

## First North meddelelse nr. 1 /2011

Kgs.Lyngby, den 11. januar 2011

### **Stærk ordreindgang i FastPassCorp A/S i 4.kvartal 2010.**

FastPassCorp A/S har i 4. kvartal 2010 set en meget stærk ordreindgang på Selskabets produkter FastPass Entry og FastPass Enterprise. Det gode salgsresultat betyder, at Selskabet fortsat kan bekræfte den tidligere udmeldte forventning om et positivt resultat for 2. halvår før afskrivninger og finansielle poster.

Salgs resultaterne er skabt som følge af Selskabets strategi, der bygger på et tæt samarbejde med internationale partnere, som har stået for salget af FastPass i såvel Danmark som udlandet. Det er især samarbejdet med Atea Spintop AB, Hornbill Ltd, RMSservices Ltd og Omada A/S som har skabt de gode resultater. Blandt nye kunder kan nævnes: Rigshospitalet, Sorø Kommune og Region Hovedstaden og i UK: Devonshire county, City and Islington College og Oxfordshire County.

Årsresultat forventes offentliggjort 22.marts 2011 og ordinær generalforsamling forventes afholdt 18. april 2011.

### **Yderligere oplysninger**

FastPassCorp A/S, Administrerende direktør Finn Jensen, mobil 24 81 12 79, [fj@fastpasscorp.com](mailto:fj@fastpasscorp.com)

### **Certified Adviser**

Schröder Partners A/S, Att. Gert Mortensen  
Kongevejen 153, 2830 Virum; e-mail: [gm@schroderpartners.dk](mailto:gm@schroderpartners.dk); Tlf.: 43 58 33 00

**Om FastPassCorp A/S.** Med markedets hurtigste og sikreste selvbetjenings passwordløsning, FastPass, effektiviseres store dele af kundens Help Desk. Dermed opnår kunden både store omkostningsreduktioner bedre sikkerhed og større medarbejdereffektivitet. FastPass sælges lokalt og internationalt gennem stærke salgspartnere. [www.fastpasscorp.com](http://www.fastpasscorp.com)