



CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1^{er} SEMESTRE 2014

Croissance organique de + 5 %

Bonne performance du Cloud : + 8 % pour les revenus en SaaS

Intensification de la stratégie 'Target25' à fin juin 2014

UNE CROISSANCE ORGANIQUE DE + 5 %

Chiffre d'Affaires du 1 ^{er} semestre (M€) (données non auditées)	2014	2013	Variation (%)
CA Activités STN	5,36	4,98	8 %
CA consolidé	6,94	6,61	5 %

Sidertrade a réalisé un chiffre d'affaires de 6,94 M€, soit 5 % de croissance organique au cours du premier semestre 2014. Cette progression a surperformé le marché du Logiciel et Services Informatiques, attendu à +1,1% en 2014 (source : Syntec Numérique).

Cette performance a été pénalisée sur le premier semestre 2014 par :

1/ Une migration progressive vers le modèle SaaS du parc clients du fonds de commerce Sage FRP Collect, acquis début 2013 (- 0,16 M€ sur S1 2014)

2/ L'arrêt de l'activité de Conseil en Trésorerie (- 0,13 M€ sur S1 2014)

Retraitée de ces impacts, la croissance globale de l'activité s'inscrirait à : **+ 9 %** dont **+ 11 %** pour les Activités STN.

Cet effet de base se poursuivra sur l'ensemble de l'exercice 2014.

BONNE PERFORMANCE DU CLOUD : + 8 % POUR LES REVENUS EN SAAS

Les revenus des abonnements SaaS affichent une croissance de 8 % (11 % à périmètre comparable) sur la période (5,36 M€ contre 4,98 M€ sur le premier semestre 2013). La dynamique du mix-produit évolue favorablement vers les revenus liés au Cloud avec un chiffre d'affaires des Activités STN qui représente désormais plus de 77 % du chiffre d'affaires total du Groupe.

Sur la période, les principaux succès commerciaux sont LOXAM Maroc, BONNA SABLA, EMERAUDE, GROUPE SOUFFLET (France, Belgique), PRIMAGAZ, CAPIO, COFELY Italie (GDF-SUEZ), NORBERT DENTRESSANGLE UK, GEODIS WILSON (Emirats Arabes Unis, Hong Kong, Qatar).

INTENSIFICATION DE LA STRATEGIE 'TARGET25' A FIN JUIN 2014

Sidertrade a intensifié sa dynamique d'investissement en Europe, en adéquation avec son plan stratégique.

Sur le volet Innovation de Target25, le Groupe a poursuivi ses efforts en R&D dans l'amélioration du produit Euler Hermes Intelligence by Sidertrade destiné au marché français. Le partenariat développé avec Euler Hermes, leader mondial de l'assurance-crédit, a été étendu au Royaume-Uni avec un programme de co-innovation et de lancement commercial spécifique. En parallèle, Sidertrade s'est mis en ordre de marche dans le domaine du Big Data avec la création d'une équipe de recherche dédiée.

Sur le plan de l'internationalisation, Sidertrade s'est donné les moyens d'accélérer la mise en œuvre de sa plateforme paneuropéenne à Dublin avec 1/ une équipe déjà opérationnelle de 20 collaborateurs multilingues et multidisciplinaires, 2/ de nouveaux locaux offrant une croissance pérenne des effectifs et des services proposés. Sur le plan de l'intensification des efforts commerciaux et marketing, 7 Ingénieurs d'affaires additionnels ont rejoint le Groupe sur le semestre, renforçant sa capacité de production pour 2015.

La direction de Sidertrade est confiante sur sa capacité à afficher une activité en croissance sur l'exercice 2014.

PROCHAIN RENDEZ-VOUS

Résultats du 1^{er} semestre 2014 : 23 septembre 2014 (après Bourse)



CONTACT SIDETRADE

Christelle Dhrif - T : +33 (0)1 46 84 14 13 - finance@sidetrade.com

A PROPOS DE SIDETRADE (www.sidetrade.com)

Editeur de logiciel indépendant coté (NYSE Euronext, FR0010202606, ALBFR.PA), Sidertrade offre aux entreprises des solutions pour gérer la relation financière client. Ses solutions, leaders sur le marché, complémentaires à l'ERP, visent à sécuriser le principal actif de l'entreprise - le poste client - par la baisse des retards de paiement et la maîtrise du risque. Avec des ventes dans 65 pays, le Groupe permet à 69 000 utilisateurs d'entreprises de toutes tailles dans toutes les industries de collaborer à travers son Cloud et d'accélérer la génération de cash-flow.