

ABO-Group kondigt halfjaarcijfers aan

23 september 2014 – 20.00 uur – Gereguleerde Informatie

- **Sterke autonome groei van de omzet van 7,5%**
Groei van de totale bedrijfsopbrengsten van 8,6%
- **45% groei van EBITDA en 20% groei van de operationele bedrijfswinst, ondanks integratie- en reversionkosten**
- **Ambitieuze groei- en investeringsplan voor de volgende jaren**
- **Financiële ondersteuning van het groeiplan door hoofdaandeelhouder Frank De Palmaer via unieke relutietransactie**

ABO-Group is een geheel van geïntegreerde engineering & testing ondernemingen, actief op vlak van bodem, milieu, geotechniek, energie en afval en groeide de voorbije jaren uit tot een internationale speler. Sinds maart 2014 is het adviesbureau genoteerd op Euronext Brussel na een reversion van het beursgenoteerde Thenergo NV, waarbij de naam veranderde in ABO-Group.

Halfjaarcijfers 2014 ABO-Group

Sterke autonome groei van de omzet van 7,5%
Groei van de totale bedrijfsopbrengsten van 8,6%

Ondanks een moeilijke macro-economische context, waarin de budgetten van opdrachtgevers zoals de bouwsector en de overheid onder druk blijven staan, slaagde ABO-Group erin om in het eerste halfjaar van 2014 sterke omzetcijfers neer te zetten. De groei werd vooral getrokken door Frankrijk (+15%).

In € 000	H1 2013	H1 2014	Groei
Frankrijk	6.816	7.869	15,4%
België	6.108	6.139	0,5%
België - Consulting	5.624	5.253	-6,6%
België - M&T	429	658	53,4%
België - Overige	55	228	314,5%
Nederland	625	555	-11,2%
Totale omzet	13.549	14.563	7,5%



Frankrijk

ABO-ERG, de Franse afdeling van ABO-Group, is gekend als één van de hoogstperformante Franse bedrijven in zijn specialiteiten geotechniek en milieu, waardoor zij een ruime toegang hebben tot de grote nationale Franse projecten rond energietransport, transportroutes, industriële projecten, kerncentrales, verontreinigde sites en andere.

Ondanks de negatieve conjunctuur in Frankrijk heeft ABO-ERG in het eerste halfjaar 2014 een significante omzetgroei van 15% gekend. De uitbouw van de kantoren Rijsel en Lyon gebeurde vrij succesvol. De geotechnische engineering in Frankrijk past zich ondertussen aan de nieuwe normen aan, waardoor ABO-ERG kan groeien in de meest complexe geotechnische opdrachten.

Wat de afdeling milieu betreft, heeft ABO-ERG, ondanks een zeer moeilijke markt, haar positie kunnen vasthouden voornamelijk dankzij nieuwe belangrijke raamcontracten. De behaalde certificatie MASE binnen het gebied van verontreinigde sites en gronden, heeft nieuwe industriële cliënten aangebracht. Recente ontwikkelingen in de regelgeving kunnen zorgen voor een bijkomende stijging van de activiteiten. De exacte datum van inwerkingtreding van deze nieuwe wetgeving is echter nog niet bekend.

ABO-ERG zet haar investeringsplan in hoog kwalitatief materieel door, met integratie van alle nieuwe veiligheidsnormen. ABO-ERG wil op deze manier haar reputatie op vlak van kwaliteit en veiligheid hoog in het vandaal blijven dragen. ABO-ERG diversifieert verder in aanverwante activiteiten, zoals water- en sedimentstudies. Op deze manier kan zij haar groei en ontwikkeling binnen haar expertises in Frankrijk verder zetten.

Consulting België

Consulting België, actief onder de merknamen ABO en Ecorem, werd in de eerste jaarhelft geconfronteerd met minder bestellingen van zowel overheid als van grote private klanten. De oorzaak hiervan ligt voornamelijk bij vertraging op lokale politieke niveaus en het niet tijdig ter beschikking hebben van voldoende financiering vanuit de opdrachtgever. Zo ook werden enkele grote aanbestedingen, waarvoor ABO de voordeligste offerte had ingediend, wegens stopzetting van de procedure uiteindelijk niet gegund. Daarnaast werden een aantal door de overheid gesubsidieerde projecten "on hold" gezet omwille van ontoereikende fondsen. Tot slot was er binnen een aantal specifieke raamcontracten minder afname van prestaties dan contractueel voorzien. Hierdoor tekende consulting België ten opzichte van de eerste jaarhelft van 2013 een omzetsdaling op van 6,6%. De verwachting voor de tweede jaarhelft is evenwel positief, zodat de daling in omzet van de eerste jaarhelft minstens gedeeltelijk zal weggewerkt worden. Naast de historische hoofdactiviteit van milieusanering worden steeds meer consultancy en engineeringdiensten geleverd. Nieuwe studies dienen zich aan binnen klimaatgerelateerde thema's, zoals energie-efficiëntie, energiebuffering, hernieuwbare bronnen en afvalmanagement. Deze studies worden niet enkel in de bestaande Europese markten uitgevoerd, maar ook op de internationale markt, meer specifiek in de Aziatische groeilanden.

Duurzaamheid in de bebouwde omgeving biedt nieuwe kansen voor ABO die nu ook consultancy op het BREEAM-vlak en gelinkte producten naar projectontwikkelaars aanbiedt.

Monitoring & Testing België

Onder de merknaam Geosonda profileert ABO-Group zich zowel op geotechnische activiteiten/CPT, als op milieuboringen en staalnames. De gerapporteerde omzetsijging is een rechtstreeks gevolg van het feit dat meer en meer externe klanten beroep doen op Geosonda, in lijn met de gekozen strategie.

De omzetsijging van het grondmechanisch onderzoek komt hoofdzakelijk door de windenergiesector. In het kader van de bouw van windmolens wordt gewerkt voor de meeste grote spelers op de Belgische markt. Investeren in apparatuur en vorming van de werknemers verhoogt de snelheid waarmee nieuwe technieken worden toegepast. Specifieke doorlatendheidsproeven van de bodem 'on site' uitvoeren kan een grote besparing op de dimensionering van de fundering betekenen.

Geosonda is één van de eerste veldwerk/onderzoeksbureaus in België dat toegepast asbestonderzoek aanbiedt volgens de nieuwe regelgeving. Explosievendetectie vormt ook een nieuwe niche waarop Geosonda inzet. Ingevolge de veiligheidsproblematiek neemt de externe vraag hiernaar toe. Archeologisch booronderzoek ten slotte is de derde diversificatiepijler waarop monitoring & testing inzet.

Nederland

De Nederlandse markt blijft moeilijk. De ABO-vennootschappen bieden weerstand via een continue kostcontrole die zorgt voor een cash break even situatie. Ondanks deze moeilijke markt wordt actief uitgekeken om onze marktpositie te versterken.

45% groei van EBITDA en 20% groei van de operationele bedrijfswinst, ondanks integratie- en reversetakeoverkosten

De goede omzetcijfers vertalen zich ook in een sterke stijging van zowel EBITDA (*Earnings Before Interest and Taxes, Depreciation and Amortisation*) als bedrijfsresultaat.

In € 000	H1 2013	H1 2014	Groei	Per aandeel
Totale bedrijfsopbrengsten	13.731	14.913	8,6%	
EBITDA	708	1.027	45,1%	0,10
Afschrijvingen	590	711	20,5%	
Operationele winst	165	197	19,4%	0,02
Netto winst	-17	5		

Bovenstaande cijfers zijn inclusief de gemaakte kosten voor :

- De unieke reverse take over van Thenergo NV, die ABO-Group een beursnotering heeft opgeleverd voor de kleinst mogelijke kost. De kost bedraagt 250 K €: adviseurskosten, IFRS-aanpassing, oproepingskosten BAV. De succesvolle implementatie van IFRS brengt ABO-Group evenwel op een ander niveau, waardoor opdrachten van IFI's (International Financial Institutions) gemakkelijker en sneller kunnen binnengehaald worden.



- Een substantiële structurele en organisatorische aanpassing van de interne werking :
 - o een versnelde integratie van de consultingbedrijven ABO en Ecorem
 - o consolidatie van alle IT-processen
 - o implementatie van corporate aanpassingen, direct gerelateerd aan de beursgang.
 - o Ingebruikname / centralisatie van een nieuw magazijn in Aartselaar.

De volledige set van cijfers (geconsolideerde resultatenrekening, geconsolideerde balans en kasstroomoverzicht) is opgenomen in bijlage.

Ambitieuze investerings- en groeiplan

ABO-Group heeft een ambitieuze investerings- en groeiplan met 2 hoofddoelstellingen. ABO-Group wil zijn milieu- en energieadvies, engineering- en testingactiviteiten verder uitbouwen door nieuwe groeimarkten aan te boren in onder meer Centraal- en Zuid-Oost-Azië, Afrika en de voormalige Oostbloklanden. Op deze manier wil de groep zich positioneren als een Europese speler met internationale ambities. Anderzijds wenst de groep ook zijn bestaande expertise inzake Consultancy en Engineering verder uit te breiden, met het oog op de export van de dienstverlening zowel binnen als buiten Europa.

Om deze doelstellingen te verwezenlijken zal ABO-Group inzetten op interne organische groei door meer ervaringsdeskundigen aan te werven voor internationale projecten. Daarnaast wil de groep ook haar acquisitiestrategie in de thuislanden België, Nederland en Frankrijk verder ontplooiën.

Participatie in Translab NV

In het kader van dit investerings- en groeiplan neemt ABO-Group een participatie in Translab NV, een lucht- en asbestlaboratorium gevestigd in Zele. Met deze participatie breidt ABO-Group zijn activiteitenpalet uit en kan de groep beroep doen op Translab voor asbestluchtmetingen en analyses. Gezien de wettelijke verplichtingen op asbestinventarisatie voor gebouwen (KB 2006) dient de werkgever conform het ARAB immers een asbestveiligattest voor gebouwen voorhanden te hebben. Ook bij het slopen van gebouwen dient men, conform OVAM, in het bezit te zijn van een sloopinventarisatie. Translab heeft met beide zaken ervaring.

Financiële ondersteuning van het groeiplan door hoofdaandeelhouder Frank De Palmenaer via unieke relutatie-transactie

ABO-Group neemt kennis van het plan en engagement van hoofdaandeelhouder Frank De Palmenaer om enerzijds de liquiditeit van het aandeel te verhogen, anderzijds de opbrengsten van dit aanbod voor 90% te herinvesteren in de vennootschap. Een afzonderlijk persbericht wordt tegelijk verspreid.

Over ABO-Group

ABO-Group is een geheel van geïntegreerde engineering & testing ondernemingen, actief op vlak van bodem, milieu, geotechniek, energie, grondwaterbeheersing en afval. ABO-Group heeft de ambitie om via interne groei en acquisities haar omzet te vergroten en haar activiteitenpalet uit te breiden binnen en buiten Europa.



Ten slotte verwijzen wij naar het noteringsdocument van ABO-Group, vrijgegeven op 31 juli en beschikbaar op de website van ABO-Group (www.abo-group.eu), waarin op een ruime manier alle risico's en activiteiten van de ABO-Group beschreven staan.

Voor meer informatie:

Chris Beliën
VP ABO-Group NV

chris.belien@abo-group.eu

T +32 (0)496 59 88 99

Derbystraat 255, Maaltecenter Blok G, B-9051 Gent (SDW), Belgium

Johan Reybroeck

CFO ABO-Group NV

johan.reybroeck@abo-group.eu

Dit persbericht is beschikbaar op onze website www.abo-group.eu