

JANUARI - MARS 2013

- Nettoomsättningen uppgick till 4,4 MSEK (6,8),
- Resultat efter skatt uppgick till -4,7 (-2,3) MSEK, en försämring med 2,4 MSEK hänförlig till minskad omsättning.
- Resultat per aktie uppgick till -0,01 (-0,01).
- Avtalet om finansiering av rättsprocessen i USA förlängdes. Avtalet innebär även en återbetalning av legala kostnader till Artimplant med ca 5 MSEK.
- Artimplant påkallade skiljeförfarande i försäkringstvist.
- Bolaget är i behov av kapitaltillskott och styrelsen ser över Bolagets strategiska handlingsalternativ att presenteras vid årsstämma i juni.

HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODEN

- Bolaget har beslutat ingå ett försäljnings-, marknadsförings- och distributionsavtal med Tiller International Capital. Avtalet ger Tiller exklusiv rätt att sälja, marknadsföra och distribuera alla Artimplants produkter utanför Europa och icke exklusiv rätt i Europa.
- Styrelsen flyttar fram årsstämman till den 27 juni 2013.

* Siffror inom parentes avser motsvarande period förra året.

OM ARTIMPLANT

ARTIMPLANT är ett medicinteknikbolag med fokus på innovativa lösningar inom ortopedi.

Bolagets affärsidé är att återställa patienters hälsa genom att erbjuda sjukvården nedbrytbara implantat som skapar förutsättning för kroppen att självläka.

VERKSAMHETEN bedrivs i moderbolaget, Artimplant AB, och bolagets helägda dotterbolag, Artimplant USA, Inc. I moderbolagets lokaler i Göteborg finns produktion, administration, klinisk prövning samt sälj- och marknadsfunktion. Det amerikanska dotterbolaget ansvarar för sälj- och marknadsaktiviteter för den nordamerikanska marknaden via kontoret i Dallas, Texas.

Artimplant är noterat på NASDAQ OMX Stockholm i segmentet för små företag och i sektorn hälsovård. ■

PRODUKTERNA, som tillverkas av det egenutvecklade patenterade biomaterialet Artelon® används för förstärkning av mjukvävnad och för behandling av artros. De första implantationerna med Artelon®-materialet genomfördes 1997, vilket innebär att det finns 15 års klinisk erfarenhet av materialet.

Artelon® Tissue Reinforcement, ATR

Artelon® Tissue Reinforcement har en textil design som ger en porositet som gör att den nya kroppsegna vävnaden växer in i produkten och förstärker lagningen på lång sikt. Produktens unika elasticitet bidrar till att stimulera kroppens celler att bilda ny vävnad med samma egenskaper som den skadade. Genom en kontrollerad nedbrytning kan man vara säker på att den förstärkande funktionen finns kvar under tillräckligt lång tid för att skadan skall läka.

Artelon® Tissue Reinforcement är godkänd för försäljning i USA och EU.

Artelon® Spacer

Artimplant har utvecklat implantat för patienter med artros i tumled eller stortåled. Den skadade vävnaden tas bort och ersätts av ett Artelon®-implantat där kroppens egna celler kan växa in och bilda ny stötdämpande vävnad. Därmed bevaras anatomin vilket ger goda förutsättningar att återfå en funktionell led med minskad smärta och bibehållen styrka, stabilitet och rörlighet.

Produkterna för tumbasartros är godkända för försäljning i USA, Europa och ytterligare några länder. Produkten för artros i tåleden är godkänd för försäljning i Europa och utvärderas för närvarande i ett antal utvalda länder.



“ Artimplants implantat skapar förutsättning för kroppen att självläka.

VD HAR ORDET

Ett viktigt steg har tagits i Artimplants utveckling i och med tecknandet av samarbetsavtalet med Tiller International Capital. Avtalet ger Artimplant tillgång till det stora nätverk inom sjukvården som Tiller besitter och ger betydande möjligheter att få avsättning för våra produkter inte minst på den så viktiga amerikanska marknaden. Under de kommande veckorna kommer ett slutligt försäljnings- och distributionsavtal förhandlas fram och det nu tecknade avtalet skall ses som ett ramavtal där parternas intentioner framgår.

Diskussionerna med Tiller har förts i en positiv anda och det är min övertygelse att vi genom detta avtal skapar en bra plattform att bygga vidare från. Artimplant har fått den samarbetspartner som vi sedan länge har varit i behov av. Med etablerade distributionskanaler och samarbeten på flera marknader skapas helt nya försättnings- och kommunikationskanaler och det nu tecknade avtalet skall ses som ett ramavtal där parternas intentioner framgår.

Det är såväl vår som Tillers bedömning att det finns en stor potential för våra produkter såväl på den amerikanska marknaden som på de övriga marknader där Tiller är verksamt. "Med vårt nätverk inom hälso- och sjukvårdssystemen och de partners som vi samarbetar med, ser vi en enorm potential i Artimplants produkter och vi ser fram emot en mycket givande framtid tillsammans" säger Anthony N. Georgiou, ordförande i Tiller.

Det återstår ännu en hel del arbete innan avtalet i sin helhet är på plats. Vi skall inte tro att allt är löst i och med detta avtal. Mycket arbete kvarstår men det viktiga är att vi har skapat mycket goda förutsättningar för att nu kunna utveckla vår verksamhet.

Utvecklingen under årets första kvartal har inte motsvarat våra förväntningar. Den neråtgående trenden på försäljningen håller i sig och har inte kunnat kompenseras av motsvarande lägre kostnader.


Som också framgår av vår tidigare kommunikation, och inte minst av vår ekonomiska utveckling, är bolaget i behov av ytterligare finansiering. Det har varit ett tydligt fokus på denna fråga från såväl styrelse som ledning och det pågår för närvarande diskussioner med ett antal potentiella intressenter. Det är dock ännu för tidigt att ha någon slutlig uppfattning i denna fråga men bedömningen är att vi inom kort kommer att kunna presentera ett förslag.

De stämningar som Artimplant är föremål för i USA fortgår. I dagsläget har vi 53 stämningar och de första rättegångarna är planerade till slutet av året. Mycket tid läggs på detta och de försäkringstvister som är kopplade till detta. För att lösa försäkringssituationen har nu Artimplant, i enlighet med de träffade avtalen, påkallat ett skiljeförfarande för att lösa fördelningen av de uppkomna skadorna mellan de inblandade försäkringsbolagen och försäkringsmäklaren.

Självklart har fokus på den normala verksamheten blivit lidande under första kvartalet och fortsättningsvis. Ledningens tid har lagts på att finna lösningar för bolagets framtid och därmed sammanhängande förhandlingar och diskussioner. Diskussionerna om bolagets fortsatta finansiering är nu inne i en slutfas och jag hoppas snart kunna presentera någon form av lösning för bolagets framtid inom en snar framtid.

Genom att idag kunna presentera grunderna för samarbetsavtalet med Tiller är det styrelsens och min bedömning att vi har lagt en bra grund för bolagets framtid. Nu gäller det att även säkra det kapitalbehov som föreligger för att kunna bygga en lönsam enhet på sikt.

Västra Frölunda den 30 maj 2013



Kjell Thörnbring

DELÅRSRAPPORT

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

JANUARI-MARS

Omsättning

Artimplants nettoomsättning under perioden uppgick till 4,4 MSEK (6,8) och avsåg huvudsakligen intäkter från produktförsäljning. 77 % (76 %) av den totala omsättningen avser försäljning på den amerikanska marknaden vilken uppgick till 3,4 MSEK (5,2) och omsättningen på den europeiska marknaden uppgick till 1,0 MSEK (1,6), motsvarande 23 % (24 %) av den totala omsättningen.

Bruttomarginalen under perioden januari – mars uppgick till 89 procent (89) och bruttoresultatet försämrades med 2,1 MSEK jämfört med föregående period och uppgick till 4,0 MSEK (6,1).

FÖRSÄLJNINGSS- INTÄKTER	Q1 2013		Q1 2012	
	KSEK	%	KSEK	%
USA	3 396	77	5 180	76
Europa	1 037	23	1 641	24
Övriga marknader	-	-	-	-
Totalt	4 433	100	6 821	100

Periodens rörelseresultat

Rörelseresultatet totalt försämrades med 2,4 MSEK jämfört med samma period föregående år och uppgick till -4,7 MSEK (-2,3) främst på grund av minskad omsättning med totalt 2,4 MSEK jämfört med föregående period. De administrativa kostnaderna ökade med totalt 0,4 MSEK och är hänförliga till stämningar i USA då försäkringspremierna för första kvartalet ökade med 0,3 MSEK och de legala kostnader ökade med 0,1 MSEK jämfört med föregående period. Bolagets forsknings- och utvecklingskostnader samt försäljningskostnader ligger på samma nivå som vid samma period föregående år.

Övriga kostnader avser främst kursförluster på operativa skulder och fordringar.

Periodens resultat efter skatt

Resultatet efter skatt uppgick till -4,7 MSEK (-2,3). Resultatet per aktie var -0,01 SEK (-0,01).

Periodens totalresultat

Periodens totalresultat uppgick till -4,6 MSEK (-2,3). Totalresultatet omfattar omräkningsdifferensen som uppstod vid omräkning av det amerikanska dotterbolaget till SEK.

SÄSONGSEFFEKTER

Artimplant har under rapportperioden inte utsatts för någon materiell påverkan av säsongseffekter, vare sig i intäkter eller i kostnader

INVESTERINGAR OCH LIKVIDITET

De likvida medlen uppgick till 8 MSEK (24,5) vid periodens slut.

Kassaflödet påverkades positivt under perioden av en återbetalning på totalt MSEK 4,6 avseende rättegångskostnader som Artimplant betalat före finansieringsavtalet som ingåtts under perioden med de två försäkringsbolag och den försäkringsmäklare som avser att täcka Artimplants rättegångskostnader i USA innan lösning nåtts i den pågående försäkringstvisten.

Under perioden påverkades även kassaflödet negativt med -3,1 MSEK avseende förutbetalda försäkringskostnader för hela 2013.

Det har inte gjorts några investeringar i Bolaget under perioden.

ORGANISATION OCH PERSONAL

Vid periodens utgång var antalet anställda i Artimplant 17 (17) st, varav 8 (9) kvinnor och 9 (8) män. Fyra personer är anställda av Artimplant USA, Inc., övriga är anställda av Artimplant AB. I USA arbetar även tre personer på konsultbasis.

MARKNADSUTVECKLING

Marknaden för ortopediska produkter är störst i den utvecklade delen av världen där Europa, USA och Japan svarar för omkring 80 procent av den totala marknaden. Marknaden drivs av ett antal faktorer kopplade till demografi och levnadsstandard, där bland annat den ökade välfärden är en stark drivkraft för tillväxt.

Försäljningen i USA sker från och med mitten av april månad 2012 helt via kommissionärer. Detta är mycket vanligt för medicintekniska produkter på den amerikanska marknaden. Artimplant levererar från eget lager, fakturerar slutkund samt lämnar kommission till sina cirka 35 kommissionärer baserat på försäljningen. Den lokala distributören har en viktig roll eftersom försäljningen till stor del är relationsbaserad. Rekryteringen av distributörer är därför mycket viktig och ägnas stor omsorg.

I Europa finns landsspecifika distributionsavtal, och distributören håller eget lager och fakturerar slutkunden. De cirka 20 europeiska distributörerna stöds av huvudkontoret i Sverige. Från och med januari 2012 sker direktförsäljning till kunder i Norden.

Försäljningsutveckling under första kvartalet 2013

Försäljningen på såväl den amerikanska som europeiska marknaden har inte utvecklats som förväntats.

Avtalet med Tiller innebär att det kommer att finnas goda förutsättningar att vända den negativa trenden.

HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODEN

Artimplant AB och Tiller International Capital har idag beslutat att ingå ett Försäljnings-, Marknadsförings- och Distributionsavtal som ger Tiller exklusiv rätt att sälja, marknadsföra och distribuera alla Artimplants produkter utanför Europa och icke exklusiv rätt i Europa.

Avtalet i sin helhet beräknas vara klart inom fyra veckor.

Artimplants nuvarande säljinsatser kommer att samordnas med Tiller för att stödja såväl nya som befintliga kunder på bästa sätt.

Tiller arbetar nära ett flertal sjukvårdsgivare och har ett betydande samarbete med Catholic Healthcare på global basis för att tillhandahålla bästa möjliga resurser och behandling för patienter. Catholic Healthcare behandlar 30 miljoner patienter per år i mer än 600 sjukhus.

”Jag är väldigt glad och nöjd att ingå detta avtal med Tiller. Avtalet ger Artimplant en bra plattform för att expandera verksamheten och samtidigt en partner som har en stor erfarenhet från både den amerikanska och den globala marknaden”, säger Kjell Thörnbring, VD Artimplant.

Anthony N. Georgiou, ordförande i Tiller säger, ”Med vårt nätverk inom hälso- och sjukvårdssystemen och de partners som vi samarbetar med, ser vi en enorm potential i Artimplants produkter och vi ser fram emot en mycket givande framtid tillsammans”.

Under april månad beslutade styrelsen att senarelägga årsstämman till den 27 juni 2013.

FRAMTIDSUTSIKTER

Det är idag svårt för Bolaget att bedöma i vilken grad de stämningar som Bolaget har att hantera i USA kommer att påverka försäljningen av Bolagets produkter. Det är ledningens bestämda uppfattning att det finns en god marknad för Bolagets produkter.

Under de två år som diskussioner pågått med de två inblandade försäkringsbolagen om finansieringen av processerna har den dagliga verksamheten blivit lidande. En stor del av Bolagets ledning har varit inblandade i att finna lösningar och många viktiga beslut har skjutits på framtiden i väntan på att en lösning skulle uppnås i försäkringsfrågan. Kostnader för legal rådgivning har ökat väsentligt och försäkringskostnader har hamnat på en helt orealistisk nivå för verksamheten. Att bedriva en normal verksamhet under dessa betingelser är utmanande.

Processerna i USA löper på. De första fallen kommer upp till domstolsförhandling under senhösten/vintern 2013/2014.

Artimplant vidhåller sin uppfattning att utgången i rättegångarna bör bli positiv för Bolaget.

I samband med förlängningen av finansieringsavtalet i februari har försäkringsbolagen och försäkringsmäklaren slutligen konstaterat att det inte går att uppnå enighet i fråga om hur fördelningen av betalningsansvaret mellan försäkringsbolagen och/eller försäkringsmäklaren varför samtliga parter är överens om att detta skall avgöras i ett så snabbt och effektivt skiljeförfarande som möjligt. Artimplant har därför påkallat skiljeförfarande vid Stockholms Handelskammars Skiljedomsinstitut den 25 februari 2013. Det är Artimplants uppfattning att det finns ett fullgott ersättningskydd. Denna uppfattning stärks också i och med det nu tecknade avtalet där Artimplant erhåller ersättning för sina tidigare rättegångskostnader

På grund av Bolagets svaga försäljningsutveckling är den finansiella situationen ansträngd. Bolaget är därför i behov av ytterligare extern finansiering för den löpande verksamheten för att säkra sin fortlevnad. Hur försäljningsutvecklingen har påverkats av pågående stämningar och bedöms fortsatt påverka Bolaget, så länge denna process inte är avgjord, gör att Bolaget idag inte kan bedöma när kassaflödet blir positivt. Att minska Bolagets kostnadsmassa till sådan låg nivå att nuvarande försäljningsvolym gör bolaget lönsamt bedöms som orealistiskt varför styrelsen beslutat att se över Bolagets strategiska handlingsalternativ. Styrelse och VD arbetar intensivt med att finna lösningar på den uppkomna situationen och hur Bolaget kortsiktigt kan tillföras finansiering.

I och med det nytecknade avtalet med Tiller gör bolaget en positiv bedömning av framtiden. Det nätverk Tiller har tillgång till ger Bolaget tillgång till en stor marknad med betydande möjligheter för avsättning av bolagets produkter.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Bolagets väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer beskrivs i senaste årsredovisningens förvaltningsberättelse och finns tillgänglig på Bolagets hemsida www.artimplant.com.

Artimplant och dess tidigare licenstagare Small Bone Innovations, Inc. har sedan fjärde kvartalet 2010 blivit föremål för stämningar från patienter i USA. Skadeståndsanspråken har ännu ej precisrats och Artimplant har bestridit samtliga anspråk. Artimplant har gjort skadeanmälan till försäkringsbolag och bedömer att eventuella skador utöver självrisk kommer att regleras genom försäkringsersättning. Det är ännu för tidigt att bedöma om och när domstolen tar upp alla ärenden och hur lång tid det tar innan dessa mål kan vara avgjorda.

MODERBOLAG

Artimplants huvudsakliga verksamhet bedrivs i moderbolaget Artimplant AB. Artimplant USA, Inc. är Bolagets enda rörelse-drivande dotterbolag. Moderbolaget har under perioden gjort en nedskrivning avseende fordringar på Artimplant USA, Inc. på totalt -1,2 MSEK. Tillsammans med tidigare nedskrivning på -34,9 MSEK i ingående balans uppgår den totala nedskrivningen till -36,1 MSEK.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Artimplant tillämpar IFRS. Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34, Årsredovisningslagen och RFR 1. Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med undantag och tillägg i RFR 2. Inga nya eller omarbetade IFRS som trätt i kraft 2012 eller 2013 hade någon betydande påverkan på koncernen. Ytterligare redovisningsprinciper återfinns i Bolagets årsredovisning 2012, som finns tillgänglig på Bolagets hemsida.

ÅRSSTÄMMA

Artimplant AB:s årsstämma hålls den 27 juni 2013, kl. 17:00 på Bolagets kontor beläget på nedanstående adress. Lokalen öppnar för registrering klockan 16:00.

Artimplant AB, Hulda Mellgrens gata 5, 421 32 Västra Frölunda

Aktieägare som önskar delta i stämman ska

- anmäla sitt deltagande senast den 20 juni 2013. Anmälan kan göras på något av följande sätt:
 - e-post till agm2013@artimplant.com
 - fax 031-746 56 60
 - telefon 031-746 56 00
 - brev till Artimplant AB, Årsstämma 2013, Hulda Mellgrens gata 5, 421 32 Västra Frölunda

Anmälan ska innehålla uppgift om namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer samt antal aktier och aktieslag införda i aktieboken per den 20 juni 2013.

- vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken senast den 20 juni 2013.

För att få delta i stämman måste aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier genom en bank eller annan förvaltare tillfälligt inregistrera dessa i eget namn hos Euroclear Sweden AB. Sådan omregistrering måste vara verkställd senast den 20 juni 2013.

Kallelse och övrig information om årsstämman finns på Bolagets hemsida www.artimplant.com.

UTDELNING

Styrelsen har förslagit att ingen utdelning lämnas för 2012.



KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Årsstämma	27 juni 2013
Delårsrapport januari - juni	14 aug 2013
Delårsrapport januari - september	20 nov 2013

Rapporterna publiceras på Bolagets hemsida www.artimplant.com samtidigt som de distribueras till media. För information om affärsmodell, teknologi och produkter hänvisas till Artimplants årsredovisning 2012, som finns tillgänglig på Bolagets hemsida.

För ytterligare information kontakta

Kjell Thörnbring, Verkställande Direktör.
Tel. 031-746 56 46, 0703-119 025
kjell.thornbring@artimplant.com

Artimplant AB
Hulda Mellgrens gata 5
SE-421 32 Västra Frölunda
Sverige

Telefon +46 (0)31 746 56 00
Fax+46 (0)31 746 56 60
Web www.artimplant.com

Org. Nr. 556404-8394
Säte: Göteborgs Kommun, Västra Götaland



KONCERNENS RAPPORTER ÖVER TOTALRESULTATET

Belopp i KSEK	JAN-MAR 2013	JAN-MAR 2012	JAN-DEC 2012
Nettoomsättning	4 433	6 821	21 067
Kostnad för sålda varor och tjänster	-480	-765	-2 248
Bruttoresultat	3 953	6 056	18 819
Övriga intäkter	-	-	601
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 437	-1 509	-7 237
Försäljningskostnader	-4 484	-4 439	-21 382
Administrationskostnader	-2 518	-2 149	-6 361
Övriga kostnader	-194	-243	-1 191
Rörelseresultat	-4 680	-2 284	-16 751
Ränteintäkter och övriga finansiella intäkter	40	35	369
Räntekostnader och övriga finansiella kostnader	-24	-44	-140
Finansnetto	16	-9	229
Resultat efter finansiella poster	-4 664	-2 293	-16 522
Skatt	-	-	-
Periodens resultat	-4 664	-2 293	-16 522
Omräkningsdifferens	90	62	395
Periodens totalresultat	-4 574	-2 232	-16 127
Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-4 664	-2 293	-16 522
Resultat per aktie, SEK	-0,01	-0,01	-0,03
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,01	-0,01	-0,03

I rapporten ingår avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar enligt nedan:

Belopp i KSEK	JAN-MAR 2013	JAN-MAR 2012	JAN-DEC 2012
(1) Balanserade utgifter för produktutveckling	30	30	120
(2) Patent och varumärken	22	38	128
Försäljningsrättigheter	66	-	132
Inventarier	9	22	89
Summa avskrivningar	127	90	469

FÖRDELNING AV KONCERNENS NETTOOMSÄTTNING

Belopp i KSEK	JAN-MAR 2013	JAN-MAR 2012	JAN-DEC 2012
INTÄKTSSLAG			
Produktförsäljning till slutkund och distributör	4 365	6 800	20 790
Produktutveckling på kontrakt och övrig fakturering	68	21	277
Totalt	4 433	6 821	21 067
GEOGRAFISKA MARKNADER			
Nordamerika	3 396	5 180	16 688
Europa	1 037	1 641	4 243
Övriga marknader	-	-	136
Totalt	4 433	6 821	21 067

KONCERNENS RAPPORTER ÖVER FINANSIELL STÄLLNING

Belopp i KSEK

TILLGÅNGAR	2013-03-31	2012-03-31	2012-12-31
Balanserade utgifter för produktutveckling	290	410	320
Patent och varumärken	99	211	121
Försäljningsrättigheter	2 435	-	2 501
Summa immateriella anläggningstillgångar	2 824	621	2 942
Inventarier	23	98	32
Summa materiella anläggningstillgångar	23	98	32
Summa anläggningstillgångar	2 847	719	2 974
Råvaror, halvfabrikat och färdigvaror	4 066	4 461	4 144
Summa varulager m.m.	4 066	4 461	4 144
Kundfordringar	3 212	4 379	3 377
Övriga fordringar	14 504	4 584	12 758
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 801	3 579	1 905
Summa kortfristiga fordringar	21 516	12 542	18 040
Kassa och bank	8 015	24 542	10 386
Summa omsättningstillgångar	33 597	41 545	32 570
SUMMA TILLGÅNGAR	36 444	42 264	35 544

EGET KAPITAL OCH SKULDER	2013-03-31	2012-03-31	2012-12-31
Aktiekapital	10 280	10 280	10 280
Övrigt tillskjutet kapital	74 361	74 358	74 361
Ansamlad förlust	-65 454	-49 266	-49 330
Periodens resultat	-4 574	-2 232	-16 127
Summa eget kapital	14 609	33 140	19 184
Leverantörsskulder	1 685	3 154	2 415
Övriga kortfristiga skulder	15 159	868	8 898
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 991	5 102	5 047
Summa kortfristiga skulder	21 835	9 124	16 360
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	36 444	42 264	35 544

KONCERNENS RAPPORTER ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	JAN-MAR 2013	JAN-MAR 2012	JAN-DEC 2012
Ingående balans	10 280	11 849	11 849
Nedsättning	-	-9 479	-9 479
Nyemission	-	7 910	7 910
Summa aktiekapital	10 280	10 280	10 280
Ingående balans övrigt tillskjutet kapital*	74 361	53 387	53 387
Nyemission	-	15 817	15 817
Nyemissionsutgifter	-	-4 325	-4 325
Nedsättning	-	9 479	9 479
Övrigt tillskjutet kapital	-	-	3
Summa övrigt tillskjutet kapital	74 361	74 358	74 361
Ingående balans annat eget kapital	-65 457	-49 290	-49 290
Förmån personaloption	3	23	-40
Periodens resultat	-4 574	-2 231	-16 127
Summa annat eget kapital	-70 028	-51 498	-65 457
Summa eget kapital vid periodens slut	14 609	33 140	19 184

* Övrigt tillskjutet kapital har årligen nedsatts för att täcka ansamlad förlust. Totalt övrigt tillskjutet kapital före emissionskostnader uppgår till 486 MSEK.

KONCERNENS NYCKELTAL

	JAN-MAR 2013	JAN-MAR 2012	JAN-DEC 2012
Bruttomarginal	89	89	89
Resultat per aktie, SEK	-0,01	-0,01	-0,03
Resultat per aktie efter utspädning, SEK ¹	-0,01	-0,01	-0,03
Eget kapital per aktie, SEK	0,03	0,06	0,04
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK ¹	0,02	0,06	0,03
Antal aktier vid periodens slut	513 982 256	513 982 256	513 982 256
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	717 726 550	514 632 779	717 876 640
Genomsnittligt antal aktier under perioden	513 982 256	316 235 918	448 066 810
Genomsnittligt antal aktier under perioden efter utspädning	717 826 610	317 318 944	614 974 956
Kassaflöde per aktie, SEK	0,00	0,03	0,00
Rörelsemarginal, %	NEG	NEG	NEG
Avkastning på eget kapital, %	NEG	NEG	NEG
Avkastning på sysselsatt kapital, %	NEG	NEG	NEG
Avkastning på totalt kapital, %	NEG	NEG	NEG
Soliditet, %	46	78	54

¹ Påverkan av utspädning har ej redovisats i de fall då utspädning skulle leda till en förbättring av nyckeltalen

KONCERNENS RAPPORTER ÖVER KASSAFLÖDE

Belopp i KSEK	JAN-MAR 2013	JAN-MAR 2012	JAN-DEC 2012
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat efter finansiella poster	-4 664	-2 293	-16 522
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	290	303	976
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-4 374	-1 990	-15 546
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRINGAR I RÖRELSEKAPITAL			
Förändring av varulager m.m.	78	-891	-574
Förändring av fordringar	1 169	-3 837	-9 378
Förändring av skulder	761	868	6 322
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 366	-5 850	-19 176
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-	-819
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-	-	-
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0	-819
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Lån	-	-	-
Nyemission	-	19 405	19 405
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	19 405	19 405
Periodens kassaflöde	-2 366	13 555	-591
Likvida medel vid periodens början	10 386	11 042	11 042
Om räkning av utländska likvida medel	-5	-55	-65
Likvida medel vid periodens slut	8 015	24 542	10 386

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNINGAR

Belopp i KSEK

	JAN-MAR 2013	JAN-MAR 2012	JAN-DEC 2012
Nettoomsättning	2 122	8 188	18 414
Kostnad för sålda varor och tjänster	-324	-1 108	-3 310
Bruttoresultat	1 798	7 080	15 104
Övriga intäkter	-	-	601
Forsknings- och utvecklingskostnader (1,2)	-1 437	-1 509	-7 237
Försäljningskostnader	-1 711	-975	-7 700
Administrationskostnader	-2 518	-2 149	-6 353
Övriga kostnader	-194	-247	-1 191
Rörelseresultat	-4 062	2 200	-6 776
Ränteintäkter och övriga finansiella intäkter	54	71	532
Räntekostnader och övriga finansiella kostnader	-12	-44	-131
Återföring/nedskrivning fordran dotterbolag	-1 154	84	-13 451
Finansnetto	-1 112	111	-13 050
Resultat efter finansiella poster	-5 174	2 311	-19 826
Skatt	-	-	-
Periodens resultat*	-5 174	2 311	-19 826

* Överensstämmer med periodens totalresultat

I resultaträkningarna ingår avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar enligt nedan:

Belopp i KSEK	JAN-MAR 2013	JAN-MAR 2012	JAN-DEC 2012
(1) Balanserade utgifter för produktutveckling	30	30	120
(2) Patent och varumärken	22	38	128
Försäljningsrättigheter	66	-	132
Inventarier	8	21	85
Summa avskrivningar	126	89	465

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNINGAR

Belopp i KSEK

TILLGÅNGAR	2013-03-31	2012-03-31	2012-12-31
Balanserade utgifter för produktutveckling	290	410	320
Patent och varumärken	99	211	121
Försäljningsrättigheter	2 435	-	2 501
Summa immateriella anläggningstillgångar	2 824	621	2 942
Inventarier	21	93	29
Summa materiella anläggningstillgångar	21	93	29
Aktier och andelar i koncernföretag	110	10	110
Fordringar hos koncernföretag	8 328	14 124	9 483
Summa finansiella anläggningstillgångar	8 438	14 134	9 593
Summa anläggningstillgångar	11 283	14 848	12 564
Råvaror, halvfabrikat och färdigvaror	3 108	3 434	2 995
Summa varulager m.m.	3 108	3 434	2 995
Kundfordringar	909	1 132	756
Fordringar hos koncernbolag	4 287	8 824	3 635
Övriga fordringar	14 504	4 584	12 758
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 439	3 119	1 408
Summa kortfristiga fordringar	23 139	17 119	18 557
Kassa och bank	7 006	23 489	9 399
Summa omsättningstillgångar	33 253	44 042	30 951
SUMMA TILLGÅNGAR	44 536	58 890	43 515
EGET KAPITAL OCH SKULDER	2013-03-31	2012-03-31	2012-12-31
Summa eget kapital	23 651	51 021	28 825
Avsättningar	-	-	-
Leverantörsskulder	1 677	3 121	2 407
Skulder till koncernföretag	680	-	-
Övriga kortfristiga skulder	15 118	868	8 778
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 410	3 880	3 505
Summa kortfristiga skulder	20 885	7 869	14 690
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	44 536	58 890	43 515

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna rapport ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Göteborg, den 30 maj 2013
Artimplant AB (publ)

John Arnold
Styrelseledamot

Anders Cedronius
Styrelseordförande

Rickard Brånemark
Styrelseledamot

Håkan Johansson
Styrelseledamot

Lars Peterson
Styrelseledamot

Kjell Thörnbring
VD

Denna rapport har inte granskats av företagets revisorer

Informationen är sådan som Artimplant är skyldig att offentliggöra enligt svensk lag om börs- och clearingverksamhet och/eller svensk lag om handel med finansiella instrument och/eller börsavtal. Informationen lämnades för offentliggörande den 30 maj 2013, kl.14:30 (svensk tid).

HISTORIK

1986 – 1996 Ett medicinskt behov identifieras och utvecklingen av ett nytt biomaterial inleds. De följande åren genomförs material-, produkt- och produktionsutveckling och teknologin verifieras genom prekliniska studier.

1997 Svenskt patent erhålls för hydrolyserbara fiber-polymerer för användning i temporära implantat. (Artelon[®]-patentet). Bolaget noteras på Stockholms Fondbörs. De första korsbandsoperationerna på människa med Artimplants implantat utförs inom ramen för en pilotstudie.

1998 Artimplant förvärvar Gothenburg Medical Center, en klinik med idrottsmedicin som specialitet.

1999 Pilotstudier för behandling av tumligamentskador och tumbasartros inleds. Artimplants första multicenterstudie avseende främre korsbandsrekonstruktion påbörjas. Ett samarbete med Mölnlycke Health Care inom sårvård inleds.

2000 Operationsserien i den första multicenterstudien avseende främre korsbandsrekonstruktion avslutas och operationer inleds för en andra multicenterstudie avseende samma indikation. Artelonpatentet för fibermaterialet godkänns i USA och i Europa. Marknadsorganisationen byggs ut.

2001 Artimplants kvalitetssäkringssystem certifieras av Lloyds Register Quality Assurance. Artimplants första produkt – Artelon[®] Augmentation Device ACL – CE-märks, för försäljning i Europa. Arbetet med att bygga en egen marknads- och säljorganisation upphör under hösten. Produkter och materialteknologi skall kommersialiseras genom utlicensiering till ledande företag med global närvaro.

2002 Licensavtal inom sårvård tecknas med Mölnlycke Health Care. Tord Lendau blir ny VD. Omfattande omstruktureringsprogram inleds för att reducera Bolagets kostnadsbas.

2003 Avtal tecknas med Atlantech om försäljning av Artelon[®] Augmentation Device ACL. Artelon[®] CMC Spacer för tumbasartros får klartecken för försäljning i Europa. Artelon[®] Surgical Suture ges klartecken av FDA för försäljning på den amerikanska marknaden. Dotterbolaget Gothenburg Medical Center avyttras.

2004 Artelon[®] CMC Spacer ges klartecken av FDA för försäljning på den amerikanska marknaden. Licensavtal tecknas med Small Bone Innovations. Avtal tecknas med Biomet Inc. för framtagning av SportMesh[™]/Artelon[®] Tissue Reinforcement. Samarbetet med Atlantech för försäljning av Artelon[®] Augmentation Device ACL avslutas. Samarbetet mellan Artimplant och Mölnlycke Health Care inom sårvård avslutas.

2005 Fyra nya licens- och utvecklingsavtal tecknas med Small Bone Innovations. Distributionsavtal för Artelon[®] Surgical Suture i Nordamerika tecknas med ArthroCare. Implantat av Artelon[®] för förstärkning av rotatorkuff godkänns för försäljning i Europa.

2006 Bolaget får klartecken från FDA för försäljning av Sport-Mesh[™] rotatorkuffimplantat i USA. Fyra nya Spacerprodukter för behandling av artros i hand och fot ges klartecken för försäljning i Europa. Produkten Artelon[®] Augmentation Device ACL avvecklas. Försäljning av Artelon[®] CMC Spacer till slutkund ökar väsentligt. Kontor etableras i USA. Hans Rosén blir ny VD.

2007 Bolagets försäljning ökar markant och kassaflödet förbättras väsentligt. FDA ger klartecken för försäljning av Artelon[®] Tissue Reinforcement för mjukvävnadsförstärkning på ett flertal nya indikationer i USA samt för två nya Spacerprodukter för artros i hand.

2008 Försäljningen av Artelon[®] Tissue Reinforcement ökar signifikant medan försäljningstillväxten för Artelon[®] Spacer utblir. Artimplant initierar nya utvecklingsprojekt för behandling av knäledsartros och facettledsartros i ryggraden. Avtal tecknas med BioMedtrix avseende distribution i USA av Artelon[®] CCL för korsbandsrekonstruktion på hund.

2009 Försäljningen dubblas och egenförsäljningen flerfaldigas. Avtalet med Small Bone Innovations omförhandlas till icke-exklusivt fr.o.m. 2009. Första patienterna inkluderas i klinisk studie för behandling av artros i ländryggen med Artelonimplantat. Produktdesign och operationsmetod vidareutvecklas för Artelon[®] CCL. De första hundarna opereras i amerikansk prospektiv studie med Artelon[®] CCL för korsbandsrekonstruktion.

2010 Egenförsäljningen dubblas medan licensintäkterna halveras. Artimplants strategi marknadsinriktas med fokus på den strategiskt viktiga USA-marknaden och Artelon[®] Tissue Reinforcement. Fyra produktspecialister anställs i USA och kostnader som inte är direkt relaterade till marknad och försäljning reduceras i Sverige.

2011 I USA görs en nysatsning på marknadsföring och försäljning genom rekrytering av en ny chef till dotterbolaget Artimplant USA Inc, som delvis får nya medarbetare. Egenförsäljningen fortsätter att öka både i absoluta tal och som andel av den totala produktförsäljningen, dock från låga nivåer. Kjell Thörnbring blir ny VD.

2012 Från och med januari tar Artimplant över försäljningen av produktgruppen Spacer från Small Bone Innovations. Avtalet med den nordiska distributören avslutades per den 1 januari. I april avslutades avtalet med licenstagaren Biomet och all försäljning sker därmed i egen regi. ■

