



Mobistar, premier opérateur à combiner les appels fixes et mobiles pour le marché professionnel

Bruxelles, le 3 mai 2007 – Mobistar est le premier opérateur à lancer un plan tarifaire pour le marché professionnel qui combine les appels mobiles et fixes. *One Office Voice Pack* est une formule flexible pour la téléphonie destinée aux PME et aux indépendants. En combinant le fixe et le mobile, Mobistar est en mesure d'offrir un tarif à la minute plus avantageux, des appels gratuits entre les employés et une gestion efficace de transfert d'appels. Le client épargne ainsi jusqu'à 25 % sur sa facture télécom.

Pour leurs activités, les indépendants et les petites entreprises doivent pouvoir s'appuyer à la fois sur des lignes fixes et de la téléphonie mobile. Quand ils choisissent un opérateur télécom, ils tiennent compte des éléments suivants: pouvoir contrôler leur budget télécom, obtenir des tarifs avantageux et bénéficier d'un traitement administratif simplifié (en l'espèce unifié). *One Office Voice Pack* se présente comme une offre innovante et compétitive, se déclinant en six formules différentes qui intègrent ces trois impératifs tout en assurant au client un confort d'utilisation maximal et une efficacité optimale.

One Office Voice Pack offre les avantages suivants:

- Un plan tarifaire unifié pour les appels fixes et mobiles permet non seulement de téléphoner moins cher mais également plus efficacement. Mobistar s'appuie sur le principe du tarif dégressif en fonction du volume (fixe + mobile).
- Les employés peuvent s'envoyer des SMS et se téléphoner gratuitement au sein de toutes les entités de l'entreprise, que les communications passent par une ligne fixe ou via un téléphone mobile. Le client ne paie donc plus que les coups de fil externes et internationaux.
- Téléphoner vers un numéro mobile est tout aussi avantageux à partir d'un téléphone fixe qu'à partir d'un GSM.
 - Le client reste joignable à tout moment grâce à une maîtrise des coûts des transferts d'appels vers son GSM.
- Sur le plan administratif, tout est également plus simple: un seul contrat, une seule facture et un seul service client, qu'il s'agisse de services pour la téléphonie fixe ou pour la téléphonie mobile.

Pour souscrire un contrat *One Office Voice Pack*, le client doit être équipé d'au moins deux GSM et d'une ligne fixe. Les numéros existants des lignes fixes et des GSM peuvent être conservés gratuitement. Chacune des cartes SIM bénéficie gratuitement des services professionnels suivants: Pro Voicemail, second call, world roaming, call transfer, call barring et conference call. Le client paie un abonnement par carte SIM et un montant de facturation minimum pour téléphoner et envoyer des SMS en Belgique. Pour l'abonnement de la ligne fixe, le client reçoit une facture de Belgacom. Les communications passent toutes par le réseau Mobistar. Pour plus de détails sur les prix, veuillez consulter le site www.mobistar.be et cliquez sur Entreprises.

Communiqué de presse



Mobistar (EURONEXT BRUXELLES: MOBB) est l'un des principaux acteurs du monde des télécommunications en Belgique, actif en téléphonie mobile, en téléphonie fixe, en ADSL et sur d'autres marchés à fort potentiel de croissance. Des produits et services innovants sont développés pour le marché résidentiel et pour celui des professionnels. Mobistar est cotée à la Bourse de Bruxelles et fait partie du groupe France Télécom. La société comptait au 31 décembre 2006 un total de 3.139.224 clients actifs en téléphonie mobile et enregistrait à la fin de l'exercice un chiffre d'affaires de 1.546,8 millions d'euros et un bénéfice net de 299,5 millions d'euros.

Pour plus d'informations:

Journalistes : Chris Van Roey: +32 2 745 71 50 - press@mail.mobistar.be

Investor Relations : Kristof Vande Capelle : +32 2 745 78 51 – ir@mail.mobistar.be