

RaySearch Laboratories AB (publ) Halvårsrapport 1 januari – 30 juni 2007

1 januari – 30 juni 2007

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 33,5 (28,6) MSEK
- Resultat efter skatt uppgick till 10,7 (8,3) MSEK
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,94 (0,72) SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 14,3 (11,3) MSEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 19,8 (19,2) MSEK
- Nytt samarbetsavtal med Varian Medical Systems ingicks i maj

Efter rapportperiodens utgång

- Nytt samarbetsavtal med TomoTherapy ingicks i augusti
- Ansökan till FDA om 510(k)-godkännande för försäljning av produktplattformen Compass i USA inlämnades i augusti

VD-kommentar

”Vi är stolta över att vi i dag kan presentera ett nytt samarbetsavtal med TomoTherapy som därigenom blir vår femte partner”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Under perioden har vi även haft en god ekonomisk utveckling och är involverade i flera diskussioner om nya licensavtal så jag ser framtiden an med stor tillförsikt.”

Sammandrag av det ekonomiska resultatet

	2007	2006	2007	2006	2006
	jan-juni	jan-juni	apr-juni	apr-juni	jan-dec
Belopp i KSEK					
Nettoomsättning	33 548	28 575	17 428	13 026	68 976
Rörelseresultat	14 318	11 321	7 209	4 013	33 540
Rörelsemarginal %	42,7	39,6	41,4	30,8	48,6
Nettoresultat	10 718	8 250	5 491	2 923	*36 219
Resultat per aktie, SEK	0,94	0,72	0,48	0,26	3,17
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	245,00	134,00			150,00

* Uppskjuten skatteintäkt avseende aktiverat skattemässigt underskottsavdrag ökade nettoresultatet med 11 253 KSEK under fjärde kvartalet 2006.

Informationen i halvårsrapporten är sådan som RaySearch ska offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 29 augusti kl 8.00.

VD:s kommentar till perioden

Vi är stolta över att vi i dag kan presentera ett nytt samarbetsavtal med TomoTherapy, Incorporated, som därigenom blir vår femte partner. TomoTherapy, som använder en mycket innovativ teknologi, är en snabbt växande leverantör av utrustning för strålbehandling. Att de väljer RaySearch som partner är en ytterligare bekräftelse på att vi är den ledande spelaren inom avancerad mjukvara för strålbehandling. Avtalet omfattar utveckling av en svit av produkter, som underlättar överföringen av behandlingsplaner mellan en konventionell strålbehandlingsapparat och en TomoTherapy HiArt strålbehandlingsapparat. Avsikten är att den första produkten skall lanseras under 2008.

Under perioden har vi även haft en god ekonomisk utveckling. Omsättningen ökade under det första halvåret med 17 procent till 33,5 MSEK och under det andra kvartalet var ökningen 34 procent till 17,4 MSEK. Den underliggande volymtillväxten var än högre, men påverkas negativt av valutakurseffekter. Vid oförändrade valutakurser skulle omsättningsökningen ha varit 26 procent under första halvåret. Vi har också sett en kraftig resultatförbättring och nettoresultatet för det andra kvartalet steg med 88 procent till 5,5 MSEK.

Försäljningsökningen förklaras framför allt av en stark försäljning av p-RayOptimizer hos vår samarbetspartner Philips. Det andra kvartalet var det starkaste kvartalet för produkten sedan 2005. Philips fokuserar på utveckling av sitt Pinnacle-system, där p-RayOptimizer ofta ingår, för att så snart som möjligt få ut en kraftfullare version innehållande viktiga förbättringar såsom stöd för integration med framtida produkter inom adaptiv strålterapi. Detta skapar förutsättningar för en ökad försäljning av p-RayOptimizer. En konsekvens är dock att lanseringen av p-RayAdaptive/IGRT, som är den första produkten som skulle lanseras inom ramen för vårt samarbete inom adaptiv strålterapi, senareläggs till andra halvåret 2008 istället för 2007 som tidigare planerat. Senareläggningen är resultatet av en intern omprioritering hos Philips som vi inte kan påverka och RaySearchs satsning inom adaptiv strålterapi fortsätter med oförminskad styrka.

Samarbetet med Scanditronix-Wellhöfer avseende kvalitetssäkring av strålbehandling fortsätter utvecklas mycket positivt. Produktplattformen Compass demonstrerades framgångsrikt på AAPM-konferensen i Minneapolis i juli och i förra veckan inlämnades ansökan till FDA om 510(k)-godkännande för försäljning av Compass i USA. Godkännandeprocessen är därmed igång och om inget oförutsett inträffar kommer de två första produkterna inom samarbetet att kunna lanseras under 2007 som planerat.

Under andra kvartalet ingick vi, som tidigare meddelats, ett mycket viktigt samarbetsavtal med Varian Medical Systems, som är den ledande leverantören av utrustning för strålbehandling. Vi har efter att avtalet undertecknades påbörjat utvecklingen av de första produkterna. Vi arbetar även vidare med Nucletron och bedriver ett betydande utvecklingsarbete inom proton- och koljonsterapi som är ett stort framtidsområde inom strålterapi. Totalt har vi idag sex produkter på marknaden och har slutit avtal gällande mer än 20 ytterligare produkter med fem olika partners. Detta innebär givetvis en stor arbetsbelastning för vår forsknings- och utvecklingsorganisation och vi har därför expanderat kraftigt och anställt ett 20-tal nya medarbetare under sommaren varav de flesta nu är på plats. Totalt utökas därmed personalstyrkan med drygt 60 procent. Rekryteringen har gått över förväntan och vi är glada över att vi har lyckats attrahera exceptionellt kvalificerade medarbetare.

Utöver de avtal som finns på plats arbetar vi vidare med att ingå nya samarbeten. Vi är involverade i flera diskussioner och vi är hoppfulla om att kunna ingå fler licensavtal. Sammantaget har RaySearch aldrig varit så starkt som nu så jag ser framtiden an med stor tillförsikt.

Stockholm den 29 augusti 2007

RaySearch Laboratories AB
Johan Löf, VD

Omsättning och resultat

Under det andra kvartalet 2007 ökade omsättningen med 34 procent till 17,4 (13,0) MSEK jämfört med samma period föregående år. Rörelseresultatet förbättrades under detta kvartal till 7,2 (4,0) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 41,4 (30,8) procent. Resultatet efter skatt förbättrades under detta kvartal med 88 procent och uppgick till 5,5 (2,9) MSEK.

Under de sex första månaderna 2007 ökade den totala omsättningen med 17 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 33,5 (28,6) MSEK. Antalet sålda licenser uppgick till 391 (340). Licensintäkterna under första halvåret 2007 ökade till 24,3 (22,4) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter från p-RayOptimizer och p-RayMachine samt supportintäkter. Supportintäkterna baseras på den ackumulerade licensförsäljningen och växer därför kontinuerligt. Supportintäkterna under första halvåret 2007 uppgick till 9,2 (6,2) MSEK.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering till Philips sker i dollar och fakturering till Nucletron sker i euro. Under första halvåret 2007 bokfördes intäkterna från Philips till en genomsnittlig dollarkurs på 6,88 SEK att jämföra med 7,52 SEK under motsvarande period under 2006. Under första halvåret 2007 bokfördes intäkterna från Nucletron till en genomsnittlig eurokurs på 9,24 SEK, att jämföra med 9,28 SEK under motsvarande period under 2006. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under det senaste halvåret av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 2,6 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 0,7 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolicy.

Rörelseresultatet under första halvåret 2007 uppgick till 14,3 (11,3) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 42,7 (39,6) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade, jämfört med motsvarande period under föregående år med 3,1 MSEK till 19,3 MSEK. Denna ökning förklaras av ökade kostnader avseende forskning, främst inom adaptiv strålterapi, kostnader för forskningssamarbetet med Princess Margaret Hospital, kostnader vid rekrytering, ökade lokalkostnader pga större kontor, renovering av lokalerna samt ökade avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader. Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser valutakursvinster och valutakursförluster och nettot av dessa har under första halvåret 2007 uppgått till 0,5 (-0,7) MSEK.

Per den 30 juni 2007 arbetade 30 (23) personer med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 18,6 (13,0) MSEK och förväntas utgöra en väsentlig del av rörelsens kostnader även i framtiden.

Avskrivningarna under första halvåret 2007 uppgick till 3,1 (2,7) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,1 (0,1) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första halvåret 2007 uppgick till 3,2 (2,8) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under första halvåret 2007 uppgick till 10,7 (8,3) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie efter skatt uppgick till 0,94 (0,72) SEK.

Geografisk fördelning av omsättningen

Majoriteten av RaySearchs kunder finns i USA. Omsättningen under första halvåret 2007 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 55 (80) procent, Asien 10 (9) procent, Europa och övriga världen 35 (11) procent. Under första halvåret 2007 skedde större delen av Nucletrons försäljning i Europa.

Aktivering och avskrivningar av utvecklingskostnader

Under första halvåret 2007 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 9,9 (7,2) MSEK. Avskrivningarna under första halvåret 2007 uppgick till 3,1 (2,7) MSEK.

Likviditet och finansiering

Kassaflödet under första halvåret 2007 uppgick till 8,6 (11,5) MSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 19,8 (19,2) MSEK.

Per den 30 juni 2007 uppgick likvida medel till 75,4 MSEK, jämfört med 65,1 MSEK per den 30 juni 2006. Per den 30 juni 2007 uppgick de kortfristiga fordringarna till 17,2 MSEK jämfört med 8,4 MSEK per den 30 juni 2006. RaySearch har inga räntebärande skulder.

Investeringar

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första halvåret 2007 uppgick till 10,2 (7,5) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 1,4 (0,2) MSEK. Investeringarna i materiella anläggningstillgångar avser datorer och möbler till de större kontorslokalerna.

Medarbetare

Vid första halvårets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 36 (28) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-juni 2007 uppgick till 31 (29).

Moderbolaget

Moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med koncernen varvid kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget. Under föregående år bedrevs verksamheten i det dåvarande dotterbolaget RaySearch Medical AB. I samband med fusionen, som registrerades den 29 september 2006, flyttades verksamheten in i moderbolaget RaySearch Laboratories AB.

Viktiga händelser under andra kvartalet 2007

Varian Medical Systems och RaySearch Laboratories har tecknat ett långsiktigt samarbetsavtal för att utveckla avancerade dosplaneringssystem för strålterapi

Varian Medical Systems Inc. och RaySearch Laboratories AB har tecknat ett långsiktigt strategiskt samarbetsavtal för att utveckla avancerad mjukvara för dosplanering vid strålbehandling av cancer. Samarbetet innefattar utveckling av ett antal produkter, däribland mjukvara för radiobiologisk optimering, avsedd att förbättra strålbehandlingar. Dessa produkter, av vilka den första väntas bli tillgänglig för kliniker under nästa år, kommer att integreras i Varians dosplaneringssystem Eclipse™, en avancerad mjukvara för planering av strålbehandling av cancer. Inom ramen för samarbetet kommer RaySearch att ta fram en rad nya produkter för förbättrad dosplanering, som kommer att erbjudas till Varians stora installationsbas.

Jeff Amacker, chef för Varians affärsenhet för dosplaneringssystem, säger: "RaySearch har utvecklat ett antal verkligt innovativa lösningar för avancerad dosplanering och radiobiologisk optimering inom strålterapi. Vi ser verkligen fram emot att kunna göra dessa lösningar tillgängliga för våra kunder som använder Eclipse."

Avtalet om samarbetet mellan Varian och RaySearch innefattar radiobiologisk utvärdering och radiobiologisk optimering av dosplaner för strålterapi med fotoner/elektroner, intensitetsmodulerad strålterapi (IMRT) och protonterapi, men även optimering av konventionell tredimensionell konform strålterapi (3D-CRT). Produkterna kommer helt och hållet att integreras i systemet Eclipse.

Rekryteringsprocess och större kontorslokaler

RaySearch står inför en kraftig expansion av verksamheten inom ett antal nya tillämpningsområden såsom adaptiv strålterapi och strålbehandling med protoner. Under det första halvåret påbörjades ett omfattande rekryteringsarbete. RaySearch har skrivit anställningsavtal med 20 personer varav 9 personer har börjat under första halvåret. Det handlar framförallt om förstärkning inom forskning och utveckling med fler systemutvecklare, matematiker och strålningsfysiker. RaySearch kommer i och med denna rekrytering att öka personalstyrkan med drygt 60 procent till 47 personer. RaySearch har

under det andra kvartalet utökat kontorsytan. RaySearch behåller det nuvarande kontoret och hyr ytterligare kontorslokaler som ligger i samma hus.

Viktiga händelser efter rapportperiodens utgång

TomoTherapy och RaySearch Laboratories har tecknat ett långsiktigt samarbetsavtal

RaySearch tecknade i augusti 2007 ett licensavtal med TomoTherapy, Incorporated, som därigenom blir vår femte partner. TomoTherapy utvecklar, tillverkar och säljer en mycket innovativ teknologi och är en snabbt växande leverantör av utrustning för strålbehandling. Det finns idag över 100 HiArt-system i kliniskt bruk och bolagets orderstock ökar. Avtalet omfattar utveckling av en svit av produkter, som underlättar överföringen av en behandlingsplaner mellan ett TomoTherapy HiArt-system och en konventionell linjäraccelerator (linac). Möjligheten att överföra behandlingsplaner mellan TomoTherapy HiArt strålbehandlingsapparater och konventionella linacs leder till en förbättrad balans av arbetsbelastningen på kliniker med olika typer av acceleratoreer. Detta innebär ett bättre utnyttjande av acceleratoreerna och större kapacitet för att behandla patienter. Avsikten är att den första produkten skall lanseras under 2008.

Demonstration av kvalitetssäkringsprodukter och release närmar sig

I samarbetet avseende kvalitetssäkring inom IMRT mellan RaySearch och Scanditronix-Wellhöfer kommer tre produkter med samlingsnamnet COMPASS att tas fram. COMPASS är ett revolutionerande system för att snabbare och noggrannare kunna kvalitetssäkra strålbehandlingar. Det konventionella sättet att göra kvalitetssäkring har varit både tidskrävande och kostsamt. Systemet demonstrerades i juli för läkare och fysiker från hela världen vid den årliga mässan för strålterapi, AAPM (American Association of Physicists in Medicine) i Minneapolis, USA. RaySearch fick mycket positiva reaktioner vid demonstrationerna på mässan. Förra veckan inlämnades ansökan till FDA om 510(k)-godkännande för försäljning av Compass i USA.

Ny information

I enlighet med nya svenska rapporteringskrav för noterade bolag, gällande från 1 juli 2007, har nya avsnitt lagts till i halvårsrapporten, Risker och osäkerhetsfaktorer, Transaktioner med närstående samt utvidgad information om moderbolaget. Styrelseledamöterna ska även lämna en försäkran och underteckna halvårsrapporten. De utökade kraven gäller även för helårsrapporten.

Risker och osäkerhetsfaktorer i koncern och moderbolag

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i US-dollar eller euro. Någon valutasäkring har inte gjorts i enlighet med fastställd finanspolicy.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Varian, Nucletron och Scanditronix-Wellhöfer. RaySearch har även flera forskningssamarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en betydande inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. RaySearch för löpande diskussioner med flera medicintekniska bolag om nya samarbeten.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2006 på sidan 49.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagens ställning och resultat.

Marknad

RaySearch är verksamt inom intensitetsmodulerad strålterapi (IMRT) vilket är en avancerad metod för strålbehandling av cancer. IMRT gör det möjligt att bestråla tumören med högre stråldoser än vad som är möjligt med konventionell behandling, samtidigt som risken för skador i kringliggande frisk vävnad minskar. Vid planering av IMRT krävs avancerade metoder för optimering eftersom strålbehandlingen skall anpassas till den enskilda patientens anatomi.

Dosplanering och IMRT

Det finns uppskattningsvis 5 800 kliniker runtom i världen idag som strålbehandlar cancerpatienter. Av dessa uppskattas 3 000 vara avancerade i den meningen att deras dosplaneringssystem har kapacitet att utföra fullständiga tredimensionella stråldosberäkningar med hög noggrannhet. Det är dessa avancerade kliniker som utgör målgruppen för RaySearchs mjukvarulösningar. Globalt finns det fyra företag, Philips, Varian, Nucletron och CMS, som tillsammans står för den absolut största delen av försäljningen av dosplaneringssystem. Med hjälp av samarbetspartnerna Philips och Nucletron når RaySearch en stor andel av de potentiella kunderna. I och med det nya samarbetet med Varian kommer RaySearch att nå så gott som samtliga avancerade strålterapikliniker i världen. RaySearchs produkter säljs via partners både till befintlig installerad bas och som nödvändig komponent vid nyförsäljning av dosplaneringssystem.

Adaptiv strålterapi

IMRT är ett stort genombrott inom strålbehandling. För att idag försäkra sig om att man inte missar tumören på grund av förändringar i patientens geometri under de sex veckor som behandlingen normalt pågår, använder man en teknik där man definierar behandlingsområdet med en tillräckligt stor marginal runt tumören. Ett bättre alternativ är att istället följa förändringarna av tumörens läge och form och använda den informationen för att anpassa behandlingen därefter. Därför ökar efterfrågan på lösningar där dosplaneringssystem och accelerators kan uppfatta avvikelser under behandlingen och korrigera för dessa. IGRT (bildstyrd strålterapi) och den mer förfinade metoden adaptiv strålterapi, syftar till att hantera dessa förändringar i patientens anatomi som sker under pågående behandling samt att korrigera för eventuella fel som kan inträffa under behandlingsprocessen. RaySearch tecknade under 2006 ett långsiktigt utvecklings- och licensavtal med Philips för en svit av tre produkter inom adaptiv strålterapi. Avtalet är viktigt för RaySearch och gör att man kan, likt genombrottet inom IMRT, driva marknaden med hjälp av ny teknik.

Kvalitetssäkring av IMRT

Kvalitetssäkring handlar om att mäta och minska avvikelserna mellan dosplanen och den dos som faktiskt levereras till patienten. På så sätt säkerställs att avvikelserna håller sig inom angivna toleransnivåer. För närvarande är detta en mycket dyrbar och tidskrävande uppgift för klinikerna. Eftersom IMRT är en mer komplex behandlingsmetod än konventionell strålterapi och högre doser levereras blir även kvalitetssäkringen mer omfattande. Med RaySearchs teknologi kan kvalitetssäkringsprocessen göras mer effektiv och RaySearch tecknade i februari 2006 ett samarbetsavtal med marknadsledande Scanditronix-Wellhöfer (under namnändring till IBA Dosimetry). Scanditronix-Wellhöfer är världsledande inom avancerad dosimetri och kvalitetssäkring för kliniska och industriella strålningslösningar.

Kommersiella partners

RaySearchs kommersiella partners utgörs av ledande medicintekniska företag. Genom dessa samarbeten blir företagets produkter snabbare tillgängliga för kliniker över hela världen. Den kommersiella partnern ansvarar för försäljning och service mot slutkund. Således behöver RaySearch inte bygga upp en global sälj- och supportorganisation, utan kan behålla fokus på avancerad och banbrytande forskning och utveckling.

Ett samarbetsavtal tecknades med Philips under 2000 som omfattar tre produkter inom IMRT. Under 2004 tecknades ett samarbetsavtal med Nucletron. Avtalet avser sex produkter inom IMRT. Samarbetsavtal med Scanditronix-Wellhöfer tecknades i februari 2006. Avtalet innefattar tre produkter inom kvalitetssäkring av IMRT. Ett avtal inom adaptiv strålterapi tecknades med Philips i oktober

2006 och inom ramen för samarbetet skall tre produkter inom adaptiv strålterapi tas fram. Ett avtal tecknades med Varian i maj 2007 avseende ett antal produkter inom avancerad dosplanering. Ett avtal ingicks med TomoTherapy i augusti 2007 gällande två produkter som underlättar för kliniker med både konventionella linacs och TomoTherapy-system.

Produkter

RaySearch utvecklar mjukvara som förbättrar de dosplaneringssystem som idag används för att planera strålbehandling av cancer. RaySearchs teknologiplattform ORBIT är ett generellt ramverk för att lösa optimeringsproblem inom strålterapi och resultatet av många års forskning vid Karolinska Institutet och RaySearch. Vid produktutvecklingen har man använt objektorienterade tekniker och avancerade metoder för mjukvarudesign. Med sin sofistikerade arkitektur utgör ORBIT en mycket lämplig plattform för innovativa produkter inom strålterapi där nya behandlingsmetoder, exaktare biologiska modeller och effektivare beräkningsmodeller utvecklas kontinuerligt.

Delar av ORBITs funktionalitet har paketerats i produkter enligt nedan. För sex av dessa produkter skedde en namnändring i början av 2007. Dessa är p-RayOptimizer (f.d. RayOptimizer), p-RayBiology (f.d. RayBiology), p-RayMachine (f.d. RayMachine), n-RayOptimizer (f.d. OM-Optimizer), n-RayMachine/DSS (f.d. OM-Machine) och n-RayMachine/Angle (f.d. OM-Machine+).

p-RayOptimizer – i samarbetet med Philips

p-RayOptimizer är en produkt som tillhandahåller lösningar för avancerad optimering av IMRT där användaren kan specificera den önskade dosfördelningen som ska levereras till patienten. Användaren har mycket stor frihet att definiera olika mål och villkor för behandlingen och kan på så sätt skapa en optimal dosplan för varje enskild patient. p-RayOptimizer har sålts till mer än 1 000 kliniker över hela världen och över hundratusen patienter har fått en bättre strålbehandling tack vare detta system. Många av RaySearchs kunder är ledande strålbehandlingskliniker, såsom Princess Margaret Hospital i Kanada och M.D. Anderson Cancer Center i USA.

p-RayBiology – i samarbetet med Philips

Vid konventionell IMRT är det läkaren som, baserat på klinisk erfarenhet, definierar den dos tumören ska behandlas med samt den högsta tillåtna dosen som frisk vävnad får utsättas för. Vid radiobiologisk optimering med p-RayBiology låter man istället systemet hitta den optimala balansen mellan dos till tumören och omkringliggande frisk vävnad. Tack vare modeller för hur tumören och den friska vävnaden svarar på strålning får läkaren möjlighet att formulera behandlingsmålet direkt i kliniska termer. Exempelvis kan sannolikheten för tumörkontroll maximeras eller risken för strålningsinducerade komplikationer minimeras.

p-RayMachine – i samarbetet med Philips

En kritisk faktor vid modern strålbehandling är den avvägning som kliniker måste göra mellan att ge en så exakt behandling som möjligt och den tid det tar för acceleratoren att leverera behandlingen. Det är också viktigt, särskilt för kliniker med personalbrist, att minimera planeringstiden för varje enskild patient. p-RayMachine är en produkt som gör det möjligt för kliniker att korta leveranstiden för sina behandlingar med bibehållen eller ökad kvalitet i dosplanen. p-RayMachine ökar användarens möjlighet att redan i dosplaneringens inledningsfas definiera de parametrar som bestämmer slutgiltig behandlingstid och -kvalitet. Processen består också av färre moment jämfört med klassisk IMRT-planering. Detta faktum och att man direkt erhåller en kliniskt acceptabel dosplan som inte behöver planeras om eller justeras i efterhand, gör planeringsprocessen både tidseffektiv och användarvänlig.

p-RayAdaptive/IGRT – i samarbetet med Philips

p-RayAdaptive/IGRT är en produkt som gör det möjligt att utnyttja den information som görs tillgänglig av de nya bildtagningsmodaliteterna som nu introduceras i klinikerna för att korrigera behandlingen baserat på geometriska överväganden. Produkten innehåller bildbehandlingsmetoder för att uppskatta fel i patientpositioneringen och korrigera dessa.

n-RayOptimizer – i samarbetet med Nucletron

n-RayOptimizer är den första produkten som har utvecklats inom ramen för samarbetet med Nucletron. Med n-RayOptimizer kan användarna av Nucletrons dosplaneringssystem Oncentra MasterPlan enkelt skapa och optimera IMRT-planer. n-RayOptimizer lanserades i april 2005 och bara en vecka senare startade klinisk användning av produkten för IMRT-behandling av huvud- och halscancer vid Akademiska sjukhuset i Uppsala. Mottagandet från Nucletrons kunder är mycket positivt.

n-RayMachine/DSS – i samarbetet med Nucletron

n-RayMachine/DSS, som är en tilläggsprodukt till n-RayOptimizer, lanserades i juli 2006 i Oncentra MasterPlan 1.5. Den erbjuder framförallt direktoptimering av ”step-and-shoot”-segment, likt p-RayMachine, men även hårda bivillkor och en rad andra mindre funktioner som underlättar optimeringsprocessen.

n-RayMachine/Angle – i samarbetet med Nucletron

n-RayMachine/Angle, som även den är en tilläggsprodukt till n-RayOptimizer, lanserades i juli 2006. Den erbjuder gantryvinkloptimering, som har lanserats i Oncentra MasterPlan 1.5, och framgent även optimering av kollimatorvinklar.

i-RayDose – i samarbetet med Scanditronix-Wellhöfer

De två viktigaste delarna i ett dosplaneringssystem är optimeringen av behandlingsplaner och dosberäkning. RaySearch har hittills varit fokuserat på att optimera behandlingar men med utvecklingen av i-RayDose tillhandahåller RaySearch nu även produkter som beräknar dos med klinisk noggrannhet. Att beräkna dos är en komplicerad process som utgår från såväl acceleratorens egenskaper som patientens olika vävnadstyper. i-RayDose anpassar inte bara dosen baserat på patientens förutsättningar utan anpassar även beräkningarna till varje individuell accelerator för att uppnå största möjliga noggrannhet. Detta eftersom egenskaperna hos acceleratorens kan variera något. Produkten är under utveckling och lansering planeras att ske under andra halvåret 2007.

i-RayMonitor – i samarbetet med Scanditronix-Wellhöfer

För att säkerställa att en behandling utförts korrekt görs ett stort antal kontrollmätningar på kliniken, vilket är tidsödande och därmed kostsamt. i-RayMonitor tillhandahåller möjligheten att enkelt utföra kontrollmätningar med olika detektorplattor och att läsa resultaten i realtid. När man kvalitetssäkrar behandlingar med dagens konventionella metoder är det svårt att bedöma hur en uppmätt avvikelse påverkar behandlingskvaliteten för den aktuella patienten. i-RayMonitor sätter mätresultaten i ett mer relevant sammanhang, vilket gör att man lättare kan dra slutsatser om patientens behandling utifrån patientens specifika förutsättningar. De förväntade mätvärdena vid en korrekt behandling beräknas av i-RayMonitor och en felaktig behandling kan upptäckas i realtid; behandlingen kan stoppas innan negativa konsekvenser uppstår. På så sätt utgör i-RayMonitor ett unikt ytterligare säkerhets- och kontrollsystem. Produkten är under utveckling och lansering planeras att ske under andra halvåret 2007.

Redovisningsprinciper enligt IAS/IFRS

Denna halvårsrapport är uppräddad i överensstämmelse med IAS 34, Interim Financial Reporting, vilket är i enlighet med de krav som ställs i Redovisningsrådets rekommendation RR31, Delårsrapport för koncerner. Redovisningsprinciperna har inte förändrats i förhållande till 2006. För beskrivning av redovisningsprinciperna hänvisas till årsredovisningen för 2006.

Ekonomisk information under 2007

Kvartalsrapport för tredje kvartalet
Bokslutskommuniké

16 november 2007
februari 2008

Halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 29 augusti 2007

Erik Hedlund
Ordförande

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Carl Filip Bergendal
Styrelseledamot

Hans Wigzell
Styrelseledamot

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB

Jag har utfört en översiktlig granskning av bifogade halvårsrapport för RaySearch Laboratories AB (publ), org nr 556322-6157, för perioden 2007-01-01 – 2007-06-30. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att rättvisande upprätta och presentera denna finansiella halvårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella halvårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning *SÖG 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor* som är utgiven av FAR. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella halvårsinformationen inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen.

Stockholm den 29 augusti 2007

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

För ytterligare information kontakta:

Johan Löf, VD

RaySearch Laboratories AB

Telefon: 08-545 061 30

johan.lof@raysearchlabs.com

Om RaySearch

RaySearchs affärsidé är att tillhandahålla innovativ mjukvara till strålbehandlingskliniker för mer effektiv strålbehandling av cancer. RaySearch, som är en avknoppning från Karolinska Institutet, bildades under år 2000. Genom ett licensavtal med Philips har bolagets första produkt p-RayOptimizer hittills sålts till över 1 000 sjukhus i hela världen och mer än hundratusen patienter har fått en bättre strålbehandling. Ett licensavtal tecknades med Nucletron i början av 2004 och den första produkten inom detta samarbete, n-RayOptimizer, började levereras till kliniker under april 2005. I februari 2006 tecknades ett avtal med Scanditronix-Wellhöfer gällande utveckling av produkter för förbättrad kvalitetssäkring vid IMRT. I oktober 2006 tecknade RaySearch ett avtal med Philips om utveckling av produkter inom adaptiv strålterapi. I november 2006 tecknades utvecklings- och licensavtal med Nucletron avseende dosplanering för protonterapi vid cancerbehandling. I maj 2007 träffades ett långsiktigt samarbetsavtal med Varian Medical Systems för att utveckla avancerad dosplanering vid strålterapi av cancer. Ett avtal ingicks med TomoTherapy i augusti 2007 gällande två produkter som underlättar för kliniker med både konventionella linacs och TomoTherapy-system.

RaySearch är noterat på Stockholmsbörsens nordiska börslista i segmentet Mid Cap inom sektorn Health Care. Bolaget är baserat i Stockholm och har per den 29 augusti 2007 40 anställda.

RaySearch Laboratories AB (publ)

Sveavägen 25

111 34 Stockholm

Telefon: 08 – 545 061 30

Bolagets hemsida: www.raysearchlabs.com

Resultaträkningar, koncernen

Belopp i KSEK	2007 jan-juni	2006 jan-juni	2007 apr-juni	2006 apr-juni	2006 jan-dec
Nettoomsättning	33 548	28 575	17 428	13 026	68 976
Kostnad för sålda varor	-472	-420	-272	-153	-849
Bruttoresultat	33 076	28 155	17 156	12 873	68 127
Övriga rörelseintäkter	556	335	28	38	432
Försäljningskostnader	-552	-1 521	-393	-1 060	-2 170
Administrationskostnader	-6 922	-6 164	-3 380	-3 237	-13 899
Forsknings- och utvecklingskostnader	-11 799	-8 466	-6 177	-4 079	-17 379
Övriga rörelsekostnader	-41	-1 018	-25	-522	-1 571
Rörelseresultat	14 318	11 321	7 209	4 013	33 540
Resultat från finansiella poster	917	500	518	284	1 320
Resultat före skatt	15 235	11 821	7 727	4 297	34 860
Skatt	-4 517	-3 571	-2 236	-1 374	1 359
PERIODENS RESULTAT	10 718	8 250	5 491	2 923	36 219
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	0,94	0,72	0,48	0,26	3,17
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	0,93	0,72	0,48	0,25	3,15
Antal utestående aktier före och efter utspädning	11 427 591	11 427 591	11 427 591	11 427 591	11 427 591
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier före full utspädning	11 427 591	11 427 591	11 427 591	11 427 591	11 427 591
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter full utspädning	11 494 966	11 485 588	11 500 161	11 482 746	11 483 288

Resultaträkningar, moderbolaget

Belopp i KSEK	2007 jan-juni	2006 jan-juni	2007 apr-juni	2006 apr-juni	2006 jan-dec
Nettoomsättning	33 548	-	17 428	-	68 976
Kostnad för sålda varor	-472	-	-272	-	-849
Bruttoresultat	33 076	-	17 156	-	68 127
Övriga rörelseintäkter	556	-	28	-	432
Försäljningskostnader	-552	-	-393	-	-2 170
Administrationskostnader	-7 560	-554	-3 936	-356	-15 528
Forsknings- och utvecklingskostnader	-17 951	-	-9 628	-	-26 094
Övriga rörelsekostnader	-41	-	-25	-	-1 571
Rörelseresultat	7 528	-554	3 202	-356	23 196
Resultat från finansiella poster	740	-	441	-	1 020
Resultat efter finansiella poster	8 268	-554	3 643	-356	24 216
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	-6 167
Resultat före skatt	8 268	-554	3 643	-356	18 049
Skatt	-2 431	155	-957	100	6 067
PERIODENS RESULTAT	5 837	-399	2 686	-256	24 116

Balansräkningar, koncernen

Belopp i KSEK	2007-06-30	2006-06-30	2006-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	52 293	39 528	45 397
Materiella anläggningstillgångar	2 003	1 127	979
Finansiella anläggningstillgångar	-	122	-
Uppskjutna skattefordringar	11 253	-	11 253
Summa anläggningstillgångar	65 549	40 777	57 629
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	17 180	8 421	21 813
Likvida medel	75 416	65 124	66 832
Summa omsättningstillgångar	92 596	73 545	88 645
SUMMA TILLGÅNGAR	158 145	114 322	146 274
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	128 790	90 104	118 072
Leverantörsskulder	2 435	3 730	2 296
Övriga kortfristiga skulder	26 920	20 488	25 906
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	158 145	114 322	146 274

Balansräkningar, moderbolaget

Belopp i KSEK	2007-06-30	2006-06-30	2006-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	785	-	700
Materiella anläggningstillgångar	2 003	-	979
Finansiella anläggningstillgångar	2 160	233 703	2 160
Uppskjutna skattefordringar	11 253	-	11 253
Summa anläggningstillgångar	16 201	233 703	15 092
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	17 294	11 146	21 813
Likvida medel	60 763	-	52 320
Summa omsättningstillgångar	78 057	11 146	74 133
SUMMA TILLGÅNGAR	94 258	244 849	89 225
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	66 609	241 121	60 771
Obeskattade reserver	18 932	-	18 932
Leverantörsskulder	2 435	-	2 296
Övriga kortfristiga skulder	6 282	3 728	7 226
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	94 258	244 849	89 225

Kassaflödesanalyser, koncernen

Belopp i KSEK	2007 jan-juni	2006 jan-juni	2007 apr-juni	2006 apr-juni	2006 jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	13 593	9 400	6 788	4 435	33 813
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	6 177	9 757	-389	2 544	-3 720
Kassaflöde från den löpande verksamheten	19 770	19 157	6 399	6 979	30 093
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-11 186	-7 644	-6 689	-3 677	-16 872
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-	-	-
Periodens kassaflöde	8 584	11 513	-290	3 302	13 221
Likvida medel vid periodens början	66 832	53 611	75 706	61 822	53 611
Likvida medel vid periodens slut	75 416	65 124	75 416	65 124	66 832

Förändringar i eget kapital, koncernen

Belopp i KSEK	2007 jan-juni	2006 jan-juni	2006 jan-dec
Ingående balans	118 072	81 854	81 854
Periodens resultat	10 718	8 250	36 219
Utgående balans	128 790	90 104	118 073

Förändringar i antal aktier

	2007 jan-juni	2006 jan-juni	2006 jan-dec
Ingående balans och utgående balans Totalt antal aktier	11 427 591	11 427 591	11 427 591
Ingående balans och utgående balans Innehav av egna aktier	149 876	149 876	149 876
Genomsnittligt innehav av egna aktier	149 876	149 876	149 876

Nyckeltal och finansiell information i sammandrag

	2007 jan-juni	2006 jan-juni	2005 jan-juni	2007 april-juni	2006 april-juni	2005 april-juni	2006 jan-dec
Belopp i KSEK							
Nettoomsättning	33 548	28 575	33 729	17 428	13 026	20 607	68 976
Rörelseresultat	14 318	11 321	19 677	7 209	4 013	13 475	33 540
Rörelsemarginal %	42,7	39,6	58,3	41,4	30,8	65,4	48,6
Vinstmarginal %	45,4	41,4	58,8	44,3	33,0	66,0	50,5
Nettoresultat	10 718	8 250	14 247	5 491	2 923	9 756	*36 219
Resultat per aktie, SEK	0,94	0,72	1,26	0,48	0,26	0,85	3,17
Avkastning på sysselsatt kapital, %	35,0	40,8	48,4				34,9
Avkastning på eget kapital, %	35,3	29,5	39,3				36,2
Soliditet %	81,4	78,8	75,8				80,7
Justerat eget kapital per aktie i SEK	11,27	7,88	5,86				10,33
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	245,00	134,00	105,00				150,00

* Uppskjuten skatteintäkt avseende aktiverat skattemässigt underskottsavdrag ökade nettoresultatet med 11 253 KSEK under fjärde kvartalet 2006