

RÉSULTATS ANNUELS 2013

CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1^{er} TRIMESTRE 2014

Succès du Cloud : + 18 %

Taux de Rentabilité d'Exploitation solide : 20 %

Résultat Net record : + 2 M€

Proposition de maintien d'un dividende : 0,90 € par action

Chiffre d'Affaires du 1^{er} trimestre 2014 : + 7 %

Target25, un plan ambitieux initié en 2013 qui s'accélérera en 2014

Comptes consolidés* Groupe Sidetrade (en milliers d'euros)	2013	2012	Variation
Chiffre d'Affaires	13 585	13 004	+5 %
Résultat d'Exploitation	2 783	2 878	-3 %
Résultat Courant avant Impôts	2 758	2 925	-6 %
Résultat Consolidé avant impôts	2 696	2 833	-5 %
Résultat Net	2 023	1 981	+2 %
Taux de Rentabilité d'Exploitation	20 %	22 %	-

* Les procédures d'audit sur les comptes consolidés ont été effectuées. Le rapport de certification sera émis après finalisation des procédures requises pour les besoins de la publication du rapport financier annuel.

Le chiffre d'affaires 2013 du Groupe Sidetrade s'élève à 13,6 M€, en augmentation de 5 %. Le Groupe a affiché des taux de croissance trimestriels en amélioration continue tout au long de l'année. Après un point d'inflexion au deuxième trimestre 2013, le Groupe a renoué avec une croissance à deux chiffres sur le second semestre.

SUCCES DU CLOUD EN 2013 : + 18 %

En 2013, plus de 34 millions de factures ont été téléchargées dans le Cloud de Sidetrade, soit une croissance de 13 % par rapport à l'exercice précédent. Ce volume record de factures représente autant d'expériences de paiement et porte sur plus de 1,4 million d'entreprises-débitrices. Ces flux interentreprises ont dépassé en valeur les 90 milliards d'euros. Les activités STN affichent une croissance à deux chiffres à 18 % sur la période avec 10,2 M€ de revenus contre 8,7 M€ en 2012. La dynamique du mix-produit évolue très favorablement vers les revenus liés au Cloud Computing qui représentent 75 % du chiffre d'affaires total du Groupe, contre 67 % en 2012.

En parallèle, les activités de Services (Conseil, Externalisation) ont été pénalisées par l'arrêt de l'activité de Conseil en trésorerie (0,8 M€ en 2012), jugée non-stratégique dans le cadre de Target25, et par un contexte économique peu favorable aux missions de conseil. Après un retrait de 34 % sur le premier semestre 2013, les activités de Services ont limité leur décroissance à 5 % sur la seconde partie de l'année.

Sur cette période, les clients-abonnés les plus significatifs mis en production ont été MANPOWER France, GEODIS WILSON (Danemark, Etats-Unis, Indonésie, Mexique), LOXAM Espagne, AKZO NOBEL France, EMFI et LAYHER France. Dans le même temps, les premiers succès commerciaux enregistrés par la filiale anglaise de Sidetrade ont conduit aux mises en production de LINDE MATERIALS UK, INK (Royaume-Uni, Singapour), ATKINS UK et STERIA UK.

La récurrence des revenus SaaS liée à des contrats pluriannuels garantit une excellente visibilité de l'activité à moyen terme. A ce titre, le carnet de commandes SaaS au 31 décembre 2013 s'établit à 18,5 M€. Ces revenus certains, restant à reconnaître, ne figurent ni dans les comptes d'exploitation ni au bilan du Groupe à la clôture 2013.

TAUX DE RENTABILITE D'EXPLOITATION SOLIDE : + 20 %

Sidetrade confirme les vertus du modèle SaaS pour lequel, au-delà d'un certain niveau d'activité, les coûts d'exploitation restent relativement fixes pour gérer une croissance régulière des volumes. Dans un contexte d'investissements liés au plan Target 25, le Résultat d'Exploitation s'affiche au niveau très solide de 2,8 M€ en 2013 contre 2,9 M€ en 2012.

Avec ce Résultat d'Exploitation, le Groupe Sidetrade atteint un Taux de Rentabilité d'Exploitation de 20 % en 2013 contre 22 % en 2012 et 19 % en 2011.

Compte tenu de ces éléments, le Résultat Consolidé avant impôt ressort à 2,7 M€ au titre de l'exercice 2013 contre 2,8 M€ au titre de l'exercice 2012 (- 6 %).

Le Résultat Net 2013 ressort quant à lui à 2 M€ en 2013 en augmentation de 2 %. Il est à noter que le Résultat Net 2013 intègre une charge d'impôts de 0,6 M€ représentant un Taux Effectif d'imposition de 25 % contre 30 % en 2012.

Au 31 décembre 2013, le Groupe Sidetrade dispose d'une structure financière très solide avec 8,6 M€ de trésorerie (aucune dette financière), lui octroyant des moyens financiers en parfaite adéquation avec ses ambitions de développement.

PROPOSITION DE MAINTIEN D'UN DIVIDENDE : 0,90 € PAR ACTION

Le Conseil d'Administration a décidé de proposer à l'Assemblée Générale annuelle le versement d'un dividende de 0,90 euro par action, identique à celui de l'an dernier.

Le rendement de l'action Sidetrade s'élève ainsi à 2,8 % sur la base du cours de clôture du 29 avril 2014.

CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1^{ER} TRIMESTRE 2014 : + 7 %

Après une croissance du chiffre d'affaires de 5 % sur l'exercice 2013, Sidetrade poursuit sa croissance sur le premier trimestre 2014 avec un chiffre d'affaires en progression de 7 % à 3,4 M€ (Vs 3,1 M€ en 2013).

Sur ce trimestre, les activités STN enregistrent une croissance de 8 % par rapport au premier trimestre 2013, impactées d'un effet de base défavorable lié à l'acquisition du fonds de commerce Sage FRP Collect en 2013. Les activités STN représentent désormais 78 % du total de l'activité (Vs 75 % en 2013).

En s'appuyant sur un portefeuille de clients-abonnés diversifié, une présence en Europe et de nouveaux savoir-faire technologiques, Sidetrade aborde 2014 dans des conditions satisfaisantes malgré un contexte macro-économique dégradé.

TARGET25, UN PLAN AMBITIEUX INITIE EN 2013 QUI S'ACCELERERA EN 2014

L'exercice 2013 a été marqué par le démarrage de Target25, plan ambitieux devant délivrer 25 % de croissance à horizon 3-5 ans. Cette stratégie de croissance consiste à accroître les investissements R&D et commerciaux afin d'accélérer la conquête de nouveaux marchés à l'international.

En 2013, l'attentisme des entreprises est resté significatif en raison d'un ralentissement conjoncturel comme en témoigne la faiblesse de la croissance de la dépense logicielle en France à 1,3 % (source : « Global Software 100 », AFDEL/PricewaterhouseCoopers, 2013).

Au-delà d'un marché atone, Sidetrade a décidé de passer à l'offensive en renforçant ses équipes marketing et commerciales en France, au Royaume-Uni et en Irlande. Sidetrade capitalise également sur son atout majeur : être un « pure player » du SaaS, seul domaine dans le secteur du logiciel qui connaît une croissance soutenue de 13 % (source : « Global Software 100 », AFDEL/PricewaterhouseCoopers, 2013). D'autre part, le portefeuille R&D de Sidetrade s'étoffe avec de nouvelles innovations qui devraient lui permettre de renforcer son avance technologique.

La Direction est confiante sur sa capacité à afficher une activité en croissance sur l'exercice en cours. Avec un rythme des investissements plus soutenu en 2014, Sidetrade se prépare à accélérer sa croissance pour les années à venir.

Olivier Novasque, Président du Groupe SIDETRADE, a confié :

« 2013 marque pour nous le point de départ d'un changement de cap dans notre stratégie de croissance avec le plan Target25. Nous avons initié dès le second semestre 2013 des investissements significatifs en R&D, marketing, commercial, en France comme à l'international. L'ouverture de notre plateforme paneuropéenne en Irlande, fin 2013, constitue une base solide pour accélérer notre conquête des principaux marchés européens. S'agissant d'innovation, nous avons lancé avec succès Digital Collection, première solution de relance sociale et interactive. Dans le domaine de la gestion du risque de crédit où 2013 a constitué une année de triste record en nombre de défaillances d'entreprises avec plus de 60 000 dépôts de bilan, l'application Euler Hermes Intelligence by Sidertrade connaît des débuts très prometteurs en permettant aux Directions Financières une gestion automatisée inédite d'une police d'assurance-crédit. Déjà certifiée sur l'Apple Store, l'application Sidertrade Mobile sera offerte à nos clients-abonnés dans les semaines à venir. Cette nouvelle App favorise la diffusion de la culture du cash au sein des entreprises ; elle cible plus particulièrement les commerciaux, acteurs nomades dans la relation financière client. Nous avons des objectifs exigeants en termes de création de valeur pour nos clients et sommes convaincus que nos choix stratégiques aideront les entreprises à accélérer la digitalisation de leurs processus de gestion de la relation financière client. Forts d'un bilan solide et de la pertinence de nos innovations, nous allons accélérer sur l'année 2014 nos efforts R&D et nos investissements commerciaux et marketing. Même si l'impact de ces investissements sur l'activité est par nature décalé dans le temps, nous sommes confiants dans notre capacité à accélérer notre croissance dans les trois prochaines années et à faire de Sidertrade un acteur emblématique du SaaS au niveau européen. »

Sidertrade est éligible au PEA-PME (cf. communiqué du 27 mars 2014). En conséquence, les actions Sidertrade peuvent être intégrées au sein des comptes PEA-PME qui bénéficient des mêmes avantages fiscaux que le Plan d'Epargne en Actions.

PROCHAIN RENDEZ-VOUS

Assemblée Générale 2014 : 19 juin 2013 (11h au siège social)
Chiffre d'Affaires du 1^{er} semestre 2014 : 22 juillet 2014 (après Bourse)

**CONTACT SIDETRADE**

Christelle Dhrif
T : +33 (0)1 46 84 14 13 - finance@sidertrade.com

A PROPOS DE SIDETRADE (www.sidertrade.com)

Editeur de logiciel indépendant coté (NYSE Euronext, FR0010202606, ALBFR.PA), Sidertrade offre aux entreprises des solutions pour gérer la relation financière client. Ses solutions, leaders sur le marché, complémentaires à l'ERP, visent à sécuriser le principal actif de l'entreprise - le poste client - par la baisse des retards de paiement et la maîtrise du risque. Avec des ventes dans 65 pays, le Groupe permet à 69 000 utilisateurs d'entreprises de toutes tailles dans toutes les industries de collaborer à travers son Cloud et d'accélérer la génération de cash-flow.