

SEAMLESS RAPPORT FÖR ANDRA KVARTALET

2016

Seamless

Distribution AB (publ)
Org.nr: 556610-2660



Rapport för andra kvartalet 2016

Sammanfattning april – juni 2016

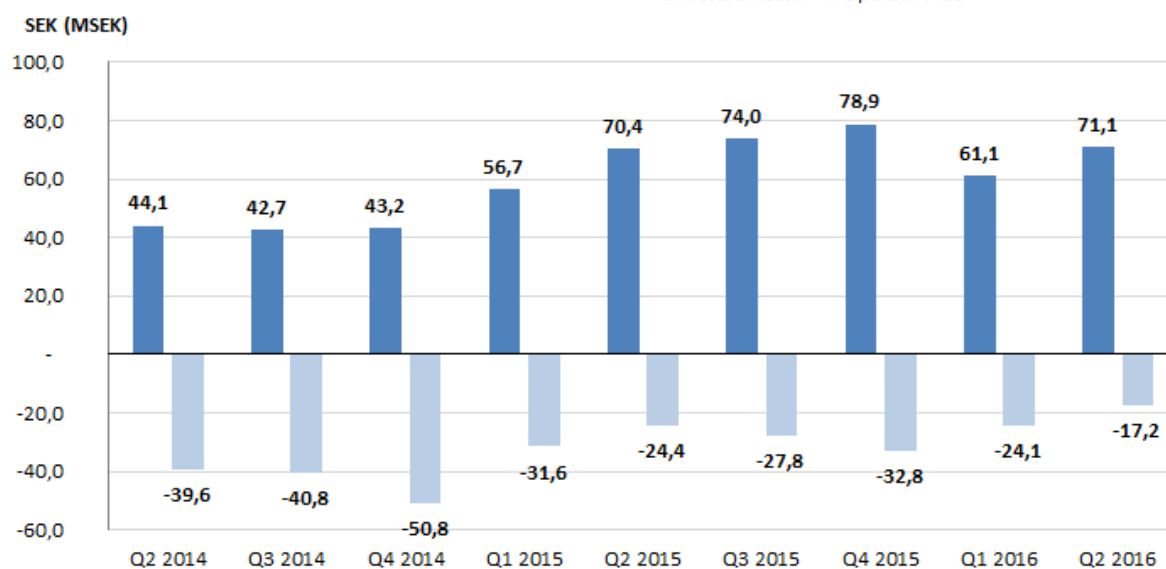
- Nettoomsättningen ökade med 1 % till 71,1 Mkr (70,4)
- Rörelseresultatet för perioden uppgick till -17,2 Mkr (-24,4), en förbättring med 30 procent
- Resultat efter skatt uppgick till -17,3 Mkr (-24,5)
- Resultat per aktie -0,36 kr (-0,58 kr)
- Kassaflöde före förändring av rörelsekapitalet förbättrades med 4,8 MSEK till -14,1 (-18,9), en förbättring med 25 procent

| Översikt | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår |
|--|---------|---------|---------|---------|----------|
| tkr | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 |
| Nettoomsättning | 71 145 | 70 411 | 132 208 | 127 090 | 279 997 |
| Rörelseresultat | -17 202 | -24 422 | -41 337 | -56 073 | -116 637 |
| Finansiella poster, skatt | -107 | -79 | -1 538 | -223 | -2 671 |
| Periodens resultat | -17 309 | -24 501 | -42 875 | -56 296 | -119 308 |
| Balansomslutning | 212 144 | 198 590 | 212 144 | 198 590 | 205 332 |
| Resultat per aktie, före och efter utspädning* | -0,36 | -0,58 | -0,91 | -1,34 | -2,84 |
| Rörelsemarginal | neg | neg | neg | neg | neg |
| Soliditet | 39% | 67% | 39% | 67% | 50% |
| Balanserade utvecklingskostnader | 6 537 | 5 126 | 13 073 | 7 887 | 18 244 |
| Avskrivningar | -4 205 | -6 086 | -8 125 | -12 085 | -20 780 |

Nettoomsättning och Rörelseresultat per kvartal

2014 - 2016

■ Nettoomsättn ■ Operativt res



Väsentliga händelser under kvartalet

- Wayne's Coffee lanserar SEQR i Sverige och avtalet innebär att Wayne's Coffees kunder i Sverige kan använda SEQR för att betala med mobilen.
- Seamless har tecknat avtal med snabbväxande Storbritannien-baserade betalningsnätverket GoCardless, som erbjuder direktbetalning från bankkontot. Samarbetet med GoCardless gör det möjligt för SEQR-kunder att koppla sitt bankkonto till Seamless betallösning för mobilen, SEQR, oavsett kundens bank. Samarbetet med GoCardless kombinerat med SEQR:s nära förestående så kallade contactless-lösning innebär att vem som helst i Storbritannien lätt kan koppla sitt bankkonto och betala vid någon av de cirka 500 000 terminaler i landet som i dag tillåter contactless-betalningar.
- Raiffeisen Bank lanserar SEQR i Rumänien. Avtalet innebär i ett första steg att banken erbjuder sina kunder i Rumänien att koppla Seamless mobila betallösning SEQR till sina bankkonton.
- Seamless har fått tillstånd av Finansinspektionen att ge ut elektroniska pengar. Det betyder att SEQR-användare kan sända och mottaga pengar i realtid över hela världen. Tillståndet betyder också att även ungdomar som inte är myndiga kan använda SEQR. Pengar som mottagits kan omedelbart användas för att betala på alla ställen i världen som accepterar NFC-betalningar (contactless). Alla SEQR-användare kommer att kunna använda denna tjänst när den sätts i produktion.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- Seamless förvärvar det norska teknikbolaget MeaWallet AS genom apportemission och genomför samtidigt en private placement. Genom köpet kontrollerar Seamless strategiskt viktig teknologi inom det snabbväxande området för så kallade contactless-betalningar. Samtidigt har bolaget genomfört en riktad emission av aktier i en så kallad private placement om cirka 50 miljoner SEK till privata och institutionella investerare.
- SEQR lanserar så kallade contactless-betalningar som använder NFC-teknik (Near Field Communication) i Sverige. Contactless gör det möjligt att betala med SEQR vid samtliga kortterminaler som stödjer NFC, vilket i stort sett samtliga moderna terminaler gör. Följaktligen är det nu möjligt att betala med SEQR i butiker i Sverige och utomlands som har den funktionaliteten oavsett om handlaren skrivit avtal med Seamless/SEQR eller ej.
- Seamless mobila betallösning SEQR lanserar nu sin tidigare kommunicerade remittance-lösning som gör det möjligt att göra internationella överföringar av pengar. SEQR-användare kan nu göra internationella överföringar av pengar till sådana som inte använder SEQR. Indien och Thailand är de första länderna som kan tillämpa den nya tjänsten.
- SEQR etableras i Österrike, Irland, Malta och Luxemburg. Den snabba expansionen gör nu att konsumenter från 16 länder kan betala med SEQR i hela världen.



VD-ORD

När vi nu stängt böckerna för årets andra kvartal kan jag konstatera att Seamless fortsätter att i snabb takt utvecklas åt rätt håll. Andra kvartalet stannade rörelsens intäkter på drygt 71 Mkr, vilket i stort är oförändrat jämfört med samma kvartal i fjol. Samtidigt minskar förlusten rejält och vi rör oss mot break-even. I år backade vi med drygt 17 Mkr under andra kvartalet, vilket är 30 procent mindre än motsvarande kvartal 2015. Också kassaflödet förbättras i snabb takt vilket gör vårt finansieringsbehov mindre.

Bryter man ned siffrorna ytterligare framtonar en ännu intressantare utveckling. SEQR – vårt affärsområde för betalningar via mobilen – visar en trevlig ökning i omsättning. Under kvartalet ökade omsättningen för SEQR 36 procent jämfört med samma period i fjol. Här räknar vi med en fortsatt snabb utveckling, inte minst sedan vi lanserat "contactless" betalningar precis efter kvartalets utgång.

Även affärsområdet SDS (transaktionsväxeln) redovisar ett starkt andra kvartal. Omsättningen för kvartalet stannade på 25,6 Mkr, vilket är en ökning med 10 procent jämfört med i fjol.

Vårt affärsområde Eproducts/Distribution omsatte 43,1 Mkr och visar en liten vinst och vi förväntar oss en fortsatt omsättningsökning med ökade vinster i detta segment.

Seamless fortsätter att investera i bolagets teknologiska ledarskap. Vår ambition är att utveckla och försvara SEQRs position som standarden för mobila betalningar. Under andra kvartalet har vi lanserat några mycket viktiga funktioner som grundar för en fortsatt snabb tillväxt.

Här är contactless vår viktigaste lansering. Något som gör det möjligt att betala med SEQR vid samtliga moderna kortterminaler som accepterar betalningar via NFC-tekniken (Near Field Communication). Kort beskrivet betyder vår lösning att det går att betala med SEQR, utan att handlaren skrivit avtal om att införa SEQR. Det betyder att det i ett slag går att använda SEQR hos cirka 35 miljoner försäljningsställen i världen. Därmed har vår kanske viktigaste flaskhals undanröjts, nämligen att det inte finns tillräckligt många handlare att betala med SEQR hos.

Svenska handlare har varit långsamma med att anamma NFC-tekniken, men vi ser att det håller på att förändras då banker och handlare i stor skala beslutat att gå över till den här tekniken under 2016. Den största svenska handlaren, ICA, accepterar redan "contactlessbetalningar" vilket innebär att SEQR-användare kan handla på samtliga ICA-affärer redan idag. Internationellt har redan NFC-terminaler i det närmaste blivit standard. Sammantaget skapar det här en mycket bra grund för en snabb expansion för SEQR.

Ett annat viktigt område för SEQR är överföringar. Det kan ske på två sätt. Dels mellan SEQR-användare, så kallad peer-to-peer, vilket vi redan erbjuder. Dels genom överföringar från de som använder SEQR till icke-användare, ofta över landgränser, så kallad remittance. Under andra kvartalet har vi färdigutvecklat vår remittance-tjänst, vilket öppnar en ny marknad för oss. Marknaden för remittance är mycket stor och omsätter årligen motsvarande cirka 600 miljarder USD. Kostnaden för remittance-tjänster är i genomsnitt 7,5 procent på det överförda beloppet. Här finns goda möjligheter för oss, eftersom kunderna på den här marknaden är kostnadsmedvetna och ofta skickar förhållandevis små belopp. Men de har fram tills nu fått hålla tillgodo med betydligt dyrare alternativ via det traditionella banksystemet.

Så andra halvåret har alla förutsättningar att bli lika spännande som det första och Seamless/SEQR är mycket väl positionerat för den snabba förändringen som sker inom vår bransch som kallas fintech.

Glad sommar!

Peter Fredell
Verkställande direktör

KONCERNEN

Omsättning och resultat

Seamless omsättning ökade under det andra kvartalet till 71 145 (70 411) tkr, vilket är en ökning med 17 % jämfört med föregående period och en ökning med 1% jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen fördelade sig på affärsområdet Transaktionsväxel med 36 (33) procent, med 61 (64) procent på affärsområdet eProducts, 3 (3) procent på affärsområdet SEQR.

Koncernens rörelseresultat uppgick till -17 202 (-24 422) tkr under andra kvartalet. Finansnettot för andra kvartalet uppgick till -608 (-38) tkr. Resultatet per aktie uppgick till -0,36 (-0,58) SEK för kvartalet.

Anställda

Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 161 (131). Utöver detta har Seamless cirka 100 konsulter huvudsakligen i Indien, Ghana och Pakistan.

Investeringar

Under kvartalet har investeringar gjorts till ett värde av 6 244 (6 811) tkr. Produktutvecklingskostnader har aktiverats till ett värde av 6 537 (5 126) tkr medan avskrivningar uppgick till -4 205 (-6 086) tkr.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -21 336 (-30 345) tkr för andra kvartalet. Likvida medel uppgick vid kvartalets utgång till 8 629 (21 019) tkr. Företaget behöver en likvidbas om 2 MSEK i den svenska verksamheten för att upprätthålla sitt betalningsförmedlartillstånd enligt Finansinspektionens regelverk. Motsvarande likvidbas för den amerikanska marknaden är ca 1 MUSD när verksamheten påbörjas. Totalt ca 8,3 MSEK.

Koncernen har räntebärande skulder i form av leasing av hårdvara uppgående till -844 (-2 005) tkr fördelat på långfristig skuld om -499 (-607) tkr samt kortfristig skuld om -345 (-1 398) tkr. Bolaget har inga räntebärande skulder till banker eller andra kreditinstitut, men har en räntebärande skuld i form av ett konvertibellån uppgående till nominellt 28 000 tkr och löper med en årlig ränta om 7 procent, vilket under kvartalet innebar en räntekostnad om 489 tkr. Konvertibellånet löper under 364 dagar d.v.s. tom 16 juli 2016.

I övrigt har koncernen inga lån.

En riktad nyemission på 24,6 MSEK gjordes i februari 2016. Styrelsen monitorerar kontinuerligt bolagets finansieringssituation och kan använda olika metoder för att finansiera bolagets negativa kassaflöde.

Seamless har en soliditet på 39 (67) procent.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning under kvartalet uppgick till 591 (1 959) tkr och periodens resultat uppgick till -23 405 (-2 231) tkr. Finansnettot i moderbolaget var -19 689 (0) tkr efter nedskrivning av aktier i dotterbolag om -19 200 tkr. Likvida medel uppgick vid kvartalets slut till 602 (736) tkr. Antal anställda i moderbolaget uppgick till 2 (5) personer vid kvartalets slut.

Transaktioner med närstående

Seamless har inte haft några transaktioner med närstående.

ÖVRIGT

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering, vilket överensstämmer med svensk lag genom tillämpning av Rådet för Finansiell Rapportering, RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, avseende moderbolaget. Samma redovisningsprinciper, definitioner avseende nyckeltal och beräkningsmetoder har tillämpats som i den senaste årsredovisningen både för koncernen och för moderbolaget, om ej annat anges nedan.

Väsentliga risker och osäkerheter i verksamheten

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärsmål. Seamless är i behov av ytterligare likviditet. En riktad nyemission på 24,6 MSEK gjordes i februari 2016. Styrelsen monitorerar kontinuerligt bolagets finansieringssituation och kan använda olika metoder för att finansiera bolagets negativa kassaflöde.

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Seamless lednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

För övriga väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till redogörelsen i senaste årsredovisningen på sidorna 19-21.

SEGMENTSINFORMATION

Seamless verksamhet består av tre affärsområden – Transaktionsväxeln, eProducts och SEQR.

| | Nettoomsättning, tkr | | | | | Nettoomsättningstillväxt jämfört med föregående år % | | | | |
|-------------------------|----------------------|---------------|----------------|----------------|----------------|--|------------|------------|------------|------------|
| | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår |
| | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 |
| Transaktionsväxel | 25 559 | 23 186 | 44 385 | 38 814 | 90 486 | 10% | 112% | 14% | 93% | 136% |
| eProducts | 43 123 | 45 419 | 83 676 | 84 589 | 181 982 | neg | 45% | neg | 38% | 46% |
| SEQR | 2 457 | 1 806 | 4 141 | 3 686 | 7 529 | 36% | 2% | 12% | 0% | neg |
| Group functions | 6 | - | 6 | - | - | - | - | - | - | - |
| Seamless koncern | 71 145 | 70 411 | 132 208 | 127 089 | 279 997 | 1% | 60% | 56% | neg | 64% |

| | Rörelseresultat, tkr | | | | | Rörelsemarginal % | | | | |
|-------------------------|----------------------|----------------|----------------|----------------|-----------------|-------------------|------------|------------|------------|------------|
| | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår |
| | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 |
| Transaktionsväxel | 9 766 | 10 280 | 16 068 | 18 484 | 27 254 | 38% | 44% | 36% | 48% | 30% |
| eProducts | 109 | 1 756 | -1 328 | -405 | -4 827 | 0% | 4% | neg | 0% | neg |
| SEQR | -18 027 | -35 504 | -37 485 | -64 337 | -119 888 | neg | neg | neg | neg | neg |
| Group functions | -9 050 | -954 | -18 592 | -9 815 | -19 176 | neg | neg | neg | neg | neg |
| Seamless koncern | -17 202 | -24 422 | -41 337 | -56 073 | -116 637 | neg | neg | neg | neg | neg |



SEQR

Affärssegmentet SEQR omfattar en betalningsplattform med ett finansiellt ekosystem som bland annat gör det möjligt med betalningar i fysiska kassor, online och på mobila enheter, överföring av pengar mellan användare inom landet och internationellt samt som reklamplattform och försäljningskanal. Tekniken är en vidareutveckling av Transaktionsväxelpattformen och man har verksamhet i Sverige, Finland, Rumänien, Belgien, Nederländerna, Tyskland, Portugal, Spanien, Frankrike, Italien, USA och Storbritannien.

Resultat

Det var ännu ett imponerande kvartal för SEQR med tvåsiffrig tillväxt jämfört med första kvartalet för nyckeltal som transaktionsvolym, kundregistreringar och Shop on the Spot-försäljning. Transaktionsvolymen ökade 17 procent jämfört med första kvartalet 2016 och 60 procent jämfört med andra kvartalet 2015. Shop on the Spot-försäljningen och kundregistreringarna steg 21 respektive 15 procent jämfört med första kvartalet.

Antalet nya återförsäljare (SEQR-integrerade handlare) ökade också rejält under kvartalet. Över 400 nya återförsäljare anslöt sig, vilket är en ökning med 75 procent jämfört med första kvartalet.

De förbättrade nyckeltalen gjorde att SEQR kunde redovisa en rekordhög nettoomsättning för kvartalet, 2,457 MSEK. Detta är en ökning om 35 procent jämfört med samma period ifjol (andra kvartalet 2015).

Aktiviteter och marknadsutsikter

Under rapporteringsperioden har vi informerat om slutförandet av flera nya spännande partnersamarbeten samt regel- och produktändringar, vilka kommer att få en väsentlig inverkan på flera SEQR-marknader under andra halvåret.

I maj beviljades Seamless en eMoney-licens av Finansinspektionen som tillåter SEQR att ge ut elektroniska pengar. I praktiken innebär detta att alla SEQR-användare snart kommer att få tillgång till ett så kallat prepaid-konto (förbetalt) som kan laddas med pengar. Med prepaid-kontot kan SEQR-användare sända och ta emot pengar i realtid, både inom landet och internationellt. Kombinerat med lanseringen av betalningslösningen SEQR NFC (contactless) kan SEQR-användare nu ta emot pengar i realtid och direkt använda dem i butiker som accepterar NFC-betalningar. Detta är ett mycket speciellt erbjudande som blir tillgängligt på alla europeiska SEQR-marknader.

Inte långt efter lanseringen av eMoney-licensen tecknade SEQR ett avtal med GoCardless, ett brittiskt betalningsnätverk som erbjuder direktbetalning från bankkontot. Avtalet gör det möjligt för SEQR-kunder i Storbritannien att snabbt och enkelt koppla sitt bankkonto till vår plattform. Kunder kommer att använda GoCardless för att betala sina inköp eller fylla på sitt SEQR-kopplade prepaidkonto. Då Storbritannien är en mycket mogen marknad vad gäller NFC-teknologin har landet nu alla chanser att bli en enormt stor marknad för SEQR under andra halvåret 2016.

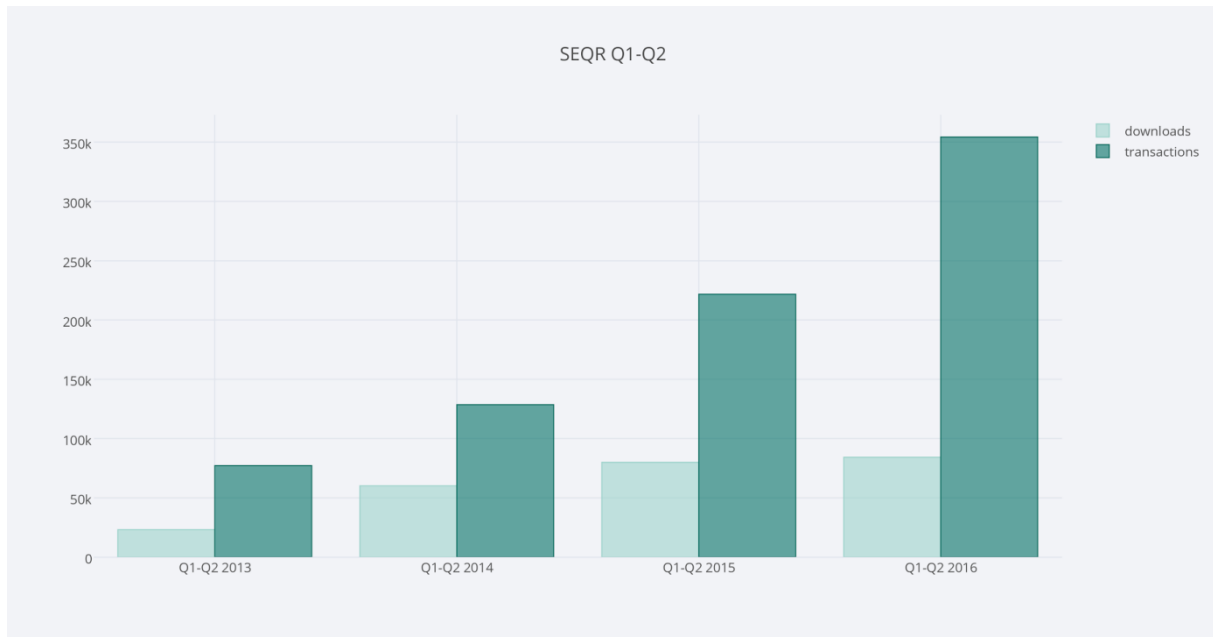
Under kvartalet slöts även ett avtal med Raiffeisen Bank i Rumänien. När tjänsten lanserats kan samtliga Raiffeisen-kunder i Rumänien välja att koppla sitt bankkonto till SEQR-plattformen. Med direkt tillgång till Raiffeisens två miljoner bankkunder utgör detta en utmärkt möjlighet att väsentligt utöka SEQR-kundbasen i Rumänien.

Efterfrågan på SEQR:s helintegrerade lösning var fortsatt stark och nya handlare har kontrakterats och butiker integrerats under kvartalet. Bland dessa kan nämnas Wayne's Coffee, Barista, Stockholm Parking, Gulf (Sverige), Rocca, Quik Park (Italien), Almedina, Americana, Noor (Portugal), MOL Group (Rumänien), M-Room (Finland), Spar, Kreatos (Belgien) samt många oberoende butiker.

Avtalet med stormarknadskedjan Rocca i Italien är betydelsefull då det är den första handlaren som betalar en månadsavgift för SEQR-tjänsten. En prenumerationsmodell ger SEQR möjlighet att redovisa intäkter direkt,

oberoende av hur snabbt SEQR-användarna anammar tjänsten eller hur snabbt transaktionsvolymen växer. Vi ska utvärdera utfallet av denna prissättningsmodell och ser fram emot att fortsätta implementera den under andra halvåret 2016.

Under kvartalet lanserade SEQR även sin tjänst för betalningar mellan privatpersoner i USA. Därmed kan SEQR-användare enkelt och kostnadsfritt överföra pengar sinsemellan. Denna nya tjänst lanserades i samarbete med Dwolla och breddar erbjudandet till SEQR-kunderna, ett viktigt steg i att öka kundernas användning av SEQR i USA.



Grafen visar antalet nedladdningar av SEQR appen (för iOS och Android), samt transaktioner i SEQR under de två första kvartalen för åren 2013 – 2016.

Transaktionsväxeln

Seamless Distribution Systems, också kallad Transaktionsväxeln, levererar system för hantering av distributionsnätverk av primärt elektronisk påfyllning av kontantkort samt eProdukter som sträcker sig från gåvokort till mobila banktjänster. Systemet ökar återförsäljarens produktsortiment utan att ta värdefull hyllplats och möjliggör en snabb distribution i marknaden. Navet i verksamheten är den egenutvecklade ERS 360° plattformen som ständigt utvecklats för att möta marknads behov sedan den första installationen för 15 år sedan. Kunder finns över hela världen men främst i Afrika och Mellanöstern, där telekombolag utgör den största kundgruppen. Idag hanterar plattformen 3,9 miljarder transaktioner till ett värde av 6 miljarder USD på 19 marknader.

Resultat

Andra kvartalets orderingång var som omväxling inte i linje med vår aggressiva säljplan. Den risk vi såg med valutaturbulensen i marknaden har även påverkat oss i och med att en stor order inte har infriats innan juni. Vi väntar dessbättre en upphämtning tidigt under tredje kvartalet då vi gjort det möjligt att göra affärer i vissa lokala valutor.

Kvartalet har ändå bjudit några mycket fina tilläggsorder, dels i form av en större licensuppgredning men även beställningar på funktionsökningar som stärker plattformens konkurrenskraft mot våra huvudkonkurrenter.

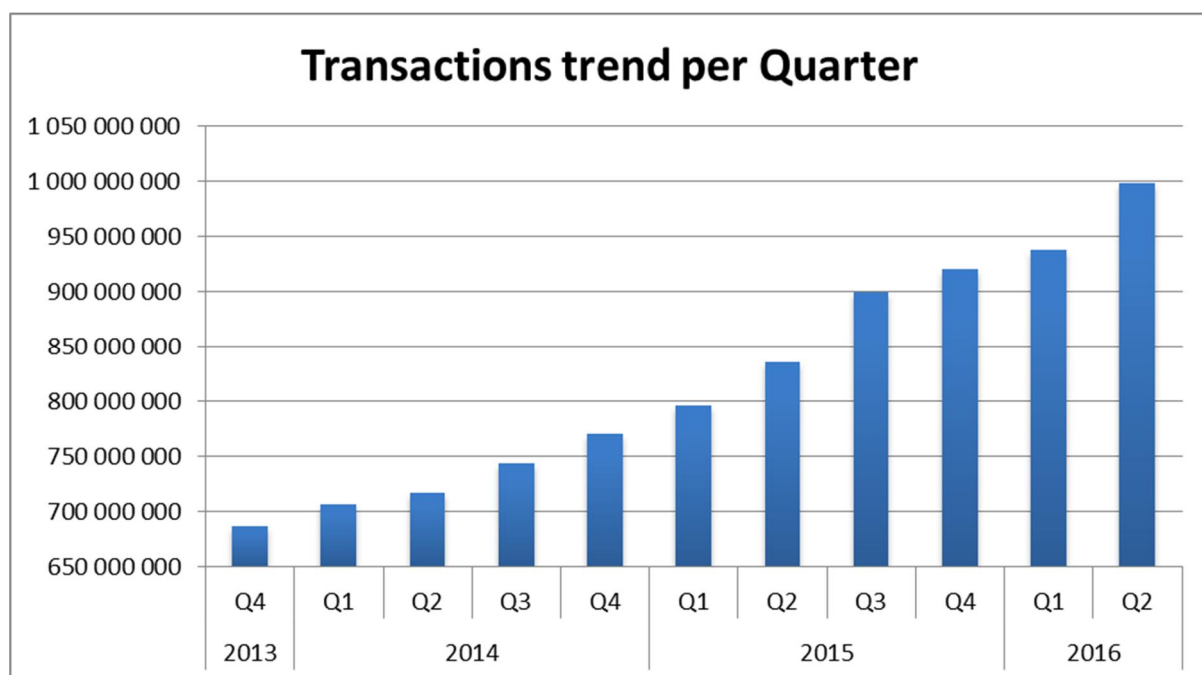
Omsättning under andra kvartalet följer plan med en ökning från föregående kvartal såväl som bättre än andra kvartalet förra året tack vare vår fina orderbok. Resultatet är också i linje med förväntningen och därtill mycket tillfredställande.

Aktiviteter och marknadsutsikter

Vårt affärsutvecklingsarbete och vår nyetablerade marknadsavdelning har nu börjat skapa konkreta resultat inom affärsområdet. Dels i form av några mycket framgångsrika workshops med kunder och dels i form av en kundundersökning där vi konstaterar att vi har en tillfredsställd kundbas med ett medelvärde på 8 av 10 på frågan "How satisfied are you with your experience with SDS?".

De resurser vi rekryterat kommer under kommande kvartal att vara produktiva för att investera utvecklingsarbete i nya men närliggande affärsmöjligheter samt att ytterligare öka vår leveranshastighet. Vi får anledning att kommunicera fler detaljer om nyheterna när det är dags för lansering senare i år.

Vi arbetar mycket aktivt med att bredda vår kundbas i såväl befintliga som nya territorier för att bygga basen för framtida tillväxt. Vi har genomfört ett antal aktiviteter som arrangerats av Business Sweden. Vi har därför kunnat konstatera att vårt erbjudande har stor relevans i de flesta marknader vi besökt.



eProducts/Distribution

Seamless eProducts Sweden (med dotterbolagen Seamless eProducts Latvia och Seamless eProducts Denmark) innefattar fysisk och elektronisk distribution av e-produkter såsom distribution av elektroniska kontantkort (påfyllnadskoder) och andra elektroniska produkter via detaljister, banker och onlinekanaler.

Seamless knyter ihop alla mobiloperatörer och banker för att konsumenter skall kunna köpa påfyllning av kontantkort via bankernas kanaler; mobilbank, internetbank och telefonbank.

Globalt finns två distributionsteknologier för mobil top-up; eVoucher* och Direct TopUp* där Seamless erbjuder båda i samma tekniska plattform.

Resultat

Sverige

Antalet kontrakterade butiker har en fortsatt ökning, om än i lägre takt än tidigare kvartal och sker nu genom organisk tillväxt. Transaktionsvolym stabil med normal säsongsvariation.

Danmark

Det danska dotterbolaget blev driftsklart under 2015 och etableringen av Seamless distribution av eProdukter fortlöper enligt plan. Förhandlingar med flera kedjor pågår. TeleGreenland, TelePost och Expert har tecknats.

Lettland

Transaktionsvolymen är lägre än för motsvarande period 2015, men visar viss tillväxt under 2016.

Bank topup

Samarbetet med Mobiloperatörer och Banker på den svenska marknaden innebär att Seamless skapat teknik och kommunikationslösning för alla parter så att konsumenter skall kunna köpa påfyllning av kontantkort via bankernas försäljningskanaler (mobilbank, Internetbank och telefonbank). Försäljningsvolymen via banker är stabil.

Aktiviteter och marknadsutsikter

I Sverige fortsätter det löpande arbetet med butiker och aktiviteter samt ett generellt arbete att automatisera processer. Förändringar som först slår igenom i Sverige och därefter på övriga marknader. Ett nytt distributionsavtal har tecknats med Mobiloperatören Hallon.

Stora förändringar i Operatörsledet har under början av året skett på den danska marknaden då Telenor med kort varsel beslutat upphöra med Kontantkortsförsäljning. Detta har skapat problem för de distributörer som haft en stor andel Telenor i sin försäljningsvolym och ger omvänt intressanta utvecklingsmöjligheter för Seamless.

I Lettland ser vi återigen en negativ påverkan på kontantkortsdistributionen av mobiloperatörernas priskonkurrens inom abonnemangsförsäljning. Detta gynnar självklart konsumenten som får mer samtal/datatid för pengarna men missgynnar övriga parter. Icke operatörsknutna produkter/tjänster är under utveckling för att skapa alternativ stabil omsättning.

*eVoucher – ett värdebevis med en unik kod distribueras elektroniskt och koden skrivs ut från återförsäljarens kortterminal eller direkt via kassan.

*Direct TopUp” – där konsumentens kontantkort laddas genom att telefonnumret, samt beloppet som ska fyllas på, anges. Påfyllning av kontantkortet sker direkt hos mobiloperatören och konsumenten får en SMS-bekräftelse på transaktionen.

Samarbetet med mobiloperatörer och banker på den svenska marknaden har som tidigare rapporterats utökats med Danske Bank. Seamless integration mot Danske Bank är klar och försäljning i bankens kanaler påbörjad. Ytterligare operatörsprodukter kommer nu att tillföras till DB:s kunderbjudande.

eProdukter

Begreppet eProdukter innefattar en rad produkter som exempelvis kontantkort/påfyllnadskoder, elektroniska presentkort och förbetalda värdebevis av annat slag. För handeln innebär eProdukter möjlighet att öka försäljningen och konsumentinflödet utan krav på investeringar, kapitalbindning, lager eller att produkterna tar butiksutrymme i anspråk. Vid elektronisk distribution av dessa produkter levereras värdekoder digitalt och kostnad uppkommer för butiken först när varan säljs.

För handeln innebär eProdukter möjlighet att öka försäljningen och konsumentinflödet utan krav på investeringar, kapitalbindning, lager eller att produkterna tar butiksutrymme i anspråk. Vid elektronisk distribution av dessa produkter levereras värdekoder digitalt och kostnad uppkommer för butiken först när varan säljs.



FINANSIELL INFORMATION - KONCERNEN

| Koncernens rapport över totalresultat | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|-----------------|
| tkr | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 |
| Nettoomsättning | 71 145 | 70 411 | 132 208 | 127 090 | 279 997 |
| Övriga rörelseintäkter | 52 | 562 | 111 | 1 415 | 538 |
| Materialkostnader | -47 825 | -53 459 | -92 339 | -94 012 | -220 573 |
| Övriga externa kostnader | -17 912 | -15 822 | -36 320 | -37 189 | -78 803 |
| Personalkostnader | -17 950 | -19 874 | -35 259 | -40 985 | -74 809 |
| Avskrivningar | -4 205 | -6 086 | -8 125 | -12 085 | -20 780 |
| Övriga rörelsekostnader | -507 | -155 | -1 613 | -306 | -2 207 |
| Rörelseresultat | -17 202 | -24 423 | -41 337 | -56 072 | -116 637 |
| Finansnetto | -608 | -38 | -1 249 | -75 | -2 187 |
| Resultat före skatt | -17 810 | -24 461 | -42 586 | -56 147 | -118 824 |
| Inkomstskatt | 501 | -41 | -289 | -148 | -484 |
| Periodens resultat | -17 309 | -24 502 | -42 875 | -56 295 | -119 308 |
| ÖVRIGT TOTALRESULTAT | | | | | |
| Valutakursdifferenser | 316 | 345 | -68 | 419 | 386 |
| Summa totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare | -16 993 | -24 157 | -42 943 | -55 876 | -118 922 |

| Koncernens balansräkning | 30 juni | 30 juni | 31 dec |
|--|----------------|----------------|----------------|
| tkr | 2016 | 2015 | 2015 |
| TILLGÅNGAR | | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | 52 163 | 44 954 | 45 050 |
| - varav goodwill | 5 878 | 9 993 | 5 791 |
| - varav balanserade utvecklingskostnader | 44 053 | 32 698 | 36 760 |
| - varav kundavtal | 788 | 1 035 | 900 |
| - varav övriga immateriella tillgångar | 1 444 | 1 228 | 1 599 |
| Materiella anläggningstillgångar | 14 842 | 16 404 | 14 823 |
| Uppskjuten skattefordran | 27 792 | 27 809 | 27 846 |
| Andra långfristiga fordringar | 3 813 | 7 389 | 4 980 |
| Lager av färdiga varor | 9 224 | 5 982 | 6 165 |
| Kundfordringar | 28 443 | 43 181 | 49 483 |
| Övriga fordringar | 29 886 | 19 742 | 20 883 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 37 352 | 12 110 | 13 097 |
| Likvida medel | 8 629 | 21 019 | 23 005 |
| Summa tillgångar | 212 144 | 198 590 | 205 332 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| Eget kapital | 82 621 | 133 971 | 102 636 |
| Avsättningar | 700 | 644 | 635 |
| Övriga långfristiga skulder | 659 | 817 | 28 746 |
| Uppskjuten skatteskuld | 294 | 339 | 336 |
| Leverantörsskulder | 30 976 | 34 109 | 34 365 |
| Aktuella skatteskulder | 992 | 363 | 945 |
| Övriga kortfristiga skulder | 42 363 | 4 265 | 3 390 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 53 539 | 24 082 | 34 279 |
| Summa eget kapital och skulder | 212 144 | 198 590 | 205 332 |

| Koncernens förändring av eget kapital | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår |
|--|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| tkr | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 |
| Vid periodens början | 99 646 | 158 127 | 102 636 | 190 365 | 190 365 |
| Periodens totalresultat | -16 993 | -24 156 | -42 944 | -55 877 | -118 922 |
| Nyemission | - | - | 24 608 | - | 32 790 |
| Emissionskostnader | -32 | - | -1 687 | - | -1 080 |
| Omklassificering | - | - | 8 | - | - |
| Återköp av egna aktier | - | - | - | -517 | -517 |
| Vid periodens slut | 82 621 | 133 971 | 82 621 | 133 971 | 102 636 |

| Koncernens rapport över kassaflöden | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår |
|--|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| tkr | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital | -14 184 | -18 917 | -35 949 | -45 154 | -99 413 |
| Förändring av rörelsekapital | -7 152 | -11 428 | -720 | -16 850 | -14 670 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | -21 336 | -30 345 | -36 669 | -62 004 | -114 083 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | -6 244 | -12 105 | -14 033 | -23 060 | -28 025 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 11 419 | -216 | 36 408 | 90 | 59 121 |
| Periodens kassaflöde | -16 161 | -42 666 | -14 294 | -84 974 | -82 987 |
| Likvida medel vid periodens början | 24 664 | 63 371 | 23 005 | 105 273 | 105 273 |
| Kursdifferens likvida medel | 126 | 313 | -82 | 720 | 719 |
| Likvida medel vid periodens slut | 8 629 | 21 019 | 8 629 | 21 019 | 23 005 |

| Nyckeltal | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|--------------|
| | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 |
| Avkastning på eget kapital | neg | neg | neg | neg | neg |
| Resultat per aktie, före och efter utspädning | -0,36 | -0,58 | -0,37 | -1,34 | -2,84 |
| Rörelseresultat, tkr | -17 202 | -24 422 | -41 337 | -56 073 | -116 637 |
| Nettoomsättningstillväxt (jmf med samma period fg år) | 1% | 60% | 4% | 50% | 64% |
| Rörelsemarginal | neg | neg | neg | neg | neg |
| Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning | 48 635 421 | 41 910 274 | 47 370 857 | 41 910 274 | 42 001 501 |
| Kassalikviditet | 82% | 153% | 82% | 153% | 146% |
| Soliditet | 39% | 67% | 39% | 67% | 50% |
| Eget kapital, tkr | 82 621 | 133 971 | 82 621 | 133 971 | 102 636 |
| Eget kapital per aktie | 1,70 | 3,20 | 1,70 | 3,20 | 2,25 |
| Antal anställda vid periodens slut | 161 | 131 | 161 | 131 | 158 |

| Kvartalsöversikt | Kv 2 2014 | Kv 3 2014 | Kv 4 2014 | Kv 1 2015 | Kv 2 2015 | Kv 3 2015 | Kv 4 2015 | Kv 1 2016 | Kv 2 2016 |
|---|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| Nettoomsättning, tkr | 44 104 | 42 662 | 43 214 | 56 679 | 70 411 | 74 034 | 78 873 | 61 063 | 71 145 |
| Rörelseresultat, tkr | -39 502 | -40 738 | -51 312 | -31 651 | -24 422 | -27 775 | -32 789 | -24 136 | -17 202 |
| Resultat per aktie, före och efter utspädning | -0,95 | -0,97 | -1,21 | -0,76 | -0,58 | -0,70 | -0,80 | -0,55 | -0,36 |
| Nettoomsättningstillväxt (jmf med fg kvartal) | 8% | -3% | 1% | 31% | 24% | 5% | 7% | -23% | 17% |
| Kassalikviditet | 504% | 499% | 248% | 245% | 153% | 149% | 146% | 100% | 82% |
| Soliditet | 84% | 85% | 74% | 77% | 67% | 51% | 50% | 50% | 39% |
| Eget kapital, tkr | 294 692 | 253 998 | 190 365 | 158 127 | 133 971 | 105 738 | 102 636 | 99 646 | 82 621 |
| Eget kapital per aktie | 7,03 | 6,06 | 4,54 | 3,77 | 3,20 | 2,52 | 2,25 | 2,05 | 1,70 |

FINANSIELL INFORMATION – MODERBOLAGET

| Moderbolagets resultaträkning | apr-jun | apr-jun | jan-jun | jan-jun | helår |
|--------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|-----------------|
| tkr | 2016 | 2015 | 2016 | 2015 | 2015 |
| Nettoomsättning | 591 | 1 959 | 1 665 | 3 925 | 7 848 |
| Övriga rörelseintäkter | -330 | -304 | -3 | -470 | 70 |
| Rörelsens kostnader | -3 977 | -3 886 | -8 088 | -9 157 | -20 087 |
| Rörelseresultat | -3 716 | -2 231 | -6 426 | -5 702 | -12 169 |
| Finansnetto | -19 689 | - | -50 181 | - | -95 892 |
| Resultat före skatt | -23 405 | -2 231 | -56 607 | -5 702 | -108 061 |
| Inkomstskatt | - | - | - | - | - |
| Periodens resultat | -23 405 | -2 231 | -56 607 | -5 702 | -108 061 |

| Moderbolagets balansräkning | 30 juni | 30 juni | 31 dec |
|---------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| tkr | 2016 | 2015 | 2015 |
| TILLGÅNGAR | | | |
| Anläggningstillgångar | 16 516 | 94 869 | 23 288 |
| Summa omsättningstillgångar | 113 035 | 63 841 | 115 269 |
| Summa tillgångar | 129 551 | 158 710 | 138 557 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| Eget kapital | 48 721 | 138 297 | 82 408 |
| Långfristiga skulder | - | - | 28 000 |
| Kortfristiga skulder | 80 830 | 20 413 | 28 149 |
| Summa eget kapital och skulder | 129 551 | 158 710 | 138 557 |
| Ställda säkerheter | - | - | - |
| Ansvarförbindelser | Inga | Inga | Inga |



Seamless aktie apr-jun 2016

| | |
|--------------------------------|-------------|
| Kursutveckling andra kvartalet | +15,76 % |
| Kortnamn | SEAM |
| Börsvärde (30 jun) | 464,47 MSEK |
| Högsta kurs | 10,85 kr |
| Lägsta kurs | 7,30 kr |
| Totalt antal aktier (30 jun) | 48 635 421 |

Kommande rapporttillfällen:

| | |
|-------------|-------------------------|
| 17 nov 2016 | Delårsrapport kvartal 3 |
| 9 feb 2017 | Bokslutskommuniké |
| 15 mar 2017 | Årsredovisning 2016 |

Om Seamless

Seamless, en av världens ledande leverantörer av betalssystem för mobiltelefoner. Grundat 2001 och verksamt i 35 länder hanterar Seamless årligen över 3,9 miljarder transaktioner genom 585 000 aktiva försäljningsställen. Seamless har tre affärsområden; transaktionsväxeln, teknikleverantör för distribution av e-produkter samt tillhandahåller den mobila betalningsplattformen SEQR. Seamless handlas på Nasdaq OMX Stockholm, www.seamless.se

Seamless delårsrapport för perioden april till juni 2016 har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 14 juli 2016. Denna rapport har ej granskats av bolagets revisorer.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution AB (publ) försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 14 juli 2016

Hein Pretorius
Styrelsens Ordförande

Kristin Berdan
Styrelseledamot

Tomas Klevbo
Styrelseledamot

Peter Fredell
Styrelseledamot /
Verkställande Direktör

Robin Saunders
Styrelseledamot

Seamless Distribution AB (publ) org.nr 556610 – 2660
All information publiceras på www.seamless.se omedelbart efter offentliggörandet.

Kontakt

För mer information vänligen kontakta Peter Fredell, vd.

peter.fredell@seamless.se +46 8 564 878 00