

Bokslutskommuniké för perioden januari-december 2016

Tredubblat rörelseresultat

Fjärde kvartalet 2016

- Rörelseintäkterna uppgick till 22,3 (23,7) Mkr, en minskning med 6%
- EBITDA uppgick till 1,8 (2,6) Mkr, en minskning med 0,8 Mkr
- Rörelseresultatet uppgick till 1,1 (1,9) Mkr, en minskning med 0,8 Mkr
- Resultat efter skatt uppgick till 0,8 (1,4) Mkr, en minskning med 0,6 Mkr
- Resultat efter skatt per aktie uppgick till 0,03 (0,07) kr

Januari – december 2016

- Rörelseintäkterna uppgick till 77,0 (75,4) Mkr, en ökning med 2%
- EBITDA uppgick till 6,0 (5,1) Mkr, en ökning med 0,9 Mkr
- Rörelseresultatet uppgick till 3,1 (0,8) Mkr, en förbättring med 2,3 Mkr
- Resultat efter skatt uppgick till 2,2 (0,5) Mkr, en förbättring med 1,7 Mkr
- Resultat efter skatt per aktie uppgick till 0,10 (0,03) kr

	Okt-dec 2016	Okt-dec 2015	Jan-dec 2016	Jan-dec 2015
Rörelseintäkter, Tkr	22 259	23 660	76 989	75 444
EBITDA	1 789	2 626	6 025	5 113
Rörelseresultat, Tkr	1 088	1 868	3 081	835
Resultat efter skatt, Tkr	773	1 381	2 222	473
Resultat efter skatt per aktie, kr	0,03	0,07	0,10	0,03

Väsentliga händelser under kvartalet

- Volymbeställningar om ca 2 Mkr på kortterminaler från Visma, Datorama och Nets.
- Nytt femårigt avtal med OpenSolution. Avtalet innebär att West fortsätter leverera OpenSolutions behov av kortterminallösningar för den nordiska marknaden. I det fortsatta samarbetet stöds även de nationella korten BankAxept och Dankort i Norge respektive Danmark. Terminalerna har stöd för kontaktlösa kortbetalningar och aktivt valutaval, s.k. "DCC".
- Volymbeställningar på kortterminaler om ca 2,5 Mkr från OpenSolution.
- Order om ca 3 Mkr från ABSA Bank i Sydafrika på programmerbara tangentbord utrustade med kortläsare och krypteringsmjukvara. Leverans sker via bolagets systemintegratör Bullion IT.
- Erik Penser Bank är ny Certified Adviser från den 1 december 2016.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Strategiskt affärssamarbete med ClearOn AB kring betallosningar för små och medelstora företag. Parterna tecknade ett 4-årigt avtal där ClearOn kommer att leverera framtidens kortterminalslösningar till sina kunder. ClearOn förvärvade även rättigheterna till Wests kontantuttagstjänst cash2go® och kommer att leverera tjänsten till hela sitt nätverk av betaltjänstombud. Värdet av affären under första året kommer inte understiga 5 Mkr.
- Order om ca 2,5 Mkr från ABSA Bank i Sydafrika på nästa generations kortterminaler samt programmerbara tangentbord. Leverans sker via bolagets systemintegratör Bullion IT.
- Order på kortterminaler till ett värde av ca 2 Mkr från OpenSolution, Datorama och Nets.
- Styrelsen föreslår att bolagets ansamlade vinstmedel överförs i ny räkning.

Kort om West International

West levererar smarta transaktions- och betalningslösningar till butiker, hotell och restauranger. Bland företagets erbjudanden finns lösningar för kortbetalningar och självbetjäningsskiosker som effektiviserar kundernas betalningsflöden.

West International grundades 1988 och är noterat på Nasdaq First North Stockholm sedan 2007. Huvudkontoret ligger i Upplands Väsby och där finns ca 27 anställda inom försäljning, projektledning, utveckling, inköp, lager och service. West är verksamt på fyra marknadsområden:

- Nordics & Europe
- South Africa
- Asia
- Australia

Kortterminaler är ett produktområde med stark tillväxt. Utvecklingen sker i nära samarbete med kontrakterade distributörer och användare, däribland OpenSolution, Visma, Datorama, Nets, Interblocks, Stargroup, och ABSA Bank. West tillhandahåller infrastrukturen för de av marknaden efterfrågade betalningsmetoderna genom tillförlitliga kortterminalslösningar. Dessa är certifierade för att klara kortbranschens högsta säkerhetskrav och är anpassade för kontaktlösa betalningar (NFC).

Inom produktområde Självbetjäning effektiviserar vi betalningsflödet samt minskar behovet av personal och manuell hantering vid köpstället. Två av tre moment överläts till konsumenten (beställning och betalning) och handlarerna kan fokusera på kundservice (utlämning). West levererar standardiserade självbetjäningsslösningar för smarta betal- och transaktionstillämpningar. Bland kunderna återfinns Schenker Privpak och Max Hamburger-restauranger.

Affärsmodell

West säljer i huvudsak till återförsäljare, som i sin tur säljer till slutkunder (butiker, hotell och restauranger). Bolaget har flera olika typer av intäkter:

- Försäljning av utrustning (hård-/mjukvara)
- Återkommande tjänsteintäkter
- Projektintäkter för utveckling
- Transaktionsbaserade intäkter

Merparten av intäkterna idag kommer från försäljning av utrustning. Återkommande intäkter från tjänster och transaktioner är stadigt ökande, vilket ger en bättre stabilitet.

Marknaden för kortterminaler

Marknaden för kortterminaler är global och kännetecknas av en komplex industristruktur, höga inträdesbarriärer och ett fåtal aktörer. Väl där finns dock en fördel i form av långvariga kontrakt och något lägre konkurrens än i många andra branscher. De främsta konkurrenterna till West är terminal-

tillverkarna Verifone och Ingenico. Båda är stora internationella aktörer, som har integrerat långt fram i värdekedjan. Detta gör att de (ibland) konkurrerar med sina kunder, vilket skapar affärsmöjligheter för West.

Det finns ca 230 000 terminaler i drift i Sverige. Motsvarande siffra för Finland och Norge är ca 200 000 respektive ca 130 000 terminaler. Drygt hälften av terminalerna i Sverige är fristående, medan resterande är integrerade med kassasystemet.¹

Uppskattningsvis säljs det årligen ca 43 000 kortterminaler i Sverige, vilket utgör ca 320 Mkr i marknadsvärde för Wests del i värdekedjan. Motsvarande värden för Finland är ca 41 000 terminaler (värde ca 300 Mkr) och för Norge ca 26 000 terminaler (värde ca 200 Mkr).¹

Tyskland och Sydafrika är marknader med låg penetration av kortterminaler per capita och tillväxten förväntas bli väsentligt högre än de mer mättade marknaderna i Norden. Det finns ett stort behov av att modernisera betalinfrastrukturen samt att öka antalet betalställen.

Antalet kortterminaler i Tyskland är ca 770 000, vilket motsvarar ca 9,5 terminaler per tusen invånare. I Sverige har vi mer än dubbelt så många terminaler per tusen invånare. Den tyska marknaden värderas till ca 1 200 Mkr per år.¹

Den sydafrikanska marknaden är svårare att uppskatta i siffror. Vår bedömning är att den i antalet terminaler är lika stor som den svenska marknaden, men att antalet terminaler kommer att fyrdubblas under de närmsta åren.

På den australiska marknaden samarbetar West med Stargroup, som är ett publikt och noterat bolag med målsättningen att bli den största oberoende leverantören av kortterminaler i Australien. Marknaden uppskattas till knappt 1 miljon kortterminaler och växer med 5-8 % per år. Den australiska marknaden värderas till ca 1 500 Mkr per år.¹

Kravet från kortindustrin på kontaktlösa betalningar (NFC) driver ett genomgripande tekniskifte på marknaden. Detta utgör en av de viktigaste drivkrafterna för den globala kortterminalmarknaden under kommande år. Av den installerade basen på 21 miljoner NFC-terminaler 2014, så installerades nästan hälften (9,5 miljoner) under 2014. På världsmarknaden finns behov av mer än 50 miljoner nya kortterminaler med stöd för NFC. Det innebär en årlig tillväxt på nästan 30%.²

¹ Källa: Egen bearbetning av Den svenska massbetalningsmarknaden, Sveriges Riksbank (juni 2013), List of countries by population (Wikipedia) samt marknadsdata från Bank for International Settlements (BIS) och www.apca.com.au.

² Källa: Payments Cards & Mobile 2015



VD's kommentar

West fortsätter att växa och gör det med lönsamhet. 2016 ökade bruttomarginalen från 41 till 45% och rörelseresultatet mer än tredubblades jämfört med föregående år. Genom satsningen på kortterminaler så har vi åstadkommit en betydande ökning av förädlingsvärdet på våra produkter och tjänster. West är idag ett företag vars kärnverksamhet är att utveckla och leverera programvara.

Under de senaste åren har vi arbetat med internationaliseringen av West. Vi har lagt grunden med flera viktiga strategiska kontrakt och vi täcker nu in flera spännande tillväxtmarknader, däribland Sydafrika, Asien och Australien.

Gradvis övergår nu vårt fokus till att bygga volym i affären på dessa marknader. Vår strategi på samtliga nya marknader, att arbeta genom lokala distributionspartners, möjliggör försäljningsexpansion utan höga försäljningskostnader. Samarbetena innebär dock att vi är beroende av våra partners framgång. Deras arbete med att både tekniskt och kommersiellt rulla ut nya kortterminaler sker inte alltid i den takt vi vill.

Det är ett omfattande arbete, från det att vi skriver kontrakt med en ny kund på en ny marknad, tills dess att kortterminaler kan tas i drift. Viktigast är de olika certifieringar och godkännanden som krävs av kortindustrin och bankerna.

För att underlätta detta arbete och för att bättre kontrollera våra produkt erbjudanden har West löpande under de två senaste åren gjort en omfattande teknikinvesering. Vi har byggt upp en egen betalväxel som ger oss flera fördelar fortsättningsvis. Genom en egen betalväxel som hanterar våra kortterminaler minskar vi också

beroendet av externa partners och vi får helt nya möjligheter att vidareutveckla affärsmodellen med t.ex. transaktionsbaserade intäkter.

Jag är extra glad och stolt över att vi i januari kunde slutföra en affär med ClearOn, Sveriges ledande leverantör av finansiella tjänster till detaljhandeln. Affären består av två delar där ClearOn dels har förvärvat rättigheterna till vår unika kontantuttagstjänst cash2go som de kommer att leverera till hela sitt nätverk av betaltjänstombud. Cash2go kommer härigenom nå väsentligt fler butiker och konsumenter. ClearOn blir också en viktig partner till West för att utveckla och distribuera framtidens betallösningar till små och medelstora butiker på den svenska marknaden.

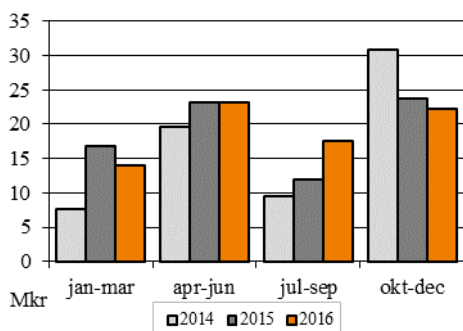
De variationer mellan kvartal vi sett under 2016 kommer att fortsätta, där stora enskilda affärer kan senareläggas. Vi gör vad vi kan för att jämna ut dessa variationer, men alltid i samråd med kunden. Som jag nämnde inledningsvis har vi byggt upp en solid grund av affärskontrakt inför kommande år, och helåret 2017 kommer bli en spännande och lönsam tillväxtresa för West!

Sten Karlsson, vd West International AB

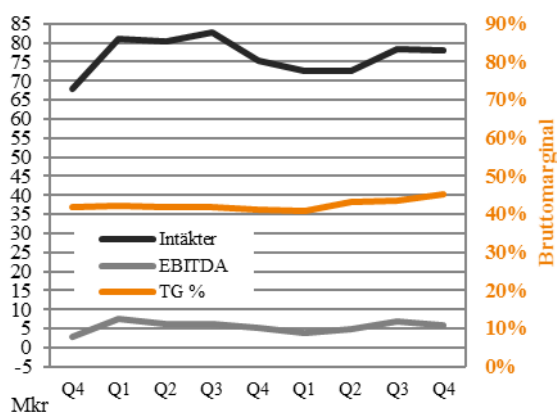


Intäkter

Rörelseintäkterna uppgick under fjärde kvartalet 2016 till 22,3 (23,7) Mkr, vilket är en minskning med 6% i jämförelse med samma period förra året. Rörelseintäkterna för helåret uppgick till 77,0 (75,4) Mkr, vilket är en ökning med 2%.



Rörelseintäkter per kvartal 2014 – 2016

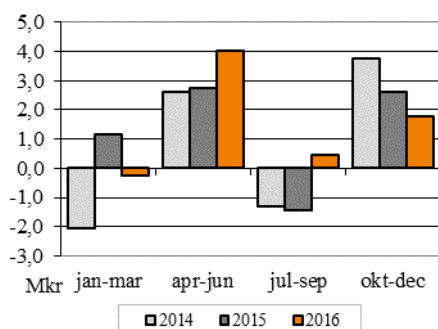


Rullande 12-månader Q4 2014 – Q4 2016

Resultat och kostnader

EBITDA-resultatet uppgick under fjärde kvartalet 2016 till 1,8 (2,6) Mkr, vilket är en minskning med 0,8 Mkr. Bruttomarginalen uppgick till 45% (40) fjärde kvartalet.

EBITDA-resultatet för helåret uppgick till 6,0 (5,1) Mkr, vilket är en ökning med 0,9 Mkr. Bruttomarginalen för samma period uppgick till 45% (41).



EBITDA per kvartal 2014 – 2016

Personalkostnaderna uppgick under fjärde kvartalet 2016 till 26% (21) av rörelseintäkterna.

Styrelsen föreslår att bolagets ansamlade vinstmedel överförs i ny räkning.

Finansiell ställning och likviditet

Den 31 december 2016 uppgick bolagets likvida medel till 19,1 (6,9) Mkr. Nettokassan var på bokslutsdagen 19,1 (6,9) Mkr. Beviljad outnyttjad checkkredit uppgick till 6,0 Mkr. Därutöver har bolaget inga lån. Soliditeten var 56% (53). Bolagets egna kapital uppgick till 36,1 (21,1) Mkr.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 6,8 (4,4) Mkr för helåret 2016. Totala kassaflödet efter investerings- och finansieringsverksamheten var 12,1 (0,6) Mkr.

Varulagret

Varulagret uppgick på balansdagen till 19,4 (11,1) Mkr där 9,1 Mkr utgörs av varor på väg.

Investeringar

Under 12-månadersperioden har investeringar gjorts för 7,4 (3,8) Mkr. Investeringarna utgörs främst av aktiverade utvecklingskostnader.

Valutarisk

För att minska valutarisken säkrar West större kontrakterade nettoflöden i utländsk valuta. De totala valutakursdifferenser som påverkat resultatet under det fjärde kvartalet uppgår till -0,7 (-0,1) Mkr. De totala valutakursdifferenser som påverkat resultatet under helåret uppgår till -0,6 (-0,4) Mkr.

Personal

Antal anställda i slutet av perioden uppgick till 27 (25). Medelantalet anställda under fjärde kvartalet var 27,0 (24,3).

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående under kvartalet.

Aktien

På balansdagen uppgick antalet aktieägare till 1 660 (994). Aktiekursen uppgick till 6,20 (4,74) kr, motsvarande ett börsvärde om ca 140 (89) Mkr.

Väsentliga händelser under kvartalet

- Volymbeställningar på kortterminaler från Visma, Datorama och Nets. Det sammanlagda ordervärdet uppgick till ca 2 Mkr.
- OpenSolution har tecknat ett nytt femårigt avtal. Avtalet innebär att West fortsätter leverera OpenSolutions behov av kortterminallösningar för den nordiska marknaden. I det fortsatta samarbetet med OpenSolution stöds även de nationella korten BankAxept och Dankort i Norge respektive Danmark. Terminalerna kombinerar hög kvalitet med smarta funktioner som exempelvis stöd för kontaktlösa kortbetalningar och aktivt valutaval, s.k. "DCC".
- Volymbeställningar på kortterminaler från OpenSolution, Det sammanlagda ordervärdet uppgick till ca 2,5 Mkr
- Order från ABSA Bank i Sydafrika på programmerbara tangentbord utrustade med kortläsare och krypteringsmjukvara. Ordervärdet uppgick till knappt 3 Mkr och leverans sker via bolagets systemintegratör i Sydafrika, Bullion IT.
- West anlitat i enlighet med regelverket på Nasdaq First North Stockholm en Certified Adviser, CA. Från den 1 december 2016 är Erik Penser Bank AB ny CA.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Strategiskt affärssamarbete med ClearOn AB kring betallosningar för små och medelstora företag. Parterna tecknade ett 4-årigt avtal där ClearOn kommer att leverera framtidens kortterminalslösningar till sina kunder. ClearOn förvärvade även rättigheterna till Wests kontantuttagstjänst cash2go® och kommer att leverera tjänsten till hela sitt nätverk av betaltjänstombud. Värdet av affären under första året kommer inte understiga 5 Mkr.
- Order från ABSA Bank i Sydafrika på nästa generations kortterminaler som hjälper banken att klara nya och hårdare säkerhetskrav från kortindustrin (PCI och EMV), samt programmerbara tangentbord utrustade med kortläsare och krypteringsmjukvara. Ordervärdet uppgick till 2,5 Mkr och leverans sker via bolagets systemintegratör i Sydafrika, Bullion IT .ABSA Bank är Sydafrikas största bank och använder kortterminaler från West på samtliga sina bankkontor.
- Volymbeställningar på kortterminaler från OpenSolution, Datorama och Nets. Det sammanlagda ordervärdet uppgick till ca 2 Mkr.

Finansiellt mål

Bolagets långsiktiga finansiella mål är att i genomsnitt öka försäljningen med mer än 20% per år, samt att uppnå en genomsnittlig EBITDA-marginal om minst 10%.

Redovisningsprinciper

Utvecklingsutgifter aktiveras för större utvecklingsprojekt. För helåret 2016 uppgår detta till 6,4 (3,8) Mkr och 3,6 (1,1) Mkr för fjärde kvartalet. I delårsrapporten har samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder använts som i senaste årsredovisningen.

Granskning

Rapporten har inte granskats av bolagets revisorer.

Kommande rapporter

West International rapporterar resultatet kvartalsvis.

Följande kommande rapporttillfällen och bolagsstämmor är planerade:

Vecka 18 2017	Årsredovisning 2016
18 maj 2017	Delårsrapport jan-mar 2017
18 maj 2017	Årsstämma
31 augusti 2017	Delårsrapport jan-jun 2017
17 november 2017	Delårsrapport jan-sep 2017
16 februari 2018	Bokslutskommuniké 2017

Upplands Väsby den 17 februari 2017

West International AB (publ)

Ytterligare information om denna delårsrapport:

Sten Karlsson, vd
tel: +46 (0)70-555 6065
e-post: sten.karlsson@westint.se

Christina Detlefsen, Styrelseordförande
tel: +46 (0)70-875 9435

Denna information är sådan information som West International AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 17 februari 2017 kl. 08:30 CET.

West International AB (publ)

Kanalvägen 14 telefon: +46 (0) 8 470 03 00
194 61 Upplands Väsby e-mail: investor@westint.se

Om West International AB (publ):

West International levererar smarta transaktions- och betalningslösningar till marknadsledande återförsäljare inom butik, hotell och restaurang, samt retail banking. Företagets erbjudanden syftar till att effektivisera våra kunders betalningsflöden för sina konsumenter i fysisk handel. West är verksamt på fem huvudsakliga marknadsområden: Norden, Europa, Afrika, Syd- och Sydostasien, samt Australien. Bland kunder återfinns exempelvis OpenSolution, Visma, Datorama, Nets, Interblocks, Stargroup, MAX Hamburgerrestauranger och ABSA Bank. Bolaget har säte i Stockholm och är listat på Nasdaq First North Stockholm. Bolagets Certified Adviser är Erik Penser Bank, 08-463 80 00. Se även www.westint.se

RESULTATRÄKNINGAR

I SAMMANDRAG

Tkr	Okt-dec 2016	Okt-dec 2015	Jan-dec 2016	Jan-dec 2015
Nettoomsättning	22 259	23 660	76 989	75 444
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Handelsvaror	-12 235	-14 234	-42 251	-44 397
Övriga externa kostnader	-2 423	-1 864	-8 681	-8 256
Personalkostnader	-5 812	-4 935	-20 031	-17 679
EBITDA	1 789	2 626	6 025	5 113
Avskrivningar	-700	-759	-2 944	-4 278
Rörelseresultat	1 088	1 868	3 081	835
Resultat från finansiella poster	-86	-78	-326	-214
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0
Resultat före skatt	1 003	1 790	2 755	621
Skatt	-230	-409	-533	-148
Periodens resultat	773	1 381	2 222	473
Resultat per aktie, kr	0,03	0,07	0,10	0,03
Resultat per aktie efter utspädning, kr	0,03	0,07	0,10	0,03
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	22 500 000	18 778 867	21 259 622	18 778 867
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	22 500 000	18 778 867	21 259 622	18 778 867
Antal aktier vid periodens slut	22 500 000	18 778 867	22 500 000	18 778 867
Totalt antal aktier efter utspädning	22 500 000	18 778 867	22 500 000	18 778 867

BALANSRÄKNINGAR

I SAMMANDRAG

Tkr	31-dec 2016	31-dec 2015
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	8 299	4 634
Materiella anläggningstillgångar	958	185
Finansiella anläggningstillgångar	3 825	4 358
Summa anläggningstillgångar	13 082	9 176
Omsättningstillgångar		
Varulager m.m.	19 395	11 144
Kortfristiga fordringar	12 277	12 962
Likvida medel	19 085	6 897
Summa omsättningstillgångar	50 757	31 003
Summa tillgångar	63 839	40 179
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	36 064	21 117
Obeskattade reserver	0	0
Långfristiga skulder, avsättningar	446	585
Kortfristiga skulder	27 328	18 477
Summa eget kapital och skulder	63 839	40 179

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

I SAMMANDRAG

Tkr	Okt-dec 2016	Okt-dec 2015	Jan-dec 2016	Jan-dec 2015
Ingående eget kapital enligt fastställd balansräkning	35 292	19 736	21 117	20 644
Periodens resultat	773	1 381	2 222	473
Nyemission	0	0	12 725	0
Utgående balans	36 064	21 117	36 064	21 117

KASSAFLÖDESANALYSER

I SAMMANDRAG

Tkr	Okt-dec 2016	Okt-dec 2015	Jan-dec 2016	Jan-dec 2015
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	1 003	1 790	2 755	621
Justering poster som inte ingår i kassaflödet mm	438	512	2 806	4 250
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	1 440	2 302	5 561	4 871
Förändring i rörelsekapital				
Varulager	-7 170	1 106	-8 252	-1 724
Rörelsefordringar	2 895	84	685	8 496
Rörelseskulder	11 051	7 101	8 851	-7 195
Kassaflöde från den löpande verksamheten	8 217	10 593	6 846	4 449
Investeringsverksamheten				
Förvärv av anläggningstillgångar	-3 590	-1 117	-7 383	-3 810
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3 590	-1 117	-7 383	-3 810
Finansieringsverksamheten				
Banklån	0	0	0	0
Förändring checkkredit	0	-2 580	0	0
Nyemission	0	0	12 725	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	-2 580	12 725	0
PERIODENS KASSAFLÖDE	4 627	6 896	12 188	638
Likvida medel vid periodens början	14 458	1	6 897	6 259
Likvida medel vid periodens slut	19 085	6 897	19 085	6 897
Beviljad outnyttjad checkkredit	6 000	6 000	6 000	6 000

FINANSIELLA NYCKELTAL

	Okt-dec 2016	Okt-dec 2015	Jan-dec 2016	Jan-dec 2015
Nettoomsättning, tkr	22 259	23 660	76 989	75 444
Nettoomsättningstillväxt, %	-6%	-24%	2%	11%
Bruttomarginal, %	45%	40%	45%	41%
EBITDA-marginal, %	8%	11%	8%	7%
Rörelsemarginal, %	5%	8%	4%	1%
Resultat före skatt, tkr	1 003	1 790	2 755	621
Soliditet, %	56%	53%	56%	53%
Skuldsättningsgrad, ggr	0,0	0,0	0,0	0,0
Investeringar mat. anläggningstillgångar, tkr	0	0	958	0
Investeringar immat. anläggningstillgångar, tkr	3 590	1 117	6 425	3 810
Eget kapital per aktie, kr	1,60	1,12	1,60	1,12
Likvida medel per aktie, kr	0,85	0,37	0,85	0,37
Kassalikviditet, %	115%	107%	115%	107%
Genomsnittligt antal aktier	22 500 000	18 778 867	21 259 622	18 778 867
Antal aktier vid periodens slut	22 500 000	18 778 867	22 500 000	18 778 867
Resultat per aktie (kr)	0,03	0,07	0,10	0,03
Resultat per anställd, tkr	29	57	82	20
Antal anställda vid utgången av perioden	27	25	27	25
Snittantal anställda under perioden	27,0	24,3	27,0	23,2

Definitioner

Bruttomarginal

Nettoomsättning minus kostnad sålda varor, i förhållande till omsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till omsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före räntor, skatter, avskrivningar och nedskrivningar.

EBITDA-marginal

EBITDA-resultatet dividerat med nettoomsättningen.

Soliditet

Justerat eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Skuldsättningsgrad

Räntebärande skulder dividerat med justerat eget kapital.

Resultat per aktie

Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antal utestående aktier.

Likvida medel per aktie

Likvida medel i förhållande till antal utestående aktier.

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar minus varulager dividerat med kortfristiga skulder.

Resultat per anställd

Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt antal anställda.