

Fondsbørsmeddelelse nr. 1-2008

## Årsregnskabsmeddelelse 2006/07

Bestyrelsen for Roblon A/S har på sit møde d.d. godkendt årsrapporten for 2006/07 (01.11.2006 – 31.10.2007).

### Resumé:

- Roblon A/S har realiseret et resultat efter skat på 24,6 mio.kr., mod 18,2 mio.kr. sidste år, hvilket er en fremgang på 35,7 %.
- Resultat før skat på 32,3 mio.kr. mod 25,3 mio.kr. sidste år
- Primært driftsresultat på 32,1 mio.kr. mod 24,5 mio.kr. sidste år.
- Omsætningen udgør 234,0 mio.kr. mod 189,4 mio. kr. sidste år, hvilket er en fremgang på 23,5%.
- Alle divisioner har igen i år realiseret en omsætning og en indtjening, der er bedre end året før.
- Bestyrelsen anser resultatet som værende meget tilfredsstillende.
- Forslag om fortsat høj udbyttebetaling på 50%, svarende til 17,8 mio. kr.
- I regnskabsåret 2007/08 forventes en omsætning i størrelsesordenen 245 mio. kr. og et resultat før skat i intervallet 30 – 32 mio.kr.

Frederikshavn, den 3. januar 2008

Klaus Kalstrup  
Bestyrelsesformand

Flemming K. Bertelsen  
Adm. direktør

**Roblon i tal**

<b>Hovedtal</b> (mio.kr.)	<b>2002/03</b>	<b>2003/04</b>	<b>2004/05</b>	<b>2005/06</b>	<b>2006/07</b>
<b>Resultatopgørelse:</b>					
Nettoomsætning	156,9	160,6	171,8	189,4	234,0
Heraf eksport	140,3	144,1	157,0	174,9	216,5
Resultat af primær drift	0,8	10,6	16,0	24,5	32,1
Finansiering m.v.(netto)	0,5	0,4	1,1	0,8	0,2
Resultat før skat	1,3	11,0	17,1	25,3	32,3
Årets resultat	1,8	7,8	12,5	18,2	24,6
<b>Balance:</b>					
Samlede aktiver	167,3	170,0	180,8	211,8	216,1
Aktiekapital	35,3	35,4	35,4	35,4	35,4
Egenkapital	140,4	144,9	150,7	169,8	176,8
Selskabets børsværdi	134,8	119,9	192,9	302,5	350,0
<b>Pengestrømme:</b>					
Pengestrømme fra driftsaktivitet	14,3	12,5	32,2	24,0	26,1
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(18,0)	(1,2)	(3,0)	(2,9)	(8,2)
Heraf køb af materielle anlægsaktiver (brutto)	(21,3)	(1,4)	(1,6)	(1,7)	(5,5)
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet	(3,6)	(3,3)	(6,8)	1,0	(17,7)
Ændring i likviditet	(7,3)	8,0	22,5	22,1	0,1
<b>Nøgletal</b>					
Overskudsgrad (%)	0,5	6,6	9,3	12,9	13,7
ROIC/afkast af gennemsnitlig investeret kapital (%)	0,6	7,7	12,1	19,2	24,6
Egenkapitalandel (%)	84,0	85,2	83,3	80,2	81,8
Egenkapitalens forrentning (%)	1,3	5,5	8,5	11,3	14,2
Resultat pr. 100 kr. aktie (EPS)	5,5	23,1	37,0	51,3	69,7
Pris pr. overskudskrone (PE)	73,3	15,4	15,4	16,7	14,2
Payout ratio (%)	183	87	81	97	72
Cashflow pr. 100 kr. aktie	42,5	37,1	95,5	68,0	73,7
Udbytte (%)	10	20	30	50	50
Aktiernes indre værdi	417	429	446	480	500
Børskurs noteret ultimo	400	355	571	855	989
Antal medarbejdere (gennemsnit)	152	136	139	138	147

Nøgletallene er udarbejdet i overensstemmelse med Den Danske Finansanalytikerforenings "Anbefalinger & nøgletal 2005".

Der henvises til definitioner og begreber under anvendt regnskabspraksis.

## Idégrundlag for Roblon A/S

Roblon A/S ønsker lokalt, nationalt og internationalt at fremstå som en velanskreven, sund og progressiv virksomhed, der sætter troværdighed og ærlighed over kortsigtet indtjening. Denne opfattelse søges til stadighed fastholdt og styrket hos såvel ansatte som kunder, leverandører og investorer.

## Mål

Overordnede økonomiske mål for Roblon A/S:

- Årlig organisk vækst på 10-15 % på omsætning og resultat inden for det enkelte forretningsområde
- Overskudsgrad inden for det enkelte forretningsområde på min. 10 % for Engineering og 15% for Industrial Fiber og Lighting
- Soliditetsgraden til enhver tid over 50
- Likviditetsgraden over 2,0
- Udbyttepolitik er nærmere beskrevet under aktionærforhold.

Ovenstående mål gælder under de nuværende gunstige økonomiske forhold.

## Strategier

Roblon A/S gennemgår årligt selskabets strategiplaner. Produkt- og markedsudvikling, som kan medvirke til organisk vækst, prioriteres højt.

Tilkøb af nye forretningsområder, strategisk samarbejde eller erhvervelse af licensrettigheder inden for selskabets forretningsområder vurderes aktivt, hvis nye muligheder dukker op eller hvis et køb er et middel til at nå vores strategiske mål.

De enkelte forretningsområders/divisioners udvikling vurderes løbende med henblik på fortsat lønsomhed og vækstmulighed.

## Ledelsens beretning

I regnskabsåret 2006/07 opnåede Roblon A/S et resultat før skat på 32,3 mio. kr. mod 25,3 mio. kr. året før. Resultatet er betydeligt bedre end forventet ved årets begyndelse, og set i forhold til sidste år, er der også tale om et betydeligt bedre resultat.

Omsætningen i 2006/07 blev på 234,0 mio. kr. mod 189,4 mio. kr. året før, hvilket er en fremgang på 23,5 %.

Alle tre divisioner har i 2006/07 realiseret en omsætning og et primært resultat, der var bedre end sidste år, og alle har opnået bedre omsætning og resultat end forventet ved årets start.

På baggrund af udviklingen på markederne og vore forventninger ved årets begyndelse anser bestyrelsen resultatet som værende meget tilfredsstillende.

Forventningerne til årsresultatet blev justeret ved halvårsmeddelelsen den 14. juni 2007 til et resultat før skat i intervallet 30 - 32 mio. kr., mod et tidligere forventet resultat i intervallet 24 - 26 mio.kr. Resultatet svarer således stort set til de meddelte forventninger.

Eksportandelen blev på 92,5 % mod 92,4 % året før.

Baggrunden for det meget tilfredsstillende årsresultat er, at alle tre divisioner har oplevet en meget positiv udvikling i både omsætning og resultat.

Roblon Industrial Fiber, der leverer produkter til kabelindustrien primært inden for segmentet fiber-optiske kommunikationskabler, har oplevet betydelig fremgang i afsætningen til denne industri. Inden for segmentet offshore har vi ligeledes oplevet en væsentlig stigning i afsætningen.

Roblon Lightings fremgang skyldes en stabil omsætning til vore distributører samt en øget omsætning til flere større OEM-kunder (virksomheder, der benytter fiberlys i deres produkter). På krydstogtmarkedet er et fortsat højt aktivitetsniveau fastholdt.

Roblon Engineerings øgede omsætning skyldes primært et større projektsalg af windere og et større salg af tovværksmaskiner, mens omsætningen af kabelmaskiner har ligget på niveau med året før.

Hver division opererer selvstændigt. Divisionerne er markante i hver deres nicheområde som anerkendte leverandører på verdensmarkedet. De har et godt og bredt produktsortiment, også set i forhold til konkurrenterne, og er kendte for fleksibilitet, dokumentation og hurtig opfølgning. Samtidig skaber det daglige samspil mellem divisionerne om bl.a. produktudvikling og markedsafdækning en synergieffekt, som er med til at skabe fremadrettede løsninger.

Der er ikke efter regnskabsårets afslutning indtruffet væsentlige begivenheder med indvirkning på selskabets finansielle stilling.

## Forventninger til fremtiden

### Divisionerne

Roblon Industrial Fiber forventer, at den globale efterspørgsel på fiberoptiske kabler fortsat vil udvise svag vækst og forventer en omsætning i samme niveau som i 2006/07 til dette område. Der forventes en mindre stigning i afsætningen til offshore og øvrig industri. Indtjeningen i divisionen forventes at blive lidt mindre end i 2006/07 på grund af større omkostninger, primært til udvikling, samt større afskrivninger i forbindelse med flere

større investeringer i nyt produktionsudstyr til offshore segmentet.

Roblon Lighting forventer en mindre vækst i omsætningen, mens resultatet forventes at ligge på niveau med resultatet i det netop afsluttede regnskabsår, idet der i 2007/08 er afsat større omkostninger, primært til en øget salgs- og markedsføringsindsats. Her fokuseres der blandt andet på et stadigt tættere samarbejde med eksisterende og nye distributører med det formål at øge afsætningen på såvel etablerede markeder som på nye markeder.

Roblon Engineering forventer en svag stigning i afsætningen af maskiner til tovværksindustrien. På markedet for kabelmaskiner forventes en mindre stigning i omsætningen. Totalt set forventer Roblon Engineering en mindre stigning i omsætningen, men med lavere dækningsgrader på visse produktgrupper, hvorefter der forventes et resultat på niveau med 2006/07.

Der vil således i alle tre divisioner fortsat blive satset kraftigt på organisk vækst.

Der forventes i 2007/08 større omkostninger, især på salgssiden, hvor der blandt andet er tale om deltagelse på flere store internationale messer.

#### **Roblon A/S**

For selskabet er der i 2007/08 budgetteret med en højere omsætning end i det forløbne år, mens indtjeningen er påvirket af større salgs- og udviklingsomkostninger, der skal ses i sammenhæng med en fortsat langsigtet strategi om øget organisk vækst. Desuden er der budgetteret med større finansielle indtægter i det kommende år.

Omsætningen til producenter af fiberoptiske kommunikationskabler er fortsat Roblon A/S' største enkelte kundeområde. Afhængigheden af dette kundeområde har det seneste par år været aftagende som følge af god vækst i selskabets andre forretningsområder.

De internationale konjunkturer forventes at give en svag stigning i den globale efterspørgsel på produkter til kabel- og tovværksindustrien i det kommende regnskabsår.

Forudsætningen for ovenstående udvikling i resultatet er fortsat stabile forhold i de vestlige økonomier.

På den baggrund forventes i regnskabsåret 2007/08 en omsætning i størrelsesordenen 245 mio. kr. og et resultat før skat i intervallet 30-32 mio. kr.

## Roblon Industrial Fiber

**Fremgang i kabel- og offshoreindustrien.**  
Omsætningen i divisionen steg med 29,4 % -  
Indtjeningen steg med 30,2 %.

(Tkr.)	2006/07	2005/06
<b>Omsætning</b>	<b>91.167</b>	<b>70.428</b>
<b>Primært resultat før fællesudgifter</b>	<b>17.099</b>	<b>13.135</b>
<b>Overskudsgrad (%)</b>	<b>18,8</b>	<b>18,7</b>
<b>Investeringer</b>	<b>4.315</b>	<b>311</b>
<b>Antal medarbejdere (gennemsnit)</b>	<b>44</b>	<b>40</b>

Roblon Industrial Fiber realiserede i 2006/07 en omsætning og indtjening, der var væsentlig større end året før og større end forventet ved årets begyndelse.

I de seneste år har Roblon Industrial Fiber oplevet omsætningsvækst samt en tilfredsstillende udvikling i indtjeningen. Stigningen i omsætning og indtjening i forhold til året før vedrører både fiberbaserede produkter til kabelindustrien og fiberbaserede løsninger til offshoreindustrien. Salget til kabelindustrien udgør fortsat den største del af omsætningen og indtjeningen i Roblon Industrial Fiber.

### Idégrundlag

Roblon Industrial Fibers idégrundlag er at udvikle, producere og markedsføre fleksible produkter, der kan overføre eller optage kræfter. Produkterne er baseret på anvendelse af syntetiske fibre – gerne med funktionsforbedrende imprægnering og coating. Beslægtede produkter til eksisterende kundeområder kan indpasses i produktprogrammet.

### Kompetencer

Roblon Industrial Fiber har de nødvendige kompetencer til at gennemføre de opgaver, der foreligger samt de opgaver, der forventes i det kommende regnskabsår. Disse kompetencer er:

- Imprægnering samt omspoling af fiberprodukter til kabelindustrien (glas, polyester og aramid fibre).
- Coating af aramid tapes til offshore industrien.
- Produktion af PP foampaper til kraftkabler.
- Coating af fibre til diverse specialanvendelser.

### Markeder

Roblon Industrial Fiber ser det fortsat som sin vigtigste rolle at være en væsentlig leverandør til kabel-, olie- og gasindustrien. Samtidig nyder kunder inden for andre industrier fortsat vores interesse.

På kabelområdet fastholdes den nuværende markedsandel i Europa og der arbejdes sideløbende med at øge markedsandelen på nye markeder.

Divisionens høje aktivitet indenfor offshorebranchen forventes at fortsætte i de kommende år, bl.a. som følge af høj aktivitet i branchen. De store prisstigninger, som man har oplevet på højt forædlede metaller, har betydet en øget interesse for divisionens tilsvarende fiberbaserede løsninger.

### Muligheder/risici

Hovedparten af Roblon Industrial Fibers produkter retter sig mod producenter af fiberoptiske kommunikationskabler. Dette har gjort Roblon Industrial Fiber afhængig af konjunkturudsving i netop denne industri. For at øge konkurrenceevnen udvikles der løbende nye produkter med henblik på at få et bredere og mere komplet produktprogram til servicering af kabelindustrien.

Afsætningen af straps til olie- og gasindustrien er afhængig af industriens løbende vedligeholdelse af og investeringer i anlæg til olieudvinding på større havdybder. Der er for øjeblikket noget større aktivitet på området end vi har set de seneste år, hvilket medvirker til at mindske divisionens afhængighed af kabelindustrien.

### Fremtiden

Roblon Industrial Fiber forventer, at det høje aktivitetsniveau i 2006/07 indenfor kabelbranchen til en vis grad vil fortsætte. Det forventes derfor, at omsætningen til kabelområdet vil kunne fastholdes, men med en lidt lavere indtjening, bl.a. på grund af stigende råvarepriser.

Der vil fortsat blive fokuseret på at fastholde og øge omsætningen til de nuværende kunder, men også på omsætning til udvalgte nye markeder.

Sideløbende hermed vil der foregå en løbende optimering af produktprogrammet, således at produkterne hele tiden modsvarer markedets forventninger.

Indenfor offshorebranchen forventer Roblon Industrial Fiber en mindre stigning i omsætning og indtjening, som følge af et højt aktivitetsniveau indenfor offshorebranchen.

Herudover vil selskabet med sin store viden om fremstilling af fiberprodukter fortsat arbejde målrettet på udvikling af dette område.

Overordnet set forventer Roblon Industrial Fiber at fastholde omsætningen på samme niveau som i 2006/07, men med et lidt mindre resultat end i 2006/07 på grund af bl.a. større omkostninger til udvikling og afskrivninger.

**Roblon Lighting**

**Fremgang – omsætningen steg med 8,7 % - indtjeningen steg med 5,4%.**

(Tkr.)	2006/07	2005/06
<b>Omsætning</b>	<b>67.173</b>	<b>61.802</b>
<b>Primært resultat før fællesudgifter</b>	<b>10.334</b>	<b>9.808</b>
<b>Overskudsgrad (%)</b>	<b>15,4</b>	<b>15,9</b>
<b>Investeringer</b>	<b>3.860</b>	<b>860</b>
<b>Antal medarbejdere (gennemsnit)</b>	<b>51</b>	<b>49</b>

Roblon Lighting realiserede i 2006/07 en omsætning og indtjening, der var større end året før og større end forventet ved årets begyndelse.

Fremgangen skyldes en stabil omsætning til divisionens distributører. Der blev realiseret en øget omsætning til en række større OEM-kunder. På krydstogmarkedet er der fastholdt et højt aktivitetsniveau.

Salget til det amerikanske marked har derimod været vigende, idet en lav dollarkurs og afmatning på boligmarkedet skønnes at være nogle af årsagerne.

Divisionen har i året gennemført en brandingproces med henblik på en mere målrettet kommunikation, især over for lysdesignere og arkitekter. Der har været samarbejde og kontakt med mange af verdens absolut mest betydningsfulde lysdesignere både i Europa, USA og Asien.

Den nye brandplatform har dannet grundlag for introduktionen af flere nye produkter samt et helt nyt katalog.

Divisionen har skiftet navn til Roblon Lighting (tidligere Fiber Optics). Navnet kan herefter omfatte introduktion af andre belysningsløsninger end dem, der alene bygger på fiberoptik teknologien.

**Idégrundlag**

Roblon Lighting vil være en unik udbyder af præcisionsbelysning til det professionelle belysningsmarked world-wide. Det gøres ved at udbyde en bred række af optimerede koncepter, der alle udnytter avancerede belysningssystemers særlige muligheder for at skabe belysning af meget høj kvalitet.

Produkterne markedsføres globalt mod det professionelle belysningsmarked.

**Kompetencer**

Divisionen arbejder målrettet på hele tiden at fastholde en ledende markedsposition inden for:

- Optisk design.
- Funktionelt design.

- Dokumentation og let adgang til fotometriske data.
- Fleksibilitet og omstillingsparathed.

**Markeder**

Der er i året etableret distributører i Indien og Rusland, idet begge markeder anses for at være betydende for den fremtidige udvikling. Der er fastholdt en målrettet dialog med distributørerne, samt et tæt samarbejde med og opfølgning på større OEM-kunder.

**Muligheder/Risici**

LED-teknologien har inden for belysningssegmentet udviklet sig, så der nu ses reelle belysningsløsninger med denne teknologi.

Blandt nogle lysdesignere er der stadig bekymring omkring kvaliteten af lyset, men alle er dog enige om, at med højintensive LED er en ny lyskilde nu introduceret på belysningsmarkedet.

Roblon Lighting arbejder på at udvikle nye produkter baseret på LED teknologien.

Det bærende i den fremtidige vækst vil være et endnu tættere samarbejde mellem Roblon Lighting, vore distributører og større OEM-kunder samt etablering af nye markeder og udvikling af nye produkter.

**Fremtiden**

Divisionen forventer en mindre vækst i omsætningen i 2007/08, mens der forventes et resultat på niveau med 2006/07 på grund af øgede omkostninger til primært salg og markedsføring.

Den stærke position vil i det kommende år blive fastholdt gennem en mere målrettet kommunikation, især imod arkitekter og lysdesignere. Dialogen med distributørerne udbygges til stadighed.

Der vil fortsat blive lagt stor vægt på at udvikle og tilbyde fiberoptik produkterne. Det forventes, at LED-systemer gradvist vil blive en naturlig del af produktporteføljen.

Produktionens løbende udvikling af effektivitet og fleksibilitet er en vigtig faktor for succes på markedet.

## Roblon Engineering

**Omsætningsfremgang på 32,4 % - indtjeningen steg med 53,1 %. Stort projektsalg af vindere**

(Tkr.)	2006/07	2005/06
<b>Omsætning</b>	<b>75.702</b>	<b>57.173</b>
<b>Primært resultat før fællesudgifter</b>	<b>8.151</b>	<b>5.323</b>
<b>Overskudsgrad (%)</b>	<b>10,8</b>	<b>9,3</b>
<b>Investeringer</b>	<b>440</b>	<b>1.768</b>
<b>Antal medarbejdere (gennemsnit)</b>	<b>48</b>	<b>45</b>

Roblon Engineering realiserede i 2006/07 en omsætning og indtjening, der var markant større end året før og større end det forventede ved årets begyndelse.

Omsætningen af maskiner til tovværksindustrien blev større end året før, mens omsætningen af kabelmaskiner har ligget på niveau med året før.

Succesen med salg af vindere, der er målrettet kulfiberfremstilling, er fortsat fra året før. En del af fremgangen i omsætningen vedrører ligeledes i år et større projektsalg til denne branche.

En ny højhastighedstwister er udviklet, og maskinen tiltrak sig stor interesse på en netop afholdt international tekstilmesse. Den nyudviklede HS-Twister<sup>®</sup> lever fuldt op til de positive forventninger, der er til teknik og ordretilgang.

### Idégrundlag

Roblon Engineering leverer løsninger, der primært tilfredsstiller behovet for twistning, cabling, slåning, afspoling, opvikling, omvikling samt fremtræk. Idégrundlaget realiseres gennem levering af maskiner og udstyr, som enkeltkomponenter eller som komplette anlæg.

Produkttilpasning og produktudvikling prioriteres højt, og med et teknologiindhold tilpasset de individuelle kundegrupper ønsker Roblon Engineering til enhver tid at være blandt markedets mest eftertragtede leverandører.

### Kompetencer

Gennem årene har Roblon Engineerings medarbejdere opnået en betydelig kompetence vedrørende produktudvikling og afsætning af produkter inden for idégrundlaget. Produkterne kan opdeles i fire hovedområder:

- Tvindemaskiner til fremstilling af tvundne garner. Maskinerne anvendes ved fremstilling af tovværksgarn, høstbindegarn m.m.

- Tovværksmaskiner henvender sig primært til producenter af tovværk til industri, fiskeri, transport og offshore.
- Kabelmaskiner til produktion af bl.a. lyslederkabler og installationskabler.
- Take-up vindere henvender sig primært til producenter af ekstruderet film og kulfiber, som har behov for opspoling på store spoler.

### Markeder

Roblon Engineering eksporterer til knap 100 lande over hele verden. I regnskabsåret 2006/07 var hovedmarkedet fortsat Europa, mens den øvrige omsætning er fordelt over store dele af verden. De primære kundegrupper er producenter af tovværk, herunder tvistede produkter, samt kabel- og kulfiberproducenter.

### Muligheder/risici

Afsætningen af maskiner påvirkes af konjunkturerne i de enkelte brancher og geografiske områder. Salget kan variere en del fra år til år, ligesom det påvirkes af kapacitetstilpasninger og strukturændringer inden for forretningsområderne. Tovværksbranchen påvirkes endvidere af udsving i priserne på råvarer til tovværksfremstilling. Roblon Engineerings markedsandel på dette marked er fortsat meget høj.

### Fremtiden

Der forventes en svag vækst i salget af maskiner til tovværksindustrien. Roblon Engineerings meget høje markedsandel bevirker, at den generelle situation i branchen fortsat vil have stor indflydelse på afsætningen.

Kabelbranchen har derimod nu konsolideret sig, og der forventes en mindre stigning i afsætningen af maskiner til denne branche.

På winder-segmentet er der i et strategisk samarbejde med udenlandske partnere opbygget et program af vindere til kulfiberindustrien. Der er leveret 2 betydelige projekter i det forløbne og det foregående regnskabsår. Kulfiberbranchen er for øjeblikket i stærk vækst, og der forventes gennemført yderligere projektsalg i regnskabsåret 2007/08.

Den nye HS-Twister<sup>®</sup> forventes de kommende år at bidrage til øget omsætning og en udvidelse af forretningsområdet.

Totalt set forventer Roblon Engineering i 2007/08 en mindre vækst i omsætningen, men med lavere dækningsgrader på visse produktgrupper, hvorefter resultatet forventes at blive på niveau med 2006/07.

## Risikofaktorer

### Konjunkturforhold

Udsving i konjunkturforhold har en betydelig indflydelse på selskabets økonomiske resultater.

Roblon A/S har generelt en god spredning af produkter og markeder. Som modvægt til geografisk bestemte udsving i efterspørgslen arbejder Roblon A/S i alle tre divisioner på yderligere at globalisere sin afsætning af alle produktområder. Endvidere retter de enkelte divisioner deres aktiviteter mod flere forskellige kundeområder.

Ved generel nedgang i de internationale konjunkturer, der rammer alle divisioner, giver denne spredning ikke effekt.

### Finansielle risici

#### Valutarisici:

Det er selskabets politik, at alle væsentlige kommercielle valutarisici skal afdækkes, og terminsforretninger indgås løbende. 90% af virksomhedens nettoindtægter faktureres i DKK eller i EUR. Spekulative terminsforretninger indgås ikke.

#### Renterisici:

Selskabet har pr. 31.10.07 ikke rentebærende gæld. Ud fra forventningerne til det kommende år vil ændringer i det generelle renteniveau isoleret set ikke påvirke resultatet væsentligt.

#### Kreditrisici:

Selskabets samlede tilgodehavender fra salg er fordelt på mange kunder, lande og markeder, hvorved der er god risikospredning. Risikoen begrænses endvidere gennem en effektiv styring og afdækning af større tilgodehavender gennem debitorforsikring eller alternativ sikkerhed. På den baggrund vurderes risikoen for væsentlige tab at være begrænset.

#### IT-risici

Selskabets interne regelsæt for IT-sikkerhed, herunder forholdsregler mod computervirus samt nødplan til reetablering af EDB i skadetilfælde, bliver løbende opdateret under hensyntagen til den aktuelle IT-anvendelse.

### Miljøforhold

Den eksterne miljøbelastning for Roblon Engineering er stærkt begrænset og kan primært henføres til energiforbruget i forbindelse med belysning, opvarmning og maleproces.

Roblon Industrial Fiber er miljøcertificeret efter ISO 14001. Industrial Fiber har ikke afledning fra processer, der belaster det eksterne vandmiljø. Emission til luft er begrænset og kontrolleres løbende.

Roblon Lightings miljøbelastning sker primært i form af opvarmning og belysning. Der anvendes ligeledes energi til kontrol af lysgivere. Der er en meget begrænset emission til luft i forbindelse med limprocessen ved fremstilling af fiberbunder.

### Forsikringsforhold

Det er selskabets politik at forsikre mod risici, der kan true den økonomiske stilling. Udover lovpligtige forsikringer er der tegnet forsikringer mod produktansvar og driftstab. Ejendomme, driftsmateriel og varelagre er på all-risk basis forsikret til genanskaffelsespris. Tilgodehavender hos kunder er forsikret i et vist omfang.

### Finansielt beredskab

Selskabet har finansieret sine aktiviteter over driften og har pr. 31.10.07 et likviditetsoverskud. Selskabet har endvidere en uudnyttet løbende kreditramme, og yderligere finansielle midler kan tilføres ved optagelse af lån mod sikkerhed i bygninger og maskiner.

### Udvikling

De tre divisioner i Roblon A/S arbejder inden for hver sit nicheområde, hvor de hver især er blandt de førende i verden inden for de produktområder, de henvender sig til.

Udviklingen af nye produkter sker i et tæt samarbejde med kunderne, og ofte er det løsningen af konkrete problemstillinger hos kunderne, der har stor indflydelse på omfanget af udviklingsprojekterne.

Divisionerne markedsfører en række højt avancerede standardprodukter. I dialogen med kunden gennemføres ofte kundespecifikke tilpasninger, der optimerer produktet eller maskinen til den konkrete anvendelse. Udviklingen af disse standardprodukter gennemføres som de største projekter i de enkelte divisioners udviklingsafdelinger.

Herudover foregår der en løbende udvikling af specialprodukter, som supplement til den eksisterende produktportefølje.

I Roblon Engineering blev udviklingen af en ny højhastighedstwister "HS-Twister<sup>®</sup>" afsluttet i 2007. Denne maskine tiltrak sig stor interesse på en netop afholdt international tekstilmesse, hvor maskinen blev vist for første gang.

I Roblon Lighting blev udviklingen af en helt ny armaturserie afsluttet, og det egentlige salg er igangsat. Den stærke position, som Roblon Lighting har inden for fiberoptiske belysningsystemer, vil i det kommende år gradvis blive suppleret gennem udvikling og indføring af LED baserede belysningsystemer som en del af produktporteføljen.



## Medarbejdere og organisation

Der er tidligere igangsat et udviklingsprojekt på tværs af divisionerne med titlen "Innovativ lederudvikling". I dette projekt er der udviklet strategier for hver af divisionerne baseret på forskellige mulige fremtids-scenarier. Strategiarbejdet har ført Roblon A/S frem til en strategi, der er dybere forankret i organisationen og mere fremadrettet end tidligere.

Alle divisioner har en kompetent og motiveret medarbejderstab, der gør det muligt for den enkelte division hurtigt at nå en højere aktivitet, når mulighederne er til stede.

Roblon A/S ser det som et væsentligt mål at give medarbejderne den nødvendige uddannelse såvel eksternt som internt, således at den nødvendige kompetence er til stede til at bestride nuværende samt fremtidige arbejdsopgaver, og samtidig fastholde og udvikle den enkelte medarbejder.

Selskabet har i året i gennemsnit haft 147 fuldtidsansatte mod 138 året før. Antallet af medarbejdere udgør ved budgetårets start 155 mod 138 for et år siden.

## Aktionærforhold

### Udbytte

På generalforsamlingen den 7. februar 2008 vil bestyrelsen foreslå et udbytte på 50 %, svarende til 17,8 mio. kr.

I den nuværende situation med et positivt cash-flow og mindre investeringer i de kommende år samt en fortsat stor egenkapital er det selskabets målsætning at udbetale en væsentlig del af årets resultat i udbytte til aktionærene. Ved den endelige fastsættelse af udbyttet vil der blive taget hensyn til aktuelle investeringsbehov og vurdering af den fremtidige likviditetsudvikling.

Bestyrelsen foreslår et udbytte for 2006/07 på 50% svarende til udbyttet for 2005/06. Udlodningen udgør 72,4 % af årets resultat. Ved kurs 989 (ultimokurs) medfører dette et direkte afkast på 5,1 %.

### Udsendte meddelelser til fondsbørsen

- 4. januar 2007 - Årsregnskabsmeddelelse 2005/06
- 26. april 2007 - Valg af medarbejderrepræsentanter til bestyrelsen
- 1. juni 2007 - Indberetning af stemme rettigheder og kapital
- 14. juni 2007 - Halvårsmeddelelse
- 27. juni 2007 - Meddelelse om LDs salg af aktier
- 11. september 2007 - Finansiell kalender 2007/08

- 5. december 2007 - Udvidelse af aktiekapitalen med medarbejderaktier.

### Fremtidig information

Udover årsregnskabsmeddelelse og halvårsmeddelelse vil der fremover blive udsendt periode-meddelelser.

### Finansiell kalender

- 7. februar 2008 - Afholdelse af ordinær generalforsamling
- 19. juni 2008 - Forventet udsendelse af halvårsmeddelelse
- 6. januar 2009 - Forventet udsendelse af årsregnskabsmeddelelse 2007/08
- 12. februar 2009 - Afholdelse af ordinær generalforsamling

### Ejerforhold

Følgende aktionærer er omfattet af Aktieselskabslovens § 28a:

	Ejerandel %	Stemmeandel %
ES Holding Frederikshavn ApS., Strandvej 98, 9970 Strandby	25,2	68,8
Arbejdsmarkedets Tillægspension (ATP), Kongens Vænge 8, 3400 Hillerød	12,9	5,4
Danske Bank koncernen, Holmens Kanal 2-12, 1092 København K	5,6	2,3

Roblon A/S indgår i koncernregnskabet for ES Holding Frederikshavn ApS.

### Egenkapital

Ved årets udgang udgør selskabets egenkapital 176,8 mio. kr.

Roblons aktiekapital er opdelt i A-aktier og B-aktier. Med den nuværende ejerstruktur har bestyrelsen ingen umiddelbare planer om at foreslå en sammenlægning af de to aktieklasser. Denne ejerstruktur har efter ledelsens opfattelse været med til at sikre grobund for en langsigtet, konsekvent strategi for selskabet med ambitiøse, langsigtede mål. Ved at realisere disse skabes der øget værdi for aktionærer, kunder og medarbejdere.

Et godt kapitalberedskab anses for en væsentlig styrke af hensyn til eventuelle fremtidige aktivtetsudvidelser.

## Generalforsamling

Ordinær generalforsamling afholdes torsdag den 7. februar 2008 kl. 16.30 på Scandic Hotel, Toldbodvej, Frederikshavn.

## Forslag til generalforsamlingen

Bestyrelsen indstiller til generalforsamlingen:

- at der udbetales et udbytte på 50%, svarende til 17,8 mio. kr.
- at selskabet bemyndiges til køb af egne aktier op til 10% af aktiekapitalen og til en pris, der højst må afvige 10% fra den senest beregnede kurs for alle handler forud for erhvervelsen.

Den trykte årsrapport forventes udsendt sidst i januar.

## Regnskabsberetning

I tilknytning til ledelsens beretning indeholder regnskabsberetningen kommentarer til årsregnskabet for 2006/07 og anvendt regnskabspraksis.

Regnskabet er aflagt efter samme regnskabspraksis som sidste år.

## IAS/IFRS

Da årsrapporten for Roblon A/S ikke indeholder koncernregnskab skal reglerne om aflæggelse efter IFRS først anvendes fra og med 2009.

Regnskabsaflæggelsen vil indtil videre ske efter årsregnskabsloven. Overgang til aflæggelse efter IFRS skønnes ikke at påvirke resultat og egenkapital væsentligt.

## Resultatopgørelse

Omsætningen i regnskabsåret blev 234,0 mio. kr. mod 189,4 mio. kr. året før, og omsætningen er højere i alle divisioner. I alt en fremgang på 23,5 %.

Eksportandelen blev på 92,5 % mod 92,4 % året før.

Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer og personaleomkostninger er steget som følge af højere aktivitet. Andre eksterne omkostninger er steget som følge af en målrettet indsats for at opnå organisk vækst.

Resultat af primær drift for Roblon A/S udgør 32,1 mio. kr. mod 24,5 mio. kr. i 2005/06.

Resultat af primær drift i Industrial Fiber udgør 17,1 mio. kr. mod 13,1 mio. kr. året før, i Lighting 10,3 mio. kr. mod 9,8 mio. kr. året før og i Engineering 8,2 mio. kr. mod 5,3 mio. kr. året før.

Resultatet før skat for Roblon A/S blev 32,3 mio. kr. mod 25,3 mio. kr. i 2005/06.

## Balance

Selskabets balancesum er steget til 216,1 mio. kr. fra 211,8 mio. kr. året før.

Immaterielle aktiver er steget til 5,8 mio.kr. fra 3,6 mio.kr. året før efter køb af patent til 3,0 mio.kr. Materielle anlægsaktiver er faldet til 61,5 mio. kr. fra 63,1 mio. kr.

Omsætningsaktiver er steget til 148,8 mio. kr. fra 145,2 mio. kr. Varebeholdninger er faldet til 51,9 mio. kr. fra 54,2 mio. kr., tilgodehavender steget til 41,4 mio. kr. fra 35,7 mio. kr. og likvide beholdninger er stort set uændrede med 55,4 mio. kr. mod 55,3 mio. kr. året før.

Egenkapitalen i selskabet udgør 176,8 mio. kr., og soliditetsgraden er 73,5 % efter udbytte.

## Pengestrømsopgørelse

Pengestrømme fra driftsaktivitet har i regnskabsåret været på 26,1 mio. kr. mod 24,0 mio. kr. året før. Det primære driftsresultat før afskrivninger udgør 39,6 mio. kr. mod 32,7 mio. kr. sidste år. Ændringerne i varelagre, tilgodehavender og kortfristede gældsforpligtelser reducerer netto likviditeten med 2,8 mio.kr., mens den blev reduceret med 8,5 mio.kr. året før. Betalt selskabsskat udgør 11,2 mio.kr. mod 1,1 mio.kr. året før.

Pengestrømme fra investeringsaktivitet viser en binding på 8,2 mio. kr. mod 2,9 mio. kr. i 2005/06.

Pengestrømme fra finansieringsaktivitet består af en udbyttebetaling på 17,7 mio. kr.

Likvide beholdninger er i regnskabsåret øget med 0,1 mio. kr. til 55,4 mio. kr.

**RESULTATOPGØRELSE FOR PERIODEN 1. NOVEMBER 2006 - 31. OKTOBER 2007**

	<b>2006/07</b> t.kr.	2005/06 t.kr.
Nettoomsætning	<b>234.042</b>	189.403
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling	<b>(4.182)</b>	4.758
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver	<b>721</b>	2.076
	<b>230.581</b>	196.237
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	<b>(103.661)</b>	(89.226)
Andre eksterne omkostninger	<b>(28.711)</b>	(23.562)
Personaleomkostninger	<b>(58.568)</b>	(50.732)
Resultat af primær drift før afskrivninger	<b>39.641</b>	32.717
Af- og nedskrivninger af materielle og immaterielle anlægsaktiver	<b>(7.542)</b>	(8.204)
<b>Resultat af primær drift</b>	<b>32.099</b>	24.513
Finansielle indtægter	<b>2.194</b>	1.908
Finansielle omkostninger	<b>(1.989)</b>	(1.091)
<b>Resultat før skat</b>	<b>32.304</b>	25.330
Skat af årets resultat	<b>(7.660)</b>	(7.175)
<b>Årets resultat</b>	<b>24.644</b>	18.155
<b>Forslag til resultatdisponering</b>		
Foreslået udbytte, 50 % (50 %)	<b>17.849</b>	17.691
Til overført resultat	<b>6.795</b>	464
Årets resultat	<b>24.644</b>	18.155

**BALANCE PR. 31. OKTOBER 2007**

<b>Aktiver</b>	<b>2006/07</b> t.kr.	2005/06 t.kr.
<b>Anlægsaktiver</b>		
Færdiggjorte udviklingsprojekter	<b>2.789</b>	1.663
Erhvervet patent	<b>3.025</b>	0
Udviklingsprojekter under udførelse	<b>0</b>	1.893
Immaterielle anlægsaktiver i alt	<b>5.814</b>	3.556
Grunde og bygninger	<b>47.393</b>	50.467
Produktionsanlæg og maskiner	<b>12.260</b>	10.983
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	<b>1.837</b>	1.600
Materielle anlægsaktiver i alt	<b>61.490</b>	63.050
<b>Anlægsaktiver i alt</b>	<b>67.304</b>	66.606
<b>Omsætningsaktiver</b>		
Råvarer og hjælpematerialer	<b>33.333</b>	31.462
Varer under fremstilling	<b>4.481</b>	3.824
Fremstillede færdigvarer	<b>14.099</b>	18.938
Varebeholdninger i alt	<b>51.913</b>	54.224
Tilgodehavender fra salg	<b>40.213</b>	34.262
Andre tilgodehavender	<b>990</b>	1.310
Periodeafgrænsningsposter	<b>224</b>	134
Tilgodehavender i alt	<b>41.427</b>	35.706
Likvide beholdninger	<b>55.412</b>	55.269
<b>Omsætningsaktiver i alt</b>	<b>148.752</b>	145.199
<b>Aktiver i alt</b>	<b>216.056</b>	211.805

**BALANCE PR. 31. OKTOBER 2007**

<b>Passiver</b>	<b>2006/07</b>	<b>2005/06</b>
	<b>t.kr.</b>	<b>t.kr.</b>
<b>Egenkapital</b>		
Selskabskapital	<b>35.383</b>	35.383
Overført resultat	<b>123.520</b>	116.725
Foreslået udbytte	<b>17.849</b>	17.691
<b>Egenkapital i alt</b>	<b>176.752</b>	169.799
<b>Hensatte forpligtelser</b>		
Hensættelser til udskudt skat	<b>4.089</b>	4.743
Andre hensatte forpligtelser	<b>900</b>	690
<b>Hensatte forpligtelser i alt</b>	<b>4.989</b>	5.433
<b>Kortfristede gældsforpligtelser</b>		
Modtagne forudbetalinger fra kunder	<b>1.935</b>	3.357
Selskabsskat	<b>6.944</b>	9.851
Leverandører af varer og tjenesteydelser	<b>13.552</b>	14.206
Anden gæld	<b>11.884</b>	9.159
<b>Kortfristede gældsforpligtelser i alt</b>	<b>34.315</b>	36.573
<b>Passiver i alt</b>	<b>216.056</b>	211.805

**Pengestrømsopgørelse**

	<b>2006/07</b> t.kr.	2005/06 t.kr.
Primært driftsresultat før afskrivninger	<b>39.641</b>	32.717
Ændring i hensatte forpligtelser	<b>210</b>	90
Ændring i varebeholdninger	<b>2.311</b>	(9.585)
Ændring i tilgodehavender	<b>(5.721)</b>	(4.627)
Ændring i kortfristede gældsforpligtelser	<b>649</b>	5.668
<b>Pengestrømme fra drift før finansielle poster</b>	<b>37.090</b>	24.263
Finansielle indbetalinger	<b>2.194</b>	1.908
Finansielle udbetalinger	<b>(1.989)</b>	(1.091)
<b>Pengestrømme fra ordinær drift</b>	<b>37.295</b>	25.080
Selskabsskat	<b>(11.221)</b>	(1.036)
<b>Pengestrømme fra driftsaktivitet</b>	<b>26.074</b>	24.044
Investering i immaterielle anlægsaktiver	<b>(3.093)</b>	(1.403)
Investering i materielle anlægsaktiver	<b>(5.521)</b>	(1.656)
Salg af materielle anlægsaktiver	<b>374</b>	155
<b>Pengestrømme fra investeringsaktivitet</b>	<b>(8.240)</b>	(2.904)
Salg af egne aktier	<b>0</b>	11.599
Betalt udbytte	<b>(17.691)</b>	(10.615)
<b>Pengestrømme fra finansieringsaktivitet</b>	<b>(17.691)</b>	984
Ændring i likvide midler	<b>143</b>	22.124
Likvide midler 1/11 2006	<b>55.269</b>	33.145
<b>Likvide midler 31/10 2007</b>	<b>55.412</b>	55.269

**Egenkapitalopgørelse**

	Selskabs- kapital	Overført resultat	Foreslået udbytte	Total
Egenkapital 1/11 2005	<u>35.383</u>	<u>104.662</u>	<u>10.615</u>	<u>150.660</u>
Udloddet udbytte			(10.615)	(10.615)
Salgssum egne aktier		11.599		11.599
Årets resultat		18.155		18.155
Foreslået udbytte		(17.691)	17.691	0
Egenkapital 1/11 2006	<u>35.383</u>	<u>116.725</u>	<u>17.691</u>	<u>169.799</u>
Udloddet udbytte			(17.691)	(17.691)
Årets resultat		24.644		24.644
Foreslået udbytte		(17.849)	17.849	0
Egenkapital 31/10 2007	<u>35.383</u>	<u>123.520</u>	<u>17.849</u>	<u>176.752</u>
Ændringer i selskabskapital:				
Selskabskapital 1/11 2002				35.313
Kapitalforhøjelse medarbejderaktier i 2003/04				70
Selskabskapital 31/10 2007				<u>35.383</u>