

## **Stark tillväxt och förbättrad lönsamhet**

I andra kvartalet ökade omsättningen i lokala valutor med 19% jämfört med motsvarande period 2014. Det justerade rörelseresultatet för koncernen förbättrades och uppgick till -4 MSEK i kvartalet. Det andra kvartalet har varit händelserikt för PartnerTech då Scanfil Oyj presenterat ett offentligt uppköpserbjudande till PartnerTechs aktieägare om att förvärva samtliga aktier i bolaget. I denna extraordinära situation har vårt fokus fortsatt varit att förbättra verksamheten. I kvartalet har vi tecknat flera nya samarbetsavtal och vunnit ordrar från kunder inom Olja&Gas samt Försvar. Till följd av de nya orderarna har Metal Precision divisionen förbättrats något då beläggningen ökat redan i slutet av kvartalet. Elektronikdivisionen rapporterar fortsatt stark tillväxt medan upprampningen i Kina även i detta kvartal påverkar lönsamheten. Även Systems Integration rapporterar en stark tillväxt och divisionens lönsamhet fortsätter att förbättras.



Leif Thorwaldsson, VD och Koncernchef

## **Andra kvartalet 2015**

- Nettoomsättningen uppgick till 678 MSEK (540)
- Justerat rörelseresultat uppgick till -4 MSEK (-8)\*
- Resultatet efter skatt uppgick till -15 MSEK (-28)
- Resultatet efter skatt per aktie uppgick till -1,19 SEK (-2,20)
- Kassaflödet efter investeringar uppgick till -25 MSEK (-28)

## **Första halvåret 2015**

- Nettoomsättningen uppgick till 1 304 MSEK (1 087)
- Justerat rörelseresultat uppgick till -3 MSEK (-8)\*
- Resultatet efter skatt uppgick till -17 MSEK (-30)
- Resultatet efter skatt per aktie uppgick till -1,38 SEK (-2,37)
- Kassaflödet efter investeringar uppgick till -22 MSEK (-43)
- Soliditeten uppgick vid periodens slut till 31 procent (37)

\*Justerat rörelseresultat, definieras som rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster

Informationen i denna rapport är sådan som PartnerTech AB kan vara skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 16 juli 2015 kl. 08.30

PartnerTech är en global industripartner som erbjuder kundanpassade lösningar genom hela produktlivscykeln, från produktutveckling till produktion och eftermarknadstjänster, inom flera olika marknadsområden som t.ex. Medicinteknik och Olja & Gas. PartnerTech omsätter över 2,2 miljarder kronor och har ca 1400 anställda vid anläggningar i Sverige, Norge, Finland, Polen, England, USA och Kina. Moderbolaget PartnerTech AB, med huvudkontor i Malmö, är noterat på NASDAQ OMX, Stockholm. För mer information [www.partnertech.com](http://www.partnertech.com).

Nyckeltal			jan - jun	jan - jun	juli 2014 -	jan - dec
Belopp i MSEK där annat ej anges	Q2-15	Q2-14	2015	2014	juni 2015	2014
Försäljning	678	540	1 304	1 087	2 455	2 239
Rörelseresultat	-9	-31	-8	-30	-22	-44
Rörelsemarginal	-1,4%	-5,7%	-0,6%	-2,8%		
Justerat rörelseresultat*	-4	-8	-3	-8	-7	-12
Justerad rörelsemarginal*	-0,6%	-1,5%	-0,2%	-0,7%	-0,3%	-0,6%
Kapitalomsättningshastighet, gånger	4,0	3,3			3,6	3,4
Räntabilitet på operativt kapital	-5,5%	-18,6%			-3,2%	-6,7%
Räntabilitet på eget kapital	-14,5%	-24,5%			-10,0%	-12,5%
Genomsnittligt operativt kapital	684	659			678	658
Genomsnittligt eget kapital	415	454			424	438
Operativt kapital			679	663		677
Eget kapital			400	441		418
Räntebärande nettoskuld			287	236		263
Soliditet			30,8%	36,7%		32,3%

\*Justerat rörelseresultat, definieras som rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster

## KVARTALET OCH FÖRSTA HALVÅRET

Försäljningen i det andra kvartalet uppgick till 678 MSEK (540). Jämfört med motsvarande period föregående år är detta en ökning med 26%. För jämförbara enheter och i lokala valutor gick försäljningen upp med 19% jämfört med motsvarande period föregående år. För halvåret uppgick omsättningen till 1 304 (1 087), en ökning med 20%. För jämförbara enheter och i lokala valutor gick försäljningen upp med 12% jämfört med motsvarande period föregående år.

Andra kvartalets justerade rörelseresultat uppgick till -4 MSEK (-8). Inklusive transaktionskostnader av engångskaraktär uppgick rörelseresultatet till -9 MSEK (-31). För perioden januari-juni uppgick justerade rörelseresultatet till -3 MSEK (-8).

Finansnettot i det andra kvartalet uppgick till -5 MSEK (-1) varav räntenettot utgjorde -2 MSEK (-2). Effekten av realiserade valutaeffekter är negativ i kvartalet. Finansnettot uppgick för halvåret till -4 MSEK (-2).

Effektiv skatt i kvartalet har påverkats negativt av att ytterligare uppskjuten skattefordran inte beaktats för enheter med negativt resultat.

Kassaflödet från den operativa verksamheten efter investeringar uppgick i kvartalet till -25 MSEK (-28) och för första halvåret till -22 MSEK (-43).

Kapitalomsättningshastigheten i kvartalet är förbättrad jämfört med föregående år, 4,0 ggr (3,3). Rörelsekapitalet uppgick vid periodens slut till 382 MSEK (344).

Vid periodens slut uppgick den räntebärande nettoskulden till 287 MSEK (236).

Det egna kapitalet uppgick vid periodens slut till 400 MSEK (441). Omräkningseffekter i eget kapital på grund av förändrade valutakurser har i kvartalet påverkat eget kapital negativt med -12 MSEK (12). För perioden januari-juni var effekten till -1 MSEK (10).

## NÅGRA VIKTIGA HÄNDELSER I KVARTALET

- Den 25 maj offentliggör Scanfil Oyj ett rekommenderat kontanterbjudande om 35 kronor per aktie till aktieägarna i PartnerTech AB. I ett uttalande från styrelsen i PartnerTech med anledning av uppköpserbjudandet rekommenderar styrelsen enhälligt aktieägarna att acceptera budet.
- I maj meddelar PartnerTech att man inleder samarbete med Kongsberg Devotek.
- I maj tecknar PartnerTech AB ett samarbetsavtal med Raymond Corporation i Nordamerika, en del av Toyota Material Handling North America (TMHNA), den ledande leverantören av materialhanteringsutrustning i Nordamerika, avseende tillverkning av elektronik och elektromekaniska moduler till truckar.
- I maj meddelar PartnerTech att man erhåller nya ordrar inom Metal Precision divisionen från kunder inom Olja&Gas samt Marin segmenten.
- I maj meddelar PartnerTech att man erhåller ordrar från försvarsindustrin.
- Den 25:e juni förklarar Scanfil budet på PartnerTech ovillkorat.

## HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Den 3 juli meddelar PartnerTech att Scanfil påkallar tvångsinlösen, PartnerTech ansöker om avnotering samt kallar till extra bolagsstämma för val av ny styrelse. PartnerTechs ansökan om avnotering godkänns och sista handelsdag blir den 17:e juli.
- Den 13 juli meddelar Scanfil Oyj att man innehar 98,6% av aktierna i PartnerTech AB och förlänger inte anmälningstiden ytterligare.
- I juli meddelar PartnerTech att man får förlängt avtal med med en av sina större kunder avseende service, distribution och eftermarknadstjänster i Nordamerika.
- I juli meddelar Åke Bengtsson att han lämnar sin post som CFO för PartnerTech AB för att bli CFO på Haldex AB. Han fortsätter i sin nuvarande roll till senast årsskiftet 2015.

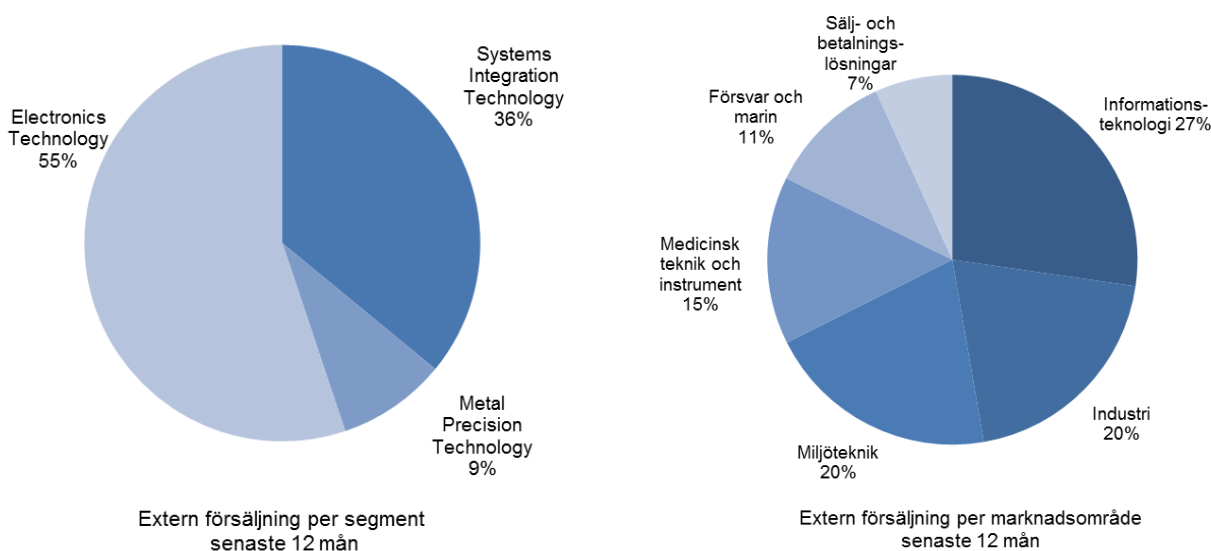
## DIVISIONSRAPPORTERING

PartnerTechs operativa verksamhet är uppdelad i tre områden som reflekterar bolagets kärnkompetenser:

- *Electronics Technology*
- *Systems Integration Technology*
- *Metal Precision Technology*

Dessa områden utgör PartnerTechs divisioner. Syftet är att skapa ännu större fokus på kärnkompetenserna, deras specifika situation och möjligheter för att bättre kunna möta kundernas behov vad gäller både teknik, kunskap och kvalitet. Kundcenter och produktionsenheter är indelade i respektive division efter kompetensområde. Divisionerna speglar det sätt som PartnerTech är organiserat, följer upp samt styr verksamheten.

PartnerTechs erbjudande riktar sig till produktägande företag inom sex utvalda marknadsområden: Informationsteknologi, Industri, Miljöteknik, Medicinsk teknik och instrument, Försvar och Marin samt Sälj- och betalningslösningar. Inom dessa områden har bolaget specialiserad applikationskunskap och är certifierad enligt de kvalitetsstandarder som ofta är av avgörande betydelse för kunden. För mer information om våra marknadsområden, se sidan 10 i denna rapport.



## ELECTRONICS TECHNOLOGY

Inom Electronics Technology divisionen tillverkar PartnerTech kretskort och inkapslad elektronik, sk. 'box-build'. PartnerTech har kapacitet och utrustning att hantera både lågvoly- och utvecklingsprojekt nära marknaden samt högvolymsierier i lågkostnadsländer i Östeuropa och Asien. Elektronikproduktionen är förlagd till Malmö (Sverige), Cambridge (UK), Sieradz (Polen), Atlanta (USA), Dongguan och Guang Zhou (Kina). Kunderna återfinns till stor del inom marknadsområdena IT, Miljöteknik, Industri samt Försvar och Marin. Försäljning sker även internt då elektronik är en viktig komponent i bl.a. systemintegration.

Nyckeltal			jan - jun	jan - jun	juli 2014 -	jan - dec
Belopp i MSEK där annat ej anges	Q2-15	Q2-14	2015	2014	juni 2015	2014
Total försäljning	407	312	772	626	1 453	1 306
varav extern försäljning	386	289	724	572	1354	1202
Rörelseresultat	15	17	31	33	60	61
Rörelsemarginal	3,7%	5,6%	4,1%	5,2%	4,1%	4,7%
Kapitalomsättningshastighet, ggr	4,2	3,8			4,0	3,9
Räntabilitet på operativt kapital	15,6%	21,2%			16,3%	18,4%

- Omsättningen i divisionen har i kvartalet ökat med 30% (19% i lokala valutor) främst på grund av volymökning inom marknadsområdena Sälj-och betalningslösningar samt Industri.
- Rörelseresultatet har minskat mot samma period föregående år, främst på grund av upprampning av verksamheten i Kina.

## SYSTEMS INTEGRATION TECHNOLOGY

Inom Systems Integration Technology divisionen monteras hela eller delar av kundens produkt där det förutom själva kapslingen även ingår t.ex. elektronik, plast- eller metallkomponenter samt mjukvara. PartnerTech tillverkar även kapslingar i form av höljen, skåp och stativ i plåt för olika typer av applikationer. Inom segmentet är applikationskunskap, kompetens inom utveckling och industrialisering samt certifieringar för branschspecifika krav viktiga förutsättningar. Verksamheten är förlagd till Myslowice (Polen), Åtvidaberg (Sverige), Vantaa (Finland), Atlanta (USA) och Dongguan (Kina). Kunderna återfinns främst inom marknadsområdena Medicinteknik, Sälj- och betalningslösningar, Miljöteknik och Industri.

Nyckeltal			jan - jun	jan - jun	juli 2014 -	jan - dec
Belopp i MSEK där annat ej anges	Q2-15	Q2-14	2015	2014	juni 2015	2014
Total försäljning	248	202	485	410	908	833
varav extern försäljning	239	199	470	403	883	816
Rörelseresultat	2	1	7	4	13	10
Rörelsemarginal	1,0%	0,3%	1,5%	1,1%	1,4%	1,2%
Kapitalomsättningshastighet, ggr	4,7	3,5			3,9	3,5
Räntabilitet på operativt kapital	4,5%	0,9%			5,4%	4,0%

- Omsättningen i divisionen har i kvartalet ökat 23% (21% i lokala valutor) främst pga ökad volym inom marknadsområdena Industri och MedTech. Marknadsområdet CleanTech fortsätter att utvecklas väl men volymerna har delvis flyttats in i det tredje kvartalet.
- Rörelseresultatet påverkas positivt av den ökade beläggningen i vissa enheter.

## METAL PRECISION TECHNOLOGY

Metal Precision Technology divisionen specialiserar sig på avancerad bearbetning av metaller och andra krävande material, ofta med extrema egenskaper. Tillverkningen sker med tekniskt avancerad utrustning och hög kompetens och omfattar allt från precisionsbearbetade, komplexa detaljer i små och stora serier till svetsade stålkonstruktioner och kompletta elektromekaniska- och hydrauliska system. Produktionen är förlagd till Karlskoga (Sverige), Moss (Norge) och Myslowice (Polen). Kunderna återfinns till stor del inom segmenten för offshore/olja och gas, försvar och marin samt avancerad industri.

Nyckeltal			jan - jun	jan - jun	juli 2014 -	jan - dec
Belopp i MSEK där annat ej anges	Q2-15	Q2-14	2015	2014	juni 2015	2014
Total försäljning	58	53	118	113	231	226
varav extern försäljning	53	52	110	112	218	220
Rörelseresultat	-18	-21	-35	-38	-76	-80
Rörelsemarginal	-31,3%	-39,2%	-29,3%	-33,8%	-33,1%	-35,5%
Justerat rörelseresultat*					-67	-71
Justerad rörelsemarginal*					-29,2%	-31,5%
Kapitalomsättningshastighet, ggr	2,2	1,8			2,0	1,8
Räntabilitet på operativt kapital	-68,1%	-69,4%			-64,6%	-64,8%

\*Justerat rörelseresultat, definieras som rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster

- Omsättningen i divisionen har i kvartalet ökat med 8% (8% i lokala valutor) främst pga en ökning i marknadsområdet Industri.
- Rörelseresultatet i kvartalet är fortsatt negativt men med hjälp av genomförda kostnadsreduktioner är resultatet något förbättrat mot föregående år.

## ÖVRIGT

Övrigt innefattar kostnader och intäkter som inte fördelas till de operativa områdena, huvudsakligen koncerngemensamma funktioner inom moderbolaget samt koncernövergripande justeringar som inte allokeras till divisionerna. PartnerTech AB är moderbolag i PartnerTech-koncernen. Bolaget fungerar till största del som ett holdingbolag. Moderbolagets netto-försäljning utgörs av utdebitering för koncerngemensamma tjänster.

Avstämning av koncernens resultat före skatt			jan - jun	jan - jun	juli 2014 -	jan - dec
MSEK	Q2-15	Q2-14	2015	2014	juni 2015	2014
Electronics Technology	15	17	31	33	60	61
Systems Integration Technology	2	1	7	4	13	10
Metal Precision Technology	-18	-21	-35	-38	-67	-71
Övrigt	-4	-5	-7	-7	-12	-12
Jämförelsestörande poster	-5	-22	-5	-22	-14	-31
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-9</b>	<b>-31</b>	<b>-8</b>	<b>-30</b>	<b>-22</b>	<b>-44</b>
Finansnetto	-5	-1	-4	-2	-11	-9
<b>Koncernens resultat före skatt</b>	<b>-14</b>	<b>-32</b>	<b>-12</b>	<b>-32</b>	<b>-32</b>	<b>-52</b>

Jämförelsestörande poster i kvartalet avser transaktionskostnader i samband med publikt uppköpserbjudande.

## PERSONAL

Vid periodens slut hade koncernen 985 (1 001) heltidsanställda. Rapporteringen är omformulerad från föregående år med syfte att exkludera temporära anställningar samt anställningar från tredje part.

## TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga väsentliga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

## VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Händelser i den löpande verksamheten under 2015 bedöms inte innebära någon avgörande förändring av väsentliga risker eller osäkerhetsfaktorer för PartnerTech koncernen. En detaljerad redovisning av PartnerTechs risker, osäkerhetsfaktorer samt hantering av dessa återfinns i koncernens årsredovisning för 2014.

## REDOVISNINGSPRINCIPER

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering och årsredovisningslagen. För moderbolaget har årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer följts.

Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i senaste årsredovisningen. Inga andra nya eller ändrade standarder och tolkningar har haft någon påverkan på koncernens finansiella rapporter 2014.

Styrelsen och koncernchefen försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande bild av koncernens verksamhet, ställning och resultat. De lämnade uppgifterna stämmer med de faktiska förhållandena i verksamheten och ingenting av väsentlig betydelse har utelämnats som skulle kunna påverka den bild av koncernen och moderbolaget som skapats av redovisningen.

PartnerTech AB den 16 juli 2015

Bengt Engström  
Styrelsens ordförande

Leif Thorwaldsson  
VD & Koncernchef

Gösta Johannesson

Klas Theodorsson

Henrik Lange

Heléne Mellquist

Lennart Pettersson

Petter Stillström

Thomas Thuresson

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

För ytterligare information kontakta:  
Leif Thorwaldsson, VD och koncernchef  
tfn 070-5832650

Åke Bengtsson, CFO  
tfn 0733-162755

<b>Resultaträkning, i sammandrag Koncernen (MSEK)</b>	<b>2015 Q2</b>	<b>2014 Q2</b>	<b>2015 jan-jun</b>	<b>2014 jan-jun</b>	<b>2014 jan-dec</b>
<b>Nettoomsättning</b>	678,2	539,6	1 304,1	1 087,2	2 238,5
Kostnad för sålda varor och tjänster	-654,6	-519,5	-1 245,0	-1 042,5	-2 143,5
<b>Bruttoresultat</b>	<b>23,6</b>	<b>20,1</b>	<b>59,1</b>	<b>44,7</b>	<b>95,0</b>
Bruttomarginal	3,5%	3,7%	4,5%	4,1%	4,2%
Försäljnings- och administrationskostnader	-31,6	-28,2	-59,6	-52,0	-106,8
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader, netto	-1,4	-22,6	-7,3	-22,8	-32,0
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-9,4</b>	<b>-30,7</b>	<b>-7,8</b>	<b>-30,1</b>	<b>-43,8</b>
Rörelsemarginal	-1,4%	-5,7%	-0,6%	0,5%	-2,0%
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-4,5	-1,3	-4,3	-2,4	-8,7
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-13,9</b>	<b>-32,0</b>	<b>-12,1</b>	<b>-32,5</b>	<b>-52,5</b>
Vinstmarginal	-2,1%	-5,9%	-0,9%	-0,4%	-2,3%
Skatter	-1,1	4,2	-5,3	2,5	-2,3
<b>Periodens resultat</b>	<b>-15,0</b>	<b>-27,8</b>	<b>-17,4</b>	<b>-30,0</b>	<b>-54,8</b>
Nettomarginal	-2,2%	-5,2%	-1,3%	-2,8%	-2,4%
Av- och nedskrivningar ingående i rörelseresultatet	11,1	12,2	22,0	23,1	54,7
Periodens resultat före utspädning per aktie, SEK	-1,19	-2,20	-1,38	-2,37	-4,33
Periodens resultat efter utspädning per aktie, SEK	-1,19	-2,20	-1,38	-2,37	-4,33

Periodens resultat är till 100% hänförligt till moderbolagets aktieägare

<b>Rapport över totalresultat Koncernen (MSEK)</b>	<b>2015 Q2</b>	<b>2014 Q2</b>	<b>2015 jan-jun</b>	<b>2014 jan-jun</b>	<b>2014 jan-dec</b>
<b>Periodens resultat</b>	<b>-15,0</b>	<b>-27,8</b>	<b>-17,4</b>	<b>-30,0</b>	<b>-54,8</b>
Komponenter som kommer att omklassificeras till årets resultat: Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av utlandsverksamheter	-12,0	11,7	-0,5	10,4	16,8
Aktuariella vinster/förluster	-	-	-	-	-4,3
<b>Övrigt totalresultat, netto efter skatt</b>	<b>-12,0</b>	<b>11,7</b>	<b>-0,5</b>	<b>10,4</b>	<b>12,5</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>-27,0</b>	<b>-16,1</b>	<b>-17,9</b>	<b>-19,6</b>	<b>-42,3</b>

Totalresultatet för perioden är till 100% hänförligt till moderbolagets aktieägare

<b>Rapport över förändringar i eget kapital Koncernen (MSEK)</b>	<b>2015 Q2</b>	<b>2014 Q2</b>	<b>2015 jan-jun</b>	<b>2014 jan-jun</b>	<b>2014 jan-dec</b>
<b>Ingående balans</b>	<b>427,4</b>	<b>463,4</b>	<b>418,2</b>	<b>466,9</b>	<b>466,9</b>
<b>Förändringar i eget kapital</b>					
Utdelning	-	-6,3	-	-6,3	-6,3
Totalresultat för perioden	-27,0	-16,1	-17,9	-19,6	-42,3
<b>Utgående balans</b>	<b>400,3</b>	<b>440,9</b>	<b>400,3</b>	<b>440,9</b>	<b>418,2</b>
Antal aktier vid periodens slut (tusental)	12 665	12 665	12 665	12 665	12 665
Genomsnittligt antal aktier under perioden (tusental)	12 665	12 665	12 665	12 665	12 665
Eget kapital per aktie, SEK	31,61	34,82	31,60	34,81	33,02

Eget kapital är till 100% hänförligt till moderbolagets aktieägare

<b>Balansräkning, i sammandrag Koncernen (MSEK)</b>	<b>2015 30 jun</b>	<b>2014 30 jun</b>	<b>2014 31 dec</b>
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	124,8	134,5	124,9
Materiella anläggningstillgångar	172,3	184,9	176,9
Finansiella anläggningstillgångar	0,2	0,2	0,2
Övriga anläggningstillgångar	29,8	28,8	25,2
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>327,1</b>	<b>348,4</b>	<b>327,2</b>
Varulager	403,5	340,7	416,4
Kundfordringar	488,4	432,2	470,0
Övriga kortfristiga fordringar	67,0	64,7	57,5
Likvida medel	15,7	14,0	25,3
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>974,7</b>	<b>851,6</b>	<b>969,2</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>1 301,8</b>	<b>1 200,0</b>	<b>1 296,4</b>

#### Eget kapital och skulder

<b>Eget kapital</b>	<b>400,3</b>	<b>440,9</b>	<b>418,2</b>
Räntebärande skulder	11,4	19,1	12,9
Övriga avsättningar	21,0	16,8	21,0
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>32,4</b>	<b>36,0</b>	<b>33,9</b>
Räntebärande skulder	291,6	186,9	275,4
Leverantörsskulder	417,4	336,1	433,3
Övriga kortfristiga skulder	158,9	199,0	134,5
Övriga avsättningar	1,1	1,1	1,1
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>869,0</b>	<b>723,1</b>	<b>844,3</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>1 301,8</b>	<b>1 200,0</b>	<b>1 296,4</b>

Eget kapital är till 100% hänförligt till moderbolagets aktieägare

<b>Rapport över kassaflöde, i sammandrag Koncernen (MSEK)</b>	<b>2015 Q2</b>	<b>2014 Q2</b>	<b>2015 jan-jun</b>	<b>2014 jan-jun</b>	<b>2014 jan-dec</b>
Rörelseresultat	-9,4	-30,7	-7,8	-30,1	-43,8
Ej kassaflödespåverkande poster i rörelseresultatet samt räntor och skatter	-5,0	24,6	1,7	32,5	51,3
Förändring av medel bundna i rörelsen	-5,6	-15,2	-0,9	-36,2	-54,8
<b>Kassaflöde löpande verksamheten</b>	<b>-20,0</b>	<b>-21,3</b>	<b>-7,1</b>	<b>-33,8</b>	<b>-47,3</b>
Kassaflöde investeringsverksamheten	-4,9	-6,4	-14,7	-9,1	-22,1
<b>Kassaflöde efter investeringar</b>	<b>-24,9</b>	<b>-27,6</b>	<b>-21,8</b>	<b>-42,9</b>	<b>-69,5</b>
Kassaflöde finansieringsverksamheten	24,3	11,8	12,2	-2,2	34,5
Omräkningsdifferens i likvida medel	-0,6	0,5	0,1	0,4	1,5
<b>Förändring likvida medel</b>	<b>-1,2</b>	<b>-15,3</b>	<b>-9,6</b>	<b>-44,8</b>	<b>-33,4</b>
Kassaflöde per aktie	-0,10	-1,21	-0,76	-3,53	-2,64



<b>Resultaträkning, i sammandrag</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>2014</b>
<b>Moderbolaget (MSEK)</b>	<b>jan-jun</b>	<b>jan-jun</b>	<b>jan-dec</b>
<b>Nettoomsättning</b>	52,2	45,5	56,9
Kostnad för sålda tjänster	-	-	-
<b>Bruttoresultat</b>	<b>52,2</b>	<b>45,5</b>	<b>56,9</b>
Försäljnings- och administrationskostnader	-38,6	-31,7	-61,8
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader, netto	0,0	-1,0	-0,3
<b>Rörelseresultat</b>	<b>13,6</b>	<b>12,8</b>	<b>-5,2</b>
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-0,6	3,7	-46,7
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>13,0</b>	<b>16,5</b>	<b>-52,0</b>
Bokslutsdispositioner	-	-	17,6
Skatter	-3,3	-3,2	-3,2
<b>Periodens resultat</b>	<b>9,7</b>	<b>13,3</b>	<b>-37,6</b>

<b>Rapport över totalresultat</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>2014</b>
<b>Moderbolaget (MSEK)</b>	<b>jan-jun</b>	<b>jan-jun</b>	<b>jan-dec</b>
<b>Periodens resultat</b>	<b>9,7</b>	<b>13,3</b>	<b>-37,6</b>
Övrigt totalresultat, netto efter skatt:			
Fond för verkligt värde	-1,3	1,8	4,4
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>8,4</b>	<b>15,1</b>	<b>-33,2</b>

<b>Balansräkning, i sammandrag</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>2014</b>
<b>Moderbolaget (MSEK)</b>	<b>30 jun</b>	<b>30 jun</b>	<b>31 dec</b>
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	2,0	-	0,4
Materiella anläggningstillgångar	0,1	0,2	0,1
Finansiella anläggningstillgångar	535,1	533,4	536,7
Övriga anläggningstillgångar	0,0	0,0	0,0
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>537,2</b>	<b>533,6</b>	<b>537,3</b>
Övriga kortfristiga fordringar	146,0	140,6	161,8
Likvida medel	0,0	1,5	6,3
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>146,0</b>	<b>142,0</b>	<b>168,1</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>683,2</b>	<b>675,6</b>	<b>705,4</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
<b>Eget kapital</b>	<b>432,5</b>	<b>472,5</b>	<b>424,1</b>
Räntebärande skulder	0,0	2,8	0,0
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>0,0</b>	<b>2,8</b>	<b>0,0</b>
Räntebärande skulder	44,9	1,8	67,1
Leverantörsskulder	15,8	8,7	7,5
Övriga kortfristiga skulder	189,9	189,9	206,7
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>250,7</b>	<b>200,4</b>	<b>281,2</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>683,2</b>	<b>675,6</b>	<b>705,4</b>

## PartnerTechs marknadsområden



### INFORMATIONSTEKNOLOGI

Kunderna inom området drivs av en snabb teknikutveckling och PartnerTech får ofta större åtaganden inom produktion av exempelvis avancerad, inkapslad elektronik (boxbuild). Produkterna karaktäriseras ofta av korta livscykler och därigenom ställs höga krav på kort time-to-market samt snabb upprampning till högvolymproduktion. Produktionen sker ofta i större volymer och passar därmed utmärkt för tillverkning i Polen eller Kina.



### INDUSTRI

Kunderna inom området har industriell anknytning med relativt stor spridning inom olika branscher. De uppdrag PartnerTech har är främst produkter och delsystem för flertalet industriella applikationer såsom operatörspaneler och styr- och kontrollenheter. PartnerTech har en etablerad försörjningskedja i Asien, Europa och USA som är väl anpassad efter kundernas växande behov av regional slutmontering och områdets höga krav på hållbarhet, flexibilitet och kostnadseffektivitet.



### MILJÖTEKNIK

Marknadsområdet Miljöteknik är ett växande område som delvis drivs av politiska beslut och regleringar. Outsourcing sker både på komponent- och systemnivå och även här har kunderna ett växande behov av regional tillverkning. PartnerTechs kunskap och erfarenhet inom mekanik, elektronik och systemintegration är en god grund för produktion inom detta område och kunderna utnyttjar ofta bolagets samlade kompetens.



### MEDICINSK TEKNIK OCH INSTRUMENT

De tekniska, regulatoriska och säkerhetsmässiga kraven på kunderna inom området är mycket höga. PartnerTech har gedigen kompetens inom utveckling och tillverkning av medicinsk utrustning och instrument och uppfyller både de grundläggande standarder som branschspecifika krav som ISO 13485 för produktion av medicinsk utrustning. PartnerTech har även lång erfarenhet av leveranser till den amerikanska marknaden och är väl förtrogena med kraven från FDA.



### FÖRSVAR & MARIN

Kunderna inom området har ofta produkter för otillgängliga och krävande miljöer som exempelvis oljeindustri och marina applikationer där kvalitets- och säkerhetskrav är avgörande. PartnerTech tillverkar typiskt komponenter och delsystem med mycket fina tolerans-, kvalitets- och spårbarhetskrav. Kundrelationerna inom området är ofta mycket långsiktiga. PartnerTech uppfyller ett flertal olika branschspecifika standarder som t ex AS 9100.



### SÄLJ- OCH BETALNINGSLÖSNINGAR

Området för sälj- och betalningslösningar kännetecknas av höga tekniska krav på funktionen av produkten. Användaren kräver hög tillgänglighet och får inte riskera att förlora sedlar, mynt eller andra värdeföremål på grund av felaktig funktion. Detta ställer höga krav på teknisk lösning samt produktionskvalitet. PartnerTech har långvarig erfarenhet och kompetens inom utveckling och tillverkning av produkter med stort innehåll av mekatroniska lösningar. Kunderna inom området outsourcar ofta tillverkningen av kompletta system.

## DEFINITIONER

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.
Justerat rörelseresultat	Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster
Vinstmarginal	Resultat efter finansnetto i procent av nettoomsättning.
Räntabilitet på operativt kapital	Rörelseresultatet i procent av genomsnittligt operativt kapital.
Räntabilitet på eget kapital	Nettoresultatet i procent av genomsnittligt eget kapital.
Rörelsekapital	Operativt kapital reducerat med immateriella och materiella anläggningstillgångar.
Operativt kapital	Balansomslutning minskad med finansiella anläggningstillgångar, övriga anläggningstillgångar, aktuella skattefordringar, finansiella derivat och likvida medel samt minskad med icke räntebärande skulder (exkl. skatteskulder, finansiella derivat och avsättningar).
Räntebärande nettoskuld	Räntebärande skulder minskade med likvida medel.
Kapitalomsättningshastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.
Soliditet	Eget kapital i procent av balansomslutningen.
Vinst per aktie efter skatt	Nettoresultatet dividerat med det genomsnittliga antalet aktier.