



DELÅRSRAPPORT JANUARI-JUNI 2016

Vitrolife AB (publ)

Vitrolife är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter för fertilitetsbehandling. Verksamhet finns också för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Vitrolife har cirka 360 anställda och bolagets produkter säljs på cirka 110 marknader. Huvudkontoret ligger i Göteborg och ytterligare kontor finns i Australien, Danmark, Frankrike, Italien, Japan, Kina, Storbritannien, Tyskland, Ungern och USA. Vitrolife-aktien är noterad på NASDAQ Stockholm.

Vitrolife 

God tillväxt och breddad produktportfölj

Andra kvartalet

- Försäljningen uppgick till 208 MSEK (184), motsvarande en ökning med 13 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 15 procent i lokala valutor. Försäljningen påverkades positivt av förvärven av OCTAX och MTG om 3 MSEK. Rensat för detta uppgick tillväxten till 13 procent i lokala valutor.
- Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 74 MSEK (62), motsvarande en marginal om 35 procent (34). I resultatet ingick engångskostnader om 3 MSEK relaterat till konsolideringen av time-lapseverksamheten samt

2 MSEK relaterat till transaktionskostnader avseende förvärven av OCTAX och MTG. Rensat för dessa uppgick marginalen till 38 procent. Valutaförändringar hade ingen materiell påverkan på EBITDA.

- Förvärv den 31 maj av samtliga aktier i OCTAX och MTG, världsledande inom laserteknologi för IVF.
- Vitrolife introducerar EmbryoScope+ och breddar produktportföljen inom time-lapse.
- Nettoresultatet uppgick till 48 MSEK (39), vilket gav ett resultat per aktie om 2,21 SEK (1,77).

Första halvåret

- Försäljningen uppgick till 395 MSEK (347), motsvarande en ökning med 14 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 15 procent i lokala valutor. Försäljningen påverkades positivt av förvärven av OCTAX och MTG om 3 MSEK. Rensat för detta uppgick tillväxten till 14 procent i lokala valutor.
- Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 136 MSEK (116), motsvarande en marginal om 34 procent (33). I resultatet ingick engångskostnader om 8 MSEK relaterat till konsolideringen av time-lapseverksamheten samt 2 MSEK relaterat till transaktionskostnader avseende förvärven av OCTAX

och MTG. Rensat för dessa uppgick marginalen till 37 procent. Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 1 MSEK.

- Lansering av ett nytt sortiment av aspirationsnålar för ägguttag.
- Förvärv den 31 maj av samtliga aktier i OCTAX och MTG, världsledande inom laserteknologi för IVF.
- Vitrolife introducerar EmbryoScope+ och breddar produktportföljen inom time-lapse.
- Nettoresultatet uppgick till 87 MSEK (74), vilket gav ett resultat per aktie om 3,98 SEK (3,38).

Koncernens nyckeltal

MSEK	April – Juni		Januari – Juni		Helår 2015
	2016	2015	2016	2015	
Nettoomsättning	208	184	395	347	722
Försäljningstillväxt i lokala valutor, %	15	27	15	23	28
Bruttomarginal, %	66	66	66	66	67
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	74	62	136	116	279
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	35	34	34	33	39
Rörelseresultat (EBIT)	62	51	114	90	226
Nettoresultat	48	39	87	74	183
Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA	-0,1	0,0	-0,1	0,0	-0,5
Resultat per aktie, SEK	2,21	1,77	3,98	3,38	8,42
Aktiekurs på balansdagen, SEK	465,00	164,50	465,00	164,50	288,50
Börsvärde på balansdagen	10 095	3 571	10 095	3 571	6 263

För definitioner, se sidan 15

Vitrolifes finansiella mål

Vitrolifes styrelse anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga 3 gånger. Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA) om 30 procent.

VD – kommentar

Vitrolife redovisade ett starkt andra kvartal. Tillväxten under kvartalet uppgick till 15 procent i lokala valutor och rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 74 MSEK. Under kvartalet redovisade affärsområdena Media och Disposable Devices hög tillväxt och det är glädjande att konstatera att samtliga regioner redovisade tillväxt inom dessa affärsområden. Affärsområde Time-lapse redovisade låg tillväxt under kvartalet. Försäljningen av time-lapseutrustningar varierar dock mellan kvartalen och under andra kvartalet var försäljningen av time-lapsesystem lägre i regionerna Nord- och Sydamerika samt EMEA. Region Asien och Oceanien redovisade ett mycket starkt kvartal med en total tillväxt i lokala valutor på 40 procent.



Vitrolife förvärvade den 31 maj samtliga aktier i OCTAX Microscience GmbH "OCTAX" och MTG Medical Technology Vertriebs-GmbH "MTG", världsledande inom laserteknologi för IVF. Genom förvärven stärker Vitrolife sin marknadsposition och breddar produktportföljen i ett tillväxtområde inom IVF. OCTAX lasersystem används vid olika behandlingsprocedurer inom IVF såsom biopsi av embryon för genetisk analys, assisterad äggkläckning och spermieinjektion (ICSI). Det finns en trend mot ökat användande av teknologier som exempelvis time-lapse och PGS (pre-implantation genetic screening) vid IVF-behandlingar. Trenden mot ökat teknologinnehåll drivs av förbättrade behandlingsresultat, ökad intjäningsförmåga och effektivare arbetsprocesser hos klinikerna. Antalet biopsier av embryon ökar kontinuerligt världen över till följd av ökat användande av genetiska tester. I dagsläget använder majoriteten av IVF-klinikerna i världen laserteknologi i något behandlingssteg. I takt med att efterfrågan på biopsier av embryon ökar, bedömer Vitrolife att klinikerna kommer att investera i fler laserutrustningar av kapacitetsskäl. Förvärven förväntas förbättra Vitrolifes produkt erbjudande till kunderna, öka kunskapsbasen och

förstärka marknadspositionen i syfte att skapa framtida tillväxt. Förvärven förväntas att bidra positivt till EBITDA per aktie från och med 2016.

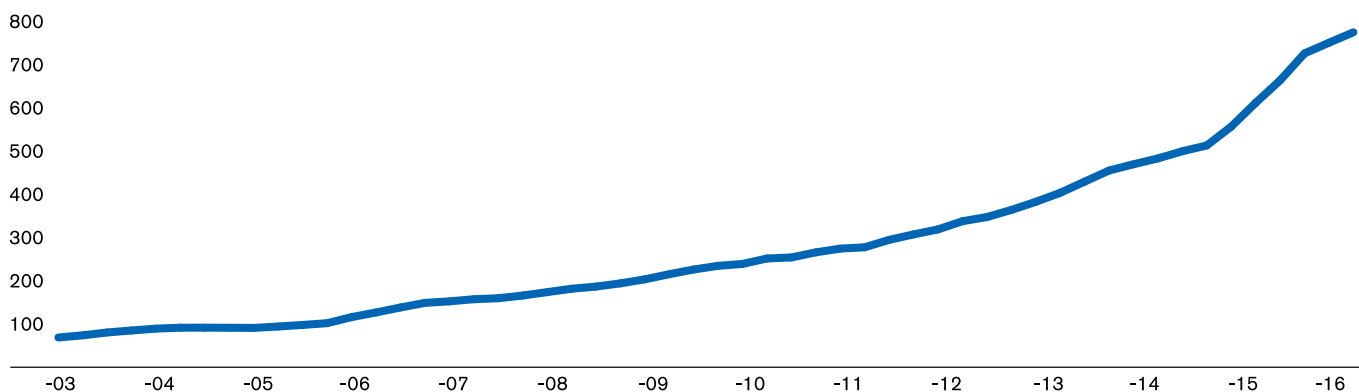
Konsolideringen av time-lapseverksamheten till Danmark fortgår enligt plan. Vitrolife har dock i samband med flytten beslutat att uppgradera Primo Vision med ett antal förbättringar. Försäljningen av en uppgraderad Primo Vision förväntas att starta i början av nästa år efter att dessa förbättringar är införda. Omsättningen från Primo Vision under första halvåret uppgick till 11 MSEK.

Under första veckan i juli hölls årets största vetenskapliga konferens inom IVF-området, ESHRE, denna gång i Helsingfors. Vitrolife var som vanligt väl representerat och presenterade bland annat den nya integrerade time-lapseinkubatorn EmbryoScope+. Vitrolife är marknadsledande av time-lapsesystem som används vid assisterad befruktning. Med introduktionen av EmbryoScope+ kan bolaget erbjuda ytterligare ett högkvalitativt time-lapsesystem för ostörd odling och förbättrad selektion av embryon. EmbryoScope+ har en hög kapacitet i kombination med att ta liten plats, vilket erbjuder effektiva arbetsflöden och optimerad användning av klinikens resurser. Produkten togs emot mycket väl på ESHRE och vi kan förvänta oss att en del kunder som var på väg att beställa EmbryoScope eller någon produkt från våra konkurrenter kommer att välja EmbryoScope+ istället. EmbryoScope+ är tillgänglig för leverans under fjärde kvartalet.

Marknadsutsikterna framgent är i allt väsentligt oförändrade och Vitrolife räknar därför med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid.

Thomas Axelsson, VD

Försäljning rullande 12 månader, MSEK



Andra kvartalet 2016 (april - juni)

Nettoomsättning

Försäljningen uppgick till 208 MSEK (184), motsvarande en ökning med 13 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 15 procent i lokala valutor. Försäljningen påverkades positivt av förvärven av OCTAX och MTG om 3 MSEK. Rensat för detta uppgick tillväxten till 13 procent i lokala valutor. Under föregående år påverkades tillväxten positivt av förvärvet av Unisense Fertilititech A/S, numera Vitrolife A/S.

Försäljningen för region EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) ökade med 4 procent i lokala valutor och uppgick till 91 MSEK (89). Regionen har påverkats av svag time-lapsförsäljning under kvartalet. I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 34 MSEK (35). Försäljningen minskade i lokala valutor med 1 procent. Regionen har påverkats av svag time-lapseförsäljning under kvartalet. Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 40 procent i lokala valutor och uppgick till 83 MSEK (61). Samtliga regioner har påverkats positivt av förvärven av OCTAX och MTG.

Försäljningen för affärsområde Media ökade under kvartalet med 16 procent i lokala valutor och uppgick till 126 MSEK (111). Försäljningen för affärsområde Disposable Devices ökade under kvartalet med 15 procent i lokala valutor och uppgick till 36 MSEK (32). Försäljningen för affärsområde Time-lapse ökade under kvartalet med 1 procent i lokala valutor och uppgick till 37 MSEK (37). Försäljningen för affärsområde ART Equipment, som utgörs av verksamheten i de förvärvade bolagen OCTAX och MTG, uppgick till 3 MSEK. Fraktintäkterna uppgick till 5 MSEK (4).

Fig 1. Nettoomsättning per marknadsregion (rullande 12 mån)

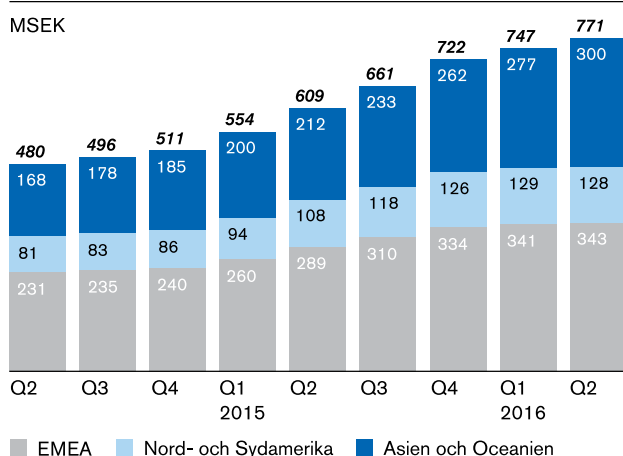


Fig 2. Försäljningsutveckling (per kvartal)

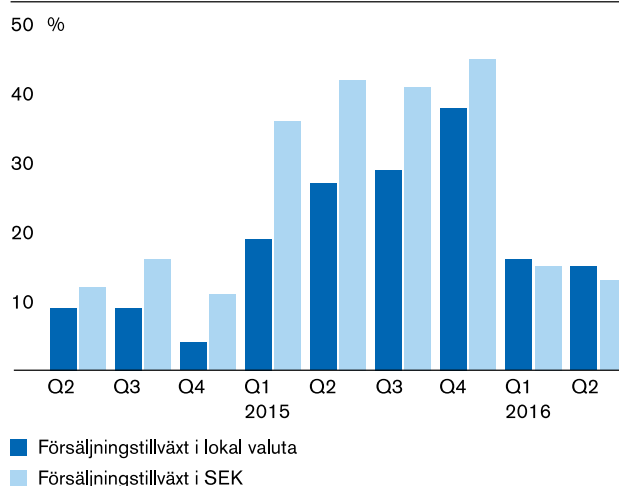
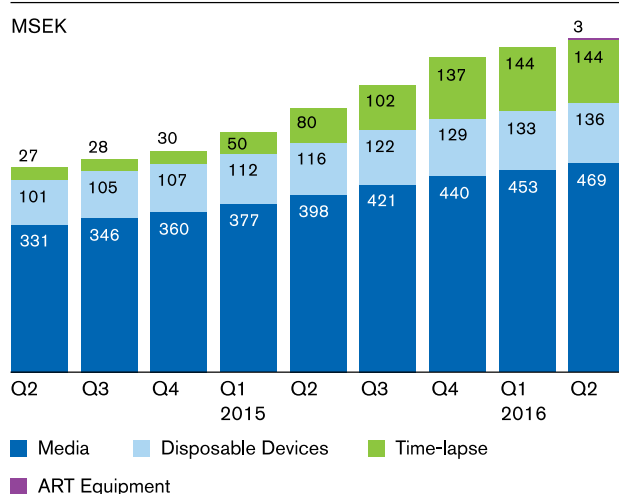


Fig 3. Försäljning per affärsområde (rullande 12 månader)



Förvärv av OCTAX och MTG

Vitrolife förvärvade den 31 maj samtliga aktier i de tyska bolagen OCTAX Microscience GmbH "OCTAX" och MTG Medical Technology Vertriebs-GmbH "MTG", världsledande inom laserteknologi för IVF.

OCTAX har utvecklat och tillverkar det världsledande OCTAX Laser and Imaging Systems. MTG är exklusiv global distributör av OCTAX produkter samt agerar distributör i Tyskland, Österrike och Schweiz för IVF-produkter från andra tillverkare. MTG utvecklar och marknadsför även ett eget sortiment av IVF-produkter globalt, främst inom områdena cryo-förvaring, kvalitetskontroll och andrologi. Med hjälp av OCTAX Laser Shot™ och OCTAX Navilase™ kan kliniker avlägsna några celler från embryot och använda dessa för selektion av embryon via metoder såsom PGS (pre-implantation genetic screening) samt PGD (pre-implantation genetic diagnosis). Båda bolagens huvudkontor ligger i Bruckberg, Tyskland och bolagen har totalt cirka 30 medarbetare. Den konsoliderade nettoomsättningen för bolagen 2015 uppgick till 80 MSEK (63). Det konsoliderade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) för bolagen 2015 uppgick till 19 MSEK (6). Vitrolife konsoliderar

bolagen från förvärvstidpunkten. De förvärvade bolagens bidrag till koncernens omsättning under andra kvartalet uppgick till 3 MSEK. Försäljningen av bolagens produkter var lägre under juni jämfört med den genomsnittliga månadsförsäljningen föregående år. Försäljningen i juni har påverkats negativt av kommunikationen av förvärven. Detta beror till största delen på en initial osäkerhet hos bolagens distributörer. Vitrolife bedömer dock att detta endast är en tillfällig effekt och förväntar sig att försäljningen under tredje kvartalet kommer att vara normaliserad. Kvartalet belastades av transaktionsrelaterade engångskostnader om 2 MSEK relaterat till förvärven.

Förvärven förväntas förbättra Vitrolifes produktbjudande till kunderna, öka kunskapsbasen och förstärka marknadspositionen i syfte att skapa framtida tillväxt. Verksamheten som bedrivs i OCTAX och MTG har bildat ett nytt affärsområde inom Vitrolifekoncernen. Verksamheten kommer fortsatt att vara baserad i Bruckberg, Tyskland. Köpeskillingen för båda bolagen uppgick till 127 MSEK inklusive förvärd kassa om 11 MSEK. Köpeskillingen betalades kontant och finansierades av tillgängliga likvida medel. Förvärven förväntas att bidra positivt till EBITDA per aktie från och med 2016. För mer information, se not 3.

Uppdatering rörande stämningar i USA

Under 2012 inlämnades tre stämningar mot Vitrolifes amerikanska dotterbolag tillsammans med Southwest Transplant Alliance och University of Texas med krav på skadestånd i samband med tre lungtransplantationer. Eftersom produkterna såldes före utdelningen av Xvivo hanterar Vitrolife stämningarna. Vitrolife har en skadeståndsförsäkring och företräds av advokater anlitade av försäkringsbolaget. Vitrolifes försäkring har en självrisk som innebär att Vitrolife får bekosta juridiska kostnader och skadestånd upp till 50 TUSD per stämning. Vitrolife har sedan tidigare reserverat 150 TUSD. Under kvartalet har en av de tre stämningarna formellt avslutats efter en uppgörelse mellan parterna. Denna uppgörelse innebär inga ytterligare kostnader för Vitrolife utöver de 50 TUSD som redan reserverats. Vitrolife förväntar sig att de övriga två stämningarna avslutas på samma sätt under 2016.

Resultat

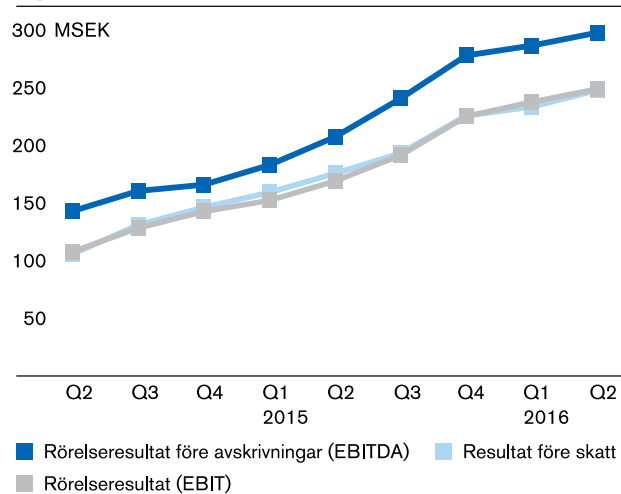
Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 74 MSEK (62), motsvarande en marginal om 35 procent (34). I resultatet ingick engångskostnader om 3 MSEK relaterat till konsolideringen av time-lapseverksamheten samt 2 MSEK relaterat till transaktionskostnader avseende förvärven av OCTAX och MTG. Rensat för dessa uppgick marginalen till 38 procent. Valutaförändringar hade ingen materiell påverkan på EBITDA.

Bruttoresultatet uppgick till 137 MSEK (122). Bruttomarginalen uppgick till 66 procent (66) och påverkades positivt av skalfördelar samt negativt av engångskostnader om 3 MSEK relaterat till konsolideringen av time-lapseverksamheten. Inga ytterligare engångskostnader relaterat

till konsolideringen av time-lapseverksamheten förväntas. Försäljningskostnaderna uppgick till 19 procent (19) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 12 procent (12) av omsättningen och påverkades negativt om 2 MSEK relaterat till transaktionskostnader avseende förvärven av OCTAX och MTG. FoU-kostnaderna uppgick till 7 procent (8) av omsättningen och påverkades positivt av skalfördelar. Avskrivningar och nedskrivningar belastade resultatet med 12 MSEK (12).

Finansnettot uppgick till 1 MSEK (-2) och bestod huvudsakligen av valutaförändringar. Resultat före skatt uppgick till 63 MSEK (48). Nettoresultatet uppgick till 48 MSEK (39).

Fig 4. Resultat (rullande 12 månader)



Resultat per segment

Verksamheten som bedrivs i de förvärvade bolagen OCTAX och MTG har bildat ett nytt affärsområde benämnt ART Equipment. Organisationen består därför numera av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Vitrolife redovisar marknadsbidraget från respektive geografiska segment. Detta är definierat som bruttoresultatet reducerat med försäljningskostnaderna per marknad. För mer information, se not 4. Under andra kvartalet uppgick marknadsbidraget för region EMEA till 42 MSEK (38). Bidraget från region Nord- och Sydamerika uppgick till 18 MSEK (18) och bidraget från region Asien och Oceanien uppgick till 38 MSEK (30). Det ökade resultatet för region Asien och Oceanien har främst genererats av ökad försäljning.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 46 MSEK (31). Förändring av rörelsekapitalet uppgick till -12 MSEK (-28) och bestod bland annat av ökade kundfordringar till följd av ökad försäljning. Bruttoinvesteringarna i materiella anläggningstillgångar uppgick till -2 MSEK (-3) och bestod huvudsakligen av utrustningar. Bruttoinvesteringarna i immateriella anläggningstillgångar uppgick till -2 MSEK (-4) och bestod huvudsakligen av balanserade utvecklingskostnader.

Bruttoinvesteringar i dotterbolag rensat för förvärvad kassa uppgick till -116 MSEK och bestod av förvärven av OCTAX och MTG. Kassaflödet från finansieringsverksamheten var -55 MSEK (-37) och bestod främst av utdelning om -52 MSEK samt amortering av låneskulder om -3 MSEK. Likvida medel vid periodens slut uppgick till 76 MSEK (76).

Finansiering

Vitrolifes totala kreditramar uppgick till 93 MSEK (118) varav 43 MSEK (68) utnyttjades. Kreditramarna har använts för förvärvskrediter. Soliditeten var 79 procent (75). Nettoskulden i förhållande till rullande 12-månaders resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till -0,1 ggr (0,0).

Moderbolaget

Verksamheten är inriktad på koncerngemensam förvaltning och bolaget har inga anställda. I resultatet ingick vidarefakturering av management fee om 1 MSEK (-). Resultat före skatt för kvartalet uppgick till 153 MSEK (184) och inkluderade erhållen utdelning från dotterbolag om 155 MSEK (185). Likvida medel uppgick till 5 MSEK (1).

Perioden 2016 (januari - juni)

Nettoomsättning

Försäljningen uppgick till 395 MSEK (347), motsvarande en ökning med 14 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 15 procent i lokala valutor. Försäljningen påverkades positivt av förvärven av OCTAX och MTG om 3 MSEK. Rensat för detta uppgick tillväxten till 14 procent i lokala valutor.

Försäljningen för region EMEA ökade under perioden med 6 procent i lokala valutor och uppgick till 174 MSEK (165). I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 66 MSEK (63). Ökningen uppgick till 4 procent i lokala valutor. Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 35 procent i lokala valutor och uppgick till 155 MSEK (118).

Resultat

Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 136 MSEK (116), motsvarande en marginal om 34 procent (33). I resultatet ingick engångskostnader om 8 MSEK relaterat till konsolideringen av time-lapseverksamheten samt 2 MSEK relaterat till transaktionskostnader avseende förvärven av OCTAX och MTG. Rensat för dessa uppgick marginalen till 37 procent. Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 1 MSEK.

Bruttoresultatet uppgick till 262 MSEK (228). Bruttomarginalen uppgick till 66 procent (66) och påverkades positivt av skalfördelar samt negativt av engångskostnader om 3 MSEK relaterat till konsolideringen av time-lapseverksam-

heten. Försäljningskostnaderna uppgick till 18 procent (20) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 12 procent (12) av omsättningen och påverkades negativt om 2 MSEK relaterat till transaktionskostnader avseende förvärven av OCTAX och MTG. FoU-kostnaderna uppgick till 7 procent (8) av omsättningen. Omkostnaderna påverkades positivt av skalfördelar. Av- och nedskrivningar belastade resultatet med 22 MSEK (26). Finansnettot uppgick till -1 MSEK (1). Resultat före skatt uppgick till 113 MSEK (91). Nettoresultatet uppgick till 87 MSEK (74).

Resultat per segment

Under perioden uppgick marknadsbidraget för region EMEA till 81 MSEK (73). Bidraget från region Nord- och Sydamerika uppgick till 33 MSEK (31) och bidraget från region Asien och Oceanien uppgick till 75 MSEK (55). Det ökade resultatet har för samtliga regioner främst genererats av en kombination av ökad försäljning och skalfördelar.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 56 MSEK (40). Bruttoinvesteringarna uppgick till -124 MSEK (-22), varav -116 MSEK avsåg förvärv av OCTAX och MTG samt -8 MSEK investeringar i anläggningstillgångar. Finansieringsverksamheten uppgick till -57 MSEK (-49), varav -6 MSEK utgjordes av amortering av låneskulder och -52 MSEK utgjordes av utdelning till aktieägarna. Likvida medel vid periodens slut uppgick till 76 MSEK (76).

Utsikter för 2016

I takt med att levnadsstandarden ökar i ett flertal utvecklingsländer väljer allt fler människor att vänta med att skaffa barn. Denna trend som funnits i västvärlden under decennier leder till en minskad fertilitet, vilket i sin tur driver marknaden för fertilitetsbehandlingar. Samma trend utvecklas nu i tillväxtländer där efterfrågan på denna behandling ökar snabbt. Vitrolife räknar med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid.

Fokus under 2016 kommer fortsatt att ligga på marknadsföring och försäljning, främst på tillväxtmarknaderna samt att uppnå ett mer lönsamt och konkurrenskraftigt time-lapseerbjudande. Vitrolife kommer att integrera de förvärvade bolagen OCTAX och MTG och bolaget arbetar vidare med att ytterligare vässa och föra ut konceptet som bästa partner och helhetsleverantör till kunderna. Vidare fortgår arbetet med att säkerställa att de interna processerna bedrivs på ett kostnadseffektivt sätt.

Kort om bolaget

Affärsidé

Vitrolifes affärsidé är att utveckla, producera och marknads-

föra avancerade, effektiva och säkra produkter och system för fertilitetsbehandling.

Mål

Vitrolifes mål är att bli den världsledande leverantören av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling.

Strategier

- Etablera en skalbar global organisation med fokus på gemensamma värderingar.
- Expandera försäljningen genom ett förbättrat kunderbjudande och utökad digital närvaro.
- Bredda produktbjudandet samt säkra ett lönsamt time-lapseerbjudande.
- Uppnå skalfördelar genom ökad intern effektivitet.
- Nyttja externa tillväxtpotentialer genom exempelvis samarbeten och förvärv.

Övrig information

Organisation och personal

Under perioden var medelantalet anställda 323 personer (314), varav 149 kvinnor (141) och 174 män (173). Utav dessa var 140 personer (127) anställda i Sverige, 61 (67) i Danmark, 61 (59) i USA samt 61 (61) i övriga världen. Vid periodens slut var antalet anställda personer i koncernen 356 (337).

Information om transaktioner med närstående

Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden. För information om närståenderelationer, se årsredovisningen för 2015, not 29.

Utdelning

Vid årsstämman den 28 april beslöts att föreslagen utdelning om 2,40 SEK per aktie skulle utgå till aktieägare. Utdelningen utbetalades den 6 maj.

Riskhantering

Vitrolife arbetar kontinuerligt och systematiskt med att identifiera, utvärdera och hantera övergripande risker samt olika system och processer. Riskanalyser utförs kontinuerligt gällande den normala verksamheten samt även i samband med aktiviteter som ligger utanför Vitrolifes ordinarie kvalitetsystem. På detta sätt kan bolaget ha en hög utvecklingstakt och samtidigt ha vetskap om både möjligheter och risker.

De mest väsentliga strategiska och operativa riskerna som berör Vitrolifes verksamhet och bransch finns utförligt beskrivna i förvaltningsberättelsen i årsredovisningen för 2015. Dessa utgörs främst av företagets marknads-satsningar, produktutvecklingssatsningar, valutarisker samt legala risker.

Bolagets hantering av risker beskrivs dessutom i bolagsstyrningsrapporten i samma årsredovisning. Detsamma gäller koncernens hantering av de finansiella riskerna, vilka redogörs för i årsredovisningen för 2015, not 24. De redovisade riskerna, såsom de beskrivs i årsredovisningen 2015, bedöms för 2016 i allt väsentligt vara oförändrade.

Säsongseffekter

Vitrolifes försäljning påverkas relativt marginellt av säsongseffekter. Före och under semesterperioder sker oftast en nedgång i beställningarna. Anledningen till att beställningarna avtar före semesterperioderna är att fertilitetsklinikerna minimerar sina lager främst av fertilitetsmedier, eftersom dessa har relativt kort hållbarhet, för att inte riskera kassationer. Störst negativ påverkan av semesterperioder har tredje kvartalet då juli och augusti påverkas av semesterperioder främst i Europa. Under första kvartalet påverkas försäljningen i Kina negativt av det kinesiska nyåret i januari eller februari. Under fjärde kvartalet påverkas försäljningen i december negativt av jul och nyårshelgen. Sammantaget brukar den totala försäljningen vara relativt jämn mellan första och andra halvåret.

Händelser efter balansdagen

Inga händelser efter balansdagen har inträffat, vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören intygar att halvårsrapporten ger en rättvisande bild av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Göteborg den 15 juli 2016

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

Carsten Browall
Styrelseordförande

Barbro Fridén
Styrelseledamot

Tord Lendau
Styrelseledamot

Pia Marions
Styrelseledamot

Fredrik Mattsson
Styrelseledamot

Jón Sigurdsson
Styrelseledamot

Finansiella rapporter

Vitrolifes delårsrapporter publiceras på företagets hemsida, www.vitrolife.com, samt sänds till de aktieägare som anmält att de önskar denna information.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

Under 2016 planeras följande rapporter lämnas:
Delår januari - september: torsdagen den 3 november

För frågor hänvisas till

VD Thomas Axelsson, telefon 031-721 80 01
CFO Mikael Engblom, telefon 031-721 80 14

Denna information är sådan information som Vitrolife AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 15 juli 2016 kl. 08.30 CET.

Koncernens resultaträkningar

TSEK	Not	Januari - Juni		2016	April - Juni		Helår 2015
		2016	2015		2015	2016	
Nettoomsättning	3, 4	394 770	346 540	207 772	184 145	722 370	
Kostnad för sålda varor		-132 868	-118 268	-71 047	-62 308	-237 550	
Bruttoresultat		261 902	228 272	136 725	121 837	484 820	
Försäljningskostnader		-72 980	-68 852	-38 929	-34 713	-139 860	
Administrationskostnader		-47 583	-40 901	-24 656	-20 490	-80 467	
Forsknings- och utvecklingskostnader		-27 930	-28 875	-15 377	-13 913	-55 737	
Övriga rörelseintäkter och -kostnader		390	314	4 017	-2 216	17 379	
Rörelseresultat		113 799	89 958	61 780	50 505	226 135	
Finansiella intäkter och kostnader	2	-927	755	953	-2 326	705	
Resultat efter finansiella poster		112 872	90 713	62 733	48 179	226 840	
Inkomstskatter		-25 993	-16 904	-14 553	-9 600	-43 479	
Nettoresultat		86 879	73 809	48 180	38 579	183 361	
Hänförligt till							
Moderbolagets aktieägare		86 383	73 341	47 956	38 354	182 845	
Innehav utan bestämmande inflytande		496	468	224	225	516	
Resultat per aktie, SEK		3,98	3,38	2,21	1,77	8,42	
Genomsnittligt antal aktier		21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115	
Antal aktier vid periodens slut		21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115	

Av- och nedskrivningar har belastat periodens resultat för koncernen med 22 130 TSEK (26 090) varav 11 856 TSEK (11 897) under andra kvartalet.

Rapporter över totalresultat

TSEK	Januari - Juni		2016	April - Juni		Helår 2015
	2016	2015		2015	2016	
Nettoresultat	86 879	73 809	48 180	38 579	183 361	
Övrigt totalresultat						
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>						
Kassafördessäkning, netto efter skatt	-840	2 435	-487	810	2 844	
Valutakursdifferens, netto efter skatt	17 228	-8 992	15 968	-11 435	-10 887	
Summa övrigt totalresultat	16 388	-6 557	15 481	-10 625	-8 043	
Totalresultat	103 267	67 252	63 661	27 954	175 318	
Hänförligt till						
Moderbolagets aktieägare	102 771	66 784	63 437	27 729	174 802	
Innehav utan bestämmande inflytande	496	468	224	225	516	

Nyckeltal, koncernen

	Januari - Juni		2016	April - Juni		Helår 2015
	2016	2015		2015	2015	
Bruttomarginal, %	66,3	65,9	65,8	66,2	67,1	
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	34,4	33,5	35,4	33,9	38,7	
Rörelsemarginal (EBIT), %	28,8	26,0	29,7	27,4	31,3	
Vinstmarginal, %	22,0	21,3	23,2	21,0	25,3	
Soliditet, %	79,4	74,8*	79,4	74,8*	79,8	
Eget kapital per aktie, SEK	41,2	33,9	41,2	33,9	38,8	
Avkastning på eget kapital, %	22,9	21,5	22,9	21,5	23,5	
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	2,59	1,82	2,11	1,44	8,91	
Nettoskuld, MSEK	-32,6	-7,55	-32,6	-7,55	-152	

* Omräkning har skett för jämförelseperioderna första halvåret och andra kvartalet 2015, då uppskjuten skatt omklassificerats och redovisas brutto.

Koncernens resultaträkningar per kvartal

TSEK	Apr-Jun 2016	Jan-Mar 2016	Okt-Dec 2015	Jul-Sep 2015	Apr-Jun 2015	Jan-Mar 2015	Okt-Dec 2014	Jul-Sep 2014
Nettoomsättning	207 772	186 998	199 023	176 806	184 145	162 396	136 859	125 145
Kostnad för sålda varor	-71 047	-61 821	-62 112	-57 170	-62 308	-55 960	-46 592	-36 267
Bruttoresultat	136 725	125 177	136 911	119 636	121 837	106 436	90 267	88 878
Försäljningskostnader	-38 929	-34 051	-36 186	-34 822	-34 713	-34 139	-31 095	-23 675
Administrationskostnader	-24 656	-22 927	-18 147	-21 419	-20 490	-20 411	-15 918	-14 677
Forsknings- och utvecklingskostnader	-15 377	-12 553	-11 789	-15 072	-13 913	-14 963	-11 824	-7 072
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	4 017	-3 627	-803	17 868	-2 216	2 530	4 675	264
Rörelseresultat	61 780	52 019	69 986	66 191	50 505	39 453	36 105	43 718
Finansiella intäkter och kostnader	953	-1 880	-241	191	-2 326	3 081	1 029	4 879
Resultat efter finansiella poster	62 733	50 139	69 745	66 382	48 179	42 534	37 134	48 597
Inkomstskatter	-14 553	-11 440	-12 600	-13 975	-9 600	-7 304	-8 724	-13 045
Nettoresultat	48 180	38 699	57 145	52 407	38 579	35 230	28 410	35 552
Hänförligt till								
Moderbolagets aktieägare	47 956	38 427	57 180	52 324	38 354	34 987	28 427	35 493
Innehav utan bestämmande inflytande	224	272	-35	83	225	243	-17	59

Nyckeltal per kvartal, koncernen

	Apr-Jun 2016	Jan-Mar 2016	Okt-Dec 2015	Jul-Sep 2015	Apr-Jun 2015	Jan-Mar 2015	Okt-Dec 2014	Jul-Sep 2014
Eget kapital per aktie, SEK	41,2	40,6	38,8	36,8	33,9	34,1	32,3	19,3
Avkastning på eget kapital, %	22,9	22,9	23,5	20,7	21,5	22,5	24,8	28,1
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	2,11	0,48	4,35	2,74	1,44	0,39	1,87	2,75

Koncernens rapporter över finansiell ställning

TSEK	Not	160630	150630	151231
TILLGÅNGAR	2, 3			
Goodwill	4	394 052	358 394	350 474
Övriga immateriella anläggningstillgångar	4	266 288	181 957	165 044
Materiella anläggningstillgångar	4	90 533	91 697	89 641
Finansiella anläggningstillgångar		8 106	10 597	9 666
Uppskjuten skattefordran		29 246	28 433*	29 964
Varulager		123 955	105 668	102 284
Kundfordringar		121 444	109 846	99 783
Skattefordran		261	7 733	–
Övriga kortfristiga fordringar		18 974	15 420	11 973
Derivatinstrument		–	319	842
Likvida medel		75 971	75 648	199 572
Summa tillgångar		1 128 830	985 712	1 059 243
EGET KAPITAL OCH SKULDER	2, 3			
Eget kapital, hänförligt till moderbolagets aktieägare		893 818	735 133	843 151
Innehav utan bestämmande inflytande		1 956	2 067	1 821
Avsättningar		9 140	4 911	5 191
Uppskjuten skatteskuld		67 934	50 408*	42 057
Långfristiga räntebärande skulder		31 101	48 852	35 627
Långfristiga icke räntebärande skulder		–	618	–
Kortfristiga räntebärande skulder		12 319	19 243	11 876
Skatteskulder		17 959	15 995	35 148
Derivatinstrument		234	–	–
Leverantörsskulder		21 806	20 415	21 749
Övriga kortfristiga icke räntebärande skulder		72 563	88 070	62 623
Summa eget kapital och skulder		1 128 830	985 712	1 059 243
Ställda säkerheter för egna skulder		22 307	21 870	22 077
Eventualförpliktelser		278	418	355

* För jämförelseperioden andra kvartalet 2015 har uppskjuten skatt omklassificerats och redovisas brutto.

Koncernens förändringar i eget kapital

TSEK	Hänförligt till moderföretagets aktieägare				Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst		
Ingående balans 1 januari 2015	22 144	494 610	-16 638	200 798	1 657	702 571
Summa totalresultat för perioden	–	–	-8 043	182 845	516	175 318
Utdelning (1,50 SEK per aktie)	–	–	–	-32 565	–	-32 565
Utdelning, till innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-277	-277
Övriga transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-75	-75
Utgående balans 31 december 2015	22 144	494 610	-24 681	351 078	1 821	844 972
Ingående balans 1 januari 2016	22 144	494 610	-24 681	351 078	1 821	844 972
Summa totalresultat för perioden	–	–	16 388	86 383	496	103 267
Utdelning (2,40 SEK per aktie)	–	–	–	-52 104	–	-52 104
Utdelning, till innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-413	-413
Övriga transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	52	52
Utgående balans 30 juni 2016	22 144	494 610	-8 293	385 357	1 956	895 774

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

TSEK	Januari - Juni		2016	April - Juni		Helår 2015
	2016	2015		2015	2016	
Resultat efter finansiella poster	112 872	90 713	62 733	48 179	226 840	
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	23 016	24 700	7 610	14 831	33 857	
Betald skatt	-54 606	-34 576	-12 594	-4 314	-46 334	
Förändring av varulager	-8 139	-13 734	-3 944	-9 885	-9 766	
Förändring av rörelsefordringar	-19 429	-24 783	-3 392	-21 792	-4 120	
Förändring av rörelseskulder	2 437	-2 714	-4 694	4 161	-6 951	
Kassaflöde från den löpande verksamheten	56 151	39 606	45 719	31 180	193 526	
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-123 963	-22 421	-119 577	-7 391	-31 394	
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-57 252	-48 886	-54 616	-37 209	-68 924	
Periodens kassaflöde	-125 064	-31 701	-128 474	-13 420	93 208	
Likvida medel vid periodens början	199 572	107 598	202 333	90 458	107 598	
Kursdifferens i likvida medel	1 463	-249	2 112	-1 390	-1 234	
Likvida medel vid periodens slut	75 971	75 648	75 971	75 648	199 572	

Moderbolagets resultaträkningar

TSEK	Januari - Juni		2016	April - Juni		Helår 2015
	2016	2015		2015	2016	
Nettoomsättning	2 727	–	1 295	–	4 522	
Administrationskostnader	-6 572	-3 863	-3 132	-1 665	-7 808	
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	59	70	33	71	38	
Rörelseresultat	-3 786	-3 793	-1 804	-1 594	-3 248	
Nedskrivning andelar i koncernföretag	–	–	–	–	-46 588	
Utdelning från andelar i koncernföretag	155 066	185 000	155 066	185 000	185 644	
Finansiella intäkter och kostnader	-223	1 456	-146	400	3 874	
Resultat efter finansiella poster	151 057	182 663	153 116	183 806	139 682	
Bokslutsdispositioner (lämnat koncernbidrag)	–	–	–	–	-826	
Inkomstskatter	343	471	-111	220	–	
Nettoresultat	151 400	183 134	153 005	184 026	138 856	

Avskrivningar har belastat periodens resultat med 0 TSEK (0), varav 0 TSEK (0) för det andra kvartalet.

Moderbolagets balansräkningar

TSEK	160630	150630	151231
TILLGÅNGAR			
Materiella anläggningstillgångar	12	12	12
Andelar i koncernföretag	784 946	760 690	730 396
Övriga finansiella anläggningstillgångar	3 746	3 746	3 746
Uppskjuten skattefordran	447	471	–
Övriga kortfristiga fordringar	3 632	3 644	1 205
Fordringar hos koncernföretag	75 182	71 347	40 824
Likvida medel	5 256	1 003	592
Summa tillgångar	873 221	840 913	776 775
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	761 186	706 170	661 890
Långfristiga räntebärande skulder	30 603	48 852	35 627
Långfristiga icke räntebärande skulder	–	618	–
Kortfristiga räntebärande skulder	12 241	17 513	11 876
Skatteskulder	106	–	–
Leverantörsskulder	801	718	293
Skulder till koncernföretag	66 879	47 875	64 600
Övriga kortfristiga icke räntebärande skulder	1 405	19 167	2 489
Summa eget kapital och skulder	873 221	840 913	776 775
Ställda säkerheter för egna skulder	3 100	3 100	3 100
Eventualförpliktelser	–	–	–

Not 1. Redovisningsprinciper

Regelverk

Denna delårsrapport har, för koncernen, upprättats enligt Årsredovisningslagen och IAS 34 Delårsrapportering, och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget överensstämmer, om ej annat anges nedan, med de redovisningsprinciper som användes för upprättande av den senaste årsredovisningen. Per den 1 januari lanserade Vitrolife en förändrad organisationsstruktur. Organisationen består av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Koncernen redovisar som en följd av omorganisationen nettoomsättningen och marknadsbidraget per geografiskt segment från och med 2016. Nettoomsättningen per marknadsregion grundas på var leverans har skett och marknadsbidraget är definierat som bruttoresultatet reducerat med försäljningsomkostnader per marknad. Segmentsredovisningen rapporteras därmed på ett sätt som överensstämmer med den interna rapporteringen som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. I koncernen har den högste verkställande beslutsfattaren definierats som den verkställande direktören.

Inga andra nya eller omarbetade redovisningsprinciper som trätt i kraft 2016 har haft någon betydande påverkan på koncernen.

Not 2. Finansiella instrument - Verkligt värde

Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade enligt IFRS 13 med följande hierarkier:

Inom nivå 2 klassificeras derivat för säkringsredovisning. Värdering till verkligt värde för valutaterminerna baseras på publicerade terminskurser på en aktiv marknad.

Inom nivå 3 klassificeras finansiella anläggningstillgångar som avser onoterat aktieinnehav och har värderats baserat på senast genomförda transaktion i form av aktieöverlåtelse, varmed verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde. Verkligt värde för ej räntebärande skulder som avser tilläggsköpeskillningar har beräknats genom att framtida kassaflöden, baserat på förväntad försäljning, har diskonterats med aktuella marknadsräntor avseende skuldens löptid.

Beräkning till verkligt värde avseende finansiella skulder inom nivå 3 har genererat en påverkan på resultaträkningen om - TSEK (-239) vilken redovisas bland finansiella poster.

Verkligt värde för övriga finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder, övriga skulder och räntebärande skulder uppskattas vara lika med dess bokförda värde (upplupet anskaffningsvärde). Samtliga räntebärande skulder har rörliga räntor, därmed bedöms det verkliga värdet i huvudsak överensstämma med det bokförda värdet.

Finansiella tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde uppgår till 205 505 TSEK (193 538) respektive 95 291 TSEK (116 241).

Verkligt värdehierarki

TSEK	Värderingsnivå	160630	150630	151231
Finansiella tillgångar				
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen	3	3 746	3 746	3 746
Derivat för säkringsändamål	2	–	319	842
Summa finansiella tillgångar		3 746	4 065	4 588

TSEK	Värderingsnivå	160630	150630	151231
Finansiella skulder				
Finansiella skulder till verkligt värde via resultaträkningen	3	–	18 194	–
Derivat för säkringsändamål	2	234	–	–
Summa finansiella skulder		234	18 194	–

Nivå 1: värderas till verkligt värde utifrån noterade marknadsvärden på aktiv marknad för identiska tillgångar och skulder.

Nivå 2: värderas till verkligt värde utifrån andra observerbara data för tillgångar och skulder än marknadsvärden enligt nivå 1.

Nivå 3: värderas till verkligt värde utifrån data för tillgångar och skulder som inte baseras på observerbar marknadsdata.

Not 3. Förvärv av rörelse

Vitrolife förvärvade den 31 maj 2016 samtliga aktier i OCTAX Microscience GmbH och MTG Medical Technology Vertriebs-GmbH. Båda bolagens huvudkontor ligger i Bruckberg, Tyskland. Köpeskillingen för båda bolagen uppgick till 13,7 MEUR (motsvarande 127,2 MSEK per förvärvsdagens valutakurs), av vilket allt betalades kontant och finansierades med tillgängliga likvida medel. Inga tilläggsköpeskillningar föreligger. Förvärvet av de båda bolagen ses som ett rörelseförvärv i enlighet med IFRS 3.

Den konsoliderade nettoomsättningen för bolagen 2015 uppgick till 79,5 MSEK (62,8), och det konsoliderade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) för samma period uppgick till 18,7 MSEK (5,5). Förvärven har påverkat Vitrolifes redovisade försäljning positivt om 3,4 MSEK samt resultatet mätt i EBITDA negativt om 0,1 MSEK. Bolagen förväntas att bidra positivt till Vitrolifes EBITDA per aktie från och med 2016. Förvärvskostnaderna uppgår till ca 2,0 MSEK och har i sin helhet kostnadsförts.

Övervärdet hänförligt till förvärven uppgick per 31 maj 2016 till 109,5 MSEK varav 10,0 MSEK avsåg varumärke, 75,0 MSEK avsåg teknologi, 20,3 MSEK avsåg kundrelationer samt -31,6 MSEK avsåg uppskjuten skatt hänförlig till övervärden. Resterande övervärde om 35,8 MSEK utgjordes av goodwill relaterat till know-how samt förmågan att kontinuerligt utveckla nya produkter.

Nedanstående tabell sammanfattar erlagd köpeskillning samt förvärvade tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde per förvärvsdagen. Förvärvsanalysen är preliminär och kan komma att justeras.

MSEK	2016
Likvida medel	127,2
Summa köpeskillning	127,2

Identifierbara tillgångar och skulder

Varumärke	10,0
Produktionsteknologi	75,0
Kundrelationer	20,3
Övriga immateriella anläggningstillgångar	0,4
Materiella anläggningstillgångar	2,3
Finansiella anläggningstillgångar	0,2
Varulager	10,5
Övriga kortfristiga fordringar	6,2
Likvida medel	11,0
Rörelseskulder	-12,3
Långfristiga skulder	-0,6
Uppskjuten skatt hänförlig till övervärden	-31,6
Totalt förvärvade tillgångar och skulder	91,4

Goodwill	35,8
Totala nettotillgångar	127,2

MSEK	
Erlagda likvida medel	-127,2
Likvida medel i förvärvad verksamhet	11,0
Påverkan på koncernens likvida medel	-116,2

Not 4. Segment

Vitrolife består av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Vitrolife redovisar till följd av sin interna organisation nettoomsättningen och marknadsbidraget från respektive geografiskt segment. Marknadsbidraget är definierat som bruttoreultatet reducerat med försäljningskostnaderna per marknad.

	EMEA		Nord- och Sydamerika		Asien och Oceanien		Totalt	
	Apr-Jun 2016	Apr-Jun 2015	Apr-Jun 2016	Apr-Jun 2015	Apr-Jun 2016	Apr-Jun 2015	Apr-Jun 2016	Apr-Jun 2015
TSEK								
Nettoomsättning	91 194	88 467	33 688	34 700	82 890	60 978	207 772	184 145
Bruttoreultat	59 450	54 676	23 746	24 999	53 529	42 162	136 725	121 837
Försäljningskostnader	-17 166	-16 281	-6 165	-6 622	-15 598	-11 810	-38 929	-34 713
Marknadsbidrag	42 284	38 395	17 581	18 377	37 931	30 352	97 796	87 124
Anläggningstillgångar*	662 806	543 028	88 026	88 952	40	68	750 873	632 048

	EMEA		Nord- och Sydamerika		Asien och Oceanien		Totalt	
	Jan-Jun 2016	Jan-Jun 2015	Jan-Jun 2016	Jan-Jun 2015	Jan-Jun 2016	Jan-Jun 2015	Jan-Jun 2016	Jan-Jun 2015
TSEK								
Nettoomsättning	173 806	164 847	65 491	63 429	155 473	118 264	394 770	346 540
Bruttoreultat	113 297	104 164	46 059	44 710	102 546	79 398	261 902	228 272
Försäljningskostnader	-32 797	-30 822	-13 056	-13 369	-27 127	-24 661	-72 980	-68 852
Marknadsbidrag	80 500	73 342	33 003	31 341	75 419	54 737	188 922	159 420
Anläggningstillgångar*	662 806	543 028	88 026	88 952	40	68	750 873	632 048

* Anläggningstillgångar avser immateriella och materiella anläggningstillgångar, dvs. exklusive finansiella instrument och uppskjuten skattefordran.

Avstämning av alternativa nyckeltal

Denna rapport inkluderar vissa nyckeltal som ej definieras i IFRS, men är inkluderade i rapporten då företagsledningen anser att dessa uppgifter underlättar för investerare att analysera koncernens resultatutveckling och finansiella position. Investerare bör betrakta dessa alternativa nyckeltal som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell information enligt IFRS. Observera att Vitrolifes definitioner av dessa nyckeltal kan skilja sig från andra företags definitioner av samma begrepp.

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)

MSEK	Januari-Juni		April-Juni		Helår
	2016	2015	2016	2015	
Rörelseresultat	114	90	62	50	226
Avskrivningar	22	26	12	12	53
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	136	116	74	62	279

Avkastning på eget kapital

MSEK	160630	150630	151231
Genomsnittligt eget kapital, rullande 12 mån	855	640	779
Nettoreultat, rullande 12 mån	196	137	183
Avkastning på eget kapital, %	22,9	21,5	23,5

Nettoskuld

MSEK	160630	150630	151231
Räntebärande skulder	43,4	68,1	48
Räntebärande fordringar	-	-	-
Likvida medel	-76,0	-75,6	-200
Nettoskuld	-32,6	-7,55	-152

Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA

MSEK	160630	150630	151231
Nettoskuld	-32,6	-7,55	-152
Rörelseresultat, rullande 12 mån	250	170	226
Avskrivningar, rullande 12 mån	49	38	53
EBITDA, rullande 12 mån	299	208	279

Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA **-0,1** **0,0** **-0,5**

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Rullande 12 månaders nettoresultat i procent av genomsnittligt eget kapital för samma period.

Bruttomarginal

Bruttoresultat i procent av periodens nettoomsättning.

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen.

Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie

Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Marknadsbidrag

Bruttoresultat reducerat med försäljningskostnaderna per marknad.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minus räntebärande fordringar minus likvida medel.

Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA

Nettoskuld i förhållande till rullande 12 månaders rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA).

Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA)

Rörelseresultat före avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av periodens nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen.

Vinstmarginal

Periodens resultat i procent av periodens nettoomsättning.

Ordlista

Följande förklaringar är avsedda som en hjälp för läsaren för att förstå vissa specifika termer och uttryck i Vitrolifes rapporter:

Biologiska kvalitetstester

Med hjälp av biologiska system (levande celler, organ eller djur) testa hur väl en produkt eller insatsvara fungerar i relation till en kravspecifikation.

Bioteknik

Kombination av biologi och teknik som i första hand innebär att använda celler eller komponenter från celler (såsom enzymer eller DNA) i tekniska tillämpningar.

Blastocyst

Ett embryo dag 5-7 efter befruktning. Celldelningen har gått så långt att den första celldifferentieringen ägt rum och embryot har därmed fått två olika typer av celler.

Cellterapi

Beskriver processen när nya celler tillförs en vävnad för att behandla ett sjukdomstillstånd.

Embryo

Ett befruktat och celledelat ägg.

In vivo

Biologiska processer i levande celler

och vävnader när de befinner sig på sin naturliga plats.

In vitro (latin "i glas")

En process som tagits ut från en cell för att istället pågå i en artificiell miljö, exempelvis i ett provrör.

Incubator

Utrustning för odling av embryon i kontrollerad miljö.

IUI

Intra-Uterine Insemination, "artificiell insemination". En hög koncentration av aktiva spermier injiceras för att öka chansen för graviditet.

IVF, In Vitro Fertilisering, provrörsbefruktning

Befruktning (fertilisering) mellan kvinnans och mannens könsceller samt odling av embryo utanför kroppen.

Klinisk studie/prövning

En undersökning på friska eller sjuka människor för att studera effekten av ett läkemedel eller en behandlingsmetod.

Medicinteknik

Omfattar hjälpmedel som används för att ställa diagnos på sjukdom, behandla sjukdom och som rehabilitering.

PGD

PGD (preimplantation genetic diagnosis) är ett test för att hitta specifika ärftliga genetiska sjukdomar som orsakas av en enda gendefekt. Detta test används för par som har en genmutation som kan orsaka en genetisk sjukdom där paret vill försäkra sig om att deras barn inte kommer att bära denna sjukdom.

PGS

PGS (preimplantation genetic screening) är ett test som visar på kromosomalt onormala embryon, vilket är en vanlig orsak till infertilitet. Andelen kromosomalt onormala embryon ökar med åldern och dessa avvikelser kan ofta inte ses med konventionella metoder. Genom att undersöka kromosomala abnormiteter innan embryot återförs till kvinnan kan man förbättra graviditetsfrekvensen och minska missfallsrisken.

Preklinisk studie

Forskning som äger rum innan läkemedel eller behandlingsmetod är tillräckligt dokumenterat för att studeras på människor. Till exempel testning av substanser på vävnadsprov samt senare testning på försöksdjur.

Stamceller

icke-specialiserade celler som finns i alla flercelliga organismer. Har förmågan att mogna (differentiera) till flera celltyper. Brukar ofta delas upp i tre grupper: adulta stamceller (hos den fullvuxna individen), embryonala stamceller och stamceller från navelsträngen. I embryot som utvecklas ger stamceller upphov till alla vävnader i det blivande fostret. I vuxna individer utgör stamceller ett reparationsystem för att ersätta skadade celler. Eftersom stamceller har potential att mogna ut till specialiserade celltyper finns stora förhoppningar om deras medicinska roll.

Time-lapse

Teknik för embryoövervakning genom att bilder tas av embryots utveckling i korta tidsintervall som därefter spelas upp som en film och analyseras.

Vitrifikation

Process för att konvertera ett material till ett glasliknande fast tillstånd, till exempel genom snabb nedfrysning. I det här fallet snabb nedfrysning av ägg och embryon, för att kunna utföra IVF vid senare tillfälle.

TOGETHER. ALL THE WAY™

Vitrolife AB (publ)**Vitrolife Sweden AB**

Box 9080

SE-400 92 Göteborg

Sverige

Tel +46 31 721 80 00

Fax +46 31 721 80 99

A.T.S. Srl

Via Pistrucci, 26

20137 Milano

Italien

Tel +39 2 541 22100

+39 3 474 760 309

Fax +39 2 541 22100

HertArt ApS

Korskildelund 6

2670 Greve

Danmark

Tel +46 31 721 80 15

Fax +46 31 721 80 99

Vitrolife A/S

Jens Juuls Vej 20

8260 Viby J

Danmark

Tel +45 7221 7900

Fax +45 7221 7901

Vitrolife, Inc.

3601 South Inca Street

Englewood, CO 80110

USA

Tel +1 303 762 1933

Fax +1 303 781 5615

6835 Flanders Drive

Suite 500

San Diego, CA 92121

USA

Tel +1 800 995 8081 (USA)

+1 858 824 0888 (Intl.)

Fax +1 858 824 0891

Vitrolife Kft.

1117 Budapest

Budafoki út 187-189

Ungern

Tel +36 1 211 2041

Fax +36 1 883 8461

Vitrolife K.K.

MG Meguro Ekimae 313

2-15-19 Kami-osaki,

Shinagawa-ku

Tokyo 141-0021

Japan

Tel +81 3 6721 7240

Fax +81 3 5420 1430

Vitrolife Ltd.

1 Chapel Street

Warwick

CV34 4HL

Storbritannien

Tel +44 800 032 0013

Mobil +44 779 660 3857

Mobil +44 796 962 6083

Fax +44 800 032 0014

Vitrolife Pty Ltd.

Level 10, 68 Pitt Street

Sydney, NSW 2000

Australien

Tel +61 3 9696 3221

Fax +61 3 9686 2281

Vitrolife SAS

43 Rue de Liège

75 008 Paris

Frankrike

Tel +33 5 5959 2661

Fax +33 5 5959 2790

Vitrolife Sweden AB**Beijing Representative Office**

Hanhai Haiyuncang Plaza 708

Haiyuncang Hutong 1

Dongcheng District

Beijing CN-100007

Kina

Tel +86 010 6403 6613

Fax +86 010 6403 6613

OCTAX Microscience GmbH**MTG Medical Technology****Vertriebs-GmbH**

Dr. Paulig Str. 9

D-84079

Bruckberg

Tyskland

Tel +49 8765 939 900

Fax +49 8765 939 9070