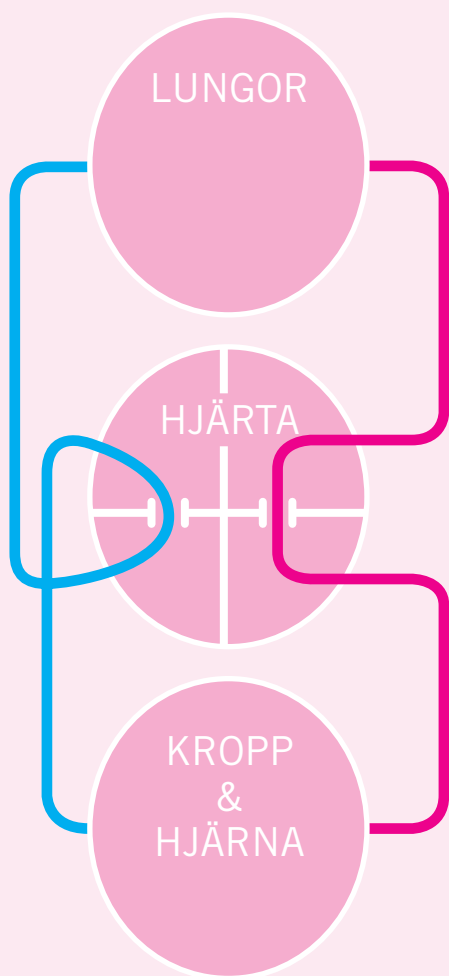
MISSION

VISION

AFFÄRSMODELL OCH STRATEGISKA INITIATIV



MARKNADS- ÖVERSIKT



Hjärt-kärlsystemets huvudfunktion – vener, artärer, hjärta och blodceller – är att transportera runt blod i kroppen, och leverera syre och näringsämnen till och transportera bort koldioxid och avfallsämnen från alla vävnader i kroppen.

Introduktion till tillträdet av hjärt- och kärlsystemet

Vid behandling av många sjukdomar krävs tillträde till hjärt- och kärlsystemet. Tillträde via vensystemet är ett snabbt och effektivt sätt att tillföra olika typer av vätska och/eller läkemedel, det vill säga infusion och injektion. Vidare ger ett tillträde till venerna och artärerna en möjlighet att ta blodprov samt att mäta blodtrycket.

Den utrustning som används för tillträde till kärlen omfattar bland annat perifera eller centrala venkatetrar och artärkatetrar av olika konfigurationer. Alla typer av katetrar kräver en kanyl som penetrerar huden och kärlet. Katetern, som är tillverkad i mjuk och följsam plast, ligger sedan kvar i kärlet under längre tid och kan kopplas till annan extern utrustning såsom sprutor och dropp. Kanylen kastas efter införandet av katetern och det är vid införandet, återanvändning eller icke-säkert handhavande efter användandet som risken för nålsticksskador uppstår.

Smittspridning via nålsticksskador

Smittspridning av olika former av sjukdomar utgör en stor risk för den sjukvårdspersonal som hanterar sjuka patienter. Oavsiktliga nålstick med sprutor och andra stickprodukter som redan använts på patienter riskerar att överföra allvarlig smitta från patient till sjukvårdspersonal.

Nålsticksskador är ett allvarligt och utbrett arbetsmiljöproblem inom sjukvården och sjukvårdsanställda riskerar att smittas av någon av de drygt 60 allvarliga blodburna sjukdomar¹ som kan spridas genom oavsiktliga nålstick via en smittad nål. Varje år rapporteras runt två miljoner nålsticksskador enbart inom EU-området och i USA. Därutöver uppskattar man allmänt att det sker ytterligare en miljon nålsticksskador som aldrig rapporteras.^{2,3}

De sjukdomar som hittills fått störst uppmärksamhet är HIV, Hepatit B och Hepatit C. Risken att smittas av HIV om man sticker sig på en kontaminerad nål är enligt flera oberoende källor runt 0,3–0,5 procent.⁴ För Hepatit B är, enligt samma källor, smittorisken ungefär 20–33 procent och för Hepatit C ungefär 3–5 procent.⁵ Att det rör sig om ett allvarligt problem illustreras av det faktum att WHO⁶ uppskattar att det i hela världen årligen sker 1,3 miljoner dödsfall där människor avlider av sjukdomar som de smittats av via nålstick.

¹ U.S. Department of Labor, OSHA, Federal Register (66: 5324-5325), Occupational Exposure to Bloodborne Pathogens, 01/18/2001.

² Himmelreich, H., et al., The Management of Needlestick Injuries. Dtsch Arztebl International, 2013. 110(5): sid. 61-7.

³ Sullivan, S., et al., Blunt Needles for the Reduction of Needlestick Injuries During Cesarean Delivery: A Randomized Controlled Trial. Obstetrics & Gynecology, 2009. 114(2): sid. 211-6.

⁴ Cardo M., Culver D.H., Ciesielski C.A., et al (1997). A case-control study of HIV seroconversion in health care workers after percutaneous exposure. N Eng J Med 1997;337: 1485-1490.

⁵ Health Protection Agency (2008). Eye of needle: United Kingdom surveillance of significant occupational exposures to bloodborne viruses in health care workers, London: HPA.

⁶ M.A Milles & E. Pisani, The cost of unsafe injections, Bulletin of the World Health Organization, Vol. 77, no. 10, 808-811.

Förutom de rena hälsoriskerna måste även beaktas att det uppstår ett stort psykiskt lidande hos de personer som råkat sticka sig samt det faktum att sjukvården åsamkas stora onödiga kostnader i form av analyser, utredningar och sjukskrivningar.^{7,8,9}

Lagstiftning

EU införde 2013 ett direktiv (Directive 2010/32/EU – prevention from sharp injuries in the hospital and healthcare sector) till sina medlemsländer som ålägger dem att omedelbart införa regler som stipulerar att nålskyddade produkter ska användas inom sjukvården. Alla länder inom EU har nu tvingande krav på att vassa föremål, i syfte att förhindra smittspridning, ska vara försedda med en integrerad säkerhetsmekanism som förhindrar stick- och skärskador. Detta vid användning inom hälso- och sjukvård samt angränsande verksamheter. Samtliga länder inom EU måste därmed ersätta tidigare oskyddade produkter med nålskyddade produkter på alla områden inom sjukvården för att efterleva direktivet och därigenom skydda personalen. De flesta europeiska länder har i dagsläget implementerat direktivet genom att införa olika former av nationell lagstiftning.

Även Australien, Hong Kong, Japan och Taiwan har infört direktiv som driver fram ett användande av enbart nålskyddade produkter inom sjukvården.

I USA finns sedan år 2000 en lagstiftning (Needlestick Safety and Prevention Act, NSPA)¹⁰ som innebär att alla produkter med nålar ska vara utrustade med ett nålskydd för att minska risken för smittspridning via oavsiktliga nålstick.

Marknaden för stickprodukter

Vigmed uppskattar att den totala marknaden globalt enbart för de säkerhetsprodukter som Vigmed har lanserat under 2014 och 2015 uppgår till drygt 1 miljard EUR.

Marknaden för stickprodukter kan indelas i tre huvudsakliga områden; injektion, infusion samt produkter för blodprover eller bloduppsamling. Vigmed erbjuder idag marknaden produkter



inom injektion och infusion samt inom det mindre segmentet artärkanyler. Inom det tredje betydande volymsegmentet; produkter för blodprov och bloduppsamling har bolaget ännu ingen produkt.

Volymmässigt är den mest använda nålförsedda produkten en vanlig injektionsspruta. Det sker enligt marknadsstudier¹¹ fler än 30 miljarder injektioner globalt per år i världen. Förutom injektionssprutor används stora mängder med infusionskanyler, som primärt används på sjukhus för att ge dropp och för provtagning.

Den globala marknaden enbart för säkerhetsprodukter inom infusion och injektion uppskattas till 2,6 miljarder EUR.^{12,13} Kommande års förväntade tillväxttakt på marknaderna för infusion och injektion uppgår till 7–10 procent på årsbasis.¹⁴ På marknader som Sydamerika, Mellanöstern, Indien och framför allt Kina är tillväxten betydligt högre. Enbart i Kina förbrukas enligt en studie utförd av Business Research Ltd.¹⁵ fler än 300 miljoner infusionskanyler och 5-8 miljarder injektionssprutor per år och den årliga marknadstillväxten uppgår till omkring 15-20 procent.

⁷ Waljee, J.F., S. Malay, and K.C. Chung, Sharps Injuries: The Risks and Relevance to Plastic Surgeons. *Plastic and Reconstructive Surgery*, 2013. 131(4): p. 784-791.

⁸ Glenngård, A. and U. Persson, Costs associated with sharps injuries in the Swedish health care setting and potential cost savings from needle-stick prevention devices with needle and syringe. *Scandinavian Journal of Infectious Diseases*, 2009. 41(4): p. 296-302.

⁹ Oh, H.S., et al., Costs of postexposure management of occupational sharps injuries in health care workers in the Republic of Korea. *American journal of infection control*, 2013. 41(1): p. 61-65.

¹⁰ Federal Needle Stick Safety and Prevention Act (Public Law 106-430, 106th Congress) of November 6, 2000.

¹¹ Multiclient market study, Disposable Syringe Markets (March 2012), TriMark Publications.

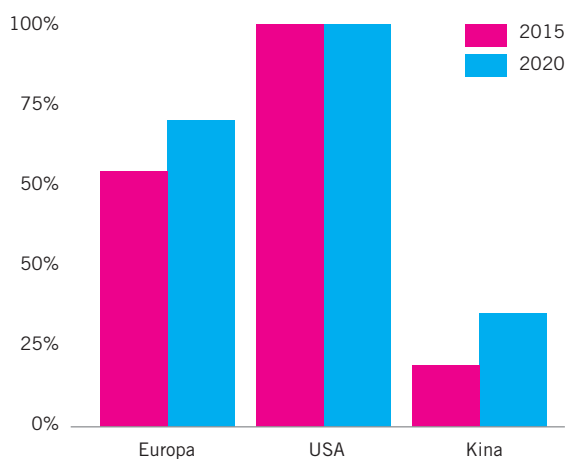
¹² TechNavio: Global PIVC Market 2014-2018, p.13.

¹³ TechNavio: Global Hypodermic Needles Market 2013-2018, p.10.

¹⁴ TechNavio: Global Hypodermic Needles Market 2013-2018 and TechNavio: Global PIVC Market 2014-2018.

¹⁵ Marknadsstudie i Kina (2015) utförd av Business Research Ltd. (Beijing) på uppdrag av Vigmed AB.

Marknadspenetrering - Säkerhetsprodukter för IV-katetrar



Källa: iData Research: *European Market Access for Vascular Access Devices 2014* och Vigmeds egen extrapolering.

Marknader för Vigmeds existerande produkter

Infusionsprodukter

Värdet på den globala marknaden för skyddade IV-katetrar uppskattas idag uppgå till 1 miljard EUR¹⁶ och påverkas av i vilken utsträckning lagstiftning runt nålskydd har införts. Därför omfattar marknaden idag främst USA och EU. Marknadstillväxten ökar i takt med att säkerhetsprodukter introduceras som bättre alternativ till icke-säkerhetsprodukter. I USA är 99 procent¹⁷ av produkterna nålskyddade redan, medan den siffran är 60 procent i Västeuropa¹⁸, och endast 15 procent i till exempel Östeuropa¹⁹ där tillväxtpotentialen är stor. Vigmed uppskattar att den genomsnittliga marknadstillväxten kommer att ligga runt sju till tio procent på årsbasis under den närmaste femårsperioden. Denna tillväxt drivs av ökad vårdkonsumtion, den ökade penetrationsgraden av nålsticksskydd i Europa samt ökad användning av nålsticksskydd i Asien.

Det finns olika produkttyper och de indelas enligt följande:

- IV-kateter med port, som utöver att möjliggöra kontinuerlig infusion även möjliggör nålfria bolusinjektioner via en port på venkatetern, vilket säkerställer snabb och bekväm åtkomst i akuta lägen.
- IV-kateter med vingar, vilket ger en enda åtkomstpunkt för infusion. Om det krävs bolusinjektioner måste en port eller en koppling till infusionssetet användas.
- Rak IV-kateter, som är en enklare version av produkten med vingar. De här produkterna har en mycket låg profil på patienten när de används.
- Integrerad IV-kateter, som är försedd med en förlängningsslang och andra delar, till exempel portar eller trevägskran.



¹⁶ TechNavio: Global PIVC Market 2014-2018.

¹⁷ iData Research, US Market for Vascular Access 2014.

¹⁸ iData Research, European Market for Vascular Access 2014.

¹⁹ Uppskattning gjord av Vigmed.

På marknaden levereras idag dessa produkter både med och utan nålsticks-skydd. Nålsticks-skydden är normalt automatiska (även kallat "passiva") lösningar, det vill säga de kräver inte någon aktivering från användarna.

Artärkanyler

En perifer artärkateter anläggs huvudsakligen av anestesipersonal inför komplicerade kirurgiska ingrepp eller i intensivvårdssammanhang där ett behov av kontinuerlig blodtrycksmätning och/eller arteriella blodgaser föreligger. Detta eftersom blodtryck och blodgaser är viktiga parametrar som speglar kroppens tillstånd och effekten av insatta behandlingar. Katetern läggs antingen in med enstegsmetod (även kallad "direkt inläggning") eller flerstegsmetod (även kallad "Seldinger-teknik").

Direkt inläggning kan ske med hjälp av en dedikerad artärkanyl. Ibland används även IV-kateter, vilket då är utanför produktens avsedda användning.

Det finns två typer av dedikerade artärkanyler avsedda för marknaden:

- Oskyddad produkt med ventil för manuell kontroll av blodflödet, vilken effektivt stoppar blodflödet genom katetern men inte skyddar användaren för nålstick.
- Oskyddad produkt utan ventil, vilken därmed saknar kontroll av blodflödet. Katetern har således fritt blodflöde ut i omgivningen då kanylen dragits tillbaka.

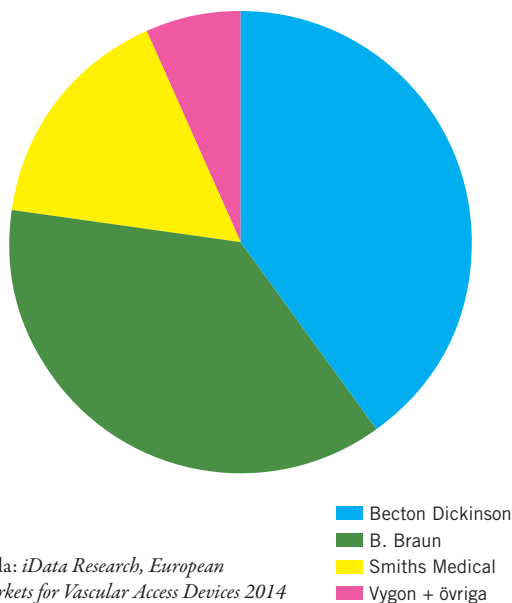
Barnsjukvården använder ofta IV-katetrar eftersom produkter avsedda för barn saknas. Vissa marknader använder ibland IV-katetrar av kostnadsskäl också inom vuxensegmentet. IV-katetrar har fritt blodflöde ut i omgivningen då kanylen dragits tillbaka. Nålskydd kan finnas.

Seldinger-teknik innebär i huvudsak att en nål sätts in, en ledare förs in via nålen, nålen dras därefter ut och katetern förs in över ledaren, varpå ledaren dras ut.

Det finns enkla produkter för Seldinger-teknik som innehåller lösa komponenter: kanyl, guidewire, artärkateter. Komponenterna används i följd och i varje byte finns risk för blodexponering. Dessa ger inget skydd för nålstick. Utöver enkla produkter finns även sammansatta produkter avsedda för Seldinger-teknik. Dessa har i olika grad integrerat de olika komponenterna. I dagsläget finns endast en produkt som har skydd mot nålstick men den saknar dock ventil för kontroll av blodflödet.

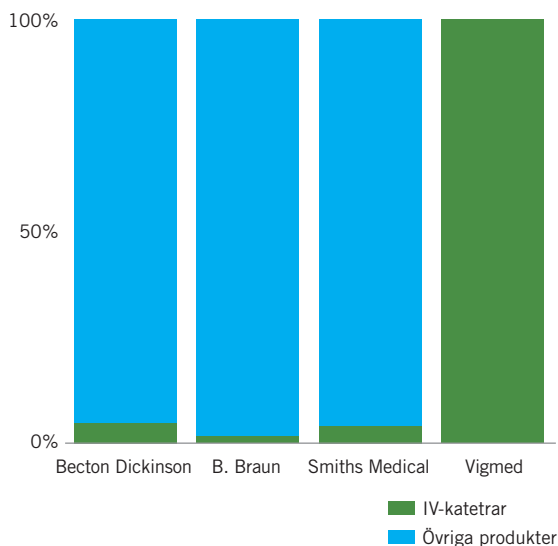


Marknadsandel IV-katetrar inom EU



Källa: *iData Research, European Markets for Vascular Access Devices 2014*

Nålskyddade produkter som procent av omsättning



Källor: *Becton Dickinson Form 10-K 2013, p. 5 & Becton Dickinson Annual Report 2013, p. 2.*
Smiths Annual Report 2013, p. 2.
B. Braun Annual Report 2013, p. 52 & p. 72.
iData Research, European Markets for Vascular Access Devices 2014.
iData Research, US Market for Vascular Access Devices and Accessories 2014.

Vigmed uppskattar att antalet artärlinlägg i Europa (inklusive Ryssland) uppgår till cirka 12 miljoner per år. Av dessa genomförs uppskattningsvis hälften genom direktkanylering. Detta utgör en relativt liten marknad, men det är en marknad där ingen av de existerande produkterna erbjuder både kontroll av blodflöde och skydd mot stickskador (förutom perifera IV-kateter som används utanför dess avsedda tillämpningsområde). Marknadens tillväxttakt uppskattas vara ungefär likvärdig med den allmänna tillväxttakten för kirurgiska ingrepp (cirka 3–5 procent årlig tillväxt). Tillväxttakten för nålsticksskyddade produkter inom denna nischmarknad uppskattas dock vara högre än så till följd av avsaknaden av nålsticksskyddade artärkanyler. Tillväxttakten utanför Europa förväntas vara speciellt hög då användandet av mer sofistikerade produkter ökar stadigt i exempelvis Asien.

Injektionsprodukter

Det finns flera lämpliga produkter för injektion, varav de vanligaste är:

- Hypodermiska nålar och sprutor, som utgör en generisk högvolummarknad och låter användarna kombinera olika standardprodukter.
- Förfyllda sprutor med eller utan nål, ett växande segment inom det högre pris- eller värdeintervallet.

De flesta produkter på marknaden utgörs idag av produkter som inte har nålsticksskydd. En mindre del av marknaden har produkter med manuella nålsticksskydd, dvs. säkerhetslösningar som kräver en manuell aktivering. För närvarande finns inga automatiska lösningar till rimliga kostnader inom detta segment, vilket resulterar i högre risk för nålsticksskador och därav risk för överföring av smitta.

Marknadsaktörer

Idag dominerar marknaden av tre stora medicinteknikbolag: Becton Dickinson (USA), B Braun (Tyskland) och Smiths Medical (Storbritannien/USA) som tillsammans står för 93,4 procent av marknaden. Därefter följer det förhållandevis mindre bolaget Vygon (Frankrike) samt övriga aktörer som tillsammans innehar 6,6 procent av marknaden.

Det kan tyckas utmanande för en liten verksamhet som Vigmed att konkurrera med stora multinationella verksamheter som kan uppvisa en miljardomsättning och global närvaro. Det är dock viktigt att beakta det faktum att Vigmed har total fokus på skyddade stickprodukter, vilket inte är fallet för bolagets stora konkurrenter. Dessa stora koncerner är verksamma inom ett stort antal affärsområden av skiftande karaktär och endast en liten del av verksamheten omfattar produkter som konkurrerar med Vigmed, som därigenom har förutsättningar att vara snabbare, mer lyhört för marknadens behov och mer fokuserat i sin produktutveckling och marknadsbearbetning.

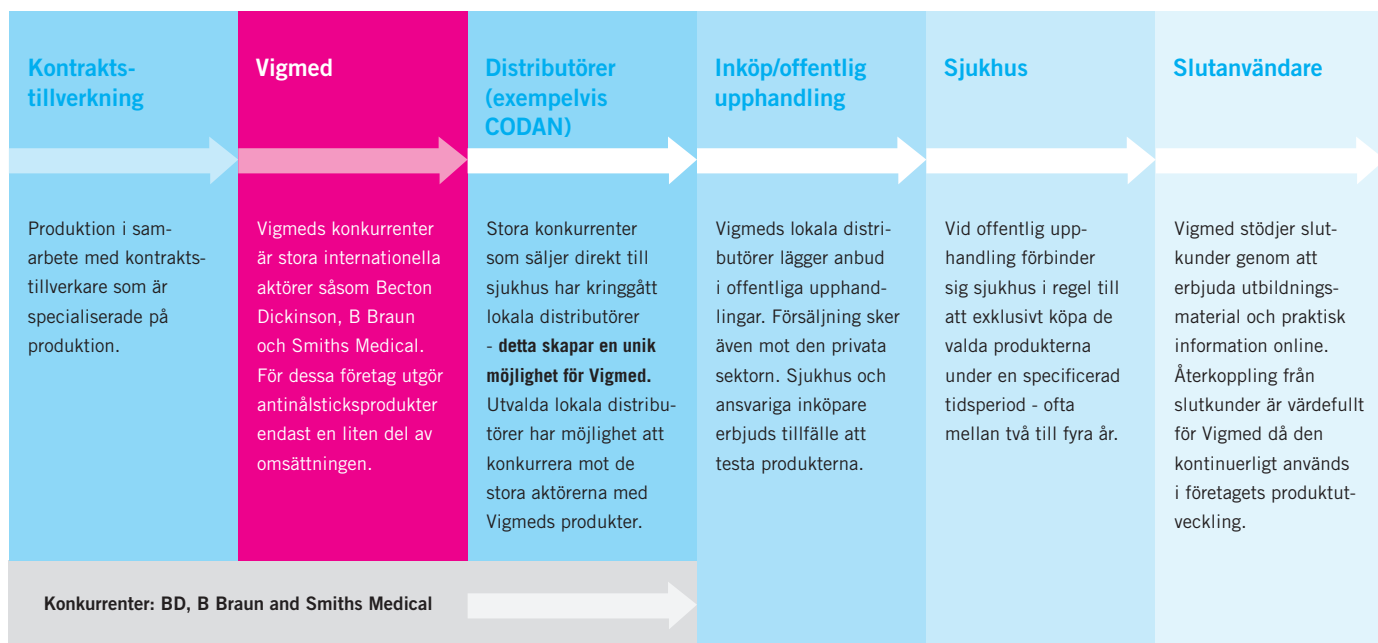
DISTRIBUTION OCH UPPHANDLING

En avgörande framgångsfaktor för Vigmed framöver är bolagets försäljningsorganisation. Det är genom en effektiv och väletablerad försäljningsorganisation som bolaget säljer sina produkter, men det är också genom den som många av signalerna från användare och marknad återkopplas till företaget.

En utmaning med att arbeta med produkter som riktar sig till sjukvårdssektorn är att varje land har lokala regler och rutiner kring upphandling av produkter. Oftast sker upphandlingen genom ett anbudsförfarande där faktorer såsom kvalitet, funktion, leveranssäkerhet och pris beaktas. Upphandlingstillfällen återkommer med olika tidsintervaller beroende på regler i respektive land och det kan för Vigmeds del innebära ledtider mellan olika anbudsförfaranden. Vigmed har nu etablerat väl utarbetade strukturer och processer för att på nära håll kunna stödja och säkerställa att bolagets produkter inkluderas i relevanta upphandlingar på samtliga marknader.



VIGMED®



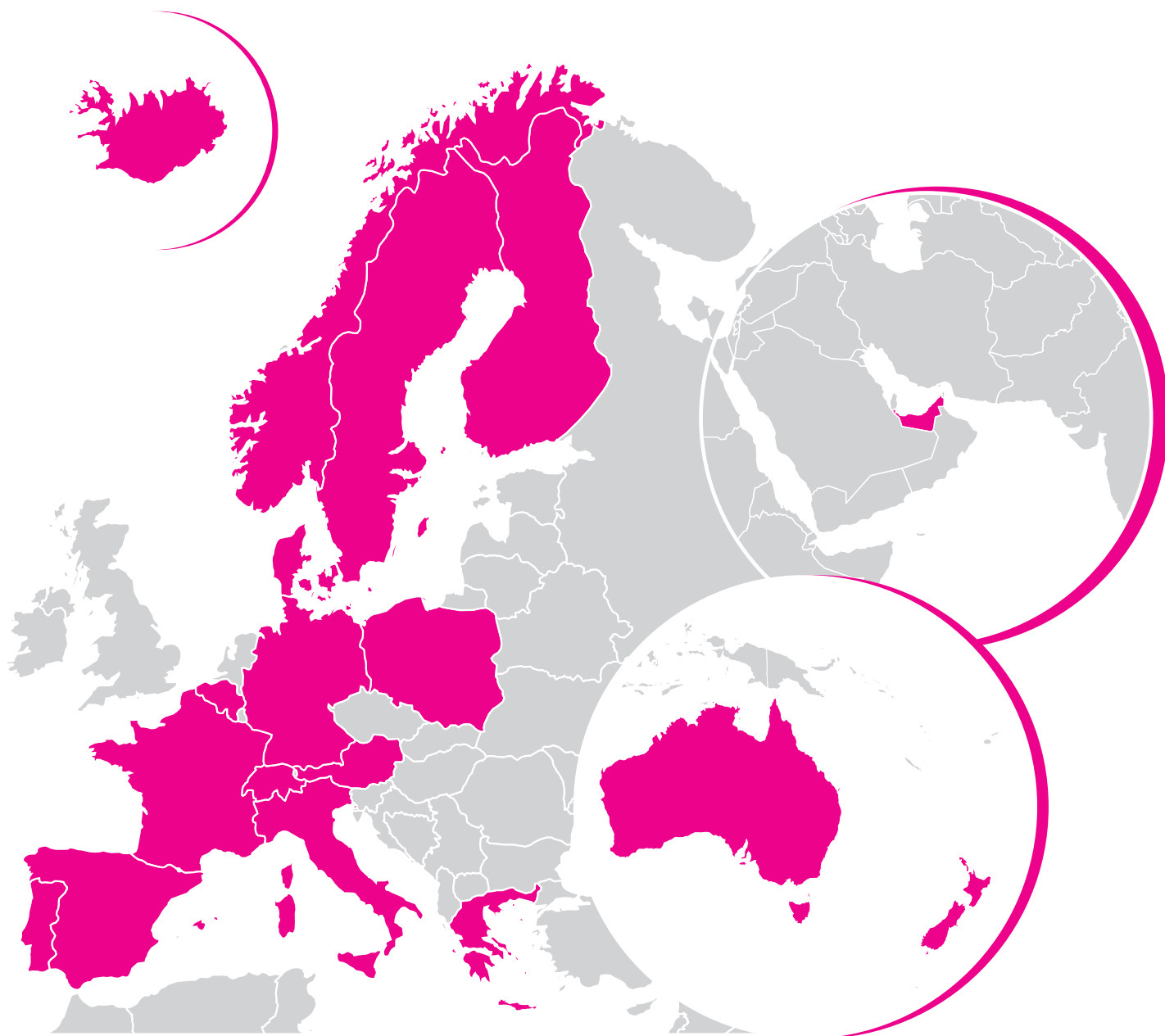
Vigmeds huvudsakliga konkurrenter är stora multinationella bolag som nästan uteslutande har valt att bearbeta marknaden direkt via egna försäljningsorganisationer som bara säljer respektive företags egna produkter. Dessa stora konkurrenter kan sällan erbjuda ett komplett produktsortiment på respektive lokal marknad och har inte heller samma resurser som de ledande lokala distributörerna av medicintekniska produkter har.

Lokala distributörer strävar alltid efter att kunna erbjuda ett komplett produktsortiment. Skyddade injektions- och infusionsprodukter är av central betydelse för varje sjukhusuppköpare och vårdgivare. Intresset från lokala distributörer har varit och är stort. Detta ger Vigmed ett bra förhandlingsläge med möjlighet inte bara att välja de bästa distributörerna, utan också att tillse att de avsätter resurser till Vigmeds produkter och att Vigmed får sin rättmätiga del av marginalen. Upplägget är kostnadseffektivt och flexibelt och innebär att Vigmed omedelbart får tillgång till omfattande försäljningsresurser.

Vigmed har säkrat distributörer för nästan samtliga prioriterade marknader i Europa. Högsta prioritet för bolaget är nu att teckna ett avtal för den brittiska marknaden.

Samtliga distributörer har erhållit leverans av Vigmeds produkter och är nu i färd med att föra ut dem på marknaden samt inkludera dem i offentliga upphandlingar.

Försäljningsavdelningen på Vigmed står i regelbunden kontakt med de kontrakterade distributörerna för att tillgodose deras behov av information och säljstöd. De online-system som byggts upp samt nära relationer till ansvariga säljare möjliggör en regelbunden dialog med full fokus på kundsupport.







Land	Kontrakterad distributör
Sverige	CODAN
Norge	CODAN
Danmark	CODAN
Finland	Vestek AB
Island	Icepharma
Tyskland	Vygon
Polen	Medica
Belgien	Hospithera
Österrike	CODAN
Schweiz	Mediq
Frankrike	CODAN

Land	Kontrakterad distributör
Spanien	Izasa Hospital
Portugal	Medicinália
Grekland	Cormédica
	Mavrogenis
	Medi.Ca
Italien	Medival
	Nannini
Australien	Device Technologies
Nya Zeeland	Device Technologies
Förenade Arabemiraten	Horizon Medical Supplies

VIGMEDS PRODUKTER



Att utvärdera och noggrant analysera slutanvändarnas behov har, förutom själva nålskyddet, varit en av de bärande principerna vid utformningen av Vigmeds produkter. Utvärderingar av Vigmeds produkter som genomförts vid olika sjukhus i Europa har tydligt gjort de fördelar Vigmeds produkter har jämfört med alternativa produkter på marknaden. Sjuksköterskor och läkare inom sjukvården är ofta konservativa och eftersträvar produkter med samma egenskaper och inbyggda känsla som de oskyddade produkter man är van att använda.

Infusion			Artär	Injektion
CLiP® Ported	CLiP® Winged	CLiP® Neo	SWITCH	SWiNG
				
<p>CLiP® Ported är en automatisk passiv säkerhetskateter utan krav på någon åtgärd av användaren och med exakt spetskonfiguration.</p>	<p>CLiP® Winged är utformad för att ge användarna flexibilitet vad gäller grepp, även på en icke-portad säkerhetskateter där vingarna håller katetern stilla, stabil och säker vid användningen.</p>	<p>CLiP® Neo är en bevingad säkerhetskateter, särskilt utformad för små vener som finns hos små barn eller äldre patienter.</p>	<p>SWITCH arteriell kateter är en unik nålskyddad säkerhetsprodukt som även erbjuder blodkontroll.</p>	<p>SWiNG är det första säkerhetshöljat för injektionsnålar som vid aktivering automatiskt förhindrar nålsticksador både under och efter injektion.</p>

Vigmed® CLiP®

Inom området infusionskatetrar har Vigmed för närvarande tre produkter; CLiP Ported, CLiP Winged och CLiP Neo. Samtliga CLiP-produkter är utvecklade med användare och patienter i fokus och avser erbjuda utmärkta inläggningssegenskaper. Vigmeds produkter har en jämn och hög kvalitet för att säkerställa en lyckad första inläggning på alla patienter.

Automatisk säkerhet

Säkerhetsmekanismen är automatisk (en sk passiv säkerhetslösning), varför ingen aktiv åtgärd krävs av användaren under inläggning.



Vigmed® CLiP® Ported



Vigmed® CLiP® Winged

Vigmed® CLiP® Neo

CLiP Neo är en säkerhetslösning baserad på samma principer som CLiP Ported och Winged, men anpassad till den viktiga neonatala och pediatrikska vården. CLiP Neo är en rak, vingförsedd IV-kateter som är specifikt utformad för små vener. Den finns i mycket små storlekar (24G och 26G) med automatisk säkerhet och tillåter valfri grepp teknik.



Vigmed® CLiP® Neo

Vigmed® SWITCH

På en marknad som domineras av oskyddade produkter och komplicerade rutiner erbjuder artärkatetern SWITCH en nålskyddad säkerhetsprodukt med blodkontroll under hela inläggningsproceduren samt under påföljande behandling av patienten.

När produkten utvecklades har man använt en precis design och specifika karaktärsdrag från redan existerande Vigmed-produkter.

SWITCH är dessutom utformad i ett antal konfigurationer för att tillgodose olika behandlingsbehov.



Vigmed® SWITCH

Vigmed® SWiNG

SWiNG är den första skyddsmekanismen för injektionskanyler som, när de har aktiverats, automatiskt förhindrar stickskador både under och efter injektionen.

SWiNG Clic-On, är en icke-steril produkt som passar till alla standardnålar med luer slip-sprutor utan adderat dödutrymme, det vill säga utan läkemedelsförlust.



Vigmed® SWiNG

Produktplattformar och innovation

Vigmed har idag tre kommersiella produktplattformar lanserade på marknaden (CLiP, SWiTCH och SWiNG) som är baserade på två innovationsplattformar som har patenten för Vigclip® eller ”elbow-lock” som bas. Innovationsplattformarna möjliggör utveckling av ytterligare ett antal säkerhetslösningar som syftar till att uppgradera icke-skyddade produkter till skyddade produkter.

Bolaget fokuserar nu sina relativt begränsade resurser mot redan utvecklade och lanserade produkter varför ett flertal befintliga utvecklingsprojekt inte i närtid kommer att utvecklas till färdiga produkter. I närtid kommer Vigmeds produktutvecklingsarbete att fokuseras kring:

- CLiP- och SWiTCH-sortimenten
- CLiP Obturators – ett produkttillbehör till CLiP-sortimentet som efterfrågas på vissa marknader
- Vidareutveckling av existerande patentplattformar för kommande generationer av det befintliga sortimentet och sortimentsutökningar (på CLiP och SWiTCH)
- Vidareutveckling av Vigmed koncept/prototyper och IP-rättigheter som bolaget inte själva kommer att ta till marknaden, i den mån samarbetsavtal med andra marknadsaktörer etableras.

Patent, rättigheter och certifieringar

Vigmed har nationellt och internationellt hittills lämnat in drygt 80 patentansökningar uppdelade på mer än 15 patentfamiljer. Bolaget äger samtliga sina patent och patentansökningar utan begränsningar. Den första patentansökan lämnades in under sensommaren 2009, i anslutning till att bolaget bildades. Trots patentportföljens unga ålder, har redan ett antal patent utfärdats till Vigmed. Patenten och patentansökningarna har alla prioritetsdatum under perioden 2009 – 2015, varför giltighetstiden för de redan utfärdade och de kommande patenten är mycket god. Vid årsskiftet var 21 patent och bruksmönster godkända, i huvudsak i Europa och Kina, och fler godkännanden väntas under året. Dessutom har bolaget ett par bruksmönster godkända i Kina för produkttyperna Vigmed CLiP och Vigmed SWiNG. Bolaget äger samtliga sina patent och patentansökningar utan begränsningar.

Inlämnade patentansökningar	80 st
Antal patentfamiljer	cirka 15 st
Prioritetsdatum för patent och patentansökningar	2009 – 2015
Antal godkända patent och bruksmönster	21 st

Strategin är att skydda Vigmeds teknologi och produkter på alla geografiska marknader som bedöms vara av betydelse. Vigmed har för avsikt att utöka sin patentportfölj kontinuerligt med både offensiva och defensiva patent- och bruksmönsterrättigheter. Med offensiva patent- och bruksmönsterrättigheter avses sådana som speglar Vigmeds egna produkter, med defensiva patent- och bruksmönsterrättigheter avses sådana som inte speglar Vigmeds egna produkter.

Utöver patenterade produkter och teknologier använder Vigmed eget kunnande som inte skyddas av patent. Vigmed strävar efter att skydda sådan information, bland annat genom sekretessavtal med anställda, konsulter och samarbetspartners.

För att kunna marknadsföra bolagets produkter inom EU krävs olika kvalitetssystem och godkännanden. Inom EU är till exempel EN ISO 13485:2012 och 9001:2008-certifiering nödvändig, likaså beviljat CE-märke av varje produkt. Sedan bolaget blev certifierat enligt EN ISO 13485:2012 och 9001:2008 under 2014, pågår ett kontinuerligt arbete med produktutveckling och med att stärka bolagets befintliga processer. Vigmed erhöll den första egna CE-märkningen för SWiNG-linjen i november 2014 och i augusti 2015 erhöll bolaget CE-märkning för artärkanylen SWiTCH. I november 2015 erhöll Vigmed sin egen CE-märkning för CLiP-sortimentet. Detta CE-märke har tidigare innehavts av Bolagets danska partner MBH.



PRODUKTION OCH LOGISTIKKEDJA

Vigmed designar själv sina produkter och samverkar dessutom aktivt med sina producerande partners vid utformningen av automations- och processlösningar för själva produktionen. Tillverkning av produktionsverktyg och vissa nyckelkomponenter sker i Sverige i syfte att säkra full kontroll över teknologin. För formsprutning och montering används några få utvalda kontraktstillverkare i Sverige och Indien. Dessa samarbetspartners har tydligt visat sitt åtagande genom att själva investera i helautomatiserade produktionslinjer som är dedikerade för Vigmeds produkter. Produktionslinjerna är helt utformade efter Vigmeds specifikationer och i nära samarbete med Vigmeds processtekniker som aktivt medverkar vid design, installation och driftsättning av produktionsanläggningarna. Alla hittills etablerade produktionspartners är med värdenomrade och kompetenta tillverkare:

- Hindustan Syringes & Medical Devices Ltd ("HMD") för CLiP-linjer inom venös infusion (Delhi, Indien). HMD är en erfaren tillverkare av sprutor, kanyler och skalpeller som har försett den globala marknaden med sina egna produkter och som kontraktstillverkare sedan 1957. Vigmeds produkter produceras i HMD:s nybyggda och högteknologiska fabrik i Faridabad, Delhi i Indien.
- AMB Industri AB för SWiTCH-linjen för arteriell infusion (Broakulla/ Emmaboda). AMB är en underleverantör med högförädlade plastdetaljer som specialitet. Företaget har egna avdelningar för formsprutning, lackering och montage, både i och utanför renrum.

I syfte att skydda Vigmeds patenterade teknologi har produktion av nyckelkomponenten till Vigclip förlagts till en lokal tillverkare i Sverige som är bunden av sekretess. Identifiering och utvärdering av potentiella tillverkare för kommande produktlinjer är en ständigt pågående process. I den mån det är möjligt kommer Vigmed att sträva efter att utöka samarbetet med nuvarande tillverkare. Samarbetet med investeringsvilliga kontraktstillverkare reducerar Vigmeds kapitalbehov då bolaget inte investerar i produktionsfaciliteter och huvudsakligen inte heller i produktionsutrustning.

Vigmed anställde i januari 2015 en Director of Supply Chain (numera Director, Commercial Operations) som är ansvarig för inköp, kapacitetsplanering, logistik och lager. I september 2015 tog bolaget över samtlig logistikhantering och flyttade även lagerverksamheten till Sverige. Denna förändring har stärkt företagets rörelseresultat och säkrat fullt fokus på logistikoptimering av Vigmeds produkter genom hela värdekedjan.

AKTIEKAPITAL, MODERBOLAG OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Aktiekapital uppgår vid periodens utgång till SEK 1 327 020,16 fördelat på 65 749 998 aktier. Bolaget har ett aktieslag och samtliga aktier har lika rätt till utdelning.

I mars 2014 utställde företaget 755 000 teckningsoptioner till nyckelpersoner i dotterbolaget Vigmed AB, med rätt att teckna samma antal aktier i Vigmed Holding AB till ett aktiepris om 24 SEK per aktie. Optionerna utgavs till marknadsmässiga villkor. Efter den senaste nyemissionen i december 2015 är aktiepris omräknat och uppgår per 31 december 2015 till cirka 21,8 kronor och varje teckningsoption berättigar till cirka 1,1 aktie. Teckningsoptionerna kan utnyttjas under perioden 15 januari – 31 januari 2017, och kan öka aktiekapitalet med upp till cirka 16 766 SEK, motsvarande högst 2 % av det nuvarande aktiekapitalet. Incitamentsprogrammet förväntas inte medföra några kostnader av betydelse för företaget. I övrigt finns inga utestående teckningsoptioner, konvertibla skuldebrev eller liknande finansiella instrument som kan berättiga till teckning av nya aktier eller på annat sätt påverka aktiekapitalet.

Aktien i Vigmed Holding AB (publ) noterades vid NASDAQ OMX First North i Stockholm i februari 2013. Aktiekapitalets utveckling och ägarförteckning per den 31 december 2015 och 22 januari 2016 visas visat nedan.



Åtgärd	Förändring aktiekapital (kr)	Ack. aktiekapital (kr)	Förändring (antal aktier)	Ack. antal aktier	Kvotvärde
Bolagsbildning	50 000	50 000	+50 000	50 000	1
Split		50 000	+2 425 000	2 475 000	0,02
Apportemission	636 868,69	686 868,69	+31 525 000	34 000 000	0,02
Nyemission 2013	71 428,56	758 297,25	+3 571 428	37 571 428	0,02
Nyemission 2014	126 382,86	884 680,11	+6 261 904	43 833 332	0,02
Nyemission 2015	442 340,05	1 327 020,16	+21 916 666	65 749 998	0,02



Vigmed Holding AB

100%

Vigmed AB

70%

Vigmed Asia Ltd. (Hong Kong)

100%

Vigmed Medical Device Co. Ltd. (Beijing)

Moderbolaget

Vigmed Holding AB (publ) omfattar exekutiva funktioner och styrning, samt förvaltning och finansiering av det helägda dotterbolaget Vigmed AB.

Koncernstruktur

Utöver det helägda dotterbolaget Vigmed AB, omfattar koncernen ett bolag i Hong Kong, Vigmed Asia Ltd (70 % ägarandel), samt ett därtill hörande dotterbolag i Kina, Vigmed Medical Device (Beijing) Co. Ltd. Strukturen är etablerad för att inleda produktregistreringar i Kina samt för att möjliggöra framtida egen finansiering av verksamheten i Asien.

Aktieägare, 31 december 2015	Aktier	Procent
Per Knutsson (inkl. bolag)	6 314 985	14,4%
Bure Equity AB (publ)	4 387 885	10,0%
Ulf Mossberg	2 584 040	5,9%
Nomura Securities Co. Ltd.	2 100 000	4,8%
Rikard Roos	1 708 262	3,9%
Lennart Holm (inkl. familj och bolag)	1 669 302	3,8%
Cecilia Karlsson	1 515 935	3,5%
SI Technology Investments AB	1 427 322	3,3%
UBS AG Client Account	1 331 973	3,0%
Finn Ketler (inkl. familj och bolag)	1 330 024	3,0%
Övriga	19 463 604	44,4%
Summa	43 833 332	100,0%

(Offentlig aktiebok och förvaltarförteckning samt för bolaget känd information per den 31 december 2015)

Den nyemission som genomfördes under december 2015 registrerades hos Bolagsverket den 23 december 2015, dock fick aktieägarna sina aktier tilldelade först den 8 januari 2016. Tabellen överst är per 31 december 2015 och inkluderar därmed inte de 21 916 666 aktier som tilldelades via nyemissionen. Ägarförteckning efter nyemissionen visas per 22 januari 2016 nedan.

Aktieägare, 22 januari 2016	Aktier	Procent
Bure Equity AB (publ)	6 581 827	10,0%
Per Knutsson (inkl. bolag)	6 515 081	9,9%
Ulf Mossberg	2 584 040	3,9%
Rikard Roos	2 503 662	3,8%
Nomura Securities Co. Ltd.	2 100 000	3,2%
Lennart Holm (inkl. familj och bolag)	1 803 918	2,7%
UBS AG Client Account	1 764 806	2,7%
Cecilia Karlsson	1 705 935	2,6%
SI Technology Investments AB	1 552 316	2,4%
Finn Ketler (inkl. familj och bolag)	1 330 024	2,0%
Övriga	37 308 389	56,7%
Summa	65 749 998	100,0%

(Offentlig aktiebok och förvaltarförteckning samt för bolaget känd information per den 22 januari 2016)

Styrelsen och verkställande direktören för Vigmed Holding AB (publ), organisationsnummer 556918-4632, får härmed avge moderbolagets årsredovisning och koncernredovisning för 2015. Bolaget är registrerat i Sverige och har sitt säte i Helsingborg.

1. Information om verksamheten

Vigmed är ett svenskt medicintekniskt företag som grundades 2009 vars mission är att eliminera nålsticksskador och risken för smittspridning av farliga infektionssjukdomar hos sjukvårdspersonal och patienter.

Nålsticksskador är ett betydande problem för läkare, sjuksköterskor och annan sjukvårdspersonal, som riskerar att smittas med exempelvis HIV, hepatit, ebola eller någon annan av de cirka 60 blodburna sjukdomar som kan överföras via en smittad nål. Varje år inträffar över en miljon rapporterade sticksskador bland läkare, sjuksköterskor och sjukvårdspersonal enbart i Europa, samtidigt som mörkertalet är stort.

Vigmed utvecklar och marknadsför patenterade säkerhetslösningar som skyddar sjukvårdspersonal mot nålsticksskador.

Nålsticksskador anses vara ett så betydande arbetsmiljöproblem att EU år 2013 införde ett direktiv som kräver att alla offentliga inköp av nålar och andra stickprodukter ska utgöras av produkter utrustade med nålskydd för att förhindra nålsticksskador. Direktivet, som följts upp av nationella lagar i respektive EU-land, kräver att marknaden under en begränsad tid konverterar till nya och anpassade säkerhetsprodukter.

Det är med stöd i denna förändring som Vigmed, etablerar sig på marknaden. Bolaget utvecklar patenterade skyddade säkerhetsprodukter som är användarvänliga och av hög kvalitet.

Vigmeds affärsidé är uppbyggd runt en central tanke: att genom en djup förståelse av användarens behov utveckla, producera och leverera funktionella, säkra och kostnadseffektiva produkter och lösningar som möter marknads behov av säkra lösningar idag och i framtiden.

Ovanstående kräver inte bara teknisk och medicinsk kompetens utan också en väl utvecklad förmåga att samarbeta med andra ledande partners i värdekedjan, i syfte att effektivt kombinera olika aktörers resurser och förmågor. Konkret innebär detta att Vigmed aktivt förverkligar sina lösningar genom outsourcing av tillverkning och distribution.

Vigmed AB, som är ett helägt dotterbolag till Vigmed Holding AB (publ), har sitt säte i Helsingborg. I koncernen ingår även ett bolag i Hong Kong, Vigmed Asia Ltd. (tidigare Vigmed China Ltd.) (70 % ägarandel) samt ett därtill hörande helägt dotterbolag i Kina, Vigmed Medical Device (Beijing) Co. Ltd.

1.1. Vigmeds produkter och innovationsplattformar

Vigmed har idag tre kommersiella produktplattformar lanserade; CLiP, SWiTCH och SWiNG, som är baserade på två innovationsplattformar som har Vigclip- eller "elbow-lock"-patenten som bas. Innovationsplattformarna möjliggör utveckling av ytterligare ett antal säkerhetslösningar som syftar till att uppdatera icke-skyddade produkter till skyddade produkter.

Vigmed fokuserar nu sina resurser mot redan utvecklade och lanserade produkter varför ett flertal utvecklingsprojekt i närtid inte kommer att utvecklas till färdiga produkter. I närtid kommer Vigmeds produktutvecklingsarbete att fokuseras kring:

- CLiP och SWiTCH sortimenten.
- CLiP Obturators – ett produkttillbehör till CLiP-sortimentet som efterfrågas av vissa marknader.
- Vidareutveckling av existerande patentplattformar för nästa generationer av det befintliga sortimentet och sortimentsutökningar (på CLiP och SWiTCH).
- Vidareutveckling av Vigmed koncept/prototyper och IP rättigheter som koncernen inte själva kommer att ta till marknaden, i den mån samarbetsavtal med andra marknadsaktörer etableras.

1.2. Forskning och utveckling

Under 2015 har tre svenska patent registrerats. Dessa avser ett stängt IV-kateter system innefattande en nålskyddsanordning, skyddsanordning för nålspets och monteringsanordning samt en lansett-anordning. Vidare har ansökningar inom fyra olika produktområden för nålskyddsanordning gjorts.

Sedan Vigmed AB blev certifierat enligt EN ISO 13485:2012 och 9001:2008 under 2014, pågår ett kontinuerligt arbete med produktutveckling och med att stärka bolagets befintliga processer. Vigmed AB erhöll den första egna CE-märkningen för SWiNG-sortimentet i november 2014 och i augusti 2015 erhöll bolaget CE-märkning för artärkanylen SWiTCH. I november 2015 erhöll Vigmed AB sin egen CE-märkning för CLiP-sortimentet. Detta CE-märke har tidigare innehaft av bolagets danska partner MBH.

Det totala beloppet av utgifter för forskning och utveckling som kostnadsförts uppgår till 13,6 miljoner SEK (12,6 miljoner SEK), varav 6,4 miljoner SEK (6,9 miljoner SEK) aktiverats.

1.3. Tillverkning

Vigmed tillverkar inte sina produkter själva utan samarbetar med kontraktstillverkare. Tillverkning av produktserien CLiP ligger i Indien och produktionen för produktserierna SWiTCH och SWiNG är förlagda i Sverige.

1.4. Distribution

Vigmed har ingått exklusiva distributionsavtal för samtliga större marknader inom EU, undantaget Storbritannien, och har etablerat ett väl fungerande samarbete med kontrakterade distributörer. Etablering av en försäljningskanal i Storbritannien har hög prioritet.

2. Verksamheten under räkenskapsåret

Försäljning under året bestående av såväl infusionsprodukterna CLiP som den under året lanserade artärkatetern SWiTCH levererades till arton distributörer, huvudsakligen i Europa. Vigmed AB har under året skrivit avtal med nya distributörer och påbörjat försäljning till majoriteten av dessa.

Ett beslut om att tydligare fokusera koncernens resurser mot försäljningsarbete togs under hösten. Under oktober tillträdde Henrik Olsen som verkställande direktör i Vigmed Holding AB (publ). Organisationsförändringar genomfördes under senhösten och en mindre och mer fokuserad ledningsgrupp på fyra personer utsågs. Denna består av, förutom VD, ansvarig för ekonomi, forskning & utveckling samt sälj, marknad & logistik. Personalreduktioner genomfördes för att reducera koncernens kostnadsbas.

Vid utgången av året hade Vigmed AB eget CE-märke för samtliga produktgrupper och i oktober övertogs logistikhanteringen från MBH International A/S.

Kapitalet utökades med 50,6 miljoner SEK av en företrädesemission som beslutades på extra bolagsstämma den 12 november.

2.1. Omsättning och resultat

Försäljningen under året uppgick till 4,2 miljoner SEK (1,1 miljoner SEK). Försäljningen avser huvudsakligen produkter inom produktionsplattformarna CLiP och SWiTCH och de två största marknaderna under 2015 var Tyskland och Sverige.

Försäljningen under året har påverkats negativt av att Vigmed beslöt att avbryta lanseringen av CLiP-produkter som under vissa omständigheter inte höll den utlovade robustheten. Gentemot sina distributörer valde Vigmed att byta ut CLiP-produkter mot en uppgraderad version. Övergången till uppgraderade produkter har pågått under året och kommer att avslutas under 2016. Utbytet under 2016 förväntas inte innebära några kostnader under räkenskapsåret. Målet med utbytet är att säkerställa att distributörer kan leverera den senaste och förbättrade produkten till våra slutkunder, för att i nästa steg kunna säkra slutanvändarnas upplevelse av att Vigmed levererar säkra och effektiva produkter av hög kvalitet.

Produkten SWiNG Universal har inte lanserats under året som planerat. Detta på grund av att en leverantör av maskinutrustning inte fullgjort sina åtaganden och därmed inte klarade av att leverera en fungerande produktionslinje under 2015. Som en konsekvens av detta kunde Vigmeds kontraktstillverkare i sin tur inte fullfölja sina kontraktuella förpliktelser mot Vigmed varför leveranser av produkten inte kommit igång. Förseningen har bl.a. medfört att konkurrenter tillåtit att etablera alternativa produkter på marknaden. Vigmed har som en konsekvens sagt upp den del av kontraktstillverkningsavtalet med samarbetspartnern som avser tillverkning av SWiNG Universal och därmed tvingats revidera ner sina framtida förväntningar på denna produkt. Rörelseresultatet för 2015 inkluderar de kostnader och reserver som enligt styrelsens bedömning kan belasta Vigmed. Dessa kostnader och reserver, som är av engångskaraktär, uppgår till 10,2 miljoner SEK och avser av- och nedskrivningar av anläggningstillgångar och lager samt reservering för förpliktelser enligt avtal. Se not 8, jämförelsestörande poster, för mer detaljerad information. Vigmed förväntar att diskussioner med kontraktstillverkaren i syfte att finna en för bägge parter acceptabel lösning kommer att fortgå.

Övriga rörelseintäkter under året omfattar efterskönt lån från Nopof avseende etablering i Kina om 0,4 miljoner SEK.

Råvaror och förnödenheter innefattar varukostnader och frakt från kontraktstillverkare till lager. Efter uppgraderingen av CLiP-produkter som genomfördes under året har Vigmed valt att inte leverera ut tidigare versioner av CLiP-produkter till marknaden varför kostnader för kassation och lagernedskrivning av dessa samt kostnader för ersättningsvaror tillkommit under råvaror och förnödenheter. Den samlade kostnaden, som är av engångskaraktär, för dessa åtgärder uppgick under året till 6,2 miljoner SEK.

Övriga externa kostnader under året uppgick till 18,2 miljoner SEK vilket är 3,8 miljoner SEK lägre än förra året. Detta beror i huvudsak på att det under 2014 kostnadsfördes ett engångshonorar för logistikhanteringen till partnern MBH International A/S om 5,6 miljoner SEK.

Personalkostnader för 2015 har ökat med 3,5 miljoner SEK jämfört med året innan, vilket beror på att koncernen under 2015 har haft

18,2 anställda (medel) jämfört med 13 anställda (medel) i 2014. Vidare har en kostnad av engångskaraktär om 0,3 miljoner SEK reserverats i sista kvartalet för uppsagda anställda som är arbetsbefriade.

Under 2015 har Vigmed påbörjat pensionsinbetalningar till alla medarbetare. Kostnaden uppgick under året till 0,5 miljoner SEK (0 SEK) och redovisas under personalkostnader.

Avskrivningar för produktutveckling och patent till produktserierna CLiP, SWiTCH och SWiNG uppgick till 2,1 miljoner SEK (0,6 miljoner SEK). Avskrivningar för maskiner och andra tekniska anläggningar som används i tillverkningen (inklusive leasade tillgångar) beräknas baserat på tillverkad volym, och uppgick för året till 2,9 miljoner SEK (0,3 miljoner SEK). Övriga avskrivningar avser inventarier, installationer och programvaror och uppgick till 0,4 miljoner SEK (0,2 miljoner SEK) samt programvaror om 0,1 miljoner SEK (0 miljoner SEK).

I bokslutet har nedskrivningar av immateriella och materiella tillgångar gjorts om 5 miljoner SEK som ett resultat av den osäkerhet som finns kring framtiden av SWiNG Universal. Vidare har en mindre nedskrivning gjorts avseende Vigclip 2 komponenter i tillverkningsutrustningen om 0,3 miljoner SEK.

Räntekostnad för finansiell leasing av utrustning redovisas under resultat från finansiella poster, och uppgick under året till 2,0 miljoner SEK (0,4 SEK).

2.2. Finansiering och eget kapital

Företrädesemissionen i december 2015 tillförde moderbolaget 50,6 miljoner SEK (efter avdrag för emissionskostnader om 6,4 miljoner SEK), vilket medförde en ökning av aktiekapitalet med 442 340,05 kronor och en ökning av övrigt tillskjutet kapital om 50 182 840 kronor. Koncernens likvida medel vid periodens slut uppgick till 65,4 miljoner SEK (63,5 miljoner SEK) och det egna kapitalet 74,3 miljoner SEK (73,8 miljoner SEK). Inga teckningsoptioner har ställts ut under året.

Finansiell leasingskuld om 43 miljoner SEK (7,4 miljoner SEK) vid periodens slut är räntebärande. Det finns inga övriga räntebärande skulder i koncernen.

2.3. Investeringar

Investeringar i maskiner och andra tekniska anläggningar omfattar förutom direkta investeringar i utrustning även utrustning för tillverkning av produktlinjen SWiTCH som är leasad via kontraktstillverkaren AMB Industri AB. Av den samlade investeringen i maskiner och andra tekniska anläggningar om 37,3 miljoner SEK (9,8 miljoner SEK) utgör finansiell leasing 36,7 miljoner SEK (7,4 miljoner SEK). Årets investeringar i inventarier om 0,1 miljoner SEK (0,5 miljoner SEK) utgörs huvudsakligen av kontorsmöbler.

Investeringar om 6,0 miljoner SEK (5,8 miljoner SEK) i produktutveckling omfattar aktiverade interna kostnader och extern produktutveckling av projekt som ligger i utvecklingsfaserna. Kostnader för framdrift av projekt i forskningsfas kostnadsförs direkt. Under året har fortsatta investeringar gjorts i SWiTCH och Vigclip 3 samtidigt som några mindre utvecklingsprojekt har inletts.

Årets investeringar i patent om 0,5 miljoner SEK (1,0 miljoner SEK) utgörs huvudsakligen av utgifter till internationalisering av nålskyddspatent.

Summan av årets totala investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgår till 44,1 miljoner SEK (17,5 miljoner SEK).

2.4. Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten under 2015 uppgick till -40,3 miljoner SEK (-20,9 miljoner SEK). I januari 2015 tog Vigmed över färdigvarulagret från MBH International A/S vilket under året har påverkat kassaflödet från den löpande verksamheten med -6,4 miljoner SEK (0 miljoner SEK).

Under 2015 har Vigmed utbetalat 5 miljoner SEK (1,5 miljoner SEK 2014) av det samlade engångshonoraret om 6,5 miljoner SEK för logistikhanteringen från partnern MBH International A/S, ingen skuld kvarstår nu till MBH.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var under perioden -7,4 miljoner SEK (-10,1 miljoner SEK). Beloppet avser framför allt investeringar i intern och extern produkt- och patentutveckling, huvudsakligen i SWiTCHe och Vigclip 3, se detaljer i not 14 och 15.

Amorteringen om -1,1 miljoner SEK på finansiell leasingsskuld avser verktyg för tillverkning av SWiNG Clic-on och SWiTCHe, vilket minskade den räntebärande skulden.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten avser företrädesemissionen om 50,6 miljoner SEK (efter avdrag av emissionskostnader om 6,4 miljoner SEK).

Likvida medel uppgår vid årets utgång till 65,4 miljoner SEK.

2.5. Medarbetare och incitamentsprogram

Under 2015 har Vigmed anställt två medarbetare, en ansvarig för sälj, marknad & logistik samt en ansvarig för ekonomi som ska ersätta den konsult som har haft tjänsten sedan Vigmed startades. Den 31 december uppgick antalet anställda till 17 (17), varav en anställd i moderbolaget.

I samband med den organisationsförändring som genomfördes under senhösten 2015 reducerades personalstyrkan med totalt fyra personer, varav tre har avslutat sina anställningar i januari respektive februari 2016. De avslutade tjänsterna omfattade IT-ansvarig, ansvarig för säljorganisationen samt en produktansvarig.

Koncernen har valt att anlita externa konsulter vid behov av IT-support samt att samla logistik, marknads- och försäljningsfunktionerna i en gemensam funktion; sälj, marknad & logistik, vilket har inneburit nya rollbeskrivningar för kvarvarande personalstyrka.

Vidare är koncernens före detta VD uppsagd med en uppsägningstid på 12 månader från oktober 2015. Han kommer under uppsägningstiden att användas för specifika projektuppgifter.

Ansvariga för kvalitet lämnade på egen begäran sin tjänst under hösten, och ansvaret för kvalitet övertogs av ansvarig för regulatoriskt arbete.

Efter organisationsförändringen är Vigmed ett något mindre men väl sammansvetsat och motiverat lag med 13 medarbetare som är fullt fokuserat på kärnverksamheten och på att leverera resultat genom hårt arbete, höga ambitioner samt fast beslutsamhet i det fortsatta byggandet av ett lönsamt internationellt, medicintekniskt bolag.

I mars 2014 utställde företaget 755 000 teckningsoptioner till nyckelpersoner i dotterbolaget Vigmed AB, med rätt att teckna samma antal aktier i Vigmed Holding AB till en aktiepris om 24 SEK per aktie. Optionerna utgavs till marknadsmässiga villkor.

Teckningsoptionerna kan utnyttjas under perioden 15 januari – 31 januari 2017, och kan öka aktiekapitalet med upp till cirka 16 766 SEK, motsvarande högst 2 % av det nuvarande aktiekapitalet. Incitamentsprogrammet förväntas inte medföra några kostnader av betydelse för företaget.

Koncernens nyckeltal				
Miljoner SEK	2015	2014	2013	2012
Försäljning	4,2	1,1	0,0	0,0
Rörelseresultat	-48,2	-32,0	-21,0	-12,1
Nyemission*	50,6	52,2	24,6	56,6
Likvida medel	65,4	63,5	41,8	52,7
Eget kapital	74,3	73,8	53,4	49,2
Soliditet	56%	78%	94%	88%
Antal medarbetare vid årets utgång	17**	17	13	4

* Efter avdrag för emissionskostnader

** Varav 4 är uppsagda och anställningarna kommer att upphöra under 2016.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Styrelsen ger följande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare under 2016. Riktlinjerna återspeglar Vigmeds behov av att kunna rekrytera och motivera kvalificerade medarbetare genom en kompensation som är konkurrenskraftig. Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning samt pension. Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning skall stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenheter. Den årliga rörliga ersättningen för verkställande direktören är maximerad till fyra månadslöner. För andra ledande befattningshavare är den årliga rörliga ersättningen maximalt tre månadslöner. Den årliga rörliga ersättningen för verkställande direktören och andra ledande befattningshavare baseras på utfall av förutbestämda finansiella mål. För 2016 finns det endast en parameter vilket är koncernens resultat. Ersättningsnivåerna skall vara marknadsmässiga. Information om gällande ersättningar till ledande befattningshavare återfinns i not 25.

3. Koncernstruktur och Moderbolag

Utöver det helägda dotterbolaget Vigmed AB, omfattar koncernen ett bolag i Hong Kong, Vigmed Asia Limited (70 % ägarandel) samt ett därtill hörande helägt dotterbolag i Kina, Vigmed Medical Device (Beijing) Co. Ltd, se not 26 för mer detaljerad information. Strukturen är etablerad för att inleda produktregistreringar i Kina samt för att möjliggöra framtida extern finansiering av verksamheten i Asien.

Vigmed Holding AB (publ) omfattar endast exekutiva funktioner och styrning, samt förvaltning och finansiering av det helägda dotterbolaget Vigmed AB. Rörelseresultatet för året uppgick till -1,8 miljoner SEK (-2,3 miljoner SEK). Moderbolaget har lämnat ett aktieägar-tillskott till Vigmed AB om 48 miljoner SEK, vilket redovisas under resultat från finansiella poster.

4. Vigmed

Företrädesemissionen i december 2015 medförde en ökning av aktiekapitalet med 442 340,05 SEK (126 382,86 SEK) och en ökning om 21 916 666 aktier (6 261 904 aktier). Aktiekapital uppgår vid årets utgång till 1 327 020,16 SEK (884 680,11 SEK) fördelat på 65 749 998 aktier (43 833 332 aktier). Moderbolaget har endast ett aktieslag och samtliga aktier har lika rätt till utdelning.

Aktien i Vigmed Holding AB (publ) (VIG) noterades vid NASDAQ OMX First North i Stockholm i februari 2013.

5. Riskfaktorer

Nedanstående risker och osäkerhetsfaktorer kan ha en väsentligt negativ inverkan på Vigmeds verksamhet, finansiella ställning och/eller resultat. De kan även medföra att aktierna i Vigmed minskar i värde, vilket skulle kunna leda till att aktieägare i Vigmed förlorar hela eller delar av sitt investerade kapital. Ytterligare risker som för närvarande inte är kända för Vigmed, eller som för närvarande bedöms vara obetydliga, kan också komma att ha motsvarande negativ påverkan.

5.1 Bransch- och verksamhetsrelaterade risker

Konjunkturpåverkan och andra makroekonomiska faktorer

Vigmeds framtida försäljning är till viss del beroende av den generella konjunkturutvecklingen. En konjunkturedgång på de marknader där koncernen verkar skulle kunna minska efterfrågan på koncernens produkter, vilket negativt kan påverka Vigmeds verksamhet, resultat och finansiella ställning. Denna risk begränsas dels genom att koncernen är verksam på ett flertal geografiska marknader och dels genom att Vigmeds kunder i stor utsträckning finansieras med offentliga medel.

Konkurrens och marknadsrisker

Ett antal etablerade multinationella företag är verksamma inom skyddade nålprodukter. Det finns en risk att fler aktörer tillkommer och därmed kan konkurrensen öka. Vigmed är dessutom en ny aktör med ett nytt varumärke och nya produkter på marknaden. Det finns en risk att kunder föredrar en etablerad och välkänd leverantör med längre verksamhetshistorik, vilket kan påverka koncernens verksamhet och resultat negativt.

Vigmed har inte alltid direkt tillgång till slutanvändare i alla relevanta länder för en lansering. Vigmed är därmed beroende av ett bra och väl etablerat samarbete med distributörer på samtliga marknader. Det finns en risk för att nödvändig marknadskänedom saknas vid utvecklingen av marknadsanpassade produktvarianter eller i regulatoriska avseenden, vilket kan påverka Vigmeds verksamhet negativt.

Produktutveckling

Vigmed kommer fortsättningsvis att utveckla nya och vidareutveckla produkter inom sitt verksamhetsområde. Tids- och kostnadsaspekter för produktutveckling kan vara svåra att på förhand fastställa med exakthet. Detta medför en risk att en planerad produktutveckling blir mer tids- och kostnadskrävande än planerat vilket kan påverka koncernens finansiella ställning och resultat negativt.

Vigmeds produktutveckling sker efter inhämtande av information

från marknaden, däribland kunder. Efter att ledningen bedömer att nödvändig information har inhämtats, fastställer Vigmed de väsentliga aspekterna i produktdesignen och utvecklar sina produkter därefter. Det finns en risk att Vigmed inte tillräckligt bra lyckas att förstå kundbehovet därmed inte utvecklar produkter som helt och fullt lever upp till behovet på marknaden.

Det finns även en risk att Vigmed fastställer designen utifrån den inhämtade information på ett för tidigt stadium och att ändringar av designen därför måste företas i ett sent skede av utvecklingsprocessen, vilket kan medföra kostnader för koncernen relaterade till designändringarna i sig samt ändringar av produktionsutrustning till följd av den ändrade designen, något som i så fall kan påverka koncernens resultat negativt.

Produktionsstörningar

Vigmeds produktionsverksamhet består av en kedja av processer där avbrott eller störningar i något led kan få konsekvenser för koncernens förmåga att uppfylla dess åtaganden gentemot kund. Sådana avbrott eller störningar kan därför komma att inverka negativt på Vigmeds verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Reklamationer, återkallelser och produktansvar

Leverantörer till sjukvården riskerar, liksom andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, att bli föremål för anspråk avseende produktansvar, garanti-ansvar samt andra rättsliga anspråk. Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader, särskilt med beaktande av att det i de branscher som Vigmed verkar regelmässigt förutsätts långtgående åtaganden från leverantörer. Vigmed kan därmed komma att utsättas för ersättningskrav. För de egendoms- och ansvarsrisker (t.ex. produktansvar) som koncernen är utsatt för finns försäkringsprogram. De tecknade försäkringarnas omfattning och försäkringsbelopp är begränsade vilket medför att det föreligger en risk att försäkringarna inte ger tillräcklig täckning i händelse av ett krav mot koncernen.

Det finns en risk att Vigmed drabbas av kostnader avseende reklamationer för det fall att det i framtiden skulle uppkomma mer omfattande reklamationer av Vigmeds produkter från kunder. Detsamma gäller för det fall att Vigmed i framtiden skulle bli tvunget att återkalla en levererad produkt. Krav med anledning av reklamationer eller produktåterkallelser kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

Tillverkare och leverantörer

Vigmed har tecknat ett antal avtal med kontraktstillverkare avseende investeringar i utrustning och leverans av tillverkade produkter från helautomatisk produktion. Det finns en risk att en eller flera av dessa kontraktstillverkare inte till fullo uppfyller de kvalitetskrav som Vigmed och relevant lagstiftning kräver eller annars inte till fullo uppfyller sina åtaganden gentemot Vigmed. Koncernen är i sin verksamhet i viss utsträckning beroende av att samarbeta med andra parter för såväl utveckling av produkter som vid tillhandahållande av produktionsutrustning. Om befintliga samarbeten fungerar otillfredsställande eller sägs upp kan Vigmed tvingas uppsöka andra samarbetspartners, vilket kan bli mer kostsamt och ta längre tid än vad koncernen beräknat. Ett sådant scenario kan komma att påverka koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt.

Det pågår för närvarande diskussioner med en samarbetspartner/leverantör till följd av försenad leverans av maskinutrustning för till-

verkning av produkten SWiNG Universal enligt kontrakt. Bakomliggande anledning till försenad leverans är att den maskintillverkare som anlits av denne inte fullföljt leveransen av produktionsutrustning och även försattes i konkurs under tredje kvartalet 2015. Pågående diskussioner kan komma att medföra kostnader för Vigmed vilket kan komma att påverka koncernens verksamhet och resultat negativt. Om inte parterna kan komma överens kommer ärendet att hanteras genom skiljedomsförfarande i enlighet med kontraktet.

Distributörer

Vigmed har tecknat avtal med ett antal distributörer i olika länder. Det finns en risk att en eller flera av distributörerna inte uppfyller sina åtaganden gentemot Vigmed och att nya överenskommelser eller samarbeten inte kan träffas på förmånliga villkor eller överhuvudtaget liksom att Vigmed inte kan träffa avtal med distributörer på nya geografiska marknader. Uteblivna samarbetsavtal eller samarbetspartners som inte framgångsrikt lyckas lansera Vigmeds produkter kan komma att föranleda reducerade eller uteblivna intäkter för Vigmed.

Organisatoriska risker och humankapitalrisk

Vigmed bildades 2009 och verksamheten leds av en kompetent och erfaren företagsledning som har aktiv support från en styrelse med gedigen erfarenhet från den medicinteknologiska industrin. Inom koncernen finns ett antal nyckelpersoner som besitter unik kompetens och är av stor vikt för verksamheten. Skulle någon, eller några, av dessa nyckelpersoner lämna Vigmed kan detta ha en negativ inverkan på verksamheten. Vidare finns det en risk att Vigmed inte kommer att kunna bygga upp organisationen och rekrytera personal i den takt som krävs för att genomföra koncernens affärsplan.

I processen att gå från ett nystartat bolag fram till att ha en fullt fungerande organisation med forskning & utvecklings-, automations-, kvalitetssäkrings-, regulatorisk, finansiell samt marknads- och försäljningskompetens finns risk för förseningar vilket kan påverka koncernens verksamhet negativt.

5.2. Legala risker

Lagstiftning och reglering

Den reglering som rör nålstickskyddande medicintekniska produkter är komplex och kan förändras över tiden. Sådana förändringar kan öka Vigmeds kostnader, försvåra försäljningen samt ha en väsentlig negativ inverkan på koncernens förmåga att generera intäkter. Det finns även en risk att de lagar och regler som idag gäller, eller tolkningar av dessa lagar och regler, kan komma att ändras på ett sådant sätt att koncernens verksamhet påverkas negativt med en åtföljande effekt på intjäningsförmåga och finansiell ställning.

Immateriella rättigheter

Den marknad Vigmed agerar inom innehåller generellt många patenträttigheter. Det föreligger därför en risk att Vigmeds produkter utan avsikt gör intrång i annans patenträttigheter. Om tredje part skulle väcka talan mot Vigmed och bolaget förlorar en sådan process, kan detta leda till att Vigmed tvingas betala betydande skadestånd. Osäkerhet till följd av att patenträttegångar eller (andra) administrativa processer inleds och fullföljs kan ha en väsentlig negativ effekt på Vigmeds konkurrensförmåga. Vigmeds produkter innefattar teknologi som

är patentskyddad eller patentsökt av Vigmed. Det föreligger således också en risk att konkurrenter med eller utan avsikt gör intrång i Vigmeds rättigheter.

Utöver patenterade produkter och teknologier använder Vigmed eget know-how som inte skyddas av patent. Vigmed strävar efter att skydda sådan information, bland annat genom sekretessavtal med anställda, konsulter och samarbetspartners. Det finns dock en risk att dessa avtal inte medför ett skydd mot offentliggörande av konfidentiell information. Dessutom kan Vigmeds affärshemligheter på annat sätt bli kända eller utvecklas självständigt av konkurrenter. Om Vigmeds interna information och kunskap inte kan skyddas, kan verksamheten påverkas negativt.

Oavsiktliga intrång av Vigmeds produkter i annans patenträttigheter, intrång i Vigmeds patenträttigheter eller offentliggörande av konfidentiell information kan således påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

5.3. Finansiella risker

Vigmed utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker såsom finansierings- och likviditetsrisk, valutarisk, ränterisk och kreditrisk vilka beskrivs nedan. Finansiella risker hanteras främst på styrelse- och ledningsnivå. Vigmeds finansiella risker bedöms huvudsakligen bestå av finansieringsrisk, likviditetsrisk och valutarisk.

Finansierings- och likviditetsrisker

Finansieringsrisk avser risken att finansiering av lån och krediter blir svår eller kostsam och att koncernen därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Likviditetsrisk avser risken att inte kunna fullgöra sina betalningsåtaganden då de förfaller. Vigmed har för närvarande endast åtaganden avseende finansiella leasingavtal. Det finns en risk att koncernen kan komma att behöva ytterligare kapitaltillskott fram till dess att verksamheten når "break-even" med ett positivt resultat och kassaflöde. Det finns därmed även en risk för att ett sådant kapitaltillskott inte kan anskaffas överhuvudtaget eller att det inte kan ske till fördelaktiga villkor, vilket kan komma att påverka koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt.

Det befintliga rörelsekapitalet är tillräckligt för de aktuella behoven under den kommande tolv månadersperioden.

Valutarisker

Vigmed är verksam på en global marknad med stora delar av försäljningen och inköpen i andra valutor än SEK. Försäljningen sker till övervägande del i EUR, och koncernens inköp av varor sker primärt i EUR och SEK. Koncernens inköp av tjänster sker delvis i SEK men även i GBP, USD, JPY, CNY och EUR. Förändringar i värdet på SEK i förhållande till andra valutor kan därmed komma att få negativa effekter på koncernens resultat och finansiella ställning. Vigmed säkrar inte valutaexponeringen varför den valutarisk som koncernen utsätts för kan komma att påverka koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt.

Ränterisker

Med ränterisk avses risken att förändringar i marknadsräntan påverkar koncernens räntenetto. Vigmed har för närvarande endast åtaganden avseende finansiella leasingavtal. Vigmed planerar att i framtiden i viss mån finansiera verksamheten genom att uppta externa lån. Koncernens

finansiella ställning och resultat kan då påverkas negativt av förändringar i marknadsräntan.

Kreditrisk

Med kreditrisk avses risken för att en kredittagare inte fullgör sina förpliktelser mot Vigmed samt risken för att den av motparten ställda säkerheten inte täcker fordran. Kreditrisk inkluderar även motpartsrisk. Vigmed har inte idag några kundfordringar som bedöms som osäkra, men det finns en risk att sådana uppkommer i framtiden vilket kan påverka koncernens finansiella ställning och resultat negativt.

6. Framtida utveckling och trender

Försäljningsutvecklingen förväntas successivt att accelerera under året, detta i takt med att kontrakterade distributörer i större skala lanserar Vigmeds produkter på respektive marknader varmed antalet upphandlingsprocesser där Vigmeds sortiment inkluderas ökar.

En utmaning med att arbeta med produkter som riktar sig till sjukvårdssektorn är att varje land har lokala regler och rutiner kring upphandling av produkter. Oftast sker upphandlingen genom ett anbuds-förfarande där faktorer såsom kvalitet, funktion, leveranssäkerhet och pris beaktas. Upphandlingstillfällen återkommer med olika tidsintervaller beroende på regler i respektive land och det kan för Vigmeds del innebära ledtider mellan olika anbuds-förfaranden. Koncernen har etablerat väl utarbetade strukturer och processer för att på nära håll kunna stödja och säkerställa att Vigmeds produkter inkluderas i relevanta upphandlingar på samtliga marknader.

7. Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Den nyemission som genomfördes under december 2015 registrerades hos Bolagsverket den 23 december 2015, dock fick aktieägarna sina aktier tilldelade först den 8 januari 2016.

En grupp av aktieägare som representerar drygt 30 % av antalet aktier och röster i moderbolaget har gemensamt med styrelsen utsett en valberedning inför årsstämman 2016 samt utarbetat en instruktion för dess arbete.

8. Resultatdisposition

Ingen utdelning har skett under 2014 eller 2015. Vid årsstämman den 12 maj 2016 kommer ingen utdelning att föreslås från styrelsen.

Förslag till vinstdisposition

Moderbolaget	2015
Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel (kSEK):	
Överkursfond	284 282
Balanserat resultat	-5 259
Årets resultat	-49 325
	229 698
Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att	
i ny räkning överförs	229 698

Koncernens resultaträkning och rapport över totalresultat (kSEK)

	Not	2015	2014
Försäljning	5	4 179	1 124
Aktiverade utvecklingskostnader	14	5 970	5 843
Övriga rörelseintäkter	6	414	-
Summa rörelsens intäkter		10 563	6 967
Rörelsens kostnader:			
Råvaror och förnödenheter	8	-12 346	-1 897
Övriga externa kostnader	8,10	-18 224	-22 038
Personalkostnader	8,9	-17 188	-13 717
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	8,14,15	-10 841	-1 316
Övriga rörelsekostnader	7	-132	-14
Summa rörelsens kostnader		-58 731	-38 982
Rörelseresultat		-48 168	-32 015
Finansiella poster			
Finansiella intäkter	11	15	218
Finansiella kostnader		-1 990	-433
Summa resultat från finansiella poster		-1 975	-215
Resultat före skatt		-50 143	-32 230
Skatt	12	0	0
Årets resultat		-50 143	-32 230
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-50 110	-32 230
Innehav utan bestämmande inflytande		-33	-
		-50 143	-32 230
Resultat per aktie före utspädning (kr)	13	-1,14	-0,85
Resultat per aktie efter utspädning (kr)		-1,12	-0,83
Övrigt totalresultat			
Årets resultat		-50 143	-32 230
Poster som senare kan omföras till årets resultat:			
Valutadifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		12	-
Summa övrigt totalresultat, netto efter skatt		12	0
Summa totalresultat för året		-50 131	-32 230
Summa totalresultat för året hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-50 101	-32 230
Innehav utan bestämmande inflytande		-30	-
		-50 131	-32 230

Koncernens balansräkning (kSEK)

	Not	31 Dec 2015	31 Dec 2014
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	14		
Patent		1 574	1 480
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		11 031	8 740
Programvaror		451	340
		13 056	10 560
Materiella anläggningstillgångar	15		
Maskiner och andra tekniska anläggningar		49 697	18 628
Inventarier och installationer		401	720
		50 098	19 348
Summa anläggningstillgångar		63 154	29 908
Omsättningstillgångar	16		
Varulager	17	2 219	-
Kundfordringar	18	157	29
Övriga kortfristiga fordringar	18	1 630	1 350
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	862	447
Likvida medel	19	65 360	63 500
Summa omsättningstillgångar		70 228	65 326
Summa tillgångar		133 382	95 234

	Not	31 Dec 2015	31 Dec 2014
Eget kapital och skulder			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	20,21		
Aktiekapital		1 327	885
Övrigt tillskjutet kapital		185 681	135 498
Reserver		9	-
Balanserat resultat		-112 673	-62 563
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		74 344	73 820
Innehav utan bestämmande inflytande		-30	-
Summa eget kapital		74 314	73 820
Långfristiga skulder			
Låneskuld avseende finansiell leasing, långfristig del	16, 22	40 203	4 623
Summa långfristiga skulder		40 203	4 623
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	16, 23	7 863	4 420
Låneskuld avseende finansiell leasing, kortfristig del	16, 22	2 774	2 774
Övriga kortfristiga skulder	23	1 046	628
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	7 182	8 969
Summa kortfristiga skulder		18 865	16 791
Summa skulder		59 068	21 414
Summa eget kapital och skulder		133 382	95 234

Information om koncernens ställda panter och eventalförpliktelser, se not 27.

Ovanstående resultaträkning och rapport över totalresultat samt balansräkning ska läsas tillsammans med de bifogade noterna.

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital (kSEK)

	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare							
	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat	Totalt	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Eget kapital, 1 januari 2014		758	82 995	0	-30 333	53 420	0	53 420
Totalresultat								
Årets resultat		-	-	-	-32 230	-32 230	0	-32 230
Övrigt totalresultat		-	-	-	-	-	-	0
Summa totalresultat		0	0	0	-32 230	-32 230	0	-32 230
Transaktioner med aktieägare:								
<i>Teckningsoptionsprogram (efter avdrag för kostnader)</i>	21	-	515	-	-	515	-	515
Företrädesemission	20	127	56 230	-	-	56 357	-	56 357
Emissionskostnader		-	-4 242	-	-	-4 242	-	-4 242
Summa transaktioner med aktieägare		127	52 503	0	0	52 630	0	52 630
Utgående balans per 31 december 2014		885	135 498	0	-62 563	73 820	0	73 820
Eget kapital, 1 januari 2015		885	135 498	0	-62 563	73 820	0	73 820
Totalresultat								
Årets resultat		-	-	-	-50 110	-50 110	-33	-50 143
Övriga totalresultat		-	-	9	-	9	3	12
Summa totalresultat		0	0	9	-50 110	-50 101	-30	-50 131
Transaktioner med aktieägare:								
Företrädesemission	20	442	56 541	-	-	56 983	-	56 983
Emissionskostnader		-	-6 358	-	-	-6 358	-	-6 358
Summa transaktioner med aktieägare		442	50 183	0	0	50 625	0	50 625
Utgående balans per 31 december 2015		1 327	185 681	9	-112 673	74 344	-30	74 314

Koncernens rapport över kassaflöden (kSEK)

	Not	2015	2014
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-48 168	-32 015
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:</i>			
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	14,15	10 841	1 316
Erhållen ränta		15	218
Erlagd ränta		-1 990	-433
Lagernedskrivningar		3 200	-
Övriga poster		36	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		-36 066	-30 914
Förändring i rörelsekapital			
Ökning/minskning av övriga kortfristiga fordringar		-6 278	-788
Ökning/minskning av övriga kortfristiga skulder		2 074	10 795
Summa förändring i rörelsekapital		-4 204	10 007
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-40 270	-20 907
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	15	-707	-2 896
Förvärv av immateriella tillgångar	14	-6 714	-7 167
Försäljning av materiella tillgångar	15	35	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-7 386	-10 063
Finansieringsverksamheten			
Teckningsoptionsprogram	21	-	515
Nyemission	20	50 625	52 115
Amortering leasingskulder	22	-1 109	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		49 516	52 630
Årets kassaflöde		1 860	21 660
Likvida medel vid årets början	19	63 500	41 840
Likvida medel vid årets slut		65 360	63 500

Moderbolagets resultaträkning (kSEK)

	Not	2015	2014
Nettoomsättning		2 900	2 500
Övriga rörelseintäkter	6	39	-
Summa rörelsens intäkter		2 939	2 500
Rörelsens kostnader:			
Övriga externa kostnader		-2 359	-2 318
Personalkostnader	9	-2 326	-2 425
Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar	14	-25	-25
Summa rörelsens kostnader		-4 710	-4 768
Rörelseresultat		-1 771	-2 268
Finansiella poster	11		
Resultat från andelar i koncernföretag		-48 000	-2 500
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		448	362
Räntekostnader och liknande resultatposter		-2	-10
Summa resultat från finansiella poster		-47 554	-2 148
Resultat före skatt		-49 325	-4 416
Skatt	12	-	-
Årets resultat		-49 325	-4 416

Moderbolagets rapport över totalresultat (kSEK)

	Not	2015	2014
Årets resultat		-49 325	-4 416
Övrigt totalresultat		-	-
Summa totalresultat		-49 325	-4 416

Moderbolagets balansräkning (kSEK)

	Not	31 Dec 2015	31 Dec 2014
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	15		
Inventarier		-	33
		0	33
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	26	157 600	157 600
Lån till koncernföretag		18 500	17 500
		176 100	175 100
Summa anläggningstillgångar		176 100	175 133
Omsättningstillgångar	16		
Fordringar hos koncernföretag	18	1 154	223
Övriga fordringar	18	149	26
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	212	24
Kassa och bank	19	58 457	57 736
Summa omsättningstillgångar		59 972	58 009
Summa tillgångar		236 072	233 142
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	20		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		1 327	885
		1 327	885
Fritt eget kapital			
Överkursfond		284 282	234 099
Balanserat resultat		-5 259	-843
Årets resultat		-49 325	-4 416
Summa eget kapital		231 025	229 725
Kortfristiga skulder	16		
Leverantörsskulder	23	3 931	1 745
Övriga kortfristiga skulder	23	166	102
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	950	1 570
Summa kortfristiga skulder		5 047	3 417
Summa eget kapital och skulder		236 072	233 142
Poster inom linjen			
Ställda säkerheter	27	50	50
Ansvarsförbindelser		Inga	Inga

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital (kSEK)

	Not	Aktiekapital	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2014		758	181 595	-843	181 510
Totalresultat					
Årets resultat		-	-	-4 416	-4 416
Summa totalresultat		0	0	-4 416	-4 416
Transaktioner med aktieägare:					
Teckningsoptionsprogram	21	-	515	-	515
Företrädesemission	20	127	56 230	-	56 357
Emissionskostnader		-	-4 242	-	-4 242
Summa transaktioner med aktieägare		127	52 503	0	52 630
Utgående balans per 31 december 2014		885	234 099	-5 259	229 725
Ingående balans per 1 januari 2015		885	234 099	-5 259	229 725
Totalresultat					
Årets resultat		-	-	-49 325	-49 325
Summa totalresultat		0	0	-49 325	-49 325
Transaktioner med aktieägare:					
Företrädesemission	20	442	56 541	-	56 983
Emissionskostnader		-	-6 358	-	-6 358
Summa transaktioner med aktieägare		442	50 183	0	50 625
Utgående balans per 31 december 2015		1 327	284 282	-54 584	231 025

Moderbolagets rapport över kassaflöden (kSEK)

	Not	2015	2014
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-1 772	-2 268
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:</i>			
Avskrivningar	15	25	25
Erhållen ränta		448	362
Erlagd ränta		-1	-10
Övriga poster		-26	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital		-1 326	-1 891
Förändring i rörelsekapital			
Ökning/minskning av övriga kortfristiga fordringar		-1 242	734
Ökning/minskning av övriga kortfristiga skulder		1 629	3 000
		387	3 734
Summa kassaflöde från den löpande verksamheten		-939	1 843
Investeringsverksamheten			
Försäljning av materiella tillgångar		35	-
Summa kassaflöde från investeringsverksamheten		35	0
Finansieringsverksamheten			
Teckningsoptionsprogram	21	-	515
Nyemission	20	50 625	52 115
Amortering lån			-2 000
Lån till dotterbolag		-1 000	-20 000
Lämnade aktieägartillskott		-48 000	-
Summa kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 625	30 630
Årets kassaflöde		721	32 473
Likvida medel vid årets början	19	57 736	25 263
Likvida medel vid årets slut		58 457	57 736

Not 1 Allmän information

Vigmed Holding AB (publ) med organisationsnummer 556918-4632 och dess dotterföretag Vigmed AB samt därtill dotterföretaget Vigmed Asia Ltd. (tidigare Vigmed China Ltd.) och dotterdotterföretaget Vigmed Medical Device Co (Beijing) (sammanslaget Koncernen) utvecklar, tillverkar, distribuerar och säljer skyddade nålprodukter. Tillverkningen sker via kontraktstillverkare i Sverige och Indien, och försäljningen via ett nätverk av oberoende distributörer, huvudsakligen i Europa.

Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i Sverige och med säte i Helsingborg. Adressen till huvudkontoret är Garnisonsgatan 10, Helsingborg. Företaget är noterat på First North-listan på Nasdaq OMX Stockholm.

Dotterbolaget Vigmed AB ägs till 100% av Vigmed Holding AB. Vigmed AB är ett aktiebolag registrerat i Sverige, på samma adress som moderbolaget.

Dotterdotterbolaget Vigmed Asia Ltd. ägs till 70% av Vigmed AB och Vigmed Medical Device Co (Beijing) ägs till 100% av Vigmed Asia Ltd.

Styrelsen har den 14 april 2016 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande.

Not 2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Vigmed Holding AB har upprättats i enlighet med de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar av IFRS Interpretations Committee. Vidare tillämpar koncernen Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner. I koncernredovisningen värderas poster till anskaffningsvärdet. De redovisningsprinciper som beskrivs nedan har tillämpats konsekvent för alla perioder i denna koncern- och årsredovisning. Samtliga belopp i denna koncern respektive årsredovisning anges i svenska kronor (SEK) om inte annat anges.

Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Ett antal nya standarder och tolkningar träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2015 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Inga av dessa förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter med undantag av de som följer nedan:

IFRS 15 "Revenue from contracts with customers" reglerar hur redovisning av intäkter ska ske. De principer som IFRS 15 bygger på ska ge användare av finansiella rapporter mer användbar information om företagets intäkter. Den ökade upplysningsskyldigheten innebär att information om intäktslag, tidpunkt för reglering, osäkerheter kopplade till intäktsredovisning samt kassaflöde hänförligt till företagets kundkontrakt ska lämnas. En intäkt ska enligt IFRS 15 redovisas när kunden erhåller kontroll över den försålda varan eller tjänsten och har möjlighet att använda och erhåller nyttan från varan eller tjänsten.

IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal samt därtill hörande SIC och IFRIC. IFRS 15 träder i kraft den 1 januari 2017. Förtida tillämpning är tillåten. Koncernen har ännu inte utvärderat effekterna av införandet av standarden.

I januari 2016 publicerade IASB en ny leasingstandard som kommer att ersätta IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Redovisningen för leasegivaren kommer i allt väsentligt att vara oförändrad. Standarden är tillämplig för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2019 eller senare. Förtida tillämpning är tillåten. EU har ännu inte antagit standarden. Koncernen är leasetagare i operationella leasingavtal vilka förväntas påverkas av IFRS 16 genom att dessa avtal ska redovisas med en tillgång och en skuld i balansräkningen samt i resultaträkningen med en avskrivning på tillgången och en räntekostnad på leasingkulden. Enligt nuvarande IAS 17 kostnadsförs leasingavgiften över leasingperioden. Koncernen har ännu inte utvärderat fullt ut hur effekten påverkar koncernens finansiella ställning.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen omfattar moderbolaget Vigmed Holding AB och de företag över vilka moderbolaget direkt eller indirekt har bestämmande inflytande (dotterföretag).

Dotterföretag är alla företag (inklusive strukturerade företag) över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Koncernens resultat och komponenter i övrigt totalresultat är hänförligt till moderbolagets ägare och till innehav utan bestämmande inflytande även om detta leder till ett negativt värde för innehav utan bestämmande inflytande. Redovisningsprinciperna för dotterföretag justeras vid behov för att överensstämja med koncernens redovisningsprinciper. Alla koncerninterna transaktioner och mellanhanden hänförliga till koncerninterna transaktioner elimineras vid upprättandet av koncernredovisningen.

Innehav utan bestämmande inflytande

Innehav utan bestämmande inflytande är den del av resultatet och nettotillgångarna i ej helägda dotterföretag som tillkommer andra ägare än moderbolagets aktieägare. Innehav utan bestämmande inflytandes andel av resultatet ingår i redovisat resultat i koncernresultaträkningen och andelen av nettotillgångarna ingår i eget kapital i koncernbalansräkningen.

Koncernen behandlar transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande som transaktioner med koncernens aktieägare. Vid förvärv från innehavare utan bestämmande inflytande redovisas skillnaden mellan erlagd köpeskilling och den faktiska förvärvade andelen av det redovisade värdet på dotterföretagets nettotillgångar i eget kapital. Vinster och förluster på avyttringar till innehavare utan bestämmande inflytande redovisas också i eget kapital.

Segmentrapportering

Den finansiella information som rapporteras till högste verkställande beslutsfattare (VD), som underlag för fördelning av resurser och bedömning av koncernens resultat, delas inte upp på olika rörelsesegment. Koncernen utgör därför ett enda rörelsesegment.

Omräkning av utländsk valuta

I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), vilket är moderbolagets funktionella valuta och koncernens rapporteringsvaluta.

Transaktioner i utländsk valuta omräknas i respektive enhet till enhetens funktionella valuta enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Vid varje balansdag räknas monetära poster i utländsk valuta om till balansdagens kurs.

Valutakursdifferenser redovisas i resultatet för den period i vilka de uppstår och redovisas i posterna "Finansiella intäkter" och "Finansiella kostnader" i resultaträkningen.

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag (av vilka inget har en höginflationsvaluta som funktionell valuta) som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

(a) tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagens kurs;

(b) intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs (såvida denna genomsnittliga kurs utgör en rimlig approximation av den ackumulerade effekten av de kurser som gäller på transaktionsdagen, annars omräknas intäkter och kostnader till transaktionsdagens kurs), och

(c) alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar tas upp till anskaffningsvärdet efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Anskaffningsvärdet består av inköpspriset, utgifter som är direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick att användas. Tillkommande utgifter inkluderas endast i tillgången eller

redovisas som en separat tillgång, när det är sannolikt att framtida ekonomiska förmåner som kan hänföras till posten kommer concernen till godo och att anskaffningsvärdet för densamma kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla övriga kostnader för reparationer och underhåll samt tillkommande utgifter redovisas i resultatet i den period då de uppkommer.

Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar kostnadsförs så att tillgångens värde minskat med bedömt restvärde vid nyttjandeperiodens slut, skrivs av över dess bedömda nyttjandeperiod som uppskattas till:

Maskiner och andra tekniska anläggningar 5 år

Inventarier och installationer 3 år

Maskiner och andra tekniska anläggningar skrivs av baserad på den tillverkade volymen, inventarier och installationer skrivs av linjärt.

Bedömda nyttjandeperioder, restvärden och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räkenskapsperiod, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåtriktat.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring, eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppstår vid utrangering eller avyttring av tillgången, utgörs av skillnaden mellan eventuella nettointäkter vid avyttringen och dess redovisade värde, redovisas i resultatet i den period när tillgången tas bort från rapporten över finansiell ställning.

Immateriella tillgångar

Immateriella tillgångar med bestämbara nyttjandeperioder som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över tillgångens uppskattade nyttjandeperiod. Bedömda nyttjandeperioder och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räkenskapsår, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåtriktat. Uppskattade nyttjandeperioder för immateriella tillgångar uppskattas till:

Patent 5 år

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten 5 år

Programvaror 3 år

Förvärvade programvarulicenser aktiveras på basis av de kostnader som uppstått då den aktuella programvaran förvärvats och satts i drift. Dessa aktiverade kostnader skrivs av under den bedömda nyttjandeperioden på 3 år.

Redovisningsprinciper för forskning och utveckling

Bolagets policy för aktivering av utgifter för utvecklingsarbeten omfattar både intern upparbetad tid, externa utvecklingskostnader och kostnader för patentsökning och innebär att projekt i utvecklingsfas aktiveras. Projektens övergång från forskningsfas till utveckling beslutas i styrelsen och stöds av en affärsplan.

Utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap redovisas som kostnad då de uppkommer.

Utgifter för utveckling, där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer, redovisas som en tillgång i rapporten över finansiell ställning endast om följande villkor är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den
- Företaget har för avsikt att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den
- Det finns förutsättningar för att använda eller sälja den immateriella tillgången
- Företaget visar hur den immateriella tillgången kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar
- Det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella tillgången

– De utgifter som är hänförliga till den immateriella tillgången under dess utveckling kan beräknas tillförlitligt

Övriga utvecklingsutgifter, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingsutgifter som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras innefattar i huvudsak utgifter från underleverantörer samt kostnader för anställda.

Efter första redovisningstillfället redovisas aktiverade utvecklingsutgifter till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar.

Avskrivningar inleds när den första säljbara produkt relaterad till utvecklingsprojektet kan tillverkas.

Utrangeringar och avyttringar

En immateriell tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar förväntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppstår när en immateriell tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning, utgörs av skillnaden mellan det som erhålls vid avyttringen och tillgångens redovisade värde, redovisas i resultatet när tillgången tas bort från rapporten över finansiell ställning.

Nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar

Vid varje balansdag analyserar koncernen de redovisade värdena för materiella och immateriella tillgångar för att fastställa om det finns någon indikation på att dessa tillgångar har minskat i värde. Om så är fallet, beräknas tillgångens återvinningsvärde för att kunna fastställa värdet av eventuell nedskrivning.

Immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning ska prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. Aktiverade utgifter för produktutveckling prövas därför för eventuellt nedskrivningsbehov minst årligen.

Återvinningsvärdet är det högre värdet av det verkliga värdet minus försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärde diskonteras uppskattat framtida kassaflöde till nuvärde med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell marknadsbedömning av pengars tidvärde och de risker som förknippas med tillgången.

Om återvinningsvärdet för en tillgång fastställs till ett lägre värde än det redovisade värdet, skrivs det redovisade värdet på tillgången ned till återvinningsvärdet. En nedskrivning ska omedelbart kostnadsföras i resultatet.

Då en nedskrivning sedan återförs, ökar tillgångens redovisade värde till det omvärderade återvinningsvärdet, men det förhöjda redovisade värdet får inte överskrida det redovisade värde som skulle fastställts om ingen nedskrivning gjorts av tillgången under tidigare år. En återföring av en nedskrivning redovisas direkt i resultatet.

Varulager

Varulagret värderas, med tillämpning av först-in-först-ut principen, till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen. Avdrag sker för internvinster som uppkommer vid leverans mellan de bolag som ingår i koncernen. Produkter i lager skrivs ner enligt en individuell inkuransbedömning baserat på tekniskt eller fysiskt föråldrande eller trögrörlighet eller övertalighet.

Kundfordringar samt övriga lånefordringar och andra fordringar

Fordringar, som inte utgör derivat, med betalningar som går att fastställa och som inte är noterade på en aktiv marknad, redovisas efter det initiala redovisningstillfället till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Förlustrisken bedöms individuellt och nedskrivningar redovisas i resultaträkningen.

Likvida medel

Likvida medel inkluderar kassamedel och banktillgodohavanden samt andra kortfristiga likvida placeringar som lätt kan omvandlas till kontanter samt är föremål för en obetydlig risk för värdeförändringar. För att klassificeras som likvida medel får löptiden inte överskrida tre

månader från tidpunkten för förvärvet. Kassamedel och banktillgodohavanden kategoriseras som "Lånefordringar och kundfordringar" vilket innebär värdering till upplupet anskaffningsvärde. På grund av att bankmedel är betalningsbara på anfordran motsvaras upplupet anskaffningsvärde av nominellt belopp.

Eget kapital

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor eller tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år eller tidigare. Om inte, tas de upp som långfristiga skulder.

Skatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital eller övrigt totalresultat varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital eller övrigt totalresultat.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden i koncernredovisningen.

Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av skattesatser och lagar som har beslutats eller i praktiken beslutats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att utnyttjas och medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda i form av löner, pension, bonus, betald semester, betald sjukfrånvaro mm redovisas i takt med intjänandet.

Pensionsförpliktelser

I koncernen finns avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en plan där koncernen betalar avgifter till en separat juridisk enhet, vanligtvis ett försäkringsbolag. Koncernens utbetalningar redovisas som kostnad under den period när de anställda utfört de tjänster som avgiften avser. Koncernen har inga förpliktelser om pensioner eller andra ersättningar efter avslutad anställning.

Optionsprogram

Teckningsoptioner som tilldelats ledande befattningshavare och andra anställda värderas till verkligt värde vid tilldelningstidpunkten. Det verkliga värdet för teckningsoptionerna vid tilldelningstidpunkten har fastställts med hjälp av Black-Scholes värderingsmodell. För mer information om värderingen, se not 21. Ledande befattningshavare och anställda har betalat ett pris som motsvarar det verkliga värdet på optionerna, vilket innebär att dessa inte utgör aktierelaterade ersättningar enligt IFRS 2 och Vigmed redovisar därför inte någon kostnad för dessa optioner.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster redovisas separat i de finansiella rapporterna när detta är nödvändigt för att förklara koncernens resultat. Med jämförelsestörande poster avses poster som är väsentliga antingen på grund av sin storlek eller som inte är återkommande.

Intäktsredovisning

Bolagets intäktsprincip är att intäkter innefattar det verkliga värdet av vad som kommer att erhållas för sålda varor efter avdrag för rabatter,

returer och mervärdeskatt i Vigmeds verksamhet. Intäkter redovisas med eliminering av koncernintern försäljning.

Försäljning av varor intäktsredovisas när Vigmed har levererat produkter till distributörer, och det inte finns någon ej uppfyllt förpliktelse som skulle kunna påverka distributörernas godkännande av produkterna.

Leverans anses inte ha skett förrän produkterna har sänts till given plats och riskerna för inkurans och förlust har övergått till distributören.

Distributörerna har rätt att returnera felaktiga produkter. Försäljningsintäkter redovisas på basis av det pris som anges i försäljningsavtalet, netto efter rabatter och returer vid tidpunkten för försäljningen.

Royaltyintäkter periodiseras i enlighet med överenskommelsens ekonomiska innebörd.

Leasing

Ett finansiellt leasingavtal är ett avtal enligt vilket de ekonomiska riskerna och fördelar som förknippas med ägandet av ett objekt i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Övriga leasingavtal klassificeras som operationella leasingavtal. Koncernen har både finansiella och operationella leasingavtal. Leasingavgifter vid operationella leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden, såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden.

Koncernen leasar vissa materiella anläggningstillgångar. Leasingavtal av anläggningstillgångar där koncernen i allt väsentligt innehar de ekonomiska riskerna och fördelar som förknippas med ägandet, klassificeras som finansiell leasing.

Vid leasingperiodens början redovisas finansiell leasing i balansräkningen till det lägre av objektets verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna.

Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiella kostnader. Motsvarande betalningsförpliktelser, efter avdrag för finansiella kostnader, ingår i balansräkningens poster Långfristig upplåning och Kortfristig upplåning.

Räntedelen i de finansiella kostnaderna redovisas i resultaträkningen fördelat över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den respektive periodredovisade skulden.

Anläggningstillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal skrivs av under den kortare perioden av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolagets redovisning har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR2 Redovisning för juridisk person. RFR2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen skall tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för Årsredovisningslagen och hänsyn tagen till sambandet mellan redovisning och beskattning.

Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som skall göras från IFRS. Detta innebär att redovisningen i moderbolaget följer samma principer som koncernen med undantag av nedan.

Andelar i koncernföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Som intäkt redovisas erhållna utdelningar och koncernbidrag. Finansiella instrument redovisas ej till verkligt värde.

Not 3 Finansiell riskhantering

Vigmed utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker såsom finansierings- och likviditetsrisk, valutarisk, ränterisk och kreditrisk. Finansiella risker hanteras främst på styrelse- och ledningsnivå. Vigmeds finansiella risker bedöms huvudsakligen bestå av finansieringsrisk, likviditetsrisk och valutarisk vilka beskrivs nedan.

Finansiering och likviditet

Finansieringsrisk avser risken att finansiering av lån och krediter blir svår eller kostsam och att koncernen därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Likviditetsrisk avser risken att inte kunna fullgöra sina betalningsåtaganden då de förfaller. Vigmed har för närvarande inga lån eller krediter. Ledningen och styrelsen arbetar aktivt och kontinuerligt med bolagets styrning och kontroll inklusive resultat,

likviditet och finansiell ställning. Styrelsen prövar löpande att förutsättningar för fortsatt drift föreligger. Det kan inte uteslutas att bolaget kan komma att behöva ytterligare kapitaltillskott fram till dess att verksamheten når "break-even" med ett positivt resultat och kassaflöde. Det finns heller inga garantier för att ett sådant kapitaltillskott kan anskaffas överhuvudtaget och inte heller att det kan ske till fördelaktiga villkor.

Valutarisker

Vigmed är verksamt på en global marknad med stora delar av försäljningen och inköpen i andra valutor än SEK.

Försäljningen sker till övervägande del i EUR, och koncernens inköp av varor sker primärt i EUR och SEK. Koncernens inköp av tjänster sker delvis i SEK men även i GBP, USD, JPY, CNY och EUR. Förändringar i värdet på SEK i förhållande till andra valutor kan därmed komma att få negativa effekter på Bolagets resultat och finansiella ställning. Koncernen säkrar inte valutaexponeringen varför den valutarisk som Bolaget utsätts för kan komma att påverka Bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt.

Per 31 december 2015

Parameter	Förändring, %	Effekt nettoomsättningen, kSEK	Effekt resultat före skatt, kSEK
EUR/SEK	+/- 1	+/- 42	+/- 60
USD/SEK	+/- 1	-	+/- 5
DKK/SEK	+/- 1	-	+/- 109
GBP/SEK	+/- 1	-	+/- 4
Övriga valutor/SEK	+/- 1	-	+/- 2

Per 31 december 2014

Parameter	Förändring, %	Effekt nettoomsättningen, kSEK	Effekt resultat före skatt, kSEK
EUR/SEK	+/- 1	+/- 11	+/- 1
USD/SEK	+/- 1	-	+/- 42
DKK/SEK	+/- 1	-	+/- 23
GBP/SEK	+/- 1	-	+/- 4
Övriga valutor/SEK	+/- 1	-	+/- 1

Ränterisk

Med ränterisk avses risken att förändringar i marknadsräntan påverkar Bolagets räntenetto. Vigmed har för närvarande inga lån eller krediter. Vigmed planerar att i framtiden i viss mån finansiera verksamheten genom att uppta externa lån. Bolaget finansiella ställning och resultat kan då påverkas negativt av förändringar i marknadsräntan.

Kreditrisk

Med kreditrisk avses risken för att en kredittagare inte fullgör sina förpliktelser mot Vigmed samt risken för att den av motparten ställda säkerheten inte täcker fordran. Kreditrisk inkluderar även motpartsrisk. Vigmed har inte idag några kundfordringar som bedöms som osäkra, men det finns en risk att sådana uppkommer i framtiden vilket kan påverka Bolagets finansiella ställning och resultat negativt.

Hantering av kapital

Koncernens mål för förvaltning av kapital är att säkerställa koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att generera skäligen avkastning till aktieägarna och nytta till övriga intressenter. Koncernen finansieras genom eget kapital vilket uppgår till 74 314 (73 820) kSEK. Koncernens nuvarande policy är att inte lämna någon utdelning. Först när företaget når en långsiktig lönsamhet kommer förslag om utdelning till aktieägarna kunna ske.

Not 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Nedan redogörs för de viktigaste antagandena om framtiden och andra viktiga källor till osäkerhet i uppskattningar per balansdagen, som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår.

Nedskrivningsprövning av anläggningstillgångar

Nedskrivningsbehovet för företagets aktiverade utgifter för produktutveckling prövas minst årligen. Övriga immateriella och materiella anläggningstillgångar prövas för nedskrivning om det föreligger någon indikation på att nedskrivningsbehov kan föreligga. Nedskrivningsprövningar baseras på en genomgång av återvinningsvärdet som uppskattas utifrån tillgångarnas nyttjandevärde. Företagsledningen gör beräkningar av framtida kassaflöden enligt interna affärsplaner och prognoser.

Vid denna genomgång används även uppskattningar av bland annat diskonteringsränta och framtida tillväxttakt bortom fastställda budgetar och prognoser.

Redovisade värden för immateriella tillgångar uppgår till 13 056 (10 560) kSEK, varav aktiverade utgifter för produktutveckling utgör 11 031 (8 740) kSEK. Under året har nedskrivningar om totalt 1 949 kSEK avseende aktiverade utgifter för produktutveckling för SWiNG Universal gjorts i enlighet med ledningens bästa bedömning.

Redovisade värden för materiella tillgångar uppgår till 50 098 (19 348) kSEK. Under året har nedskrivningar om totalt 3 322 kSEK avseende leasade verktyg och ett manuellt monteringsverktyg avseende SWiNG Universal samt Vigclip 2 komponenter i tillverkningsutrustningen gjorts i enlighet med ledningens bästa bedömning.

Förändringar av de antaganden som gjorts av företagsledningen vid nedskrivningsprövningen skulle kunna få väsentlig påverkan på företagets resultat och finansiella ställning. Företagsledningen bedömer att det inte föreligger något ytterligare nedskrivningsbehov avseende koncernens immateriella och materiella anläggningstillgångar per 2015-12-31.

Viktiga bedömningar vid tillämpning av koncernens redovisningsprinciper

I följande avsnitt beskrivs de viktigaste bedömningar, förutom de som innefattar uppskattningar (se ovan), som företagsledningen har gjort vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper och som har den mest betydande effekten på de redovisade beloppen i de finansiella rapporterna.

Tidpunkt för aktivering av utgifter för produktutveckling

Internt utarbetade immateriella tillgångar såsom aktiverade utgifter för produktutveckling måste uppfylla ett antal kriterier för att få redovisas i balansräkningen. Dessa kriterier beskrivs under redovisningsprinciper ovan. Ett av dessa kriterier innebär att företagsledningen måste göra en bedömning av om det är sannolikt att den immateriella tillgången kommer att generera ekonomiska fördelar. Först när företagsledningen kan göra denna bedömning får utvecklingsutgifter i projektet börja aktiveras som en tillgång i balansräkningen.

Vigmed äger breda patenträttigheter för två innovationsplattformar internationellt och bygger sin produktutveckling primärt på dessa två patentplattformar.

Bolaget jobbar i samarbeten med tillverkare och distributörer i syfte att etablera en högkompetent och kostnadseffektiv affärsmodell. Vigmed kan på så vis utnyttja utarbetade kommersiella kanaler hos valda distributörer för att bygga upp Vigmeds marknadsföring och försäljning. Affärsmodellen med strategiska allianser med industriella partners möjliggör också att tillverkarna direktinvesterar i produktionsapparat för tillverkning av Vigmeds produkter.

Vigmed har inlett samarbete med distributörer och inlett försäljning på arton marknader och har samarbetsavtal med tre tillverkare.

Baserat på ovanstående förutsättningar har företagsledningen gjort bedömningen att det är sannolikt att de produktutvecklingsprojekt där utgifter har aktiverats kommer att generera ekonomiska fördelar för företaget.

Not 5 Segmentinformation (kSEK)

Den finansiella information som rapporteras till högste verkställande beslutsfattare (VD), som underlag för fördelning av resurser och bedömning av koncernens resultat, delas inte upp på olika rörelsesegment. Koncernen utgör därför ett enda rörelsesegment.

Information om större kunder:

Koncernens omsättning är hänförlig till sjutton distributörer i Europa samt en utanför Europa.

Då försäljning av Vigmeds produkter sker genom exklusivtavsavtal med en distributör per land redovisas inte intäkter per geografiskt område i denna rapport mer än för de kunder som står för mer än tio procent av den totala omsättningen.

Som framgår av tabellen nedan har koncernen under 2015 haft två kunder vars andel av omsättningen överstiger tio procent.

Kunder vars andel av omsättningen överstiger 10%:

	Försäljning	
	2015	2014
Vygon, Tyskland	1 822	
CODAN, Sverige	437	221
Mavrogenis, Grekland		220
Werfen, Spanien		125
CODAN, Danmark		432

Koncernen har sitt säte i Sverige. Intäkterna från externa kunder i Sverige uppgår till 437 kSEK (221 kSEK) och summa intäkter från externa kunder i andra länder uppgår till 3 742kSEK (903 kSEK).

Anläggningstillgångar fördelat per geografiskt område:

	Anläggningstillgångar	
	2015	2014
Indien	9 951	9 449
Sverige	53 203	20 459
Summa	63 154	29 908

Not 6 Övriga rörelseintäkter (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Övriga rörelseintäkter:				
Valutakursvinster rörelsen	-	-	4	-
Efterskönt lån från Nopef	387	-	-	-
Reavinst försäljning av materiella tillgångar	27	-	35	-
Summa övriga rörelseintäkter	414	0	39	0

Not 7 Övriga rörelsekostnader (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Övriga rörelsekostnader:				
Valutakursförluster rörelsen	132	14	-	-
Summa övriga rörelsekostnader	132	14	0	0

Not 8 Jämförelsestörande poster (kSEK)

Poster som är väsentliga antingen på grund av sin storlek eller som inte är återkommande bedöms utgöra jämförelsestörande poster och redovisas i relevant post i resultaträkning. Exceptionella intäkter som

förekommit under året har redovisats som övriga rörelseintäkter.

En analys av det belopp som utgör en jämförelsestörande post i dessa finansiella rapporter visas nedan.

	2015	2014
Koncernen, kSEK	2015	2014
- Kostnader relaterade till SWiNG Universal		
- Nedskrivning av varor till nettoförsäljningsvärde	1 001	-
- Av- och nedskrivning av anläggningstillgångar	6 204	-
- Kostnader för förpliktelser enligt avtal	3 000	-
- Kostnader relaterade till uppgraderingen av CLiP produkter		
- Lagernedskrivning, kassation samt kostnader för ersättningsprodukter	6 211	-
- Nedskrivning av anläggningstillgångar	286	-
- Reserv för utnyttjade kontorslokaler	348	-
- Reserv för uppsagda och arbetsbefriad personal	309	-
- Engångshonorar till logistikpartner		6 500
Summa jämförelsestörande kostnader	17 359	6 500
- Efterskönt lån från Nopef avseende etablering i Kina	387	-
Summa jämförelsestörande intäkter	387	0

Produkten SWiNG Universal har inte lanserats under året som planerat. Detta på grund av att en leverantör av maskinutrustning inte klarade av att leverera en fungerande produktionslinje under 2015. Som en konsekvens av detta kunde Vigmeds kontraktstillverkare i sin tur inte fullfölja sina kontraktuella förpliktelser mot Vigmed varför leveranser av produkten inte kommit igång. Förseningen har bl.a. medfört att konkurrenter tillåtit att etablera alternativa produkter på marknaden. Vigmed har som en konsekvens tvingats revidera ner sina framtida förväntningar på SWiNG Universal och nödvändiga nedskrivningar av lager och anläggningstillgångar har genomförts under året. Vidare har en reserv för förväntade förpliktelser enligt avtal inkluderats i boksluttet. Den samlade kostnaden, som är av engångskaraktär, för dessa åtgärder uppgick under året till 10 205 kSEK.

Efter uppgraderingen av vissa CLiP-produkter som genomfördes under året har Vigmed valt att inte leverera ut tidigare versioner av dessa CLiP-produkter till marknaden varför kostnader för kassation och lagernedskrivning av dessa samt kostnader för ersättningsvaror tillkommit. Vidare har en mindre nedskrivning gjorts avseende Vigclip 2 komponenter i tillverkningsutrustningen. Den samlade kostnaden, som är av engångskaraktär, för dessa åtgärder uppgick under året till 6 497 kSEK.

Ovanstående kostnader har belastat kostnadsraderna i resultaträkningen med följande belopp:

Råvaror och förnödenheter	7 212 kSEK
Övriga externa kostnader	3 348 kSEK
Personalkostnader	309 kSEK
Av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar	6 490 kSEK
	17 359 kSEK

Not 9 Ersättningar till anställda, mm (kSEK)

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode för styrelseuppdrag enligt årsstämans beslut. Styrelsen har valt att avstå tjugofem procent av sitt arvode för 2015.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare

Styrelsen beslutar om riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare samt utvärderar dessa årligen. Styrelsen beslutade att för 2015: Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare ska utgöras av grundlön, rörlig ersättning samt pension och skall vara marknadsmässig. Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning skall stå i proportion till befattningshavarens

ansvar och befogenheter. Den årliga rörliga ersättningen för verkställande direktören skall vara maximerad till fyra månadslöner. För andra ledande befattningshavare skall den årliga rörliga ersättningen maximalt vara tre månadslöner. Den årliga rörliga ersättningen för verkställande direktören och andra ledande befattningshavare skall baseras på utfall av förutbestämda mål hänförliga till bolagets försäljning, lansering av produkter samt mål avseende kassaflöde från den löpande verksamheten. Uppsägningstid för verkställande direktören skall vara maximalt tolv månader och för övriga ledande befattningshavare maximalt tre månader.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Löner och andra ersättningar till:				
Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	8 733*	6 887*	1 934**	2 078**
Övriga anställda	5 191	4 574	-	-
Pensionskostnader***	492	-	54	-
Sociala avgifter enligt lag och avtal	3 419	2 980	517	565
Totalt	17 835	14 441	2 505	2 643

*Omfattar fakturerat arvode 1 343 kSEK (1 190 kSEK) via bolag (ingår i tabellen ovan) och redovisas i resultaträkningen under övriga externa kostnader. Se not 25.

**Omfattar fakturerat arvode 358 kSEK (450 kSEK) via bolag (ingår i tabellen ovan) och redovisas i resultaträkningen under övriga externa kostnader. Se not 25.

*** Från och med 1 april 2015 utgår pension till samtliga anställda. Pensionskostnaden för den verkställande direktören uppgår för året till 54 kSEK.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Medelantal anställda				
Kvinnor	6	3	-	-
Män	12	10	1	1
Totalt	18	13	1	1

	2015		2014	
	Antal på balansdagen	varav män	Antal på balansdagen	varav män
Könsfördelning i koncernen för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare				
Styrelseledamöter	8	8	7	7
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	4	2	6	5

Not 10 Ersättningar till revisorerna (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Ersättningar till revisorerna, kSEK				
PwC				
-Revisionsuppdraget	250	172	100	122
-Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	33	55	33	45
-Skatterådgivning	18	-	-	-
-Övriga tjänster	54	145	-	145
Summa	355	372	133	312

Not 11 Finansiella intäkter och kostnader (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Finansiella intäkter:				
-ränteintäkter på kortfristiga banktillgodohavanden	15	218	14	152
-ränteintäkter på långfristiga koncerntillgodohavanden	-	-	434	210
Totala finansiella intäkter	15	218	448	362
Räntekostnader:				
-skulder avseende finansiell leasing	1 990	433	-	-
-övriga räntekostnader kortfristiga skulder	0	-	2	0
-räntekostnader på koncernskulder	-	-	0	10
Totala finansiella kostnader	1 990	433	2	10
Resultat från andelar i dotterbolag:				
Nedskrivning av andelar i dotterföretag - lämnat aktieägartillskott	-	-	48 000	2 500
Total resultat från andelar i dotterbolag	0	0	48 000	2 500

Not 12 Skatt (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Årets skatt				
aktuell skatt på årets resultat	-	-	-	-
uppskjuten skatt hänförlig till temporära skillnader	-	-	-	-
Summa redovisad skattekostnad	0	0	0	0

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Avstämning årets skattekostnad				
Resultat före skatt	-50 143	-32 230	-49 325	-1 916
Årets skatteintäkt:				
Skatt beräknad enligt nationella skattesatser i respektive land	11 027	7 091	10 851	971
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-8	-13	-10 561	-555
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	0	0	-	-
Skatteeffekt av underskott för vilka ingen uppskjuten skattefordran redovisas	-11 019	-7 078	-290	-416
Summa	0	0	0	0
Justeringar som redovisats innevarande år avseende tidigare års aktuella skatt	-	-	-	-
Årets redovisade skattekostnad	0	0	0	0

Koncernens skattemässiga förlustavdrag om cirka 124 miljoner SEK (68 miljoner SEK) är ej aktiverad, då bedömning har gjorts att förlustavdraget ännu ej kan aktiveras.

Not 13 Resultat per aktie (SEK)

Följande resultat och vägda genomsnittliga antal aktier har använts vid beräkningen av resultat per aktie före utspädning:

	2015	2014
Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-50 110 277	-32 230 248
Vägd genomsnittligt antal aktier före utspädning	44 133 560	37 914 546
Vägd genomsnittligt antal aktier efter utspädning	44 888 560	38 669 546
Resultat per aktie före utspädning, kr	-1,14	-0,85
Resultat per aktie efter utspädning	-1,12	-0,83

Vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning justeras det vägda genomsnittliga antalet utestående stamaktier för utspädningseffekt av potentiella stamaktier. Vigmed har potentiella stamaktier i form av teckningsoptioner, vilka skulle kunna orsaka en utspädningseffekt i framtida perioder. Se not 21 för mer information om företags teckningsoptioner.

Utdelning per aktie

Ingen utdelning har skett under 2014 eller 2015. Vid årsstämman den 12 maj 2016 kommer ingen utdelning att föreslås.

Not 14 Immateriella anläggningstillgångar (kSEK)

	Koncernen		
	Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	Patent	Programvaror
Räkenskapsåret 2014			
Ingående redovisat värde	3 350	628	65
Inköp	5 843	1 013	311
Avskrivningar	-453	-161	-36
Utgående redovisat värde	8 740	1 480	340
Per 31 december 2014			
Anskaffningsvärde	9 193	1 641	380
Akkumulerade avskrivningar	-453	-161	-40
Redovisat värde	8 740	1 480	340
Räkenskapsåret 2015			
Ingående redovisat värde	8 740	1 480	340
Inköp	5 970	476	268
Utrangering	-	-	-22
Avskrivningar	-1 730	-382	-135
Nedskrivningar	-1 949	-	-
Utgående redovisat värde	11 031	1 574	451
Per 31 december 2015			
Anskaffningsvärde	15 163	2 117	622
Akkumulerade avskrivningar	-2 183	-543	-171
Akkumulerade nedskrivningar	-1 949	-	-
Redovisat värde	11 031	1 574	451

Årets inköp i utgifter för utvecklingsarbeten utgörs av aktiverat internt arbete 2 552 kSEK och utgifter till externa utvecklingsarbeten 3 418 kSEK, varav utveckling av SWiTCH 4 192 kSEK, Vigclip 3 1 041 kSEK, och övriga mindre projekt 737 kSEK.

Årets investeringar i patent om 476 kSEK utgörs huvudsakligen av utgifter till internationalisering av nålskyddspatent.

Årets inköp programvaror avser anpassningar av affärssystemet Dynamics NAV 238 kSEK och mjukvara till utvecklingsarbetet 30 kSEK.

Avskrivningar för utvecklingsutgifter och patent till produktserien SWiTCH har inletts under året.

Årets nedskrivningar i balanserade utgifter för utvecklingsarbeten avser internt arbete och externa utvecklingskostnader avseende SWiNG Universal.

Det totala beloppet av utgifter för forskning och utveckling som kostnadsförts uppgår till 13 591 kSEK (12 612 kSEK), varav 6 446 kSEK (6 856 kSEK) aktiverats.

Not 15 Materiella anläggningstillgångar (kSEK)

	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Koncernen Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	Inventarier och installationer	Moderbolaget Inventarier
Räkenskapsåret 2014				
Ingående redovisat värde	7 306	1 873	542	58
Inköp	9 790	-	503	-
Omklassificeringar	1 873	-1 873	-	-
Avskrivningar	-306	-	-235	-25
Nedskrivningar	-35	-	-90	-
Utgående redovisat värde	18 628	0	720	33
Per 31 december 2014				
Anskaffningsvärde	18 969	0	1 045	75
Akkumulerade avskrivningar	-306	-	-235	-42
Akkumulerade nedskrivningar	-35	-	-90	-
Redovisat värde	18 628	0	720	33
Räkenskapsåret 2015				
Ingående redovisat värde	18 628	0	720	33
Inköp	37 316	-	79	-
Utrangering/försäljning	-	-	-75	-75
Avskrivningar	-2 925	-	-389	-
Avskrivningar på uttrangerade/sålda tillgångar	-	-	66	42
Nedskrivningar	-3 322	-	-	-
Utgående redovisat värde	49 697	0	401	0
Per 31 december 2015				
Anskaffningsvärde	56 285	0	1 049	-
Akkumulerade avskrivningar	-3 231	-	-558	-
Akkumulerade nedskrivningar	-3 357	-	-90	-
Redovisat värde	49 697	0	401	0

Maskiner och andra tekniska anläggningar omfattar förutom direkta investeringar i utrustning även verktyg för tillverkning av produktlinjen SWiNG och maskin och verktyg för tillverkning av produktlinjen SWiTCHE som är leasade via kontraktstillverkare.

Av de redovisade värden i maskiner och andra tekniska anläggningar om 49 697 kSEK utgör leasing 38 799 kSEK. Övriga investeringar i maskiner och andra tekniska anläggningar omfattar huvudsakligen verktyg som används i tillverkningen av CLiP Ven, CLiP Neo och SWiNG.

Initialt motsvarar leasinginvesteringen den finansiella leaseingskuld som redovisas i balansräkningen under "Låneskuld avseende finansiell leasing, långfristig del" och "Låneskuld avseende finansiell leasing, kortfristig del".

Årets investeringar i maskiner och andra tekniska anläggningar om 37 316 kSEK avser leasing av maskin och verktyg för produktionslin-

jen SWiTCHE om 36 689 kSEK, komponenter till Vigclip 3 i tillverkningsutrustningen om 490 kSEK samt verktyg för övriga mindre projekt om 137 kSEK.

Årets investeringar i inventarier utgörs huvudsakligen av möbler till kontorslokaler.

Avskrivningar under året för maskiner och andra tekniska anläggningar som används i tillverkningen avser produktlinjen CLiP, SWiNG och SWiTCHE. Avskrivningarna beräknas baserade på tillverkad volym.

Årets nedskrivning i maskiner och andra tekniska anläggningar avser nedskrivning av leasade verktyg och ett manuellt monteringsverktyg avseende SWiNG Universal samt Vigclip 2 komponenter i tillverkningsutrustningen.

Nedskrivning om 35 kSEK i 2014 utgörs av en ombyggnad av ett förserieverktyg.

Not 16 Finansiella instrument per kategori (kSEK)

Redovisat värde för finansiella tillgångar och finansiella skulder fördelat per värderingskategori i enlighet med IAS 39 framgår av tabellen nedan.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Låne- och kundfordringar				
Kundfordringar och andra fordringar	1 787	1 379	1 303	249
Likvida medel	65 360	63 500	58 457	57 736
Summa	67 147	64 879	59 760	57 985
Övriga finansiella skulder				
Skulder avseende finansiell leasing	42 977	7 397	-	-
Leverantörsskulder	7 863	4 420	3 931	1 745
Övriga skulder	1 046	628	166	102
Summa	51 886	12 445	4 097	1 847

Skulder avseende finansiell leasing utgör skuld avseende verktyg för tillverkning av produktlinjen SWiNG och verktyg och maskiner för tillverkning av produktlinjen SWITCH.

Värdering av finansiella instrument till verkligt värde

För finansiella tillgångar och finansiella skulder bedöms de redovisade värdena vara en god approximation av de verkliga värdena till följd av att löptiden och/ eller räntebindningen är kort, vilket innebär att en diskontering baserad på gällande marknadsförutsättningar inte bedöms leda till någon väsentlig effekt.

Not 17 Varulager

Koncernens varulager består av färdigvaror.

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning

av först in, först ut-metoden (FIFU). Produkter i lager skrivs ner enligt en individuell inkuransbedömning baserat på tekniskt eller fysiskt föråldrande eller trögrörlighet eller övertaglighet.

Not 18 Kundfordringar och andra fordringar (kSEK)

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Kundfordringar	157	29	-	-
Förutbetalda kostnader:				
Förutbetalda hyreskostnader	246	128	-	-
Förutbetalda försäkringspremier	66	125	25	24
Förutbetalda pensioner	60	-	6	-
Övr förutbet kostnader/upplupna intäkter	490	194	181	-
Summa förutbetalda kostnader	862	447	212	24
Fordringar koncernföretag	-	-	1 154	223
Övriga fordringar	1 630	1 350	149	26
Summa	2 649	1 826	1 515	273

Not 19 Likvida medel

I likvida medel i balansräkningen och kassaflödesanalysen ingår följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Bank SEK	65 331	63 449	58 457	57 736
Bank, HKD (Vigmed Asia Ltd.)	29	51	-	-
Summa likvida medel	65 360	63 500	58 457	57 736

Not 20 Eget kapital

Aktiekapital

Samtliga aktier är av samma aktieslag, är fullt betalda och berättigar till en röst. Inga aktier är reserverade för överlåtelse enligt optionsavtal eller andra avtal.

Nyemissioner

I december 2015 genomfördes en företrädesemission där 21 916 666 nya aktier emitterades och 50 625 180 kr (efter avdrag för emissionskostnader om 6 358 152 kr) erhöles. Nyemissionen medförde en ökning av aktiekapitalet med 442 340 kr och resterande belopp uppgående till 50 182 840 kr redovisades mot övrigt till-

skjutet kapital/överkursfonden. Nyemissionen registrerades hos Bolagsverket den 23 december 2015, dock fick aktieägarna sina aktier tilldelade först den 8 januari 2016.

I december 2014 genomfördes en företrädesemission där 6 261 904 nya aktier emitterades och 52 115 050 kr (efter avdrag för emissionskostnader om 4 242 086 kr) erhöles. Nyemissionen 2014 medförde en ökning av aktiekapitalet med 126 383 kr och resterande belopp uppgående till 51 988 667 kr redovisades mot övrigt tillskjutet kapital/överkursfonden.

Koncernen	Förändring aktiekapital (kr)	Ack. aktiekapital (kr)	Förändring (antal aktier)	Ack. antal aktier	Kvotvärde
Åtgärd					
Bolagsbildning	50 000	50 000	+50 000	50 000	1
Split		50 000	+2 425 000	2 475 000	0,02
Apportemission	636 868,69	686 868,69	+31 525 000	34 000 000	0,02
Nyemission 2013	71 428,56	758 297,25	+3 571 428	37 571 428	0,02
Nyemission 2014	126 382,86	884 680,11	+6 261 904	43 833 332	0,02
Nyemission 2015	442 340,05	1 327 020,16	+21 916 666	65 749 998	0,02

Övrigt tillskjutet kapital

Avser eget kapital som är tillskjutet från ägarna.

Reserver

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens funktionella valuta. Moderbolaget och koncernen presenterar sina finansiella rapporter i SEK.

Balanserat resultat

I balanserade vinstmedel inklusive årets resultat ingår resultat från moderbolaget och dess dotterbolag.

Moderbolaget

Aktiekapital

Aktiekapitalet består av 65 749 998 (43 833 332) aktier med kvotvärde SEK 0,02 (0,02) med vardera en röst.

Fritt eget kapital

Överkursfond

När aktier emitteras till överkurs, det vill säga för aktierna ska betalas mer än aktiernas kvotvärde, ska ett belopp motsvarande det erhållna beloppet utöver kvotvärdet på aktierna, föras till överkursfonden.

Balanserat resultat

Föregående års fria egna kapital tillsammans med årets resultat och eventuell fond för verkligt värde utgör summa fritt eget kapital, det vill säga det belopp som finns tillgängligt för utdelning till aktieägarna.

Not 21 Utställda teckningsoptioner

Vid en extra bolagsstämma den 14 januari 2014 beslutades om ett aktierelaterat incitamentsprogram för ledande befattningshavare och/eller övriga anställda i form av emission av högst 760 000 teckningsoptioner. 755 000 teckningsoptioner tecknades av tolv anställda, varav tre ledande befattningshavare, och 634 200 kronor inbetalades. Kostnaderna uppgick till 119 000 kronor.

Teckningsoptionerna tilldelades den 10 februari 2014 och har förvärvats till ett pris uppgående till 0,84 kr per teckningsoption. Betalning har erlagts kontant. Verkligt värde på teckningsoptionerna vid tilldelningstidpunkten har beräknats till 0,84 kr. Eftersom teckningsoptionerna förvärvats till ett pris motsvarande marknadsvärdet utgör de inte någon aktierelaterad ersättning.

Efter den senaste nyemission i december 2015 är aktiepris och antalet aktier per teckningsoptioner omräknat. Efter omräkningen äger

teckningsoptionsinnehavarna rätt att, under perioden den 15 januari 2017 till och med den 31 januari 2017, för varje teckningsoption teckna 1,1 ny aktie i företaget till en teckningskurs om cirka 21,8 kronor per aktie (lösenpris) (24 kronor per 31 december 2014). I det fall samtliga teckningsoptioner nyttjas kommer bolagets aktiekapital att öka med upp till cirka 16 766 kronor (15 339 kronor per 31 december 2014), motsvarande högst 2 % av det nuvarande aktiekapitalet.

Det verkliga värdet för teckningsoptionerna vid tilldelningstidpunkten har fastställts med hjälp av Black-Scholes värderingsmodell. De viktiga indata som använts i beräkningen var: en aktiekurs på 14,10 kr på tilldelningsdagen, ovanstående lösenpris, volatilitet på 30%, förväntad utdelning 0 kr, förväntad löptid på optionerna på 3 år och årlig riskfri ränta på 1,26%.

Not 22 Upplåning

Skulder avseende finansiell leasing

	2015	2014
Bruttoskulder avseende finansiell leasing		
Inom 1 år	3 542	4 126
mellan 1 och 5 år	57 208	6 110
Summa	60 750	10 236
Framtida finansiella kostnader för finansiell leasing	-17 773	-2 839
Nuvärde på skulder avseende finansiell leasing	42 977	7 397
Nuvärde på finansiella leasingsskulder är som följer:		
Inom 1 år	2 774	2 774
mellan 1 och 5 år	40 203	4 623
Summa	42 977	7 397

Leasingavtalen avser verktyg för tillverkning av SWiNG som amorteras över en period om fyra år och övergår till bolagets ägo efter leasingperiodens slut samt leasingavtal för verktyg och maskin av SWiTCHE som amorteras över en period om fem respektive sex år och övergår till bolagets ägo efter leasingperiodens slut.

Not 23 Leverantörsskulder och andra skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Leverantörsskulder	7 863	4 420	3 931	1 745
Sociala avgifter och liknande avgifter	1 046	628	166	102
Upplupna kostnader	7 182	8 969	950	1 570
Summa	16 091	14 017	5 047	3 417

Upplupna kostnader vid årets utgång utgörs huvudsakligen av personalrelaterade kostnader (3 069 kSEK) och förväntade kostnader relaterade till SWiNG Universal (2 964 kSEK).

Upplupna kostnader vid utgången av 2014 utgörs huvudsakligen av ackumulerad mellanhavande med logistikpartner MBH International A/S (Danmark).

Not 24 Åtaganden

Operationell leasing

Vigmed AB ingick i december 2012 avtal med kontraktstillverkaren HMD (Indien).

Tillverkningen hos HMD baseras på Vigmeds produktspecifikationer och IP-rättigheter och omfattar produkterna CLiP Ported, CLiP Winged och CLiP Neo. Vigmed tillhandahåller en kritisk komponent (Vigclip) till kontraktstillverkaren, denna komponent tillverkas i Sverige.

HMD har enligt avtalet investerat i verktyg och monteringslinjer till produktionen av Vigmeds produkter. Vidare regleras inköpspriser, leverans- och betalningsvillkor och minimum inköpsvolym i avtalet.

Vigmeds avtal med kontraktstillverkaren HMD klassificeras som ett

operationellt leasingavtal och leasingavgiften utgörs av de varor som köps av tillverkaren vilka kostnadsförs löpande.

Det är praktiskt ogenomförbart att skilja betalningarna och nedan redovisas alla betalningar enligt avtalet.

Årets kostnad för operationella leasingavgifter uppgår till 1 383 kSEK för koncernen; 1 366 kSEK HMD (660 kSEK) och operationella leasingkostnader för kontorsutrustning 17 kSEK (14 kSEK).

På balansdagen har koncernen utestående åtaganden i form av minimileaseavgifter under icke uppsägningsbara operationella leasingavtal, med förfallotidpunkter enligt nedan:

	2015	2014
Produktionsutrustning HMD:		
Bruttoskulder avseende operationell leasing (inklusive betalning för varor)		
Inom 1 år	34 302	24 645
mellan 1 och 5 år	44 624	82 214
Kontorsutrustning:		
Bruttoskulder avseende operationell leasing		
Inom 1 år	36	7
mellan 1 och 5 år	107	

Hysesavtal

Vigmed AB ingick i mars 2013 ett hyresavtal för kontor på Garnisonsgatan 10, Helsingborg. Kontraktet löper till den 31 december 2017, med en uppsägningsperiod om nio månader. Detta hyresavtal förlängs automatiskt med tre år om det inte är uppsagt. Hyresnivån för 2016 är 45 kSEK per månad.

Vigmed AB ingick i januari 2015 ett tilläggsavtal för utökad kontor på Garnisonsgatan 10, Helsingborg. Kontraktet löper till den 31 december 2017, med en uppsägningsperiod om nio månader. Detta hyresavtal är uppsagt. Hyresnivån är 10 kSEK per månad under 2016 och ökas till 19 kSEK per månad under 2017 .

Övriga betydande ingångna avtal:

Vigmed har tecknat ytterligare avtal med två kontraktstillverkare som klassificeras som finansiella leasingavtal. Ett avtal avseende verktyg för tillverkning av SWiNG-produkter och ett avtal avseende produktionsutrustning för tillverkning av SWiATCH. Verktygen för tillverkning av SWiNG-produkter inkluderades i koncernbalansräkningen under 2014 och produktionsutrustningen för tillverkning av SWiATCH har inkluderats under 2015 (se not 22).

Åtaganden avseende finansiell leasing

Kontrakterade investeringar vid rapportperiodens slut som ännu inte redovisats i de finansiella rapporterna uppgår till följande belopp:

	2015	2014
Materiella anläggningstillgångar	-	39 826

Not 25 Närstående

Transaktioner mellan företaget och dess dotterföretag, vilka är närstående till företaget, har eliminerats vid konsolideringen och upplysningar om dessa transaktioner lämnas därför inte i denna not. Upplysningar om transaktioner mellan koncernen och övriga närstående presenteras nedan.

Utöver inköp av konsulttjänster från ledande befattningshavare

och styrelsemedlemmer och från företag i vilka ledande befattningshavare eller styrelsemedlemmer har betydande inflytande, har det inte förekommit inköp eller försäljning mellan koncernen och närstående. Upplysningar om ersättningar till ledande befattningshavare och andra närstående presenteras nedan och i not 9. Upplysningar om teckningsoptioner till ledande befattningshavare beskrivs i not 21.

Följande transaktioner har skett med närstående:

	2015	2014
Köp av tjänster		
Företag kontrollerat av ledande befattningshavare eller styrelsemedlemmer		
Tjänster för patent	1 867	1 572
Juridiska tjänster	277	369
Övriga konsultationer	1 630	1 540
Summa	3 774	3 481

Tjänster köps från företag som kontrolleras av ledande befattningshavare eller styrelsemedlemmer på normala kommersiella villkor.

Genom Vigmed AB äger bolaget sjuttio procent av aktierna och rösterna i Vigmed Asia Ltd, se not 26. Resterande trettio procent ägs av Blue Tree International Ltd. Ägaren av detta bolag är Lennart Dreyer som ingår i styrelsen för Vigmed Holding AB (publ). Både Vigmed Holding AB (publ) och Blue Tree International Ltd. har under året haft utgifter som är relaterade till analys- och registreringskostnader i Kina. Samtliga kostnader fördelas och vidarefaktureras i enlighet med ägandet.

Inköp och försäljning inom samma koncern – moderbolaget

Inköp inom samma koncern uppgår till 0 (0) kSEK och försäljning inom samma koncern uppgår till 2 900 (2 500) kSEK vilket avser management fee. Moderbolaget redovisar en ränteintäkt om 434 (210) kSEK avseende lån till dotterbolaget.

	2015	2014
Lån till Vigmed AB	18 500	17 500
<i>Kortfristiga mellanhavanden</i>		
Vigmed AB	1 154	223

9,5 miljoner SEK av lånet till Vigmed AB löper tom 2018-05-25 och 9,0 miljoner SEK tom 2018-12-17 med en ränta på 1%.

Moderbolaget har under året lämnat ett ovillkorat aktieägartillskott om 48 000 miljoner SEK till Vigmed AB.

	Koncernen				Moderbolaget			
	Grundlön		Rörlig ersättning		Grundlön		Rörlig ersättning	
	2015	2014	2015	2014	2015	2014	2015	2014
Ersättningar till styrelse, VD och andra ledande befattningshavare:								
Lennart Holm, styrelseordförande	113	150	-	-	113	150	-	-
Lennart Dreyer, styrelseledamot	64	75	-	-	64	75	-	-
Mikael Karlsson, styrelseledamot	64	75	-	-	64	75	-	-
Ulf Mossberg, styrelseledamot	31	75	-	-	31	75	-	-
Per Knutsson, styrelseledamot	630	630	-	-	-	0	-	-
Rikard Roos, styrelseledamot	64	75	-	-	64	75	-	-
Philip Nybleus, styrelseledamot	33	-	-	-	33	-	-	-
Thomas Baier, styrelseledamot	33	-	-	-	33	-	-	-
Axel Sjöblad, styrelseledamot	33	-	-	-	33	-	-	-
Henrik Olsen, VD från och med 11 oktober 2015	332	-	23	-	-	-	-	-
Finn Ketler, VD till och med 10 oktober 2015	1 175	1 505	-	124	1 175	1 505	-	124
Andra ledande befattningshavare	4 710	4 099	288	80	-	-	-	-
Summa	7 282	6 684	311	204	1 610	1 955	0	124

Riktlinjer

Till moderbolagets styrelse utgår ett fast belopp om 150 tSEK till styrelsens ordförande och 85 tSEK till styrelseledamöter som inte uppstår lön från företaget, enligt bolagsstämmans beslut. Styrelsen beslutade under 2015 att avstå från 25% av arvudet.

Avtal om pension, avgångsvederlag eller annan förmån för styrelsens ledamöter finns ej. Fyra styrelseledamöter fakturerar arvode via bolag och redovisas i resultaträkningen under övriga externa kostnader.

Ersättningar till styrelseledamöter i dotterbolag utgår ej.

Ledande befattningshavare har under året fakturerat arvode och övriga ersättningar med 990 kSEK (719) via bolag (ingår i tabellen ovan) och redovisas i resultaträkningen under övriga externa kostnader

Från och med 1 april 2015 utgår 4,5% av bruttolönen i pension till samtliga anställda i koncernen inklusive verkställande direktör och ledande befattningshavare. Avtal om avgångsvederlag finns inte i koncernen.

Med ledande befattningshavare avses de sex anställda tillsammans med VD som under året har suttit i ledningsgruppen. Från och med november 2015 har ledningsgruppen reducerats till fyra personer. Denna består numera av verkställande direktör, ansvarig för ekonomi, ansvarig för forskning och utveckling samt ansvarig för sälj, marknad & logistik.

För VD och alla anställda baseras bonus till hundra procent på gemensamma mål uppställda av styrelsen och ledningen.

	2014	2013
Fordringar och skulder vid årets slut till följd av köp av tjänster med närstående		
Skulder till närstående	305	342

Skulderna till närstående härrör från inköpstransaktioner och förfaller inom en månad efter inköpsdagen. Skulderna löper utan ränta.

Not 26 Andelar i koncernföretag

	Org nr	Säte	Kapitalandel (%)
<i>Moderbolaget</i>			
Vigmed AB	556780-8018	Helsingborg	100
Vigmed Asia Limited	1708840	Hong Kong	70
Vigmed Medical Device CO (Beijing)	110000450283051	Beijing	100

	Kapitalandel %	Rösträttsandel	Antal aktier	Bokfört värde 31 dec 2015, kSEK
Vigmed AB	100	100	9 050	157 600

	2015	2014
Ingående anskaffningsvärden	157 600	157 600
Lämnat aktieägartillskott	48 000	2 500
Nedskrivning andelar dotterbolag	-48 000	-2 500
Utgående bokfört värde	157 600	157 600

Not 27 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar				
För lämnade garantier till Euroclear Sweden AB				
Bankmedel på spärrat konto	50	50	50	50
Summa ställda säkerheter	50	50	50	50
Eventalförpliktelser	0	0	0	0

Not 28 Händelser efter balansdagens utgång

Den nyemission som genomfördes under december 2015 registrerades hos Bolagsverket den 23 december 2015, dock fick aktieägarna sina aktier tilldelade först den 8 januari 2016.

En grupp av aktieägare som representerar drygt 30 % av antalet aktier och röster i moderbolaget har gemensamt med styrelsen utsett en valberedning inför årsstämman 2016 samt utarbetat en instruktion för dess arbete.

Styrelsen och den verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Helsingborg den 14 april, 2016

Lennart Holm
Ordförande

Per Knutsson

Mikael Karlsson

Philip Nybleaus

Rikard Roos

Lennart Dreyer

Thomas Baier

Axel Sjöblad

Henrik Olsen
VD

Vår revisionsberättelse lämnats den 14 april, 2016

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Christer Kilefors
Auktoriserad revisor

Till årsstämman i Vigmed Holding AB (publ), org.nr 556918-4632

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vigmed Holding AB (publ) för år 2015. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 23-55.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effek-

tiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2015 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2015 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vigmed Holding AB (publ) för år 2015.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Helsingborg den 14 april 2016
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Christer Kilefors
Auktoriserad revisor

VIGMEDS STYRELSE



LENNART HOLM

Född 1960. Styrelsens ordförande sedan 2012 och styrelseledamot sedan 2011.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: M. Sc. Chem. Eng. Chalmers Tekniska Universitet, Göteborg.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i BillerudKorsnäs Aktiebolag (publ), Vida Aktiebolag, ChamberTech AB, Brunkeberg Systems AB, Tuve Holding AB, Axolot Solutions AB, Polygiene AB, Hamnkrogen i Helsingborg Holding AB och Nexam Chemical Holding AB samt styrelseledamot i Preventic Försäkring AB, DermaZip AB, Hempel A/S (Danmark) samt Lennart Holm Development AB.

Tidigare uppdrag (senaste fem år): Styrelseuppdrag i Perstorp Holding AB, Chr Hansen A/S, Industrifonden, Lahega Kemi AB, Nattaro Labs AB, Neco Norden AB.

Innehav: 1 803 918 aktier, inkl. familj och bolag.

PHILIP NYBLAEUS

Född 1982. Styrelseledamot sedan 2015.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: M.Sc. Economics and Finance, Uppsala Universitet. Kurser inom CIBE certificate programmet, Columbia Business School, NY. Investment Manager, Bure Equity AB och styrelsemedlem, Investment AB Bure. Diverse positioner inom Corporate Finance på Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB.

Andra pågående uppdrag: Ledamot i Investment AB Bure.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Ledamot i RushRail AB.

Innehav: 0 aktier

RIKARD ROOS

Född 1974. Styrelseledamot sedan 2009.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: M. Sc. Chem. Eng. Lunds Tekniska Högskola. Auktoriserat svenskt och europeiskt patentombud, och en av huvuddelägarna i Ström & Gulliksson, samt såväl verkställande direktör som styrelseledamot för Ström & Gulliksson AB, Ström & Gulliksson Invest AB samt Studentgatan Patent AB. Grundare av Vigmed.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot och verkställande direktör i Ström & Gulliksson AB, Ström & Gulliksson Invest Aktiebolag, Studentgatan Patent AB samt styrelseledamot i DermaZip AB.

Tidigare uppdrag (senaste fem år): Styrelseuppdrag i Arxorbis AB.

Innehav: 2 503 662 aktier

MIKAEL KARLSSON

Född 1963. Styrelseledamot sedan 2009.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: Jur. kand. från Lunds Universitet, advokat inom affärsjuridik med IPR som specialområde (patenträtt, varumärken, design, copyright och kommersiella avtal och licenser).

Andra pågående uppdrag: Partner och delägare i Advokatbyrån Gulliksson AB, Ordförande i Connect Nordvästra Skåne och styrelsemedlem i Connect Skåne. Grundare av Vigmed.

Tidigare uppdrag (senaste fem år): Inga.

Innehav: 1 705 935 aktier (genom hustru Cecilia Karlsson).



PER KNUTSSON

Född 1959. Styrelseledamot sedan 2009.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: Polymerteknik/kemi vid Jönköpings Högskola, Polymera material/teknik vid Kristianstad Högskola, Polymerfysik vid KTH. Innovatör/Konceptutveckling. Tidigare funktioner inom utveckling och polymerteknologi hos Viggo Spectramed, Ohmeda, Becton Dickinson. Har 29 års erfarenhet från medicinteknikbranschen. Grundare av Vigmed.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot Soliver AB. Enskild firma PK polymer solution.

Tidigare uppdrag (senaste fem år): Inga.

Innehav: 6 515 081 aktier

LENNART DREYER

Född 1956. Styrelseledamot sedan 2011.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: MBA samt Ph. D. studier vid Göteborgs Universitet, tidigare rektor vid IHM Business School, Seniorkonsult i Deloitte samt Bain, gästprofessor vid Tsinghua University i Beijing samt Wuhan International Trade University, Kina.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande Stand Talent International Ltd., Foundation Asia Pacific Ltd. samt Business Research Ltd. Styrelseledamot i Ellen Asia Ltd. samt Neurovive Pharmaceutical Asia Ltd.

Tidigare uppdrag (senaste fem år): Styrelseordförande i Tidningen Chef.

Innehav: 150 837 aktier

THOMAS BAIER

Född 1959. Styrelseledamot sedan 2015.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: Högskoleexamen i Mikrobiologi och molekylär biologi, Ruprecht-Karls-Universität Heidelberg.

Doktorat inom barncancerforskning.

Oberoende teknikonsult med fokus på Med Tech / Biotech, grundare av och investerare i "autorial.de", VD för Oncompass Medicine GmbH (Tyskland, Österrike, Schweiz) i München. VD, Diagnostics Division of Hoffmann-La Roche AG incl VD, Roche Diagnostics Scandinavia AB. Styrelsemedlem, Roche Diagnostics Scandinavia AB och Roche Pharma, Sweden.

Andra pågående uppdrag: Inga.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Inga.

Innehav: 36 538 aktier

AXEL SJÖBLAD

Född 1967. Styrelseledamot sedan 2015.

Utbildning och arbetslivserfarenhet: Executive MBA, Stockholm School of Economics, M.Sc. Business Administration and Economics, Lunds Universitet. VD, BioGaia AB, President Sales and Service, North and Central Europe, Getinge Infection Control och VD Getinge Sweden AB, Regional VP Northern European Markets, Gambro Lundia AB, Regional VP Nordic and Benelux, Gambro Lundia AB och VD Gambro Sweden AB.

Andra pågående uppdrag: Inga.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren): Styrelsemedlem i VM Bolaget 2011 AB.

Innehav: 10 000 aktier

År 1921 bildades teknikföretaget Viggo AB i Helsingborg. Företaget importerade och distribuerade medicinsk utrustning och sålde även produkter över disk i butiken i Helsingborg. Under 1940- och 1950-talen fokuserade Viggo AB alltmer på engångsartiklar och var med sin egen produktionsanläggning väl positionerat när företaget fick patent på och lanserade IV-katetern Venflon® 1968. Venflon är ett varumärke som idag innehas av Becton Dickinson och en produkt som fortfarande är standard i en stor del av världen. Under decennierna efter lanseringen byggde Helsingborg upp sitt rykte som ett europeiskt center för IV-kateterteknik och här finns fortfarande den främsta kunskapen inom området. Verksamheten som härstammade från Viggo övertogs så småningom av Becton Dickinson som år 2011 flyttade produktionsanläggningen för Venflon till Singapore och Indien. Dock stannade mycket av kunskapen och större delen av personalen kvar i Helsingborg och utgör nu en talang- och kompetenspool som Vigmed drar nytta av.

VIGMED HOLDING AB (PUBL)
GARNISONSGATAN 10
254 66 HELSINGBORG
TEL 042 28 00 90

WWW.VIGMED.COM



eliminating needlestick injuries