

Connecta delårsrapport januari-mars 2014

Fokus på försäljning och affärsutveckling ger fortsatt stark tilltro till helåret

Kvartal 1 2014

- Totala intäkter uppgick till 183,1 MSEK (194,3), en minskning med 6 procent.
- Rörelseresultatet uppgick till 5,7 MSEK (1,0), en ökning med 470 procent.
- Rörelsemarginalen uppgick till 3,1% (0,5).
- Periodens resultat uppgick till 4,2 MSEK (-0,1).
- Resultat per aktie uppgick till 0,37 SEK (0,05).
- En fortsatt utmanande marknad, med framgångar främst inom MS Dynamics AX genom fler nya åtagandeuppdrag som spänner över stora delar av Connectas erbjudanden.

VD-ord

Stärkt position inom affärssystem

Intäkterna nådde inte den nivå som vi förväntade under årets tre första månader. Delvis berodde det på en utmanande marknad, delvis på ett strukturskifte som uppstår när vi nu eftersträvar fler åtagandeuppdrag eftersom säljcykeln för åtagandeuppdrag är betydligt längre än vid försäljning av resursuppdrag. Det innebär att vi på säljsidan i dag i större utsträckning arbetar med affärsutveckling och avslut som ligger flera månader framöver. Samtidigt kunde vi under kvartalet glädjas åt förtroendet för flertalet nya intressanta uppdrag. Vår effektivitet och erfarenhet av MS Dynamics AX innebar att två konsumentföretag valde oss som partner för införandet av komplett nya affärssystem. Genom att integrera ett affärssystem med en komplett webbshop inom Sharepoint Retail skapar vi dessutom ett unikt och banbrytande projekt i Europa.

Åtaganden inom ett Connecta

För att lyckas sälja åtagandeuppdrag är det viktigt att vi agerar enligt vår strategi – som *ett* integrerat Connecta. I det optimala scenariot stöttar våra managementkonsulter kunderna redan i behovsanalysen och sedan kan vi erbjuda full implementering, IT-struktur och efterföljande framtida förvaltning. Flertalet av våra nya åtaganden spänner över hela projektets livscykel och omfattar därmed i större omfattning än tidigare fler delar av Connectas erbjudande. Detta har varit möjligt genom ett intensifierad och bra samarbete med våra dotterbolag.

Techta fortsatte under 2014 den positiva utveckling vi såg under andra halvåret i fjol och Tarento och Titan visade fortsatt lönsam tillväxt.

Kvittens på att vi gör rätt

I april fick vi för tredje året i rad bekräftat att vi, genom att få utmärkelsen Fusion Middleware Partner of the Year, är en av Oracles absolut skickligaste partner inom området. En kvittens på att vi leder utvecklingen inom Fusion Middleware i Sverige.

Vi kan konstatera att vår nya ersättningsmodell fungerar enligt plan, det vill säga den ger de önskvärda positiva effekterna för Connecta.

För resterande delen av året räknar jag med en förstärkt effekt av den nya strategin och förväntar – trots ett svagt första kvartal – en markant förbättrad lönsamhet för helåret 2014.

Stockholm den 7 maj 2014, Connecta AB (publ)

Denna information är sådan som Connecta AB skall offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Information lämnades för offentliggörande den 7 maj 2014 kl 14.00.

För ytterligare information:

Leif Lindqvist, VD, tel 08-635 89 28

Eva Strömer, CFO, tel 08-635 82 50

Se även www.connecta.se och www.connectagroup.com

Connecta AB (publ.) org nr 556610-5705

Connecta är ett konsultbolag som åstadkommer bestående verksamhetsförändringar och stärker kundernas konkurrenskraft. Fokus ligger på att få frågorna på ledningens agenda att hända; från strategi till genomförande och bestående resultat. Bolagets konsulter kombinerar affärsstrategi och genomförandekraft inom Management Consulting, Enterprise Consulting och Digital Consulting med branschkunskap och förmåga inom nya tekniska områden. Kärnerbjudanden kompletteras med tjänster inom bland annat Application Management, IT Infrastructure Services och Competence Matching. Några av Connectas största kunder är Apoteket, Ericsson, ICA och TeliaSonera. Under 2013 omsatte Connecta 724 MSEK. Aktien handlas på NASDAQ OMX Nordic, Small Cap (ticker CNTA).

Connecta AB, Box 3216, SE-103 64 Stockholm, Besöksadress: Mäster Samuelsgatan 60, Tel +46 8 635 80 00.