

DELÅRSRAPPORT Q1

RÄKENSKAPSÅRET 2010

MODUL 1

Modul 1 Data AB (Publ)

Birger Jarlsgatan 57 A 113 56 Stockholm

Org. nr. 556419-0006

www.modul1.se

Konsten att sätta kunskap i system.

Modul 1 levererar kundspecifika IT-lösningar och bransch- och verksamhetsspecifika eTjänster som stödjer våra kunders affärsverksamhet. Våra kunder är stora och medelstora företag inom bank & finans och offentlig verksamhet. Vi har kontor i Stockholm, Göteborg, och Sundsvall. Modul 1 har status som Microsoft Managed Partner och Microsoft Gold Partner. Vi är även nära partner med Oracle och IBM. Modul 1 är noterat på OMX Nordiska Börslista Nordic small cap Information technology och har satt kunskap i system sedan 1992.

Verkställande direktören avger härmed delårsrapport för perioden januari till och med mars 2010

- Nettoomsättningen uppgick till 35,8 Mkr (43,3 Mkr), en minskning med 17% jämfört med föregående år. Omsättningsminskningen beror huvudsakligen på låg beläggning i projektaffären.
- Omsättningen per anställd uppgick till 242 Tkr (277 Tkr).
- Rörelseresultatet uppgick till -1,9 Mkr (4,5 Mkr). Försämringen av rörelseresultatet beror i huvudsakligen på låg beläggning i projektaffären.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -1,6 Mkr (3,1 Mkr), beroende på det försämrade resultatet.
- Resultatet efter skatt uppgick till -1,4 Mkr (3,5 Mkr) och resultat per aktie till -0,01 kr (0,04 kr).

Kommentarer från Mårten Sundling, verkställande direktör

Det är min bedömning att det är en försiktig men positiv marknadsutveckling som vi går till mötes under året och att Modul 1 är välpositionerat inom områden där vi kommer att se en tydlig tillväxt långsiktigt.

2010 har dock varit ett trögstartat år. Den återhämtning som vi gjorde effektivitetsmässigt mellan Q3 och Q4 föregående år får sig en törn i inledningen av året och vi mäktade inte med att resultatmässigt ta igen tappet under andra halvan av kvartalet.

Det är huvudsakligen vår projektorienterade affär i Stockholm och Göteborg som uppvisat försämrade resultat i takt med att pågående projekt levereras till kund. Intensifierat fokus på projektförsäljning börjar dock mot slutet av perioden att ge synbara effekter beläggnings- och resultatmässigt.

Den negativa resultatutveckling som vi under föregående års två sista kvartal upplevde i vår specialistaffär är nu hävd. Affären bidrar positivt till vårt resultat i Q1 och marknadstrenden är fortsatt positiv.

Intresset för penningtvättsfrågan intensifieras tydligt när FI nu inleder sitt granskningsarbete, ett år efter att lagen trädde i kraft. Detta gynnar oss i vår försäljning av tjänsten CM1 som stödjer företag i sin regelefterlevnad i penningtvättsfrågan.

Intresset för automatiserad privatekonomisk rådgivning är också stort. I mitten av april lanserade PTK sin Rådgivningstjänst som Modul 1 levererat i samarbete med Visi Systems. Tjänsten ger personliga råd om pensioner och försäkringar och har fått mycket uppmärksamhet i marknaden.

Aktivitetsnivån inom den nationella tjänsteutvecklingen i Hälso- och sjukvårdssektorn är mycket hög. Effektivisering av vårdprocesser står högt upp på agendan och vi har under den senaste perioden varit involverad i flera initiativ kring elektroniska bokningstjänster som effektiviserar dessa processer för såväl vårdtagare som vårdgivare.

Trycket på myndigheter att tillgängliggöra offentligt data för tjänsteutveckling ökar. Vi uppskattar att denna trend kommer att accelerera och bidra till ökad efterfrågan på våra tjänster från såväl myndigheter som från fristående tjänsteutvecklare.

Sammanfattningsvis kan vi konstatera att vi inte mäktat med att ta igen det resultatmässiga tapp som vi drog på oss i inledningen av kvartalet. Detta trots en positiv trend inom perioden som gör att vi nu går in i årets andra kvartal med ca 10%-enheter högre beläggning än vad vi inledde året med.

Kommentarer till utvecklingen under första kvartalet

Vi kan konstatera att 2010 varit ett trögstartat år, men att vi upplevt en tydlig positiv utveckling beläggningsmässigt inom kvartalet. När vi nu lämnar Q1 bakom oss och går in i Q2 gör vi det med en beläggningsförbättring motsvarande ca 10%-enheter jämfört med årets inledning.

Försäljningsintäkterna för det första kvartalet minskade med 17% jämfört med motsvarande period föregående år och uppgick till 35,8 Mkr (43,3 Mkr). Försäljningsintäkterna per anställd uppgick till 242 Tkr (277 Tkr). Rörelseresultatet uppgick till -1,9 Mkr (4,5 Mkr) jämfört med motsvarande period föregående år och rörelsemarginalen uppgick till -5 % (10%). Det besparingsprogram som inleddes under 2009 har nu slutförts vilket gör att de externa kostnaderna nu endast minskar marginellt till 9,5 Mkr (10,7 Mkr) och kommer under året främst variera med andelen underkonsultaffärer.

Försäljning och affärsutveckling

Marknaden fortsätter att utvecklas i positiv riktning under kvartalet. Tydligast är återhämtningen i specialistaffären, som under kvartalet varit relativt aktiv. Detta kan vi se tydliga effekter av i vår specialistaffär som i kvartalet levererar positiva resultat. Den försämring som vi i kvartalet upplevt i vår projektaffär är en konsekvens av att projekt avslutats utan att nya inlets i tillräcklig omfattning. För att kompensera för detta och i takt med att specialistaffären har stabiliserats har fokus i försäljningsarbetet förskjutits från specialistförsäljning mot projektförsäljning.

Modul 1 har under perioden vunnit uppdrag hos kunder som AI Pension, AMF, Apotekens Service, Axfood, CSN, Försäkringskassan, Inspektionen för socialförsäkringen, Landscaping Services, Landstinget i Östergötland, SHB, Preem, Stockholms läns landsting, SEB, Swedbank och Västra Götalandsregionen.

Tjänsten CM1 för efterlevnad av penningtvättslagstiftningen fortsätter att vinna försäljningsframgångar med ny kunder som t ex Erik Penser Bankaktiebolag och JAK Banken.

Modul 1 har även vunnit tilldelning i ramavtal mot den nybildade Pensionsmyndigheten.

Utveckling per region

Samtliga regioner har lagt ett tufft kvartal bakom sig. Region Nord har förbättrat sin situation gentemot 2009 och levererar ett positivt resultat. Region Stockholm och SydVäst har haft utmaningar, framförallt inom projekt-försäljningen, där glapp har uppstått mellan uppdrag som inte har kunnat omsättas, med låg beläggning och förluster som följd. Specialistförsäljningen som föregående år var trög har nu återhämtat sig, framförallt i Stockholm och Nord, och vi kan även se en ökad aktivitetsnivå i projektaffären mot slutet av perioden. Region SydVästs stora exponering mot projektleveranser och offentlig sektor som under det föregående året utgjorde en stabil bas, har under kvartalet drabbats av minskade beställningar från några för kontoret större kunder, som på kort tid inte har kunnat ersättas.

Försäljningsintäkterna för Region Stockholm uppgick till 23,1 Mkr (27,4 Mkr). Rörelseresultatet uppgick till -1,3 Mkr (2,3 Mkr) och marginalen till -6 % (8 %). Region Stockholm har under kvartalet haft utmaningar i sin projektaffär med glapp mellan avslut och start av nya uppdrag som till viss del har bestått in i mars. Specialistaffären har däremot haft god efterfrågan under kvartalet och är åter tillbaka på 2008 års nivåer.

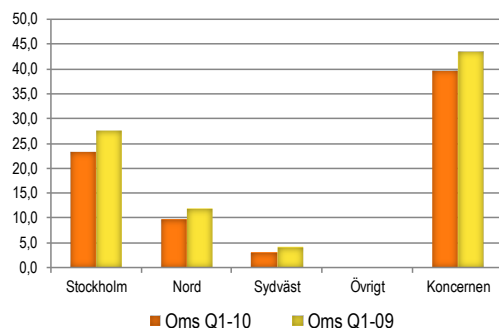
Försäljningsintäkterna för Region Nord uppgick till 9,7 Mkr (11,8 Mkr). Rörelseresultatet uppgick till 0,8 Mkr (2,0 Mkr) och marginalen uppgick till 8 % (17 %). Region Nords marknad stabiliserades under slutet av 2009 och har fortsatt i motsvarande takt även under första kvartalet. Med en strategi att öka andelen projektleverans har Nord vunnit en viktig affär på Försäkringskassan där Region Nord under 2+2 år kommer att ansvara för kvalitetssäkringssystemet Qben.

Försäljningsintäkterna för Region SydVäst uppgick till 2,9 Mkr (4,1 Mkr). Rörelseresultatet uppgick till -1,2 Mkr (0,2 Mkr) och marginalen uppgick till -42 % (5 %). Region SydVästs försäljningsfokus har under kvartalet ytterligare

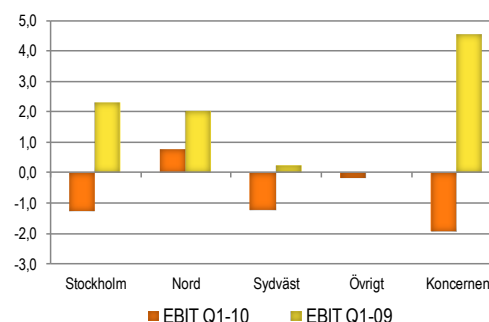
fokuserats mot kunder inom offentlig sektor, där vi upplever en lokalt bättre efterfrågan inom såväl specialist som projektförsäljning.

Omsättningen och resultatet per region, övrigt och koncernen i jämförelse med föregående års siffror framgår av nedanstående grafer.

Omsättning Mkr



Rörelseresultat Mkr



Fortsatt fokus på personalvård och ökad rekryteringstakt under 2010

Början av 2010 har personalomsättningen fortsatt varit låg även om vissa tendenser till ökad rörlighet börjat märkas. Modul 1 har anställt 6 (7) konsulter under perioden och personalomsättningen är nere på rekordlåga 2% (3%) för perioden. Modul 1 planerar att i takt med att efterfrågan ökar, successivt öka rekryteringstakten inom valda roller och regioner, samt har påbörjat årets trainee program Gate 1 med fem deltagare.

Den strategiska satsningen på personalvård och kompetensutveckling under samlingsnamnet Minerva som under de senaste fem åren successivt byggts på, börjar nu bli relativt färdig och bedömningen är att programmet endast behöver förvaltas väl under 2010.

Likvida medel, finansiering och finansiell ställning

Kassalikviditeten uppgick till 174 % (184 %) och soliditeten till 72 % (72 %). Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -1,6 Mkr (3,1 Mkr). Modul 1s likvida tillgångar uppgick till 7,3 Mkr (6,8 Mkr) vid periodens slut. Därutöver fanns beviljade krediter på 15 Mkr (15 Mkr) varav 0 Mkr var utnyttjat (föregående års period 0 Mkr). Koncernens egna kapital uppgick till 64,4 Mkr (67,7 Mkr), ställda säkerheter till 2,1 Mkr (2,1 Mkr) och ansvarsförbindelser till 2,6 Mkr (2,3 Mkr). Koncernens räntebärande skulder uppgår till 1,5 Mkr (2,5 Mkr), där minskningen beror på gjorda amorteringar.

Skatter

Enligt redovisningsstandarden IAS 12 Inkomstskatter skall en uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga. Modul 1 redovisar en skatteintäkt(kostnad) om 0,5 Mkr (-0,9) under perioden hänförligt till värdering av förlustavdrag som uppkommit under perioden. Totalt redovisar Modul 1 en uppskjuten skattefordran om 21,4 Mkr (20,0 Mkr). Skatteintäkten har ingen påverkan på bolagets likviditet. Bolagets samlade kvarvarande underskottsavdrag uppgick till ca 81 Mkr och har inte någon förfallotidpunkt. För mer information om den uppskjutna skattefordran se Modul 1 årsredovisning 2009.

Personal

Antal anställda vid periodens slut uppgick till 149 (157) personer. Andelen kvinnor uppgick till 23 % (21 %). Modul 1 sysselsatte ca 176 (182) personer inklusive underkonsulter och har anställt 6 (7) personer som börjat under året. Personalkostnaderna uppgick under perioden till 27,8 Mkr (27,4 Mkr).

Investeringar

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 0,4 Mkr (0,4 Mkr).

Modul 1 har färdigställt en tjänst som kunder kan abonnera på för att säkerställa att de följer den nya lagen mot penningtvätt som trädde i kraft den 1 mars 2009. Utvecklingskostnader hänförligt till denna utveckling uppgår till 1,7 Mkr (1,7 Mkr) per den 31 mars 2010, varav 0,0 Mkr avser innevarande kvartal. Planenlig avskrivning över 36 månader om 0,1 Mkr (0,1 Mkr) per kvartal har belastat resultatet i avskrivning under perioden.

Modul 1s erbjudanden

Skifte till kunskapshantering

Precis som många ledande branschanalytiker så tror vi att användningen av IT kommer att förändras. Historiskt sett har informationsteknologi främst använts för att effektivisera transaktionsflöden. Men i takt med att IT-produktion alltmer automatiseras, förskjuts intresset istället mot hur man kan öka effektiviteten och innovationsförmågan hos tjänstemännen. Drivna av en tilltro till detta skifte fokuserar Modul 1 på branscher där samordning och hantering av information och kunskap redan är avgörande för verksamheten. Även om verksamheten skiljer sig åt mellan de branscher som Modul 1 fokuserar på (Bank och finans, Hälso- och sjukvård samt Offentlig förvaltning) så präglas verksamheterna ofta av samma utmaningar när det gäller kunskapshantering. Dessa branscher har stora IT-relaterade kostnader och verksamheterna präglas av betydande regulatoriska krav. Vår vision att bli den främsta IT-leverantören för sådana kunskapsintensiva kunder genomsyrar vår affärsutveckling, försäljning och kompetensutveckling.

Erbjudandemixen

Modul 1 har som strategisk inriktning att ta ansvar för kundspecifika projektleveranser och att tillhandahålla bransch- och verksamhetsspecifika eTjänster på abonnemangsbasis. Det överordnade syftet är att öka den nytta vi tillför som leverantör samt att minska exponeringen mot den prispressade specialistmarknaden. Den strategiska målsättningen är att projektåtaganden och eTjänster skall stå för en majoritet av våra intäkter. Denna strategi har varit framgångsrik. Projektförsäljningen motsvarar nu ca hälften av företagets intäkt och vi kan i leveranserna påvisa god lönsamhet och kundnöjdhet. Vi lägger nu stor energi vid att fortsätta denna förskjutning. Ett viktigt verktyg i detta arbete har varit att välja fokus. På samma sätt som vi har valt ett tydligt branschfokus så har vi även ett uttalat lösningsfokus.

Vi levererar *kunskapslösningar* som effektiviserar människors samarbete kring information i syfte att öka effektivitet och innovationsförmåga i organisationer och vi levererar *IT-styrningstjänster* som hjälper IT-verksamheter att få ut maximal verksamhetsnytta av sin IT-budget.

Kunskapslösningar

Inom området kunskapslösningar fokuserar Modul 1 på tre områden: *Beslutsstöd, Ärende- och dokumenthantering* samt *Portaler och processintegration*. Inom alla tre områden har Modul 1 den erfarenhet, det kunskapskapital och den metodik som krävs för att trygga ett effektivt projektgenomförande och nå de effektmål som sätts upp.

Beslutsstöd – insikt och kunskap

Beslutsstödslösningar har traditionellt varit inriktade på ett fåtal användare som gör avancerade men funktionellt snäva analyser av stora datamängder för att kunna stödja väl underbyggda beslut. I våra uppdrag ser vi allt tydligare att tillämpningen av beslutsstöd nu breddas till flera användare och blir allt mer integrerade i företagens processer.

Ärende- och dokumenthantering – bearbetning av kunskap

Intresset för ärende- och dokumenthantering har accelererat under de senaste åren. Intresset drivs inte minst av nya regler och direktiv som ställer krav på dokumentation och spårbarhet av tagna beslut. Dessa krav är vanligast inom offentlig verksamhet, men finns även inom den privata sektorn, inte minst inom bank och finans med regelverk som MiFID, Rådgivningslagen och Penningtvättslagen.

Portaler – ett sätt att kommunicera kunskap

Från att ha varit en elektronisk anslagstavla har intranät blivit alltmer av en samlad arbetsyta som formas efter individen och dess roll i organisationen. Vi har lämnat den period då utmaningen kretsade kring att sätta upp ett stöd för en distribuerad publiceringsprocess. Frågeställningarna handlar nu istället om hur man effektivt stödjer en dialog och ett interaktivt samarbete kring gemensamma arbetsuppgifter.

IT-styrningstjänster

De flesta IT-ledare har samma utmaning; att hitta utrymme i sin budget för nya tillväxtprojekt. Hos många organisationer och företag går bara en bråkdel av IT-budgeten till projekt som verkligen ökar tillväxten. Genom att mer aktivt styra hur IT-budgeten fördelas samt på ett kostnadseffektivt sätt fånga krav och verifiera att leverans sker i enlighet med vad som förväntas av verksamheten, kan IT bidra till tillväxten. Därmed blir också IT-frågor mer strategiska. Denna styrning av IT-verksamheten utgör grunden för Modul 1s IT-styrningserbjudande som riktar sig framförallt till IT-ledningar på större företag.

Portföljstyrning – fördela IT-budgeten

Med beprövade ramverk och metoder hjälper Modul 1 sina kunder att se över sin projekt- och systemportfölj. Målsättningen är att hjälpa kunden att driva IT-portföljanalysen vidare till konkreta åtgärder. I ett första skede handlar det om att skapa en överblick över systemen och applikationerna och se efter hur väl de stödjer affärs- och IT-strategierna i relation till kostnad och risk. Utifrån denna analys kan väl underbyggda beslut fattas kring vidareutveckling eller avveckling.

Projektstyrning – leverera projektmål och effektvinster

Alltför många IT-projekt når inte sina tids- och kostnadsmål. Ännu värre är att många projekt helt missar sina effektmål. Modul 1 kan bistå kunder med projektstyrning för att snabbt gå från affärsutveckling till en färdig lösning som ger förväntade effektmål.

Kvalitetsstyrning – verifiera leverans

Kvalitetssäkring och test har fått allt större betydelse i IT-projekt, framför allt i större organisationer. Testarbete utgör ofta så mycket som 40% av projektkostnaderna, varför det är av högsta vikt att denna insats investeras i rätt aktiviteter. Modul 1s syn på test sammanfattas i vårt koncept ”Affärsdriven test”. Genom god verksamhetsförståelse, en tydlig koppling till affärskraven samt testdriven utveckling kan vi hjälpa våra kunder att styra testarbetet utifrån affärsriskerna.

Förvaltningsstyrning – förvalta investering i systemlösningar

För många organisationer äter kostnaderna för förvaltning av existerande system successivt upp en allt större del av IT-budgeten. För att få kontroll över dessa kostnader måste organisationerna också få kontroll över den långa svans av olika system som driver mer kostnader än värde.

Modul 1 erbjuder en affärsmässig förvaltningsstyrning och hjälper kunder att sätta upp en effektiv förvaltningsorganisation.

IT-specialister

IT-specialisttjänster som förstärkning till kunders egna projekt svarar idag för drygt hälften av Modul 1s intäkter och utgör en grund för vårt samlade erbjudande. Modul 1 är verksamt som leverantör med IT-specialistkompetens inom flera områden:

- Verksamhetsutveckling
- Projektledning
- Systemutveckling
- Kvalitetssäkring

Framtidsutsikter

Marknaden för IT-konsulter har under 2009 präglats av viss ovisshet, prispress och relativt kort framförhållning. Efterfrågan inom Bank och Finans har varit tillbakatryckt efter finanskrisen 2008, men har under året långsamt återhämtat sig, om än från låga nivåer. Inom offentlig sektor har efterfrågan varit relativt stabil.

Under 2010 förväntas marknaden för IT-konsulttjänster växa långsamt, men under fortsatt prispress. I Moduls utvalda vertikaler Bank & Finans, Hälso- och Sjukvård samt Offentlig Förvaltning uppskattas av oberoende marknadsanalytiker en tillväxt av IT-budgetarna jämfört med 2009 motsvarande 1,3 - 1,4%. Tillväxten av externa inköp i dessa IT-budgetar förväntas ligga kring 3%.

Modul 1 lämnar inte någon omsättnings- eller lönsamhetsprognos för 2010.

Moderbolaget

Moderbolagets omsättning uppgick till 35,8 Mkr (43,2 Mkr) och resultatet före skatt och bokslutsdispositioner till -2,1 Mkr (3,9 Mkr). Resultatet efter skatt uppgick till -1,6 Mkr (3,1 Mkr). Likvida medel vid periodens slut uppgick till 6,5 Mkr (6,4 Mkr). Investeringarna i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 0,3 Mkr (0,0 Mkr).

Redovisningsprinciper

Denna bokslutskommuniké har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering och med beaktande av Redovisningsrådets rekommendation RFR 1.3 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, Delårsrapporter för koncerner. Moderbolagets redovisning är upprättad med beaktande av Årsredovisningslagen och RFR 2.3, Redovisning för juridiska personer. Samma redovisningsprinciper, definitioner avseende nyckeltal och beräkningsmetoder som tillämpades i årsredovisningen för 2009.

Risker och osäkerheter i verksamheten

Modul 1s operativa och finansiella risker överensstämmer med den beskrivning som gavs i årsredovisningen för 2009 under avsnitt ”Riskhantering, känslighetsanalys och icke-finansiella resultatindikatorer” på sidan 7.

Marknaden för IT-konsulter har under 2009 präglats av viss ovisshet, prispress och relativt kort framförhållning. Under 2010 förväntas en positiv marknadsutveckling för IT-konsulttjänster, även om det råder osäkerhet i vilken takt förbättringen kommer att ske. Modul 1 ser långsiktigt positivt på vår marknadsposition och bedömer vår finansiella ställning och likviditet som tillfredställande.

Kommande rapporttillfälle

Kvartalsrapporten för perioden april-juni 2010 offentliggörs den 17 augusti 2010.

Stockholm den 26 april 2010

Mårten Sundling
Verkställande direktör

Informationen avseende det förstakvartalet har inte varit föremål för revisorernas översiktliga granskning. Frågor angående denna rapport kan riktas till:

Verkställande direktör Mårten Sundling, tfn 08-568 410 00 eller 070-838 00 73, marten.sundling@modul1.se, CFO Mathias Kjellberg, 0709-30 30 01, mathias.kjellberg@modul1.se. Hemsida: www.modul1.se

Resultaträkning i sammandrag

Mkr	3 månader jan-mar	3 månader jan-mar	12 månader jan-dec
Koncernen	2010	2009	2009
Försäljningsintäkter	35,8	43,3	149,7
Övriga externa kostnader	-9,5	-10,7	-41,0
Personalkostnader	-27,8	-27,4	-104,1
Avskrivningar av			
Materiella anläggningstillgångar	-0,2	-0,2	-1,8
Immateriella anläggningstillgångar	-0,2	-0,5	-0,8
Rörelseresultat	-1,9	4,5	2,0
Ränteintäkter	0,0	0,0	0,0
Räntekostnader	0,0	-0,1	-0,4
Resultat före skatt	-1,9	4,4	1,6
Skatt	0,5	-0,9	0,0
Periodens resultat	-1,4	3,5	1,6
ÖVRIGT TOTALRESULTAT			
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0,0	0,0	0,0
Summa totalresultat för perioden*	-1,4	3,5	1,6
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,01	0,04	0,02

*Periodens resultat hänför sig i sin helhet till moderbolagets aktieägare

Balansräkning i sammandrag

Mkr	2010-03-31	2009-03-31	2009-12-31
Koncernen			
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	24,4	25,0	24,6
Materiella anläggningstillgångar	1,9	2,3	1,5
Finansiella anläggningstillgångar	21,5	20,0	20,9
Summa anläggningstillgångar	47,8	47,3	47,0
Omsättningstillgångar			
Pågående tjänsteuppdrag	14,3	17,3	9,2
Kundfordringar	13,8	15,4	22,2
Övriga kortfristiga fordringar	5,7	6,6	4,9
Likvida medel	7,3	6,8	9,2
Summa omsättningstillgångar	41,1	46,1	45,5
SUMMA TILLGÅNGAR	88,9	93,4	92,5
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital *	64,4	67,7	65,8
Övriga räntebärande långfristiga skulder	0,8	0,7	0,8
Summa långfristiga skulder	0,8	0,7	0,8
Leverantörsskulder	4,1	5,1	8,4
Räntebärande kortfristiga skulder	0,7	1,8	0,6
Icke räntebärande kortfristiga skulder	18,9	18,1	16,9
Summa kortfristiga skulder	23,7	25,0	25,9
Summa långfristiga och kortfristiga skulder	24,5	25,7	26,7
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	88,9	93,4	92,5

*Periodens resultat hänför sig i sin helhet till moderbolagets aktieägare

Nyckeltal

Mkr	3 månader jan-mar	3 månader jan-mar	12 månader jan-dec
Koncernen	2010	2009	2009
INTÅKTER OCH RESULTAT			
Försäljningsintäkter	35,8	43,3	149,7
EBITDA	-1,5	5,2	4,6
Rörelseresultat	-1,9	4,5	2,0
Resultat före skatt	-1,9	4,4	1,6
Periodens resultat	-1,4	3,5	1,6
NYCKELTAL PER AKTIE			
Befintligt antal aktier			
Antal aktier vid periodens utgång	93 452 446	93 452 446	93 452 446
Antal aktier i genomsnitt under perioden	93 452 446	93 452 446	93 452 446
Resultat per aktie (genomsnittligt antal aktier)	-0,01	0,04	0,02
Eget kapital per aktie (utestående antalet aktier)	0,69	0,72	0,70
Efter full utspädning			
Aktier - utestående	93 452 446	93 452 446	93 452 446
Aktier - genomsnitt	93 452 446	93 452 446	93 452 446
Resultat per aktie (genomsnittligt antal aktier)	-0,01	0,04	0,02
Eget kapital per aktie (utestående antalet aktier)	0,69	0,72	0,70
LÖNSAMHET OCH MARGINALER			
Marginal EBITDA	-4,2%	12,0%	3,1%
Marginal EBIT	-5,3%	10,4%	1,3%
Marginal EBT	-5,3%	10,1%	1,0%
ANSTÄLLDA OCH PERSONAL			
Anställda periodens slut	149	157	146
Anställda i medeltal	148	156	151
Omsättning per anställd (tkr)	242	277	991
Förädlingsvärde per anställd (tkr)	175	204	703
EBT per anställd (tkr)	-13	28	10
Personalomsättning	2%	3%	15%
LIKVIDITET OCH FINANSIELL STÄLLNING			
Soliditet	72%	72%	71%
Kassalikviditet	174%	184%	176%
Kassaflöde löpande verksamhet	-1,6	3,1	8,0
Kassaflöde / genomsnitt antal aktier	-0,02	0,03	0,09

Kvartalsredovisning

Mkr	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Koncernen	2010	2009	2009	2009	2009	2008	2008	2008	2008
Försäljningsintäkter	35,8	39,5	26,9	40,0	43,3	48,4	34,2	52,9	50,2
Övriga externa kostnader	-9,5	-10,5	-9,6	-10,2	-10,7	-13,8	-11,8	-18,3	-15,8
Personalkostnader	-27,8	-27,3	-20,5	-28,9	-27,4	-30,9	-23,0	-31,7	-29,9
EBITDA	-1,5	1,7	-3,2	0,8	5,2	3,7	-0,6	2,9	4,5
Av- och nedskrivningar	-0,4	-0,4	-0,7	-0,8	-0,7	-0,7	-0,6	-0,6	-0,6
EBIT	-1,9	1,3	-3,9	0,1	4,5	3,0	-1,2	2,3	3,9
Finansnetto	0,0	0,0	-0,1	-0,1	-0,1	-0,8	-0,8	-0,5	-0,2
EBT	-1,9	1,3	-4,0	0,0	4,4	2,2	-2,0	1,8	3,7

Segmentsredovisning

Mkr	jan-mar 2010				
Koncernen	Stockholm	Nord	Sydväst	Övrigt	Koncernen
Försäljningsintäkter	23,1	9,7	2,9	0,1	35,8
Rörelseresultat	-1,3	0,8	-1,2	-0,2	-1,9
Rörelsemarginal	-6%	8%	-42%		-5%

Mkr	jan-mar 2009				
Koncernen	Stockholm	Nord	Sydväst	Övrigt	Koncernen
Försäljningsintäkter	27,4	11,8	4,1	0,0	43,3
Rörelseresultat	2,3	2,0	0,2	0,0	4,5
Rörelsemarginal	8%	17%	5%		10%

Mkr	jan-dec 2009				
Koncernen	Stockholm	Nord	Sydväst	Övrigt	Koncernen
Försäljningsintäkter	97,0	37,8	14,9	0,0	149,7
Rörelseresultat	1,8	0,0	0,3	-0,1	2,0
Rörelsemarginal	2%	0%	2%		1%

Kassaflödesanalys i sammandrag

Mkr	2010	2009	2009
Koncernen	jan-mar	jan-mar	jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
före förändring av rörelsekapital	-1,5	5,1	4,5
Förändring av rörelsekapital	-0,1	-2,0	3,5
Totalt kassaflöde från löpande verksamhet	-1,6	3,1	8,0
Kassaflöde från investeringsverksamhet	-0,4	-0,4	-1,8
Kassaflöde från finansieringsverksamhet	0,1	-0,2	-1,4
PERIODENS KASSAFLÖDE	-1,9	2,5	4,8

Periodens förändring av eget kapital

Mkr	mar-10			mar-09		
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital och andra reserver	Balanserad vinst inklusiv årets resultat	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital och andra reserver	Balanserad vinst inklusiv årets resultat
Belopp vid periodens ingång	18,7	0,7	46,4	18,7	0,7	44,8
Summa totalresultat för perioden*			-1,4			3,5
Belopp vid periodens utgång	18,7	0,7	45,0	18,7	0,7	48,3

*Periodens resultat hänför sig i sin helhet till moderbolagets aktieägare

Resultaträkning i sammandrag

Mkr	3 månader jan-mar 2010	3 månader jan-mar 2009	12 månader jan-dec 2009
Moderbolaget			
Försäljningsintäkter	35,8	43,2	149,2
Rörelseresultat	-2,1	4,0	0,1
Resultat före skatt	-2,1	3,9	-0,4
Periodens resultat	-1,6	3,1	-0,4
*Periodens resultat hänför sig i sin helhet till moderbolagets aktieägare			
ÖVRIGT TOTALRESULTAT			
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0,0	0,0	0,0
Summa totalresultat för perioden*	-1,6	3,1	-0,4

Balansräkning i sammandrag

Mkr	2010-03-31	2009-03-31	2009-12-31
Moderbolaget			
Anläggningstillgångar	33,5	33,7	30,5
Omsättningstillgångar	39,9	45,4	45,1
SUMMA TILLGÅNGAR	73,4	79,1	75,6
Eget kapital	41,3	46,4	42,9
Långfristiga skulder	0,9	0,7	0,2
Kortfristiga skulder	31,2	32,0	32,5
Summa långfristiga och kortfristiga skulder	32,1	32,7	32,7
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	73,4	79,1	75,6